

# 村半年度工作汇报(优秀9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 村半年度工作汇报篇一

2016年上半年，对照上级对口部门考核目标，街道社救站以“惠民生、聚人才、谋福利、促发展”为工作主线，在促进就业、保障民生、扶贫帮困、为老服务等方面做了大量的工作，现就半年来工作总结如下：

上半年继续贯彻落实社保医保政策，加大宣传力度，把好事时间积极为各类对象提供社保政策咨询服务，同时全面排摸各类未参保对象未保原因，为完成本市户籍人员社保扩面任务打下基础。上半年共办理土保转社保46人，办理自由职业养老保险103个、城镇职工医疗保险103个，办理退休职工资格认证2931个、遗属劳保认证36个，受理简易工伤认定15起，办理社会保障卡（即医保一卡通）70个。做到证卡发放、调换及时、准确、便捷。

此外，我们还认真做好企业退休人员社会化管理工作，年初组织召开了企业退休人员自管组长座谈会，统一了思想，明确了职责，并对今年的工作作出安排；5月初和街道老龄办联合举行了第九届老年人暨企业退休人员运动会。

针对人社局今年的劳动力培训任务，街道、村（社区）和成校按照各自职责，积极做好农村劳动力素质培训的相关工作，上半年街道成校举办一期农村劳动力素质培训班，累计受训人员41人，计划六月底进行结业考试。

在继续抓好各类培训的同时，认真贯彻落实各级政府出台的就业再就业政策，1-6月共办理新增劳动力就业证20个，就业转失业证123个，灵活就业登记42人，申报灵活就业社保补贴655人共计260万元。为56家个体工商户申报大龄土征人员用工补助近9.6万元，为51家企业申报大龄土征人员用工补助12万元。开展正常的免费公共职介服务，上半年共举办了三场农村和外来劳动力就业专场招聘会，共有70家（次）企业进场设摊，提供就业岗位654个，1100余人进场应聘，305人与企业达成就业意向。同时街道积极开展小额担保贷款工作，上半年累计办理1笔，涉及贷款金额30万元。

1、做好到期和新增“两低”对象的调查申报工作。1-6月全街道共有10户低保家庭和1户低收入家庭到期，经重新审核，经区民政局核准后，现有城镇低保家庭9户，月保障金额7260元，做到应保尽保。1-6月共发放低保金41342元，重残生活费7920元，优抚对象抚恤补助金141858元，为困难户、重点优抚对象发放物价补贴7685元。

2、认真开展大病医疗救助工作，1-6月为3人次办理大病医疗救助共计30868元。

3、积极开展减灾避灾管理工作。目前街道拥有6个避灾场所，在汛期来临之前，街道社救站配合专业检测公司对各避灾场所房屋安全性进行了认真检查，确保地方安全。同时在各社区开展了形式多样的防灾减灾宣传，使居民群众增强防灾意识，提高了防灾自救互救基本技能。

5、住房保障政策落实到位。按照区住房保障办统一部署，集中做好公租房租金补贴复核和公租房申请工作。经审核，目前共有6户家庭享受公租房租赁补贴，月享受金额2182元；上半年共2户家庭成功申请公租房。同时6月份对经济适用房、限价房售后使用情况进行了入户核查。

为进一步弘扬慈心济世、善举助人、温情互暖、和谐共进的

慈善精神，街道在5月初发文并通过关爱心义卖、集中募捐等活动宣传发动，募集今年“一日捐”基金，截止6月底，已建立小额冠名慈善基金2家，共计善款8万元，同时建立1家一百万元企业冠名基金，累计募集一日捐善款共17万元。

今年街道慈善分会可用慈善救助资金57.28万元，安排预算支出40.1万元，上半年经申请办理临时助困13户，发放救助金3.1万元，发放爱心超市卡108只，累计金额6.48万元。

继续开展重度残疾人生活保障工程，今年共有12名二级及以上生活困难残疾人纳入保障范围，为1名残疾人申报了残疾人创业无偿扶助金，为两名自闭症儿童申请了康复训练补助。今年五月助残日期间，街道对辖区10户贫困残疾人进行了慰问，让他们感受党和政府的温暖；蔚斗、东升、渡头三社区残协对辖区内近100名残疾人开展法律素质教育、观看励志电影、组织残疾人进行防灾减灾宣传等多项助残日庆祝活动。

规划有了更进一步的了解。各社区老年大学正常开班，上半年已累计授课24期共计1200余人次。三是深化居家养老服务工作，开展居家养老志愿者培训和居家养老服务知识竞赛，适时调整助老志愿者和服务对象，全街道现有助老志愿者243人，80岁以上老年人418人，落实重点帮困结对户83人，联系结对148人，为到龄老年人办理老年优待证\_\_人，申请办理高龄津贴18人，同时充分协调各种资源，组织低龄老人、青年人、党员志愿者与老人结对，“多人结对一人”提高服务质量。四是积极开展形式多样的老年文体活动，上半年组织老年人参加区老体协健身操、柔力球等培训和门球、象棋、乒乓、运动会钓鱼等比赛同时，5月初组织开展了街道第九届老年人及退休职工运动会，丰富了老年人的精神文化生活。此外还认真落实老年人各项优待政策，切实维护老年人权益，关爱贫困老年人生活。春节前后各村社区老年协会共访高龄老人572人、访生病老人117人、访贫困老人72人。4月中旬组织家庭困难、医疗保障差的老年人参加区老龄办发起的大型老年人康复理疗援助公益活动。五是开展养老服务机构安全

隐患排查，统计老年活动中心等活动场所需要安装独立式烟感报警器数据，确保各类活动场所安全。

本地籍居民社保扩面任务完成难度很大。人社局今年下达的扩面指标为300个，街道辖区内未参保人数为1394人，需扩面人数占未参保人数的26%。街道未参保人员中多为社区为孩子读书户口转入后待业妇女或老年人，家庭收入有限，思想工作非常难做，愿意自由职业新参保的人员很少。

1、做好本市户籍人员社保扩面及信息登记录入工作，努力完成人社局下达新增300考核任务；开展城乡居民医疗保险参保工作；集中开展城乡居民养老保险参保、创业者社保补贴工作。

2、配合总会开展节日义工活动；开展新学年教育救助、慈善助学、残疾学生及残疾人家庭子女助学等活动，做好各类助学的申报和发放工作。

3、完成全国第二次地名普查补查验收工作。

4、做好台风季节避灾救灾工作，抓好避灾场所、避灾物资管理。

5、举办第四场农村劳动力和外来务工人员招聘洽谈会，做好充分就业街道复评准备工作，促进大龄就业困难人员转岗就业；集中开展灵活就业社保补贴办理工作；继续做好小额贷款申请推荐工作。

6、认真开展浙江省第29个老人节系列庆祝活动。

7、做好残疾人单独申请低保初审上报工作；举办第六届残疾人趣味运动会。

## 村半年度工作汇报篇二

1、安全是民航业永恒的主题，为了这重中之重的问题，服务室积极响应公司继续开展“今冬明春百日安全竞赛”活动及安全隐患排查整改活动，严格执行公司对隔离区证件的管理规定。另外狠抓安全教育与培训，夯实技能基础。组织员工认真学习公司关于2011年航空安全工作规划，明确地面服务的安全职责，将安全意识深入到骨子里。

2、为了确保完成春运工作任务，组织服务室三个班组学习了《地面服务

部2011年“春运”安全及服务保障方案》，确保每位员工能认识到今年春运安全工作的特点、难点。

3、针对我国华北、华东地区遭受灾害性雨雪天气，和春运期间可能会遇到的大面积航班延误，特别组织各班组进行不正常航班的案例及服务技巧经验交流与学习，同时组织有计划和针对性的’实战演习，确保不发生影响安全及服务质量的重大问题。

4、针对08奥运年以及上半年所发生的一些有关安全方面的特殊情况，根据公司安全指导思想，对拉萨及涉奥航班等安全系数有较高要求的航班，专门制定出特殊服务保障方案，避免在上述重要航班中出现重大安全事故。

5、继续巩固科室季度安全评估制度和每月“安全教育日”制度，同时积极组织专门人员不定期对各班组服务及安全工作落实情况进行检查，一旦发现安全隐患，及时进行梳理和分析，有针对性的提出相应措施，强化全员预防工作差错的责任意识，提高职业素养，提升员工预防工作差错的技巧和方方法，取得了较好的效果。

1、针对工作战线长、人力资源紧张、新员工多等特点，为确

保春运期间大面积的航班延误时能在第一时间给旅客送上暖和的热水，共储备了16箱纸杯，重新购买了10个水壶。而新购的10个小喇叭为繁忙的安检口找客提供了更多的方便。

2、因人员相对不足，成份新，新员工比例大，其中有三分之一员工没有参加过“春运”保障，针对以上情况，对三十多名新员工进行了服务室第二期“新叶杯”岗位练兵活动，同时相应适量增加新员工的航班任务量，以战代练，为春运保障打下坚实的基础。

3、针对拉萨航班的特殊性，制定专项保障方案，合理调配新候机楼及支线候机楼服务人员，登机口配备骨干人员，安排至少三名导乘参与引导服务。在震后，针对无人陪伴旅客量明显攀升，组织无航班任务的员工在高峰时段随时待命，确保运输现场有充足的保障力量，保证无人陪伴旅客的正常出行。

4、对于重要航班保障任务，如航班中载有四川省团代表，特别是震后持续一个星期的灾区伤员的运送以及大量的救援团队和灾区孤儿的保障工作，服务室专门成立了专机保障小组，并就此制定了严密科学的人性化服务保障方案，受到社会各界及公司领导的高度赞扬。

5、为对员工在岗期间的工作情况进行有效评估，并配合即将推出的员工星级等级管理标准和绩效工资考评制度，完善地服部的信息报告制度，从三月份起实行“员工每日工作单”制度，让员工报告自己一天的工作内容和工作情况，并由值班主任对其进行讲评。

## 村半年度工作汇报篇三

尊敬的领导：

您们好！

时光飞逝，转瞬间20\_\_年已经过了，回顾一下，感触颇多，在20\_\_年的工作中，感谢领导给我的平台，让我在工作中学到很多知识，学会了与客户交流的技巧，怎样去察言观色，莫过于业务能力和工作经验的提高与收获。

在15年的工作中，我的岗位是受托话务岗、划价岗。每一个岗位的工作都是不相同的，在话务岗，由于干的时间比较长，工作起来得心应手，录入单据正确，通知客户车号和接货点及时，接听电话及时，能够熟练地解答客户提出的各种问题，能够及时发现装卸人员写错车号，根据不同车号就能断定卸货点的对错，在第一时间里通知客户，避免给客户带来的不便。

积极联系上门接送货业务，接听电话时，有咨询发货的客户时，主动介绍我们有上门接送货这一项业务，从最初的介绍到后来我们有了固定的上门接送货客户，提高了收入，也赢得了客户的好评。退货登记表认真仔细记录每一票的退货日期和原因，并及时通知发货人带有效证件来取货。电话本信息记录完整。登记北京箱车运费，早班话务岗不忙，主动帮助划价岗对箱车的货物，帮助收费岗催收欠条，和其他岗位配合默契，工作井然有序。

划价岗：在工作中做到了对价格的熟练掌握，服务热情，及客户所及，尽最大能力满足客户的要求，在价格方面和客户做好沟通，做到长期拥有这名客户，让客户对我们满意，在能照顾的原则上尽量满足客户在价格方面的优惠，给客户介绍我们新增开的几条专线物流。单据填写齐全，账目清楚。推销三产(箱子、信封、饮料、)积极发展货源，介绍我们的优势—价格便宜、时间快、货物保证安全等。劝阻客户先发一票试试。下半年，新增果尚水果，积极推销。

工作不足：

话务岗，接听电话时，没能够做到耐心细致的回答每一个来

电电话，工作不够细致，没有发现工作中存在的差距主动服务意识欠缺。对售卖三产不积极。

对流失的客户没有做到回访，只看到每天的客户群在减少，没有主动去查找原因，也没有主动去和老客户交流。

同事之间有时候存在沟通不及时，造成不必要的损失。

划价岗：宣传力度不够，没能够做到给每一位来发货的客户，介绍我们新增开的专线，只是看到发货时车上还有货的客户和老客户宣传我们的专线。

明年工作打算：

首先端正工作态度，用感恩的心去工作，热爱自己的岗位，才能把工作做得更好，以饱满的精神，兢兢业业的做好本职工作，珍惜工作岗位，干一行，爱一行，只有这样，才能全身心的投入到工作中。

在明年的工作中，在培养老客户的同时，再去发展新客户，争取做到从老客户中再挖掘新的货源。深入客户中，了解客户的货源走向。把有价值的客户信息和资料，要及时提供给带班领导。做好有价值的客户登记信息。要想有新的客户，必须要有更好的服务和优势，做好服务是开展新工作的关键！

建议：多印宣传册，增加宣传力度，增加标识牌。

在即将开始的工作中，总结经验，争取在明年的工作中，取得更好的成绩！

望领导和同事们监督指导！



## 村半年度工作汇报篇四

客户-资源是全公司至关重要的资源，对公客户是全公司的优质客户和潜力客户，要利用对公统一视图系统，在全面提供优质服务的基础上，进一步体现个性化、多样化的服务。

要建设好三个渠道：

一是要按照总行要求“二级分公司结算与现金管理部门至少配置3名客户经理；每个对公业务网点（含综合业务网点）应当根据业务发展情况至少配备1名客户经理，客户-资源比较丰富的网点应适当增配，”构建起高素质的营销团队。

二是加强物理网点的建设。目前，由于对公结算业务方式品种多样，公司管理模式的差异，对公客户最常用的仍然是柜面服务渠道。我行要加强网点建设，在贵宾理财中心改造中要充分考虑对公客户的业务需要，满足客户的需求。各行部要制定详细的网点对公业务营销指南，对不同网点业态对公业务的服务内容、服务要求、服务行为规范、服务流程等进行指导。

及时为客户解决在使用我行电子银行产品过程中遇到的问题，并适时将电子银行新产品推荐给客户，提高“动户率”和客户使用率，深入开展“结算优质服务年”活动。要树立以客户为中心的现代金融服务理念，梳理制度，整合流程，以目标客户需求为导向。加快产品创新，提高服务效率，及时处理问题，加强服务管理，提高客户满意度，构建以客户为中心的服务模式。全面提升xx部门服务质量，实现全公司又好又快地发展目标。

## 村半年度工作汇报篇五

1. 市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。暂订年任务：销售额100万元。

2. 适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通，确保各专业负责人及时跟进。

3. 注重绩效管理，对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。

4. 目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取最大的市场份额。

5. 不断学习行业新知识，新产品，为客户带来实用的资讯，更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供商，以备工程商需要时能及时作好项目配合，并可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。

6. 先友后单，与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户当成自己的好朋友，达到思想和情感上的交融。

7. 对客户不能有隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。

## 村半年度工作汇报篇六

新的学期，新的开始，学校呈现出一派生机勃勃的新面貌。为了搞好下半年的工作，特制定个人工作计划如下：

### 一、指导思想：

认真学习《教师法》、《教育法》、《义务教育法》、《教师职业道德规范》及《未成年人保护法》等法律法规，使自己对各项法律法规有更高的认识，做到以法执教。忠诚于党的教育事业，立足教坛，无私奉献，做到爱岗敬业，为人师表。坚守高尚情操，发扬奉献精神。

## 二、教师个人业务工作计划

下半年，本人将积极接受学校分配给自己的各项教育教学任务，以强烈的事业心和责任感投入工作。遵纪守法，遵守学校的规章制度，工作任劳任怨，及时更新教育观念，实施素质教育，全面提高教育质量，保持严谨的工作态度，工作兢兢业业，一丝不苟。热爱教育、热爱学校，尽职尽责、教书育人，注意培养学生具有良好的思想品德。认真备课上课，认真批改作业，不敷衍塞责，不传播有害学生身心健康的思想。全心全意地搞好教学工作计划，做一名合格的人民教师。

作为一名教师，除了要具备良好的思想品德，高尚的道德情操；还需要具备较高水平的业务技能。本学年我将注重开拓视野，学习各种教育教学理论，浏览教学网页，随时记下可借鉴的教学经验、优秀案例等材料，以备参考。不断为自己充电，每天安排一定的时间扎实提高基本功，努力使自己成为能随时供给学生一杯水的自来水。

## 三、教研工作计划：

我将积极参加教学研究工作，不断对教法进行探索和研究。谦虚谨慎、尊重同志，相互学习、相互帮助，维护其他教师在学生中的威信，关心集体，维护学校荣誉，共创文明校风。对于素质教育的理论，进行更加深入的学习。在平时的教学工作中努力帮助后进生，采取各种措施使他们得到进步。

### (一)、加强理论学习，更新教师的观念。

1、下半年将以自学、交流、听讲座、写体会、网上讨论等形式认真系统地学习《课程标准》，逐步树立符合新课程标准的教學理念，并用新的教學理念指導教學工作。

3、学习《课程标准》，对教材进行分析。加深对教材的理解，并以新课改理念为指导思想，结合实际认真备课。

## (二)、加强课堂教学研究，提高教学质量。

1、要加强内部交流与学习。积极参与集体备课活动，积极参与听课、说课、评课，与其他教师共同探讨教学过程中产生的问题，寻找解决方法，发扬团结协作、互帮互助、共同进步的团队精神，从而真正提高自身的教学水平。

2、在课堂教学中，切实转变自己的行为，正确把握化学教学的特点，积极倡导自主、合作、探究的学习方式，倡导开放的活动课程，全面提高学生的生物素养。

3、积极参加校本教研，按时参加学校和中心组组织的教研学习、听课、评课、交流、讨论、座谈等活动，集思广益，博采众长。

4、认真及时反思自己的教学行为，每周作好总结和课后反思。结合课堂实践撰写自己的心得体会、论文。

5、作好相关资料的收集和整理。

6、对各项工作进行认真的总结和评价。

## 村半年度工作汇报篇七

1、工业生产方面。上半年规上产值继续保持两位数增长，达到58.3亿元。但是，受宏观环境影响，从5月份起，规上产值增幅呈逐月回落态势，分别由5月份的11.2%下降到6月份的10.1%，7月份预计回落到9.2%。从各个产业运营情况看，一是食品、婴童用品业保持良性发展。食品业得益于肉松饼、干面包、土豆片以及果肉饮料、植物蛋白饮料等一大批新品推出，企业订单充足，上半年规上增幅达20%。婴童产业处于上升周期，尤其是近年来纸尿裤、玩具、童装童鞋、儿童食品、箱包文具呈产销两旺态势。二是制鞋业龙头企业相继完成营销策略、产能结构调整，基本面日渐向好，其中，安

踏上半年营收同比增长28.3%，三六一度、德尔惠、乔丹订单同比也有较大增长，但是，有相当部分中小鞋业企业因联保陷入资金困境，下半年行业持续增长前景堪忧。三是纺织服装业的男装企业继制鞋业之后，从上半年开始进入渠道调整期，受其影响，部分企业业绩相继回落，其中，七匹狼净利润回落幅度预计可能在30%以上。但利郎、九牧王等少数企业依靠副线品牌拉动，上半年订单增长均达10%以上，实现了逆势增长。化纤纺织企业生产相对良性，但因下游需求萎缩，再加上近几年国内产能剧增，行业呈增产不增效，利润空间明显收缩。染整行业出现原材料价格与染整加工费呈倒挂现象，再加上环保政策高压，企业开机率一直不高。四是机械业的纺织、制鞋、食品等产业机械依靠新产品、新技术、新工艺支撑带动，产销态势较好。但是因房地产、钢铁、煤炭实施宏观调控，工程整机企业订单大幅萎缩，受其影响，工程配件、汽配企业订单不足、运行低迷。五是陶瓷业内、外墙砖受国内房地产市场影响，销售、利润均有较大下降，上半年相继有16家企业停产，另有一批企业相继停掉部分窑炉□3d喷墨陶瓷产品因同业无序竞争，单位价格由去年底的30多元/平方，下跌至16-17元/平方。

2、工业投资方面。上半年共完成工业投资119.8亿元，增长22.8%，比省□xx高出8.5、13.1个百分点。其中，377个工业储备项目累计完成投资78.62亿元，完成年度计划的56.8%；194个重点技改项目累计完成投资43.39亿元，完成年度计划的57.5%。总体上看，上半年工业投资完成态势良好，但相比于第一季度的31.8%的增幅，第二季度工业投资增长明显回落，主要是受经济不景气因素影响，部分业主相继在放缓投资速度，其中，377个工业储备项目到7月底仅有28个项目投产或部分投产，没法在下半年乃至明年对增量工业发挥明显支撑拉动作用。

3、第三产业方面。在三产运行上，1-6月份，全社会消费品零售总额完成204.6亿元，增长11.9%；全社会固定资产投资完成343.7亿元，增长24.6%，其中，三产投资212.7亿元，增

长25.4%。主要来源于几个方面支撑：一是海峡石化、期兰商贸等服务业平台以及万达、宝龙等城市综合体相继投用后，经营业绩释放逐月增大。二是商贸、交通运输服务业态主体回归，带动三产总量提升。其中，1-6月份新增企业销售中心7家，累计242家。三是楼宇经济效应逐步显现，其中，今年认定的4幢重点培育的‘商业楼宇先后吸引110多家服务业主体入驻。在三产投资上，1-6月份，已完成三产重点项目投资109.4亿元，占年度计划投资的54.72%，超时序进度4.72个百分点。开工建设85个项目，开工率50.29%，其中，有7个项目已经完成年度投资计划，%。主要来源于几个方面支撑：一是大项目投资超时序进度推进，共有60个年度投资超亿元的大项目，已完成投资92.73亿元，完成年度投资计划的56.4%，超时序进度的6.4个百分点，其中37个项目已开工建设。二是生产性服务业项目推进态势良好。25个现代物流项目完成投资7.36亿元，完成年度投资计划的64.06%，超过时序进度的xx.06%□

4、外贸出口方面。1-6月份□xx市全社会出口交货总值54.36亿美元，增长xx.82%□其中，自营出口36.07亿美元，增长21.49%，分别高出全国20.59个百分点、全省20.59个百分点、\_\_市2.9个百分点，占\_\_市总量的42.40%。从出口行业看，鞋类、服装、纸制品、食品上半年出口分别增长24.67%、25.65%、47.79%、35.85%，但是，受季节、行业整顿等因素影响，机电与配件、陶瓷建材、家具等行业出现不同程度的下降。从出口市场看，传统市场出口呈现较好的回暖态势，其中，出口欧盟、美国、香港分别增长42.22%、37.81%、23.37%。但新兴市场的非洲、拉美历经前两年商品出口量的高速增长，目前市场处于相对饱和状态，出口增幅较之去年有所回落，其中，非洲出口增幅回落到xx.3%□尤其值得关注的是，东盟各国去年以来因政治局势不稳定，相继出现资本外流、经济下行态势，再加上受南海争端影响，今年来我市对东盟出口均呈负增长，但降幅已逐月收窄，上半年出口东盟5.91亿美元，下降6.89%。

5、利用外资方面。上半年，全市新批外资项目21个，增资项目19个，合同外资2.13亿美元，增长83.05%。实际利用外资（验资口径）2.90亿美元，比增3.24%，完成年度计划57.77%。

今年来，我市继续深化落实产业发展各项政策措施，优化产业发展环境，拓展产业服务领域，综合运用政策推动、机制保障和要素保障等手段，致力于扶持企业转型升级，加快行业创新发展。全市产业经济在外部环境趋紧背景下，迎难而上，奋力爬坡，继续保持相对平稳发展态势。

应用在鞋服、新材料、食品得到了广泛应用。同时，策划召开了产业创新公共服务平台技术成果对接活动，组织150家企业与中国皮革和制鞋工业研究院、海西纺织新材料工业技术\_\_研究院、中国食品发酵工业研究院处、中科院海西研究院xx装备制造研究所□xx-哈工大机器人研发中心进行现场技术交流对接，促成一批技术成果在\_\_企业现实转化。策划召开工业设计与\_\_产业升级转型”专题讲座，相继5次组织企业观摩接海峡杯工业设计大赛成果展馆，对接国际工业设计园入园企业，带动企业产品差异化。三是抓品牌创新。鼓励引导品牌企业通过细分市场、差异经营突破同质化竞争重围。品牌国际化方面，继安踏公司并购菲乐，七匹狼公司并购杭州肯纳进军奢侈品市场之后，今年来，又有九牧王收购了具备中国元素的高档男装品牌肯浪，另外，安踏、特步也正在酝酿新一轮并购计划。品牌差异化方面，利郎创立针对年轻群体的子品牌l2□361度拓展出童装运动品牌，劲霸秘密培育了时尚子品牌cncn□天伦天、圣弗莱等企业成功转型成为户外用品龙头企业。通过加强管理、提升内控，成功促使道崎、爱乐、大东亚等企业进入锐步、阿迪达斯、保利等全球知名品牌供应链，参与国际品牌代工。

2、推动产业改造提升。主要抓4个方面：一是节能技术改造。鼓励企业开展节能技术改造，万利瓷业公司的窑炉余热及电机变频改造、港益纤维制品公司的燃煤锅炉改造等5个节能技改项目纳入xx市节能和循环经济财政奖励备选项目库，总投

资近20xx万元，预计每年可节约24400吨标煤。厦门弘盛公司与联纺织造公司、锦福化纤公司开展的空气系统节能改造等7个合同能源管理项目通过备案，总投资635万元，预计每年可节约987吨标煤。二是循环经济。积极协助一批工业废弃物利用、建筑垃圾利用企业申报资源综合利用认定，引导和支持冠兴新型建材公司垃圾焚烧余渣利用项目拟申报资源综合利用认定以及鑫华、均利等废塑综合利用企业复评申报。三是集中供热。去年，市政府与神华（福建）能源有限公司签定xx热电2×35万千瓦热电联产机组改扩建项目协议，现在项目前期各项报批工作正在办理。针对东海垵印染企业清洁能源替代方案，目前正在对福建能源集团建设小型燃煤热电联产电厂项目可行性及选址等事宜进行探讨，计划尽快组织专家对方案开展论证，如可行，争取年内开工建设。

3、破解企业发展难题。主要抓2个方面：一是渠道拓展。首先，是走出去。先后组织100多家（次）企业、200多个展位，参加华交会、拉斯维加斯鞋服展、台北食品展等国内外专业展会，取得良好参展效果。其次，是请进来。先后举办了xx品牌产品20xx年春节特卖会、跨国采购团xx企业对接洽谈会、第十六届鞋博会□20xx年xx台（xx□食品交易会等系列经贸活动，其中，食交会到会客流量3.5万人次，有xx9家参展企业与6300多名（次）采购商达成产品采购对接意向。第三，是手拉手。搭建供需对接平台，促成41家产业龙头企业以委托加工等方式，以大带小，走专业化分工协作路子。二是要素保障。组织实施《关于调整工业用地规划指标促进工业企业发展的若干意见》，全力支持有技改扩张意向的中小企业在原厂区进行翻建、加层。深化载体拓展。基本完成食品、光电信息、时尚鞋服、装备机械、海洋生物科技等新拓园区征迁任务，预计在年底前有58个产业项目入驻建设。

4、扎实推进三产跃升。主要抓3个方面：一是现代物流。目前全市有工商登记物流企业近400家，其中有16家3a级（包括1家5a□6家4a□9家3a□以上物流企业，今年新增2家物流企



业申报a级评估。二是楼宇经济。组织对18栋商务楼宇进行评审认定，明鑫财富中心□xx报业大厦□xx万达广场写字楼、金鼠王商务大厦等4栋商务楼宇入选首批“xx市重点培育商务大厦”，另有夜视明商厦等7栋楼宇列为预备项目，通过扶持政策的兑现有力促进楼宇招商。三是电子商务。委托中国国际电子商务中心电子商务研究院制定\_\_市电子商务产业发展规划，作为20xx-20xx年xx市电子商务产业发展的纲领性文件。同时，出台实施鼓励商业模式创新、发展电子商务扶持政策，现已有超过70%的规模企业涉足电子商务，安踏、七匹狼、361度、特步、冠达星等品牌企业建立了网上官方旗舰店，同时运用“二维码”等信息技术，实现数据的实时统计和点对点服务，有效提高市场应变能力。

5、强化惠民保障工程。主要抓3个方面：一是副食品生产。确定全市今年副食品直控基地150个，蔬菜直控基地84个，生猪直控基地42个，蛋禽基地24个。二是生猪定点屠宰。市城区生猪进点屠宰率实现100%，镇区定点屠宰率97.7%。引导内坑镇、磁灶镇2家新建民营屠宰场的前期建设工作，内坑肉牛定点屠宰场获\_\_市定点屠宰的批准。承接\_\_肉品加工厂项目建设工作，3月份屠车间正式开工，后续工作和主体工程设计图纸正评审中。三是农贸市场。梅岭综合市场、华洲水产市场、东石镇梅峰村、陈埭镇苏厝村市场综合楼、东石镇埔头村、深沪镇东华村、龙湖镇龙园村、英林镇英林村等8个农贸市场，已完成全部完成建设，正与财政局会审扶持补助资金。

转型，才能完全走出低谷。同时，受经济下行因素影响，部分原计划在今年内竣工投产的项目相继放缓投资进度，下半年增量工业支撑也将不尽明显，据此，完成今年目标任务，将面临较大困难。下半年，我市将围绕保障存量、挖掘增量，全力稳住工业经济大盘，尤其要重点紧盯5个方面。

1、重点企业。重点紧盯106本级产业龙头企业、597家产值超亿元企业、60家大型企业，深化落实工业生产调度、领导挂

钩服务等工作机制，畅通企业诉求渠道，落实兑现各级鼓励扶持政策，强化点对点帮扶服务，不断挖掘重点企业增长空间。

2、增量工业。紧盯年度计划投资138亿元的377个20xx年度xx市工业储备项目、年度计划投资75亿元的194个20xx年度xx市重点技改项目，全力协助疏导项目实施困难，加快推动项目进度，争取更多项目在年内竣工投产。

3、中小企业。一方面，要组织实施去年出台的《关于调整工业用地规划指标促进工业企业发展的若干意见》，支持一批确有技改扩张意向的工业企业在原厂区进行翻建、加层，为中小企业技改扩张提供空间保障。另一方面，要通过支持补办两证、设立企业应急保障“过桥”资金、强化政银企沟通协调机制等措施，帮助企业破解面临的暂时性资金困难。

4、市场开拓。要通过组织企业抱团参加境内外各类展洽活动、深化“手拉手”工作力度、大力发展电子商务等办法，全力帮助企业拓展客户资源，争抢产品订单，以此激发企业生产积极性。

5、创新提升。策划召开20xx年福建省工业设计与制造业融合发展对接会，引导更多xx制造企业主动对接香港25家设计机构、国内10佳工业设计机构，促进提升产品差异化。全力办好海峡两岸大学生工业设计大赛。鼓励企业加大科技研发、工业设计投入，争创各级技术中心、工业设计中心和国家重点实验室。大力实施两化融合示范项目，深化推广应用“数控一代”技术，引导企业提高生产、营销智能化水平。

## 村半年度工作汇报篇八

客户资源是全公司至关重要的资源，对公客户是全公司的优质客户和潜力客户，要利用对公统一视图系统，在全面提供优质服务的基础上，进一步体现个性化、多样化的服务。

要建设好三个渠道：

一是要按照总行要求“二级分公司结算与现金管理部门至少配置3名客户经理；每个对公业务网点(含综合业务网点)应当根据业务发展情况至少配备1名客户经理，客户资源比较丰富的网点应适当增配，”构建起高素质的营销团队。

二是加强物理网点的建设。目前，由于对公结算业务方式品种多样，公司管理模式的差异，对公客户最常用的仍然是柜面服务渠道。我行要加强网点建设，在贵宾理财中心改造中要充分考虑对公客户的业务需要，满足客户的需求。各行部要制定详细的网点对公业务营销指南，对不同网点业态对公业务的服务内容、服务要求、服务行为规范、服务流程等进行指导。

深入开展“结算优质服务年”活动。要树立以客户为中心的现代金融服务理念，梳理制度，整合流程，以目标客户需求为导向。加快产品创新，提高服务效率，及时处理问题，加强服务管理，提高客户满意度，构建以客户为中心的服务模式。全面提升xx部门服务质量，实现全公司又好又快地发展目标。

## 村半年度工作汇报篇九

转眼间，\_\_年又过半了，回顾这半年来的工作，我在各位同事的支持与帮助下，按照公司和个人的年度计划，较好地完成了自己的本职工作。通过10个月来在档案室的学习与工作，我对本职工作有了新的认识，而且个人工作能力也得到较大的提高。现对下半年档案室管理和文印室管理工作制定以下计划。

档案管理工作计划：

- 1、积极掌握并了解档案管理相关制度，贯彻并认真执行公司

档案管理制度，做好公司档案的收集、整理、归档、编目、统计，对现有已入档文件进行重新全面整理和检查，并实时对公司档案实行集中统一管理(将现存档的塑料档案盒全部统一化换成牛皮纸档案盒装置)。做好公司档案资料的接收，确保档案资料借阅完整无损，分类清晰、无缺损。

2、在整理过程中，确保公司档案完整安全，标记出缺失文件的档案，尽力查找其借阅历史，若属于尚未归还状态应及时督促相关部门归还。在整理已有档案的同时，对新入档案的保存要做到及时有效，确保其规范性。

3、通过对档案室及办公室档案的排查整理，对档案进行目录管理的同时，要力争做到对公司档案做到心中有数，确保在需要时能快速、准确地查找到相关档案，对现有工程或者经常借阅的文件档案要做到熟知，建立公司及各项目档案资料的电子信息化编制、随时备查，编制汇编、检索工具和档案参考资料，提高档案利用率，提高效率。

4、严格按照公司档案管理制度借阅、浏览档案，在确保档案管理规范、安全的同时，想出更加快捷、方便、安全的借阅程序，做到档案存入借出有据可查，对出入档案文件做好手头记录，要稳、准、细。

5、不断完善档案管理制度，按照档案管理制度要求对各部门的档案认真检查，不定期对公司各个部门的档案情况进行汇总，做好协调工作，共同保证公司档案的完整和安全。

6、随时进行档案大事记的更新，做好大事记的记录、汇总工作，及时收集材料并归档。按时准确记录公司大事，能够当时闭合的当时闭合，需追踪结果的及时跟踪，确保大事记准确完整。

7、恪守档案管理员职业道德，做好保密，平时工作要有计划、有措施、有成效，熟练自身业务。加强档案管理工作的学习。

- 8、按进度确保每日两个档案柜的文件核查工作，将档案室文档排序整理，确保与目录相匹配。完成办公室档案柜整理之后，对档案室文件进行逐步核查。
- 9、营业执照的年审工作，及时的了解工商局的年审政策信息。