

2023年大队长就职演讲稿 就职竞争演讲稿 (模板6篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。优质的演讲稿该怎么样去写呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

大队长就职演讲稿篇一

我叫程浩，是上一届的组织部部长，在这里，我要把自己当成组织部的国务院总理，做一次组织部的“政府工作报告”。我从担任组织部副部长到组织部部长，组织过大大小小不计其数的“饭局”，可以说，社团的每次活动基本都是由我参与组织的。在这一年的时间里，我看上了一个人，这个人就是许效铭同志，此人责任心极强，办事效率极高，此人当组织部部长能符合老师和同学们的心意。我从这个位置上已经基本熟悉了各种活动的流程，因此，许效铭同志，有什么不懂的地方可以问我，虽说我也可能不知道怎么做，但我会尽全力去帮助你。

“政府工作报告”完毕，接下来我要面临更严峻的挑战。我说话能力不行，我的拳打的也不怎么好，我就是个不怎么严肃的人，我严肃不起来。所以说，我都不知道我有什么资格当会长，既然这一天来了，我就把自己当成主席，做一次就职演讲。

1. 总结过去。我于20xx年5月24日(周六)加入研习会，那时我才大学一年级，到现在已经两年。我对太极拳的兴趣来自于选修课《陈氏太极拳》，这是南校区开设的课程。这是我第一次接触陈式太极拳，期末考试打了全班最高分，从此，我就爱上了这个运动。后来，我在东校区发现了太极拳社团，我就加入了这个大家庭。社团每个成员都有优缺点，

老师也会因材施教，扬长避短。比如，我的缺点很明显，时常懒散，打拳不认真，就像刚才说的，在我后边打拳的人和我一样，就为了偷懒。对于这个问题，我认真总结，深刻反省。

2. 立足当下。我会和亢学良一起来经营好这个社团，社团是大家的，不是我的，也不是亢学良的。其实亢学良比我更适合这个位置，他比我会讲话，比我严肃，打拳比我标准，不过大家既然选择了我，我会跟学良同志一起互相学习，这样也许会起到更好的效果。我是一步步看着社团从贺智科师兄，杨培一师兄和亢学良同志一届届过来的，学良比我有经验，在工作中希望学良不要有所保留，和我一起做好这份工作，帮助我更好的担起这份责任。

3. 展望未来。每个人都希望社团发展壮大，不过我们社团需要的是精华而不在数量，这样老师才会有时间和精力来教导我们，从而提高打拳的质量。我对各位的要求不只是会打，而且要做好，太极拳的山门很高，就拿登山来说吧，太极拳的山门在山顶。只有我们登上山顶的那一刻才能推开这扇门。而且咱们有太极拳的正宗传承，我们必须珍惜这份传承。我对大家的最低要求是把拳打好，多学习，其它一系列事情能没有就没有。以后，考勤，会旗等一些事都由组织部来负责，希望许效铭能做好这份工作；太极学堂，日常教拳都由教学部负责，任务繁重，希望胡岩肩负起这个责任；财务部工作，因为我是专业，刘玉蓉有什么不清楚的地方可以问我，我会好好教你的。

谢谢大家！

大队长就职演讲稿篇二

大家好！刚才，李局长宣布了我的任职决定，对台新中学教育的未来发展提出了殷切的希望和要求，同时，对我个人寄予了厚望。首先，我衷心地感谢县教育局、乡党委、政府和教

管中心对我的信任，感谢台新中学的老师对我的认同和支持，特别感谢前几任校长对我的栽培和为台新中学的发展所做出的贡献。

今天，我担任台新中学校长这个岗位职责，深知作为台新中学校长的分量，因为在他的背后是局党组的信任、是乡党委的信任、是全体师生的期望、是一千多名学生家长的重托。目前学校又面临如下困难：一是学校所欠的债务大；二是家长思想觉悟不高、学生受打工潮的影响、所以学习风气不浓；三是学校教师专业搭配不合理；四是个别教师管理和教学方法不当、敬业精神欠佳。我更深知自己的政治素质、人文底蕴、学科知识、决策能力、服务精神都还需要进一步提高，要胜任这一职责，必须付出艰巨的努力。

1、整合一支强有力的领导班子。坚持“任人唯贤、唯才是举”。我将合理调整班子的结构，达到经验互补、扬长避短、协调前进的目的。在班子建设过程中，主抓两方面：一方面在分工中授权，把权力下放到每位领导。让他们分线、抓面、定点、享有决策、指挥权。各位要做到有权不越权，到位不越位。同时，给他们“定岗”、“明责”，使他们在所管辖的范围内各司其职，又相互协调。另一方面实行科学、民主管理，了解民意，尊重民情，关注民生。在行使校长职责时，主动接受群众的监督。

2、优化一个高素质的教师队伍。我打算，在教师工作安排上，实行优化组合。同时强化教师政治素质和业务能力的培训，打造一支观念新、师德好、基础实、能力强、干劲足的教师队伍。

3、建立科学管理机制，提高教育教学质量。根据我校的实际情况，适时引入竞争机制，建立一套科学合理的管理制度，将学校管理推进到法制化、规范化、制度化的轨道。做到安全管理为首位，教学工作为中心，全面提高教育教学质量。

4、建立公正、合理的评价体系。坚持以量化考核为基础，客观、公正、全面地反映教职工的工作实绩。营造和谐发展氛围，让广大教职工全身心地投入到教育教学工作中来。

5、加强自身修养，提升人格魅力。“学高为师，身正为范”。在今后的工作中，我将继续做到廉洁自律，大公无私，戒骄戒躁，平易近人。工作上我讲究求真务实，生活中我注重真情实意。让全体教职工亲其行、听其言，促进各项工作全面、有序、有力、有效开展。

我相信，有各级领导的关心，有全体教师的大力支持，我们一定能够精诚团结、努力奋斗，创造台新中学更加美好的未来！

谢谢大家！

大队长就职演讲稿篇三

今天能够登上这个讲台，我感到十分荣幸和激动，在此，我感谢公司和领导给了我参与公平竞争的机会，给了我展现自我的机会！更感谢一直关心我、支持我、帮助我成长的各位领导和同事们，是你们给了我参与这次竞岗上岗的勇气和力量！

我叫***，是**收费站收费*班的收费员。**年*月，我调至**高速公路，成为一名普通的收费员。尽管只是高速公路上一个很不起眼的小点，尽管没有鲜花、没有掌声、飞尘相伴、严寒酷暑考验，但我却深爱着这一岗位，因为，我深深地懂得，收费岗位是我们理想和汗水浇灌的土地；是热情和青春年华的坐标。既然把收费作为终身职业，就要把自己的理想、信念、青春、才智毫不保留地奉献给这庄严的选择。

正是从那一刻起，我给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我相信任何事情，只要努力奋

斗就一定能够成功！每当我坐在收费台前，日复一日地笑迎司机来，目送司机去，我领悟着生活的真谛、工作的乐趣、服务的内涵。每当遇到挫折的时候，我没有等待观望半途而废，而是用微笑直对困难，用耐心化解僵局，用真诚打动司机！正是这种自我激励的方式使我们能够攻坚克难无往而不胜。就这样，在一次次热忱的服务中，我们赢得了一位位司乘人员的信赖；从他们满意的笑容中，我读懂了什么是奉献；在服务的窗口前，我领悟到真诚带来的欣慰；在服务的过程中，我懂得了人生的价值和生活的内涵。这就是我，以一颗真挚的心，一股强烈的责任感，一脸亲切的微笑充分体现着“爱岗敬业，奉献社会”的工作理念。

在社会这个万花筒中，不同的人总会为自己的独特人生涂抹上不同的色彩。但是如果缺少了处世的智慧，就会使人生黯然失色。而宽容则意味着理解和通融，是融合人际关系的催化剂，是友谊之桥的紧固剂，宽容还能将敌意化解为友谊。因此在日常工作和生活中，我信奉宽以待人、严于律己的处世之道，不论在什么情况下，当我想要责怪别人的时候，我一定先检讨自己，搞清真相，即使责任在对方，我也会采取更宽容些的态度，以“沉默是金、忍让是银、帮人是德、吃亏是福”来告诫自己，多年的工作经历造就了我谦虚谨慎、为人正派、宽容大度的优良品质，这些都使我具备了成为一名监控员的前提条件。

正是基于以上优势，我才得以勇敢地站在这个讲台上，如果这次我能竞岗成功，我将在领导的带领下，牢记“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“三项工作”。

牢记“一个原则”就是牢记当好参谋助手，服从集体决议和领导决策的原则。工作中尊重领导的核心地位，多请示汇报，多交心通气，甘当绿叶，主动为站内管理献计献策，做到职责到位而不越位，帮忙而不添乱，补台而不拆台，真正为领导当好参谋助手。

实现“两个转变”。一是实现自身角色的转变，即由收费员向监控员角色的转变。既要当好监控员，又要当好战斗员，与全体同事思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。二是实现思维方式的转变，即从收费员“正确地做事”向监控员“做正确的事”的思维方式转变。把《监控员职责》和《监控员岗位工作制度》作为自己的行为准则，认真做好监控记录，定时查看监控录像，及时发现、纠正、提醒、询问收费员在收费工作中出现的问题，主动帮助收费员处理各类疑难业务，有效监督和调控收费员工作，确保收费工作有序进行。

抓好“三项工作”。一是全面提升执行力。工作中坚持原则，不徇私情，敢于与违纪违规现象作斗争，实时跟踪和全面记录车辆冲关逃费、打架斗殴、损坏收费设施等情况，为加强征费管理、处理突发事件提供有力证据。积极配合公安部门进行调出录像查询，切实维护**高速的形象和利益。二是夯实基础，凝聚人心，营造有利于各项工作的良好氛围。加强团队协作，与各同事协调好关系，做到相互支持配合，分工不分家的和谐工作环境。三是加强自身建设，提升自身素养。加强政治理论和业务知识的学习，处处严格要求自己，不做有损于公司利益的事，不说有损公司形象的话。

古人云：“不可以一时之得意而自夸其能，也不可以一时之失意而自坠其志”。对于今天的竞争上岗，无论成败与否，我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习，努力工作！我将坚守那份属于自己的追求，把一颗诚心献给事业和家人，把一腔信心留给自己和同事，把满腹爱心送给司机和朋友。就象太阳每天都是新的，而我年轻的心，愿意为我们的高速公路献上醇香如薄酒，清新如春风的执着。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

大队长就职演讲稿篇四

大家好！

这次竞争上岗，我竞争的职位是xx□

当我下定决心竞争担当这份工作后，我就常常思考着、回答着这几个问题：

一是担当这份工作，自己是否拥有热情和激情。想担当这份工作是因为自己有甘心为大家服务的热情，也有愿意为单位多做工作的激情，最主要的是想将个人融入集体当中，成为其中一员，树立政研室兴我荣，政研室衰我耻的集体荣辱观，并以此渴望得到大家的认可和欣赏，体现自我价值、实现人生成功、收获生活快乐。自己拥有满腔的热心和勇往直前的激情。拥有此情此心，就会对工作充满责任心，就会有使不完的劲，就能担当起责任和重担，不惧困难和挫折，勇往直前。在政研室工作生活12年，我一直都是这么想的和这么做的。

二是担当这份工作，自己是否拥有能力和精力。《论语》里有这么一段话：“不患无位，患所以立；不患莫己知，求为可知也”。大概意思是：不愁没有职位，只愁没有任职的本领；不怕没有人知道，只求获得足以能使别人知道自己的本领。在政研室工作，自己很少，也可以说从不抱怨组织，从不责备他人，默默无闻，平平凡凡，自觉学习切身的理论和业务知识，了解熟悉本职工作的内在道理，努力工作，一点一点充实自己的业务知识，一步一步提高自己的工作能力。自己先后在办公室、编辑室、农村科工作学习过，尤其是在新农村建设晋星创建、宝鸡通讯改版彩印等工作中，深深认识和体会到拥有突破传统思维能力、富有开拓创新能力的重要性，并注重在组织教育和自身学习中积沙成塔，慢慢培养，渐渐提高。自己正当中年，身体健康，精力充沛，家庭幸福无牵挂、无负担，对于好工作充满无限的好奇和产生极大的

兴趣，拥有不怕吃苦受累的精神，更有理由、有精力、有时间融入单位，投入工作，奋发向上。

三是担当这份工作，自己是否能给大家带来快乐。从某种意义上讲，人的一切工作都是为了生产快乐、制造幸福而炎炎不断的。拥有与人沟通为善、相处和谐的良好心态是工作生活快乐的源泉。自己生性热情待人、乐于助人，随着年龄慢慢增长和组织的长期教育，学会良心做人、低调做人，学会感恩、学会回报。工作生活当中，快乐向上并积极影响他人，不当人见人烦的人，对待组织讲诚心，对待工作讲尽心、对待同志讲良心，从尽心工作当中寻求自己的价值，从集体荣誉当中寻求自己的成功，从关心他人当中寻求自己的快乐，努力使自己人脉（麦mai[]储蓄存折、快乐储蓄存折、幸福指数日日有所递(di)增，天天有所增加。

四是担当这份工作，自己是否能给单位多做贡献。许多爬向职位高端的人，他们深深懂得“舍与得”的哲理，都在勤奋地学习，努力地工作，感恩着他人，回报着单位，回报着社会。在组织中，自己能够忠诚单位，从事业需要和工作大局出发，正确对待组织、正确对待他人、正确对待自己，努力做一个按时上班，认真工作，做好该做的，完成该完成的，并在本职岗位上默默无闻、埋头苦干的人；努力做一个多考虑单位利益、多考虑他人利益，少考虑个人利益的人；努力做一个为单位多做贡献、为他人多做工作，少为个人私利索取的人。

此时，当我想明白这些问题并能比较完整回答的时候，对于担当这份工作将要承担的责任，将要付出的努力，可能会遇到的困难和挫折，已做好心理和思想准备。我将有决心和信心紧扣形势，不辱使命，迎接挑战，集跬（亏kui[]步成千里，让一天比一天好！

此刻，说句心里话，不管在哪一个职位上工作，我都会珍惜大家在一起的缘分，好好工作，好好生活。因为对于生命的

每一个体，这辈子我们当且仅当只有一次，不再有下一次，更不会有来世了。这是我去年送走两位长辈亲人，写下“何时轮到我？”一文的感慨。

最后，请大家关心支持我。祝大家健康、幸福，快乐、平安！

我的演讲完了，谢谢大家！

大队长就职演讲稿篇五

大家早上好！

今天，我站在这里，面对朝夕相对的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为**事业多做贡献的宗旨，参加镇客户经理竞聘。首先非常感谢各位领导给我这次竞聘、展示自我的机会，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采。

我叫**，出生于**年，毕业于**大学，**学历。20xx年9月进入烟草公司担任**，现任**片区客户经理。为了更好的胜任工作，在工作之余我加强了营销知识学习，08年取得中级营销员资格证书，目前正积极备考6月份的高级营销员。回首过去的3年多以来的工作，在公司领导和同仁们的支持和帮助下，我在工作中一直兢兢业业，任劳任怨，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的责任人，并多次受到中心表彰：**年，受到**表彰。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，我觉得自己有信心也有能力担任一名镇客户经理，能做好应该履行的职责。

今天我参加镇客户经理竞选，我想自身具有以下特点和优势：

要干好一项工作，首先必须热爱这项工作。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是自己热爱这项工作，珍惜这次机会，渴望成功、追求进步的真实体现。

我具备系统的烟草知识、娴熟的客户沟通技能。这些年我始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我，凭着扎实的知识做好分内工作，圆满的完成上级领导下达的任务。

由于从小生长在农村，艰苦的生长环境造就了我吃苦耐劳、严谨认真的性格，这种性格使我勇于克服学习和工作中的一些困难，也使我懂得了感恩。再加上我有幸进入工作工作，深感公司的知遇之恩，一直本着“客户无小事”的责任心，为客户提供“标准化”和“个性化”的服务。经过三年在基层工作，培养了严谨的工作作风、认真负责的工作态度。

要想镇客户经理工作开展的有声有色，仅有优势还不行，还要有自己的工作思路和设想。

通过市场了解下来，目前**镇零售户除了红塔山经典100库存较大外，其余卷烟库存不大。我下一步的市场走访重点将是指导客户加强经典100的动销率，着力培育春红梅、黄果树（硬），引导客户合理卷烟库存，勤进快销，确保销售进度与全市持平。

“客户之家”是我县的一大亮点，下一步我将用心做好“客户之家”，让新客户培训、网上订货培训、epos机等业务知识培训都在这里完成。由于**镇上级领导莅临检查较多，我将把平时工作中反映片区良好精神面貌的图片制成专柜，工作中的内容实行痕迹化管理存档，便于各级领导查阅。并向上级申请投影仪，用ppt格式定期不定期集中培训零售户，让“客户之家”真正成为公司与客户交流的平台。

镇作为旅游景点，经济发展区，外来人口较多，示范一条街是展示我县卷烟网建水平的一个窗口。下一步我将在原来的基础上，针对示范一条街加大走访力度，倾听客户的意见与建议，深入与客户面对面的交流和沟通，及时发现和解决零售户经营中的各种问题。做到真正贴近市场、贴近客户，提高市场控制力，把**镇打造成体现我县网建水平的一个亮点。

镇客户经理与专卖管理所在一起，在日常工作中或专销联动会议上，定期不定期向专卖部门通报市场动态，让专卖与销售形成合力，达到1+1>2的效果，让“假”“非”卷烟经营行为无藏身之地，确保卷烟市场健康、持续发展。

全力推进当前各项业务，按时完成各种市场信息的材料反馈，确保卷烟水平。利用走访时间，耐心指导客户稳步推进网上订货，加强宣传epos机业务，让更多客户尝到新业务模式的甜头，积极主动参与进来。

说到这，我不禁想起了古希腊学者阿基米德的一句名言：“给我一个支点，我将撬起整个地球！”听起来很夸张，却很有道理。的确，撬动地球需要支点，实现理想需要舞台，展现个人的能力同时需要机遇与平台。在此，我衷心和热切的希望各位领导、各位评委、同事们能给我这个“支点”，给我一个更加充分发挥自己能力的机遇与舞台，相信我、选择我、支持我。我将带着希望，用信念和知识的双翼，在卷烟行业这方广阔的天空中，展翅飞翔。

谢谢大家！

大队长就职演讲稿篇六

大家好！

首先，感谢公司领导能给我这样一个展示自我的机会和平台。

对于我，大家可能并不陌生。但在这样正式场合，我还是想正式的、隆重的介绍一下我自己。

长一职。如何认知、理解仓储部段长工作呢？我认为首先就要认清角色、摆正位置、端正态度、认真履行，但要用与生产、营销紧密沟通，为公司正常、高速运转提供尽职尽责。

对于未来的工作，我有以下几点想法：

一、我想现在是信息的时代，是数字的时代，一切只用数据来说话，要提高保管员的对平日数据的积累，以便及时为保障部门提供准确的数据信息，让领导能第一时间掌握最新动态、静态数据。

二、沟通无处不在，即便在企业内部，都要学会沟通交流，人与人之间的交流、部门与部门之间的交流，仓储为服务窗口，有对外、对内的各种业务，如果加强沟通交流，不仅能掌握更多及时地信息，也会使企业运转流程更快速、更流畅。

三、要加强业务学习、加强团队精神。仓储是一个帐目核心的部门，争取能让每一名保管员都能掌握过硬的业务技能，在实践中，要让老保管员，发扬帮、传、带的精神，使新同事能更快的适应工作，掌握技能。经常组织大家学习的机会，别人做的好的地方可以学习、介鉴，相互配合，紧密合作，才能使团队做得更好。

尊敬的各位领导，竞争上岗就会有上有下、有进有退，进固然可喜可贺，退也依然不气不馁，仍要一片丹心为公司、为企业。我不敢奢求什么，只想让大家更多地了解我、认识我，感谢公司，感谢领导，给我这样一个展示自我的机会。无论结果怎样，这次竞聘都给我都是一种莫大的动力，促使我在以后的工作中，努力学习、努力工作，以绵薄之力回报企业、回报谭总、回报各位领导对我的培养与鼓励。

本职工作，以服务生产为目的，为生产提供及时的保证、优质的服务，为营销提供准确的数字，虽为保障单位我到公司工作的一年来，见证了北城，南城的开业运营，深深的感受到我们商服部团队的团结精神和执行力，团结乃团队之基，它是一种凝聚力！执行力就是一种把想法变成行动，把行动变成结果从而保质保量完成任务的能力。对团队而言执行力就是战斗力！我们之所以能完成公司下达每一个的工作任务，靠的就是这种团结互助精神、靠的就是这种雷厉风行的执行力，我认为这就是我们这支团队的灵魂！事实证明不管人员变动，时间更替，我们团队的灵魂永在！因此我愿意投入在这支团队中工作，满怀豪情的来竞聘二级商服专员的岗位！

总之，通过一年来的工作，我熟悉了商服部的工作内容、工作流程，也提高工作能力、积累工作经验，这些都有利于我尽快进入二级商服专员工作角色！