

2023年采购专员试用期转正述职报告 采购员试用期转正工作总结(大全8篇)

在竞聘报告中，我们还应该对自己的发展方向和职业规划进行详细阐述，展示自己的远大抱负和目标。推荐阅读以下整改报告范文，可以帮助你了解不同行业的问题和解决方案。

采购专员试用期转正述职报告篇一

又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培!感恩的心，感谢命运，让我认识xx[]花开花落我会一样会珍惜!感恩的心，感谢xx[]让她伴我一生，让我做坚强的自己。新的一年已经开始了，现在的我将过去一年中工作的心得体会作一个汇报。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。在董事长的直接关注和公司各位领导的关心支持下，通过几年的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚;不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的供应商处采购;坚持以诚信作为工作和行为的基础;规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象;不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则等。

在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，发个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。在领导的提醒下[]xx-xx年我们及时调整好心态和观念，不但改变了过去的错误意识——采购与销售无多

大联系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销售。凡是有关销售的一切事物，我们采购部都积极配合！，一切以销售为主，我们辅助。采购与销售是密不可分的！因为我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得是同一个目标！

在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的节约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢总经理，在采购方法方面为我们出谋划策。是他的严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的英明领导下，我发货时遵循少量多次的原则，当然还要在不影响销售的前提下，尽可能充分利用供应商的信贷期，保证公司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而降低公司的额外提货费用。

在付款方面，逐渐将一部分供应商的付款方式从原来的电汇转变成承兑汇票，间接性地降低成本。在这里我还要对公司所有业务人员说声：“谢谢“！感谢他们及时将市场价格信息传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低了库存成本。截止xx-xx年12月底，共计降低成本、节约费用达万元。别外，每月月底，因为销项税远远大于进项税，为了降低公司不必要的税收，我都积极主动向客户催要增值税票，包括所有通过银行托收的客户，经过协商，对方也将抵扣联寄予我公司，及时供财务认证！从而每月都能减免一些不必要的税收。

xx-xx年是个进步的一年，在公司各个部门的配合和采购部的多方努力下，我公司与供应商建立了非常良好的合作关系，有的已经直接向我公司发货，开始友好商业往来！在引进新品种方面，我们从多个方面不断搜集信息，及时和其他部沟通，并快速备货。对于新进品种，采购部都会向业务人员提供新进品种目录表，以供他们参考学习。

几年来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力的`学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！

采购专员试用期转正述职报告篇二

又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的`信任和栽培!感恩的心，感谢命运，让我认识xx[]花开花落我一样会珍惜!感恩的心，感谢xx[]让她伴我一生，让我做坚强的自己。新的一年已经开始了，现在的我将过去一年中工作的心得体会作一个汇报。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。在董事长的直接关注和公司各位领导的关心支持下，通过几年的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚;不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的供应商处采购;坚持以诚信作为工作和行为的基础;规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象;不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则等。

在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，发个货那样简单，这只是其中之一，

也是最基本的。在领导的提醒下□xx-xx年我们及时调整好心
态和观念，不但改变了过去的错误意识——采购与销售无多大
联系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销
售。凡是有关销售的一切事物，我们采购部都积极配合！，
一切以销售为主，我们辅助。采购与销售是密不可分的！因为
我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得
是同一个目标！

在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的节
约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明
确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低
成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真
得很感谢总经理，在采购方法方面为我们出谋划策。是他的
严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的
英明领导下，我发货时遵循少量多次的原则，当然还要在不影
响销售的前提下，尽可能充分利用供应商的信贷期，保证公
司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而
降低公司的额外提货费用。

在付款方面，逐渐将一部分供应商的付款方式从原来的电汇
转变成承兑汇票，间接性地降低成本。在这里我还要对公司
所有业务人员说声：“谢谢“！感谢他们及时将市场价格信息
传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功
降低了库存成本。截止xx-xx年12月底，共计降低成本、节约
费用达万元。别外，每月月底，因为销项税远远大于进项税，
为了降低公司不必要的税收，我都积极主动向客户催要增值
税票，包括所有通过银行托收的客户，经过协商，对方也将
抵扣联寄予我公司，及时供财务认证！从而每月都能减免一些
不必要的税收。

xx-xx年是个进步的一年，在公司各个部门的配合和采购部的
多方努力下，我公司与供应商建立了非常良好的合作关系，
有的已经直接向我公司发货，开始友好商业往来！在引进新品
种方面，我们从多个方面不断搜集信息，及时和其他部沟通，

并快速备货。对于新进品种，采购部都会向业务人员提供新进品种目录表，以供他们参考学习。

几年来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！

采购专员试用期转正述职报告篇三

20xx年xx月xx日，是我踏入公司进行试用期工作的第一天。我记得在那一整天里，我的心情都是充满了期待和紧张的。因为我终于迎来了我梦寐以求的后勤采购员的工作。可能很多人都不太会理解我对这份工作的喜爱，但是没有关系，这是我长大到现在唯一一次为我的喜欢而做了勇敢的决定。我以前是一名学校的教师，稳定的工作，良好的待遇，受人尊重和敬爱。但是在教书两年之后，我就发现自己并不喜欢这份工作，所以在三个月前，我毅然决然的辞掉了教师的这份工作，来到了我一直想尝试的采购员岗位进行试用工作。

来到这个岗位以后，虽然我有很多不懂的地方，但是我一直在努力和学习中。虽然每天都有一大堆的采购清单和成本单要进行清算和处理。虽然我要时常的进行出差，不断的和供货商进行谈判和沟通。这些工作对我来说都是一个个挑战，但是我却十分享受这个接受挑战和进步的过程。

我记得小时候读过老子的一句名言，一直记到现在，他说：“天下大事必作于细，天下难事必作于易”。要成大事者，必定要先从小事做起，然后再通过慢慢的积累和勃发，

迎来最终的胜利。而这段试用期里，我就一直艰坚信着这一点。慢慢的从自己岗位中的每一件小事学起，有不懂的地方就去找主管和同事问清楚，每完成一个任务我就当做是累积下来了一个工作技能。然后把它们反复练习，反复琢磨，我就能熟练掌握了。在试用期里，我们后勤部的'采购人员有过很多次的加班，但是不管工作到多晚，我都不会抱怨，只会觉得自己学的还不够多。虽然在试用期结束以后，我任然没有多大的作为，但是这才只是一个开始，而且我也正在向一名合格的采购人员迈进。所以，我相信，我的未来一定是可期的。

“路遥知马力，日久见人心”，在今后相处共事的日子，我会让领导看到的实力和决心，也会给公司带来长远的收益。如果我真的有幸能够加入到公司，我会用我全部的青春和热血来回报公司，我会用我毕生所学的知识有能力来推动公司的进步和发展。所以希望领导能够给我一个展现自己的机会，给我一个实现人生理想的机会。

采购专员试用期转正述职报告篇四

20xx年xx月xx日，是我踏入公司进行试用期工作的第一天。我记得在那一整天里，我的心情都是充满了期待和紧张的。因为我终于迎来了我梦寐以求的后勤采购员的工作。可能很多人都不太会理解我对这份工作的喜爱，但是没有关系，这是我长大到现在唯一一次为我的喜欢而做了勇敢的决定。我以前是一名学校的教师，稳定的工作，良好的待遇，受人尊重和敬爱。但是在教书两年之后，我就发现自己并不喜欢这份工作，所以在三个月前，我毅然决然的辞掉了教师的这份工作，来到了我一直想尝试的采购员岗位进行试用工作。

来到这个岗位以后，虽然我有很多不懂的地方，但是我一直在努力和学习中。虽然每天都有一大堆的采购清单和本钱单要进行清算和处理。虽然我要时常的进行出差，不断的和供货商进行谈判和沟通。这些工作对我来说都是一个个挑战，

但是我却十分享受这个接受挑战和进步的.过程。

我记得小时候读过老子的一句名言，一直记到现在，他说：“天下大事必作于细，天下难事必作于易”。要成大事者，必定要先从小事做起，然后再通过慢慢的积累和勃发，迎来最终的胜利。而这段试用期里，我就一直坚信着这一点。慢慢的从自己岗位中的每一件小事学起，有不懂的地方就去找主管和同事问清楚，每完成一个任务我就当做是累积下来了一个工作技能。然后把它们反复练习，反复琢磨，我就能熟练掌握了。在试用期里，我们后勤部的采购人员有过很屡次的加班，但是不管工作到多晚，我都不会抱怨，只会觉得自己学的还不够多。虽然在试用期结束以后，我任然没有多大的作为，但是这才只是一个开始，而且我也正在向一名合格的采购人员迈进。所以，我相信，我的未来一定是可期的。

“路遥知马力，日久见人心”，在今后相处共事的日子，我会让领导看到的实力和决心，也会给公司带来长远的收益。如果我真的有幸能够参加到公司，我会用我全部的青春和热血来回报公司，我会用我毕生所学的知识有能力来推动公司的进步和开展。所以希望领导能够给我一个展现自我的时机，给我一个实现人生理想的时机。

采购专员试用期转正述职报告篇五

在毕业后，我经过积极的参加面试，终于收到了现在的这家公司的面试通过通知，经过了几个月的试用期工作后，我已经能够顺利的完成公司的采购任务，不辜负我的带教xxx的名誉，成为了独当一面的采购员!这几个月我的工作生活过的非常充实，每天的学习都有不同的体会，在我遇上困难的时候，带教和同事们的援手一直是我坚强的后盾，我也因此和他们都互相认识，了解了许多这份工作的技巧和心得。

在进入采购部的第一天，我的带教就和我说：“我们采购部

是公司成功运转的关键，要是原材料都不好，那之后生产的产本站是“上梁不正下梁歪”。通过他的话，我也清楚的认识到采购部是多么重要的部门，我也将这份重要的工作作为一份荣耀挂在心头。

我们的工作主要是负责公司的产品原材料采购，在这段时间里，我先是学着认识我们公司的产品所需要的原料，虽然一开始看着那些名字有些生涩难懂，但是我还是都先记到了脑海里，在之后慢慢的消化。

之后我就跟着带教跑市场，了解各个供应商的优劣，认真的判断选择哪家供应商会带来什么好处和要付出多少。我们必须在这繁多的供应商中选出材质最好但是又价格适中的材料，刚开始的时候我真是觉得让我自己来都能挑花了眼。但是当带教亲自上手后事情就像是水到渠成般的顺利完成了。看他自信的工作态度，我想这就是经验的差距吧。

在这段时间的边工作边学习中，我在次体会到了什么叫“行行出状元”，只是看起来简单的采购工作，却也有属于自己的技巧和经验。想要做好可真是不容易。在这段时间里我也受到了不少照顾，学到了很多之前都没学过的技巧，我相信这些技巧在之后都会成为我工作路上的帮助，这些热心的同时也很会成为我之后的工作中一大助力，我也要努力不拖他们的后腿！

虽然我现在已经能做好自己的工作，但是认清自己之前的不足也是有很多好处的，在之前的工作中，我过于谨慎的工作导致工作的进度大大的拖后，带教指正我谨慎是好事，但不要处处过于谨慎，要会调配自己的注意力！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

采购专员试用期转正述职报告篇六

我于x月xx日开始到工作，从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，不知不觉已经两个多月了，现将这两个月的工作情况总结如下：

一、在部门人员紧张工作繁忙的情况下，我尽快熟悉了的产品以及我本职位的工作流程，虽然没有人交接工作，但是我还是以较快的速度融入工作当中，边学边做，边做边问。目前我负责采购包装类，配件类，饰品类，以及局部原材料。在接到库房申购单时，都及时把订购单传发给供应商，根据库房的需求来与供应商协调沟通，催交货物，监控到货情况。

二、在我到来时，正好遇到纸箱行业的涨价风波，而于老供应商谈价的同时，我也搜集了一些纸箱厂的资料，邀请局部纸箱厂上门报实价，比较新老供应商的价格和品质，并作出汇报与整理。在涨价风波之后稍有降价之后，也积极跟老供应商谈低价格，防止报价只涨不跌。

三、当货物出错或者出现质量问题时，我会将库房和检验员的汇报的情况汇报给上级主管以及通告供应商，保存出错的证据以及货品，要求供应商退换货或者扣款等，做好问题处理工作。

四、除了采购工厂的`包装材料等，我还要采购市场部方案采购的饰品，以及市场部有新店时，我也要参与装修材料的采买工作，偶尔会随车外出和同事去外面的市场进行采购，尽量在外采的时候和商家还价还到最低。同时也有一些标准饰

品是在天意市场采买，我都以低于我们原本的采购价采买了翻页钟、沙漏等饰品。

五、在这两个月期间，除了询价、比价、订购、外出采购等工作，我也在与供应商对账期间准确地把账单对好，向供应商提出了很多对方算错了的问题，确保了自己的账准确无误，到达账实相符。

关于目前我工作的状况，我想提出一点建议，虽然我可以按时完成自己的工作任务，但是总感觉自己是处于一种被动的形势，也就是我们库房的申购方案性不强，时常有订货马上就催当天或者第二天就要货的情况。每个月初我们工厂申购上百个型号的纸箱，很多都不急着要货，甚至到下个月都还没要，反而有的急需的却要临时订临时催货，这种没有方案性的订购会给工厂，我们采购，以及供应商都带来烦恼，所以，我希望在我在职的期间，这种情况能有所改善，我也在积极的学习，希望能尽早为公司奉献更多的力量。

采购专员试用期转正述职报告篇七

冬雨随风而至□20xx年也将随着深冬的来临而将翻去最后一页□20xx年是我人生的转折点，从以前的个体到了一个集体——xx这个大家庭当中来了!我虽然在公司才两个多月，但是就这两个月让我感触很深，让我思考很多——在这辞旧迎新之际，我把这几个月试用期的工作做个总结：

刚到公司的时候，公司安排我到xx做采购员，作为一个刚接触这个职业的新手，我没有多的经验和阅历，但是我要求自己要有平常的心，进取的心，不止千遍的和自己说：这个岗位的担子是重之又重，一定不能辜负了公司领导的期望。

对于材料的采购，我从短短的工作实践中也总结出了下的一些经验：

我不熟悉的材料，我会尽我的努力找懂得这个材料的人，从别人那去学到到自己本来不知道的东西。那怕是一点一滴都算是学习和进步。

我基本上会每天都会对我所做过的工作，处理的事，进行一个心里的小结，对没有处理好的事，要求次日，或紧接处理的，尽量做到问题不推迟，尽最快解决。对于明天的主要事情，做个方案。俗话说：好记性不如烂笔头！事情较多的时候，我会记录下来，逐个去处理，处理和没有处理的做个记录，这样工作就会更加清澈明朗。

经常与工地上的仓管、施工队长等相关人员接触和交流，这样便于自己更好的了解材料，以及跟踪需要，减少工作失误，提高工作效率。

尽量用条款有效的文件去约束牵制他们，让他们能主动争取配合我们工作，及时解决问题，让其感受有压力又有动力。工作中要严谨，要主动出击，不寄希望于供应商肯定没有问题，及时的做好跟催工作，要分析供应商的每一次看似合理的理由，是否隐藏着丝丝供货风险或其它东西。要做好记录，便于查询和统计，及配合工程需要做好工作。

让自己有一个好的职业习惯，有本钱概念，有利润思维，有风险意识、有统筹能力、有交流沟通好习惯。这些都有助于自己向一个更优秀的采购靠近，做一名真正优秀的采购员。

想好打电话的目的是什么？是询价、是讲价、是订价、是分析市场变化等。组织好自身谈话内容的概要，做到谈话流畅，语言丰富，用语专业，亲切自然大方，热情大度。对供应商所销售的这个材料及其它供应商(同种材料)的信息要了解，以此好回应对方的谈话。要记住对方所销售这个品种现在的大约价格，及你上次所订购价格，或上次你报给对方你购的价格及你虚拟报给对方的价格。在关心业务的同时，不妨多给予客户出了业务关心外，工作身体等也做个善意问候。对

新客户多介绍并展示一下自己公司的实力和优势等。

以上的一些经验是我在工作过程中总结出来的，想要做好一个合格的优秀的采购员必须严于律己，在实践中不断的加强自己的业务水平的提高，只有这样才能更好的展现自己，为公司的开展做出奉献！

在xx的那段日子，我能够从心里上及时的转变，从以前的一个个体能及时而又融洽的融入到这个团体，也是对自己的一个要求和挑战，在吴江我能够和同事们相处的非常好，本不是一家人，但是胜似一家人的情谊始终让我们的这个团体工作有力，工程进展顺利。11月份我被调要到南京工作，参加南京沙达旺仓储工程，岗位是后勤的管理。

后勤管理对于我来说又是一个新岗位，但是我总是有这样的自信：一定能做好！在平时的生活中和同事多沟通，随时掌握他们的心理和一些想法，并能尽量的在现实条件中随心所欲，这样就从后勤方面保证了员工的有一个良好的工作心态，无后顾之忧！及时的合理的制定了一些后勤制度，和对制度的宣传以及监督，对后勤上面的一些设施、设备做一个完整的数量和现状统计，需要维修的及时维修，需要整改的及时整改，让大家有一个比较舒心，平安，温暖的后期生活环境！

20xx年即将过去，下面将迎来崭新的20xx年，在新的一年里，我将发扬不怕苦，勤学习的精神，更加努力的做好自己的工作，树立公司荣誉感，尽自己的努力，为公司的开展壮大，也为证实自己的能力，恪尽职守，永不懈怠。

采购专员试用期转正述职报告篇八

在20xx年的工作中，我仍会认真工作，不断提高自身的业务素质和管理水平。增强责任意识，提高完成工作的标准。同时我们会选择性得采纳公司其他部门提出关于下降成本和提高效率的方法，并不断的大胆尝试，取其精华、修改弊端。

为公司在新年度的中更上一层楼贡献出力量。

20xx年即将过去，下面将迎来崭新的20xx年，在新的一年里，我将发扬不怕苦，勤学习的精神，更加努力的做好自己的工作，树立公司荣誉感，尽自己的努力，为公司的发展壮大，也为证实自己的能力，恪尽职守，永不懈怠。

来到xx公司从事xx采购工作已有半年时间，在此期间，感触良多，想法也多，现在汇总近期的工作感悟如下：

5. 和供应商沟通、和各部门沟通，必须坚持自己的原则，树立正面威严的形象；
6. 要有可以刁难供应商的习惯，让他们知道自己该怎么做；
7. 别做老好人。