

最新暑期红色实践总结(优质8篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

暑期红色实践总结篇一

x月xx日，收拾行李，踏上赴基层实践之路。这次社会实践，收获颇多。

因为辛苦，所以在一起。这次社会实践，我的感受与所有队员的一样，用两个词形容：辛苦、快乐。旅途的劳累、住宿伙食的简陋、开展工作的艰辛，足以让我们感到疲惫。但是，我看中的是同学之间相处的快乐和感动。参与社会实践，这是走出校门、走向社会的一次练兵。在学校，同学之间的相处主要是发生在学习生活过程中。但是，从这支实践队伍组建开始，我们就是一个温馨团结、同舟共济的小集体。七天的时间，我们朝夕相处，共同出谋划策、一起度过难关，互相关心，相互帮助，一起吃苦，吃同样的苦；分享欢乐，亲如家人。

现代人习惯于把内心的感动用幽默的方式表达。在实践结束各奔西东的时候，虽然没有依依惜别煽情的画面，但是我们都在内心为彼此道声珍重。

实践的七天时间，同甘共苦的辛酸换来了真挚的友谊。付出真情，我们收获感动。这些经历让我们多一份成熟，看不见摸不着，抽象得存在于记忆中，但是人与人之间的差别就是这些经历背景的不同。这段宝贵的回忆：那年的夏天、那个南安的夜晚、那些我们十八个人共同关心过的可爱淳朴的老

人……明天的我们，要起程奔往下一站，要带着这份历练奔跑！

收获总在辛勤耕耘之后。十八个人一起踏入社会，深入基层。我们渺小得犹如一叶扁舟。而作为宣传负责人的我，体会尤深。“心系农村医改，共建和谐海西”，我们是一支这样的队伍，没有任何奢求，只为响应党的号召，遵从学校的安排。但是，我们试图呐喊一声让我们所服务的基层知道我们这群人的存在，也显得那么困难，更不用说争取哪个热情的媒体留下一小块容纳我们存在的空间。我们拿着少得可怜的经费，承受着精打细算的压力。挂着寒酸的唯一的一条横幅，期盼地方媒体哪怕是南安电视台的光临。

我深知，宣传对活动的重要性。从实践开始无依无靠的感觉，到后来南安电视台记者的来访，我们本着不放弃不泄气的精神，勇敢推销自己。我们把每天简报当天发送回学校，我们把每天的成果精心统计，不断向相关媒体告知我们的动态。为此，我首先确保每天采集到最新的消息、提炼出最有价值的报道、捕捉到最有意义的画面。其次，主动向泉州电视台和南安电视台电话访问传递这些消息。但是，现在是双赢的社会，经过我们再三的努力，终于在我们最精彩和筹备最艰辛的“急救安全演习晚会”时，南安电视台记者到现场做了饶有兴趣的采访！

庆幸的是，我们七天的努力终于通过这个平台体现出了价值。同时也拿到珍贵的录象带，我和所有队员一样兴奋，这段时间的劳累：值了！

当然，我的收获远不止这些。一路上的所见所闻所思所感，让我觉的很庆幸。我告诉自己，还好今年参加了社会实践。不说今后这样的机会难得，就是这次南安之行带给我的动力就无法估量。我见到了中国农村最直接的面容，我接触了中国最需要帮助的群体，我认识到了自己还是除了理论知识以外什么都不会的学生，我看到了自己在活生生的父老乡亲面

前的无能为力。

我看到了他们对科学的渴望或者需求，但是我能做的只有一点点。我想帮助他们，却是杯水车薪。

医疗改革是一个我们这样一个发展中国家的事业。需要无数人的努力。我把自己确定为其中的一股力量，不懈努力！

暑期红色实践总结篇二

这四五天的转变过程看似简单却是十分艰难。第一天的工作就给了我一个下马威。虽然早知道工作内容不会轻松，但一天下来的体力劳动着实令毫无经验的我精疲力竭。而且陌生的工作环境也令我很不适应。是老员工们的悉心指导和促销员们的鼓励使我鼓足了勇气去坚持。我相信只要坚持下去就一定会适应，而且会在工作中学到很多东西。

接下来的工作中，我不断的观察、学习，并且积极向老员工们请教。对于每一细小的工作内容都努力去弄清楚其工作流程、工作标准，并抓住机会询问一些其他部门乃至其它店的运营状况，以了解更多知识。就这样，我一步步努力着，一步步进步着，向着做一名合格的乃至卓越的员工而努力。

为了庆新年，先锋路店员工于一月二十五日在火车站附近某宾馆的大礼堂里举行了名为“员工之夜”的联欢晚会。晚会的气氛非常活跃，节目也非常精彩，所有节目都有员工自编自演，引起的掌声连绵不断，体现了员工们无穷的创造力。新老员工都满脸喜悦，边玩边吃、边聊边笑，整个大厅沉浸在一片欢乐的海洋之中。通过这场晚会不仅缓解了员工疲劳，更加强了员工团结，提高了员工斗志，为马上到来的“cny”而鼓劲。

传说中的“cny”终于到来了。尽管之前已做了大量准备工作，可超大的客流量和货物供配量仍然令我们感到手忙脚乱。好

在这时1057#店的同事们伸出了援助之手，到这里来支援。使得工作才能有序开展。

这时的我历经十多天的工作后，对各项工作也已经了如指掌了。在我们所有员工的一致努力下，全店的销售额每天都超过了去年同期水平，也超过了今年的预计值。我也明显感觉到这几天出的大单越来越多，礼盒销售也是供不应求。同事店里还装扮了年货街，年味十足的购物环境更增加了顾客购买欲望，同时店里推出的打折、特价商品和层出不穷的买赠活动更是加大了顾客购买量。前台收银台前排起了长龙，购物车和购物篮供不应求。

我全心地投入到工作中去。随着一天天的过去，每天的我都是一样的筋疲力尽，而每天的我又可以学到不同的东西。公司的经营理念经营原则公司标准公司文化深入到了工作的每一个细节，我在每一个细微工作中尽情体验和学习沃尔玛式经营的大智慧。

积少成多是零售业的法宝。而正是利用这一法宝加上沃尔玛员工的诚实守信、追求卓越的干劲，才成就了沃尔玛今天的经济帝国大厦！

一个月的时光一晃而逝。转眼间到了离职的时候了。我真的从内心不想离开，因为我还想留在这里学习更多、体验更多；而我也急切盼望着离开，因为我急于将我的所学所得用到今后的生活学习中去。

假期实践不仅使我体验了生活，更使我学会了生活，理解了生活。在这一个月的社会实践中我受益匪浅。如果还有这样的机会我还会积极参加，努力去学习更多，体验更多。

暑期红色实践总结篇三

这个暑假，我参加了学校为我们组织的社会实践活动，实践

地点是广东省中山市格兰士。时间像流水般，很快，三个月的社会实践活动结束了。在这三个月里，我学到了很多，在许多方面也有了很大的提高。比如：在交际能力上，我比以前更加的开朗了，更加的去认识新朋友，跟同学聊天等等，同时胆量和独力性也得到了很大的提高。

一开始得知暑假我们要去社会实践的时候，我们是有一点紧张的，紧张会很辛苦，环境不好，工资不高，伙食不好等等，当然，在确定要去的时候心里还是做了一点点心理准备，那天我们坐了11个小时的大巴，最终在傍晚的时候终于抵达了目的地格兰士。说到格兰士，一开始我们对这个厂一点都不了解，更不知道是生产什么的，在去之前，有些同学还是去网上浅浅地了解了一下那个工厂，感觉也不差，但是在没有见到实物的时候，谁又能放下心里的担心和顾虑呢？那天我们到了厂里，首先老师有序地为我们分配了宿舍，然后第二天给我们休息了一天，让我们熟悉环境，到了第三天，我们才开始接触我们的工作。

水线下来主要分为三大块，组装、检验和打包。组装岗位主要就是打螺钉，一般情况下，一天他们要打几千颗螺钉，检验岗位主要是检验，机器的里里外外各种都会进行检验，不合格的则将要反工，而最后，打包岗位，打包岗位是最辛苦的，一天要打一千多台机子，把机子抱来抱去，有时候一天下来会让你有一种感觉手不是自己的的感觉。在刚参加工作的那一个月里，一天每个人都筋疲力尽，累得像什么似的，一下班，有时候饭都没吃就睡着了，但是最让我们吃不消的还是上晚班，对于从不熬夜的人来说，那是一种痛苦的折磨，对于我来说，感觉勉强还算过得去。

我当时被分配到那个车间的时候，我被分配到了第一个检验岗位“内检”，直到最后实践结束我做的一直是那个工作。我的工作主要是检查机内的线有没有插紧，机内有没有掉入螺钉（如果不小心掉入螺钉很有可能会导致漏电，而危害到客户的身体，甚至是生命），贴条码等，如果是外销机（销

往国外)的话,我还要扎线(绑线),为了让机内整洁美观。对于这些工作我觉得一点难度都没有,当初我只是看了两遍就学会了,但是,在检查机内有没有螺钉这一项,我觉得有点累,因为我要搬动机器往左摇一下,最后往自己方向摇两下,一天下来,我得摇一千多台机器,一到下班我就会感到浑身酸痛,有时候连上楼梯的力气都没有。

意志,同时积累一些社会经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”,真正到了关键时刻,它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识,参加社会实践也是非常重要的。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题的能力。通过参加一些实践性活动,增长一些书本上学不到的知识和技能。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会,我觉得大学生应该转变观念,不要简单地把时暑期打工只为挣钱或者是积累社会经验的手段,更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。

现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的人际能力。作为一名大学生,只要是自己所能承受的,就应该把握所有的机会,正确衡量自己,充分发挥所长,以便进入社会后可尽快走上轨道。

这次的实践虽然很辛苦,但是我收获良多,如果让我再选择一次,我还是会选择去社会实践。人生中的每一件小事都不能小看,就如社会实践,虽然辛苦,但却能收获很多,同时也得到了锻炼。请抓住每一个能够锻炼自己的机会,不要让自己永远停止不前。

信息工程系

苹果1303班

段晨辉

暑期红色实践总结篇四

实践时间□xx年7月10日 至 xx年7月23日 ， 共计14天

一、 实践目的

似乎是从中学开始，假期社会实践这一词汇便在我们的脑海慢慢的留下印象，社会实践本应该是由自身自发参加，但是我们却赋予了它“学分”的价值，在目前中国教育由“应试”性转变的过程中，毫无疑问，强制力远远要有效于自制力，为了这门“必修课”，我们无疑要着手准备重视，然而完成一件事情，可以敷衍，可以认真，我们已经是成年人，理应应该去真正的做些什么事情来锻炼我们自己，同时承担一份自己力所能及的责任。社会实践的形式多种多样，我们选择成立爱心支教团，是因为我们能力有限，我们不可能去探究一些未知的新发明，或者去调查个什么事情，取得多么宏伟的成绩，那也是痴人说梦。我们的资本，就是十年寒窗的积累，在那些落后的地区，孩子们始终把大学当做多么遥遥无期的目标，他们包括父母家人的观念，都或多或少有一些局限性，的确，大学梦是每个家庭的梦想，然而教育水平的不发达再一次造成了困扰，虽然只有十几天，但是我们会尽可能把握一分一秒，尽可能为他们解决更多的问题，要知道，不会的东西数不胜数，但是学习一些基本技巧，那会如虎添翼。我们在这十几天中，能够让他们感受到关爱，能够有所学有所长有所信心有所希望，那当我们在踏上回家的归途时，可以问心无愧，给孩子们一个满意的交代，给寄希望于他们一身的父母一个满意的答卷，也是给我们此行画上一个完美的休止符，那便足矣。

二、 实践内容

本学期期末考试于7月9日结束，因为实践活动小组成员家住

距离有远有近，有xx本省的，也有东北等地，考虑到回家的方便性，我们把实践时间定于7月10日开始。另外，虽然我们已满18岁，但还是学生，还是每一位爸爸妈妈的“掌中宝”，一切经济来源依旧是依靠父母，初定有两个实践地点：一是选择在xx鹿邑县；二是选择和其他大学团队一起去xx□因为xx是xx本地，加之有本地同学，在语言沟通交流，以及人身安全，包括花销成本，相对于方案二都有一定的保障，因此最后我们决定的实践地点，就是xx市鹿邑县xx村，之前经调查了解□xx村经济水平有限，很多大人都选择外出打工，所以有很多留守儿童。

队伍一行13人，相对于其他实践团队人数，有2倍之余，一同乘长途汽车也不方便带队，因此我们决定分两个小队出发，第一个小队于7月10日早晨到达目的地，负责活动正式开始前的前期准备，在当地进行此次活动的宣传，选定被帮助的学生，与当地村委会、政府取得联系，出示相关证明。有一个比较纠结的问题就是我们的住宿问题，我们初定方案是在被辅导学生的家中，但是也要考虑我们团队女生成员的安全问题，以及其他方面，因此第一小队在到达时，经过一天的奔波，熟悉了周围的环境，同时找到了一家小的家庭旅社，所有安排准备就绪，只等与第二小队会面。

7月11日早晨，第二小队出发，经过三个多小时的车程，在中午到达我们的实践地点，13位成员碰面，为了保证教学质量，我们决定以一对一辅导的教学方式，早上一起从旅社到xx村，然后各自到各自的学生家中，中午间隔性的一起在外面的小餐馆吃午餐，之后回到各自学生家中午休，继续上课辅导，下午六点于固定地点集合返回。

意料之外，也是情理之中的是，之前在联系13名学生的时候，便有很多家长闻讯主动上门找到了我们，请求为孩子辅导功课，孩子人数不断增加15人、20人、30人…有的成员是将两三名孩子凑在一起辅导一天，而有的则上午去这家，下午跑

到那家。

当然，关爱留守儿童，传递温暖，并不是单纯的辅导功课，我们也会将几家孩子集合到一起，陪他们做游戏，玩得不亦乐乎。也会给他们讲讲高中、大学的故事，孩子，因为梦想，因为单纯而伟大，至少，我们能尽可能的多帮助他们，树立一些希冀，为着他们对大城市、大学、新生活的向往而去逐梦。

“好久不见，我们回来了”。

暑期红色实践总结篇五

XX

XXX

XX

通过对绿植花卉的护理学习一些花艺的基本知识——浇花，修剪，擦拭，识花等；同时通过亲身的工作经历体会到一些参加工作与在校的迥然不同，在收获知识的同时获得了宝贵的人生经验与经历。比如自主创业与非创业性工作的不同，工作重要注重细节，养成良好生活习惯等。

一年一度的暑期社会实践又开始了，尽管这不是第一次走出学校走向社会，已经没有了第一次的新鲜感与紧张感了，但不同的实践内容，不同的工作环境依然让人充满好奇与期待。我这次参加的是有关花艺的工作，算是在认识的朋友那帮忙。也许是因为女孩子对花有着天生的喜爱，亦或是我从小生活在与自然接近的地方，对花朵，对绿植有着特殊的喜欢，所以非常期待着这份工作。

工作的第一天，我们三个人来到一个位于西单的一座商务大

厦。由于现在一些大公司不仅要给员工良好的薪资待遇还要给员工营造一个有益于健康的工作环境，所以公司里都会多些的摆放植物，但这些花朵有需要定期有人维护它们才能常绿长新，所以公司都不是去买花摆放，而是绿植公司租花，由该公司的人员对其进行护理。这些花一般都是一个星期来浇一次水，修剪一下枝叶就可以了。我们那天的任务就是把所有属于我们负责的花浇一次水，去一下老的枝叶。

首先，我们要准备一个大的塑料桶和两个小的塑料桶，因为要在不同的楼层浇水，接水的时候要用管子与水龙头相连，一是加快工作效率，二是减少接水的噪音，因为这个时候还有好多人在专心工作。然后就是浇水了，我们要进到不同的房间，一种是集体工作间，那里会放一些大些的盆栽，大盆栽要浇一满瓶水，浇水的时候要准，快，以防止水洒在地上，像我这样的新手，就需要一块布接着瓶底，总的来说大盆还是比较好处理的。难的是一个一个小盆栽，那里每个人有自己的工作台，有个塑料挡板相隔，而小盆栽就会被放到两个板子的拐角处，浇的时候是每盆半瓶，一般盆栽下面的工作台上会放着各种文件，资料，还有电脑，所以浇起来就又加大了难度，老板告诉我开始求好不求快，所以浇每盆花都小心翼翼，生怕水滴到人家的台面上，后来老板又给我示范了一下如何快又不洒水，之后的速度才加快了不少。老板还告诉我浇花的时候如果看到有的叶子枯萎了就掐下来，仍在水桶中就可以了。终于一个房间圆满完成。然后我们要进到另一种工作间工作，这里一般是领导工作的地方，单个办公室，各种盆栽环绕，进这里要先轻声敲门，然后说：“领导我来给花浇浇水。”领导有时点点头，有时说好，我们才可以进行工作，在这里花都是放在地上，所以浇起来比较容易。出门的时候，我轻轻地把门给关上，老板看看我欣赏的笑了，夸我说不错，说：“新来的我都得给他们做培训告诉他们这样，你都注意到了，挺好。”第一天的工作下来感觉又累又饿，这工作听起来简单，真正到做时，才能体会如此简单的任务也要细心，大胆，讲文明到礼貌，行动起来要小心翼翼的。

泽，我们的工作就是把那些沾了灰的大叶子用湿一点的布擦净，在做这项工作时，还学到了识花，像非洲茉莉，叶兰，橡皮树，棕竹，绿巨人，扶桑等，在擦拭它们的过程一定要把它们看做有生命的东西，可以和它们说话交流，感受着大自然的神奇，创造出各式各样的植物，那么挺拔，那么青春有活力。那样就不觉得枯燥并且无意义了，反而觉得它们焕然一新的样子是自己的杰作，无人可以复制。

护理盆栽还有一项任务，那就是剪枝。老板会告诉我们什么样的叶子该剪，剪的时候要注意什么。比如对于大号盆栽，有的叶子枯黄，或是倾倒，那就要用剪刀毫不留情的剪掉，剪完了千万要注意不要碰叶子淌出的汁水，因为有的是有毒的。而对于小号的，就用手或小剪刀剪掉枯黄的叶子就可以了。

花艺公司有时也会接婚庆典礼的会场花卉布置，以及做气球门，期间我就赶上了一次，一大早，我们就早早的来到现场，给气球打气，摆放盆栽，鲜花，整个现场被花得芳香，植物的清新，以及婚礼的甜蜜气氛给感染了，所以干起活来也格外开心和轻松，大家分工明确，紧密合作，由于我的专业素质还不够，所以安排的都是些力所能及的小活，但和大家一起忙碌，感受一种有别于学校的团队合作，看着毫无生气的会场在大家的努力下变成幸福的殿堂，自己的心也洋溢着幸福。体会到了这份工作的另一种价值，很开心。

空闲的时候，朋友们会交给我一些简单的花卉知识，我也会翻阅一些书籍，报纸，扩大我的视野。几天下来，我在理论方面的知识有了大的提高，对个种不同的花卉的习性有了了解。有的花生命力顽强，只要按时浇水施肥就能生长的很好。但有的花品种娇贵，稍有不慎就有可能枯死，所以照顾起来要格外小心。有的花喜阳，就要把它们放在阳光能照射到的地方，让他们茁壮成长。有的花喜阴，则要让他们处于阴凉的地方。每天还要对花店进行适当的通风，给他适宜的空气温度，充足的养分和水分，对待花要细心照料才能培养出翠

绿鲜嫩，人见人爱的盆栽。当所要浇的花或植物的土壤并不干的时候，就不需要往盆里浇了，而是要把花盆下的托盘倒上水，并且注意要浇满，又一次就是因为浇的不够量，导致的还得重做一遍我的工作。

通过几天的学习，让我从一个不懂如何养花的门外汉变成了一个对花卉知识有所了解的人，真的让我十分开心。同时还学会了如何热情的招待客户，如何慢慢的从懵懂到自信满满的想他们介绍不同的花种，帮顾客拿花，送花等。这需要有耐心以及很好的交流能力和专业知识。但不是每个人都会买花，有时能和他揭示了半天他也不为所动，但有时他们可能是潜在的客户，所以我学会了认真对待每一位客户，微笑服务。自己整天与植物打交道，身处在花的小世界，是一件赏心乐事，虽然有时会很忙碌，很辛苦，但也非常充实，非常有意义。

结束语：几天的暑期实践很快就接近尾声了，这次实践我最大的收获就是对自主创业有了更深的体会，由于这个公司是我认识的一位朋友和别人合伙开的，所以上文提到的老板都是他，由于最近刚开除了一位员工，公司人手不够，他就要自己多跑多做，公司规模还不是很大，他也几乎事事亲力亲为，把这些花看做他的孩子，他的爱人一样细心小心的照顾，看着坐在办公室的那些人，自在的坐在电脑前，喝着茶，打着电话，探讨着项目，又看到他忙碌的身影，和领导说话时谦卑的语气，做事的小心谨慎，他算是一位老板，但同时又是为另一所好公司员工浇花的一名工人，他是用自己的辛勤的汗水换来的成功，他现在还经营这一个花店，一个绿植，花店几乎不用他管，但有时也要加班加点的包花束，七夕搞活动，有时好几天都休息不好，他不是朝九晚五，他现在还不能整天坐在办公室喝茶聊天，因为他再为自己打工，再为自己卖命。国家现在正鼓励大学生自主创业，因为这一方面缓解大学生就业难的问题，也能提供更多的岗位给没有工作的人。但我想说，自主创业固然是好的，但一定要做好充分的心理准备，做好财力人力物力上的牺牲，看到他的努力与

辛苦，告诉我自主创业并不是随便说说，更不是随便做做，所以不论毕业以后我会选择为他人工作还是为自己工作，我都会提前做好准备。

谢辞：开始不太喜欢学校的暑期实践，觉得是硬性任务，但每次实践结束，都会有不同的收获和感悟，所以先谢谢学校把我们提前推向社会，给我们创造机会，同时谢谢花艺的这位朋友，再叫我花卉方面知识的同时，给了我鼓励与赞扬，让我对自己更有信心了，同时从他身上我也确实学到了一些东西。

暑期红色实践总结篇六

时至今日，本次捐助活动已经结束好几日，这其中的许多困难与苦楚仍然历历在目，却也该做一总结了，以便以后回忆，借鉴之用，顺便作一宣传，只希望这种活动能够如雨后春笋般在祖国大江南北生根发芽。“知识改变命运，爱心传递温暖”“知识无界爱心无价”则是对本次活动最好的诠释，也是我们最初的愿望。活动最终也实现了我们的期望，在募捐的日子里，广州社会各界爱心人士慷慨解囊情系教育捐书捐物奉献爱心传递温暖，这份情谊我们必将铭记，怀一颗感恩之心，为家乡为祖国多做力所能及之事。同时我也相信爱心无价知识无界将会使我们园子乡的莘莘学子学到更多知识，穷乡僻壤的孩子也能出人头地。

记得还是上学期末，我的高中同学宋浩鹰（他在广州华南理工大学就读，因加入一社会慈善机构，深知我家乡的情况，故想和我一起为园子乡做点贡献）打来电话与我谈到此事，当时我想到要是能为家乡办点事那将是我的荣幸，也可作为一次社会活动，我非常赞同并且兴奋不已，虽然我们都涉世未深有着初生牛犊不怕虎的精神，但这其中的许多困难还是可知的。但我们从不会被困难压倒，我们必须尝试，必需努力去做成这件事，尽管有人曾对我们不屑一顾甚至是冷嘲热讽，但那又有什么呢，我们只是想尽点力，汲取社会的力量

帮助社会，为社会做点有意义的事，只要尽力去做就无憾了。就这样我们相互鼓励着，一步步的向成功迈进。

我的主要任务是在家乡收集资料，拍照片写稿子并发过去。虽然听起来比较简单。但这是关系到整个活动能否正常进行的关键所在，却也颇费了点周折，首先是拍照，由于没有数码相机，我的手机又没有拍摄功能，我不得不跑到几里外的同学处去借，还要在最短的时间内还回去。而拍照应该选取的地点人物房屋等都必须仔细斟酌取舍，从这个山头跑到那个山头，从这家走到那家，整整用了一个下午的时间。傍晚七点终于回到了家里，狼吞虎咽的吃过晚饭后，趁着天还未黑便又到一里以外的一家交电话费处发照片，然而那天我等到十点左右回家的人还没有来，看着月亮渐渐升起，我只能沮丧的回家了，要是再等下去，这没有人迹的山路，我一点会胆战心惊的，况且连日来忙于田地也使我疲惫不堪。第二日，忙碌到下午回到家吃过饭，趁着午休的时间，我又来到了此处，终于门是开着的，几经商量后，才允许我用了一会儿，最后一小时不到竟收我五元钱，没办法只此一家而已，为了能把这件事办好，再大的付出也是应该的。还记得写稿子的那晚，主要是介绍一些情况，稍作描述而已，但必须全面涉及所有内容，编辑好并用短信发过去，具体写倡议书则由宋浩鹰完成，当我写最后一篇时已是晚上十二点左右了，竟然不知不觉睡着了第二天迷糊中听到母亲喊我起床时地时才清醒了过来。就这样我的前期工作就算告一段落，而宋则开始了真正的忙碌，写好的倡议书要经陈律师过目后方可贴出，反反复复又改了好几次。终于在8月4号贴出了倡议书。踊跃捐书捐物的人竟然很多，真是令人欣慰，每天工作都很忙，接询问电话，接收物资，与慈善机构洽谈，捐来的东西还要及时登记打包等等，还要实习。所遇到的困难可想而知，但先前的那份热情丝毫不减，为家乡做贡献的信念依旧坚定，我每天也询问进展并鼓励支持他。从8月4号至17每天都是这样忙碌。考虑到一路从广州经火车运往兰州再由汽车运至园子乡会花很多时间，而我们开学的日子也就到了，他们学校是28号，所以必须在这之前把货物运回来。18日下午所有衣

物书籍经红十字会的帮助下以最优惠的费用开始了南北的纵贯，由城市向乡村的延伸，由文明向落后的爱心捐助启程了。

此次爱心捐助共收到衣物七八箱，书籍四千多本（不包括页码二十左右的少儿读物）有摄影集，书法集，可供老师学生闲暇之时欣赏，有“allstar”“goal”等英语读本可供中小學生使用；有三国演义，镜花缘，红楼梦等名著白话文普及本；有诗歌年鉴，散文，小说，励志文章，古诗词，杂志字典等应有尽有。百分之九十都是新书，粗略估计价值将在四万元左右。

28日恰是星期六学生虽然放假，但为了迎接这批新书的到来，他们放弃休息的时间激动而又兴奋的早早的来到了学校，在炎炎烈日下等待了两个多小时，终于在下午三点一辆货车驶入了我们的视野，我们开始欢呼，学校陷入了一片欢声笑语中。转眼间，满载的货车便到了眼前，恰似有一种成就感与自豪感，更为我们的成功而骄傲，也为爱心人士的举动所折服深深的感激与敬佩油然而生。愿好人一生平安。

由于所有的书必须进行整理上架编订目录，而老师又比较忙，所以我又在学校帮忙整理书籍共计四天。终于在开学之前把所有工作都完成了，暑期活动就这样很有意义的结束了。

暑期红色实践总结篇七

为期一个半月的实践结束了，我在这一个半月的实践中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。

对于现代企业来说，会计工作是一项重要的管理制度，是要为实现企业的经营目标服务。因此，可以认为，实现企业的经营目标是企业会计的根本目标。带着这个目标，我开始了在我所在的实践企业进行了有目的实践。在此之前，我认真学习了《会计法》以及财政颁布的《企业会计准则》、《企业财务通则》等作为过渡的新的行业会计制度和财务制度，

因为这些大学法规我国会计制度改革进程中的一重大举措。此次实践，主要岗位是一些帐务的核查，因此主要实践科目应收应付帐款的核算，也涉及一些其他对外投资科目。在实践中，我参加了该企业月末的财务核算，认真学习了正当而标准的会计程序，真正从课本中走到了现实中，从抽象的理论回到了多彩的实际生活，细致的了解了财务会计的全过程及会计核算的各环节，认真观摩一些会计的整个审计、核算过程，并掌握了一些会计事务的适用及适用范围。跟随财务人员，核实会计事实。真正了解和熟悉了我国的公诉程序及法庭的作用和职能，同时还配合公司财务人员做好帐本的调查笔录和日记帐笔录，做好帐簿的装订归档工作。

经过1个半月的实践，我从客观上对自己在学校里所学的知识有了感性的认识，使自己更加充分大学解了理论与实际的关系。我这次实践所涉及的内容，主要是会计业务(对公业务)，其他一般了解的有购货业务、票据业务、贷款业务。会计业务对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记帐、复核与出纳。这里所讲的票据业务主要是指支票，包括转帐支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过大学验印，或者是手工核对;再看大小写金额是否一致，出票金额、出票日期、收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记帐员审核无误后记帐，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金(出纳与收款人口头对帐后)。通过这次实践，我对会计工作有了以下更深的了解：

(1) 现行会计报告的形式单一，通过表格数字化反映，文字说明的内容较少；

(2) 现行会计报告的计量标准是以历史价值为主，而对现行价

值和未来价值反映不足；

(5) 现行会计报告报送的时间是以会计分期假设为前提，定期报告，时效性较差。

1、不断扩大会计职业范围。在知识经济时代，会计工作的基点已经不是仅仅满足于过去的信息(计算机能轻而易举地在极短时间内完成此项任务)，而是将信息控制、未来预测作为工作的重点。会计工作除传统的企业会计核算外，财务管理、经营计划制订、财务控制系统设计、投资决策等应成为重要的职业范围。因此会计实务工作者应不断拓宽视眼，延伸和转变会计工作的功能，充分发挥会计在知识经济时代应有的作用。

2、不断更新会计知识体系。在知识经济时代，企业组织结构将出现较大的变革；按工作成果取酬的弹性工作制将成为普遍的工时制度；企业越来越重视人力资源和人力投资，员工也希望将自己的智慧财产投资于企业；企业的更多精力将放在新产品的研究上。另外，经济各部门之间的联系更为紧密，经济运行的“触角”也延伸向经济部门以外的其他领域，如政治、文化、环境等等，近年来出现的绿色会计、行为会计等就是这种趋势的端倪。因此会计实务工作者应适应社会变革，不断增长和更新知识。

3、不断普及与深入信息技术的应用。在知识经济时代，财务信息的收集、分析和处理，资本的筹集、调度和投入，产品的设计、加工和制造等关键性的过程，都必须依靠健全的信息技术才能顺利进行，随着经济信息化的出现，使得国际互联网、企业内部网成为会计人员的常用工具，手工处理方式已经到了非变革不可的时候。信息技术在会计中应用的不断普及与深入，及其本身技术、知识更新的不断加快，必将进一步加大对会计职业发展和会计人员知识结构的要求。

知识经济时代将以“知识型、智慧型”人才为主体，而人才的

培养源自于教育，教育是知识经济发展的关键，它能不断地进行高素质人才的生产和再生产，为经济发展和科技进步培养源源不断的后备力量。就会计而言，会计教育的改革势在必行。会计教育工作应不断转变教育观念，适应知识经济时代经济发展需要。

1、21世纪的会计教育是素质教育。在知识经济时代，会计教育培养的是高素质的“通才”，教师不仅仅是传授专业知识，更重要的是给学生创造一个有利的学习、生活氛围，本着能构建完善的知识结构和能力结构，拓宽知识背景和能力基础的原则，让学生学会“做人、做事、做学问”。

2、21世纪的会计教育是终身教育。在知识经济时代，学校教育再也不是一次性为学生准备一切的教育，学习的社会化、社会化学是教育更普遍的形式，终身教育是会计教育的主要目标，一个人只要一、二个月不学习，就会落后，会计人员将不断回归教育，“活到老、学到老”正是为此需要做了很恰当的诠释。

3、21世纪的会计教育是创新教育。在知识经济时代，知识将不断创新，“不创新，就灭亡”，就会计教育而言，一方面，它要求培养的人才具有独立思维的能力、分析和解决问题的能力、自我认识和评价的能力等；另一方面，它要求会计教育不断进行课程设置、教学内容、教学方法和师资队伍建设等方面的改革。毕业实践是学生大学学习完成全部课程后的最重要的实践环节。通过毕业实践是学生更直接接触企业，进一步了解企业实际，全面深刻地认识企业会计的实际运营过程，熟悉和掌握市场经济条件下企业的会计运营规律，特别是企业市场营销工作的基本规律；了解企业运营、活动过程中存在的问题和改革的难点问题，并通过撰写实践报告，使学生学会综合应用所学知识，提高分析和解决企业市场营销问题的能力，并为撰写毕业(设计)论文做好准备。在一个月半的实践时间里，我在我的实践单位，了解和研究了企业主要的一些基本会计情况和问题，现作出以上报告。本次实践是我大

学生活重要的里程碑，其收获和意义可见一斑。首先，我可以将自己所学的知识应用于实际的工作中，理论和实际是不可分的，在实践中我的知识得到了巩固，教学能力也得到了锻炼；其次，本次实践开阔了我的视野，使我对现在的企业会计，工作生活有所了解，我对会计分录、记帐、会计报表的应用也有了进一步的掌握；此外，我还结交了许多朋友、师兄，我们在一起相互交流，相互促进。因为我知道只有和他们深入接触你才会更加了解会计工作的实质、经验、方法。为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。以上就是我的毕业实践报告书。

在这次的社会实践中，我明白了很多事情，也改掉了很多毛病。我知道挣钱的不容易，工作的辛苦，与社会的复杂多变，毕竟学校太单纯了。为了适应社会，我们要不断的学习，不断的提高自己，在实践中锻炼自己，使自己在激烈的竞争中立于不败之地！

暑期红色实践总结篇八

校园与社会环境的不同，接触的人与事也不大相同，所以我们还可以在社会实践中学到许多在校园里学不到的知识。这就形成了从实践中学习，从学习中实践的良性循环。

当今中国经济飞速发展，国内外经济不断变化，在机会越来越多的同时，也出现了更多的问题，有了更多更艰巨的挑战，这也就对人才的要求越来越高。我们不仅要学好课本里的知识，还要主动走进社会，积极在实践中学习其他的东西，不断增加自己的经验，全方面武装自己，才能在这个社会有立足之地甚至拥有不败之地。

一回到县城就积极在一家超市找了一份暑假临时工，做促销员。

挂着实习生的牌子站在柜台旁，一脸幼稚、迷茫地站在那，

不断地提醒自己大胆地接近顾客，拉拢顾客，可好长一段时间站在那一声不吭的。一个大姐在顾客少的时候教我如何推销产品。我也慢慢地放开胆去尝试，其实这种交流比想象的容易多了。就好象上台前紧张兮兮，但在台上只顾着自己的表演而忘了紧张。害怕就是这样被克服的。关键在于大胆地迈出第一步。在超市做促销员不能坐着，也不能在超市随便逛来荡去，得时刻注意服务顾客。虽然每天只有上午或下午班，但一段时间下来，还是腰酸脚痛。或许也正如孟子所说“天将降大任于斯人也，必先劳其胫骨，饿其体夫，空乏其身。”

在学校，每天有作息时间表约束你。课程表会告诉你，今天该干什么，明天又有什么事情要做。而在这里，你可以无所事事地像木瓜呆在那儿，然后老板不满意你的表现扣你工资或者将你开除。积极的就是主动接近顾客，拉近与顾客的距离，然后耐心的推销产品。这也实在锻炼了我们的胆量、语言交流能力和心理洞察能力。我们胆大了才能冷静，冷静了才能很好地通过顾客的言语与表情察觉顾客的想法，然后再作出适当的回应，不至于慌张得不知所措。我们必须主动努力才可能继续干下去。在学校，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力，虽然这也存在的竞争，可校园里总少不了那份纯真，那份真诚，一般不会招来嫉恨与报复。可是在社会中，优胜劣汰，你的成功就是别人的失败，工作直接影响了他人的经济利益。在社会中接触各种各样的顾客、同事、上司等等，关系复杂，这一切都需要我们有经验去处理。尽管存在竞争，我们还得不断学习别人优秀的地方，这需要我们有经验去调整自己的心态。而这些经验需要日积月累，而不是在毕业后读本速成书便可成的。这些事情很多同学沉浸于学习与消遣还未来得及思考，便忽略了社会实践的重要性。

有个事实众所周知，学生的实际操作能力与在校理论学习有一定的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，学习的理论知识很多很多，几乎是面面俱到；而在实际工作中，很可能是书本上的知识一点都用不上。或许工作中运用

到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会想，实际操作这么简单，但为什么我们要学习那么深奥的知识呢？现在的教育真的存在很大的弊端，严重的脱离了社会实际应用吗？其实不然，在学习这些吃力的知识的同时，我们的学习能力提高了，理解力和逻辑思维能力也增强了。更在许多书本中教我们如何去做好自己，教我们树立自己远大的理想，这将更好的为我们社会实践打基础。作为大学生，我们的年龄也不小了，离走向社会工作也不远了，我们应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上发生的各方面的事情，这就意味着我们必须得重视社会实践。毕竟毕业以后我们不能再带着幼稚、茫然的眼神走进社会，就像我们当初走进大学一样。我们要带着实实在在的能力走进社会，为社会服务。

而现今一个事实却被许多人误读了，大学生越来越不值钱了。甚至某些人开始看不起大学生，认为读大学没什么用了，一些没读书的人在社会上混得更好。现在的大学生已经不包分工了，也确实许多大学生找不到好工作。这正说明了现在社会对大学生素质、能力要求越来越高了；当然也说明了某些大学生的确不过关。大学生不是全值钱，但社会上值钱的还是大学生。这就为什么还是有许多人打工之后还想读书，甚至有部分人也确实再次进入校园学习。我们在校园里学习到的先进的科学知识能为社会作出更大的贡献，也能为自己带来更多的收益。而要成为值钱的大学生正要求了我们扎实掌握专业知识还有社会实践能力与经验。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自

己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体会让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

经过这次工作我从中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋，是不可能斤斤计较，不可以强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更另人开心。不论做什么事情都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想，关心别人，支持别人。

在这次暑假的工作中，虽然只是在店做些琐事也让我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大的帮助，从中让我有很大的启发：不管做什么事都要坚持，也锻炼了我的坚持力！让我在以后的人生路上更加坚强！通过这段时期的工作学让我更深刻的体会到付出和收获的关系，也让我知道金钱赚取的不容易！在以后的大学生涯里我要很努力的学习，遇到困难我会更加坚强！

在超市里，别人一眼就能把我人出是一名正在读书的学生，我问他们为什么，他们总说从我的脸上就能看出来，呵呵，也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧！我并没有因为我在他们面前没有经验而退后，我相信我也能做的像

他们一样好。我的工作是在那做销售员，每天9点钟一下午2点再从下午的4点一晚上9点钟分段时间上班，虽然时间长了点，但热情而年轻的我并没有丝毫的感到过累，我觉得这是一种激励，明白了人生，感悟了生活，接触了社会，了解了未来。在食品店里虽然我是以销售为主，但我不时还要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去 做，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。

而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。记得在我校举行的招聘会上所反映出来的其中一个问题是，学生的实际操作能力与在校理论学习有一定的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。但是有时也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了在课堂上地认真消化，有平时作业作补充，我比一部人具有更高的起点，有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社

会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，2年半之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才。