

# 珠宝五一活动宣传语 五一珠宝活动促销文案(精选5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 珠宝五一活动宣传语篇一

在央视晚会对珠宝行业的冲击下，我们应该以增加服务的方式来进行推广。珠宝公司节日促销以打折为主的价格战千篇一律，忽视了品牌的建设和维护。五一节假日来临之际，借这个小长假契机，除了促销活动外，更加要强化服务的意识，增加产品的卖点。

### 二、活动对象

集中优势兵力，重点突破，选择节日营销的重点市场。

2. 活动的主要对象：重视工艺、追求时尚、注重品牌、对珠宝有所诉求的年轻女性。

三、活动主题：银灵石尚“五保一追”大回馈。重点宣传和推出公司的售后服务。归纳为五项保证服务：保质量、保纯度、保克重、保维修、保清洗，一个追求：为每一位顾客塑造全新的美！

在确定了主题之后要尽可能艺术化地“扯虎皮做大旗”，淡化促销的商业目的，使活动更接近于消费者，更能打动消费者。

五一过后全国基本进入炎炎夏日，可主推清凉为主的产品。

## 四、活动方式

奖品设置(设个4等级)：一、二、三、等奖及纪念奖。具体内容待商榷。

### 抽奖方式b□

五一幸运大翻牌：

幸运乐翻天 翻牌有奖 4月27日—5月5日

奖品设置：

a□奖品为手链一条，价值200元左右，提供三款供顾客选择。

b□奖品为素银吊坠一个，价值150元左右。提供三款供顾客选择□ c□奖品为素银项链一条，价值80元左右，提供三款供顾客选择。

d□奖品为素银耳钉一条，价值50元左右，提供三款供顾客选择。

加盟商可选择的增值服务： 免费珠宝咨询鉴定

各地经销商可根据当地实际情况，发布预约免费鉴定珠宝信息。由银灵石尚总部邀请珠宝鉴定师为消费者及珠宝爱好者提供免费珠宝咨询、鉴定。

c□银灵石尚“五保一追”大回馈竞赛活动。

银灵石尚在促销同时，与客户进行互动，一用来提高企业形象，也是为了冲击一下销售高峰，五一珠宝促销活动竞赛内容：

各地经销商可根据实际销售情况选择部分滞销款竞猜。消费者可以亲自到珠宝柜台看实物竞猜价格。若竞猜价格与原标价的误差在30元以内，不仅可以获得饰品一份，还将获得其他款商品的特别优惠。

重点宣传和推出公司的售后服务。

## 六、前期准备：

1、人员安排：要“人人有事做，事事有人管”，无空白点，也无交叉点。活动前对所有营业人员进行培训，统一思想，统一口径，明确活动目的、意义、对象和重点。

2、展柜形象：展示现场商品的pop□\_展架、易拉宝等道具：可以充分展示产品个性，突出“五保一追”服务；各加盟商可根据自己的展柜现场布置：如花环、汽球、吊旗等道具的采用，给人以灵性、活力的感觉。

3、备货：确定新品、促销产品、传统产品的种类，并准备充足的货源。列出备货清单，按单清点；然后参照每天的销售数据，及时补充。

## 珠宝五一活动宣传语篇二

1. 提升五月份的销售额，为第二季度的的业绩提高打好基础；

2. 以五一为平台，针对夏天这个季节与结婚的群体，将2021年的新款推广出去；

3. 以金伯利五一的`活动宣传，来渲染金夫人这个婚纱品牌，提高其品牌知名度；

4. 以五一黄金周为一个调查时间段，调查广告媒体、礼品满意度、活动认可度等一些总结。

主要针对xx年以后出生的结婚群体和时尚爱美一族。

5月xx日至5月xx日。

以“繁花似锦五月天 欢乐畅游嘉年华”为主题，凭借嘉年华在郑州开幕来做为五一活动的一个亮点。

绽放无限光彩 “链”结你我情怀

活动期间凡在金伯利黄金珠宝广场购买钻石饰品，只需再加xx元，便可获赠精美钯金项链一条，超值的好礼就是我们五一对您的深深的祝福。

留下精彩瞬间 尽显个人魅力

活动期间凡在金伯利黄金珠宝广场购物满xx元，凭借您的购物票据领取购物金额xx%的xx婚纱摄影卡，便可在金夫人婚纱摄影楼折合现金使用。就让我们用金伯利的绚丽珠宝与金夫人的卓越品质来共同留下您永恒的回忆。

情定金伯利 畅游嘉年华

5月xx日国际嘉年华在xx隆重开幕，活动期间xx黄金珠宝广场购物满xx元，均可参加次日上午xx□xx的“情定金伯利 畅游嘉年华”的现场抽奖活动，每次将产生xx名幸运顾客，来畅游嘉年华的无穷乐趣。（当日消费满xx元的顾客可直接参加此活动）

因为有爱 弥足珍贵

璀璨夺目的钻石、雍容华贵的黄金、时尚流行的铂金、“饰界”前沿的k金，在这阳光明媚的五月□xx黄金珠宝广场万余款全新饰品交相辉映，光彩照人。结婚钻戒xx铂金系列□xx系

列等2021年新款将与您共同演绎这浪漫典雅的五一。

## 珠宝五一活动宣传语篇三

一. 活动时间:

二. 活动主题:

圆梦钻石超值送

三. 活动内容:

1. 圆梦钻石柜: 设立“圆梦钻石柜”, 即对部分钻饰和翡翠超值价销售, 最低价达510元, 圆顾客一个超值钻石梦。

2. 爱心帽买就送: 凡在“五一”期间购买××珠宝钻饰或翡翠者即送××珠宝爱心太阳帽, 每天限送18顶爱心太阳帽, 先到先得, 送完即止。

四. 活动宣传与推广:

(2) 在各地电视台做活动宣传广告, 还可在黄金时间以字幕的形式在电视台上做“圆梦钻石柜”、“爱心帽买就送”活动的意义、参与细则、各地专店/柜地址及电话的详细广告。

五. 活动控制与评估:

2. 活动后期做好活动将以上数据及媒体投放频次、代理商反馈意见等收集至××珠宝推广总部品牌规划部做好活动评估、总结, 以便提供更好的营销服务给加盟伙伴。

六. 活动经费预算

1. “太阳帽费用:  $15 \text{元} \times 18 \times 5 = 1350 \text{元}$ ;

2. 宣传费用约3000元;

展架: 85元;

总计:  $1350+3000+85=4435$ 元。

## 珠宝五一活动宣传语篇四

珠宝店五一活动宣传文案(精选55句)

- 1、清涩的微风, 吹着心中的悸动; 雅致的经典, 韵味在您的指间。
- 2、清新而大气, 心仪之选; 雅致而高贵, 韵致其中。
- 3、那次不经意的邂逅, 注定了我们今生的相守——清心雅韵。
- 4、清清佳人, 心心念之; 雅韵之物, 思念挂之。
- 5、秀出魅力, 秀出风采, 秀出你的魅惑感觉, 清心雅韵, 你就是焦点!
- 6、一见倾心, 一世雅韵——属于你的清心雅韵。
- 7、清纯爱心, 雅致和韵——清心雅韵, 奉献爱心。
- 8、清郎润洁, 心意无限, 雅致高贵, 韵味如诗——清心雅韵珠宝。
- 9、集天地之精华, 着万古之雅韵——清心雅韵。
- 10、清澈的水里, 藏着我的一颗真心, 只是为了衬托你的雅韵。
- 11、淡淡优雅, 高贵不俗——清心雅韵, 您的珠宝首选。

- 12、清心雅韵，静露垂滴，清心雅韵，若似静露垂滴。
- 13、五百次回眸，五百次擦肩，清心雅韵在此只为与你邂逅。
- 14、戴清心之首饰，缀雅韵之明珠，耀显洛神之资。
- 15、淡雅清新，古色古香，自然朴素，经典雅致。
- 16、聚珠宝之精华，汇浪漫之典雅——清心雅韵，爱情的见证者！
- 17、清新雅韵：高贵自信的通道，优雅气质的大门。
- 18、清然若玉，心语如金；雅致非凡，韵姿独聚。
- 19、清心雅韵系列珠宝，让你hold住ta的`心。
- 20、清清纯爱心，淡雅致和韵——清心雅韵，情爱至深。
- 21、你戴上的，不仅是一份首饰，而是多一份赏识。
- 22、清心雅韵——我的倾心，只为成就您的优雅！
- 23、清丽动人、优雅迷心、韵味无穷；瞩目闪耀，因我而起——清心雅韵。
- 24、千百年的轮回，只与你相随——清心雅韵珠宝。
- 25、你给的世界，满满的都是爱。清新雅韵，诠释你的爱。
- 26、清清纯爱心，淡雅致和韵——清心雅韵，爱的知音。
- 27、一见倾心，再见夺目，品其雅韵，一生拥有。
- 28、其心之清，通透晶莹表于外；其韵之雅，天地精华藏于

中。

29、清纯自然，心与珠连，雅然共赏，韵味回旋。

30、海枯而石烂，历久却弥新一一清心雅韵珠宝。

31、女人，有时需要清新的心情，有时又需要雅致的韵味。  
你的——清心雅韵。

32、清则明，心则亮，雅则贵（瑰），韵（蕴）藏宝。

33、高贵不贵，雅亦平凡——清心雅韵，您最合适的选择！

34、不是所有的都能让人如此一见倾心——清心雅韵珠宝。

35□ta的品味，我的一片真心——清心雅韵珠宝。

36、清心雅韵：只属于您的珠宝，只为您添光加彩。

37、一见倾心，如淡雅之风拂面，尽显时尚韵美。

38、传承经典文化，精心打造时尚精品，清新雅韵演绎华丽  
高贵。

39、清然若玉，心语如金；雅致非凡，韵姿独具。

40、你是我的宝，我是你的宝。鉴证奇迹的时刻到了，买珠  
宝首选清新雅韵。

41、清心——只因为心动不已；雅韵——只因为高贵非凡！  
我的最爱，清心雅韵。

42、清美新颖，风雅韵致，大家的选择——清心雅韵珠宝。

43、在爱的天空下，让清心雅韵陪伴您，一起享受生活的美！



- 44、一见倾城清心，再见淡雅韵留，一世只为伊狂。
- 45、清至纯，雅至尚，清心雅韵珠宝，风华绝代之范。
- 46、一挑，二选三比较，珠宝还是清心雅韵，好！
- 47、用清新点亮生命，让雅韵温暖人间——雅韵珠宝，时刻在你身旁！
- 48、光华耀四方，身价重连城。爱戴清心雅韵，彰显高贵品味！
- 49、心动，你在我心上的感觉——清心雅韵珠宝。
- 50、烛光四射，宝石永恒，清心雅韵，真情永存。
- 51、清心无暇，雅韵脱俗，清心雅韵，美丽你我他。
- 52、清澈，心怡，雅逸，韵味——清心雅韵珠宝。
- 53、倾之我心，雅韵我身；清心雅韵，伴我一生。
- 54、还是执着，是理解，是不求回报的付出；情是真爱，是忍让，是不求回报的付出。
- 55、从见到你的第一眼起，就发现你的与众不同，那一刻，我就决定，今生非你莫属——清心雅韵珠宝。

### 【珠宝店五一活动宣传文案（精选55句）】

## 珠宝五一活动宣传语篇五

一. 活动时间：

二. 活动主题：五一“钻石代表我的心”——超值回报消费者

三. 活动内容：5月1日钻石吊坠及戒指超值回报价510元发售5月2日钻石吊坠及戒指超值回报价520元发售5月3日钻石吊坠及戒指超值回报价530元发售5月4日钻石吊坠及戒指超值回报价540元发售5月5日钻石吊坠及戒指超值回报价550元发售5月6日钻石吊坠及戒指超值回报价560元发售5月7日钻石吊坠及戒指超值回报价570元发售(素金不参与优惠活动)

#### 四. 活动宣传与推广

(2)在各地电视台做活动宣传广告，还可在黄金时间以字幕的形式在电视台上做“五一“钻石代表我的心”——超值回报消费者”活动的意义、参与细则、各地专店/柜地址及电话的详细广告。

#### 五. 活动控制与评估

2. 活动后期做好活动将以上数据及媒体投放频次、代理商反馈意见等收集至××珠宝推广总部品牌规划部做好活动评估、总结，以便提供更好的营销服务给加盟伙伴。

#### 六. 活动经费预算

1. 宣传费用约3000元；

展架：85元；

3. 总计：3000+85=3085元。