

# 2023年我的汽车梦演讲稿 汽车租赁合 同(实用10篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 我的汽车梦演讲稿篇一

承租方：\_\_\_\_\_

二、租期为\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起  
至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

三、租金每车每月为\_\_\_\_\_元，从合同生效日起计，  
每月结算一次，按月租用，不足一个月按\_\_\_\_\_个月收费。  
所用燃料由承租人负责。

四、承租人租用的汽车只用于\_\_\_\_\_。承租人只有调度  
权，行车安全、技术操作由出租人司机负责。

五、承租人要负责对所租车辆进行维护保养，在退租时车辆  
如有损坏，应负责修复原状或赔偿，修复期照收租金。因出  
租人所派司机驾驶不当造成损坏的由出租人自负，如果致使  
承租人不能按合同规定正常使用租赁车辆，承租人不负担不  
能使用期间的租金，出租人应承担每日租金等额的违约金。

六、违约责任。出租人不得擅自将车调回，否则将按未运输  
期限租金额赔偿承租人。承租人必须按合同规定的时间和租  
金付款，否则，每逾期\_\_\_\_\_天，加罚\_\_\_\_\_天的租金。

七、其他未尽事项，由双方协商，协商不成，按照合同法规  
定办理。

八、本合同一式份，双方各执正本\_\_\_\_\_份。

## 我的汽车梦演讲稿篇二

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

演讲的主要目的是使人信赖、相信。特点是观点独到、正确，论据翔实、确凿，论证合理、严密。不论在何时，安全都是摆在第一位的，那么我们应该怎样去写一篇关于安全的演讲稿呢？你是否在找正准备撰写“安全驾驶汽车演讲稿”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家早上好！今天我演讲的题目是：校园安全，人人有责。

人们常说：“平安是福”。安全是幸福，是稳定，是祥和。安全是关怀，是爱护，是喜悦。安全是一个古老的话题，安全是一支永恒的旋律。如果没有安全，我们就不能健康成长；如果没有安全，家庭就失去欢笑；如果没有安全，国家就失去稳定。

平安，不是表面上的风平浪静，不是大体上的万事和谐，因为平静大洋深处有暗流，和谐背后有隐患。国家曾说过：“中国有14亿人口，不管多么小的问题，只要乘以14亿，那就会成为很大很大的问题。”对于有着几千兄弟姐妹的一个大家庭来说，又何尝不是如此呢？调查显示，我国中小學生因交通事故、建筑物倒塌、食物中毒、溺水、治安事故、暴力犯罪等，平均每天有40多人死亡，相当于每天有一个班的学生失去他们如花的生命！枯燥冰冷的数字，这些令人心颤的事实背后我们看见了什么呢？逝者以他们的鲜活而短暂的生

命向我们提出了哪些警示呢?值得同学们深思。

同学们，生活中没有偶然的“事故”，只有可预防的伤害。只要我们平时多一份细心，多一份警觉，多一些安全防范意识，发现生活中的安全隐患，我们的生活就能多一份平安，多一份美好。奥斯特洛夫斯基笔下的保尔曾说过：“人最宝贵的是生命，人的生命只有一次。”让我们用智慧和勇气扬起理想的风帆，用青春和生命奏响时代的强音；让我们抛弃迷茫，把握航向。让我们共同努力不懈摇桨，平安校园的乐章将永远奏响。谢谢大家！

常有朋友问，“现在吃什么好？”。是啊，吃什么好呢？猪肉中注水，蔬菜中残留农药，制造火腿喷洒敌敌畏，生产泡菜使用工业盐，喂奶粉吃出大头娃娃，喝黄酒丢了性命。一种一种假冒伪劣食品不断被揭露，被曝光；一起起触目惊心的制假售劣案件被查处，被打击；一条条鲜活的生命被残害，被扼杀，一颗颗善良的心灵被愚弄、被震撼。广大群众不禁要问：“究竟，我们还能吃什么？”同样的问题，在阜阳奶粉事件调查期间，中央电视台记者曾经问过国家食品药品监督管理局局长曾筱萸，曾局长回答说：“我也是一名消费者，从这个意义上说，我对我吃的东西也不是很放心。”作为主管全国食品安全综合监管职能的最高行政长官对自己吃的东西不放心，这多少有点讽刺味道，难怪网民评论：“连局长都不放心，我们老百姓怎么办？”这从一个侧面反映出我国食品安全的问题已到亟需下大决心，用大措施，凭铁手段，到彻底解决的时候了。

“民以食为天，食以安为先”，人类生长、经济腾飞、社会进步、时刻离不开食品，离不开安全、卫生、营养的食品。“怎么会这样？我们应该怎么办？”广大群众不断在问“我们要吃安全的食品”广大群众不断在要求，群众的呼声，催动我们去思考，去行动。

“食品企业、良心事业”，食品生产经营企业是合格、优质

食品的生产者，是功臣，也是劣质有害食品制造者，又可能成为罪人，因此说，食品生产经营者是食品安全的第一责任人，决定食品质量的关键因素既不是技术，也不是管理和设备，关键在人关键在于食品生产经营业主和从业人员的职业操守和道德水准。死猪肉生产肉制品，使用工业石蜡制造火锅底料，使用氢氧化钠泡发水发产品，难道他们不知道这些东西有害吗？非也，让我们听听生产蛋白质含量仅为2%奶粉的生产企业主在听到长期喂食奶粉导致大头娃娃死亡时是怎么说的，“啊呀，这种奶粉是不能一直吃的，反正我们从来不吃，我们都到超市买几十元一听的进口奶粉吃”。“哀莫大于心死”，这些人是何等的冷漠，何等的麻木不仁，何等的丧尽天良，这些人怎么能生产出合格的食物，怎么能做出负责任的事。在投次主体逐渐多样，生产方式日益灵活，食品贸易不断繁荣，价值观念呈现多元化的大背景下，在深化和完善社会主义市场经济体制的同时，通过教育扶持、打击、监管等多种手段，倡导营造诚信、公平、负责任的食物安全生产氛围，显得尤为重要。

没有规矩，不成方圆”，食物质量的根本好转，有赖于政府部门的有效监管，虽然，很多部门在食物监督方面做了大量的艰苦的工作，但与广大群众的要求仍有很大差距。目前，从田头到餐桌，食物安全监管的法律分别见于《食物卫生法》、《产品质量法》等很多部法律法规，监管职能分属于农业、环保、林牧渔业、卫生、技监、经贸、工商、海关、检验检疫等很多部门，造成既有监督越位和监督重复，又有监管缺位和监管空白，形成“九龙管水，不如大禹一人治水”的尴尬局面。在政府加大协调监管力度，各部门各司其职、各负其责、密切配合、齐抓共管、严格监管的同时，亟待出台更加权威，更加统一，更加严格的类似《食物安全法》等法律法规，调整、整合现有的部门职责，组建职责明确、责权统一、监管严明高效的食物安全监管队伍，提高整治效果。

各位老师，同学们好！

非常感谢大家给我这次机会，今天我演讲的话题是只有安全了，我们才快乐！

从1996年起，教育部规定每年三月最后一周的星期一为全国中小学生安全教育日，今天是全国第十五个校园安全教育日。足见社会对于我们安全的重视，有专家指出，通过安全教育，提高我们中小学生的自我保护能力，80%的意外伤害事故是可以避免的。可见对青少年进行安全教育相当重要。针对目前中小学生因安全事故、食物中毒、溺水、自杀等死亡情况我认为大家应从以下几点注意避免一些伤害。

## 1、注意交通安全。

严守交通规则，按时回家，不在外逗留。上学、放学路上，必须在人行道内行走，没有人行道的，须靠右边行走；通过有交通信号控制的人行横道，必须遵守信号的规定，没有信号灯过马路时要先观察两边车辆情况，主动避让机动车辆；汽车不是一刹车就能停止的，从司机发现情况急刹车到制动有效，车辆在惯性作用下还会向前移动上十米左右。不准在公路上追逐打闹，开展各类游戏活动，要远离公路和铁路。自行车必须在非机动车道内按顺序行驶，严禁驶入机动车道。乘车须在站台或指定地点依次候车，等车辆停稳后先下后上。上车后主动让座给老人、病人、残疾人、孕妇或怀抱婴儿的乘客；不准携带易燃、易爆等危险物品乘车。机动车在行驶中要坐稳扶牢，防止紧急刹车，不得将头、手伸出窗外，以免被来往车辆擦伤。在这“没有硝烟的战场”上，我们不仅要做得诚实守信的小公民。还要做爱护公路及其设施的好少年。保护道路上的安全防护设施。如：人行道护栏和车行道护栏，交通标志等。希望同学们不仅自己能够自觉遵守交通法规，还要积极向身边的所有人宣传交通法规，预防交通事故的发生。

## 2、注意饮食安全。

同学们购买袋装食品时，要看包装是否完好，看清楚生产日期、保质期、生产厂家及地址，不购买“三无”食品，不随便在外就餐，防止食物中毒；不在校门口和街头流动摊点购买零食，防止误食不卫生食品等，造成食物中毒，同时注意不要暴饮暴食。

### 3 注意校园生活安全

上下楼梯要轻声慢步靠右行，不许将手搭在他人肩上或背上，不许坐在楼梯扶手上往下滑，不准在楼梯、楼道上疯跑打闹；不靠近窗户玩耍探望。同学间遇到矛盾时，一定要冷静理智，不要动手动脚，以免给自己和同学带来不良后果。安全用电，避免火灾。

### 4 注意外出安全、交友安全。

夏季，没有家长带领，不得到河塘等地方游泳，以免发生溺水危险。不得到建筑工地玩耍，以免发生危险。

学会冷静自护自救，掌握基本的防护知识和逃生本领，记住家长电话号码和急救电话(110报警、120急救车、119火警)。更要远离网吧网游或营业性娱乐场所，不和社会上不三不四或行为怪异的陌生人交往，以防上当受骗。

总之，安全重于泰山，重在自我保护，增强安全防范意识，从我做起，从小事做起，是关键。

同时也在呼吁社会各界多点关心我们青少年心理的安全成长问题，我们需要安静，祥和的家庭环境，不想听到吵闹声，麻将声。我们需要亲人的陪伴关爱，不要成为留守儿童；我们需要清新，典雅的文化气息，而不是庸俗不堪的文化传播。我们需要一个和谐，民主的社会环境，不想看到到处是金钱，权力，血腥的交易之下带给我们的伤害。

我们青少年是祖国的未来，只有在我们身心健康安全之下，我们才能快乐成长。撑起祖国未来的蓝天。

大家好：

很高兴在今天这个日子站在这里演讲，今天我演讲的题目为《祸起于细微》。

患生于所忽，祸起于细微。安全生产关系到职工的个人安危、家庭幸福和企业的健康发展。安全问题有必然性，也有随机性、偶然性，职工往往会因产生侥幸心理而导致事故发生。因此，对待安全要时刻保持警惕，严肃谨慎、无疏无漏。

首先要增强职工的安全意识，提高职工保安全的技能，让职工认识到安全的受益者是自己，进而不断加强知识的学习和技能的积累。

其次要从细节入手，在遵守各项规章制度的同时，着眼最易忽略的安全细节，尽心尽责地把每一个环节都履行到位，即使最细微的部分也不能疏忽大意。

最后要强化安全风险管理的，在安全生产的工作中，做到事事有人管、处处有人管、时时有人管，提高安全风险管理的整体效能。

只有增强安全防范意识、认真履行岗位职责、提高安全风险管理能力，做细、做实工作的每一个环节，才能有效消除安全隐患。

在人生的旅途中，只有安全伴行，人生的道路才会一路畅通。只有鲜活的生命，才能在阔远的宇宙空间施展才华、实现抱负；只有健康的生命才能承担起所有的责任、为社会造福。安全，是一个很轻易的说出来，却又很沉重的一个词。安全，这沉重的话题，带给我们的思考实在太沉重了！一次次血淋淋

的教训告诉我们，生命只有一次，不能自欺欺人的地在铺满\_\_的鲜花草坪上过那侥幸的生活。

“前车之鉴，后事之师”，生命不再重来，安全责任重于泰山大于天。安全工作只有起点，没有终点；安全工作没有及格，只有满分。让我们都来关爱生命，关注安全，让安全从墙上，报刊上走下来，走进我们的心中，让悲剧不再重演，让人生一路平安。

各位老师，同学：

大家好！

我们知道：燕子去了，有再来的时候；杨柳枯了，有再青的时候；桃花谢了，有再开的时候。可是，我们一旦失去了健康和宝贵的生命，还有再来的时候吗？健康，何等重要！生命，何等珍贵！我们要时刻维护自己的健康，珍爱自己的生命，而食品安全则是生命健康最有力的保证。

常言道：国以民为本，民以食为天，食以安为先，食品是人类生存的第一需要，食品安全直接关系到人民群众的生活，关系着子孙后代的幸福和民族的兴旺昌盛。不讲食品安全，哪怕是一块豆腐，一根豆芽，都能让你身体残缺；不懂食品安全，哪怕是小小的一包盐，就能中断免疫系统的正常运行；不要食品安全，哪怕只是小小的一个意念，就能让生机勃勃的生命处于危险之中。可是，你们可曾注意到在我们周围，劣质食品也正在悄悄地危害着我们的身体健康。

曾经，我是街头烧烤店前的常客，每次路过总要吃上两串解解馋。有一天，我又路过烧烤店，那一阵阵的香味又吸引了我，忍不住又走上前去要了两串，看着红红的火苗，青青的烟，听着烧烤发出的兹兹声，闻着烤焦的香味，口水都要流下来了，恨不得马上吃到嘴里。就在此时，我看到一个服务员捡起了地上被人们丢弃的竹签，拿到一个水桶里随便洗了



洗，又重新串起菜来。看到这一幕，我惊呆了，一下没了食欲，掉头就走，从此，再也不敢光顾这样的小吃摊。

现在，还有许多人，尤其是我们的学生，一放学就会围在烧烤前。在这里，我想再一次提醒大家，烧烤不但不卫生，而且在烧烤过程中，还会产生致癌物。作为老师，我们要托起明天的太阳，我们有责任关注和维护学生的健康成长。我们教育学生要积极参与其中，从我做起，从点滴做起，了解食品卫生安全常识，学习食品质量安全相关的法律法规，监督和揭露危害食品安全的事件和不法分子，在全社会传播食品安全知识，为全民健康事业尽自己的力量。

“以人为本，安全第一”，食品安全需要你我的参与；食品安全需要你我共同努力。为了少年儿童的茁壮成长，为了千家万户的幸福，为了阳光更加灿烂的明天，朋友们，让我们牢牢记住：食品安全，从我做起。

我们演讲完毕，谢谢大家！

；

## 我的汽车梦演讲稿篇三

首先感谢公司领导为我提供这次展现自我的机会，我对自己能在瀚龙宝诺这样一个充满生机与前程的企业里工作，感到十分荣幸；其次我更要感谢公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示自我的机会，今天我竞选的主题是：只有付出，才会有收获。

我叫文诚，现任公司销售部经理□xx年10月份加入瀚龙宝诺大家庭。见证了我们公司从基础建设到通过验收。当时也参与了服务团队的组建，并在前期设备和人员不足的情况下，处理了两起质量故障从而避免了更大的投诉。由于销售部的需要我在4月份初从服务部调任销售岗位，也在着手重建销售团

队。

今天，我竞聘的职务海南瀚龙宝诺汽车销售有限公司的总经理。

下面先谈谈我有对总经理岗位的认识：

一、公司总经理即是管理者，同时又是执行者。

二、公司总经理职务涉及到公司的方方面面，关系到员工的切身利益。

总经理既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，因此，必须把为领导分忧和服务于员工群众的“中心”工作作为出发点和落脚点。把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：“调研围绕市场转，协调围绕领导转，服务围绕客户转，决策围绕信息转”。从而使经营、网络各项工作目标更明确，重点更突出。

做为公司总经理，要内强素质，外树形象，是展示公司实力和主要一员，总经理工作效率的高低直接关系到整个公司运转速度的快慢，销售指标的完成与否、经营的成败，因此总经理除了具备较强的业务、管理能力、还要学习对报表分析、策略制定等方面的基本知识，也就是说应该具备多方面的综合素质。

一、多年的军旅生活我具有较强精细化管理和超强的执行力，并练就了我身体立行的性格作风。

多年军营摸爬滚打练就了我越挫越勇的性格和团结意识也使我知道怎样爱身边每一个人。军事训练容不得一丝差错，更不允许有任何理由所以我有极强的执行力，我会和总公司保持高度一至，完成好各项任务。我信奉广交朋友的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。并在实

际管理工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人真诚的踏实作风，使我具备了为一名企业管理者的基本素质。如果我当选我会通过身体力行的工作态度，丰富我们的企业文化并培养每一个员工的忠诚度和执行力。

## 二、我有工作的事业心和脚踏实地的敬业精神。

自20xx年从我踏入汽车行业以来，我的十年是从是竞争激烈的珠三角汽车的基层一步步走过来的，从洗车工、车间学徒、前台客代、车间主管、销售顾问、销售主管、分店的销售经理、服务经理，十年来经历了汽车行业一线工作到管理工作，也曾经获得行业内全国汽车销售精英大赛亚军的成绩等，所以积累了较为丰富的汽车行业工作经验。

## 三、有较强的创新意识和社交能力

我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。利用自身较好地表达能力和协调能力，也相信能处理好各种社会关系，达成战略伙伴为公司各项工作开展打下良好的基础。

## 四、最重要的一点，我有强烈的进取心和永不服输的精神。

一个人如果没有追求，没有进取精神，时刻以追求高标准来鞭策、激励自己，那么，无论在工作上还是在事业上，都不会有大的作为。在这方面，我深有感触，自参加工作的那天起，我就给自己制定了一个目标，那就是：无论做什么工作，干，就要干好，就要做得比别人优秀，我相信自己的能力，我自信，经过努力，我一定能成功！因为有一句一直在影响着我，就是“办法总比困难多”。

一个目标是：业绩目标。

今年我们雷诺中国总部下给我们任务是销售实现290台，从目前来看我们现在销售工作上做得还不够，第一个季度才实现20台不到意味着我们后面三个季度要完成90台交车，这个任务看似很艰巨，但我相信每天都在坚持提高团队的战斗力，与市场部不断的开拓我们的市场，目标总会一步步的去实际。售后团队我们要初步实现100万的产值，不仅要加强内部员工的技能培训外，更重要的是加强与保险公司的合作，一起把服务做上去把蛋糕做大。

一项是建设是：建设企业文化。

公司能够较长期地保持发展的领先地位，最重要原因之一是要有能吸引人、激励人和留住人的独特的企业文化。从某种意义上讲，文化是土壤，人才是种子。文化是一个平台，是有潜力、有才能的人真正发挥作用的平台。开展员工喜闻乐见、寓教于乐、丰富多彩的文体活动和观摩学习活动，丰富职工的业余文化生活，激发干部员工干事创业的工作热情。组织公司员工拓展活动，通过此类活动的开展，丰富员工知识，愉悦身心，增长见识，让员工感受到瀚龙宝诺大家庭的温暖、和谐！

各位领导和同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力的所在、责任的所在，但不管是压力也好，阻力也罢，我很自信，相信自己，也相信市场经营工作将会凝聚大家的力量和智慧，相信“阻力”和“压力”都必将成为我们工作的动力。最后我要讲的是：只有付出，才会有收获！

演讲完毕，谢谢大家。

## **我的汽车梦演讲稿篇四**

首先感谢公司领导为我提供这次展现自我的机会，我对自己能在xxx这样一个充满生机与前程的企业里工作，感到十分荣

幸；其次我更要感谢公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示自己的机会，今天我竞选的主题是：只有付出，才会有收获。

我叫文诚，现任公司销售部经理[]20xx年10月份加入瀚龙宝诺大家庭。见证了我们公司从基础建设到通过验收。当时也参与了服务团队的组建，并在前期设备和人员不足的情况下，处理了两起质量故障从而避免了更大的投诉。由于销售部的需要我在4月份初从服务部调任销售岗位，也在着手重建销售团队。

公司总经理肩负着上传下达的重要使命，不仅仅要协助公司的总体规划和目标任务，制定计划、方案并指导工作的有力实施。又要发扬团队精神，充分调动各部门经理和员工积极性，与员工打成一片，及时了解员工的意见和建议，准确及时的处理员工的呼声，坚持“上为领导分忧、下为群众服务”的原则，做好协调工作。

总经理既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，因此，必须把为领导分忧和服务于员工群众的“中心”工作作为出发点和落脚点。把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：“调研围绕市场转，协调围绕领导转，服务围绕客户转，决策围绕信息转”。从而使经营、网络各项工作目标更明确，重点更突出。

做为公司总经理，要内强素质，外树形象，是展示公司实力和主要一员，总经理工作效率的高低直接关系到整个公司运转速度的快慢，销售指标的完成与否、经营的成败，因此总经理除了具备较强的业务、管理能力、还要学习对报表分析、策略制定等方面的基本知识，也就是说应该具备多方面的综合素质。

多年军营摸爬滚打练就了我越挫越勇的性格和团结意识也使我知道怎样爱身边每一个人。军事训练容不得一丝差错，更

不允许有任何理由所以我很强的执行力，我会和总公司保持高度一至，完成好各项任务。我信奉广交朋友的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。并在实际管理工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人真诚的踏实作风，使我具备了为一名企业管理者的基本素质。如果我当选我会通过身体力行的工作态度，丰富我们的企业文化并培养每一个员工的忠诚度和执行力。

自20xx年从我踏入汽车行车以来，我的十年是从是竞争激烈的珠三角汽车的基层一步步走过来的，从洗车工、车间学徒、前台客代、车间主管、销售顾问、销售主管、分店的销售经理、服务经理，十年来经历了汽车行业一线工作到管理工作，也曾经获得行业内全国汽车销售精英大赛亚军的成绩等，所以积累了较为丰富的汽车行业工作经验。

我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。利用自身较好地表达能力和协调能力，也相信能处理好各种社会关系，达成战略伙伴为公司各项工作开展打下良好的基础。

一个人如果没有追求，没有进取精神，时刻以追求高标准来鞭策、激励自己，那么，无论在工作上还是在事业上，都不会有大的作为。在这方面，我深有感触，自参加工作的那天起，我就给自己制定了一个目标，那就是：无论做什么工作，干，就要干好，就要做得比别人优秀，我相信自己的能力，我自信，经过努力，我一定能成功！因为有一句一直在影响着我，就是“办法总比困难多”。

一个转变是：实现思维方式的转变。从做部门经理时的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样才能办好”的由被动变主动，围绕汽车市场和管理建设结合实际制订计划，有安排、有检查，保证各项工作落到实处，确保瀚

龙宝诺健康有序的开展。

一个目标是：业绩目标。

现100万的产值，不仅要加强内部员工的技能培训外，更重要的是加强与保险公司的合作，一起把服务做上去把蛋糕做大。

一项是建设是：建设企业文化。

公司能够较长期地保持发展的领先地位，最重要原因之一是要有能吸引人、激励人和留住人的独特的企业文化。从某种意义上讲，文化是土壤，人才是种子。文化是一个平台，是有潜力、有才能的人真正发挥作用的平台。开展员工喜闻乐见、寓教于乐、丰富多彩的文体活动和观摩学习活动，丰富职工的业余文化生活，激发干部员工干事创业的工作热情。组织公司员工拓展活动，通过此类活动的开展，丰富员工知识，愉悦身心，增长见识，让员工感受到瀚龙宝诺大家庭的温暖、和谐！

各位领导和同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力的所在、责任的所在，但不管是压力也好，阻力也罢，我很自信，相信自己，也相信市场营销工作将会凝聚大家的力量和智慧，相信“阻力”和“压力”都必将成为我们工作的动力。最后我要讲的是：只有付出，才会有收获！

谢谢大家！

## **我的汽车梦演讲稿篇五**

各位同志：

大家好！

到底是什么造成了这一切?翻开车站建站以来的人身伤害事故案例，后果有伤有亡有伤残，人员有老有少有中年。从这些事故案例中你会发现都有一个无奈而无语的现实：违章。也许有人会不屑一顾：平时我也有扒车代步，也有不系安全带，不是也没出什么事吗?不错，一两次的违章，可能不会产生后果。可是，朋友。事故都有一个共同的前提：违章。安全规章，每一条都是鲜血写成，并被反复验证。这不是危言耸听，这是无数铁路人用生命换来的惨痛教训。反过来，它又成为警钟，时时警醒和指示我们规避风险，沿着正确的道路前进。在我们开展人身伤亡事故案例分析的时候，大家说的最多的就是“如果”。“如果他不遮蔽耳孔能听见机车鸣笛及时避让……”、“如果他不翻越动态车辆……”、“如果他不探身到两车钩之间……”。朋友，“如果”可以很多，生命却只有一次。

敬畏规章，珍爱生命，从我们做起。遵章守纪安全在，侥幸偷懒事故来。让规章成为“达摩克利斯之剑”，始终高悬于每一个人头顶。让你不会心存侥幸，让你不再偷懒取巧，让你不敢违章蛮干。

敬畏规章，珍爱生命，要长期坚持。安全来自长期警惕，事故源于瞬间麻痹。在我们身边涌现出的最美调车人，他们用三十年如一日的“遵章守纪”弹奏出了安全生产的华美乐章!我们要向他们学习，对待规章制度，永怀敬畏之情;对待差错失误，常思事故之害;对待安全生产，常怀薄冰之履。老老实实守规章，认认真真真保安全。

敬畏规章，珍爱生命，一定要牢记血的教训!诚然，对于世界劳动者，你不是唯一。但是，对于你的家庭，你却是她们的全部。记住：生命，你有权拥有，但无权忽视。你的逝去，最痛苦的是你的父母，最思念的是你的妻子，最悲惨的是你的孩子。安全在你手中，别让悲剧再重演，别让亲人再流泪。让安全相伴一生，让我们每一天都高高兴兴上班来，安安全全回家去。



最后，我想说的是：长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。相信在车站和车站党委正确领导下，我们北站一定能够冲破险阻，扬帆远航。

我的讲话完毕，谢谢大家。

---

#2楼回目录 | 2017-02-29 13:39

---

尊敬的各位领导、评委和职工朋友：

我演讲的题目是：用激情撑起铁路安全一片天

今天，车站演讲比赛的主题是“安全生产依靠谁”？当看到这个题目时，我想每个人的心里都有一份答案。安全生产到底依靠谁，有些人会说，安全生产依靠上级的监管，依靠管理制度的完善，有些人会说，安全生产依靠安全第一的思想教育，依靠基础装备水平的不断提高。而我，作为铁路运输生产战线上的一名普通员工，我认为，安全生产就是依靠我们年轻一代对铁路事业为之奋斗的激情。

战争虽然离我们遥远，但那种为国家，为民族浴血奋战的激情却永远延续下去，它延续在和平年代里，延续在铁路发展中，延续在安全生产上。激情无处不在。一代代铁路人胸中无限澎湃的激情，伴随着我们行进在安全生产的漫漫历程中，走过春夏秋冬、走过酸甜苦辣、走向成长、走到今天。

今天，我们不禁要问，安全与激情到底有着怎样的联系？安全为什么依靠激情，我想说：安全依靠激情，因为激情可以迸发责任感。责任是天，是铁路安全生产赖以生存的源源动力；责任是我，是我用无限激情时刻保持的高度警惕；责任是擎起的利刃，具有斩断一切事故根源的力量与锋芒。因为

有责任，我们才足以从微小的细节中发现事故的隐患；因为  
有责任，我们才可以从不断变换的安全问题上积累进步的经验。

安全依靠激情，因为激情可以激发事业心。因为有激情，我  
们的心中才能不断升腾出追求事业的渴望，因为对事业的渴  
望，才让我们在平凡的岗位上安心工作，奉献到底。

安全依靠激情，因为激情可以历练高素质。只有高素质才能  
坚强我们的意志，只有高素质，才能让我们一次次在安全难  
题面前游刃有余。

安全依靠激情，因为激情可以让我们在平凡的岗位上闪耀光  
辉。我们只是铁路运输生产战线上一个平凡的小兵，在铁路  
发展的大潮中，也许无法创造出辉煌的价值。但是我们有激  
情，激情如花，绽放出青春的风采；激情似火，升华出生  
命的价值！惊天动地固然壮美，润物无声更具回味。一个微  
不足道的小兵在安全生产的天空里，不用光芒万丈，只要激  
情不熄，哪怕只发射出一点点光辉，也足以成为一颗耀眼的  
明星。

朋友们，安全生产需要我们的激情，安全生产更加依靠我们  
的激情，激情可以迸发勇气、激情可以迸发责任、激情可以  
迸发出更大的力量，让我们在铁路轰轰烈烈的跨越式发展大  
潮中，再次燃烧激情吧：于无声处创造自我价值，为铁路安  
全竭尽绵薄之力，用青春激情撑起铁路安全一片明媚的天空。

我的演讲完了，谢谢！

## 我的汽车梦演讲稿篇六

汽车客运站是百姓出行的地方之一，那么你需要相关汽车站

员工发言的资料吗?下面由本站小编向你推荐汽车站员工演讲稿，希望你满意。

如果您曾在×××客运站停留过，那么您一定曾感受到那一张张真诚热情的笑脸，一声声亲切温暖的问候，一次次周而又到细致的服务，带给您这些美好记忆的就是工作在平凡岗位上的××人。

每天清晨，当人们还沉浸在香甜的睡梦中时，她们却已经在雄壮的解放军进行曲中列队上岗，傍晚，当人们带着一身的疲惫回到家中时，她们仍然在为最后一趟客运班车的旅客热情服务着。客运站是面向社会服务的一个窗口单位，特殊的工作性质赋予了站务员更多的使命，她们想方设法让更多的旅客在客运站感受到家的温暖，亲人的照顾，朋友的关怀。

有人说，站务工作能有什么技巧，谁都能干，可是外行人也许不知道，当一名合格的站务员并不是一件容易的事，想要做好这项工作必须具备过硬的服务本领。从客规到本站的营运知识，从微机的基础操作到简单的英语、哑语对话，方方面面都要牢牢掌握。许多年纪稍大的站务员在家里上有老、下有小，即要照顾丈夫孩子，又要孝敬公婆，家庭负担比较重，学习起来比较吃力，但为了提高自己的服务本领，她们克服了一切困难，利用所有业余时间学习客运知识。曾有一位站务员在家中边摘芹菜边做背题，她的女儿到厨房一看，“唉哟，妈妈你怎么把芹菜叶都留下了呢?”这样的趣事有很多，大家听了也许只是觉得很好笑，但这一件件看似笑话的事情背后却衬托出我们站务员对客运事业的痴情，这种忘我和坚韧不拔的学习劲头换来的是为旅客更完美的服务。一次，站里来了一位外国旅客，当我们的站务员用英语与他进行对话，了解到他要去的城市并帮他买好车票时，这位外国旅客惊讶的竖起了大拇指。正所谓“台上十分钟，台下十年功”，正是平时一点一滴的勤学苦练，才使我们的站务员在外宾面前展示了高超的服务技能。

也许在别人眼里，站务服务是个单调而平凡的工作，然而就是在这个看似简单的工作岗位上，发生了许许多多感人至深的动人故事。（……实例）。

面对这一切，我们怎能不为她们的行为所感动！怎能不被她们们的热情、善良所震撼！不要以为这是多么平凡的小事，正是这些点滴的小事，塑造了交通人真情奉献社会的形象！

站务员也是普通人，她们也有自己的人格尊严有自己的喜怒哀乐，然而在为旅客服务时，即使受了再大的委屈，甚至面对的是漫骂和侮辱，她们都始终做到微笑服务，用自己的真情温暖每一位旅客的心。一次，站里的一名退票员遇到这样一位旅客，由于他买完票，又临时改变主意，改乘其他班次客车，按规定退票要收手续费，当退票员向他讲明收费理由，并将剩下的钱找给他时，他却蛮不讲理的骂了起来：“你拿这些钱买棺材啊！”当时，我们的退票员眼泪在眼睛里直打转，在家里，谁不是被亲情包围着，被家人宠爱着，可现在因为正常的工作却要面对如此的辱骂，她镇定了一下，用略带颤抖的声音温和的对这位旅客说：“对不起，这是客规规定的，请您理解我们的工作，谢谢！”这位旅客愣住了，他可能没有想到得到的是这样的答复，拿起钱转身就走了。象这样的事情太多太多了，我们的站务员们为了维护交通人的形象，将所有的委屈都埋在了心里，却始终把美好的东西留给了旅客。

站务员的职业是清贫的，但是当遇到有困难的旅客，她们从不吝啬掏出自己的钱。一次，一位70多岁的老大爷衣服破旧，手拄着拐杖，艰难的在候车大厅行走着，看到这种情况站务员马上上前询问老人家去哪，老大爷说四个女儿都不养他，他想要回到林甸敬老院去，可是又没钱买票，到现在也没有吃饭。站务员听到后马上自己掏钱给他买来了茶蛋和车票，把他送上了车，临走的时候老大爷哭了，他拉着站务员的手说：“你比我的亲生女儿还好啊！”在场的许多旅客对站务员的这种助人为乐的行为都称赞不已。这就是我们××人的真实写照，在平凡中见真情，在平凡中现形象！

我们的站务员就是旅客的服务天使，她们把欢乐与无微不至的服务带给每一个人，用微笑和真情沟通了交通人与旅客的心。此时此刻，所有的语言都无法表达她们为旅客、为交通事业奉献一切的心情，就让我们大家共同祝福他们，愿这些好心人一生平安！谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张，激动是因为我幸运地赶上了公司人事制度改革的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同事们的厚望。但无论如何，我要对公司这一英明而富有魄力的决策表示衷心的感谢！并借此向所有关心支持我的领导和同事们表示深深的谢意！至于说到对竞聘的认识，我想公司机关竞聘的成功实践已经做出了响亮的回答，全公司上下呈现出的百川归海，百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此，我举双手赞成，积极响应公司人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

我叫，现年××岁，大专学历，20××年毕业于山西信息职业技术学院计算机网络技术专业，同年9月份到灵丘汽车站参加工作□20xx年5月站领导根据我的工作表现，安排我为灵丘汽车站安全员□20xx年2月公司团委任命我为××汽车站团支部书记。

至今我在灵丘汽车站工作已将近五年了，回想这五年来工作的日日夜夜，有辛酸曲折，也有高兴快乐，五年来我一直默默无闻地工作，是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡已久的梦想。我没有辉煌过去，但是，我会把握好现在和将来。今天我能在这里展示自我，就是希望大家认识我，帮助我，从而更加信任我，支持我。

我这次竞聘有以下几个优势方面：

一、我有较熟悉的工作经验、环境和能力。

在近五年的生活和工作中，我不断加强个人修养，以“坦坦荡荡做人，脚踏实地做事”为座右铭，踏实干事，诚实待人。在领导和同事们的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了进一步提高。在工作中我常常用“换位思考”的思维方式来揣摩旅客、驾驶员的需求心理，力求把自己的工作做到更人性化，规范化，得到了领导和同事们的好评和认可，对今后开展工作有更方便的条件优势。

二、我有对热爱汽车站这份工作的激情和乐于奉献的敬业精神。

在汽车站工作的这五年中我爱岗敬业，不管干什么工作，干一行、爱一行、钻一行，无论领导安排我任何工作都会努力、认真地把工作做好。从不计较过个人得失，默默地奉献着，在公司二次创业和百年基业的宏伟征程中不正是需要这种激情和奉献精神吗。

三、我有年龄的优势。

一、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论水平，尽快完成角色的转换，胜任本职工作。另一方面加强业务知识的学习，不断给自己“充电”。

二、摆正位置，做好配角，当好参谋。在工作中，向领导多请示多汇报，真正做到工作到位不越位。

三、勤奋工作，不计得失。我将兢兢业业，踏踏实实，吃苦肯干。把我有限的工作经验奉献在工作岗位上。

各位领导、同事们，古希腊哲人曾经说过一句话，“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信；而我现在要说一句话，“给我一次机会，我会干出我的风采！”，这是对我们这份工作的热爱和对事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有人会成功，有人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此次为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上，把自己的全部智慧与精力奉献给灵丘汽车站！奉献给我所至爱的事业！

我的演讲完毕，谢谢大家！

各位领导、各位来宾：

今天我的演讲的题目是《把爱献给南往北往的子弟兵》

在bb汽车站服务台工作，对她来说，能够在工作岗位上，帮助别人渡过难关，是她的荣耀和最大的快乐。她说：一个人如果能够将生命融入他人的记忆中，他的生命就仿佛加长了一些。她在客运服务工作岗位上默默奉献着自己的青春年华，把无私的爱和浓郁的情奉献给旅客，更奉献给了南来北往的子弟兵。

有一次，一位不识字、吐字不清楚、同时又说着浓厚地方土语的老大爷坐错了车，买错了票，由于语言不通，一连问了好几个人，都无法搞清楚他到底要去哪儿。“怎么办呢？”无助的老人捏着车票，在候车大厅来回踱步，不知找谁是好。在别人的指引下，老大爷气喘吁吁地拿着车票来，仔细辨听，再帮他找出有文字的物件，慢慢缩小范围。在相同字音的地名中，再请他提供靠近的更小的地名。接着，又找出地图一一核对查找，然后再打当地的114台去确认。几番周折下来，终于弄清了老大爷要去的地方。当老大爷目光充满感激，如释重负地回了乡，长长松了一口气。后来，老大爷家人给车站写来感谢信，原来老大爷到南京看在部队服役的儿子，从没出过远门的他一出门就迷路了，信中称赞是善良的使者□bb

车站是军人的温馨驿站。

几乎把整个身心都投入到旅客服务当中。她用无微不至的关怀，为人民子弟兵创造了温馨舒适的候车环境，千方百计地帮助解决军人在候车时遇到的各种问题。对她来说，作为一名优秀服务员，必须要有延伸服务意识，不应有份内份外之分。

一年新春佳节来临之际，飘飘雪絮反衬了候车室的温暖。一群探亲的子弟兵们满怀即将与家人团聚的喜悦，幸福地等待着还家的班车。忽然发现，在候车室角落里，有一名小战士不吃不喝，一会紧咬嘴唇，一会瞪着大眼睛发呆。

没有惊天的业绩，没有豪言壮语，在平凡的工作岗位上，把爱献给南来北往的子弟兵，用一点一滴的温馨搭建起军民连心的桥梁，用真情、真心、诚心、热心谱写了一曲军民鱼水情的颂歌！

谢谢大家！

## 我的汽车梦演讲稿篇七

大家好！

（演讲提示：在竞聘演讲中，最重要的是在仪态和演讲中都体现出真诚和自信。因此，演讲中，身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态，赢得大家的认可。）

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话的激励及多年的工作经验，今天我来参加汽修厂厂长的竞聘，我自信有能力担当起这一重任。



（以下一段以较平实的语气讲，体现出真诚即可）

我叫\*\*\*，今年\*\*岁，中共党员，大专学历。\*\*年参加工作，担任了安装队队长，\*\*年担任汽车队队长，今年五月份开始担任汽修厂厂长。在我主持工作的五个月里，四个月我厂实现扭亏为盈，全部改制第三产业完成。（可以再加一些工作成绩）

（以下讲优势的地方，一定要在自信中表现出谦逊，赢得观众好感）

第一，我具有担任此职务的管理能力。我担任领导职务多年，在企业经营的管理方面积累了丰富的经验。几年来，我认真学习相关业务知识，全身心地投入到工作中，对我厂整个市场情况比较了解，对开拓经营有具体思路，对处理工作中遇到的各类问题和矛盾具有实践经验。在担任厂长期间，我厂出现了一系列的改观，这是大家有目共睹的。此外，我在长期的工作实践中不仅在企业管理方面积累了丰富的工作经验，而且形成了与时俱进的创新能力，这对担任一名厂长而言无疑是必备的素质。

第二，我有较强的沟通协调能力和能力。俗话说的好：得人者兴，失人者崩。一个单位如果没有融洽的内部关系是很难开展工作的。自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，这也练就了我较强的沟通、协调能力，为以后更好的开展工作提供了有力保障。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而

上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

此外，我今年刚\*\*岁，思想活跃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中，同时还具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度。所有这些，都为做好汽修厂厂长工作奠定了坚实的基础。

（下面讲工作思路的地方应注意有起有伏，讲到要点的时候要提高语调，注意抑扬顿挫）

第一，从整章建制入手，建立健全各项管理制度。我将深入工作一线，开展成本调查分析，确定成本控制目标，明确成本管理的重点部门和相关责任人员，建立健全了各种费用控制台帐，制定降本增效措施，将全年的工作指标层层分解到车间、班组，落实到人头。坚持科技进步，结合汽运公司车辆结构、技术性能及进修频率，及时调整车辆进修流程与技改方案。结合企业实际，在职工中开展技术攻关和技术革新活动，聘请专业技术人员给大家讲课，并派工作人员出去学习，有效地提高了职工的专业素质与维修技术，提高工作效率。在工资分配上，完善了各项考核奖惩办法，坚持“按劳分配”的原则，鼓励多劳多得，将个人收入与经济效益紧密挂钩，实行评分定级分配式的工资，极大地调动职工的积极性，增强企业的活力、凝聚力。

第二，诚信经营，稳扎稳打。质量、信誉是迎接市场挑战的重要资本。我将本着以诚为本的原则，督促职工严把质量关，立足车辆车况保障和维修服务，着力提高服务态度和服务质量，力保为顾客提供一流的服务，并用良好的市场信誉，去稳固老客户、吸引新客户。业务上做到不等、不靠、不怨，主动出击，做好本地汽车的维修同时积极开拓外地市场，不断拓展业务范围。

第三，积极改革，探索契合市场化经营的新路子。目前品牌

汽修店已成为汽车维修保养的主力军，对此我们也要大胆尝试此项业务，通过一定的市场调查，选择一个或多个国际名牌，进行加盟连锁，寻求新的经济增长点，使修理厂在激烈的市场竞争环境中焕发出新的活力，从而多面的提高我厂的经济效益。

第四，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。当今时代，单一的人才已不适应社会的发展需求。能在社会的大舞台中脱颖而出，是那些复合型人才。因此，我将不断加强学习，不仅学习新的业务知识，还要学习管理学、营销、英语等多学科的知识，争取使自己成为新形势下多元化的复合型人才，以适应我厂不断改革发展的需要。

（结尾部分应当讲得有激情，以感染观众，赢得好感）

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把职工赋予自己的权力全部投入到为企业创效益、为职工谋利益上，自觉地以党员和党员干部的标准严格要求自己，把单位的利益放在第一位。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我可以不是一个语言的巨人，但我一定要是个行动的巨人。相信我，我会以个坚定的行动回报大家的厚爱。

谢谢大家！

## 我的汽车梦演讲稿篇八

大家好，很高兴今天能有这个机会。在这里我首先要感谢我们公司的领导，是你们给了我这次挑战自我、展示自我的机会，其次我要感谢我们运行调度科的同志们，是你们的鼓励，让我有信心、有决心来迎接这次挑战。参加我们公司汽车运输队运行调度科科长岗位的竞聘是我的荣幸，也是我长期以来爱岗敬业、开拓创新、努力奉献的结果。下面，我从基本

情况、对岗位的认识、竞聘优势和工作设想四个方面进行汇报，不妥之处，请领导和同志们批评指正。

我叫\*\*\*, 现年28岁，大学本科学历，先是宁夏理工大学计算机系信息工程专科毕业，后经过进修，获得中央党校经济管理专业本科学历，现任公司运调科当班调度员。在进入公司之前，我曾在tcl电脑公司做过售后服务部□xx年进入宁夏天豹汽车运输有限责任公司汽车以后，先后担任过公司西站站务员、运调科内勤调度员、外勤调度员、当班调度员等职务，使自己对汽车运输调度工作有了一个深入的了解和认识，独立工作能力和工作水平有了很大的提高。

在工作中，我注重结合工作实际，强化自身教育，使自己的学历得到提高，素质和能力得到增强。勤奋敬业是我的工作特点，到公司工作6年来，我工作一直勤勤恳恳，无论是担任公司的站务员、还是调度员，我始终把每一项工作当作一个新起点，在不同的岗位上做出了积极的努力，取得了很好的效果，得到领导和同志们的好评。曾多次被公司表彰为先进工作者，得到领导和同志们的好评。勇于接受挑战是我的性格。今天我之所以选择站在这里，接受领导和同志们的挑选，首先是我相信我有能力能够胜任这一工作，其次是我希望在新的岗位上锻炼和提高自己，更好地促进公司发展，实现自身价值的化。

我觉得，调度工作是一个车队的核心工作。作为一个车队的调度科科长，就好比一项工程的总指挥，必须掌握和指挥好车队的三大资源：司机、车辆和运输计划。首先要熟悉情况，要对全队的车辆状况驾驶员状况了如指掌，同时，还要对全国的道路情况做到心知肚明。其次是要有协调能力，结合运输计划，及时与任务部门沟通，协调车站与车队、驾驶员与经营者等多方面的关系。第三是要有管理能力，既要有温情，也要有魄力，要能对调度员、驾驶员和乘务员实行人性化管理，对车辆的运行实施安全管理。最后是要有服务能力，通过优质的服务，充分调动工作人员积极性，吸引顾客，实现

公司利润目标。

首先具有一定的政治素质和个人修养，多年在公司一线的工作经历，提高了我的政治素养和个人品质，使自己能够做到“爱岗敬业、无私奉献”，能认真履行工作职责，与公司党委保持高度的一致，政治觉悟强。在个人品行方面，能始终用公司的纪律规定来严格要求自己，做到遵章守纪，在工作中能团结同志，做到率先垂范。被公司党委考察为入党积极分子。

其次是具有一颗对企业的忠诚之心。从我进入公司以来，我的领导就经常用这样一句话来教育：作为一名公司的员工，就要有一颗忠诚于公司的心，一定要好好工作，要懂得回报，如果没有公司发展，也就没有我们的今天。因此，我总是怀着一颗忠心，牢固树立“企衰我耻，企兴我荣”的思想，把公司当成自己的家，把领导当成自己的衣食父母。任劳任怨、努力工作，得到了领导和同志们的认可。

第三是具有较强的理论知识和业务能力。一是具有不断学习提高自己，以适应工作的能力，我今年刚满28岁，年富力强，热爱学习，易于接受新事物，具有开拓创新意识，可以用新知识在公司调度管理的岗位上干出一番成绩。二是具有调度管理方面的理论知识和丰富的实践经验。自从进入公司以来，我就注重结合工作实际，加强自身教育，使自己获得了一定的车队调度管理的理论知识。同时，在公司担任站务员和调度员的工作经历，使自己熟悉了车队调度管理的工作流程，丰富了自己的调度管理的实践经验。三是具有较强的组织、管理、协调等能力。参加工作6年来，曾先后在公司多个管理岗位上得到锤炼，得到了历任部门领导的言传身教，加上自己的刻苦钻研，使自己的组织协调、管理能力有了很大的提高。

再次是具有任劳任怨的黄牛精神。调度管理是公司车队管理的核心工作，作为公司车队调度科科长，如果没有极强的

责任心和吃苦耐劳的精神，是做不好工作的。在过去的工作中我总是作风踏实、吃苦耐劳，无论工作再苦再累，我总咬牙顶住，从不怕苦怕累，有效地推进了各项工作的顺利开展，得到了领导和同志们的好评。

我想以上这些都是一个公司车队调度科科长必须具有的能力，我具有的这些能力曾有效地推动了我作为一个公司调度员的工作，它也将继续推动我在公司车队调度科科长岗位上做出更大的贡献。

作为公司的老调度员，我对公司调度管理工作流程熟悉，存在问题认识深刻。根据公司车队调度科长的工作职责，围绕公司增收目标，结合公司车队调度管理工作实际，我觉得，作为一个车队调度科科长，应该从以下几个方面做好工作。

#### （一）注重学习，在素质上有新提高。

我虽是公司的老调度员，但我觉得调度科科长工作，更上了一层楼，必须把它看作一个全新的工作，所以上岗后，我将在加强学习、提高素质上下功夫，一方面加强理论知识的学习，不断提高自己和理论素质和用理论指导工作的能力。另一方面加强业务知识的学习，根据部门工作实际，加强档案管理、安全管理、服务管理等方面业务知识的学习，使自己精通业务，提高工作水平，同时加强部门人员业务知识和专业技能的培训工作。定期组织员工学习车队调度管理有关法律、法规和业务知识，并要求员工相互学习，加强沟通，取长补短、增强员工的素质和实际操作能力。

#### （二）注重团结，在管理上有新突破。

在员工管理方面，我将在建立科学管理制度上下功夫，进一步规范落实本部门的岗位职责、工作要求和标准，明确车队调度管理的目标任务。将人性融入管理中，做到“以制度管人、以真诚待人”，把我们的部门打造成一个团结、互

助、拼搏、进取的集体。在与兄弟部门的协调配合方面，我会主动加强与其他科室的工作联系，使工作中的问题得到及时解决，全面推进各项工作的顺利开展。在车辆和人员的管理方面，我分公司有驾驶员254名 其中宁夏籍117名，外籍137名，占总数的54%，而客运二分公司有驾驶员近170名，其中外籍驾驶员只有43名。所以加强外籍驾驶员的管理在我分公司尤其重要，除了建立相关管理制度，按制度管理外，还要树立以人为本、人性管理的思想，为外籍驾驶员排忧解难，让他们安心工作，服务公司发展。

（三）注重履职，在本职工作上有新突破。

面对机遇我充满自信，如果领导和同志们给我这个机会，让我竞聘成功，我有能力、有信心、有决心做好这份工作，绝不会辜负领导和同志们对我的厚望。如果竞聘失利，我也决不气馁。我会通过这次竞聘认真审视自己，寻找自己的不足和差距，在今后的工作中更加努力学习，弥补自己的缺点和不足，为迎接下次机会的到来而准备条件。

谢谢大家！

## 我的汽车梦演讲稿篇九

大家好！

我叫xxx□是一名普通的财务人员，今天我站在这里给大家演讲，我演讲的题目是《微笑服务从我做起》。

告诉我，服务应放在首位。为客户服务、为职工服务。服务从何而来，我认为微笑则是最直接的表现，用我们真诚的笑脸去快乐的工作，这个世界将是多么的温馨。

在社会群体中，无论我们从事什么工作，职位高底，我们都是上帝，同时又都是服务者。这矛盾吗？不！这不矛盾，我

们每天都要面对各种事情，比如：买菜、购物、上饭店，试问一下，谁愿意去面对一张冷冰冰的脸呢？换位思考，当我们为别人服务时，别人也同样不愿看到我们一张苦脸。

微笑代表的是善意、关爱和亲切，我们千万不要吝啬自己的笑容，在把愉悦和快乐传给别人的同时，我们也同样收获了一份愉悦和快乐！或许，正是我们的一个微笑而让客户感动，一个耐心的解释而让职工知道，我们坚守原则实际上是在维护我们企业自身的利益。如果我们整天在工作中黑着脸并利用手中的一点权利去刁难客户，继而牟取个人利益，那么企业的发展将无从谈起。企业是我家，人人都爱它。所以我要快乐的生活、快乐的工作，让微笑服务从我做起。

## 我的汽车梦演讲稿篇十

大家好！

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话的激励及多年的工作经验，今天我来参加汽修厂厂长的竞聘，我自信有能力担当起这一重任。

我叫，今年xx岁，中共党员，大专学历[]20xx年参加工作，担任了安装队队长[]20xx年担任汽车队队长，今年五月份开始担任汽修厂厂长。在我主持工作的五个月里，四个月我厂实现扭亏为盈，全部改制第三产业完成。（可以再加一些工作成绩）

（以下讲优势的地方，一定要在自信中表现出谦逊，赢得观众好感）

第一，我具有担任此职务的管理能力。我担任领导职务多年，在企业经营的管理方面积累了丰富的经验。几年来，我认真学习相关业务知识，全身心地投入到工作中，对我厂整个市



场情况比较了解，对开拓经营有具体思路，对处理工作中遇到的各类问题和矛盾具有实践经验。在担任厂长期间，我厂出现了一系列的改观，这是大家有目共睹的。此外，我在长期的工作实践中不仅在企业管理方面积累了丰富的工作经验，而且形成了与时俱进的创新能力，这对担任一名厂长而言无疑是必备的素质。

第二，我有较强的沟通协调能力和能力。俗话说的好：得人者兴，失人者崩。一个单位如果没有融洽的内部关系是很难开展工作的。自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，这也练就了我较强的沟通、协调能力，为以后更好的开展工作提供了有力保障。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

此外，我今年刚\*\*岁，思想活跃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中，同时还具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度。所有这些，都为做好汽修厂厂长工作奠定了坚实的基础。

第一，从整章建制入手，建立健全各项管理制度。我将深入工作一线，开展成本调查分析，确定成本控制目标，明确成本管理的重点部门和相关责任人员，建立健全了各种费用控制台帐，制定降本增效措施，将全年的工作指标层层分解到车间、班组，落实到人头。坚持科技进步，结合汽运公司车辆结构、技术性能及进修频率，及时调整车辆进修流程与技

改方案。结合企业实际，在职工中开展技术攻关和技术革新活动，聘请专业技术人员给大家讲课，并派工作人员出去学习，有效地提高了职工的专业素质与维修技术，提高工作效率。在工资分配上，完善了各项考核奖惩办法，坚持“按劳分配”的原则，鼓励多劳多得，将个人收入与经济效益紧密挂钩，实行评分定级分配式的工资，极大地调动职工的积极性，增强企业的活力、凝聚力。

第二，诚信经营，稳扎稳打。质量、信誉是迎接市场挑战的重要资本。我将本着以诚为本的原则，督促职工严把质量关，立足车辆车况保障和维修服务，着力提高服务态度和服务质量，力保为顾客提供一流的服务，并用良好的市场信誉，去稳固老客户、吸引新客户。业务上做到不等、不靠、不怨，主动出击，做好本地汽车的维修同时积极开拓外地市场，不断拓展业务范围。

第三，积极改革，探索契合市场化经营的新路子。目前品牌汽修店已成为汽车维修保养的主力军，对此我们也要大胆尝试此项业务，通过一定的市场调查，选择一个或多个国际名牌，进行加盟连锁，寻求新的经济增长点，使修理厂在激烈的市场竞争环境中焕发出新的活力，从而多面的提高我厂的经济效益。

第四，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。当今时代，单一的人才已不适应社会的发展需求。能在社会的大舞台中脱颖而出，是那些复合型人才。因此，我将不断加强学习，不仅学习新的业务知识，还要学习管理学、营销、英语等多学科的知识，争取使自己成为新形势下多元化的复合型人才，以适应我厂不断改革发展的需要。

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把职工赋予自己的权力全部投入到为企业创效益、为职工谋

利益上，自觉地以党员和党员干部的标准严格要求自己，把单位的利益放在第一位。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我可以不是一个语言的巨人，但我一定要是个行动的巨人。相信我，我会以个坚定的行动回报大家的厚爱。

谢谢大家！