

# 最新基层副职竞聘报告(实用7篇)

在辞职报告中，需要真诚地表达对公司和同事的感激和祝福，同时指出一些改进的建议。我们来看看下面这些优秀的开题报告样本，给我们一些启示。

## 基层副职竞聘报告篇一

今天，我站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为我行多做贡献的宗旨，参加本次县级支行中层干部副职的竞聘。首先非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢一年多来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

我叫，今年岁，年进入我行工作，先后从事过、、、等工作，在支行营业中心低柜柜员的岗位上我已经工作了多年，曾先后荣获过、等荣誉称号。回首过去年的工作，我已从一个农行新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的责任人。今天的演讲我将用以下两方面展示自己。

竞聘该职务我的优势：

第一，有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。首先，没有规矩，不成方圆。作为一名岗位职工必须做到严格遵守制度，一切严格按制度规章办事，把握尺度，洞察秋毫，一丝不苟，不让一个数据或者一次不合规的行为在自己眼皮子底下漏过。在岗位等多个方面的工作经历，让我有机会学习和运用包括反洗钱制度、会计制度等在内的各类财务制度。尤其是在长期的岗位工作期间，我经历了从基层到县农行，对农行整个财务制度体系的理解逐步全面、透彻。其次，我具备系统的金融知识、娴熟的业务技能。金融知识方面，这些年我始终

不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我，先后通过了、等的职称考试，每次都是凭着扎实的知识通过的。同时，年以来的多岗位磨练，也练就了我娴熟的业务能力，无论是传统业务，还是新兴业务，力求做到守制度，懂原理，会操作。这些，都有利于我成为一名合格的中层干部。

第二，具备丰富的基层工作经验。年至年，我一直工作在基层。年的基层工作经历使我积累了丰富的经验，同时也磨练出我吃苦耐劳的精神和坚强的意志。想以前基层工作琐碎繁杂，作为业务骨干，我时常加班加点，竭尽全力做好工作，不怕辛苦，从无怨言，在多年的岗位工作中锻炼了较强的管理能力、组织协调能力和工作能力。今后我会继续发扬在基层时的工作作风，同时紧密结合本岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。

第三，我发自内心对农行业务的热爱及强烈的责任心。“热爱工作才能成功”。年我进入农行工作，年来，我目睹了各位领导和同事为了坚固农行业务的发展，而付出的艰辛，目睹了坚固农行业务开拓创新，服务三农，增强综合实力所取得的巨大成绩。心怀对信合教育培养的`感恩，我有责任也有义务为了信合事业的发展尽一份自己微薄的力量。正因为有着对信合执著的热爱，我将“感恩的心”化做“责任心”。

第四，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为农行系统的一员，在工作中我不仅有坚定的政治立场，而且有较高的思想政治觉悟，工作中我总能清醒的意识到肩负的责任，在职业生涯中未曾在原则问题上越雷池一步。能力不足，道德可补，责任可补，道德缺损，责任意识不强，能力却不可补。良好的政治素质、身体素质和业务素质必将使我工作起来事半功倍。

但成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，中层干部副职这个岗位不只是一

个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将按照工会工作的新形势、新任务的要求，为领导决策当好参谋，以诚心团结同事，以热心服务基层，创造性的开展工作。

未来工作设想：

假如我这次竞聘职位成功，我将围绕以下三方面开展工作

第一，抓好自身建设，全面提高素质。农业银行副主任，责任重大，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，在农行领导的正确领导下，做到爱岗敬业、履行职责，要求职工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的农行人，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

第二，找准自己的定位，做好副手。我想作为一名农行副主任干部关键是要找准自己的定位，做到办事不越权、不越位，工作不拖沓、不含糊，矛盾不上交、不下压，责任不躲避、不推诿。注重当好“副手”，协助正职发挥好决策参谋、调查研究、综合协调、督查督办“四大职能”，用全新的经营理念，简化办事程序，提升层次，真正让领导放心、上下级称心、全体员工顺心。用自己对事业的热爱和忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提升农行的地位。

第三，把文明优质服务活动推进到更深层次，同时抓好账务管理，维护声誉。文明优质服务是我们吸存工作中的灵魂。经营之道在于最好的服务，在服务上，我将通过加强在服务手段、人员素质等方面的提高，把文明优质服务推进到热诚、高效、优质、守规，做好储户参谋的深层次上，树立了我行良好的服务形象。在账务管理工作上，一是加大学习力度，严格贯彻落实规章制度的执行，强调规章制度的严肃性。二是抓核算质量，从款、证、章、帐四个方面抓主要环节入手，“款”坚持每日结账，“证”坚持通过表外科目进行核算，

专人管理，班清日结，保证账实相符；“章”，各种营业用章，随用随盖，业务公章营业终了要入库保管；“帐”，加强了对各种账的管理，并保持定期查询，确保账目相符。

第四，加强竞争意识，注重本所的吸存效果。首先针对我县的新形势、新情况、新特点不断提出新要求，在全县开展广造舆论，大力开展存款宣传活动。通过报刊宣传、张贴宣传标语、影视宣传等宣传方式，扩大我行的社会影响力，调动了广大群众踊跃存款的积极性，促进全县存款余额月月升；其次从提高服务质量抓起，改进服务方式，努力提高临柜人员服务水平，加速电子化建设、改善服务环境、整修装饰营业网点，赢得客户的信赖，并通过稳定老客户为基点，不断引进一批新客户，促进市场份额不断攀升。

第五，构建三农贷款体系，促进利息增收。一是从被动向客户解释向主动宣传转变，将发展目标任务按村社的人口、户数、经济分布情况进行分配，落实到各客户经理头上，把那个通过按月考核，逗硬奖惩，调动客户经理的工作积极性，来带领农户转变观念。二是由只向有贷款需求的客户营销向全面营销转变，全面落实我行提出的营销策略，通过引导客户经理下村到农户家中、院落，来搞好农户资金需求调查，做实做细为贷款营销掌握第一手资料。并针对个体工商户进行全面调查和评级授信，扎实的调查工作为后期营销奠定充分的基础和保证。三是由单纯办理业务向帮助客户投资理财转变，主动转变作风，转变观念、主动服务，主动营销，主动为客户的发展建言献策，拓宽客户群体，提高资金使用效益。

古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。各们领导，各位评委，本人一直坚定不移地认为：不断学习、实践、再学习是获得成功的关键。因此我始终坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，就一定会获得成功！最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、

勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为农行事业发展添砖加瓦！

我的演讲完了，谢谢大家！

## 基层副职竞聘报告篇二

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

很荣幸赶上今天竞聘上岗的机会，站在这里做副职干部的竞聘演讲，展示自己的实力，挑战自己的能力！之所以站上今天的竞聘讲台，是希望通过竞职挑战自己的工作高度，找到更加适合自己的工作岗位，充分施展自己的才能，更好的为我们的工商事业服务！今天我参与竞选的岗位是副科长的工作职位。

今天的竞职自信，基于以下几点综合素质优势：

- 1、年龄优势：刚过而立之年，正值热血的年纪，对工作有着足够的热情和精力，经过纪念的磨练，思想成熟。
- 2、能力优势：具有一定的事业心，血气方刚的年龄有足够的自信证明自己的能力与实力，具备进取精神，能出色完成各项工作任务安排，思维敏捷，处理问题果断坚决，能当好领导的好帮手。而且接受新事物快，我所分管的办案和法制工作取得了一定的成绩，尤其是在办案工作中，对所查办的案件做到了快查快结，不推诿、不扯皮，体现出速度和力度，做到快速、准确、及时、合法。
- 3、丰富的工作经验优势：自从xx年参加工作以来，已经有8年的工作时间，在这8年，自己出色的完成了从菜鸟到工作能

手的成熟蜕变，工作8年当中，先后从事过文秘、宣传、办案、法制核审、收费、登记等工作，在行政执法过程当中，始终本着对内强化素质，对外时刻不忘加大处罚力度，广泛树立工商执法权威，提高工商系统的社会影响力和知名度，在办案中很好地把握准了说话、讲法、引导等环节中的艺术性，有力地避免了案子办不下去或当事人不配合及执行难，取证难等现象。

如若有幸，今天得到大家的支持与信任，获得评委手中的选票，对于今后的工作开展，我有以下几点认识：

1、立足岗位职责，尽快熟悉各项工作要点，了解新的岗位的工作特点及实际工作状况，加强学习，积极配合领导协调好各方面的关系，有问题及时请示汇报；以强烈的责任心和使命感当好正职干部的左膀右臂。

2、提升思想认识和政治觉悟，凡事从严要求自己，践行好党的群众路线，始终保持清醒的头脑，管住自己的嘴，不该吃的不吃；管住自己的手，不该拿的不拿；管住自己的腿，不该去的地方不去，做好党员干部形象。

3、正确树立工作目标，尽全力协助领导干部，努力实现我工商所xx年“市场监管上层次，文明执法上水平，整体工作上档次，考评成绩有名次”总体工作目标。

4、内勤工作：针对内勤工作的实际情况，我打算实行“提示卡”制度，将收缴规费，办照须知，投诉程序，停业程序，经营规范等业务规程，以“提示卡”的形式公布于内勤窗口，既能方便群众，还能提高工作效率。另外，基于我的文秘岗位的工作经验，我将会全面加强基础性工作，发挥集体智慧和才能，共同探索和改进，最终朝着科学化，合理化，效率化，精简化的方向发展。

各位领导，各位评委，以上就是我今天的一得之见，还请评

委老师评鉴，最后站在这里我想说：竞选是过程，工作是结果，无论如何，我都会坦然面对结果，一如既往，立足实际，在自己的工作岗位上发光发热，创造更多属于我的结果。

我的演讲结束，谢谢大家！

## 基层副职竞聘报告篇三

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里各位同事和领导给予了我足够的宽容、支持和帮助，请看下文ui设计师个人评价。

感受到了领导们海纳百川的胸襟，感受到了作为广告人不经风雨，怎能见彩虹的豪气，也体会到了重庆广告从业人员作为拓荒者的艰难和坚定（就目前国内广告业而言，我认为重庆广告业尚在发展阶段并且起步较晚）在对各位同事和领导肃然起敬的同时，也为我有机会成为今天广告的一份子而惊喜万分。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对公司的认识仅仅局限于重庆几家顶级的广告公司之一，对设计师一职的认识也仅局限于从事相对单纯的广告创意和美术执行工作。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

记得初到公司时，交到我手里的第一份工作就是一张企业贺卡的修改，然而说来惭愧的是，因为对于对方企业整体形象包装的不熟悉，导致这张小小的贺卡修改任务就让我在公司的第一天工作从下午5：00左右持续到深夜12：00以后，反复

的修改和漫长的等待客户的回复对我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习和认识了公司各相关资料，并且对公司以前的、现在的客户的相关资料有了比较初步的了解，（这方面，小组的组长罗晖、美术指导莫剑、还有和我一样新到公司不久的美术杨泛，对我的帮助都很大，我也一直很感激他们）再加上日常工作积累使我对公司有了较为深刻的认识，也意识到了公司在重庆广告业举足轻重的地位，她的发展对于推动整个重庆广告业的发展有着巨大作用。同时，公司拥有比较先进的管理体制和企业化标准运作的行政机构。这一切都让我对公司的发展充满了信心和憧憬。

根据岗位职责的要求，我的主要工作任务是：

- （1）负责完成组长分配下来的设计工作指令；
- （2）参与相关广告创意的讨论；
- （3）领导交办的其他工作。

通过完成上述工作，使我认识到一个称职的设计师应当在具有相当的美术功底、熟悉的设计软件操作能力的同时，还一定要具备良好的设计心态，并且要敢于多提出自己的想法和方案，敢于创新！当然，良好的语言表达能力是向领导和同事提出自己创意想法的必不可少的。

目前我在创意想法方面存在不足，还需要多向组里的和其他组的各位资深领导和同事多求教、多学习。为了让自己做一个称职的广告美术设计人员，我也阅读了许多与设计相关的书籍，并争取在工作中有所帮助和提高。

## **基层副职竞聘报告篇四**

尊敬的各位领导、同事们：



大家好！我竞聘的是中层副职的岗位。“物竞天择、适者生存”是一条自然法则，也是一条社会竞争法则。院党组高瞻远瞩，实行中层干部竞争上岗制度，通过公开、公平、公正、竞争、择优的方式促使优秀的干部脱颖而出。今天，在院党组搭建的平台上，我有幸参加中层副职竞聘，展示一下自我，自觉接受大家的评判和检验。参加此次竞争上岗，我认为自己有以下优势：

我具有贯彻执行党的路线、方针、政策的自觉性和坚定性。注重政治思想学习，提高思想觉悟，坚持党的基本路线不动摇，坚持正确的政治方向与立场，全心全意为人民服务。我进院以来，一直以一个共产党员的标准严格要求自己，无论从思想和行动上都能与院党组保持高度一致。

我做事，最大特点是爱岗敬业，勤奋负责，不管是什么事要做就一定要做得更好，争取精益求精。

20xx年12月在司法局工作以来，我先后担任过中层副职、中层正职。在担任中层职务期间，我爱岗敬业、勤奋工作、准确定位、并不断创新，赢得了司法局党组的肯定，得到了同事们的赞扬，多次受到了华蓥市委、市政府及广安市局的表彰和奖励。

自参加工作以来，我先后在企业、司法局、检察院等3个单位工作，并历经了5个不同岗位的锻炼，多年的打拼使我具备了较强的政治鉴别、政策运用、语言表达、组织协调、综合分析和拒腐防变能力，这些都是作为一名中层干部必须具备的基本素质，也是履行岗位职责的基本要求。我相信，经过多岗位锻炼的我，完全能够胜任一个中层副职。如果这次有幸得到领导和同事们的肯定，走上新的工作岗位，我将从以下四个方面开展工作：

- 1、加强学习、恪尽职守。

围绕院中心工作，推进工作创新，用出色的工作业绩，虚心向领导学习，向同事请教，努力学习新知识、掌握新技能，尽快适应岗位需要。牢固树立发展意识、服务意识、实干意识，按照站位高、标准高、有创新、有突破的要求，尽职尽责，全力完成各项工作。

## 2、摆正位置、和谐共事。

作为副职，我会明确自己的身份，善于站好位置，做到到位而不越位。在日常工作中，做好“配角”、当好助手，乐于“补台”、诚于“辅佐”，巧于“协调”、从于“全局”。积极支持和配合科室领导，按照分管职责协助抓好工作、圆满完成中层竞聘上岗成各项任务。

## 3、自觉奉献、团结协作。

做到爱岗敬业、履行职责，率先垂范、严以律己，珍惜使命、增强约束，牢记职务就是责任，努力争当一名合格的中层干部。同时，做到不利于团结的话不说，不利于团结的事不做，多为他人着想，多做换位思考，充分发挥好纽带作用。

## 4、以身作则，勇挑重担。

在工作中要以身作则，带头表率，敢抓敢管、勇挑重担。力争在工作中显示实力，在服务中形成动力，在创新中增强压力，与人交往中凝聚合力，我将主动作为、积极作为，当好检察事业发展的加油站、助推器。

各位领导、各位同事，古人云：不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。竞争上岗，有上有下，不论上下，我都将以此话自勉，扎实走好每一步。

谢谢大家！

## 基层副职竞聘报告篇五

我是x村新任党支部书记，新官上任，总想为村民做点实事，带全村人共同致富奔小康，古人讲为官一任，造福一方，我则想树立全心全意为人民服务的思想和公仆观念，努力工作，三年把我村建成小康村。为实现这一目标，作如下工作打算：

- 1、认真学习党章，国家法规和方针政策，和有关的文化知识武装自己，提高自己综合素质和领导水平，达到打铁还要自身硬。
- 2、努力建立一个有理想、有能力、团结一致、艰苦奋斗、与群众密切联系的、全力以赴的领导村民建设我村小康村的两委班子，打造一支为民服务，能战斗，有领导能力的村级干部队伍。
- 3、采取高质量的原则，发展中青年党员，改变我村党员百分之六十五都是60周岁以上的老龄化结构，建立一支年富力强，朝气蓬勃的党员队伍，增强党员战斗力，为后续发展积蓄力量。
- 4、和两委班子一道抓好我村农田水利建设，一是在今年四月初川地配套6眼机电井的基础上，再在重点农田设施的坡地打深水井8眼，扩大水浇地面积20xx亩，人均增收1000元；二是平整改造川地的盐碱地和涝洼地20xx亩，提高20xx亩薄地地质，人均增收1000元；三是采取招商引资的办法，抓好全村4000亩退耕还林地的后续产业建设，充分利用这四千亩地，增加这部分土地的利用率，争取人均增收500元；四是发展订单农业，继续抓好甜玉米订单农业的典型，进一步发展扩大面积，拓展市场，取得经验。成立金香米合作社，解决当地毛毛谷的卖难价低问题，形成生产加工销售一条龙服务产业链，建造自己订单农业平台。
- 5、抓好一个成规模上档次科学养殖的典型户，为全村养殖持

续发展引路，取得经验。

6、抓好十个全覆盖工程的落实工作，一是完成三公里村路硬化工程，抓好已定的明春六公里硬化路绿化工程，完成村路硬化、绿化、美化任务达到村路三化全覆盖；二是保质保量完成已定项目卫生室工程；三是保质保量完成已定项入村的明春八公里的硬化村路两化，即美化绿化工程，及200盏路灯安装工程；四是今年完成村合格卫生室的建设，已定项到村；五是20xx年到20xx年努力争取文化室，老年活动室，户外墙保温等十项全覆盖项目全部完工，把我村建设成美化、绿化、硬化、卫生的美好农村；六是争取一事一议项目，在我村的四个自然村建设四个硬化、绿化、美化、文化体育活动广场，和市场中心院落的硬化。

7、解决我村的两个难题，完成一项民生工程：一是解决处理好刘家店造纸厂的污染问题；二是努力争取供电公司大力支持，完成我村的农电改造升级工程，提高农电的供电质量与功效，满足我村日益增大的用电需求；三是争取一事一议项目完成敖包屯中间旱河治理工程，为村民根治洪水的祸患。

8、抓好思想工作。一是制定简明易行易记的村规民约，使之成为约定俗成的道德法规，引导村民树立社会主义新风尚；二是采取教育打压并举的方针，对村民进行社会主义新风尚的培养和教育，彻底根除存在的孝、迷信、赌博的封建社会余毒，让村民树立社会主义新风尚，新思想，与时代同行并进；三是对村民进行良好的卫生习惯培养，卫生道德的教育，让村民养成讲卫生的良好习惯和自觉行为，改变村容脏乱差现象，建设美丽新农村。

以上是我一个村党支部书记的三年工作打算，也是我对上级和村民的承诺，并且带领村两委班子与全村群众共同通过艰苦奋斗来实现这些承诺，向党和人民交一份合格满意的答卷。

## 基层副职竞聘报告篇六

各位领导、各位同仁：

大家好！

首先，自我介绍一下：我叫xxx[]年毕业于医学院临床医学系，毕业后先后在公立和私立医院打工[]xxx年我通过xx市的公开招考来到xx市计划生育、妇幼保健服务中心从事计生工作[]xx年为响应xx市计生局对年青同志下乡挂职锻炼的号召，我成为xx市计生系统第一批到乡镇挂职锻炼的年青干部[]xx年3月我就背上我的背包来到xx市杨柳街计生站挂职锻炼，一来就是两年。

两年期间我切切实实的参与到乡镇工作中，大到参加了全国第六次人口普查、换届选举；小到下队参加计生清理手术库存，妇科病普查普治等日常工作，每一样无不充满艰辛。而这两年的时间也锻炼和考验了我，让我学到了很多以往没有学习过的东西。让我从一名“下队、包村”都不知道的懵懂少年到如今能应付自如的和农民群众打交道的基层干部[]xx年我获得了杨柳街镇年度先进个人，我想这也是组织对于我工作的一种认可。年3月我回到中心继续从事计生工作，同年10月通过全省公务员招考到f市卫生监督所工作，到f工作后不久我代表f市卫生局到f市行政服务大厅搞接待工作，年4月回到f市卫生监督所工作至今。从我的这些工作经历上看，我可能比其他选手的工作经历都要丰富得多，并且工作的部门都是与政府工作息息相关的，通过在这些不同的形形色色的部门工作，我深刻的认识到：作为基层干部的艰辛和不易，也明白了基层工作的宗旨就是为群众服务。

这两天我们由镇里的领导和工作人员陪同到实地调研考察。在这两天的实地调研中对的实际情况有了一个大的了解和初步的认识。镇在交通上十分便利，区位优势明显，黔桂铁

路、贵新高等级公路，210国道贯穿镇区南北；在气候上属亚热带季风性气候，冬无严寒，夏无酷暑，气候温和，水资源、矿产资源丰富，旅游资源发达；以布依、苗、水、瑶、满、汉等民族聚居为主，少数民族人口众多，民族文化内涵深厚。

在对调研来的数据进行分析后我注意到镇的农民人均收入在其他乡镇也是很排前几位的、并且小城镇化建设也是比较突出的乡镇。而这里的居住人口收入进行调查分析得出：收入主要来自于三部分，一部分来自于农业生产，一部分为周边工厂务工，还有一部分就是繁荣的集贸市场。在对xx市其他的乡镇的了解中，的集贸市场及小商户也是最繁荣的。目前市场主要分布于在村等周边几个村组，有商户近余家，有规模的超市2家，目前使用的农贸市场可容纳余家，商户人均收入达元/月，这些都是其他乡镇难以达到的。

但调查也发现存在一些问题：

第一，商户比较聚集之地街心花园等地段，处于国道以及高速公路出入口，是人员车辆比较集中的地段。在这一地段交通事故频发，给周边的商户和人民的生命财产带来了不利的影响，也制约了周边商贸的发展。

第二，商户较多未形成规模，目前有规模的超市仅两家，其余各商家均散户经营，且占道经营现象时有发生，这样不利于发展，也不利于管理。限制了的小城镇建设，也不利于旅游业的发展。

第三，旧得到农贸市场地处镇镇中心，有商户余家，但环境设施简陋，卫生条件极差，这样的农贸市场已远远不能满足群众需要，也影响城镇形象，也不利于周边群众的生产、生活。

第四，新农贸市场年动工后因资金等各种原因一种未竣工，目前仅建成外部框架结构，这样既耗费土地资源，又影响周

边环境优美。

我认为要目前要解决这些问题可以从以下几个方面进行：

第一，做好宣传教育工作，规范商户，禁止占道经营。将运营车辆停靠点移自相对人员不太集中的地点。

第二，发展大规模经营模式，引进一些比较大型的超市等，利用市里发展关上村统一外墙装修模式，争取项目资金，打造统一装修风格的经营示范一条街。建成集经营、旅游为一体的经贸一条街。

第三，对旧的集贸市场进行改造，疏通下水道，休憩雨棚，加装如水池、垃圾桶等相应卫生设施，已解决目前脏、乱、差的现状。并安排专人负责集贸市场内的环境卫生治理。

第四，对未竣工的新集贸市场聘请专家进行综合分析，适当缩小规模。并采取周边企业帮扶，和对旧农贸市场现有商户和周边群众集资后相应优先挑选商铺或优惠、减免商铺租金的方式促进新集贸市场的建成。已解决目前旧集贸市场不能满足镇人民群众生活需要的现状。

以上的这些是我对于镇现有集贸经济的一点构想。当然也许它还不够成熟和稳靠，也许它在一些细节上实施起来还有一些难度，也许它还需要我们逐步的去完善。但每一项宏伟目标的建成不都是由一些敢于想象的想法开始的嘛？我想如果这一次我能竞聘成功，我必将努力使之更成熟，更切实际，并逐步的去落实，虽然这个过程中充满各种各样意想不到的困难，但有在座各位的支持和参与，我相信它能一步步实现的。列宁曾说过：要向大的目标走去，就得从小的目标开始。古人也曾有：千里之行始于足下的道理，我相信镇美丽的明天正是从我们身边一点一滴的小想法和行动开始的。

今天来到这里的目的并不都是朝着某个职位而来，也并非要

达到某个目的，更多是希望能带给在座的各位对未来经济发展的一种思考和一种理念。如果能达到这样的目的，不管我此次竞职是否成功，目的都已经到达了。最后我在此祝镇政府能再创佳绩，也预祝镇有一个更辉煌更灿烂的明天。

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 基层副职竞聘报告篇七

尊敬的各位评委、各级领导和同志们：

大家好！

今天，我之所以竞争xx乡党委书记这个职位，从我自身上讲，有几个得天独厚的优势：

1、农村工作经验比较丰富。98年以来，先后在东富□xx两个乡工作，在党政班子任职近7年工作。分别主抓过科技、文教、卫生、农业、乡企、党群等多项工作，特别是任乡长3年多时间，重点抓乡镇经济、财政、招商引资等工作，在多个岗位得到了实践和锻炼，熟悉和掌握农村和农业工作，政策理论水平、组织领导能力、解决复杂矛盾问题能力、统班子能力都得到了进一步提高，实际工作经验越来越丰富。

2、工作勤奋敬业。干一行爱一行，愿意扎根农村贡献自己的聪明才智。在农村工作的7年多时间里，与广大农民兄弟结下了深厚感情。能够保持一名党员领导干部的政治修养，一心扑在党的事业上，无论遇到多么大的困难，都能够勇敢地克服。从没有因个人的事影响工作，把党的工作在第一位，经常贪黑起早，节假日也很少休息，有强烈的事业心和政治责任感。工作开拓，有创新意识。几年来，积极稳妥落实了二轮土地承包、撤乡并村、税费改革、机构改革等农村改革政策，善于探索和研究解决改革中出现的新情况新问题。



3、全面了解和掌握xx乡总体情况。在xx乡工作四年时间，对xx的人文、环境、优势、潜力、发展前景比较熟悉，在这片土地上，曾留下了我奋斗的足迹和辛勤的汗水，对它充满了浓厚情感和无比热爱，对它的前景充满了无限希望和信心。在工作中，与这里的干部群众产生了深厚友谊，俗话说“人熟为宝”。这些都是我参与竞争的自身优势、工作优势和人际关系优势。

4、熟悉乡镇规模推进劳务输出项目开发，大力发展打工经济，促进农民收入结构的优化，实现农民就业职业化。通过内转外输、政策引导、专业协会和市场经济人牵头等作用的发挥，力争三年内转移劳动力8000人，占劳动力总数的54%，总收入达3500万元，人均增收1100元。

3、规模推进猪、牛、鹅、鹿产业项目开发，协调发展畜牧经济，促进农业经济优化，实现农牧的主副换位。通过实行政策引导、资金扶持、成立协会、一流服务等措施，力争打造2个以上的xx品牌，达到牛存栏万头、羊存栏万只、猪存栏6万头、鹅存栏7万只、鹿存栏5000只。养殖大户发展到500户，畜牧业总产值超亿元，占农业产值的50%以上。

4、规模推进特色种植项目开发，大力发展特色经济，促进种植业结构优化，建成特色瓜菜基地乡。在搞好大葱、毛葱、大蒜、香瓜、菇娘、特色菜、葵花籽、药材、玉米地带芸豆、稻田养鱼和大豆育种等特色项目种植示范园区的基础上，依托市区两扩的有利契机，逐步发展装大棚室产业，力争5年内棚室产业发展到5000亩，辅盖城区食用量1/3以上，逐步打造xx特色瓜菜品牌，并逐步做大做强，使其走出绥化、走向全国、走向世界。

为实现上述目标规划，在今后的工作中重点把握好以下四点：

1、当好班长。“一把手”是一个部门、一个单位的领导核心，具有导向作用。各项工作能否取得实效，关键在于“一把

手”。假如我当选的话，我想首先应从自身抓起，一是加强学习，提高自身素质。注重党性修养，认真践行“三个代表”重要思想，立党为公，执政为民，扎实工作，不搞形象工程；诚实守信，不虚报浮夸；二是坚持民主集中制原则，发挥民主作风。自觉接受监督，不搞一言堂。三是廉洁自律，处处做出表率。廉政勤政，遵纪守法，以实绩和人格魅力感召大家，增强向心力和凝聚力。

2、狠抓队伍。要进一步深化创业型领导班子、服务型政府、廉洁型队伍创建活动，从干部素质升级入手推动思想观念的解放更新，增强责任感，大力弘扬开放创新、锲而不舍、艰苦奋斗、廉洁求实精神，带出一支敢打硬仗、敢闯难关、敢为人先的钢班子、铁队伍。

3、强化服务。随着干部人事制度的进一步深化改革、费改税的实施、乡镇政府机关的职责由过去的管理型向服务型转变，由过去的“大老板”彻底转变成“服务生”，从而在群众中树立良好形象，做人民的公仆。同时，结合xx乡发展的实际情况，为便于工作的有效开展，应搞好“五个”方面的服务。即招商引资服务、平安服务（信访安全服务）、畜牧服务、特色农业经济服务、劳务输出服务等方面。实施便民工程、富民工程、利民工程，在信息、资金、技术、管理、改革等方面给群众以更大的资助，促进社会各项事业的快速发展，加快农民致富奔小康的步伐。

4、严格管理。要从管中要效益，要实绩，拟建立专线工作推进责任机制，成立民营经济、打工经济、畜牧经济和特色经济四条专线，由班子主要领导牵头，乡村协调工作，一抓到底，抓出成效。明确工作目标，专线推进，实施重奖重罚，个人业绩和职位变动直接挂钩，充分体现能者上、平者让、庸者下的竞争机制，调动整体工作的积极性。

如果在这次竞选中我不能胜出，我将正确对待组织和人民的选择，继续保持旺盛的工作劲头，发扬求真务实的工作作风，

努力做好本职工作，接受组织和广大干部群众的考验。如果大家认可我，请支持我，信任我，期盼和感谢大家给我一次创造xx乡美好未来的机会！

谢谢大家！