

2023年暑期社会实践指导教师工作总结 (优秀5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

暑期社会实践指导教师工作总结篇一

今年暑假有幸于xx县x中学进行了为期十五天的实践活动，真实的体验了一回当老师的感受，整个过程让我受益匪浅。

x中学包括初中三个年级，此次实践活动我参加了初一年级的军训和初三年级的部分教学工作。短短的十几天时间让我对教师这个职业有了新的认识，也从中学到了许多。

首先是初一年级的军训工作。我有幸成为了二班的班长，带领着一群稚气未脱的初一新生共同经历了十天的军训生活。因为自己经历过军训，所以也能够理解其中的艰苦，为此也做了充足的准备。可是我还是遇到了一些意想不到的困难。

第一点就是来自家长。几乎所有的学生都是由家长陪同的，整个家长队伍比学生的人数还要多，给军训带来了不少麻烦。许多学生看到有家长陪同都不愿意自己动手做事，军训过程也是叫苦不迭。家长们不忍心看到自己的孩子在烈日下受苦，便百般阻挠。

第二点来自学生。这些学生都是刚刚小学毕业，都还是孩子，又是娇生惯养。迟到掉队的就不用说了，女孩子更是哭的唏哩哗啦，对耐心是种极大的考验。

还有就是来自我自己的压力。每个人都做过学生，但不是每个人都理解做老师的难处，还有就是以为理解的不理解。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。没有经验，没有帮手，一切都要靠自己慢慢摸索，一路走来，还真是不容易。

本来军训结束后我就要离开的，恰好初三年级开始补课了，我又借机进行了几天的授课工作。还好我的专业是文学，对于专业知识和课文的理解还是有一定把握的。但是在真正进行的过程种还是磕磕绊绊。第一次走上讲台的感觉，紧张，只有紧张，脑袋里一片空白，愣了一分钟才开始做自我介绍，虽然之前做了充足的准备，一节课下来我的衣服还是湿了一大半。有了第一天的经验，之后几天也就好多了。初三的生活紧张而忙碌，我也不敢大意，每节课前都要做大量的准备，以保证知识的摄入量。每天看着他们争分夺秒，仿佛有种回到高三的感觉，苦中有乐吧。

为了深入学习“从群众中来，到群众中去”的群众路线教育活动，实践“给人以希望、给人以信心、给人以力量”的中国教育梦，响应“向实践学习，向人民群众学习”的号召，踏实践行理论与实践相结合的指导方针，使得学生认识自我、提高自我、改善自我，在实践中锻炼实际能力，在实践中修正理论误差，学院于7月8日至8月31日开展了为期55天的综合社会实践，在学院党政领导亲切关怀下、分团委各位同事指导下，暑期社会实践方向明确、覆盖面广、收效显著，取得了一定的精神和社会效益，获得了社会和各媒体的一致好评！

一、扎实准备，为工作开展奠定基础

学院社会实践工作是对学生进行思想与科研教育的重要组成部分，作为社会实践工作的负责人，深知责任重大，工作务必积极而高效。

在接到学院任命我为社会实践筹备负责人通知之前，由于一

直负责社会实践相关工作，对于实践工作有着敏锐的判断，先期已经做好了理论储备。在6月中旬，我便便查阅往届资料(诸如我院往年社会实践总结、社会实践新闻报道，以及往期院报和其他带队老师、指导老师的工作备案和会议记录)，向曾经长期负责社会实践工作的老师咨询，多次与其他经验丰富老师的交流，广泛地征求工作意见和指导方法。通过多渠道信息的融合，一段时间后，对于工作有了进一步的理解。

在筹备会议召开前，我事先与各位团队负责人联系，询问工作开展的实际问题和社会难度，安排往年的社会实践先进学生与今年的团队合作，使得一大批具有经验的老同学带动了新同学，承前启后，继往开来。及时获得各实践小分队最新情况，收集整理好团队负责人资料和联系号码、联系邮箱等，以防后期工作不能及时、有序跟进。在各团队出发时，便已为后期的做好了筹划和充足的应急预案!会上，我为学生们提供了具体的指导资料，分发了实践物资，听取了大家的建议，避免不足和失误的重复出现，为后期开展工作奠定了扎实的基础。

二、悉心指导，为深化实践指明方向

作为赴社会实践的带队老师，我在内心早已把自己当做了实践小分队的一员，社会实践是先行者带领一群后进者的历练，没有老师与学生的区别，也没有上下级之间的隔阂。

为了能够使得实践顺利开展，我与同学们在8月11日—8月18日共计八天的时间里，紧密联系，认真调研，每天深入田间地头走访农户，把“支援中部发展、共建物联农业”这一主题落在实处。经过走访调研，我们发现□xx市xx县农业龙头企业数量少、规模不大，带动力不强;农产品加工层次低，产品科技含量低;农民组织化程度低，利益得不到保障。基于我院率先进行“物联网”研究这一天然优势，我为同学们制定了“每天一园，园园高效”的工作计划。具体即：每天和同学们调研一个果园、大块农田或者植物园，了解科技指导农

业的具体生产情况，向已经具备高技术含量的示范园区学习，为没能高效生产作业的园区，带去学院的研究成果，以运用于实际。我们与当地农户、种植园、农产品加工企业合作，推广物联网农业的发展战略，提供国家所给予物联网农业的优惠政策，帮助当地企业又好又快的发展农业，发展物联网农业。

一个月的暑期就这样匆匆结束了，还有我这一次的社会实践。整日呆在学校中的我，尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获。

实习期间，我利用此次难得的机会，努力工作，严格要求自己，社会真的是很残酷，很现实。我庆幸的是我还是一名在校学生，我只有真正的把本领学好，才能在未来真正进入社会时不至于这样不知所措。这一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向人民群众，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。透过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，半个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。

一、待人要真诚

踏进办公室，只见几个陌生的脸孔。我微笑着和他们打招呼。从那天起，我养成了一个习惯，每一天早上见到他们都要微笑的说声“早晨”或“早上好”，那是我心底真诚的问候。往往一些细微的东西容易被我们忽略，轻轻的一声问候，却表达了对同事对朋友的关怀，也让他人感觉到被重视与被关心。仅仅几天的时间，我就和同事们打成一片，我想，就应是我的真诚，换取了同事的信任。他们把我当朋友，也愿意

把工作分配给我。

二、要善于沟通

沟通是一种重要的技巧和潜力，时时都要巧妙运用。认识一个人，首先要记住对方的名字。了解一个人，则需要深入的交流。而这些，都要自己主动去做。

三、要有热情和信心

其实，不管在哪个行业，热情和信心都是不可或缺的。热情让我们对工作充满激情，愿意为共同的目标奋斗；耐心又让我们细致的对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能做到。

五、要主动出击

当你能够选取的时候，把主动权握在自己手中。我想很多人和我一样，刚进实习单位的时候，都做过类似复印打字的“杂活”。或许同事们认为你是小字辈，要从小事做起，但有些时候，是因为他们心中没底，不明白你能做什么。做“杂活”是工作的必需，却无法让我学到什么。我决定改变自己的命运。有些东西不能选取，有些东西却能够选取。份内的工作当然要认真完成，但勇敢的“主动请缨”却能为你赢得更多的机会。只要勤问、勤学、勤做，就会有意想不到的收获。

暑期社会实践指导教师工作总结篇二

在xx的指导下和自己平时累计下来的待客经验，我学到了很多关于销售的技巧。

一、一切以礼貌为先。礼貌用语则是尊重他人的具体表现，

是友好关系的敲门砖，更是成功完成一次销售的前提。例如有顾客来到，你必须首先说：“欢迎光临xxxx”顾客走了，也得必须说：“欢迎下次再次光临”。这是规矩，更是礼貌的体现，会让顾客们感觉到在这里购物很舒服，这便会令他们有了再次光顾的冲动。在平常的销售当中难免会遇到一些比较刁钻的顾客，这正是你发挥你的聪明才智和礼貌相结合的最好时机，不必和他们硬碰硬，相反你适当的处理方式会令他相形见绌，自愧不如。总之一句话，礼貌很重要。

二、销售方式和语气不能过“硬”。顾客进店要主动搭讪，尽量赞美顾客身上的一个亮点并且加以肯定，但不能盲目的夸奖，以此获取顾客的好感。服务过程中语速要慢，语调尽量平和，话不在多但要说到点上。通过简单的交流提出一些封闭式问题，大致了解顾客的需求，从交流中找出销售卖点。或许在销售的过程中找到自己和顾客的共同话题，使彼此间更加有熟络感，顾客自然会有更大的热情去购买你的服饰。同时销售员需要提高自己对于服装搭配的业务技能，成功的搭配专业的讲解能打动顾客，有助于促成连带销售。

三、敏锐的观察力。当你在销售一件服饰的时候，要善于从消费者的外表神态、言谈举止上揣摩各种消费者的心理，正确判断消费者的来意和爱好，有针对性的进行交谈。不同的年龄、性别、服饰、职业的消费者都会有不同的消费倾向，这就需要在平常的销售中汲取经验。当顾客在挑选服饰的时候，你可以观察顾客在挑取什么样的类型还有风格，以此可以向他（她）推荐其他同类型的服饰。

四、自由放任。何谓自由放任，首先不妨想一下你买东西的时候，那些员工不停地在你身边唠唠叨叨，说个不停，而后果就是，想买的欲望也被他们说没了，生意自然泡汤。一般的消费者都喜欢自己去挑选自己喜欢的东西，如果旁边有员工在不断地“骚扰”的话，就这无形地给了消费者压力。相反，给多一点空间他们，让他们有一个舒服宁静的购买气氛，这会令成功率增大不少。当顾客需要更多关于商品的资

料的时候，你就要“挺身而出”，为他们解答问题了，顺便地推销一下商品，促成这桩交易。销售不仅要靠嘴，更重要的是要动脑筋。

在这个寒假工期间，我学到了很多的东西，包括职场规则、销售技巧、人生道理，也领略到世态炎凉、人情世故。俗话说的好：“在家千日好，出门一朝难”。我们这些大学生总是生活在爸爸妈妈温暖的襁褓里，生活在无忧无虑的校园里，过惯了安逸的日子，一旦出来社会，将会四处碰壁，因为这个社会是无情的，里面的人都会以利益为重，当然我这里指一般的人。我记得前微软总裁比尔盖茨说过这样的一句话：“在你成功之前，没有人会理会你的自尊”。你要想在社会创出自己的一片小天地，你就得需要一边工作，一边学习，踏踏实实做好每一件事，遇到困难不要轻易言弃，抓住每一个机会。当然在职场混，人际关系网络是非常重要的，在工作之中要不断地累计自己的人际关系，即系尽量结实多点朋友，正所谓出门靠朋友这句话是没错的。很多事情都要朋友的帮助，方可事半功倍。

这就是我今年寒假的‘社会实践心得与体会。

暑期社会实践指导教师工作总结篇三

在教育局的精心组织安排下，我参加了“莒县中小学校长20xx年暑假读书班”学习，感到受益匪浅。根据读书班培训课程安排，我们聆听了专家、教授、知名校长的专题理论讲座，进行了大量的交流活动，通过见、问、听、想、思、析等互相进行交流，我感到开阔了视野，增长了见识，引起了思考。下面我从几个方面谈谈学习体会。

培训从安排到组织都非常严密，井井有条。内容安排的满满当当，白天聆听专家讲座，晚上或小组讨论，或书写学习心得，或完善交流材料。培训采取封闭式，不得外出，不得搞娱乐活动，一改以前比较自由的培训风气，学习风气很浓，

大家感觉收效非常明显。

本次培训将专家校长请到了我们身边，如此零距离的专家引领式培训效果明显。五莲实验小学校长韩德胜为我们阐述了学校管理的理论和实践经验以及当前现代学校管理的发展方向。临沂二十中校长从自己的工作实践，为我们介绍了他创建教师队伍的思路和品牌学校建设。为我们总结了一套创新发展的捷径，以自己的超前思维和前瞻的目光，为我们传授了他对教师专业发展的思考与实践。

本次培训我们聆听了专家的精彩讲座，为拓宽我们的办学思路，提供了众多的先进理念。他们以自己脚踏实地的工作作风，创新求实的管理实践，为我们诠释了一个全新的本土化的精细化学校管理典范，对于我启示很大，影响深刻。我将永久将“精心是态度，精细是过程，精品是成绩”作为自己今后做人和做事的座右铭。牢记精细化管理的精髓所在，认真落实，坚持不懈的推行，努力形成自己的管理特色。在本次培训中，我共记学习笔记5000余字，书写心得体会1000余字，会后还仔细书写了近20xx余字的培训总结，使自己完成了一次高质量的教育管理研修学习，感觉自己的理论水平上升了，办学的思路更清晰了，机制更活了。

这次培训使我收获很大，不仅表现在个人的专业化成长上，更对自己今后的学校管理上长进不少。

作为一名校长，首先要树立全新的本色观，要有终身学习的理念，要做一位学习型校长，向业务型专家型校长看齐，力争成为教育家式的校长。要想实现这个远大的目标，就要严格要求自己，从代好课做起，要成为某一学科或几个学科的行家里手，从繁杂的事务中学会脱身，积极调动中层去干事，引领广大教师去执行，要把握全局，统领思想。要树立服务的思想，努力为教师的成长工作搭建平台，争取让每一位教师实现自己的个人价值，积极为学生的发展成才提供机会，争取为每一位学生人生的起航奠基。

作为一名校长，要想使自己的学校搞得有声有色形成特色，必须要因校制宜突出自己的办学思路，而后就是坚持不懈地实施精细化管理，持之以恒地抓好落实措施。

强化沟通意识，当发现学校管理过程中的问题时，要积极利用谈话、会议等形式，与当事人寻得沟通，达成谅解，形成解决的方案。

要搞好队伍建设，培养一支过硬的教师队伍和一支善管理执行力强的中层领导干部队伍，另外还必须有一支负责任能力强的班主任队伍。有了这三支强有力的干部教师队伍，才能保证校长的办学思想落到实处。

要善于利用科研兴校的理念，促使学校的腾飞与发展。对于我们这样的农村学校，只有借助科研兴校的动力，才可能使学校走出困境，逐步树立质量立校的根基，才能全面提高课堂教学效果，真正使学生学得轻松，学得快乐，学得高效。

总之，短短的几天培训，就如同完成了一次无论从理论还是实践上的新的飞跃，收获的不仅是思想更是点滴启示和行之有效的行动策略。我将会在今后的管理实践中仔细品味，反复验证，不断创新，寻求最优化的消化和吸收，并开创自己个性化的学校管理之路而不懈努力！

暑期社会实践指导教师工作总结篇四

今天，我们有幸参加了园长工作室的跟岗学习，通过一天的学习，收获多多，受益匪浅。现从三方面谈谈学习的感受。

一、环境是孩子成长的第三位老师

走进教育幼儿园，我们没有发现太多的豪华装饰，没有太多的高档建筑，更没有富丽堂皇的入门大厅。映入我们眼帘的是清新典雅、朴实大方，既有现代的气息又不失自然的朴素。

每个角落都那么恰到好处的被利用被装饰，别具特色的教学楼被老师们点缀的五彩斑斓，外环境墙上的壁画与课室走廊上的植物及装饰品，相互形成一种人工美和自然美的和谐。

当我们走进植物园时，工作室主持人朱园长马上摇身变成了资深的园林专家，她带我们参观了小池塘和奇怪的木瓜树，向我们介绍了三药槟榔、李子树、黄皮、洒金榕、日本樱花和名贵的樟树、紫竹以及长在树上的红豆等等，真正体现了一处一风景的美好！正如园长说，这里的花该开的都开了，该结果的也结果了，这里该会是孩子流连忘返的地方。是的，在这里我们也学到了许多植物的知识，懂得了植物园的创设绝不是一天两天就能够完成，只有具有高明的眼光，才能全面统筹和规划，才能让园里的树种不重复，花儿不一样，才能让烂树头成为孩子的玩具，烂荔枝树成为孩子攀爬的乐园，才能充分使用和体现园里各物品的教育价值。

在这里，我们震撼于花园里的花架和指示牌都是老师们自己做的，管理能够让老师把园当家那样的呵护。这也许是朱园长“把自然还给孩子”“不让一个老师掉队”的教研目标等引领下所形成的校园文化。这些朴实、惬意的环境时刻在润泽师幼的心灵，使教师和幼儿身上散发与众不同的精神面貌，形成渗透到骨子里的一种品质，使我们学到，只要做个教育有心人，躺在地上的大树和干枯的荔枝树，都是有利于幼儿发展的玩具。只要做教育的有心人，环境就能说话，它是孩子成长的第三任老师。

二、好规划是幼儿园发展的保障

人们常说：“一位好园长，就有一所好的幼儿园”，园长是幼儿园发展的灵魂。朱园长的讲座《管理的新思维给幼儿园带来的变革》，让我们听的如痴如醉，使我们学会用“高明”的战略眼光去看幼儿园，学会用“精明”的方法去管理，用“志存高远，脚踏实地”的理念务实地去做事。使我们懂得，我们要改变哪些旧有的思路，怎样去否定自己做过的事

情，让每一位老师心中都有一个梦想，让全体教职员朝着一个方向发展，使每一位教师富有个性的发展等。

如：朱园长的“金点子”做规划的方法，给予我们很大的启发：只有老师们都清晰幼儿园的发展方向，才能劲往一处使。幼儿园发展规划的“三步走”体现了教育从规范发展逐步走向高位或高端的发展，最后实现长足的发展。教育幼儿园在规划中如期完成从扩班、改造、精雕细琢的多功能室的升级，创设了与课程相连接，与孩子发展的需要相链接的环境等，体现了教育幼儿园人按规划指引完成设计大环境和微环境的智慧。

所以，幼儿园要发展，规划应该走在前面，再根据规划实现办学目标。

三、教师的团队打造，有效提高教师的专业发展

“不让一个老师掉队”是教师成长的口号。让每位教师都富有个性的发展，教育幼儿园的教师成长之径，教师兴趣小组，每次评价都强调团队等，使教师明白，每组就是一个团队，强调不主张孤军奋战而注意团队的力量等。

而民主管理则是实现不掉队的保证。朱园长点燃教师职业发展的激情，让教师自信自己会有自我价值的体现，调动教师的自我实现和成长。如吴昊老师不但专业知识很好，非专业能力也很棒，张清华老师的操节编排更让我们有后生可畏，长江后浪推前浪的危机感。我们要以空杯的心态认真学习，实现进步。

教育幼儿园的老师这么优秀，是因为它拥有是一位有思想的园长，跟岗学习让我们深深的感受到：作为园长，一定要有丰富的理论基础和扎实的教学技能技巧，要有深厚的文化底蕴，具有丰富的教学经验，才能使自己成为一名有思想，有高明眼光的，有精明管理素质的幼儿园带头人。只有这样，

自己带领的团队才能是优秀的，管理的幼儿园才能是优质的。

暑期社会实践指导教师工作总结篇五

今年暑假有幸于xx县xx中学进行了为期十五天的实践活动，真实的体验了一回当老师的感受，整个过程让我受益匪浅。

xx中学包括初中三个年级，此次实践活动我参加了初一年级的军训和初三年级的部分教学工作。短短的十几天时间让我对教师这个职业有了新的认识，也从中学到了许多。

首先是初一年级的军训工作。我有幸成为了二班的班长，带领着一群稚气未脱的初一新生共同经历了十天的军训生活。因为自己经历过军训，所以也能够理解其中的艰苦，为此也做了充足的准备。可是我还是遇到了一些意想不到的困难。

第一点就是来自家长。几乎所有的学生都是由家长陪同的，整个家长队伍比学生的人数还要多，给军训带来了不少麻烦。许多学生看到有家长陪同都不愿意自己动手做事，军训过程也是叫苦不迭。家长们不忍心看到自己的孩子在烈日下受苦，便百般阻挠。

第二点来自学生。这些学生都是刚刚小学毕业，都还是孩子，又是娇生惯养。迟到掉队的就不用说了，女孩子更是哭的唏哩哗啦，对耐心是种极大的考验。

还有就是来自我自己的压力。每个人都做过学生，但不是每个人都理解做老师的难处，还有就是以为理解的不理解。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。没有经验，没有帮手，一切都要靠自己慢慢摸索，一路走来，还真是不容易。

本来军训结束后我就要离开的，恰好初三年级开始补课了，我又借机进行了几天的授课工作。还好我的专业是文学，对

于专业知识和课文的理解还是有一定把握的。但是在真正进行的过程种还是磕磕绊绊。第一次走上讲台的感觉，紧张，只有紧张，脑袋里一片空白，愣了一分钟才开始做自我介绍，虽然之前做了充足的准备，一节课下来我的衣服还是湿了一大半。有了第一天的经验，之后几天也就好多了。初三的生活紧张而忙碌，我也不敢大意，每节课前都要做大量的准备，以保证知识的摄入量。每天看着他们争分夺秒，仿佛有种回到高三的感觉，苦中有乐吧。

短短的十几天实践过程很快就结束了，充实了漫长的暑假的同时，我也从中学到了许多。

第一，耐心和细心。教师这个职业让人想到总是“春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干”的高尚，要做到这些高尚是个漫长的过程，甚至是一生的心血写成的，漫长的过程当然少不了耐心和细心。虽然我只做了这几天的老师，也明白了这些的重要，更是从中受益良多。耐心的处理每一件小事，细心的观察身边的每一个人。其实每一颗沙粒都是珍珠，只是要从不同的角度观察。

第二，坚强和独立。坚强是在不断打磨中建立起来的，能一个人坚强就学会了独立。经历了整个军训过程，一群懵懂少年也成长起来。整齐的步伐和逐渐黝黑的脸庞证明了心灵的成长，原来的娇生惯养也能独立生活了，陪伴他们一起成长的我也找到了快乐和满足。

第三，虚心和团结。每个个体组成了团体，所有人都强才能团体强。这次我带领的二班在最后的比赛中取得了不错的成绩，最后的依依惜别更是大家感情的证明。虚心学习别人的优点才能提高自身的实力，个人实力强了才能壮大集体。不仅是他们的成长，十几天时间了我和他们也成了朋友，共同奋进。

第四，倾听和信任。“兼听则明，偏听则暗”，听取多方面

的意见，相信身边的人，事情才能顺利进行。有人说倾听是一种艺术，不要看一群小孩子，他们的语言也是灵感的来源，快乐的源泉。集体成员之间的相互信任才能取得团体的胜利，我从他们身上学到了真诚和信任。

这次实践活动让我对教师这个职业有了新的认识，提高了自己的能力，开阔了视野，为我的假期增添了快乐，为以后的生活增加了信心。我会记得那些学生，并在心里为他们祝福。