

# 采购主管经验与收获总结(精选5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。相信许多人会觉得总结很难写？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 采购主管经验与收获总结篇一

我怀着夸姣的期盼来到了我国人寿稳妥股份有限公司无锡市分公司城区理财基地，在这儿，我改变了许多，也成长了许多。我所学到的有些是书本上给予不了的，比如流通的洽谈和开畅的性情。

天天约客户，访问客户，尽管很辛苦，可是进程我很享用。我并没有把它当成实习来看待，而是看成了一份作业去奋斗。由于是新人，在一两个月以内很少会签单也是很正常的，最主要的是一份心态，一份积极向上的达观心态，这关于推广人员来说很主要。

人生有两条路要走，一条是有必要要走的路，一条是想要走的路，只要把你有必要走的路走完，才干走你想走的路，而我，挑选国寿，是为了走我想走的路。我一直深信，日子是甜美的，将来是夸姣的。

## 采购主管经验与收获总结篇二

毕业实习虽然已经结束了，但是工作的.生活让我十分的难忘，以前我从来没有出去实习过，对自己也不够自信，也不知现在的就业状况，这次的毕业实习我也是鼓足了勇气。这是我人生中的第一份工作，也是一次积累经验的机会，在这期间我学习到了很多的知识，还有和同事之间的相处距离的把握，在结束之后，我对自己的实习工作有一个总结。

实习时间说长不长感觉就这样过去了，但是也有四五个月的时间，在这期间我不仅学习到怎么在实际中运用所学的知识，还通过学习到的知识完成了自己的毕业论文。

来到公司的第一天因为我是新人，对很多的事情都不太了解，于是度过一段学习的时间，明白很多办公的软件如何去运用，什么样的方式在工作上才是最有效率的，以及怎么在工作上充分的利用时间等等。刚开始我很不习惯，因为大学的上课时间每天都不太相同，而这四年时间里，我无疑是散漫自由的，除了上课时间，其他的时间都归我自己支配，但是上班不一样，需要在规定的时间打卡上下班，不能随意的支配自己的时间，而且在回归自己的时间还需要挪出时间查找资料，完成论文，这样的安排对散漫了这么久的我来说无疑是一种束缚，但是时间久了也就习惯了这样充实的生活，也开始期待每天的学习。

在大学期间，我就是单单纯纯的玩耍，没有一点自制能力，也没有自己的规划，在工作上这样的弊端就显现出来了，没有充足的知识，只有课本上浅显的基础知识，根本无法应对工作上层出不穷的问题，只能补课补课再补课，不断提高自己的业务能力。而在时间的使用上，刚开始的几天根本就是一团乱麻，常常是忘了这件忘那件，没有规划工作的习惯，就不能很好地完成任务，所以在实习中我学到了，不能因为不会用到而不去学，有备才能无患，同时安排好自己的任务才不会事到临头匆忙的赶工。

### **采购主管经验与收获总结篇三**

xxxx年6月23日至20xx年8月11日，我在江苏省常州市深圳汇海科技有限公司常州分公司担任业务代表。经过一个多月的实习，我的个人素质和业务技能都有了很大的提高。现将一个多月的实习总结如下：

经过这次实习，我发现了很多缺点，没有实习你是找不到的。

我的整体能力不足，比如沟通能力，一些销售技巧，与同事和领导相处的技巧。因为公司是公司，不是学校，在学校里，学生和老师相处的很好，但在外面不一定，你要懂得相处。

在学校，学校的专业知识比较基础。把这些知识应用到公司还远远不够，不能满足公司的要求。所以，你要提升自己，继续学习。还有，学校学的东西有时候可能不会用到外面，这就需要我们即将毕业的学生关注社会的需求，因为学校学的东西和社会需要的东西是有时间差的，学校学的东西不会给某个公司开设课程，所以每个公司都有自己的实际情况，应该根据自己公司的要求来提升自己。

现在的学生不再是过去那种养尊处优的学生。社会上有大量的专科生、本科生甚至研究生。不要以为读一点就觉得很爽。其实高文凭的人有时候不如有经验的人，所以即将毕业的学生要调整心态，不要太高太低。

刚实习一个多月，感觉自己成长了很多，深刻感受到了理论和实践的差距。这次实习也为自己以后正确学习理论知识打下了良好的基础！

## 采购主管经验与收获总结篇四

这段时间以来的实习当中我还是做的比较认真的，我也在不断的思考自己的问题，当然在这样的环境下面我也希望自己能够做出更好的成绩来，这是我需要去做好的，感激周围同事对我的认可，自己能力的提高是看得见的，在车间实习的时候我也一直觉得很有必要，作为一名大学生，我更加是能够看到自己的进步，也就这段时间我也是意识到了自己的进步，这是我应该要去维持下去，这段时间以来的工作当中，我也认真的思考了很多，也需要总结一番。

平时车间的工作是比较忙碌的，我也能够对自己的有比较客观的看待，更加是以后需要继续的维持下去的，在这样的环

境下面，我是相信自己可以做出更好的成绩来的，在这方面我还是做的比较认真的，我也是比较注重对自己个人能力的提高，在学校的时候我对专业知识一直都是比较认真的在思考自己的情况，来到\_这里实习之后我更加对自己充满了动力，未来在工作当中，我更加是能够做出好的成绩来，平时我也主动的去钻研知识，这也对我是一件很有意义的事情，实习更加是应该要努力去提高，这也是我今后应该要认真去对待的，每天车间的工作，我都是做的比较细心，这让我感觉非常的有意义，以后也有会做出更好的成绩来。

除了实习之外，我也在这段时间当中提高了自己的沟通能力，其实除了工作，对周围的同事也需要做好沟通和交流，这一点是毋庸置疑的，我也会让自己去接触一些知识，这给我的感觉是非常有意义的，不管是做什么事情我都应该要有足够多的经验，这是我需要弄清楚的一件事情，我也感激周围同事对我的认可，更加应该要做到绝对的细心，我也相信自己以后是可以做出更多的成绩来的，这是我应该要去思考的一些东西，日常在车间我更加是没丝毫的马虎，作为一名大学生，这是不容忽视的，只有对自己各方面更加有信心才可以去接触更多的知识的。

实习的时间虽然是过的比较快，可是这对我的学习也是能够有足够多的突破，让我对自己以后能够更加有的信心，从事车间的工作我非常的满足，三个月的实习下来增长的不仅仅是知识，更多的是接下来应该要好好去调整的，我应该要合理的安排好接下来的工作，相信这段实习经历一定会让我以后更加有底气的开始自己的正式工作。

## **采购主管经验与收获总结篇五**

时刻总是在咱们不经意间从指缝间流过，在国寿现已作业了两个多月了。起初的一个月都是理论练习。第一个星期是稳妥从业人员练习，天天都是上课，做习题，看书。有时分感受这么的紧迫感像是回到了高中高考那期间。第二个星期即

是稳妥代理人资格考试。经过一个星期的突击练习和不断的做习题，总算在星期一上午考完了，也过关了。

隔一天，又接到部分教师的告诉，去西苑山庄承受封闭式的三天练习。说实话，我国人寿真的重视人才的培育，咱们练习的环境份额来练习的环境要好许多，教师说他们曾经都是在部队区练习的，那里的设备底子不及咱们这边的西苑。为了不负公司的等候，咱们只要努力学习这三天的课程。

完毕三天的课程，咱们就正式到城区理财基地上班了。天天都是开早会，早会完毕后第一天是约客户参与答谢会，第二天是举行答谢会，第三天是客户售后追寻访问。就这么三天一循环，一直到如今都如此。

在这期间，我真的改变了许多。曾经遇见生疏人都很好说话的，如今和生疏客户能流通的攀谈，现已改变了害臊的小毛病。国寿，真的让我成长了许多。