

2023年经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结(优秀5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结篇一

转眼已经实习一个月了，曾经怀念睡觉睡到自然醒的生活。但是现在农行紧张有序的实习生活让我一改从前自由散漫的作风，自觉融入到这个优良的工作环境中去。生活节奏变得规律，每天准时上下班，上学时候的散漫、轻松的日子一去不复返。

我是在北京西路的新街口支行实习，报到的第一天，有点紧张，也有点激动，我受到了顾行长的热情接待，他与我进行了一番意味深长的谈话。从他的话语和笑容中我能感觉到这个和谐而又热情的团队。随后行长安排我对公服务的岗位。

一颗浮躁的心归于平静，但不缺乏激情。从学校走入社会的我有一颗不安静的心，而从事工作后，我最大的体会就是个人的发展和能力的进步不仅需要高超的技能，更需要对工作的忠诚和以工作为中心的职业精神，即做事能沉得下心。这主要体现在日常工作的许多小事上，从细节处入手。在金融市场激烈竞争的今天，除了要加强自己的理论素质和专业水平外，更应该加强自己的业务技能水平，这样我们以后才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。

同时，我也领悟到学生和社会工作者的区别。工作说不辛苦

那是假的，参加工作后让我进一步领悟到生活中的本质东西，即你要成功，你想得到你所希望的状态，首先你必须付出12分的努力。实习以后，我才真正体会父母挣钱的来之不易，而且开始有意识地培养自己的理财能力。“在大学里学的不仅是知识，更是一种叫做自学的的能力”。参加实习后才能深刻体会这句话的含义。除了英语和计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。我要在以后的工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，虚心请教他人，并做好笔记认真的去理解分析。没有自学能力的人迟早要被社会所淘汰！

这次实习，除了让我对农业银行的基本业务有了一定了解，并且能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一直生活在单纯的大学校园的我，这次的实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

错误的发生，避免错帐。俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要。从这次实习中，我体会到，如果将我在大学里所学的知识与实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我学习与实习的真正目的。

我最欣赏把撒哈拉沙漠变成人们心中绿洲的三毛，也最欣赏她一句话：即使不成功，也不至于成为空白。成功女神并不垂青所有的人，但所有参与、尝试过的人，即使没有成功，他们的世界也不是一份平淡，不是一片空白。实习的工作是忙碌的，也是充实的。生活的空间，须借清理挪减而留出，心灵的空间，则经思考领悟而扩展。当我转身面向阳光时，我发现自己不再陷身在阴影里。我开始学着从看似机械重复的实习工作中寻找快乐，我快乐实习工作着，游刃有余。

最烦琐的事——授权，每天至少说上几十遍。

最过瘾的事——盖章，“砰砰”的很有气势。

最好玩的事——校对印章，锻炼眼力。

中国一教, 育资源网

最刺激的事——等运钞车，荷枪实弹的护卫好威武。

最有意思的事——带客户验证保险箱的指纹。

经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结篇二

(一)领导重视，财政支持，全社会关心环卫事业。在农村建设城市，在城市周围又发展农村，这是县城特殊的历史发展所形成的特殊地理环境。由此所产生的脏、乱、差一直是个老大难问题。因此历届县委县政府和环卫主管部门，始终把县城的环境卫生作为一件大事来抓。尤其是近几年，环卫工作一直列入县政府的重要议事日程，县长办公会经常研究分析环卫工作情况，及时解决出现的新问题。为切实做好环卫工作，县政府每年从财政拿出100多万元资金，专项拨付环卫，用于发展环卫各项事业。同时，县直各部门、各企事业单位也都大力支持关心环卫事业。每年环卫工人节，从县领导到各单位都要看望环卫工人，向环卫工人献爱心。同时，都能自觉服从环境卫生监督管理，积极配合环卫部门做好环境卫生工作，并按时足额交纳生活垃圾处理费。全县上下基本形成了齐抓共管、多方支持环卫事业的大好局面。

(二)环卫机构队伍不断壮大，机械设备基本配套齐全。县环卫处前身为环卫所，组建于1988年。当时仅有8名环卫职工，一辆拖拉机。随着时间的推移和历届政府和主管部门的重视支持，到目前为止，已配备干部职工224人，12名管理人员都

达到中专以上学历，并由一名副局长兼任环卫处主任。环卫处下设办公室、财务科、保洁队、清运队、收费办公室等职能科室。并建设两层700平方米的办公室一座、仓库6间。各类环卫作业车辆和机械设备已达13辆(台)，使县城96万平方米的卫生面积，实现全日保洁，160多吨的生活垃圾，做到日产日清。

一、

三、五下午1个小时；全体环卫工人的学习时间，定为每月的十

一、

三、五上午，进行全面检查。检查结果，在下午学习时进行点评，奖优罚劣，收到了很好的效果。三是设立社会监督电话，让全社会共同关注、监督环卫收费、清扫、清运工作。

(四)政府出台文件，强化“城市生活垃圾处理费”征收工作。在，市政府关于《城市生活垃圾处理费征收管理办法》下发以后，我们在认真组织学习的基础上，积极协调县直各相关单位，把思想统一到市政府制定的管理办法上来。在此基础上，结合实际，县政府及时以苍政办发128号文件，下发了《县城市生活垃圾处理费征收管理办法》。文件下发后，我们及时利用电视新闻媒体、宣传车等，进行了为期两个月的宣传。把文件印成宣传材料，发送到县城各单位、沿街门头、个体工商户，切实做到家喻户晓，人人明白。同时设立生活垃圾处理费征收办公室，具体负责收费的全面工作。经过两年来的运转，目前，已基本走上规范化，今年生活垃圾处理费预计可完成86万元。

(五)积极开展环境卫生综合整治。由于部分居民环境卫生意识还比较淡薄，乱扔、乱倒垃圾现象还十分普遍，垃圾死角还时有发生，因此，要想保持一个清洁卫生，文明向上的城

市面貌，这就需要在做好日常工作的同时，经常性的开展垃圾死角的集中清理活动，在清理过程中，为了防止反弹，我们做到清理一片，规范一片，巩固一片的措施，逐步清除清扫、清运盲区，同时安置生活垃圾箱，做到及时清运。截至目前，我们已经完成了对城区道路、背街小巷的全覆盖，累计配置生活垃圾箱达1800余个，再加上不断的进行宣传，居民的环卫意识有所提高，乱倒、乱扔垃圾的现象已初步得到控制，县城的卫生面貌始终处于洁净的状态。

二、存在的问题

(一)对环卫专项规划的编制与实施重视不够。缺乏长期规划、分步实施的工作思路，至今没有编制环卫专项规划。

(二)环卫基础设施薄弱，不能满足工作需要。主要表现为：一是公厕少，居民入厕难。

在旧城改造中，由于种种原因，多处公厕被拆除未再建设。按照城市规划标准，县城应设公厕16处，现仅有5处。二是粪便的清运与处理，没纳入环卫部门统一管理。由于历史原因形成，县城旱厕粪便清运与处理由卞庄镇政府负责，目前又承包给个人，粪便无害化处理基本为零。三是城区放置垃圾箱数量偏少，给居民倾倒垃圾带来一定的不便。四是各住宅小区的开发建设，没将环卫设施的规划设计纳入主体工程的设计与验收，使小区卫生管理与环卫工作脱节。

(三)新的垃圾卫生填埋场尚未开工建设，垃圾尚未进行无害化处理。

(四)环卫工人工资待遇偏低，致使环卫职工队伍不够稳定。

三、下一步工作打算

一是尽快编制我县环卫专项规划。建立健全环境卫生管理机

制，把整个城市环境卫生，纳入环卫部门的统一管理。

二是成立专门班子。具体负责环卫专项规划的编制、管理与监督实施，用行政手段来规范整个城市的环境卫生管理工作。

三是全力做好生活垃圾处理场建设的各项准备工作。争取早日开工建设。

经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结篇三

销售部于20xx年xx月份开始组建，至今销售人员xx人，管理人员xx人，策划人员xx人。初期的销售人员没有工作经验和房地产知识，工作开展进度很慢，在制定培训文件和培训计划后，协助王经理开展培训工作。现销售人员接待工作有所提高，对日常销售部的工作已能基本完成。

20xx年度到访客户共记xx人次。客户来访的数据每星期收录电脑一次，详细记录来访时间、意向户型、电话等，为将来的客户鉴定做好基础工作。前期的数据存在许多问题，客户的数据不清晰，多数客户的职业和认知途径没有填写，对后期的宣传工作有一定影响，经过销售部周会提出此问题后，现阶段对客来访数据已有所改善。

在20xx年xx月xx日开展的vip卡活动，开始建立销售书面文件和电子档案两种。到20xx年xx月xx日选房活动后，对已销售的商品房的认购书档案、商铺（vip增值确认书）、款申请书、退款确认书统一管理，按房号进行分区。所有的档案在书面文件和电子档案同步更新。

销控管理分为对外和对内两种，对外是以销控版贴红旗公面对客户的形式。对内是王经理和我两层销控把关，分为书面文件和电子档案两种，书面文件只是简单的房号控制，电

子档案对已售和未售商品房数据详细记录，包括客户资料、面积、价格、已付款等等。所有房号需要两人认可后才可签定认购书，确保不出现一房两卖的情况。

安排销售人员的日常值班，针对每个销售期随时调整值班人员和值班时间，配合策划部进行各项宣传活动。现场管理由王经理主持每周召开例会，进行日常工作安排，销售人员在会议中交流意见和经验，项目的优劣势共享，发现问题及时解决，对客户提出的主要问题进行统一解答，提高销售率和销售人员接待客户的积极性。

虽然20xx年销售部取得良好的成绩，但销售工作也不有许多不足之处。在一期参与了价格体系的制定，从中看到了自己知识面的不足之处。户型更改的过程也明白了自己对市场的敏感度不够。房地产的专业知识还需要进一步的提升，自己的工作能力需要加强提高。首先就是工作的积极性和主动性，很多时候都是都是xx总的提醒才去做的工作，在20xx年要改正，学会自己去找事做。对数据和图纸要加强理解和分析，让产品进更进一步的适合市场。自身的写作能力也是需要提高的一个重点。

我相信在新的一年里，通过大家的努力，我们会做得更好。希望20xx年的销售成绩比20xx年的成绩更上一个台阶。

经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结篇四

在20xx年当中，坚决贯彻xx厂家的政策。学习、制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，和市场部共同策划宣传公司的形象、品牌的形象，在各媒体广告里如；广播之声、报刊杂志等，使我们公司的知名度在太原市场上渐渐被客户所认识。部门全体员工累计发短信三万余条，团队建设方面；制定了详细的销售人员考核标准、销售部运行制度、工作流

程、团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面工作中我们做的还有很大的差距。

从销量上看，我们的工作做的是不好的，销售业绩的确很不理想。

1. 销售人员工作的积极性不高，

缺乏主动性，懒散，也就是常说的要性不强。

2. 对客户关系维护很差。

销售顾问最基本的客户留资率、基盘客户、回访量太少。一个月的时间里，总共八个销售顾问一天拜访的客户量20余个，手中的意向客户平均只有七八个。从数字上看销售顾问的基盘客户是非常少的，每次搞活动邀约客户、很不理想。导致有些活动无法进行。

3. 沟通不够深入。

销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图；对客户提出的一些问题和要求不能做出迅速的反应和正确的处理。在和客户沟通时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受到什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

4. 工作没有一个明确的目标和详细的计划。

销售人员没有养成一个工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

5. 销售人员的素质形象、业务知识不高。

个别业务员的自身素质低下、顽固不化恶习很多、工作责任

心和工作计划性不强，业务能力和形象、素质还有待提高。(长久下去会影响公司的形象、和声誉)

经商办企业专项整治活动总结 个人工作报告总结篇五

业绩方面

一、认真学习、努力实践科学发展观

1、加强自身的政治学习，廉洁自律

平时能经常阅读报刊杂志，从中学习到党在不同时期的路线、方针、政策。认真学习全面贯彻党的第十七次全国代表大会、____届四中、五中、六中全会、中央经济工作会议和省委、市委及上级党政不同时期的要求，自觉地执行党的方针、政策，在工作中做到个人利益服从集体利益，光明磊落、团结一帮人，做好上级党委和政府交办的各项工作。清清白白做人，干干净净做事。平时准时上下班，忠于职守，做到有事先请示。廉洁从自身做起，从不用公款吃喝、请客、送礼，从不收受红包、礼物。管好自己的配偶、子女、家属，不做违纪违法的事。作为一个区人大代表，珍惜人民给予我的责任，能认真地、负责地履行法律赋予的职责和义务。

2、狠抓制度落实，虚心接受群众监督

规范两委行动，实行两委人员职责分工到片，管理到人，既分工又合作，做到用人知人。强调两委人员牢记全心全意为人民服务的宗旨，多为群众办实事、办好事。要经常深入群众中，了解他们所想、所盼、所急。勤政为民，做群众的贴心人。主动协助党支部书记组织广大党员观看革命影片和集体义务劳动，既丰富党员的政治生活，又不断地增强广大党员的归属感和自豪感。从而促进社区经济建设和各项工作，持续、快速、和谐的发展，蹲定了基础。三年来共培养合格

党员15人，各项工作受到上级的好评。20__年社区党支部被评为莆田市基层先进党支部，社区居委会被评为第十一届市级文明社区。

3、强化社区两委班子建设，狠抓日常学习教育

加强两委成员对各项方针政策的学习与理解，提升班子政治素养。平时能坚持民主集中制原则，凡是重大的决策，都先集体研究提出方案，然后召开党员、居民代表听证会，广泛听取广大党员、群众的意见后，作出科学的决策。本人经常主动与同志们一起促膝谈心、交流思想、交换心得，统一认识，增进团结。

二、率先垂范、积极推进党风廉政建设

遵照科学执政、民主执政、依法执政的要求，时刻牢记“两个务必”，牢固树立民思我想、民困我帮、民求我应、民需我做的理念，自觉地接受全体党员和广大人民群众的监督集体工程建设项目严格执行招投标。凤凰路1#楼改造，筱塘市场每次投招标凤凰路1#楼底层车库转让拍卖、市场周边下水道等改造，均委托上级相关部门进行投招标监督指导。社区成立居委会物资采购小组，统一采购物资，实行专人管理，财务上实行“双代管”，使用统一的凭证。居务、财务实行双公开制度，接受群众监督，本人带头讲党性、重品行、作表率、树正气，带动两委及市场管理人员没有一人讲人情摊、特殊摊，最大限度地提高市场的管理和创收力度。调整充实市场管理人员。20____年度市场摊位管理费月总额349215元、比上一轮期末241505元增加107710元，增长45%。

三、以社区服务为核心，促进各项工作新的发展

能主动地配合好相关的责任人，搞好各项工作，先后多次与市自来水公司、莆田电业局等单位进行协调，从而简化了手续。投入资金在凤凰路1#楼后面安装变压器，便利居民安全

用电。做好污水池、排污管道等工程。积极配合城厢区政府、凤凰山街道办事处做好后亭巷搬迁前期丈量工作。社区投入资金，成立避灾点、居家养老工作站，为孤寡老人进行居家养老工作，三年来共投入资金213.7万多元。为老年人发放生活津贴费和集体祝寿等各种活动支出。每年都能认真负责地评议好低保户和脱贫户工作，为广大居民办理新农保和医保工作、认真做好抗灾救灾工作、认真做好人口普查工作。社区成立殡葬改革领导小组，配备好执法队伍，推行殡葬改革，火化率达100%；先后在学园路、筱塘市场内、凤凰路段投入资金，安装摄像头并充分发挥社区警务室的职能作用；确保社区平安运用各种形式，广泛地开展卫生宣传活动，全面实行卫生承包责任制，强化垃圾袋装，定时定点投放。组织居民群众参加义务卫生大扫除活动，清除垃圾和卫生死角，在市场大门口设置电子屏幕，充分利用宣传栏等宣传工具，开展社会公德、职业道德、家庭美德教育，开展五好文明家庭活动。宣传工作搞的有声有色，营造了三个文明建设的浓厚舆论氛围；把计生工作纳入两委日常工作范畴抓好、抓严、抓实；计生协会被评为20____年全国先进协会。运用法律武器，妥善地解决与黄金兰的《投资权转移合同》纠纷一案。维护社区合法的权益。

四、尽心尽责增强社区经济实体，人和业兴

为了保障社区经济稳步、持续地发展，多次与两委一起研究如何改造市场摊位，并通过增加市场内部通道和归顺自行车停放，方便经营者、购物者，增创市场效益；研究如何把闲置的凤凰路1#楼底层车库转让拍卖，老年人活动中心引资招租。三年来，居财总收入19____万多元，居财总支出1106万多元，盈利808万多元。

不足之处

本人在日常工作，有时有较为急躁的情绪表现，这对于开展工作是十分不利的。

努力方向

- 1、要努力加强自身的政治理论学习，提高政治素养和业务工作能力。
- 2、努力加强党性修养，提高执政决策的能力。
- 3、时刻牢记自己是一个共产党，是党和人民的勤务员，全心全意地为人民服务。
- 4、努力转变工作中心情急躁表现，讲究领导艺术能力。