

最新邮政事迹演讲稿(大全8篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

邮政事迹演讲稿篇一

在建党85周年到来之际，我学习了秦振中同志的先进事迹，感触很深。秦振中同志担任邵伯船闸管理所所长、党支部书记19年来，始终以一个党员干部的标准严格要求自己，在基层岗位上忠实实践“三个代表”重要思想，先后被评为“全省十大行业杰出标兵”、“江苏省劳动模范”等，以自己的实际行动向党的生日献出了一份特殊的礼物。

作为一名年轻的水利工作者，深深地被秦振中的“铁人”事迹所感动，他以双拐奋战在船闸这个平凡的岗位上，铸造出辉煌的业绩。他的精神激励着我在自己的本职岗位上踏实工作，甘于奉献，勤业进龋他那种以闸为家、爱岗敬业的奉献精神使我为之深思、感动。参加工作近六年来，不折不扣、高度自觉完成工作任务是我一向遵守的工作原则。我想，在岗位尽职是我们每个工程技术人员最起码的职业道德。作为一名水利工程管理的技术人员，在汛期遇到闸门故障抢修的事时有发生，在这种情况下，要学习秦振中同志那种尽心尽力、尽心尽职的老黄牛精神，要始终能够坚守现场，做好组织，协调工作，直到闸门故障完全排除，以勤勤恳恳的态度来完成本职工作，不必计较个人得失。

我们年轻人更要学习他拼搏进取的精神，在工作中干一行爱一行，敢于迎接挑战，奋力拼搏，把青春和热血奉献给水利

事业，这样工作才能取胜，生活才会更加充实，而不能像身边有些人那样工作碌碌无为，知难而退，就做一天和尚撞一天钟都不撞，更不用说“奉献”两字了。

学习秦振中同志的奉献精神，爱岗敬业，以闸为家，把整个身心都投入到港城水利事业中去，现代社会需要这样的精神，如果我们每个领导、每位职工都能像这样敬业奉献，那么我们的国家将会更快走向富强！

“不创新就意味着落后，就会被时代所淘汰”，目前，事业单位改革正逐步走向深入，原有的分配体制和用人机制都将会有新的内容。如果不先做好思想上的准备、行动上的酝酿，我们就不能够很快地适应新形势的变化，将会陷入被动的局面。只有敢于创新、勇于开拓、知难而上、主动迎接新形势的挑战，我们才会更好地发展，更好地生存。

学习了秦振中同志的先进事迹，我总感觉到从中有学不完的知识，学不完的精神，我将继续以先进为学习榜样，作为一面镜子对照自己找差距改不足，把所学的精神实质变为自己的坚定信念和自觉行动，发扬全心全意为人民服务的奉献精神，不断增强事业心和主人翁责任感。我将在平凡的岗位上尽心尽职，不断创新，不断奉献，为港城水利事业的发展奉献青春与汗水！

定了演讲的成功与失败。

演讲稿像议论文一样论点鲜明、逻辑性强，但它又不是一般的议论文。它是一种带有宣传性和鼓动性的应用文体，经常使用各种修辞手法和艺术手法，具有较强的感染力。

演讲未必都使用演讲稿，不少著名的演讲都是即兴之作，由别人经过记录流传开来的。但重要的演讲最好还是事先准备好演讲稿，因为演讲稿至少有两个方面的作用：其一，通过对思路的精心梳理，对材料的精心组织，使演讲内容更加深

刻和富有条理。其二，可帮助演讲者消除临场紧张、恐惧的心理，增强演讲者的自信心。

演讲稿特点

主要区别

演讲和表演、作文有很大的区别。

见的一种社会活动。

主要特点

第一、针对性。演讲是一种社会活动，是用于公众场合的宣传形式。它为了以思想、感情、事例和理论来晓喻听众，打动听众，“征服”群众，必须要有现实的针对性。所谓针对性，首先是作者提出的问题是听众所关心的问题，评论和论辩要有雄辩的逻辑力量，要能为听众所接受并心悦诚服，这样，才能起到应有的社会效果；其次是要懂得听众有不同的对象和不同的层次，而“公众场合”也有不同的类型，如党团集会、专业性会议、服务性俱乐部、学校、社会团体、宗教团体、各类竞赛场合，写作时要根据不同场合和不同对象，为听众设计不同的演讲内容。

第二、可讲性。演讲的本质在于“讲”，而不在于“演”，它以“讲”为主、以“演”为辅。由于演讲要诉诸口头，拟稿时必须以易说能讲为前提。如果说，有些文章和作品主要通过阅读欣赏，领略其中意义和情味，那么，演讲稿的要求则是“上口入耳”。一篇好的演讲稿对演讲者来说要可讲；对听讲者来说应好听。因此，演讲稿写成之后，作者最好能通过试讲或默念加以检查，凡是讲不顺口或听不清楚之处(如句子过长)，均应修改与调整。

第三、鼓动性。演讲是一门艺术。好的演讲自有一种激发听

众情绪、赢得好感的鼓动性。要做到这一点，首先要依靠演讲稿思想内容的丰富、深刻，见解精辟，有独到之处，发人深思，语言表达要形象、生动，富有感染力。如果演讲稿写得平淡无味，毫无新意，即使在现场“演”得再卖力，效果也不会好，甚至相反。

首先，要根据听众的文化层次、工作性质、生存环境、品位修养、爱好愿望来确立选题，选择表达方式，以便更好地沟通。

其次，演讲稿不仅要充分体现演讲者独到、深刻的观点和见解，而且还要对声调的高低、语速的快慢、体态语的运用进行设计并加以注释，以达到最佳的传播效果。

另外，还要考虑演讲的时间、空间、现场氛围等因素，以强化演讲的现场效果。

第五、口语性

把长句改成适听的短句；

把倒装句改为常规句；

把听不明白的文言词语、成语加以改换或删除；

把单音节词换成双音节词；

把生僻的词换成常用的词；

把容易误听的词换成不易误听的词。

这样，才能保证讲起来朗朗上口，听起来清楚明白。

第六、临场性

演讲活动是演讲者与听众面对面的一种交流和沟通。听众会对演讲内容及时作出反应：或表示赞同，或表示反对，或饶有兴趣，或无动于衷。演讲者对听众的各种反映不能置之不顾，因此，写演讲稿时，要充分考虑它的临场性，在保证内容完整的前提下，要注意留有伸缩的余地。要充分考虑到演讲时可能出现的种种问题，以及应付各种情况的对策。总之，演讲稿要具有弹性，要体现出必要的控场技巧。

主要功能

第一、“使人知”演讲。这是一种以传达信息、阐明事理为主要功能的演讲。它的目的在于使人知道、明白。如美学家朱光潜的演讲《谈作文》，讲了作文前的准备、文章体裁、构思、选材等，使听众明白了作文的基本知识。它的特点是知识性强，语言准确。

第二、“使人信”演讲。这种演讲的主要目的是使人信赖、相信。它从“使人知”演讲发展而来。如恽代英的演讲《怎样才是好人》，不仅告知人们哪些人不是好人，也提出了三条衡量好人的标准，通过一系列的道理论述，改变了人们以往的旧观念。它的特点是观点独到、正确，论据翔实、确凿，论证合理、严密。

第三、“使人激”演讲。这种演讲意在使听众激动起来，在思想感情上与你产生共鸣，从而欢呼、雀跃。如美国黑人运动领袖马丁·路德·金的《在林肯纪念堂前的演说》，用他的几个“梦想”激发广大的黑人听众的自尊感、自强感，激励他们为“生而平等”而奋斗。

第四、“使人动”演讲。这比“使人激”演讲进了一步，它可使听众产生一种欲与演讲者一起行动的想法。法国前总统戴高乐在二战期间的英国伦敦作的演讲《告法国人民书》，号召法国人民行动起来，投身反法西斯的行列。它的特点是鼓动性强，多以号召、呼吁式的语言结尾。

第五、“使人乐”演讲。这是一种以活跃气氛、调节情绪，使人快乐为主要功能的演讲，多以幽默、笑话或调侃为材料，一般常出现在喜庆的场合。这种演讲的事例很多，人们大都能听到。它的特点是材料幽默，语言诙谐。

邮政事迹演讲稿篇二

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与支局长竞选展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

- 1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

邮政事迹演讲稿篇三

大家好！

高尔基说过：一个人追求的目标越高，他的才力就发展的越快，对社会就越有益处。我很欣赏这句话，多年来一直受这句话的鼓舞和激励，不断的挑战，不断的追求，不断的超越。凭借多年的工作经验和对邮政事业的热爱以及对自己能力的

自信，今天我走上台参加邮政科级预备干部的竞聘，相信自己能够担当这一重任。

第一，我具有良好的个人素质和团队协作精神。

我思想进步，立场坚定，严格遵守职业纪律，服从党的领导，听从单位安排，廉洁奉公、为人正直。以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习。其次，我出生于一个教师家庭，自幼受家庭氛围的熏陶和影响，培养了我为人正直、与人为善、与人合作、乐观等的优良品质。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，善于激励同事，团结大家一道完成工作任务。

第二，具有丰富的工作经验和市场营销能力。

工作以来，我先后从事过邮电储蓄及营业员、邮政股统计员、邮政局主办会计、财务部副主任、综合办主任等工作。这些都是我的经历，也是我的财富，还是快速进入新的工作角色的有力跳板。同时，经过这几年的工作和学习，我已积累了丰富营销经验，并对如何开发市场有自己独到的见解。

在20xx年跨年度邮储竞赛中，个人储蓄净增余额过300万；在20xx年的贺卡开发战役中，已与四家客户签定订制协议，可实现贺卡收入1.5万元，并已与另外三家单位达成定制意向。并与当地国税、地税部门领导多次接触，意欲开发邮政代收税费业务，并达成初步意向。

第三，具有较强的组织协调能力。

我性格平和，很容易与人相处，有较好的人际关系。自从参加工作以来，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以邮局的利益为重，得到了邮局领导及同事的肯定和信任，无论在哪个工作岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成。尤其是在从事财务和办公室工作六年多时间里，我的管理能力得到了较大提

升，并具备了独当一面的能力。这些都为我以后较好的开展工作奠定了基础。

第一，我将摆正位置，尽快进入工作角色。

今后我将积极为领导分忧，为群众服务，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。在工作中我将团结同志，多作调查研究，及时准确地掌握分局各方面工作动态，听取大家的意见和建议，并及时向邮局领导反馈各方面的信息，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，向领导提出合理化建议和设想。并及时解决工作中的重大疑难问题，努力提高服务质量和水平。

第二，严于律己、团结协作，构建健康和谐集体。

我们都知道，一个健康和谐，蓬勃向上的集体，是做好各项工作的基础和保障，也是邮局管理所要达到的目标之一。因此，我首先要严格要求自己，率先垂范，带头遵守邮局的各项规章制度；同时，要真诚讲团结，和大家勤交流，多沟通，积极协助领导、及其他成员抓好分局的业务、销售、客户拓展，构建健康和谐集体，提高核心竞争力。

第三，做好本部门的各项管理工作。

工作中要以人为本，实行人性化管理。我既要强调规章制度对员工的硬约束，又要注重人性化管理的软约束，尤其要发挥女同志心思缜密，作风细腻，能够换位思考的性别优势，设身处地地为员工着想，关心员工的生活，采用多种方式，和员工广交朋友，象经营家庭一样经营我们的团队，使大家充分感受到集体的温暖，在充满爱的氛围中舒心工作，提高员工对分局的归属。同时还要积极做好本职内的各项管理工作。

第四，创新思维模式，努力开拓市场。

我将加强市场分析调研，科学地策划营销方案。我认为开拓市场应从以下几方面着手：一是，掌握市场概况，仔细考察市场认知度、使用率、渗透率等多方面因素；二是，细分用户市场与消费行为；三是，注重满意度分析和消费需求分析。我相信，通过这几方面的分析调研，我会及时掌握当前的市场动态，知己知彼，有的放矢。同时，我还将借助科学的市场营销手段，聚合分局的各种经济资源，分局的市场做大。我的目标就是要在市场调查和分析的基础之上，策划出契合本地区的邮政服务，把潜在的客户转化为现实的客户。

第五，加强培训、抓好服务，促进竞争优势的形成。

邮局的发展的关键在服务，服务的关键在于人，服务与员工素质的好坏直接关系到企业的生死存亡。为此，我将定期进行产品知识培训以及营销技巧的培训，每月制定计划，每周做周报，在员工中树立全新的服务理念，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的服务和产品，将服务用户贯穿于工作的始终，巩固和提高分局的竞争力。

各位领导，各位评委，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球支起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的光彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上！

谢谢大家！

邮政事迹演讲稿篇四

大家好！

我叫xx□今年xx岁，x年前从xxxx职校毕业，应聘到xx县xx乡担任一名乡邮员。在邮政系统，乡邮员是再普通不过也辛苦不过的岗位，但我却从心底爱上了它。“漫漫乡邮路，款款

支农情”。乡邮员是一支歌，一支理想信念之歌；乡邮员是首诗，一首洋溢着生命力的诗；乡邮员是幅画，一幅描绘灿烂青春的壮美图画。我为成为一名乡邮员而感到自豪，感到光荣和骄傲！

过去我可不是这么想的。这一切，还得从我们师姐xx讲起。

那回，师姐xx就在我身边，是她带班。她看见我情绪不高，一边扛过我的邮包，一边让我多休息，说马上就要进村子了。

好不容易爬上山头，云雾之中，隐隐闪现一个小小的村落。“细妹子来了，细妹子来了！……”老远老远，人声鼎沸，接着，差不多满村的人都涌了出来，不论大人还是小孩，老人还是姑娘，一个个象过节一样兴高采烈。当八十多岁的老婆婆拉着我的手，一滴滚烫的热泪掉到我的胳膊，我被震撼了！

晚上，淡淡的月色下，师姐谈起了自己的身世。她也是20来岁当了乡邮员，而且是全县唯一的女乡邮员，这一当就是10年。这一道道山，一道道梁，一道道弯弯曲曲的小路，淌着她多少汗水和泪水啊！

乡邮员是够辛苦的，对于女乡邮员来说，这辛苦更增加了10倍。xx管的辖区有8个行政村，数千名服务对象。每天来回要走六七十里山路，送出的报刊信件包裹有三四百件。随着邮政事业的发展，支农成为乡邮员工作重要的一环，工作量更大了。xx经常把一些农用物资带到山村，方便了村民，山里老表别提多高兴了。

但就在两年前，却出了一桩不小的事。山里庄稼闹起了虫灾。xx及时调运农药送到山里，虫害被抑制住了。不料有一家农民说农药有假，田地减产，找到xx大吵大闹，索要赔偿。事情反映到邮政所，所长奇怪，为什么别的农户用了农药不减产，单单这一家减产呢。一查，原来这家农户配错了农药。

为此xx流了眼泪，不是因为别人的错怪而难过，而是感到自己真的没有尽到心，为什么自己不去每家农户走访一下呢？为什么不对每家农户的配药进行登记呢？“我的确做得不够好，是有责任的！”她主动登门道歉，并自掏腰包作了赔偿。后来农户主人知道了真相，找到xx感动地说：“这一切全是我自己的过错啊！细妹子，原谅我。我，我给你赔礼了……”说着说着，满面是泪，扑地一下跪倒在xx跟前。

我被深深地打动了。霞光照在师姐的脸庞上，温暖却留在了我的心里。我感觉到：总有一种力量让我们泪流满面，总有一种精神让我们热血沸腾，总有一个名字让我们无法忘怀，这就是作为乡邮员的xx的博大胸怀，这就是她作为乡邮员发自内心的责任心和豪迈感！我懂得了，作为一名乡邮员，也有着沉甸甸的责任。

一个乡邮员，或许微不足道，但整体的邮政队伍凝聚到一起，就成为一条鲜活生动的支农纽带，就可以描绘时代最壮美的画卷。亲爱的朋友，让我们携起手来，用满腔的豪情，一起创造邮政事业更加辉煌更加灿烂的明天！

邮政事迹演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：大家下午好！

首先感谢局领导能够给我这次展现自我的机会，同时感谢领导和同事的鼓励与支持，让我有勇气和信心站在这个演讲台上，本着交流、学习和提高的目的，接受组织的考验和挑选。

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地道一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和

信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

我叫xx-x今年24岁，本科学历，2015年6月毕业于xx-xxx-xx工业设计系，同年8月进入xx-x邮政局工作。进局以来，我先是在开发区支局实习了一个月，充分了解了邮政一线的主要工作和具体流程，随后即被安排到函件局工作。目前主要负责函件局的广告设计、营销方案策划、信息报道、量收系统的录入和综合信息平台系统的录入和维护等工作。参加工作一年以来，承蒙各级领导的培养教育和同事们的提携帮助，使我在思想觉悟、工作能力、业务水平和人际交往上面均有了很大的提高。通过与各个部门的协调与合作，也对邮政的业务板块构成及相关产品有了充分的了解。才有勇气站在这里，竞聘市场营销部营销管理岗和运行保障部综合管理岗。

1、注重学习，充满不断进取的精神。

参加工作以后，我积极参加了省、市局组织的多次集中培训和网络培训，内容涉及贺卡的设计，营销方案的策划、相关系统的使用和维护以及管理方面的相关知识等。并顺利通过各项考试和考核。2011年6月报名参并取得了宿迁市第一名的成绩。参加了省局组织的dma上岗资格证考试，于对会计专业的兴趣，2011年6月底报名参加了江苏省会计资格证的考试，现正在积极的备考中，并且有信心能够顺利通过这次考试。

2、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会[xx邮电技校][xx邮电职工中专校][xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

3、严谨的工作作风和创造性的业务拓展能力。

我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在第一位，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干。不怕工作任务重，不怕要求标准高，本职工作尽心尽力的干好，上级领导交办的工作，按时保质保量的完成。我先后参与了函件局多家房地产业务的成功策划，并提前为2012年的贺卡营销工作准备了多个策划方案。

4、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

5、良好的人际沟通能力和组织协调能力。

在工作中，我尊重领导、团结同事，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，在函件局营造了和谐的工作氛围。在与人沟通上能够懂得换位思考、尊重他人同时不失主见。在这里举一个简单的例子：赵局长来到函件局后，曾多次组织我们到金三角、装饰城等区域发放传单，在发传单的过程中，我不忘进行自家业务的宣传，边发边与商家进行交谈，通过短暂的接触，就成功洽谈了布鲁斯特墙纸和华润漆的广告业务，为局里创收1.6万余元。

6、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要

不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源 邮政竞聘演讲稿。

7、年龄是我的优势。

我年轻，充满了工作的激情和热情，在事业上有闯进、业务上有钻进、

8、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工 作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。

二、拟聘后的工作设想：拟聘后的工作设想：

首先对于市场营销部营销管理岗，我有以下几方面的设想

- 1、服从领导安排，积极协助领导开展各项工作
- 2、加强自身策划能力的锻炼，有计划性的进行市场创新性的开发和规划
- 3、统计汇总相关数据，并进行深度的总结和分析
- 4、上传下达，做好领导管理工作的纽带作用
- 5、全面了解邮政的信息设备和信息网络，协助主任做好邮政

信息网络的管理工作。

一、严格执行班组规章制度，以制度约束和规范每一名员工。按照金融行业及上级要求，建立健全工作制度，行业道德和生产工作日志档案，记录每名员工的生产表现，目标任务完成情况、业务发展情况等，并定期公布，与每名员工见面，为职工今后晋级、提升，提供原始依据，同时维护班组的正常生产秩序，约束员工行为，做到制度面前人人平等。

二、以企业为家，树立爱岗敬业的典范。一个企业的兴衰存亡都与每一名员工有着千丝万缕的联系。在今后的工作中，作为一名储蓄所负责人，一个班组带头人，毫无疑问地将担当起模范带头作用，无论在爱岗敬业、业务发展、市场营销、技能培训、团结同事等方面，都将是率先垂范。我也会以高标准、高水准来要求每一位员工，同时做好员工的思想工作，牢固树立“企业兴我荣，企业衰我耻”、“企业是我家，兴旺靠大家”的思想。俗话说，三百六五行行行出状元，我们既然干到了这一行，就应全身心地投入，视自己平凡的职业为生命，在平凡的工作岗位上做出不平凡的业绩，真正带领全体员工做到干一行、爱一行、钻一行，将班组建设成为一个团结的班组，先进的班组。

三、强化民主管理，增强班组的凝聚力。团结就是力量，这已成为众人皆知的道理，一个班组，就是一个小家庭，一个小团体。只有搞好团结，做到真诚待人，以情动人，以行感人，才能做好各项工作。当然，一切要从自身做起，本着与人为善的准则，经常与同志之间保持沟通，努力帮助他们解决实际问题，通过互相关心，互相帮助，实现集体共同进步；另外，通过民主的手段，让同事参与班组的建设，集思广益，既达到提高班组管理建设，又能体现班组对员工合理化建议的重视，正确的参与管理还可以满足员工对社交和心态上的需要，它可以给人一种成就感。从班组管理的艺术中寻求一种平衡，根据每位员工的性格、技术水平等，合理的分配员工的工作，既提高了工作效率，又加强了班组的团结。

四、增加员工的安全防范意识，加强安全防范措施。坚持安全第一，预防为主，严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定，做到知法、守法，按章办事，尤其要注意资金票款安全，结合南街储蓄所实际，主要应注意以下几点：1、办理储蓄业务必须坚持双人临柜、钱帐分管、章证分管、交叉复核等基本制度，在具体操作中，做到有条不紊，减少差错的发生。2、进出要随手关门以及出纳人员离柜时，要将章证、现金一并锁入保险柜。3、搞好重点部位的监管工作，进出门市内的各类人员要作好登记，以便备查 邮政竞聘演讲稿。

最后要说的是，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功，实现我更好地贡献于单位服务于顾客的愿望。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将一如既往地勤奋学习，努力工作。谢谢大家！

由于时间有限，在此，我只是简单的介绍了一下我粗浅的想法和打算。如果我这次能够竞聘成功，我将不辱使命，以最短的时间、最有效的方法，全身心的精力，积极投入到新的工作中去；如果落聘，说明我在某些方面的能力与这个职位的要求还存在一定的差距，对此我将正确对待，把这次竞聘当成一次锻炼自己、提升自己的机会，在现在的岗位上，一如既往，更加努力的做好本职工作，珍惜每一次机会，争取更大的进步，不辜负领导和同事们支持和信任。谢谢大家！

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定

管理能力。

这主要得益于，一是三次在校学习的机会[]xx邮电技校[]xx邮电职工中专校[]xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。

我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作目标任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养[]20xx年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在[]xx邮政信息》和[]xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为[]xx邮政信息》和[]xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。

我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原

则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。

由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。

从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想

观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工作的同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工

作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

尊敬的各位领导、评委、同事们：

你们好！

首先感谢你们给我提供这样一个接受挑战的机会，让我有幸参加今天的竞选。

实行竞争上岗是大势所趋，是时代的呼唤，现实的选择，是新时期人事制度改革的迫切需要。我参加的目的是想通过竞争来展现自我、挑战自我、超越自我、追求进步、主动给自己更大的压力，并积极化压力为动力，勇挑更重的担子，敢负更大的责任，更好地为邮政工作服务，同时也通过自己勤奋的工作来实现新的人生价值。

南街储蓄所是洪雅县局除上街储蓄所之外的另一大储蓄网点，其地理位置优越，是城区经济的黄金地段。也是发展邮政储蓄的最佳口岸。就目前而言，值得注意的是：南街储蓄所面临着周围各家专业银行和金融机构的竞争，虽说前来办理业务的人络绎不绝，但始终小笔业务居多，缺乏大金额的交易，而且工作量十分的大，繁忙中难以取得预料中的成绩。此外，由于小金额的长时间重复业务，使员工产生了疲倦感，由此导致员工在工作中的态度难以由始至终。

针对这一问题，我作如下工作设想：

一、县局的统筹领导下，大力宣传邮政的各项已开办业务，提高邮政的知名度。尽全力、下功夫把宣传工作做好，尤其是在与他行比较后的优势方面，比如在活期储蓄卡手续费上：他行规定有折卡存，取款跨市收取手续费为，并每年收取天年费，卡开户手续费元等。而我们的折卡存，取款则跨省才收取手续费，不收年费和卡开户手续费，再如：利用我们的

网络优势和节假日照常上班等优势抓住客户为求方便的心理来作宣传，提升网点竞争力。

二、一改往日“先对内、后对外”的工作习惯。由于操作程序较为复杂，不得不让客户等上半小时以上或关门待其处理完毕后再为用户办理业务。这样既让用户不满，又严重损害了邮政的形象，造成储源流失。要解决这一问题，要保证“衣食父母”存、取方便，首先对外，然后才对内，在营业内把用户的业务办好，下班后再解决代发工资。

三、要显示出员工的专业素质和良好的经营环境。在周围金融机构的压迫下，要立于不败之地，我们必须给人专业的感觉：首先，要规范服务面貌，着装统一、佩带工号牌、举止文明，还要以良好的专业知识作基础，标准服务用语，端正服务态度，尽最大努力满足用户要求，无论多忙，都要面带微笑，保持耐心，显示出员工的专业水平，做到“腿勤、手勤、口勤”，真正为用户提供最优质的服务；其次从符合标准的环境美化入手，以迎合顾客爱美的心理。邮政是国家合法的金融机构，网点是金融工作的一个重要窗口，“脸面”在客户心目中是资金实力强弱的一种折射，只有把这一“形象工程”做得有特色，才能使客户赏心悦目，从而达到我们的目的。

四、运用客户心理发展业务。我们要站在客户的立场上为他们服务，“急客户之所急，想客户之所需”，利用客户心理来发展业务：首先满足客户的精神需求，搞活服务，吸引储户存款。在办理业务过程中，客户也有各种各样的精神需要，如交往的需要、道德的需要和受人尊敬的需要等等，这些精神需要，可以促进我们之间的相互沟通、相互往来，也为我们扩大业务范围打好基础；其次，针对“存款自愿、取款自由、存款有息、为储户保密”这一原则，运用人们有安全、保密的心理要求，为客户提供安全保密措施。储户参加储蓄是生活消费中把一部分暂时不用的钱存起来，储蓄的这部分钱包含着客户付出的劳动暂时的存入是为了今后更好的生活

备用，因此，有了储户存款的安全性和保密性，才能吸引客户存款。邮政储蓄现已实现全国范围内微机联网通存通兑，满足了客户安全、保密、迅捷、方便的要求，特别是方便了经常外出务工人员和大中专学生。我们营业人员在工作中，要守口如瓶，把储户的资金安全保密工作做好。另外，运用人们寻求方便的心理要求，开办大客户上门服务，拓宽收储渠道。

假如在这次竞聘中我能成功，我将采用以下办法加强班组管理：

一、严格执行班组规章制度，以制度约束和规范每一名

员工。按照金融行业及上级要求，建立健全工作制度，行业道德和生产工作日志档案，记录每名员工的生产表现，目标任务完成情况、业务发展情况等，并定期公布，与每名员工见面，为职工今后晋级、提升，提供原始依据，同时维护班组的正常生产秩序，约束员工行为，做到制度面前人人平等。

有着千丝万缕的联系。在今后的工作中，作为一名储蓄所负责人，一个班组带头人，毫无疑问地将担当起模范带头作用，无论在爱岗敬业、业务发展、市场营销、技能培训、团结同事等方面，都将是率先垂范。我也会以高标准、高水准来要求每一位员工，同时做好员工的思想工作，牢固树立“企业兴我荣，企业衰我耻”、“企业是我家，兴旺靠大家”的思想。俗话说，三百六十五行行行出状元，我们既然干到了这一行，就应全身心地投入，视自己平凡的职业为生命，在平凡的工作岗位上做出不平凡的业绩，真正带领全体员工做到干一行、爱一行、钻一行，将班组建设成为一个团结的班组，先进的班组。

三、强化民主管理，增强班组的凝聚力。团结就是力量，这已成为众人皆知的道理，一个班组，就是一个小家庭，一个小团体。只有搞好团结，做到真诚待人，以情动人，以行感

人，才能做好各项工作。当然，一切要从自身做起，本着与人为善的准则，经常与同志之间保持沟通，努力帮助他们解决实际问题，通过互相关心，互相帮助，实现集体共同进步；另外，通过民主的手段，让同事参与班组的建设，集思广益，既达到提高班组管理建设，又能体现班组对员工合理化建议的重视，正确的参与管理还可以满足员工对社交和心态上的需要，它可以给人一种成就感。从班组管理的艺术中寻求一种平衡，根据每位员工的性格、技术水平等，合理的分配员工的工作，既提高了工作效率，又加强了班组的团结。

四、增加员工的安全防范意识，加强安全防范措施。坚持安全第一，预防为主，严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定，做到知法、守法，按章办事，尤其要注意资金票款安全，结合南街储蓄所实际，主要应注意以下几点：1、办理储蓄业务必须坚持双人临柜、钱帐分管、章证分管、交叉复核等基本制度，在具体操作中，做到有条不紊，减少差错的发生。2、进出要随手关门以及出纳人员离柜时，要将章证、现金一并锁入保险柜。3、搞好重点部位的监管工作，进出门市内的各类人员要作好登记，以便备查。

以上就是我个人对如何发展业务和如何做好班组管理工作所作的设想，在我的演讲快要结束的时候，我还有几句心里话要对大家说：能参加今天的竞争演讲，心里面既感到高兴，又感受到不安，高兴的是领导和同事们给了我一次学习提高的机会，不安的是要同工作、生活多年的同事朋友竞争，内心感到很过意不去。当然要竞争总会面对两种情况：要么竞争上，要么竞争不上。不管出现哪种情况，我都会感激你们，因为在过去的日子里，你们已经给了我很多的帮助和支持。我坚信：过去帮助和支持过我的你们，今天仍然会帮助和支持我的。假如我能竞争上岗，我一定在县局的领导下，服从安排、听从指挥、努力工作，积极发挥自己的主观能动性，牢固树立为人民服务的宗旨，在所主任的岗位上，用我的诚心、我的热心、我的责任心和我在事业上取得的优异成绩回报你们。

谢谢大家！

尊敬的各位评委、各位领导、同志们，大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半天时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮

政电子商务的发展前景》获得2015年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。2003年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自

己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工 作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的'工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与

下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。

这主要得益于，一是三次在校学习的机会[]xx邮电技校[]xx邮电职工中专校[]xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。

我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作目标任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自

己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。20xx年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《xx邮政信息》和《xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《xx邮政信息》和《xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。

我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。

由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。

从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济

理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上

管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

邮政事迹演讲稿篇六

大家好！

首先非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘机会。

我叫xxx，20xx年6月毕业于河池学院计算机科学与技术专业。2019年1月就业于大化县邮政局。现为大化县红电街支行储蓄营业员。我这次竞聘的岗位是岩滩支局副局长，参加此次竞聘的目的是想通过竞争来展现自我、挑战自我、超越自我、追求进步、主动给自己更大的压力，并积极化压力为动力，勇挑更重的担子，敢负更大的责任，更好地为邮政工作服务，同时也通过自己勤奋的工作来实现新的人生价值。

我今天演讲的内容主要有两方面：一是我竞聘岩滩支局副主任的优势，二是做好岩滩支局副主任的未来工作思路。

首先，竞争这一岗位，我具有以下优势：

一、运用客户心理发展业务。站在客户的立场上为他们服务，“急客户之所急，想客户之所需”。首先，满足客户的精神需求，搞活服务，吸引储户存款，在办理业务过程中，客户也有各种各样的精神需要，如交往的需要、道德的需要和受人尊敬的需要等等，这些精神需要，可以促进我们之间的相互沟通、相互往来，也为我们扩大业务范围打好基础；其次，储户参加储蓄是生活消费中把一部分暂时不用的钱存起来，储蓄的这部分钱包含着客户付出的劳动，暂时的存入是为了今后更好的生活备用，我们要积极的为客户理好财，向客户推荐好的理财产品，为客户提高收益，把储户的资金安全保密工作做好，以拓宽收储渠道。

二、努力学习新知识，掌握新技能。技术不断发展、知识不断更新。邮政系统与其他银行系统一样，操作软件不断升级，新技术更是不断出现。在这一过程中，新知识、新技术的应用是不可避免的，这对我们工作人员的业务水平提出了更高的要求，需要我们在保证熟练完成现有业务的同时，增强工作的积极性、主动性和预见性，超前学习一些将来可能用到的知识和技能，如外语、外币业务知识等，做到未雨绸缪。只有这样，才能更好地适应新形势的需要。要实现上述目标，作为支局负责人之一，我将与支局主任一道，提高对员工的业务水平要求，在内部建立一整套科学的学习考评制度，营造一种良好的、积极向上的学习氛围。我本人更要充分做好表率，组织同事对一些新事物、新知识的学习与讨论，营造出浓厚的学习氛围，争取跟上时代发展的步伐，走在全局业务学习的前列。通过强化学习，促进工作效率和工作质量的提高，最终让储户感觉到，我们的工作质量更好，我们的工作效率更高，我们的综合素质更强。同时加强知识储备，为未来发展奠定坚实基础。

三、树立团队精神，提高整体凝聚力。小溪只能泛起美丽的小浪花，只有海纳百川而不嫌其细流，才会出现惊涛拍岸的壮观和摧枯拉朽的神奇。个人之与团体有如小溪之与大海，只有当无数个人的力量凝聚在一起时，才能确立海一样的目标，敞开海一样的胸怀，迸发出海一样无穷的集体力量。因此，个人的发展离不开企业的发展，每个员工要将个人的追求与企业的追求紧密结合起来，只有这样，企业和员工才能得到共同发展。同时，强化大局意识，对不利于团结的员工要做好思想工作，不利团结的事，要坚决制止。

（一）对顾客面带笑容，提供微笑服务；

（二）耐心回答顾客所问的每一个问题；

（三）能为顾客解决的问题必须给予解决；

（四）实行首问责任制，要求每一个首先得知问题的工作人员必须负责解决或协调解决，不能相互推诿。

（五）推广使用行业文明用语。

（六）建立健全储户投诉制度，及时了解顾客反馈意见，并对照意见改进服务。

（七）采取用户投诉制度，要求员工不断地用企业精神对照自己的工作，找差距、找不足。同时进行服务测评力争使大家的服务态度、服务水平有一个明显的提高。

邮政事迹演讲稿篇七

各位领导、同志们，大家下午好，很荣幸能够站在这里给大家做演讲，今天我演讲的题目是：《平凡中的伟大》。同志们，大家不乏听过这样的感叹：我生不逢时，没赶上英雄时代，要不我也会扬名天下！我也听到类似的抱怨：我时运不佳，

没摊上一个好岗位，否则咱也能露露脸！

是啊，和平年代，没有轰轰烈烈的事业，也缺少出头露面的机会。我们从事的多是普通的工作，我们所在的多是平凡的岗位。那么，是否因为如此，我们就可以碌碌无为、消极度日呢？答案是否定的。因为伟大正寓于平凡之中，在平凡的岗位上平凡的一样能高扬精神的风帆，一样能够凭借自己的力量，为国家、为社会做出应有的贡献！

在我的身边，有这样一位老工商，他从没有豪言壮语，也没有惊天动地的大事迹，有的只是无私无畏，默默奉献的精神与实践。

在海头这片热土上常会看到一个身着深蓝色制服的老同志身影，在海头分局常会看到一个整理菜园的老同志身影，你还会看到一个在分局食堂忙里忙外的老同志身影。我们也许不会记得海头分局曾在最艰难的时期，他发挥了不可忽视的稳定作用，在资金短缺、人员不足的情况下协助新上任的领导处理好了分局内部以及与外部的关系，他就是海头分局的许德山同志。

俗话说“家有一老，如有一宝”，作为分局的“智者”每一次当分局发生什么事情，大家都会先找他商量，征询他的意见和建议，在和同志们讨论的时候他也总是不厌其烦，毫无保留的解说，之后大家都会觉得思路开阔了，对问题的思考更加深入了。

接近六旬的老许从来不会因为自己的年龄问题而放弃学习，他一直不断学习，提高自己，完善自己，钻研业务，与时俱进。在处理一个举报假酒的案件时，为了掌握案情，做好准备工作，他抽丝剥茧，发现了一连串的问题，为确保不出差错，他坐在办公室里带着老花镜翻着工商法律法规，从每一个角度分析案情，最终每一个不法销售商都到了应有的处罚，挽回了消费者的损失，得到了投诉者的赞扬。

在最近一段时间里，由于分局缺乏人手，他在身体不适的情况下，依然坚守岗位，尽职尽责，与临沂质检所的几位同志对农资市场开展抽检，每天不厌其烦的做着相同的事情，抽样、做笔录、贴标签。中午回来，他依旧忙前忙后的在食堂布置着，就是为了让大家有一个舒适的就餐环境和一顿可口的午餐。饭后，我常常会看到他拖着疲惫的身体，嘴里说着，老了，老了，老腰也不行了。在那一刻，我深深的被感动了。

青山不会忘记，

绿水不会忘记，

你

依然默默无闻

拼搏在江河大地间。

奉献奏出你执

执着的追求，

辛勤写下你殷切的希冀，

待到捷报传来的时候，

采一束歌颂之花献给你——

忠诚的红盾卫士们，

祖国不会忘记，

人民不会忘记！

同志们，全局“科学发展、两个率先”的战鼓正愈擂愈响，我们的事业正处在难得的重要发展机遇期，正需要你我的无私奉献！因为我们的事业，只有靠我们的辛勤工作，才会有更加灿烂的今天和明天；而我们自身也同样需要奉献，因为我们平凡的生命只有在奉献中才能得到升华和完善。是的，我们不能驰骋疆场，轰轰烈烈；但我们可以像许德山那样，象身边无数个平凡的人那样，立足岗位，兢兢业业。小草虽小，一样能铺成辽阔无垠的大草原；我们虽然平凡，一样能走向不平凡。

我的演讲结束了，谢谢大家。

邮政事迹演讲稿篇八

大家好！首先感谢各位给了我这样一个展示自己的机会，下面我简要介绍一下个人情况，以便各位对我有更深刻的了解。

我叫孔莉，今年33岁，20__年毕业于南昌建筑学校，20__年至20__年，到中央党校吉安分校函授，取得了企业管理专业专科学历。自20__年进入邮政储蓄，一直在储蓄岗位工作。多年来，我一直兢兢业业，踏实肯干，因而深得领导和同事的好评。

一是我能吃苦，有精业敬业、敢打敢拼的精神。我相信，这种精神将能帮助我将业务检查员工作做得更好。二是我善于学习，掌握业务技术快，具有丰富的专业知识和业务技能。我在储蓄岗工作了7年，可以说是干一行、爱一行、专一行，积累了丰富的工作经验和业务技能。三是我善于与人沟通，有一定的营销技巧，熟悉相关法律法规，能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。多年的邮政工作使我对邮政储蓄的政策法规、业务的种类、处理规定及规程都了熟于胸，因而我能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。四是我具有团队协作精神，工作中能顾全大局、严守秘密。我认为，业务检查员的工作虽然是以每个人要靠业绩提升自己，但却

不是一味凭单打独斗就能成功的。惟有众人团结协作，顾全大局、互相互助才能赢得整体业绩的提升。

以上所述情况，是我竞聘业务检查员的.优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉业务检查工作，并进入业务检查员的角色。

一、是要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据，窗口服务和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、是要及时掌握市场动态，收集整理、筛选上报各类竞争对手的市场信息，结合我局的实际情况制定解决方案并组织实施。

三、是加强营销渠道管理，监督检查全县邮储网点的操作情况，规范服务用语，提高服务质量，严格执行我局制定的营销渠道考评办法，对全县邮储网点实施监控，促进营销渠道的规范化建设。

另外，我认为业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划;并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

四、是我有扎实的理论基础和熟练的计算机操作和应用水平。自20__年以来我利用业余时间不断学习，不断充电，先后取得了中央党校吉安分校的经济管理专业的专科文凭，知识的提升将为我今后的工作打下了坚实基础。

如果委以我业务检查的重任，我将不辜负大家的期望，充分

发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使业务检查工作在各方面都有新的起色，新的突破。

谢谢大家！