

# 最新中国工商银行演讲稿(模板9篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 中国工商银行演讲稿篇一

大家好！我很荣幸能站在这里参加学生会主席的竞选，在此我对大家的支持表示由衷的感谢。

首先，我向各位介绍一下自己：我叫陶盟，来自初一（19）班，现为高一学生会卫生部负责人之一。小时候，父亲曾对我说过：做事要脚踏实地，一步一个脚印的去做。”于是，我从上学期的一名普通成员到今天走上这一神圣的地方，我深感机会的来之不易，需要好好珍惜。正是由于这种动力，当我站在这里的时候，倍感自信。当然仅仅有自信是不够的，还要有一定的能力。而从小什么都不会到今天能独立策划活动，从不会到会，从不好到好的过程，就是凭借着自信和虚心的态度来认真完成每一件工作的。

在这一年的工作中，我自觉培养了我的合作与协调能力，我能真诚的与别人合作，并且协调好同学们之间的关系，对不良行为敢于大胆治理，从不姑息纵容，因此，赢得了老师和同学们的好评。我经常从同学的角度来看待我们班干部的问题。在星期六、星期天多与同学们谈心、沟通、交流，了解他们的性格、思想、爱好，倾听他们的心声，充分的听取他们的建议、意见。我也总是试着从他们的角度来组织活动，这样班级活动也总是开展得热火朝天。但“人非圣贤，孰能无过”，我也犯过错，但我敢于面对自己的错误，从同学与老师的帮助中虚心的接受批评，并改正错误，而且决不充许自己第二次在同一地方跌倒。

今天我之所以在这里参加竞选。我希望把学生会建立成为学校领导与学生之间心灵的桥梁，成为师生的一条纽带，成为一个真正的为同学服务，同学们真正爱它的团体，同时也想锻炼一下自己的能力，给自己一个展示能力的舞台。与他人相比，我觉得自己多了一份自信，因为我是一个不服输的人，我有着一颗不折不扣的责任心和对学生会的满腔热情。当然，我假如没有当选，我将一如继往的认真工作，并且会做的更好，全力支持新一届主席团的工作。因为我爱这个团体，因为爱，所以我要竭尽全力的去做。假如我有幸当选，我将借鉴上一届主席团的宝贵经验，进一步发扬他的光荣传统，实事求是的为同学服务，并将与风华正茂的同学，团结协作，与时俱进，大胆改革，充分发挥我们学生会应有的作用，让它成为名副其实的团体。

最后，我真诚希望大家相信我，支持我，给我这次展示能力的机会。我将在这一片属于我们的天空中挥洒春的汗水，为校园明天绘出一幅美好的蓝图。我相信校园的明天会更加美好！谢谢！

## 中国工商银行演讲稿篇二

各位，如果我们每个人都抱着这样的心态去面对自己的工作，那么高质量的工程作品就不会出现，随之而来的便是工程项目数量的缩减，甚至完全被其他工程单位挤垮，丢掉我们自己的饭碗！

这不是危言耸听，现实生活中这样的事情正在发生！严峻的现实让我们看清脚下的路，同时也激发我们寻找解决问题的方法。我认为实干精神是我们大家迫切需要的！因为只有实干才能增值，实干才能兴企！

什么是实干？我认为就是要谋实事，务实效。想干事，敢干事。实干，从当下看，是企业增值、创收。从更长远的角度来看，是一个企业能够兴盛繁荣源源不断的动力。

企业兴亡，匹夫有责。我们每个人都是企业的员工，不管做为领导还是普通工人，都要怀着饱满的热情去对待自己的工作。工作没有贵贱之分，只有分工不同。不管是一道充满智慧的指令，一份科学精确的报表，还是一片坚定有力的锤音，所包含的都是对工作满腔的热情。我们的企业就像一台巨大的机器，我们每个人就是这台机器上的一个零件，我们只有踏实工作、相互协调、开拓创新，这台机器才能正常运转。我们的企业才能跟上时代的步伐，才不会被社会淘汰。

## 中国工商银行演讲稿篇三

大家好！

常言道：十年树木，百年树人。教育，是关系一个国家、民族前途命运的千秋大业。振兴民族的希望在教育，振兴教育的希望在教师。建设一支素质优良的教师队伍是实施科教兴国战略的关键，提高广大教师的道德水平，特别是职业道德水平是教师队伍建设的根本任务。教师职业道德水平状况如何，关系到深入推进素质教育，关系到亿万青少年的健康成长，关系到全民的素质和国家的未来。

二十一世纪是一个高度信息化的社会，更是一个人才竞争的社会，这就要求多出人才，快出人才，出好人才。教育要面向现代化、面向世界、面向未来，必须要有素质更高的教师队伍。为了抢占二十一世纪知识经济的制高点，是中华民族屹立于世界民族之林，二十一世纪的教师肩负着重要的使命。

作为一个二十一世纪的教师，我觉得应该具备这样一些素质。首先我们要有献身教育、甘为人梯的崇高境界，真正热爱教育事业，必然以教育为快乐。一个人只要能从自身所从事的事业中感到快乐，获得精神上的满足，才能更加热爱自己的工作，产生进步的原动力。教师要想在平凡的岗位上实现自我，很快地成长、成熟乃至成名，就得有种千锤万击还坚韧，任尔东南西北风的坚定立场和崇高精神。特别是在当今社会，

在经商、下海盛行的潮流下，两袖清风的教师没有一种献身教育、甘为人梯的精神是很难守住三尺讲台的。

其次，要有热爱学生、诲人不倦的崇高思想。如果教师对学生漠不关心，培养出的学生不合格，就是没有尽到教师的职责。没有教不好的学生，只有教不好的老师。教师服务的对象是学生，教师如果不热爱学生，不管其为人民服务、三个代表口号喊得多响，都是空话。再次，要有严于律己、为人师表的工作态度。教育是心灵塑造心灵的艺术，为人师表、率先垂范应成为教师成长道路上孜孜以求的品质。孔子说：其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。教师如能身体力行，处处作学生的表率，就能赢得学生的尊敬，从而使学生的思想、道德、行为等方面受到潜移默化的教育，从而成为学生心目中忠厚的师长，同行心中真诚的朋友，家长心目中可信赖的好老师。

毋庸置疑，社会上尊师重教的风气已初步形成，但社会偏见依然存在。部分教师这山望着那山高，工作受到挫折就泄气松劲，碰到困难就消沉丧气，这是专业思想不牢固的典型病症，是教师成长道路上最大的绊脚石。我们必须克服社会、自身的种种干扰，努力寻求科学的途径与方法，提高自身的职业道德素养，心理品质素养，学识修养和能力修养促使自己成为现代社会，现代教育所需要的德艺双馨的教育家式的教师。我认为首先要学习马克思主义理论，用无产阶级的科学世界观和方法论来指导帮助自己理解师德要求的深刻意义，提高师德修养的自觉性。其次，榜样的力量是无穷的。教师的品德完善不能脱离社会闭门修养，必须向先进模范学习，学他们的事迹，总结提炼他们的优秀品质；向优秀教师学习，学他们教书育人的感人事迹，学习他们先进的教学思想；向学生学习，师不必贤于弟子，弟子不必不如师，要善于发现学生身上的闪光品质和崇高的情操。最后，我们还必须积极参加社会实践，把自己的工作、生活与整个社会大舞台联系起来，认识职业价值，提高职业道德意识。

总之，教师素质的提高，教师的成长发展是一个渐进的长期过程，发自教师内心求真、求善、求美的内因才是自我完善的真正动力。只要我们每一个教师有忠诚党的教育事业的思想，遵循时代潮流，讲究科学方法，以诚挚的热情去不懈地努力，就一定能产生自我完善的目标，达到二十一世纪教师的素质要求，成为名副其实的人之楷模。

我的演讲完毕，谢谢大家！

世界上最优秀的人物，必定是将自己的生命开采得最充分的人。一位伟人说，一个人的价值不在于他得到了什么，而在于他奉献了什么。这并不是唱高调，挖掘自身能量的过程，也就是对社会做出贡献的过程。翻开古今中外的史册，从古希腊神话中的智慧女神雅典娜到中国古代的黄道婆；从曾两次获得诺贝尔奖的居理夫人到新中国第一个女博士徐功巧，从十九世纪英国女诗人勃郎宁夫人到南宋的李清照，当今的冰心；杰出的女性数不胜数，她们有的是英勇献身的女革命家，有的是推动妇女运动的领袖，有的是在后方默默奉献的妇女。她们有着大爱之美，然而这些人物离我们都有些遥远。

## 中国工商银行演讲稿篇四

今天我想以一则事例的形式开始我的演讲，事情是这样的，一个五星级的酒店决定提干，有甲乙丙三个候选名额。于是经理决定亲自面试这三个人。第一天，甲去面试，经理只问了一个问题：是先有鸡还是先有蛋？甲滔滔不绝的讲了一大堆哲学道理来论证这个问题，经理听后没什么反应就叫他出去了。第二天，乙去面试，经理还是问了同样的问题。乙又滔滔不绝的讲了一堆大道理。经理听后仍没什么反应就叫他出去了。第三天，丙去面试，没想到经理还是问了同样的问题，较之前两个人，丙抛开讲什么大道理，代而从容的回答了一句：“客人先要什么，就先有什么。”丙的回答可谓简洁但却精辟，最终也就是他被提干了。

我不知道是否该讲这个事例，只是当我读到它时，给我心灵极大的震撼。也让我想到机遇。面对同样一次机会，成千上万的人去抓它，可最后能真正抓住它的也就寥寥几人。同样的一个问题，答案可能不是唯一的，但一定是贴近你所从事的，就像上述那个事例一样，是先有鸡还是先有蛋的问题，这本就是一个没有答案的问题，但作为一个酒店，那么这个问题的答案便就是丙所回答的。

今年我十八岁，说实在的，我很憧憬抱着书穿梭在校园的日子。但我更清楚的知道，这都离我远去。所以我选择真诚的面对。来到生益电子公司虽然还不到三个月，好多事情我可能还不了解，但就我了解的，加上我的感觉，三个字来形容：很不错！公司有着很好的发展潜力。在这里，也有着更好的可以锻炼自我的平台。在f qc工作，压力还是比较大的，也比较累。不过俗话说得好，有压力才有动力。我相信这压力即将变成我前进的动力。我更深知机会是留给有准备的人的，我已经准备好在这里抓住每一次机会去展示自我，就像现在我站在这里演讲。当我知道有演讲比赛时，我就积极准备。所以，今天我才能自信的站在这里，讲出我的心声。

公司即将过二十岁生日了，二十年的历程，或许曾经风雨，但到今天，我想它已收获成功。和它在一起走过的每个人现在都满怀激动的心情，曾经的辛酸现已化作成功的喜悦。所以，在此，我真诚的祝愿生益电子公司在今后的道路上越走越畅，生意越做越火，员工越处越亲。

## 中国工商银行演讲稿篇五

尊敬的各位领导和师傅们：

大家好，我很荣幸能有这样一个机会参加这次演讲。还记得那一串串带血的数字符号吗？

“12.23”、“10.27”、“4.13”等等，那一幕幕令人心痛的场面是否还浮现在你的眼前。你是否还记得那些在井喷事故中，被毒气伤了双眼的小孩哭天喊地的无助；你是否还记得那位在火灾事故中，刚完婚就失去丈夫的女人撕心裂肺的哭喊；你是否还记得那些在矿难事故中，老母亲饱尝白发人送黑发人的痛苦；你是否还记得那位被烫伤钳工涂满黑色药膏的脸。此刻的你是否有一种揪心的痛，此时的你心里正在想着什么呢？也许你正在为失去亲人而感到痛苦；也许你正在为避免了那场事故而感到庆幸；也许你正在为自己的违章操作而感到懊悔。而就在这时的你一定会想到“安全”，它就像一个紧箍咒一样套在了每个人的头上，紧紧的、直至痛到内心的深处。哪一个人不愿笑语常在，哪一个家庭不愿幸福美满，哪一个企业不愿兴旺发达，哪一个国家不愿富强昌盛，而这一切的前提就是安全。国家的安全是国泰，民众的安全是民安。有了安全，我们才能在夕阳下散步；有了安全，我们的企业才能蒸蒸日上；有了安全，我们的国家才能繁荣稳定。

安全对于每个人来说都不陌生，而对一个化工企业来说，它包含的意义尤为深刻。我们都知道：化工生产中，所使用的原料多属于易燃、易爆、有腐蚀性的物质。稍有管理不当，就会发生火灾、爆炸、中毒和烧伤等事故，给企业带来重大的损失。同时，化工生产离不开高温、高压设备，如果设计不规范，质量不合格或操作失误，都将发生灾难性的事故。种种原因决定化工是一个高危行业，安全生产就是企业的效益，就是家庭的幸福。

哪一个人不愿笑语常在？哪一个家庭不愿幸福美满？哪一个企业不愿兴旺发达？若每一个人都能时时刻刻把安全放在心中，形成一种习惯，那生命的保障就会不断加强，家人的幸福就会不断延伸。

安全，对于职工意味着机器设备的正常运转，更意味着千家万户的幸福与安康！安全工作没有终点，只有起点。你听，责任重于泰山的谆谆教诲声犹震耳！你看，从车间到科室，

所有的人员正在自己的岗位上以认真负责的态度，扎扎实实地工作着——安全是火，点燃了生命之灯！安全是灯，照亮了生命之路！安全是路，引导着生命走向新的辉煌！

安全对于每个人来说都不会陌生，而对水钢这个企业来说，它包含的意义尤为深刻。我们天天都在生产一线，时时处处谈到的都是安全，它带给了我们企业发展的美好前景，同时又凝聚了太多人的牵挂和责任，每一个企业的建设者都能感受到这份责任的重大。

参加工作后，耳濡目染了许许多多的安全生产事例，我深深感受到安全所带来的深刻含义。安全就意味着责任，一个人的安全不仅是对自己负责，更多地是对关心你的家人负责；安全又等同于效益，我们更能体会到安全生产带给化工企业的勃勃生机。铸造分厂行车工私自操作混砂机，导致刮板挤死清沙工人；炼铁厂职工由于例行检查不慎，掉入皮带，经抢救无效死亡；某某厂二轧钢车间职工隐患排查不及时，摔倒在冷床上，被冷床上红钢烫伤，抢救无效死亡。“前车之鉴，后事之师”，安全工作永远是‘从零开始，向零进军’一幕幕悲剧，犹在昨天；一片片血泪，近在咫尺。惊醒麻木的灵魂，唤起的是对生命浓浓的眷恋。需要的天平上，经济需求与安全需要在较量，懒惰侥幸与规章教训在挑战。艰苦的作业环境，瞬间的违章冒险，事故乘虚而入，悔之已晚。

人的生命仅有一次，一旦丧失就无法复生。我们要尊重生命，就要敬畏规章。遵守规章是责任，也是道义；是权力，更是义务。只有遵章才能保安全，这是安全生产的经验昭示。安全源于长期警惕，事故出于瞬间麻痹。思想上的松懈麻痹必然会导致安全隐患的存在和违章现象的发生我们从精细化管理、落实安全生产责任制着手，从创建标准化区队、标准化班组、标准化岗位做起，我们用“猛药”治“三违”，用“重锤”砸“隐患”，我们要用行动告诉大家：杜绝三违，远离事故。我们的目标是：让安全成为一种习惯，让行为变得更安全。



遵章二字，正是水之源，树之根，安全之本。万丈高楼起于一砖一木，千里长堤筑于一土一石，安全大厦立于一举一动，安全巨坝源于一人一事。从个人无违章做起，安全的基础如磐之坚；从班组无事故做起，安全的长青树根壮脉连。愿我们每个人用责任筑起安全的铁壁铜墙，。我们脚踏实地，我们信心百倍，因为我们心中永远有一个不变的理念“安全为天、生命至尊”。

## 中国工商银行演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位主考官：大家好！

首先感谢领导们给我这次机会让我站在这里，来进行竞聘演讲。相信这次竞聘将是我未来人生中的一大转折。我的名字叫，大专学历，.学院中文专业毕业□xx年10月荣幸地加盟.移动分公司，就任××区域中心临时负责人。在上级的正确领导下，我们成立了.移动营业厅、推广了商务20、成功地完成了反抢等工作。工作半年来，移动公司先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，使我坚信：选择了中国移动就是选择了人生发展的机遇。

我今天参加竞聘的岗位是移动分公司××区域中心主任。这一职位肩负着四大职责，即销售、服务、信息搜集、社会营销组建及管理。其核心是服务，基础是管理。

作为世界五百强之一的中国移动通信公司，如何适应市场经济的规律，在日趋激烈的市场竞争中站稳脚跟。从实践情况来看，我认为只有以市场为导向，以客户为中心，以网络为依托，全面提高移动通信的服务水平。立足服务求生存，立足创新促发展，立足品牌拓市场，立足管理增效益，力争在

短时间内创造杰出的移动通信品牌，提升企业的核心竞争力，只有这样我们的企业在市场竞争中才能处于不败之地。客户是中国移动的生存之本，服务是中国移动的生命线，市场是中国移动永恒的主题。

## 一、通过服务创新实现服务。

中国移动通信的服务理念是“沟通从心开始”。我认为：要切实做好“沟通从心开始”，必须要做到“沟通从‘新’开始”和“沟通从‘行’开始”。也就是说我们每一位员工不仅仅要有服务创新的意思，而且更重要的是要将这种服务创新的意思应用到实际工作中去。在目前，移动通信市场的竞争中，服务已成为企业竞争的绝对因素。对手同我们的竞争已经从原来简单的价格竞争全面转移到服务竞争上来。谁的服务内涵丰富，谁的就是市场的赢家，服务创新将成为开拓客户市场的有力武器。

我认为：目前实施“零距离服务”；推行“首问负责制”就是很好的措施。所谓的“零距离服务”也就是让每一位员工对客户进行贴心服务和贴身服务。即从服务意识、服务提供上同客户的需求保持“零距离”。用心、诚心、真心为客户服务，强化“客户就是我们衣食父母”的服务理念，达到思想认识上的“零距离”。人性化、人情化、人文化服务，打破时间、空间的概念，以客户满意为标准达到全方位服务的“零距离”。

加强企业与客户之间的交流、沟通。改变服务方式，强化被动式服务向主动式服务转变，营业向营销转变，等客户上门向上门服务转变，满足型服务向满意型服务转变。从而全面提高客户对中国移动的认知度、信任度和满意度，最终使客户与企业融为一体，达到企业与客户“零距离”。

推行“首问负责制”，也就是客户到营业部来办理或处理移动业务所接触、询问的第一人，这个人就负责解答客户的提

问或帮助指导客户处理完业务直到客户满意离开。他不得以任何理由推托，让客户耗费更多的时间和精力。

推行“首问负责制”是通过建立一个全员、全程、全方位的服务体系的方式，倡导全员服务，树立客户至上，杜绝在接待客户方面推诿、扯皮现象的发生，以提高办事效率来改善服务质量。既增强员工了的主人翁意识，树立了企业良好形象，同时也锻炼了员工解决问题的能力。

## 二、打造服务品牌实现业务。

打造服务品牌这就要求我们的服务不能只停留在表面要向深层次发展。

服务要向深层次发展：

首先，要强化员工服务意识，认识到做好服务，不仅关系到企业的生死存亡和发展，更是关系到员工个人的生存、发展的根本问题，“失去了客户就是失去了市场、利润，员工就失去了就业的机会，”从而树立“客户就是财富，服务等于收入”的观点。

其次，我们的员工必须要具有竞争意识。既要有勇于竞争、善于竞争的魄力和勇气，还要有硬着头皮、厚着脸皮、饿着肚皮、磨破嘴皮去闯市场的精神。要根据市场需求对外加大宣传移动通信业务品牌的力度，另外，要敢于主动去同市场“接吻”，和客户“谈、练、爱”。让移动通信的业务成为“第三者”插足到每一位客户的家庭生活中去。我所说的“谈、练、爱”，“谈”是指向移动客户开展业务宣传、阐述移动资费、解答客户提问、介绍移动热点等；“练”是指给客户演练手机上网、移动办公、手机银行、网上购物等时尚的新业务功能；“爱”是指延伸我们的服务，用爱心去帮助那些老、弱、病、残的客户。以打造出中国移动的服务品牌为己任。在座的每一位都知道，在经济学中有一个很重要的

法则，叫做“二八原理”。

它深刻分析出我们的经营收入的80%是由20%的大客户带来的，这20%的大客户就是我们企业的忠实客户、信誉客户和客户。显然，我们有更多的理由让这些大客户对我们的产品或服务更加满意。我们应该把大客户看作是企业发展生存的命脉。就市场竞争现状来看，大客户已经成为竞争对手同我们争夺的焦点，做好大客户的服务工作，提高大客户的忠诚度，保持大客户群稳步发展是企业打造服务品牌，实现业务工作的重中之重。目前，公司已经实施了大客户经理制度，但在基层营业部就大客户的基础资料、服务策略、队伍建设和业务流程等方面还存在着一些欠缺。

我认为：要搞好大客户服务工作，首先，要在纷繁复杂的客户群中找准目标，辨别出谁是大客户、谁是重要客户、谁是潜在大客户，要摸清大客户所处的单位、行业、规模等情况，建立完善的大客户基础资料，为市场营销打下坚实的基础。其次，是在为大客户提供共性服务的同时，还应提供“优先、优质、优惠”的个性服务。以人盯人的方式，定期分层次地走访大客户，了解客户的需求及竞争对手的活动情况，制定出“人无我有、人有我优、人优我新、人新我特”的服务策略，竭尽全力地满足大客户的特殊需求。

第三，就是将企业中素质高、业务精、能力强的人才安排到大客户服务工作中去，切实加强大客户队伍建设。

第四，要优化大客户服务工作的业务流程，要围绕“综合受理、内部分流、优先处理、结果反馈”的原则建立大客户服务“绿色通道”并确保其在运行中畅通无阻。最终打造出中国移动的服务品牌实现业务的战略目标。

# 中国工商银行演讲稿篇七

大家好!

今天，我能作为一名优秀党员代表在此发言，深感荣幸。我叫，教师，参加工作20xx年，从事班主任工作20xx年，兼任团委书记7年，一直战斗在高中教育教学第一线，在那一方黑板前，用全部的深情和爱心浇灌着稚嫩的幼苗，用满腔的热血谱写自己人生的乐章，用青春的热情和执着诠释了一位人民教师对教育事业的热爱，对党的事业的忠诚。

## 一、以师表的言行感召学生

法国作家罗曼·罗兰说过：“要撒播阳光到别人心中，先得自己心中有阳光。”每个教师的师德就如同这里的“榜样”和“阳光”。我注重从小事做起，从自我做起，率先垂范，作出表率，以高尚的人格感染人，以整洁的仪表影响人，以和蔼的态度对待人，以丰富的学识引导人，以博大的胸怀爱护人。因此我凡要求学生做到的，自己首先做到，如：学生课间活动，我和学生共同跑操、打球；劳动时，我和学生一起擦玻璃，清垃圾，比如，为搞好疾病防控工作，我连续几天带领学生清理污水沟、卫生死角，劳动中我没有过多的指派，只是一声不吭的埋头苦干，学生见我这样，都争先恐后的抢着干，并且说：“老师，您太累了，歇一会儿吧，让我们干。”为了让学生改掉早自习总是迟到的毛病，我总是早晨第一个站在教室门口迎接学生；为了培养学生严谨的治学态度，我总是以一丝不苟的板书和清晰的解题步骤呈现在学生面前。教学生讲文明，我时时注意自己的言行，如：在叫学生回答问题时，总是说“请坐”等文明礼貌用语；很多时候学生在教室早读时，我看见地面脏了要扫时，总是用扫帚轻轻地扫，以免将灰尘落到学生身上，学生看我这样做，都自觉地学会保持教室的卫生。

我始终坚持以身立教，因为我深知学生的眼睛是最亮的，他

们最关注的是老师的一举一动。而这一举动就是无声路标的示范性，这种示范性将在学生的心灵深处形成一股排山倒海般的内化力。正因如此，我的教育行为有着较强的感召力，我的班级多次被评为优秀班集体。

## 二、以真诚的爱心呵护学生

罗素说过：“爱是一缕金色的阳光，凡缺乏爱的地方，无论是学生的智慧还是品格都得不到充分或自由的发展。”我十五年如一日，以一颗忠心对待党的教育事业，以一颗爱心、热心和耐心对待学生，把学生当成自己的亲弟妹、亲子女，春风化雨，润物无声。我用榜样教育、感恩教育、自主管理教育，从学业上帮助、生活上救助、心理上辅助关爱教育学生，使学生时时感受到阳光的温暖。学生有了困难，我总是主动帮助，有求必应。学生有了进步，我总是及时鼓励，再推一把。届沅江一中学生曹学海，是一名体育生，考试前夕，扭伤脚踝导致骨折，曹学海同学几乎绝望，我及时伸出援助之手，鼓其信心，劝其静心，搞好文化复习，在高考中，该同学文化成绩达到二本线。学生生病，我更是求医求药，从不推却。一中c309学生刘娟高三复习中，因身体不堪重压，多次晕倒，每次都是我背着她及时上医院就诊，但我从不说半点累。对待后进生，我从不歧视，总是更加尽心关爱，不厌其烦，耐心劝导，坚决不让一个学生掉队，在我的悉心关怀下，许多问题学生成功转化，顺利升学。工作中，注重学生心理健康教育，我总是寻找一切可能的时机找学生谈心，交流，及时把握学生思想动态。高三是学生最难熬的，心理压力普遍很大，但我班学生总能及时得到鼓励与信心，教室走廊、寝室、运动场都是我工作的阵地。届学生胡子哲刚入高三，因不堪重负，躲回了家，我多次电话联系，心理辅导未见成效，高三开学前，我冒着烈日，奔波几十里，亲自找到该同学家。当看到胡子哲家的经济状况后更下定决心助其入学、升学。跑了3趟后，终于将该生接回学校，该同学不负众望，以超出一本线40多分的成绩考入中国海洋大学。

## 中国工商银行演讲稿篇八

如何做好本职工作这是一个永恒的主题。无论是从事什么行业的人，只有做好本职工作才算是称职的人。农民种不好庄稼，就难以得到丰收；工人不认真工作，质量就出问题；知识分子做不好学问，就一事无成。做不好工作就像一颗松动的螺丝钉，可能导致车辆刹车失灵，可能导致飞机失事，后果是不堪设想的。如果全社会的人都在努力做好自己的本职工作，那么各行各业就会欣欣向荣、朝气蓬勃。

在工作中，首先需要解决的问题就是思想观念问题，具体点讲就是对待工作的态度。首先应该明确工作职责，增强工作责任感、尽职尽责地去做好领导交办的每一项工作。这种严肃认真的工作态度对于任何一个企业和一个人来讲，都是不可忽视的首要因素。

在企业中，我们每个员工并不是独立的个体，部门与部门之间的往来，人与人之间的工作合作，都是紧密相连的。所以，心中必须应具共同协作、相互依存的整体关系意识。作为一个企业的员工，我们不仅要对自己的工作负责，同样还要对他人、对单位的各项事业负具责任。比方说我们工作的单位就像似一台大机器，而每一个员工就是这台机器上的任一个齿轮，假如其中有一个齿轮松动了，产生运转困难的话，都会引起其他齿轮的不正常运转，而且还会影响到整台机器设备的操作运作。因此，这就要求我们广大员工团结友爱、团结协力的去做好本职工作，才不会影响整个企业的发展。

做好本职工作，不但要以大局为重，以企业的利益为重；还应把提高自身综合素质放在前列。一个人综合素质的高低，对做好本职工作起决定性的作用。即人的素质是做好所有事情的主导、保证。只有自身综合素质提高了，才能胜任自己的本职工作，才不会影响他人的工作，不影响企业的发展。

社会在突飞猛进的发展，科技在日新月异的进步，这就要求

我们要做“终身学习型”的员工，只有加强知识业务的学习，着实提高文化理论水平，不停开拓视野，不断提高自己的修养；强化业务技能的学习，不断提高自身的业务知识和业务技能，用正确而又科学的方法去投入到工作中，才能适应企业不断发展的需要，以致将工作做到尽善尽美。

所谓责任心：就是每一个人对自己的所作所为，敢为负责的心态；是对他人、对集体、对社会、对国家及整个人类承担责任和履行义务的自觉态度。工作时中，要时刻牢记责任心的含义，把责任作为一种强烈的使命感，把责任作为自己必须履行的最根本的义务，应对工作怀有高度的责任心。

只有对工作忠诚、守信，才能把对工作的责任心，作为一种习惯落实到自己的实际工作之中去。

所谓敬业就是敬重自己的工作，将工作当成自己的事。其具体表现为：忠于职守、尽职尽责、尽心尽责、认真负责、一心一意、一丝不苟、任劳任怨、精益求精、善始善终的职业道德。

在工作中，做到以敬业的高标准来严格要求自己，努力发扬敬业精神，把工作当成自己的事业，一切从企业的利益出发，尊重自己的工作，热爱自己的岗位，以主人翁的姿态把敬业的精神，贯穿到自己工作中的每一个环节中去。

奉献精神的作用就是：你要从内心驱使自己，全力以赴地去工作、去劳动、去服务、去做到无私；也就是去做到100%地献出你的智力和体力。以奉献精神的作用内涵激励我们自己树立正确的人生观、价值观、世界观，努力培养自己为企业工作奉献的精神和品质，把工作和企业的利益放在第一位，不计较个人得失，兢兢业业、任劳任怨的去工作。在工作中充分发挥自己的聪明才智，在实践中不断增长自己的智慧，不断提升自己的人格魅力和生存价值。



一个人在一生的工作中，难免会犯什么错误，出什么大、小差错，但只要适时的调整心态，及时的去总结教训、悔过改新，也不失为明智之举。千万不可因屡遭碰壁而丧失斗志，坐在那怨天尤人，停滞不前，从而坐失了良机。所以我们必须用一种平静的心态去正视工作中的失误，总结错在哪了，又何以会出这样的错误，最后再加以认真细致的工作态度，不放过任一个微小的犯错的细节，努力改正工作方法，就会把工作做得完美。

想要把工作干好，就必须做到谦虚谨慎、虚心求教、不耻下问、博采众长。只有广泛听取不同见解人群的意见，特别是同行中对方的反对意见，就更有必要认真的去分析分歧的原因，找出持反对意见的内在因素，然后再去对症下药，才能解决实际工作中所存在的问题。同时必须认真总结，逐步提高自己的认识水准，只有这样才能把本职工作做好！

## 中国工商银行演讲稿篇九

大家好！我叫\*\*\*，来自xx机械总公司。首先，请允许我代表xx机械全体员工，将最诚挚的祝福送给您，祝您身体健康，万事如意！今天我演讲的题目是《我们是亮丽风景线》。

xx机械总公司自成立到今天，已经两个年头了。回顾这两两年来的创业历程，不禁心潮澎湃：以张xx总经理为代表的新领导班子上任后，对原企业进行了全面整顿、提高、发展。张xx总经理还进行了大刀阔斧地体制改革，唱响了一个主旋律，奏响了三步曲，重点抓好党员、团员、妇女三支队伍的建设，提高了女职工的待遇，特别是内部市场化运作以后，公司还特别为我们女职工施展才华提供了广阔的空间，从而涌现出了许多“创新女状元”、“工作质量女秀才”、“铁匠好妈妈”等巾帼英雄，我们女职工用自己的汗水和付出，抓住了创新这个“灵魂”，抓住了质量这条“命脉”，撑起了双星机械的“半边天”，为企业的发展做出了巨大贡献。

再说“创新女状元”孙有萍吧，橡机研究所在第一次设计大平板硫化机时，许多男设计员都不敢接，这时，孙有萍主动请缨，接下了这个“烫手山芋”，由于是第一次设计，需要查资料、比对数据，做大量的前期工作，孙有萍废寝忘食，一干就是十几个小时（投稿秘书家园，赢得丰厚回报！. 欢迎您），每天下班回家都早已是万家灯火……孙有萍顾不上家更顾不上孩子，每次回家总看到孩子睡着了，小脸蛋上还满是泪痕。孩子经常天真的问她：“妈妈，你是不是不要我了？”她只能满怀愧疚的把孩子亲了又亲。“儿子，谁让妈妈是双星人呢！”孙有萍的付出也得到了巨大的回报：在这次攻关设计中，孙有萍做出了连男职工也望而止步的惊人之举，对大平板的横梁进行了大胆创新，每件降低成本1500元，提高劳动效率20%以上，创出了巨大的效益。

还有许多以女职工的名字命名的操作法：像“云霞加工定位法”、“刘云齿箱装配法”、“玉芬吊装法”也是克服了重重困难而创新的。这些就是我们最可敬、最可爱的“铁匠妈妈”，她们没说什么豪言壮语，她们没做惊天动地的大事业，但是，她们却用自己的实际行动，改写了机械行业女职工不被重视的“历史”，为机械总公司的发展增添了亮点，带动了公司的快速发展，掀开了一个新的篇章，机械总公司从最初每月平均500万元的产值，到今年4月份突破了1600万元的大关。这说明□xx机械的市场之路越走越宽，我们xx机械的女职工在市场路上也越走越有劲！

市场无止境，管理无句号。未来的道路任重道远，我们女职工要团结一致，携手并肩，共创双星伟业！