

个人农业工作总结二十字(大全5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

个人农业工作总结二十字篇一

秋风送爽，又是一年金秋时节，随着新学期的到来学校又迎来了一批一年级新生。我刚刚成为一名老师又第一次担任班主任，而且又是一年级班主任，深知自己肩上的责任重大。有人说：一个好班主任就是一个好班集体。如果说每个孩子都是一颗小星星，我愿用真诚和热情为他们撑起一片挚爱的天空，让他们各自闪烁出最灿烂、最动人的光辉。为了让班级充满活力，为了能更好地塑造孩子们的心灵，让他们得到全面的发展，特制定班主任计划如下：

一、常规教育

刚踏入一年级的的小学生，对于学校的日常生活和学习还不太适应，每一项规章制度对于他们来说是极其陌生的。为了使孩子能够及早进入角色，适应学校的生活，这就要班主任在日常生活能有序的引导，并且内容要近一点，小一点，实一点，时时处处向学生进行有针对性的常规教育。因此，我决定从以下几点入手：

- 1、一年级新生刚进入小学学习，年纪尚小，注意力很难集中。40分钟一节课的时间长度对他们来说很难坚持，开学第一周主要利用课堂时间对全体学生进行入学教育，让他们对自己的身份，对学校的生活有全面的认识，并了解各项学校及课堂的规章制度，学会约束自己，遵守纪律。

2、学生经过一周时间，对小学的学习环境有了初步的认识，由陌生逐渐转为熟悉。日常规范的教育仍然不能松懈，课堂上不断重复课堂纪律，使学生能养成良好的行为习惯。发现问题，及时纠正，随时随地对学生进行常规教育，为营造良好的班风打下基础。

3、从小事做起，关注每一个学生。常规教育要落到实处，落实到每一个学生。观察学生的一言一行，课间多与学生交流，以便于今后的教育，了解学生是教育学生的大前提。

4、奖惩适当，鼓励为主。每天放学前都评选出一个优秀的小组，这一小组是在课堂表现、行为规范上最好的一组，评选出来之后给予适当奖励。表现欠缺的一组给予一定的惩罚，并告诉他们哪些地方做得不好，鼓励他们改正。

5、合理利用升旗仪式，重大节日，加强学生的德育教育。这学期利用教师节，国庆节，少先队建队日和元旦等重大活动举行一些有意义的主题班会，使学生懂得做人的道理，培养其爱国主义情感。同时，让学生在各种活动和劳动中学会合作，学会生活。

二、班纪班风

俗话说：无规矩不成方圆。好的班级离不开纪律的约束。古人云：近朱者赤，近墨者黑。环境对一个人有着极其重要的影响，这就需要班主任为学生创造良好的班风，让每一个孩子快乐学习，健康成长。

2、除了课堂纪律要遵守，课间纪律更重要，孩子的安全是老师的头等大事。一年级学生还不会照顾自己，这就需要班主任的工作细致到位。班主任利用课堂时间对学生进行安全教育，课间尽量在教室，时刻提醒学生，发现安全隐患要及时制止，对屡教不改的孩子应严厉教育，讲明原因和后果。还要随时教育学生对待同学要友好，互帮互助，共同创造和谐

的班集体。

个人农业工作总结二十字篇二

xx年是我县加快经济转型、统筹城乡综合配套改革全面深化、“现代山水田园城市”建设关键之年。按照县委、县政府对统计工作要求□xx年全县统计工作的指导思想和总体要求是：以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，牢牢把握省委“高位求进、加快发展”基本基调，按照全市统计调查工作总体要求，在县委、县政府的领导下，紧紧围绕“工业强县、三产兴县、城建靓县”战略，紧扣“加快构建以新材料产业为核心，以突出“大物流、大旅游、大宜居”特征的现代服务业为先导，以现代农业为基础的县域现代产业体系，着力构筑高端产业、生态宜居、自主创新“三个高地”的工作目标，发挥统计职能作用，以开展“统计改革攻坚年”活动为抓手，以“三个提高”为目标，以“深化改革、加强基础、提高质量、服务发展”16字方针为导向，开拓创新，与时俱进，全面提高我县统计工作的科学性、准确性和权威性，努力开创全县统计工作新局面。

一、着力打好科学统计、依法统计攻坚战，实现应统尽统，客观真实反映xx经济社会发展实效。认真组织实施好农业、工业、建筑业、批发零售住宿餐饮业、房地产业、服务业、能源、投资等重点行业常规统计调查工作，以地区生产总值为核心，加强重要数据评估和质量管理，切实做到应统尽统；加强统计法制建设，进一步加大依法统计力度，为“应统尽统”、一套表“网上直报”工作服好务，提供法律保障。

二、围绕城乡一体化和建设现代山水田园城市，着力深化统计优质服务，全面提升统计服务能力和水平。重点围绕“xx”规划、经济结构调整和发展方式转变，以及城乡一体化、功能区建设等，做好经济运行中重点、热点和难点问题的跟踪调查，组织开展专题分析，加强对月度、季度主要指标监测，做好统计预测预警分析，充分发挥统计参谋作用，为县委、

县政府决策提供有力的统计支撑。

三、进一步深化统计改革，加强体制机制创新，提高适应发展的能力。切实履行统计管理职能，稳步推进大统计网络建设，进一步规范部门统计，强化部门统计职能，健全部门统计网络；结合xx经济社会发展实际，积极探索和建立城乡统筹整县推进、功能区以及“现代山水田园城市”统计监测体系。

四、进一步加强和完善统计基层基础工作，扎实推进“四大工程”建设，增强统计工作保障能力。规范统计基层基础工作，继续加强镇乡(园区)、村(居委会)基层统计人员业务培训，提高统计数据质量；扎实推进基本单位名录库建设、企业一套表制度、数据采集处理系统建设、联网直报系统建设。

五、扎实推进人普工作，认真做好常规调查。继续紧紧围绕上级人口普查工作的统一部署，扎扎实实地推进人口普查的各项后续工作；认真完成好省、市统计调查系统和县委、县政府交办的其他专项调查任务。

个人农业工作总结二十字篇三

xx年我们进一步强调采购工作透明，在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是小型材料的零星采购，都尽量多的邀请相关职能部门参与。即使在时间紧，任务重的时候，也始终坚持这个原则，邀请审计部相关人员一起询比价，采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计监督。即确保工作的透明，同时保证了工程进度。

1、完善制度，职责明确，按章办事。

xx年通过组织学习《采购管理战略》和公司iso9000质量管理体系文件，通过换版之机完善了更具操作性的《材料、设备采购控制流程》、《采购及供方评价作业指导书》等采购管理制度。制度清楚，操作有据可查，为阳光采购奠定了理论

基础。

2、公开公正透明，实现公开招标。

采购部按项目部和施工单位上报的采购计划公开招标，邀标单位都在三家以上，有的多达十余家，并且邀标谈质论价全过程总工办、工程部、审计部、采购部都参与，增加阳光采购透明度，真正做到降低成本、保护公司利益。

3、采购效益全线凸现。

实施公开透明的阳光采购策略后，同等的材料设备价格东和湾比东和银都便宜了，东和春天西区比东区价格降低了3—5%。为公司节约了100多万的采购资金，直观有效地降低了材料设备采购成本。

4、监督机制基本形成。

做好价格和技术规格分离和职能定位工作，价格必须经采供部和审计部，技术必须经工程部和总工办，形成相互制衡的工作机制；防范、抑制腐败。建立材料价格信息库和材料价格监管机制，提高采购人员的自身素质和业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。

xx年采供部继续围绕“控制成本、采购性价比最优的产品”的工作目标，要求采购人员在充分了解市场信息的基础上进行询比价，注重沟通技巧和谈判策略。要求各长期合作供应商在原东和银都、东和湾、东和春天的原价位的基础上下浮5—8个百分点（当然针对部分价格较高而又不降价的供货商我们也做了局部调整）。同时调整了部份工作程序，增加了采购复核环节，采取由采供部副经理在采购人员对材料、设备询比价的基础上进行复核，再由采供部经理进一步复核，实行了“采购部的两级价格复核机制”，然后再传送审计部

复核。力求最大限度的控制成本，为公司节约每一分钱。采供人员也在每一项具体工作和每一个工作细节中得到锻炼。

xx年采供部进一步加强了对供应商管理，本着对每一位来访的供应商负责的态度，制定了《采购供应部供方信息表》，对每一位来访的供应商进行分类登记，确保了每一个供应商资料不会流失。同时也利于采供对供应商信息的掌握，从而进一步扩大了市场信息空间。建立了合格供方名录，在进行邀标报价之前，对商家进行评价和分析，合格者才能进入合格供方名录、才具有报价资格。

根据公司管理层的最新思维，公司新一代的供应商也应建立在真正的战略伙伴关系上来，甚至拿他们当自己公司的部门来看待。因为公司的成本核心竞争力的体现最主要的来自于公司所有供应商的支持力度，供应商对每家客户不同的政策特别给予我司的竞争对手的政策的好坏将直接影响到我司的成本核心竞争力的高低。房地产和建设行业是个相对特殊、独立的行业，供应商圈子相对独立，比如钢材、水泥可用供货商资源并不多。房地产企业都用着很多同样的供应商。因此采供部必须考虑怎样既能使供应商始终至终、一如既往的给予我们最优政策，又能更好的为公司营造良好的外部合作环境，使供应商能真正全心全意的为东和服务，抛弃双方的短期利益，谋求共同长期的健康发展。我们发展了诸如：达钢集团、拉法基水泥集团、鸽牌电线电缆公司、伊士顿电梯集团等战略合作伙伴单位。从而抢占节约成本、降低价格的制高点，为公司的持续健康发展奠定基础。

个人农业工作总结二十字篇四

根据××镇领导的安排部署，决定由我担任东沟村主任助理职务，现根据工作实际特拟出下面几点计划：

一、积极转变角色意识。我刚进入农村基层，在诸多方面肯定不熟悉，希望自己能积极转变观念，扎根基层，服务基层。

积极向镇、村领导学习取经，用他们的工作经验武装自己，提高自己的工作能力。

二、定期召开村委会，积极商讨经济发展大计。不定期召开村、社干部会议，积极宣传上级的惠农政策，提高思想觉悟，多学习，多钻研，多走访。

三、努力打造和谐、稳定的示范村。

四、做到勤走访、勤调查。走社串户，详细的了解农户对目前我们工作的看法和意见，有什么困难，把这些想法积极向镇、村领导汇报，为领导决策部署提供真实的参考依据。

五、积极引进致富项目，提高村民收入。通过自己所学的文化知识，多渠道，多方位引进致富的门路和项目，大力发展本村的特色产业，把产业做大做强。

以上计划，鉴于能力问题，很多方面还不完善，希望镇上各位领导逐步完善。

个人农业工作总结二十字篇五

在开始工作的时候，提前做个工作计划就能让自己的工作效率事半功半。不过已经开始工作了也没事，现在可以根据已经工作了不足来安排工作计划。

20xx年是我们xxx广告部业务开展的开局之年，做好201年广告创收工作，对开创市场、媒体运营管理有着至关重要的意义，做好20xx年广告创收工作，对于我自己也具有十分重要的特殊意义。通过20xx年各项工作开展情况的总结，我充分认识到了自身存在的不足，总结当前及今后广告创收工作存在的实际问题，现将20xx年个人工作计划制订如下：

一、制定月工作计划，季度工作计划。充分利用现有资源，

尽最大努力、最大限度的开拓广告市场。鉴于目前我们的终端数量有限的情况在争取投放的同时，也会为未来的市场多做铺垫工作，争取有更多大投放量、长期投放的客户参与进来。根据终端数量的增长情况，有针对性地调整工作策略、开发新的领域。

1、在第一季度，以市场铺垫、推动市场为主，扩大xxx公司的知名度及推进速度告知，因为处于双节的特殊时期，很多单位的宣传计划制定完成，节后还会处于一个广告低潮期，我会充分利用这段时间补充相关知识，加紧联络客户感情，以期组成一个强大的客户群体。适当的寻找小一些的投放客户将广告投放进来，但我预计对方会有要求很低的折扣或者以货抵广告费的情况。

2、在第二季度的时候，因为有“五一劳动节”的关系，广告市场会迎来一个小小的高峰期，并且随着天气的逐渐转热，夏季饮品、洗浴用品、防蚊用品等的广告会作为投放重点开发。

3、第三季度的“十一”“中秋”双节，广告市场会给后半年带来一个良好的开端，白酒、保健品、礼品等一些产品会加入广告行列。并且，随着我公司终端铺设数量的增加，一些投放量大的、长期的客户就可以逐步渗入进来了，为年底的广告大战做好充分的准备。

多协调、积极主动、创造性地开展工作的”指导思想，发扬公司群狼博虎，无坚不摧的理念，全面开展20xx年度的工作。现制如下：

二、全面负责公司内部的办公行政管理工作，协调公司各部门间各项协作事宜；

七、协助各项目经理及时做好应收、应付款项的工作，个人工作计划《20xx年企业员工个人工作计划》。