

直播话术演讲稿(模板5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望对大家的工作与学习有所帮助。

直播话术演讲稿篇一

在直播过程中，通过主播与观众实时的互动，让观众感知到切身服务，用户诉求可以较快得到回应；主播也能够很快的得知观众的反馈。

通常主播可以通过以下抖音直播话术进行互动：

比如：“刚刚给大家分享的小技巧大家学会了吗？”“你们能听到我的声音吗？”“这款口红大家以前用过吗.....”等等这样的问题。

这类发问式抖音直播话术，答案只能是肯定或者是否定，观众打1个或2个字就能发言了，主播也能快速得到粉丝的答案，不至于在等答复时冷场。

选择性抖音直播话术，就是给观众抛一个选择题，答案abcd都可以，发言成本很低，能够迅速让观众参与到直播互动里。

“觉得主播跳得好看/唱得好听的刷波666。”“刷波520让我感受一下你们的热情。”等等这类话术。

这类型的抖音直播话术就是要观众灌水发言而已，让新进来的游客看到直播间很活跃，很好奇为什么那么多人刷666，主播到底是表演了什么？这就是带节奏。

直播话术演讲稿篇二

1. 新进来的伙伴们，进来涨粉的，你们要活跃起来，让别人看到你，发现你，所以把666刷起来。
2. 新来的不要走，停留20分钟，就会立马提升自己的活跃值。
3. 想要涨的更快更好，往榜上上一上，飘个小眼睛立马往榜上坐一坐，你能坐就能涨。
4. 抖音玩的久不久，关注榜一到帮九，抖音玩的溜不溜，关注榜一到榜六。
5. 关注主播欢乐多，长得好看（帅气）又会说。
6. 祝我榜上的哥哥姐姐发东财发西财，发东西南北顺丰财。
7. 榜一榜二到榜三一看就是不简单。
8. 公屏的宝宝你们不用担心啊，活跃的宝宝一定要点起来。
9. 不要闪进闪出的，对你的账号不好的。
10. 给榜上大哥点关注，大哥给你刷礼物。
11. 整理出来的资料，可以免费送给大家，开播的话术啊，和开场白的技巧。
12. 分享直播间的宝宝们，主播也给你们回点关注啊。
13. 所有互动的宝宝们，给屏幕上涂鸦的伙伴们在收走啊。
14. 主播没有照顾到的，关注我榜上的哥哥姐姐的，今天能到我这手榜的明天也能去给你们占榜。

15. 秒榜秒的厉害的宝宝涨的最快啊。
16. 你们要互动起来，主播给你们送秒杀品，全是我花了大几百米购来的啊。
17. 你们冲榜冲的可以猛一点，我们都喜欢有能力的人。
18. 给我们公屏上店起来的宝宝都点回去啊~
19. 主播念谁你们点谁，好不好？
20. 主播在这么多人的直播间xxx一样的喊着名字，喊谁谁火，在一个直播间火起来，比你在好几个直播间都不认识你好太多啊~！
21. 我一直喊着榜上哥哥姐姐的名字，我之前也是在我师傅的直播间不停的飘屏啊，所以我很出名，等我开播的时候就会有很多人冲进来看我。
22. 看下我榜一大哥的等级和级别啊，不差事。风吹雨大，依然潇洒。
23. 我们做抖音的就是不容易啊，所以我就是来帮助大家的，现在我们粉丝多不多直接关系到我们以后的道路啊。
24. 我们现在要赶在前面借势，我们先借抖音爸爸这个超热的平台。然后还要造势啊，把你自己的势头造起来。
25. 你们想涨多少粉就要多活跃啊。
26. 新进来一定呆几分钟，提升权重，增加亲密值100。
27. 十年修得同船渡，大家一起点关注。百年修得共枕眠，刷刷礼物不要钱。

28. 三分喜欢点关注，七分喜欢刷礼物，情到深处开守护，主播不倒，陪你到老。

29. 主播还有 20 分钟就要下播了，非常感谢大家的陪伴。

直播话术演讲稿篇三

今天跟大家分享的是新手主播必学的6个话术技巧。其实对于大部分主播来说，或者说刚刚开播的新任主播来说，话术是他们最头疼的一个问题。所以我将会从以下的六个方面来讲。

1、话术技巧的表现力

说到表现力，很多人第一时间想到的是自己在镜头面前比较紧张的状态，无法自如地去进行一个呈现。其实我们的表现力除了我们外在的一个形象特征之外，还包括我们的一个语言表达特征。镜头面前的表现力其实非常重要，语言表达控场的能力，随机应变的能力，其实都是属于我们在镜头面前的一个表现力。

当然，作为一个新人主播来说，一开始的表现力肯定不会有那么的好，这是因为还没有完全的适应镜头。

以及说之前所做的练习或者叫做重复的动作还不够多，所以导致了刚开始直播的时候，可能会出现一些不自然或者说语言表达不流畅的状态。所以大家一定要记住，要去提升自己专业性，然后以此来把我们的表现力进行拉升，专业性其实是由我们的发型、妆容、配饰、站、坐、角度、举止，甚至说我们的语言表达这几个方面。

上面说的都是一些比较宽泛的词汇，我们怎么去落地执行？

最好的方式就是可以去优秀主播的直播间，然后感受一下这位主播的一个整体的状态，不管是她妆容的精致程度，还是

说她的服装搭配，甚至说你看她的一些说话的手势。以及他语言表达当中经常会用到的一些比较关键的词汇，这些东西是我们大家可以去进行一个学习和模仿的。以此来帮助我们更快速地去提升自己的表现力，在直播间当中更好地去展现自己。

2、礼貌问候

说到礼貌问候大家可能会想到什么？难道我要打招呼吗？

答案是不可以。当我们的粉丝进入到直播间之后，其实作为主播来说，你就像一个店里的导购一样，你应该要有礼貌的问候，你的语气应该热情一点，并且你要保持你的笑容，同时要非常感谢大家欢迎来到你的直播间。

我们需要更加真诚或者说更加真切一点的语言，甚至说我们的表情都要呈现出来。你想一下自己平时在跟别人接触的时候，你会发现一个有笑容的人呈现在你的面前，跟一个没有笑容的人呈现在你面前的话，你自己内心对待他的感受绝对是不一样的，效益区别其实挺大的。

还有当我们的粉丝离开直播间的时候，我们也不要假装没有看到，其实很多跟我们粘性比较强的粉丝，他们离开直播间的时候，他会说我走了，下次再来看你。这个时候其实我们要跟他进行一个友好的互动，你可以说好的，宝宝你先去休息，我们明天再见。这种方式是可以的，或者说希望你下次再来，这种方式去是可行的。但如果你什么都不说，他跟你说完话之后，然后你当做没看见，这种做法是绝对不可取的。

其实我们礼貌问候的核心目的，就是为了拉近我们与粉丝之间的关系，因为很可能粉丝今天进入你的直播间，但是明天不会进来。但如果说他会觉得你对他比较好，可能他还是愿意再来你的直播间再来跟你互动，或者说再来买你推荐的商品，所以我们要有这样的一个动作，以此来拉近我们之间的

关系。

3、表情到位

其实表情到不到位，我告诉你们很影响我们前面所说的表现力，你会发现很多新人主播经常会因为紧张或者说不适应这种环境，而显得面部表情非常僵硬，甚至说他的手部动作都是很僵硬的。

整体的这种氛围其实看起来给人的感觉，是比较尴尬不自然的，就会觉得有点刻意做作。

所以表情动作僵硬的话，会让我们直播间的粉丝有流失，因为他会觉得这个直播间看起来心里有一点堵，所以我们大家一定要把表情动作僵硬这件事给克服掉。

怎么去克服？

这里跟大家说一下，最好的克服方式是不断练习，可能说今天你要播4个小时，或者说你要播8个小时。在开播之前建议大家对着镜子去做深度的练习，假如今天直播，比如说我昨天大前天我都有不断地在做练习。

对着镜子练习动作，去熟悉我的脚本，去熟悉我的产品，去熟悉我对镜头的感觉，只有通过不断练习去把我们的表情动作僵硬给克服掉。同时我们也要注意一些表情的小细节，大家不要觉得说剪刀手或者说比心比较土，但是你知道吗？这些动作是能够有效地去帮你缓解尬聊，添加一些魅力的。而且你会发现这种表情的小细节，它能够很大程度上去帮助你加分。

因为用户会觉得你比较真实，你们想一想平时自己在拍照的时候，是不是也经常会比出剪刀手比心这种动作？你们之间就像朋友与朋友在进行对话，这个时候粉丝也会觉得你跟他的

距离更近了，那么他会更容易感受到你的积极和热情的感觉，进而对你产生好感。

所以在这儿的话也给大家再次强调，不要觉得增加一些手势动作会不好，其实整体看下来增加好的手势动作是ok的。

当然你不要有那种什么随时都摸脸去揉自己的妆容，这种手势动作是不要有的。但是我们可以有一些我们大家经常在拍照，或者说在跟朋友之间互动的时候，经常会用的一些动作，这些动作的话我们是可以用到直播间的，然后来进行我们表情的调节，动作的调节，以便更好的拉近关系。

4、拒绝冷场

如果说你对这个产品实在是不知道怎么去讲解，介绍了，这个时候你可以停下来去聊一聊当下的一些热点，或者说你擅长的事情。就是千万不要让你的直播间给冷场下来，一定要有话可以去说。

比如说可以讲一讲自己的故事，然后通过这种方式去跟粉丝聊天，拉近我们跟粉丝之间的距离，通过一问一答的这种方式，来把我们的场子给热起来也是可行的。假如你在介绍一个服装的时候，你把你觉得可以用到的所有词汇都给用完了，这个时候可以停下来跟你的宝宝们互动一下，让直播间热起来。所以大家一定要记住，如果一旦发生了冷场的状态，一定要快速地在脑海当中去寻找话题。

5、多关注热点积累段子

其实最好的方式就是我们平时一定要去多积累一些当下的热点，时事的一些热点或者是时事的新闻，然后要给我们观众新鲜感和代入感，千万不要一成不变。另外在去积累热点和段子的时候，可能大家会说太辛苦了太累了，那么我给大家说一个小小的技巧。

当你在平时休息下来的时候也会去看看内容平台，也会看短视频，你在看完这些视频的时候可以把它按一个暂停。然后自己简单地复述一下你在里面所提炼到的一些关键的信息，甚至说你自己感悟到的信息。记完之后来帮助自己更快速地去进行积累。

这种方式也不会过多地占用我们的休息时间，可能很多人也会觉得说当一个主播挺不容易的，要做的事情真的太多。没错，其实每一件事情都是不容易的，主播它其实对于自身的要求还是挺高的，需要我们有积累，需要我们有展现力，所以大家一定要记住一屑些东西，这些东西我们都是可以通过不断练习，然后把它变成习惯的。你习惯了就不会觉得说当主播好累，后面你会觉得说这个很有意思。

6、区别对待、多说感谢

首先看第一个区别对待，我们会发现有的直播间叫什么宝宝或者说老铁或者说叫什么粉，他会给你取个名字，你会发现不是所有人都喜欢被叫亲爱的。我们会发现这种太多都在叫亲爱的，都在叫亲或者是都在叫宝宝的时候，你会觉得说没有差异化。

所以这个时候我们可以加一些独特的元素和昵称进去，我们可以针对不同的这种粉丝，然后你可以在前面去给它加前缀。我们叫做套近乎，叫他的名字，甚至说叫他的昵称这种方式来跟他进行一个互动。

直播话术演讲稿篇四

话题引入：根据直播主题或目前热点事件切入，目的是为了活跃直播间气氛，调动粉丝心情。

下播之后，别忘了对本场直播进行复盘。

对不一样一时间段里的优点和缺点进行优化和改进。例如今天怎么卖得好，怎么卖得不好，寻觅粉丝发生购物挑选欲望的点是什么。

复盘内容也应该呈现在直播脚本里面，为后面的直播做优化。

以上只是关于直播脚本怎么写的仔细步骤了。

需要小心的是，脚本不是一成不变的，需要不停优化，不停修改。

这样一来，直播时间长了，心中大自然对直播脚本怎么写了然于胸，对于直播脚本的使用也更加得心应手。

直播话术演讲稿篇五

1. 关注主播不迷路，主播带你上高速！
2. 千山万水总是情，点个关注行不行！
3. 有种喜欢叫关注。有种关心叫守护。有种告白叫陪伴。
4. 点点关注你不会吃亏，看盛世美颜你看不腻。
5. 榜一榜二带榜三，一看就知道不简单。
6. 十年修得同船渡，大家一起点关注。
7. 百年修得共枕眠，点点爱心不要钱。
8. 点关注，不迷路，主播带你回家住，主播带你见岳父。
9. 三分喜欢点关注，七分喜欢刷礼物，情到深处开守护。
10. 小守护，更显酷，挨踢时候扛得住。

11. 粉丝多，别吃醋，文明发言斗礼物。
12. 爱心点一点，能活八十八；礼物走一走，能九十九！
13. 来来来，咱们聊起来。谢谢大家的支持！
14. 人多人少，气势不倒。
15. 千山万水总是情，点个关注行不行！