

部队晋升申请书少尉(实用10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

部队晋升申请书少尉篇一

尊敬的领导：

我叫肖永强，于xx年毕业于河北曲周师范学校，于20xx年分配到旧店中心校工作，从事小学教学工作，至今已经在教学一线工作近8年，于20xx年晋升为小学一级教师。这些年来，在校领导和同事们的关心支持下和实践锻炼下，工作能力和思想认识有了极大的提高。回顾过去的8年，主要工作总结如下：

一、倾心教育，为人师表

身为教师，我深深认识到“教书育人”、“文以载道”的重要性和艰巨性。在工作中，具有高度的责任心，严谨的工作作风和良好的思想素养，热爱、关心全体学生，对学生的教育能够动之以情，晓之以理，帮助学生树立正确的人生观、科学的世界观。每天坚持早到晚归，严格按照学校的要求做好各项工作，甚至还放弃节假日的休息，回校做好有关工作；甘于奉献，从不计较个人得失，绝对做到个人利益服从集体利益。在学生和教师心目中，具有较高的威信和较好的教师形象。

二、精心施教，形成特色

作为一名普通的教育工作者，能够严格要求自己，始终以一丝不苟的工作态度，切实抓好教学工作中的各个环节，特别是备、辅、考三个环节，花了不少功夫，进行了深入研究与探讨；备——备教材、备学生、备重点、备难点、备课堂教学中的各种突发因素；辅——辅优生、辅差生、重点辅“边缘”学生；考——考题灵活、开发思维、迅速反馈、及时补漏。教学过程中，能根据学生的具体情况，及时调整教学计划和状态，改进教学方法，自始至终以培养学生的思维能力，提高学生分析、解决问题的能力为宗旨，根据学生的个性差异，因材施教，使学生的个性、特长顺利发展，知识水平明显得到提高。

三、潜心钻研，完善自我

专、本科并顺利毕业。

成绩属于过去，何况教育教学这门艺术永无止境，我将在今后的工作中虚心学习，勇于创新，再创佳绩。脚下踏过的路已经演变成历史，今后我需要思考的是怎样努力实现“而今迈步从头越”。

我的情况仅汇报如上，经过8年的教学实践，自认为基本符合小学高级教师的申报要求，特向上级领导提出申请，请领导给予批准为盼！

申请人：肖永强

xx年10月20日

部队晋升申请书少尉篇二

尊敬的领导：

您好！

从2月20号有幸入职到现在已经快一年了。首先感谢公司领导的关心和重视，给我提供了这么好的工作环境。加入公司以来，我一直以“公司是我的家，兴旺发达靠大家”的信念投入工作和学习。我对待每一份工作都是认真、认真，努力把 work 做好，不敢有丝毫懈怠。我为公司的发展尽了自己应有的责任，与公司一起进步发展。在提升个人工作技术经验的同时，我也有幸为公司做贡献。加巴洛是我的领导。这个你应该知道，甚至可以得到我同事的评价。

我相信只要我付出，就会有收获。所以，请求你升职加薪，希望领导关注我的申请。我的理由如下：

随着公司业务不断发展，个人能力也在不断提高和提高，解决问题的效率也越来越高。同时，工作职责范围和工作量也相应增加，工作强度不断加大。比如能独立设计光伏系统，独立完成施工技术指导，在施工现场有一定的施工指导经验，适应出差；熟悉公司产品的生产要求，能够跟进生产要求，按时保质完成公司生产、包装、发货等内部事务。同时，为了适应公司的发展需要，我们也带领新同事去工作和学习。

一个人追求的目标越高，他的才能发展得越快，为企业创造的价值就越大。如果对员工的工作没有明确的激励手段和考核标准，员工的素质、能力、多做少做、做得好做得不好都是一样的工资，那么他们对自己的工作付出全部的热情是不公平的，也是不值得的。相信老板不会吝啬有一定能力和执行力的员工，让他们安心为企业解除后顾之忧，服务业务。

如果你认为我目前工作的内容和质量还没有达到这个晋升和加薪的标准，我真诚地希望你能提出宝贵的意见或建议，让我将来有一个努力的方向和目标，同时提高自己的能力，我会做得更好，朝着更高的目标前进。

加薪不是目的，只是希望我们能做的更好！

此致

敬礼!

申请人□/shenqing/

__年__月__日

部队晋升申请书少尉篇三

尊敬的领导:

您好!

白驹过隙，不知不觉我在单位工作已经两年了。自进单位以来，我根据单位需要和自身特长来到南广铁路项目精测大队，从一个对铁路一无所知的毕业新生长为专业技术人员，从开始的对工作任务的陌生、概念的模糊，到渐渐的深入了解；从对工作的茫然，有压力到现在的习惯、适应、胜任。每个阶段的不同的感受与体会，让我的人生观有了不同的看法和理解。

我很欣赏单位的人性化管理，领导的为人艺术，宽松融洽的工作氛围和团结务实的文化底蕴，尤其是领导的关心和同事的热情帮助，让我很快完成了工作角色的转变。随着我单位的不断发展壮大，单位对员工的技术也有了更高的要求，我个人的能力虽然还不是很强，但正在不断的提升和进步。也很想借此平台能够更快的学到更多的知识使自己的能力和得到更多的锻炼!在此我向单位提出申请，申请晋升为副主任科员，也许我的工作年限还没有达到单位的要求但是我会用我的勤劳和智慧来弥补。我坚信：只要付出，就会有收获!如果此次申请得到领导认同，提供我一个更高的平台，我会不负众望，发挥自身优势，用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为单位创造更多有利的价值。

如果单位领导认为我目前的工作内容及质量还未能达到升职的要求，我诚恳的希望您能提出诚肯的意见或建议，让我今后有一个努力的方向和目标，在提升自己能力的同时将工作做的更好，争取下一轮的晋升。

也请单位放心，如果单位不予考虑，我仍然会像以前一样，用积极的、认真负责的态度去做好每一件事，不会因此怠慢工作，因为我深知自己的能力还待提高。

此致

敬礼！

申请人：

20xx年x月x日

部队晋升申请书少尉篇四

尊敬的领导：

您好！

冒昧打扰您的宝贵时刻，请恕原谅！但肯请您看完我的这份申请书。

我于xx年3月有幸加入了公司，到至今已有2年多。随着公司两年多的发展，我个人的潜质也在那里得到了不断的提升和提高。在这段共同成长的岁月里。我把昊旺公司当成了自我的家，我对同事们产生了浓厚的感情，同事们给予了我即大的帮忙和支持，我感激公司对我的栽培和帮忙。

两年多来我勤奋好学，工作兢兢业业，在激光雕切也积累了必须的宝贵的经验。同时也培训了一些新来同事，提升他们

的设备操作并提高他们工作技能。同时我还学会了一些开料设备操作，并且能熟练的运用，如推台锯，锣铣机、脚踏锣机、平刨机，吸塑机等。熟悉开料、钉板、雕刻、打磨、抛光、热弯、粘接工艺。工作之余，我还自学了计算机软件，如autocad、coreldraw、photoshop、proe等软件，并且能熟练运用在工作中，并取得了良好解决问题。目前公司员工离职人员太大，工作忙的时候有时顶两个人的工作，压抑上有了明显的增大。近几年，广东的经济有了进一步的发展，物质上涨太大，消费高，且我的工作潜质、与同行业的技术人员的待遇差异太大。到目前为止我的薪资待遇只涨了几十元，这些问题确实影响了我的日常工作。在这种形势下，我此刻的待遇水平显得有些单薄。已经成为我限制发展最主要因素之一。

为了能为公司效力，也为了能得到更好自身的发展，期望公司能够基于对内的公司员工手册公平性，对外具有竞争力的待遇制定政策，为我加薪。

人追求的目标越高，他的潜能发展越快，有句话叫做下重赏必有勇夫，这样，员工才能为企业创造更大的价值。如果对员工的工作没有一个明确激励手段，和考核标准。员工的素质高低，做多做少。做好做坏都只是拿没有竞争力的工资。对他们来说，为工作付出的满腔热情。牺牲休息时刻和身体健康来说是不公平和不值得的。

以上是我的这两年来工作成绩和对公司的推荐。如果公司认为我还未能到达加薪要求。我诚恳的请您能提出宝贵意见或推荐。让我今后有一个发奋的方向目标。在提升自我潜质的同时将工作做得的更好。

申请人:xxx

20xx年xx月xx日

部队晋升申请书少尉篇五

开头写明：尊敬的xxx领导：您好！

正文写作说明

申请职位

申请职位很好理解，就是写自己需要晋升目标职位。（如：部门经理、总监、班组长等等）采用列表式的升职申请书，申请职位直接填写即可；采用书信式的升职申请书，需要简单总结陈述申请该职位能够胜任的理由与决心。

工作业绩总结

工作业绩总结要实事求是，不要弄虚作假，突出重点业绩，最好能以数字量化。提醒职场人士，切忌不要胡子眉毛一把抓，无重点，大大小小的工作成绩都算上。这只会让上级领导反感，起到反作用。

个人能力分析 with 总结

针对所晋升职位的要求与职责，结合个人，认真分析自己所具备的能力，突出个人优势。提醒申请人要注意，不能盲目夸大，要本着真诚的态度评价自我，同时要突出个人的大局意识与团队精神。

结尾

结尾起到点睛的作用，所以也是不容忽视的。结尾部分简单描述自己胜任新职位后切实可行的计划，并表明实施的决心与取得的效果。

部队晋升申请书少尉篇六

您们好，

我是白象加盟二店的营业员胡金辉，首先我要以我加入迪信通这个团队倍感自豪，能成为一名销售人员深感荣幸，对工作我激情，对顾客我热情。对人生充满希望，在此感谢迪信通给了自我展现的舞台，让我有了人生的目标，特此申请店长，希给以考虑。

对我们零售业来说，门市就是公司利益的源泉，而店长则是门市灵魂之所系。店长好坏、尽心与否往往关系整家店的成败。因为他起到承上启下的桥梁作用，同时也起到内外衔接的纽带作用。

1、如果我是店长。我会做公司的好帮手和员工的好领导。我一定以身作则，加强业务学习。带领全体员工把店管理好，发展好，使公司完全放心，安心。把公司的宗旨、企业文化、经营理念等贯彻下来，使每一位员工都领悟自己的权利与义务，同时积极把员工的意见和建议反映给公司，使公司上下齐心协力，为共同的目标而奋斗，自我侧会努力学习，开展产品的推销，做到店长工作与业务学习两不误，在工作中得到实践，在实践中揣摩销售技巧，掌握和积累销售知识和数据，加以分析，力求在缺点中找到突破口。我会不断的在实践中求进步，在进步中求销售。因为店长销售技巧在某一个方面来说是相当关键。一个拥有良好销售技巧的店长，对外可以招揽更多的顾客，对内可以作为员工效仿的榜样。也是增加店长管理的直接有效方式。

2、如果我是店长，态度决定一切，我想只要有最好的心态和由此而使自己产生向上的精神状态，一切都不是问题。这只是前提，更重要的是团结员工，使大家拧成一条绳，没有个人主义，只有团队，要做到和谐、团结。这需要很好的贯彻公司的规章制度结合好自己的人性化管理。私下的时候，和

员工打成一片，大家都是好朋友，无所不谈。但是工作的时候，该怎么样就怎么样，奖惩分明，这是原则。同时，也只有公平的基础上才可以激发大家的工作热情，提高业务水平。营造和谐氛围。我会在大局上与公司保持思想上的一致，在公司与员工之间我会做到上传下达，落实好公司的规定和各项制度，明确员工的责任，搞好内部关系。公正、公平的处理员工之间的关系和正确的业绩评估。从全局出发，根据员工的性格特点进行适当分工和严格督导，激励员工的工作热情，灵活、冷静的处理突发事件。作为店长，首先要以身作则，身先士卒，以主人翁的态度，严谨的工作作风，塑造良性的工作氛围，激励员工为了店的明天齐心协力，同舟共济。

3、员工教育，提升服务水平。提高员工的综合素质，从而提高整个店面的综合运营水平。对店长来说，主要是怎样进行员工的培训？采用什么样的方法？对店长进行员工教育培训的目的就在于此，给予店长一个培训员工的系统方法，使之在今后的工作中能够更好的和员工进行沟通协调，既做到教育的目的，又做到沟通的目的。

4、尊重顾客，维持公司生命，门市店靠的是顾客维持生命，店通过产品的质量 and 无形的服务态度，与顾客建立良好的伙伴关系，店的发展靠的也是这几方面。我们卖的不仅仅是有形的产品，还有我们无形服务。好的产品要加上优质的服务才能打动顾客的心，才会使店的声誉在顾客心中留下好的口碑。口碑就是最好的业务广告，有了好的口碑，店里的顾客就自然会增多，顾客多了，我们店才会快速平稳地发展，才会有好的赢利。我会带领我们大家把服务做好，永使顾客满意，老板满意，我们自己满意。

此致

敬礼！

申请人：

__年__月__日

部队晋升申请书少尉篇七

为给本公司优秀员工搭建一个施展才华的平台，满足公司快速发展对人才的'需求和建立人才梯队计划的需求，使员工的职业发展规划与公司发展方向保持一致。根据《wowo(中国)便利连锁管理有限公司培训管理制度》中储备店长培养计划，现拟在公司范围内实施副店长晋升选拔活动，通过晋升把一批业务素质能力强、有志在零售行业施展抱负、具有进取精神的员工纳入管理队伍中来，现将本次副店长晋升培训活动具体事宜通知如下：

一、晋选原则：公开、公正、公平。

二、竞选流程：

已转正店员向店长报名申请——店长向大区提报名单——营运部审核名单——人力资源中心审核名单——副店长培训名单通知——总部2天理论培训——考核合格者到门店轮训3个月——轮训成绩合格晋升为副店长，作为店长储备人才。

三、报名时间：2月24日-203月23日

四、培训时间：年3月28日-2016年3月29日

五、温馨提示：

店员在提出报名申请起，即可向店长了解门店店长日常工作相关内容，理论考核重点为基层管理人员团队协调能力、沟通技巧，门店人事管理v8后台操作系统，卖场管理，门店财务、票据管理等内容。

公司本着“以人为本”的企业文化，开启管理队伍人才选拔培养机制，期待您的加入！

部队晋升申请书少尉篇八

尊敬的领导：

我叫xx于20xx年x月x日进入领跑公司根据公司的需要目前担任实习陈列员一职负责xx陈列工作。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，性格开朗乐于与他人沟通具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力责任感强，确实完成领导交付的工作和公司同事之间能够通力合作关系，成功地完成各项工作积极学习新知识、技能注重自身发展和进步。在公司的领导下我会更加严格要求自己在作好本职工作的同时积极团结同事搞好大家之间的关系。

在工作中要不断的学习与积累不断的提出问题解决问题不断完善自我使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会作好升职后的企业管理工作，成为优秀中的一份子不辜负领导对我的期望。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作为公司创造价值同公司一起展望美好的未来。

特此

敬礼！

申请人：×××

×××年××月××日

部队晋升申请书少尉篇九

本文目录

1. 晋升申请书范文
2. 晋升中级主管护师申请书
3. 教师晋升职称申请书
4. 晋升申请书

尊敬的院领导：

您好！

首先，感谢您在百忙之中抽出时间来审阅中文系书画协会关于“晋升院级协会”的申请书□

我们中文系书画协会成立于1994年，至今已有近15年的历史。在这15年不断地探索与创新的历程中，这个原本只有十几人的书画协会，现在已经逐步发展壮大起来了，我系会员已经达到31人。

与此同时，随着书画协会的活动越办越精彩，吸引了不少外系同学的加盟，现美术系4人，政史系2人，教科院2人，财经系1人，化学系17人。这样，中文系的书画协会已在全院范围内拥有了自己的会员，累计达57人之多。书画协会的宗旨是“挥毫泼墨，于点画间妙趣横生；奇芳异草，尽展书画学子的风采”，正是这一办会宗旨将来自全院的书画爱好者们凝聚到了一起。

“书画协会”隶属于中文系社团部，本会的组织机构完备。设有会长和副会长，并实行会长负责制；下设国画部、软笔部、硬笔部、粉笔部和宣传部五大部门。各个部门各司其职、团结协作，推动了我们中文系的“书画文明”建设，也联系

了我系与兄弟系的互动共赢。

近几年，书画协会成功举办了“墨海扬帆”书画大赛〔xx年）、“墨香画影”书画大赛〔xx年）和“吾爱吾校”书画大赛〔xx年）等一系列的书画大赛。同学们在参加各项活动的同时，不仅体会到了书画的乐趣，更增加了相关方面的书画知识，真的是活动与知识的双丰收！此外，书画协会还举办了与书画知识有关的一系列讲座与培训。

比如在“冰雪轩”画室进行了绘画现场观摩与相关知识讲解〔xx年），“冰雪人生路”系列讲座〔xx年）和xx年“中文系社团活动节”期间，宣传部张宇同学为书画协会做了题为“提高三笔书写能力”的培训活动。（相关活动的照片另附有《书画协会风采展》）

随着会员队伍的不断壮大，“书画精神”的广泛传播，我们书画协会的影响力与传播力也已经从中文系扩展到全院各个系。因此，在这里我们特此申请能够由系级协会晋升为院级协会，以便能够更好地促进全院书画爱好者的沟通与交流，丰富大学生的课余文化生活，提升大学生的整体人文素养与文化修为！

特此申请，恳望批复！

此致

敬礼

晋升申请书范文（2） | 返回目录

尊敬的领导：

本人于xx年毕业于护理专业，毕业后在医院中心监护室、心血管内科担任临床护理工作，于xx年晋升为护师。在十二年

的工作中，一直把“以病人为中心，一切为了病人”作为原则和标准，尽职尽责地完成本职工作。

尊敬领导，团结同事，认真做好实习生和进修生的带教工作。工作之余，积极参加本专业的继续教育，于xx年取得了大专文凭□xx年，在《护理与康复》杂志上刊登了论文，并陆续通过了《计算机应用能力》、《职称英语卫生c级》统一考试，具备了申请中级职称的资格，特提出申请，晋升中级职称——主管护师，望领导予以批准为盼！

晋升申请书范文（3） | 返回目录

下面是小编为大家精心编辑整理的教师晋升职称申请书，希望你有所帮助，更多内容，请点击相关栏目查看，谢谢！

尊敬的领导：

我叫张，女，1972年6月2日出生，本科学历，参加教育工作十几年，参加工作前十几年一直奋战在山区，在本职工作中呕心沥血，为山区教育做出了较大的贡献。因为工作需要□20xx年我从山区调入了川原，兢兢业业一晃又是四年多，这期间又做出了自己比较满意的成绩□xx年我由中学三级教师晋升为中学二级教师，现符合晋升中学一级教师的申报条件，特提出申请，申请理由如下：

自参加教育工作以来，能全身心的投入本职工作，坚持不旷课，出全勤且带病工作，不计报酬。并一直坚持学习马列主义，毛泽东思想，邓小平理论，坚持以“三个代表”为自己工作的指明灯，认真学习领会党的十八大精神，在工作岗位上勤勤恳恳，任劳任怨。平时工作积极服从领导安排，认真履行学校规章制度，以身作则，教书育人。不断地提升自己的思想素质，到现在成长为一名思想觉悟较高的教育工作者，时时刻刻为党的教育事业奉献着自己的力量。

在业务方面，我也是大胆探索，积极响应国家的教研教改活动，工作之余认真学习浏览教研优秀文章，从中学习优秀经验，再融入自己实践心得，创出了适合自己的教学方法。尤其是自全国大面积推行“优化教学模式构建高效课堂”教改活动以来，我更是身先士卒，积极响应，作为学校的首批实验老师带头践行高效课堂要求，认真学习高效课堂理论，详细制作三单，积极推进高效课堂进程，为我校奠定了推行高效课堂的平台，也为全镇老师率先做了示范，让大家有章可循，为课改做出了应有贡献。平时的课堂教学，我本着追求高效的宗旨，主要从激发学生自主学习兴趣，调动学生积极性做起，让学生分组创优评差，使他们爱学，乐学，轻松学习而且又取得了不错的成绩，几年来连续获得教学质量奖。

从教多年来，几乎一直任班主任，多年的班级管理经验让我成为学生心目中的朋友式老师，多次撰写的论文获了区级奖和国家级奖，特别是关于班主任工作，我的经验获得了领导的认同，数次获得区级镇级优秀班主任和辅导员称号。

根据本人情况，各项条件符合晋升中学一级教师的申报要求，特提出申请，望各级领导审阅批准。

此致

敬礼！

申请人：

xx年6月25日

晋升申请书范文（4） | [返回目录](#)

尊敬的公司各位领导：

我于xx年12月入职，刚入公司时担任采购主管职务，后因公

司的业务需要，从xx年3月我有机会到市场销售部工作，在副总的领导下，我伴随着国内销售业务的壮大而成长，到现在，我已在市场销售部工作了五年多，担任业务主管职位，负责公司的40%多的国内销售业务。

我是本部门中，除了副总外的唯一一个老员工，我见证和参与了xx公司的国内业务从小到大的成长过程，培养了一批忠实的客户，同时也练就了独挡一面的能力。自从我到了销售这个岗位上，我就深知自己的责任重大，产品销售是走在公司的最前沿，销售业绩的好坏关系着公司的整体，从到销售部的第一天，我就打心底热爱销售这份工作，我将我的所有热情及汗水投注在其中。这五年的时间使我从销售新手蜕变成销售熟手，方方面面，我都尽可能做到最好，希望可以完美地完成每一单的销售。

俗话说“人往高处走，水往低处流”，我希望我所付出的努力得到公司领导们的认可，希望我的能力得到领导们的常识，同时我更希望自己能在自己喜欢的职业道路上能够走得更远。感谢公司领导们一直对我本人的信任与支持，在我有错误和缺点时，帮我指出，让我有机会不断修正自己，提高对自己的要求，更重要的是我还得到副总的授权，于去年开始做了一些部门的管理工作，逐渐以管理人员的角度去处理事情，刚开始做时处理得可能不是很完美，受到了批评和指正，但我从中吸取了经验和教训，希望在今后的事情上能够站得更高，处理事情考虑得更全面。经过五年多的销售经验的积累及去年的管理工作的小磨练，我认为现在的我有能力担任本部门的管理工作，协助黄俊明副总管理好本部门工作。如领导们认为我行，请给我这个机会。

如果我能得到这个机会的话，我将按以下方面开展自己的工作：

一、梳理本部门的业务，减少劳动重复，提高工作效率，现已对如何提高开票效率及减少工作量与负责开票工作的进行

了交流，尽可能利用仓库的发货的电子信息及销售 list 信息，减少二次寻找及输入信息的工作量，此举需增加销售 list 录入一点点工作量，相比开票录入的工作量就会少很多；接下来我会将此操作落地，同时对发货工作及销售信息录入工作及对客户联系方面的操作进行梳理。希望在 erp 收集信息的同时，可以将本部门的业务操作做到简化及效率。

二、梳理本部门与其它部门之间的业务联系问题，如漏发货无人跟踪问题（部分产品因不良而不能按时发货时，在发货计划上无更新以致货长时间漏发）；客诉产品的补发货的跟踪问题（产品返回，在质量部分析时间长，返修时间长，无时间控制点，延误客户需求）；客供材料的使用情况跟踪（如客户资产很贵，生产部门不了解，以致按自己的产品一样多投料，产生客户资源的浪费）；客户需求更改无法落地实施的问题□pcn 已下，工程部标准已出，但生产可能还执行原来的标准，无人监督）；以及非常规订单如何协调各部门参加（如市场判断可接，但工程师嫌麻烦，不愿意接的单，如何建立一个标准，来评估是否接单，不以人的意志为转移），非常规订单的问题百出等问题（仅从技术上判断可加工，但未估计到生产中的其它可控及不可控因素，未做全面评估，以及操作人员对订单的重要程度不清楚，有可能会浪费材料或报废及延误交期等情况。以上问题，大部分因部门职能流转，无主控制点而造成，需要建立相应的控制点，以便监控全局。以上问题是我在工作中发生的部分问题，我认为是影响内部生产效率的，需要跟其它部门共同商讨解决。

三、本部门的销售业绩：有句话叫“一个人的价值是由他所处的位置决定的”，我想通过我个人的努力证明我是可以的。我认为我们部门是一个向上的团队，尤其是业务员，每个人都是想做的，想要的，想通过自己的努力，能得到更多的收入，更好的职业发展，所以我更有信心在管理职位上做好。我打算跟、等一起商量，对现有的市场进行分析，我认为今年的市场竞争会更加激烈，现存于博创的客户已经不多了，

客户流失的原因，一方面是一些客户流向了价格更低的供应商；一方面是我们自身的产能接不下更多的订单，只能放弃不重要客户的订单。因为现有客户的订单量大，所以显不出客户流失带来的损失，但我们同时也面临着风险，现有必须维护好大客户，同时要去开发新的客户，今年的重点我认为 是广电终端及电力终端，找出各区域的核心客户，寻找辐射的潜在的新客户，重点开发终端客户，培养当地代理商。对重点客户，做拜访计划，定期拜访，顺便拜访其它客户。同时积极参加今年各运营商的招标，维持及扩大博创品牌在各大运营商及各地区中的知名度。

四、市场计划□xx公司的销售业绩，同时也需要市场的推广，我将协助副总做好今年的市场计划，展会方面及宣传方面。在宣传方面我将重点研究。

五、人员管理：市场销售部由业务员及销售助理组成，有业务助理和内勤助理各两名，业务员四名，人员构成相对简单。我的想法是，业务员按销售规划及市场拓展计划，定期及不定期地拜访客户及参加招投标等，业务员需与市场靠得更近，在此情况下业务助理需加强自身的业务能力，有足够的产品知识及与客户直接沟通的能力，还有处理好客户的需求，与公司内部的沟通协调，在此方面我想做些培训，加强业务助理的自身能力。内勤助理处理发货及发票，同样需要加强与客户沟通，做到客户对发货及发票的满意，同时内部的销售信息的记录和统计的准确。

六、协助副总处理其它事宜。

以上是我的汇报申请，在此恳请领导给我这个锻炼机会，请相信我不会辜负公司领导们对我的期望，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的工作，为公司创造更大的价值，同公司共前进，一起展望美好的未来！

申请人：~~~~~

申请时间:

部队晋升申请书少尉篇十

尊敬的公司领导:

你好!我是xxx,在鹏达公司工作已有六年多的时间了.在器材部现担任尤尼克斯品牌产品代表职务,我在这个位置上工作也有一年半的时间了.自从我第一天来到这个岗位上工作我就深知自己责任的重大.我必须倾注所有的情感和汗水以此来报答公司领导对我的信任.这么久以来,我一直无愧于心,方方面面我不敢说尽职尽责,但至少我尽了自己全部的努力来做好我的每一项工作.中国有句俗语:“人往高处走,水往低处流”.就像大部份人一样,我希望我所付出的努力可以被领导看到,我的能力可以得到领导的赏识.只要有一个机会出现在面前,我想无论是谁,只要他有自信和信心,他就一定不会放过这个机会.

今天,我郑重的向公司提出“晋升器材部产品主管”一职申请.我明白在新的岗位上工作压力会更大,困难会更多.但我已经作好了准备,随时准备迎接新的挑战.不管遇到什么麻烦,我都将和我的团队并肩战斗.我相信自己的能力,因为这一切都来源于我对这个工作多年来的热爱,以及全体器材部同事们不懈的支持.在此恳请公司领导给我这个锻炼的机会,我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的每一项工作.为公司创造价值,同公司一起展望美好的未来!

申请人:xxx

200x年xx月xx日