# 2023年业务管理岗位竞聘演讲(优秀6篇)

无论是身处学校还是步入社会,大家都尝试过写作吧,借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇范文呢?以下是我为大家搜集的优质范文,仅供参考,一起来看看吧

### 业务管理岗位竞聘演讲篇一

大家下午好!

我叫吴彬,口天"吴",彬彬有礼的"彬",是今年应届本科毕业生,所学专业是工商管理,在校期间曾获英语"六级"证书和计算机二级资格证书。有人曾经开玩笑说:"世界上最小的经理是客户经理。"那么,当好这个"小经理",干好烟草大事业,这就是我坚定的态度!我会在它的激励下,勤勤恳恳、兢兢业业地做好客户经理工作,让自己青春的梦想,伴烟草事业的蓬勃发展振翅高飞!

第一、积极主动做好客户拜访工作。

拜访客户,是客户经理的重点工作内容之一。通过拜访,可以使客户经理更好地发挥联络客户、掌握信息、培育品牌、指导经营的职能,对提高客户的销售量,增加客户赢利率,并最终赢得客户满意具有重要作用。我要以热爱事业、服务客户的赤诚之心,贯穿走访的全过程。我做大量细致的工作,拜访前要有明确的目的性,拜访中要热情周到、以诚相待,拜访后要及时做好客户资料整理和反馈工作,要用细心加耐心为基础,通过与零售户近距离的接触,与他们建立起良好的关系,准确地把握市场脉搏,把市场营销工作做得更扎实、更全面。

第二、熟练掌握客户信息,更好地指导营销工作。

我要做到对客户的相关信息了如指掌,熟知经烟户的编号、地址、电话等的资料,要了解哪些是重点客户,哪些是一般客户,根据客户不同的经营情况、性格、习惯做好差异性服务、个性化服务;同时还要在销售的过程中了解零售户销售卷烟的动态,了解卷烟的销售去向,并对零售户进行分类,正确分析每类零售户每月销售多少卷烟,市场现有的品牌每种能销售多少,并通过自己了解的数据合理地定出协议销量,使烟草公司真正贴近市场、贴近客户,提高客户的满意度、忠诚度、贡献度和依存度。

第三、加强学习,不断提高综合素质。

社会在不断发展,烟草事业也在改革、创新中不断进步,这就需要我们不断地学习,只有不断地学习,观念才能转变,思维才能更新,才能适应一切发展的需要。我将把在工作中不断学习作为永远的追求,努力锻造自己的执着精神,努力打造自己良好的执行力。因为,执着是做好客户经理工作的关键因素,成功和失败往往只是一纸之隔,放弃了就意味着失败,坚持了离成功就越来越近。我将在工作中,磨练自己的韧性,为更出色地完成工作奠定基础;另外,我还要树立"没有执行就没有一切"的理念,养成雷厉风行的工作作风,以速度取胜,以创新争先,切实承担起自己的责任,使自己"赢在执行",激情书写在咱们烟草专卖局的开篇之作!

尊敬的各位领导、各位评委、各位前辈,面对浩瀚的蓝天,雄鹰选择了奋飞;面对汹涌的巨浪,水手选择了搏击;而今天,面对蓬勃发展的烟草事业,我选择了拼搏和投入!由衷地希望,我,能够成为大家的选择。

# 业务管理岗位竞聘演讲篇二

#### 大家好!

我是来自联通xx分公司运行维护部的xxx□我竞聘的岗位是设

备维护业务主管。首先感谢领导给我这个机会,使我能够参与今天的竞争。大哲学家苏格拉底有句:"世界上最快乐的事,莫过于为理想而奋斗。"今天,我站在这里,为自己的理想而奋斗,我感到了莫大的快乐。我希望通过这次竞聘,能更好地认识自己、提高自己。

我先向大家介绍一下自己的基本情况和工作经历。

我今年xx岁,1999年毕业于xx大学信息与通信工程系,学士学位[]19xx年8月至20xx年1月供职于xx[]20xx年1联通公司大客户部副经理竞聘演讲稿月任电信伊犁公众多媒体信息公司经营维护部维护主管[]20xx年取得助理工程师职称[]20xx年5月进入中国联通伊梨分公司运行维护部,负责设备维护工作。

一、我具有高度的责任感和强烈的事业心。

沃尔玛创始人山姆?沃尔顿说过: "如果您热爱您所从事的工作,那么,每天您都会想尽办法把工作做得最好。"我热爱我的工作,不论在哪个岗位上,我都会以高度的责任和强烈的事业心,认真做好每一项工作。

#### 二、我具有较丰富的工作经历和实践

理论指导实践,实践形成经验。联通集团客户经理竞聘报告工作七年来,我从事的都是与信息通讯相关的工作,在工作中,我把自己的理论知识应用于实践,为自己积累了丰富的实践经验。

#### 三、我具有较强的管理能力和协调能力

我曾在电信公司做过三年的维护主管,在工作中,我能够独当一面,独立负责维护部的全面工作,能妥善处理各类突发事件,具有较强的应变能力。另外,我为人随和,善于与人共事,善于协调各方面关系,具有较强的协调能力。

四、我具备扎实的专业知识和专业技能。

在大学我读的是信息与通讯工程专业,又先后参加了多次培训,包括全疆电信互联网培训[openet窄带计费平台系统管理及高级用户培训[ccna网络支持工程师培训,华为quidwaya8010接入服务器维护工程师集中培训;还有三年的维护主管不仅增长了我的阅历,丰富了我的人生视野,更重要的是三年工作积累,使我具备了扎实的专业技能,对工作中出现的任何问题,我都可以迎刃而解。与此同时,我还利用工作之余不断的学习本专业知识,可以说,不管从理论知识还是从操作技能上,我都可以较好的胜任设备维护业务主管这一岗位,我一定可以做的更好!

### 业务管理岗位竞聘演讲篇三

大家好,今天在这里我把我的情况向大家汇报一下。我叫\*\*\*,1960年8月出生,高中文化,1979年12月参加工作,先后在过安装班、城管所、变电站工作,现任电力服务公司副经理。

今天来参加服务公司经理竞聘,主要理由是想通过这次竞聘组建新的服务公司领导班子,把服务公司做大做强。

在当今时代,发展才是硬道理。如何发展就是摆在我们目前的主要任务。要使我们的企业能够在当今的时代有所发展,我们必须要从以下几个方面入手。

"三分技术,七分管理",首先就是要转变经营思想,建立新的管理制度。系统的建立一套适应公司实际需要的,行之有效的管理制度,对各部门、各个环节进行规范化的管理。做到有制度可依,有标准可照,行为有准则。只有规范化的管理,我们才能够在竞争中立足,只有站稳脚跟才谈得到效益。

作为企业, 安全生产工作的好坏直接影响着企业的经济效益

和发展,强调安全生产的重要性,增强员工的安全意识。把安全生产责任制落到个人,使员工做到各负其责。

再好的管理制度,离开了人也就毫无意义。因此,抓好员工的思想教育就显得尤为重要。作为一个管理者,做好员工的思想工作是一门基本功,要学会与人交流与人勾通,了解每个员工的思想动态,找出有代表性的问题及时加以解决。让大家统一认识,心往一处想劲往一处使。

提高员工的素质,是企业能否在社会竞争中立足的根本。没有文化的军队是愚蠢的军队,愚蠢的军队是打不胜仗的。下大力气抓好员工的文化培训和技术培训,将是我们下一步的重点工作。我们现在的经营再也不能向过去那样一锤子一锤子的去干了,我们也要学会搞多种经营,扩大扩宽我们的经营范围,到社会上去找效益,最终达到做大做强我们企业的目的。

感谢大家给我这个机会,让我在这里把我的经营思路说出来。 对于这次竞聘,我的观点是重在参与,只要我参与了,我努力了,我就无愧于信任我的领导和同事们。至于是否能够竞聘上显得不是很重要,如果能够竞聘上去,我将把我的全部精力投入到管理工作中去,实践自己的竞岗若言;如果竞争不上,我也一样服从公司领导的安排。

### 业务管理岗位竞聘演讲篇四

大家下午好。我叫蔡贵华,现任楼面一职。今天我要竞选的职位是楼面部主管。此时,走上这个竞聘演讲台,心情激动,首先我们都应该感谢公司领导为培养人才的良苦用心,竞聘主管演讲使我又获得了一次锻炼的机会,使我成长很快,对我个人的胆量、口才、气质提高都有很好的帮助,我希望今后每一位员工都能珍惜这个机会,勇敢的站在台上来参加竞聘演讲,不论成败,我们都会收获良多。

俗话说:良禽择木而栖!不想当的兵就不是好兵。在这里我不说自己工作做的如何好、工作态度怎么样,这大家都有目共睹,也大家非常了解。我坚信:只要付出,就会有收获!提供我一个更高的平台,我会不负众望,发挥自身优势,用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作,为公司创造更多有利的价值。

事实胜于雄辨 , 此次竞选, 我认为我有以下几点优势:

第一,我具有多年的工作经验和专业的服务技能。

屈指算来,已经步入社会五年了,多年的工作经历不仅丰富 了我的人生阅历,同时也使我累积了丰富的工作经验。工作 以来,我谦虚上进,不断学习业务知识,增强自己的业务能 力。同时我也广伐的服务管理,具备销售管理能力。

第二,我具有严谨细致、 扎实高效的工作作风。

我的个人性格特点是做事力求完美,无论什么工作,不干则已,要干就追求完美,力争到达一流。就因这种性格使我竭尽全力争取把本职工作做的更好。特别是回想刚刚加入海诚的时候,我常常为了熟悉公司特有的工作内容和业务知识常常学习到深夜。可以说,多年的工作经历,使我养成不怕吃苦、迎难而上、甘于奉献的品质,造就了勇于承担责任,永不言弃的坚强个性。

第三,我具有积极的工作态度。

曾经有一位老总对我说个一句话《你的心态就是你真正的主人》。工作以来,无论在什么 岗位上,我都努力争取提高,努力做得更好。我时常在思考,过去为什么还没有成功的原因,那就是我的借口太多了。所以要成功就不要借口。能力有大小,虽不能惊天动地,但务必兢兢业业。这是做工作之根本。在今后的工作中,我仍将一如既往的干下去。

第一、真诚讲团结。

同事之间、支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面, 一定要摆正自己位置,正确认识和看待自己,胸怀全局,当 好主角。积极做好所分管的工作,在工作中和生活上一定要 平易近人,做到说真话、办实事、求实效。团结同事一道工 作。

第二、率先垂范, 抓好服务到位。

目前,随着餐饮行业竞争的日趋激烈,顾客对餐饮服务质量的要求越来越高。当今餐饮行业之间的竞争,实质上也是服务质量的竞争。优质的服务不仅能吸引客源,还能给酒店带来可观的经济效益。反之,劣质的服务不但不能吸引宾客,还会给公司造成客源流失,产生不良影响。如何保证公司服务质量?是摆在许多酒楼面前的问题。为此,我将努力提高公司的服务质量,加强对服务人员的培训,切实做好酒店的服务工作,努力为客户提供最优的质量和最优的服务。

第三、努力完善高层管理员应备五大能力和十大素质。

- (1) 处事冷静,但不优柔寡断、
- (2) 做事认真,但不事事求"完美"、
- (3) 关注细节,但不拘泥于小节、
- (4) 协商安排工作,绝少发号施令、
- (5) 关爱下属,懂得惜才爱才、
- (6) 对人宽容, 甘于忍让、
- (7) 严以律己,以行动服人、

- (8) 为人正直, 表里如一、
- (9) 谦虚谨慎,善于学习、
- (10)不满足于现状,但不脱离现实。我不满足于当前的成绩,我有着比较高远的目标和追求。我不满足于现状,但决不会脱离现实,我会一步一个脚印为更高更远的目标而奋斗。我非常清楚自己的将来会是怎样,而怎样才是我想象中的将来。

如果公司不予考虑 也请您放心,我仍然会像以前一样,用积极的、认真负责的态度去做好每一件事,不会因此怠慢工作,因为我深知自己的能力还待提高。

还有,我想告诉大家的是:能自身发光的东西并非只有太阳和火焰,还有在座的各位和我。我相信我们的同事们一定会在未来的工作日子里,让自己的光芒照耀海诚,让我们的海诚更加的辉煌。最后,祝海诚和各位同事,在今后的日子里,万事顺心,多赚美金,万事兴旺,多赚英镑,万事如意,多赚人民币。

我的演讲完毕,谢谢大家。

### 业务管理岗位竞聘演讲篇五

#### 大家好!

杂花生树,草长莺飞,此季景色无限;芸芸评委,咫尺讲台,此时心情激动;组织挑选,领导检阅,此刻思绪飞扬。

今天,我深感荣幸!作为\*\*县工商局经检队伍中普通一员,参加竞职演讲。

今天, 我万分感谢! 感谢各位领导的良苦用心, 谢谢你们为

我局选拔优秀人才付出的辛苦汗水和智慧。

. . . . .

社会纷杂,人生艰辛,十年基层的工作经历,形成了我严谨求实的作风;基层的生活阅历,造就了我清廉为民的思想;基层的火热实践,培养了我较强的组织能力。

风霜雪雨,十年春秋,我真切的感受到:工作是辛苦的也是幸福的,人生需要拼搏,需要奋斗,奋斗的人生无怨无悔!"宝剑锋从磨励出,梅花香自苦寒来",只有严格要求自己,敢于追求,抓住机遇,迎难而上,在更艰苦的岗位锻炼,才有利于提高和完善自己,实现人生的理想和追求。

今天我局组织的竞职演讲,据我所知,在\*\*工商系统干部任用工作中尚属首次,这是\*\*工商系统干部人事制度改革的一个新起点,我认为只有采用这种公开、公平、公正大胆而前瞻性的方式选拔任用年青干部,才能真正让优秀人才脱颖而出,同时也为青年干部成长提供了一个健康平台,必将使健康工商事业充满生机和活力,取得更大的发展,作为一名到工商部门时间不长的青年同志,有幸遇到这样好的机会,我将倍加珍惜,对我个人来说,竞争经检大队副大队长一职,最重要的原因是:我认为这个职位具有挑战性,最能锤炼人的品性,最能磨练人的意志,最能锻炼人的能力,我觉得这次竞职能否成功并不重要,能够参与,锻炼自己,展示自己,提高自己是难得的一次机会。我竞争这个职位的目的不仅是为了实现个人的人生价值,更重要的是把自己的青春和热血献给\*\*工商事业。

生长与变化是一切生命的法则——昨日的答案不适用于今日的问题——正如今天的方法不能解决明天需求一样。

今天我竞争的是我局经济检查大队副大队长的职位, 职位就意味着责任和义务, 如果这次我能当选副队长, 我将以此为

起点,强化学习,努力提高自身素质,把握团结协作这个关键,突出工作重点,当好队长的助手和参谋,把工商事业当作实现自我人生价值的目标,个人目标的实现,就是我对单位和社会的最好奉献。我的`工作总目标是:按照市局增强责任意识,树立良好的执法形象,执法与服务相结合,加强队伍建设的总体要求,结合我局实际,着力在"队伍建设上"下功夫,在"专业化"方面做文章,在"高效执法上"求实效,在执法实践中力争建立一支政治合格、业务过硬、纪律严明、作风优良、监管有力、廉洁高效的执法队伍,更好的服务于县域经济和社会的发展。

为了实现这一工作目标,我的具体的工作思路是"366"模式,即:树立三种理念、增强六种意识,做到六个确保。

- 一、树立行政执法新理念
- 一要树立"优化服务,重在创新"的理念,坚持执法中服务, 在服务中执法,重在创新服务方式,创新执法领导。
- 二要树立"合理执法"的理念,坚持客观公正的原则,不因人而异,显失理性,合理使用法律所赋予的裁量权,做到诚信执法。

# 业务管理岗位竞聘演讲篇六

大家好!非常感谢组织给予这次公平竞争机会!今天我竞聘是铁矿路公司教育培训中心副处长岗位。希望通过这次竞聘,挖掘自身潜力,力争为集团公司发展做出一份更大的贡献!

我叫\*\*,今年\*\*岁,中共党员,本科学历,经济师职称,1996年进

我比较喜欢学习,为适应人力资源工作,我认认真真学习了劳动法、安全法、社会保障法、环保法等法律法规,努力学

习统计学、人力资源管理学、企业管理学等相关知识,对国家的宏观经济政策、集团公司及神朔铁路公司的各项政策有着深入的了解。经过学习和考试[]20xx年被评为经济师。勤学善学的习惯和较强的学习能力,使我具备了扎实的知识基础,知识面较广,眼界比较开阔。

在担任实业中心人力资源科长期间,多次参与组织劳动检查、法规宣传等活动,锻炼了较强的组织、协调和沟通能力。日常工作中,结合国家法规和公司政策,制定了完善了有关人力资源招聘、培训、薪酬管理的各项制度以及科室内部管理的各项规定,每年制定细致的部门工作计划,培养了计划管理能力、制度管理能力和激励管理能力,能够激发部门人员的工作积极性和主动性,形成合力共同开展工作。

作为党员,几年来我主动学习党的理论政策,能够严格要求自己,以高度的责任感对待岗位工作。工作中严格执行国家政策和公司制度,一视同仁对待同事和员工,做到了清清白白做人,干干净净做事。

一要当好参谋助手。贯彻好铁矿路公司决策层的各项指示精神,配合科室领导开展工作。要深入公司的员工群体之中,随时了解员工对文化知识和安全知识的需求,积极为领导提出合理化建议,当好领导的参谋助手,配合抓好劳动力置换、考务考评、教育培训和科室管理工作。同时,注重团结科室同事,营造互帮互助、共同进步的氛围,充分发挥一个助手在培训中心的作用。

二要配合抓好教育培训工作。要创新思路,组织形式多样、内容丰富多彩的培训活动,提高教育成效。首先要创新培训方式方法,提高干部员工的学习兴趣。在利用传统的集中学习方法基础上,发挥电子教育的功能,以观看专家视频讲座、警示性反面案例影片等形式开展安全法规与劳动技能等方面的教育,力求节约成本;要发挥学员的学习主体作用,开展学习经验交流会、学员学习成果报告会、学习心得体会演讲

会等,让学员大面积参与课堂活动,敦促其自觉学习,提高学习效果。其次,要创新内容。紧密结合员工转岗、技能鉴定、职称评定、考取学历证书、继续教育等情况,适时推出新的培训内容,满足员工多元化需要。

三要带头工作。作为科室副手,要发挥好带头作用,模范地执行公司各项制度,树立勤勉、敬业、清正、廉洁的好形象。带头学习提高,带动科室同事形成勤学善学的好风气;带头拼搏工作,积极完成上级交付的任务,营造主动作为的氛围;带头节约,严格控制培训和技能鉴定成本;带头服务,主动帮助科室人员解决学习、工作和生活难题,紧密团结周围同志为完成部门任务而努力奋斗。

各位同志,希望大家可以信任我,如果我可以当选,我一定会不负众望,用我真真正正的实力和实实在在的业绩,来验证你们今天选择的正确性和准确性!谢谢大家!