

最新手机销售获奖感言发言稿(实用9篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

手机销售获奖感言发言稿篇一

在我们的祈盼中，终于迎来了属于我们自己的节日—“5.12”国际护士节，护士获奖感言发言稿。漂亮的燕尾帽、护士服，让我们憧憬自己也会成为美丽的天使。

我们是刚刚走上护理岗位的年轻护士，在正式走上工作岗位后才突然发现，我们的师姐、我们的前辈们的伟大，她们每天穿梭在病人之间，不能按时吃饭、下班，我们才知道天使也累也苦；她们为病人护理、为病人着想，也会被指责；才知道天使也会有委屈。面对各种病情的病人，她们面带微笑，服务细微，对工作兢兢业业，一丝不苟，当病人好转时，她们表现出那种愉悦的幸福感，我们又知道了天使也会感动，更容易满足。

在广泛开展整体护理的今天，病人对护士的要求已经不仅仅限于简单医疗操作的执行者，而是希望感到温暖，得到尊重，护理人员态度和善，花时间和他们交流，认真倾听他们的诉说，并能迅速得到正确的护理，这才是一种人们所希望得到的服务。

我们的职业，被人们尊称为“白衣天使”，也许只有同行们才清楚这‘天使’背后的苦和累，工作对我们的要求是苛刻的，护士服一穿，什么情绪和烦恼都得抛地远远的，在医院消毒水的气味中，在白色的氛围中，她们们送走了无数个忙碌的夜晚，又迎来了黎明的霞光，没有固定的节假日，没有固定

的休息日，工作琐碎，责任重大，可是她们无怨无悔。

南丁格尔的精神，精髓是爱心，护士们的服务对象不是冷冰冰的石头、木头，而是有热血和感情的人，护士必须具有一颗同情心和一双愿意工作的手，我们要向前辈们学习，热爱专业，勤勉好学，接过前辈手中的红烛，带着满腔热情，将毕生精力奉献给护理事业。

老师们、同学们：你们好！大家从一年级开始都跟我友好相处五年了，大家对我非常熟悉也很了解。五年中在老师的教育下，在同学们的帮助下，在我自己的努力下，我各方面得了很快的发展。昨天我把五年的成绩单拿出来看了一下，每年的成绩都在提高，特别是从四年级以来提高行最快。我曾记得在一、二、三年级时二十以内的加减法都计算不准确，在班上总是中等偏下，如今已是中等偏上啦！有时还在前10名内。在学校，我的作业从不拖拉，而且认真正确地做好各种作业，及时订正。上课认真听讲。所以去年期末考试得个优秀的成绩，发言稿《护士获奖感言发言稿》。在身体上面，你可别看我矮小，但是我的身体素质尚可。自从进入学校以后，身体一天天向上发展，很少感冒，每年体育成绩都在优秀或者良好。我自从进入小学以来，对班级非常热爱，我代表学校参加二00四年全市少年模型比赛并且获得三等奖。在学校艺术节贺卡比赛中获得三等奖。我虽然取得了一点点成绩，但与同学们比还是差得很远，今后再从“0”开始，继续努力，力争在各方面更提高一步。谢谢！

手机销售获奖感言发言稿篇二

各位领导、各位同事：

大家好

首先，我要代表xx营销中心的所有员工以及我个人，对集团授予我金诚奖——这个荣誉表示衷心的感谢。

谢谢！

此时此刻，我站在这领奖台上，心中涌起了许多感慨，作为xx集团xx营销中心的负责人，能成为本届年会“金诚奖”的获得者，我感到十分荣幸，也十分的光荣，对我来说，这即是一种荣誉、也是一种压力、更是一种动力。

回首加入xx大家庭的xx年，我们xx营销中心始终以诚信经营、立业为本的理念同集团保持步调一致。这xxxx年来，我们与集团一同经历风雨的磨砺，一同见证辉煌的成就、一同面对新的机遇和挑战、一同分享快乐和心酸。我想，不仅仅是今天所取得的成就让我们欢欣鼓舞□xxxxx年风雨兼程的发展史对我们来讲更是一笔宝贵的精神财富和珍贵的经验□xxxx年来□xx营销中心从无到有，从小到大，从弱到强，一步步发展成为省内规模较大的地区型经销公司，在xx境内的地级市、县级市以及县级以下市场共有30余家专卖店，都采用统一的装修风格和有效、统一的管理手段，使得xx品牌在xx地区的美誉度、消费者的忠诚度和社会影响力都有了很大的提升。

在过去的xxxx年，我们经历了全球性金融危机的冲击，在这样严峻的市场背景之下，我们能够始终以诚信经营为宗旨，多方开拓市场，增加销售渠道，建立新的营销模式，最终顶住了市场环境恶化带来的压力，圆满的完成了各项任务并取得了不错的成绩；不仅如此□xx营销中心还多方努力，加强管理和服务意识，使xx品牌在山东的发展有了一些新的增长特点，展现出了更大的发展活力，而这一切对山东xx营销中心而言，都是具有重要战略意义的。

有人曾经问我历经xx载，将山东市场越做越好的秘诀是什么。其实并没有什么秘诀和捷径。而正如同主持人所言，我们靠的就是精诚所至，诚信为本。我们始终把自己的信誉和口碑作为立业之本，动力之源。我是xx人，骨子里流淌的是晋商的血脉，因此我们恪守着流传百年的晋商道德操守，坚持诚

信经营的理念，始终坚持科学发展观，始终坚持集团的重要决策，始终保持创业的进取心，适时而动，睿智果敢，再加上每一位员工为此付出的汗水和不懈的努力，我们才能取得今天的成绩。

也有人曾经问我坚守xx载，钟情于xx的动力是什么。其实这个问题更简单，因为xx集团的发展给了我们足够的信心和动力，让我们都能时刻感受到，所从事的这个事业是有前途、有发展、有成就感的。

展望新的一年，金融危机的影响还未散去，市场形势依然严峻，应对困难，迎接挑战，争取新成绩是我们的今年的主要目标。前不久在山东xx经销商年会中，我们确定了“爱信任”的主题，同时也是我们xxxx年的行动纲领：坚定信心、互相关怀，以团队的力量逆势前进，共克时艰。

于我个人而言，我只想想用一句诗来表达我的感受，纵令鬓发经霜老，犹然襟抱涉世初。

我会继续密切配合集团领导的战略思路，诚信经营的本色，保持开拓进取的心态，和我的团队一起，向着更高的目标和更美好的未来，不断前行。

我坚信，在明确的目标和坚定的信念指引之下□xx集团的基业长青□xx营销中心的事业长存！

最后，我要再次感谢xx集团授予我这项殊荣；也要感谢各级领导对山东营销中心的关心、信任和厚爱；同时，更感谢所有帮助、关心、支持xx营销中心发展的每一位朋友，在今后工作中，我们将更加努力、与时俱进，以实际行动来践行我们的荣誉。

谢谢大家！

手机销售获奖感言发言稿篇三

尊敬的领导，亲爱的xx同事们：

大家好！很荣幸被评为此次销售标兵，这是公司领导和各位同事对我的肯定与信任，也和上级的悉心指导密不可分，承蒙领导的栽培与厚爱，能给予我这份荣誉。

首先我要说的是感谢，当我明白自己的成绩后，觉得自己承担的东西更多了，需要更加努力与务实。其实，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己最大的努力认真完成每一项任务，给我印象最深的是太原大区s3商品销售课程的培训，三天半的时间，掌握整个s3商品销售的课程，因为以前没接触过呀，都不明白到底该怎样去说，不停地和同事对练，一次次找大区认证师考试，一次次的磨练，大家明白最后认证师走之前说了什么吗认证了这么多的门店，没想到这个门店这样尽力，也就是在学了这个课程以后，我们才慢慢懂得了什么是销售，在销售中遇到问题后，该用什么样的思维处理问题。慢慢总结自己的经验。从教训中吸取经验，向他人学习自己所不了解而务必了解的。加之领导的信任，我更有理由要求自己做得更好。

其次我要说的是付出，来公司的第一天我就下定决心，尽量将自己的工作争取一次比一次做得更好，与同事和睦相处，增强团队凝聚力，这样才能得到上级和大家的认可。记得刚来xx电器，融入xx这个大家庭的时候，正好赶上美隆国际广场店的宣传开业，每一天挨家挨户的发单页，每一天在人流高峰期拉条幅，每一天挨冻在新小区办理会员卡，手上都有了冻疮，回家以后腿疼得坐都不能坐。临近新店开业，半个月之内晚上xx点之前没下过班，每一天清理店内废旧物料，一个个的把滚筒，对开从一楼用肩膀抬到四楼，最后几天，加班到凌晨四点，肩膀上都有勒伤。因此，对于我付出的一切得到公司领导肯定，我深感荣幸。我想公司这次评优活动也

再次向每位员工传达与说明了只要真正的付出，只要做好了每项工作，付出定会得到回报，只要是脚踏实地的做好自己的销售工作，处处站在公司的角度、维护公司的利益方面去工作都是可敬的，也是值得大家学习的。

虽然这天获得这个奖项，但我深知，自己需要做得更好的地方太多太多，有很多的东西还需要去摸索，还需要去发现。我会延续自己脚踏实地的基础上，加快步伐，虚心学习各种工作技巧，做好每一项工作，这天的这个荣誉会鞭策我不断进步不断为公司创造更高的销售业绩。

最后我要说的是自豪，来到公司，就是我人生的一次飞跃，是公司给了我发挥的平台和突破自我的机会，从去年的3.29智能手机新品喜新厌旧，5.17电信日考核，8.18手机节，电商大战，10.26自主团购，到1.27的surface销售任务，滞销机，阳光包，自主产品，每一项考核任务的完成，其中的辛苦自不必说，但是获得的那份成就真得让人心潮澎湃。所以，在得到肯定的同时，更不敢有丝毫的怠慢与松懈，在工作的时候，始终绷紧每一根弦，我为我的工作，为我所在的公司感到万分荣幸。一分耕耘，一分收获，从点点滴滴的工作中，我会细心积累经验，使个人的综合潜力不断提高，为以后更优秀的业绩奠定坚实的基础。

成绩只代表过去，往后的我需要更加努力。最后我呼吁每位员工，踏踏实实，勤勤恳恳的干好本职工作，为公司的销售做大做强，贡献出自己的一份绵薄之力。再次感谢领导对我的肯定，我会更加努力，更加的严于律己。谢谢。

手机销售获奖感言发言稿篇四

大家下午好！我叫xxx是xx班的一名学生，今年参加陕西省中职技能大赛中获得《导游模拟》赛项一等奖。今天，我很荣幸能代表我校参加省技能大赛的'获奖同学发言。

首先，我要表达我的感谢之情。感谢学校给我们提供了展示自己的平台；感谢领导对我们训练的支持与鼓励；感谢同学们对我们的帮助与照顾。最应该感谢的是我们亲爱的指导老师，感谢他们对我们的信任与悉心指导。他们认真给我们教技能，细心钻研比赛规程与我们共同学习，牺牲周末同我们一起训练。比如：我的指导老师张望月老师，她花费了很多的时间和精力搜集了大量的资料，写成了我们比赛用的导游词；在训练过程中，她对我们从仪容仪表到行为举止、从语音语调到肢体语言、从讲解思路到讲解情感，一遍又一遍的指出不足并给予指导，即使生病了也是如此。黄雅莉老师、同鹏飞老师和其他老师也是一样。在此，我代表所有参赛选手对各位指导老师表示最诚挚的感谢。

不再自卑、不再话少、不再不敢展现自己。现在，我开朗了，朋友多了，考到导游证了，省技能大赛也拿奖了，这都是柞水职专成就了我。所以说，亲爱的同学们，请让我们怀揣梦想、相信自己、脚踏实地、勇敢前行，中职生的我们也能成功。

最后，我想送几个祝福。祝柞水职专越办越红火；祝老师们身体健康、工作顺利；祝同学们健康成长、学业有成。再预祝我校20xx年省技能大赛能再创佳绩。

谢谢大家！

手机销售获奖感言发言稿篇五

各位领导、各位同事：

大家好！

我很荣幸这次被评为20xx年度优秀员工，我们大家在工作中并肩作战，取得了可喜可贺的成绩。这个荣誉不但得益于企业各位同事的支持与默契合作，更得益于企业优良的团队氛

围和集体上下一致，积极认真的工作态度，领导对我工作的信任和支持，同事们对我的支持与帮助以及整个财务部的共同努力。

而正是由于有这么融洽与和谐的环境，让我能在工作中投入的热忱，从而实现自身更大的价值，所以这份沉甸甸的荣誉不光属于我个人，而是属于我们财务每一个成员。

这次能被评为优秀员工，我想这既是企业对我工作的肯定，也是对今后工作做得更好的一种鼓励。我也坚信，今后的工作一定会做得更好。

财务部是我们企业的重要部门，我是财务部的一员，俗话说：没有平凡的岗位，只有平庸的员工。我在这个岗位上如果不尽职尽责，是能够影响全局的，所以责任是高于一切的。在工作上，没有小事，小事如果不认真、不尽责，也能造成大错。

企业领导及财务部的所有员工对我都非常好，所以我始终都带着感恩的心情去工作。人没有家庭就没有温暖，员工没有企业也没有温暖，人在父母身旁感觉有依靠，同样员工在企业这个大家庭里也感觉有依靠，所以我没有理由不努力工作，没有理由不做一个忠诚企业的'员工。

当选为优秀员工，仅仅是进步的起点，这将是今后工作的鞭策和动力，它将推动我更加努力地完成企业的各项指标，做好每一件事，沿着这个目标，我不断努力前进，我想优秀最重要的一点就是：要有一颗奉献的心，敢于行动，愿意付出，才有收获。

我一直对我的工作有着坚定的毅力和必胜的信心，贯彻勤奋精神。勤奋不是三分钟热情，而是一种持之以恒的精神，需要坚忍不拔的性格和坚强的意志。一个人工作上优秀不优秀，并不取决于你的工作有多重要、贡献有多大；而在于你是否

能兢兢业业地工作，把工作出色地完成，那你就是优秀；如果你不论负责哪项工作均能够同样做到这样，那你就是秀的。

我要以这次获奖为新的起点，用更高的标准严格要求自己，不断地展现自己的热情和智慧，提高综合素质，善对别人就是善对自己，用团队精神搞好工作，树立我们企业的形象，为企业增光添彩，为企业贡献所有的聪明才智，使我们企业在经济竞争的大潮中永处于不败之地。这正是我们大家的心情，这也是我们所有员工所盼望的事情。

展望未来，我还有很长的路要走，我不会被现在的一点成绩冲昏头脑，我将继续发扬成绩，戒骄戒躁，不断创新，不求做得，但求做得更好，感谢领导和所有员工对我的厚爱。

谢谢大家！

手机销售获奖感言发言稿篇六

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！很荣幸能够在这里做“最佳进步奖”的获奖感言，

首先，感谢公司给了我们这份荣誉。这份荣誉不仅仅是公司和领导给我们的一次莫大的鼓励，也是过去一年风雨历程后收获的一份感动，更重要的是，它同时也是我们继续奋发向上、自强不息的鞭策和动力。

能够作为xx公司设备部20xx年度“最佳进步奖”的获得者站在这里发言，我感到无比的激动和荣耀。“最佳进步奖”的奖励虽然属于个人，但是成绩归功于我们整个团队。我要感谢设备部各位领导的培养与公司给予的肯定，以及向各位同事们在工作中的支持致以最衷心的感谢！

任何好员工的诞生都得益于公司各位同事的支持与同事之间

的默契配合，更得益于企业良好的团队氛围和以人为本的全新管理理念对我们的熏陶。20xx年xx内部推行的“5s”管理评优创先活动充分的凝聚了团队的力量。公司也给了员工充分的展示自我的平台和机会。就这次最佳进步奖的评选而言，我代表设备部说三点：

第一点. 我今天能在这里发言，不是因为我有多么大贡献，而是因为我的伙伴们把这份荣誉让给了我，“最佳进步奖”这个荣誉是属于我们xx每一个人的，此刻我也下定了决心，来年我一定会更加努力的工作，争取答谢我的伙伴们今天给予我的信任和支持。

设备部部会定期请外界有经验的工程师给我们讲课，深入生产加工一线，给我们讲解生产当中需要注意的地方，并且结合他们的经历给我们提高工作效率的建议。每个月有一次绩效考核。在正常上班的同时我们就能学习到很多实际的东西。我们技能提高了，薪水也就会提高。在这样的工作环境中，我们的技能逐渐精湛，我们的技术越来越专业，我为自己能在xx工作而骄傲！

第三点. 我从20xx年3月进入设备部，那时厂房是在南方泉一个破旧的二手车间，设备部当时只有四五个人，短短一年时间，部门发生了翻天覆地的变化，不断有新同事加入，部门搬家入驻新厂房，部门产量几何递增…设备部的进步大家有目共睹。取得的这些可喜的成绩与xx的大环境有着密切的关系。xx精神在日益的鼓励着我们。我们的工作设备越来越先进，工作环境也越来越舒适。细节决定成败，心态改变一切。我们没有想到的事情公司领导想到了，而且给予了我们想不到的荣耀。

面对荣誉，感谢只是我们的心声，行动才是我们的答复。我们不能沾沾自喜，固步自封。20xx年还等着我们大家齐心协力，再创佳绩。或许，我们今天做的不是很完美，但是，明天的

我们一定会做得的更好。新的一年，让我们换位思考，以主人翁的心态去做每一件事情，工作不敷衍，不浪费，不计较。我想，公司的发展与壮大将会因我们的努力而更加美好。

最后，至此新春佳节到来之际，让我们共同祝愿xx的明天繁荣昌盛，在座的各位阖家幸福，身体健康，万事如意。谢谢！

手机销售获奖感言发言稿篇七

尊敬的各位领导、可爱的同事们：

大家上午好！

这天阳光灿烂，这天群英荟萃，作为东台国际大酒店的一名普通员工，能以“微笑大使”的形象站在这蓬荜生辉的舞台上发言，我十分荣幸。喜欢微笑，向往微笑，常常微笑的我在此向在座的各位领导、同事们再次献上一个我最真诚的微笑吧！请记住我的名字，来自前厅部的杨亚桂。

在经历了初赛、复赛、决赛的比拼下，我脱颖而出，我成功了，并在本次演讲大赛中获得了第一名的称号，这于我而言就是无比自豪的。可今日的成功，今日的辉煌，今日的成就总会过去，我要继续努力，继续学习，继续奋斗，把我的所学、所知、所能，传给我身边的每个人，没有你们的支持，没有你们的教导，没有你们的鼓励，就没有今日站在舞台上的我。

作为工作才两年的我来说，企业文化的熏陶、优质服务理念的感召，使我在勤奋与好学中不断成长，超越自我、服务水平、理论知识和综合素养不断提升，我为我就是“东台国际大酒店”（国贸集团一员）的一员而倍感自豪。

前厅就是酒店的窗口，就是整个酒店运营的核心。在对客户服务上我们总就是严格要求自己，客人的刁难、客人的抱怨、

客人的无理总得忍着；可热情的服务，灿烂的微笑，让我们得到了顾客的满意，顾客的认可。由此更加激发了我们服务的激情。正是因为有了这些，本次大赛的前三名都在我们前厅部脱颖而出，这就是我们前厅部的光荣，就是东台国际大酒店的光荣，也就是我们整个国贸集团的光荣。

态度决定一切，不经历风雨，怎能见彩虹，风雨过后，用汗水和泪水交织的彩虹才会更加美丽。

此次我能获此殊荣，首先得益于公司举办的这次“微笑大使技能大赛”活动，得益于酒店高层为我们员工搭建了一个学习交流提升的平台。因此，我从内心感谢公司各位领导对我们青年员工培养、关爱、成长、成才，感谢各位评委的辛勤付出和公正、公平的评价，同时，我也感谢在座的各位，就是你们的掌声增强了我的信心，感谢同台竞技的各位选手，就是你们的全力比拼激发了我的竞技，使我迸发出“狭路相逢勇者胜”的激情，最终获此殊荣。

微笑大使的评选活动增强了我的信心，让我再次感悟到“机遇总就是青睐用心努力的人，成功总就是倾向拼搏进取的人，幸福总就是来自懂得感恩和乐观的人”，只要有付出，就会有回报，只要勤奋努力，终会获得事业的成功！

泪水告诉我一个跌倒的故事，汗水使我多了一份成熟，拼搏吧！经历就是一种精彩，去奋斗，只有在风雨中百折不挠的前进才会在每个驿站上都留下一段不悔的回忆。

作为国贸人，我们要饮水思源，善待工作，忠诚事业，忠诚企业，做感恩的事来回馈酒店，怀感恩的心去服务社会，（）服从领导，听从指挥，恪尽职守，无私奉献，把企业的利益，顾客的满意放在最首位。朋友们，快乐的生活和工作需要的就是知足、勤奋和感恩，让我们一齐为东台国际大酒店的辉煌，创造我们的幸福家园，做好，做优，做精本职工作，献出我们的青春和热血。

在今后，我将继续努力，去创造永恒的青春，让自己的生活更加绚丽。

加油啊，只有不断的拼搏才能够不断战胜自己，战胜一切！前进，前进，前进，我相信在今后的日子里我会收获更多！

最后，诚祝各位领导和同事们工作顺利，身体健康，和家人幸福！

谢谢大家，我的发言到此结束！

手机销售获奖感言发言稿篇八

八月，太阳尽情地射放着她的活力，迎接收获季节的到来！

八月，我的心情如同这激情的太阳，迎来了我生命中的一次重要盛典——参加了‘横峰杯’全国中小学生硬笔书法大赛的颁奖典礼。

当我站在特等奖的领奖台上时，我思绪万千，四年来的练字历程不禁出现在眼前：四年来，戴老师深入浅出地谆谆教诲，一次次地给我锻炼的机会；四年来，父母风雨无阻地送我上书法班，一次次地给我学习上的鼓励；四年来，我自己一丝不苟地认真练习。因此，我要谢谢戴老师，谢谢爸爸妈妈，谢谢所有关心帮助我的人！

一分耕耘，一分收获。我知道，只有一次次的练习，一次次的跌倒再爬起，我才能在书法这条道路上越走越宽！

手机销售获奖感言发言稿篇九

获奖感言是在获奖后表达自己内心想法的言语，下面是小编为大家精心整理的获奖感言发言稿，希望大家喜欢。

尊敬的各位领导、各位同事：

大家下午好！

今天很荣幸能够代表2013年度优秀员工进行发言。此时我心里不但喜悦、感动，同时也感到光荣，优秀员工这个荣誉是领导和同事们对我这一年工作的一种认可，也是对我的一种鼓励。首先我要说的就是感谢：感谢领导对我的关心、帮助，感谢各位同事对我工作的支持和配合，借此机会我要衷心地谢谢大家！

本人在xx工作已经有五年的时间，虽没很大的成绩，但承蒙各位的关照，顺利地完成了几个项目。这几年通过xx项目的锻炼，让我在xx自动化生产设计上有了一些经验，并真切地体会到一丝成功的喜悦。项目进行过程中，经常与甲方和配套厂家沟通交流，同时也提高了与人沟通交流的综合素质。

获得“2013年度优秀员工”这个称号，是大家对我之前工作的肯定，更是对我以后工作的鞭策。成绩只能代表过去，我将更加严格要求自己，努力把工作做得更好。在以后的工作当中，我将不辜负领导的期望，尽职尽责，虚心总结工作经验，不断地提高自己业务技能，为xx的发展做出自己的贡献。

最后衷心祝愿我们xx2014年更美好！业绩蒸蒸日上！更祝愿我们每一位领导和同事工作顺心如意，新年快乐！

谢谢！

首先感谢各位领导及全体同事对营销中心工作的理解、配合和支持，感谢你们对我工作的认可和支持。

营销中心是公司产品的销售部门，负责节能设备的推广活动，公司的营销策略等，并处理营销过程中各种对外关系，包括公共关系、销售、客户服务等，因此工作较为繁杂。之所以

我能获得优秀员工这个奖项，确实离不开领导的关怀，同事的支持，这不仅仅是我个人的'荣誉，也是行营销中心的荣誉。

我认为一名优秀员工应该起到表率作用，应该以高度的主人翁精神，默默地奉献着光和热;应该抱着务实认真的工作态度，埋头苦干，敬业爱岗，勤勤恳恳地做好本职工作。做工作要有策略和有责任心，因为策略，能够提高生产效率;而有了责任心，在工作中就会认真细致，避免出现差错。

在以后的工作当中，我将不辜负领导的期望，更加尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自己的工作业绩，用实际行动为公司的发展尽自己的绵薄之力。

回顾半年来，我并没有为公司做出了不起的大贡献，也没取得特别值得炫耀可喜的业绩，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己最大的努力的去完成每一次的指标，总结自己的经验，从经验中学习，向他人学习，尽量将自己的工作争取一次比一次做得更好，尽可能的提高工作效率，虽然如此，但我的付出得到了公司的认可，我深感无比的荣幸，我想公司这次评优活动也再次向每位员工传达与说明了只要有付出，只要脚踏实地的做好了属于自己的那份工作，就会有回报。

这次能被评为优秀员工，我想这既是公司对我个人工作能力与成绩的肯定，也是对今后工作做得更好的一种鼓励。我也坚信，今后的工作一定会做得更好。志诚的发展让我们成长，我们的共同努力让志诚更加辉煌。

在今后的工作当中，我将不辜负领导和同仁的的期望，更加尽心尽职，抱着务实认真的工作态度，并不断学习提升自己的工作技能，迎接新的挑战!用实际行动为公司的发展尽自己的绵薄之力!