

升职的演讲(大全6篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

升职的演讲篇一

下午好！

我叫，目前上插班，职位是一名服务生。到公司已经有4个月了。我自信，时常保持微笑的面容。在工作中有成功，有失败，有欢乐，也有苦恼。

刚进公司是一名新员工，在领导的栽培下，同事的帮组下，我的工作能力有了很大的提升。我也全身心的投入工作，适应环境。在业务方面，努力学习。不断提升业务能力。牢记酒水包间价格。牢记上级的教诲。工作中不断积累经验。不怕苦，不怕累，学习优秀人员的方法，完成本岗位各项工作任务。

在，我团结同事，我们共同努力，团结友爱。相互帮助。相互尊重。有时候过于自信，这是我的缺点，由于工作经验不足，在工作中缺乏处理顾客投诉的实践经验，服务做的不够细致，这是我以后努力的方向。在以后的工作，我相信，我能行，我可以。我会成为一名优秀人员，争取成为别人学习的榜样。全心全意，以礼待人，热情服务，耐心解答问题。为顾客提供优质的服务。不断在实践中提高自身素质和业务水平。

如何成为一名出色的服务人员？

我个人觉得应该在平时下功夫，观察，用心。作为服务人员

要对自己的工作环境熟悉，熟悉自己的业务工作和制度，提高技能技巧。必须在实际中不断总结经验，取长补短。要时刻准备，随时准备为客人服务，包括我们的思想准备和行为准备，顾客到来前，需要服务前，我们有准备，就不慌不乱。我们要重视我们的顾客，客人光顾我们这里，我们所有人不能怠慢客人，忽视了客人，我们服务人员心理就有了消极现象，员工看客人穿戴随便，消费较低，自认为客人没什么派头，看客人消费低就认为客人没钱，常以貌取人。服务不积极。重视和善待客人我们做的不足。客人是我们的衣食父母这个概念还不够深入我们心理。真诚的服务可以让客人心甘情愿的消费。我们的服务人员应该在工作中，服务中善于观察，揣摩客人的心理，预测客人的需要，在客人未提出来之前就能有些把握。缺乏超前和预测意识。我们生活在，工作在摸过每个包间，打扫整理过每个包间每个角落，每块玻璃，每个开关都是那么亲切。我深深的喜欢这里，有家的感觉，客人来到这里，我们应该态度亲和，为客人营造家的感觉。真诚，热情很重要，语言真诚，一切真诚。会给客人留下深刻影响。

在公司我带领过无数客人走进每个包间，面对客人我做过无数次消费解说，打开过无数个机具开关，跑过多少次的楼梯台阶。提过几千次的酒水，高兴快乐，托着同事精心刻制的果盘，送遍了营业区的5层楼。处理过无数次不同的小事故与要求。每天与大家同时点到，点退，快乐每一天。工作每一天。穿着公司发放的工服，吃着公司的热饭，盖着公司的温暖的被子，我深深的爱着，感恩。时间且不说工作多久，我只知道我不想离开这里，我想在这里奉献，发展。所以我希望公司培养我，选择我，提升我。锻炼我。让我协助经理做好日常的工作。让我有新的学习机会，给我一个新的发展平台。我将带领员工积极工作，认真执行上级安排的各项工作。不断的学习，丰富自己的文化，以身作则，严格要求自己。积极鼓励大家。相互学习共同提高。

在此，我感谢经理这次提名上报我，感谢李总，感谢店长，

感谢总监，花费宝贵的时间，感谢和我一起提名的各位，预祝我们这次都成功升迁。不负，不负自己。

升职的演讲篇二

大家上午好(下午)好!

此时此刻，我本着锻炼、提高自己的目的平静地站在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，展示自我，接受考评。

今天我所讲的主题是抓住机遇。

所谓谋事在人，成事在天。机不可失，时不在来。万事都皆求一个，天时地利人和，若不能慧眼识辨，它就会瞬间消失。这就告诉我们当机遇敲门的时候，要是犹豫该不该起身开门去迎接，那它就去敲别人的门了。正因为如此，当我听到有竞聘的机会时，我毫不犹豫的报名了。我不会因为来(**)茶楼没有多久而错失这次机遇。

不知道我这算不算毛遂自荐呢?其实毛遂自荐这个成语也是鼓励我们抓住机遇，挑战自我的。

毛遂是赵国平原君门下的门客，三年以来一直默默无闻，一次，秦国大举进攻赵国，情况危急。赵王派平原君向楚国求救。平原君决定挑选出20名足智多谋的人随同前往，可是只有19人合乎条件。这时，毛遂主动站了出来说：“我愿随平原君前往楚国。”平原君一开始不以为然(对他说)：“一个有才能的人在世上，就好像锥子装在口袋里，锥尖子很快就会穿破口袋钻出来，人们很快就能发现他。而你一直未能出头露面显示你的本事，我怎么能够带上没有本事的人同我去楚国行使如此重大的使命呢?”毛遂并不生气，他心平气和地据理力争说：“我之所以没有像锥子从口袋里钻出锥尖，是因为我从来就没有像锥子一样放进您的口袋里呀。”平原君

便答应毛遂作为自己的随从，连夜赶往楚国。平原君到了楚国，可是这次商谈很不顺利。只有毛遂面对楚王，慷慨陈词，对楚王晓之以理动之以情。楚王终于被说服了，与平原君缔结盟约，出兵救援。赵国于是解围。

事后，平原君说：“毛遂原来真是了不起的人啊！他的三寸不烂之舌，真抵得过百万大军呀！可是以前我竟没发现他。若不是毛先生挺身而出，我可要埋没一个人才呢！”那么现在的我们仍然如此，不要总是等着别人去推荐，而是应该学会自荐，当机遇来临时不妨狠狠抓住它，挑战一下自我，为集体做出自己应有的贡献。

机遇确实重要，那么在机遇来临之前，我还是要不断塑造与提升自我，时刻做好迎接机遇的准备。所以我会以后的工作当中，以常人之心对待自己，以坦诚之心对待别人，以火热之心对待事业，为(**)茶楼的发展与壮大，立足本职，勤奋工作，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中选准自己的坐标。胜固可喜，败亦无憾。

谢谢！

升职的演讲篇三

大家好！

今天能够参加此次晋升非领导职务竞聘述职活动，我感到十分荣幸。首先请允许我向xx市局表示衷心的感谢，感谢市局给予xx市市局的此次机会，同时我也衷心地感谢给我此次参评机会的市局领导以及多年来无私地支持我、帮助我的诸位同事。谢谢你们（深情地鞠一躬）。

自参加工作的第一天起，我就深深的热爱这一职业。税收是国家的生存血脉，为此神圣的事业奋斗一生，我感到无上的光荣。因此，无论是作为一名普通的税收员，还是担任分局

局长，多年来自己的职位多次变化，但唯一不变的就是我对这一职业的热爱之情，对此我不想用华丽的词藻来表白自己的心境，这份情如果用语言无法表达，我愿意用青春与生命来证明。

自从担任xxx国税分局局长至今已年头。本人始终凭着一颗挚诚的事业心在默默地奉献着，可以说无怨无悔，矢志不渝。

对待业务学习，自己坚守的信条是“气有浩然，学无止境”。除了不断汲取税法等书本知识外，我还能够虚心地向身边的同志们学习。几年来自己的业务水平不断提高，应对复杂局面，解决棘手问题的能力是与日俱增。

在为人处世方面，我坚持自己的“三原色”。即：按本色做人、按角色办事、按特色定位。哲人说“笑看风雨淡、默守人生浓”，这正是我的处世原则。世事风雨历练人，工作艰辛成就人，为何不能笑而对之？国之血脉需人捍卫，税收事业要人付出，我当默默奉献为之增添靓丽一笔浓彩。

各位领导、同志们，能参加此次竞聘述职，我真的很荣幸，无论结果如何，我都会含笑坦然面对，人处于世，失望常有，但希望无穷，在今后的日子里，我仍将一如既往为税收事业无私奉献，倾注热血。

最后，让我再次对给予我关心、爱护的各位领导以及给予我支持、帮助的同志们，致以最衷心的感谢，谢谢大家！

升职的演讲篇四

首先祝贺各位经过竞争演讲答辩和综合考察，被聘任为公司及各厂的领导。我将与大家一道担负起完成董事会交给我们的任务，行使公司章程赋予我们的权力，履行管理职责。

大家已经感到肩上的担子的份量。是的，集团公司的几千名

职工的希望寄托在各位的身上，几千名股东的希望寄托在各位的身上，集团的发展寄托在各位的身上。在我们感到荣幸而奋发努力的同时，也应感到责任之大，压力之大，实属空前。在当前市场竞争异常激烈，以我们的学识和能力很难说有把握承担起如此之重任。好在有团结如一，倾情实干的董、监两会，有积极向上唯公司事业是举的令他人羡慕的职工群体素质。这些足以使我们有变压力为动力，与全体职工共同努力再创辉煌的胆量和豪情。

我们一定不要辜负全体职工对我们的期望，不要忘记我们在演讲答辩过程中的承诺，把公司长期发展目标和优秀超群的经营能力，严以律己待人的模范品德，实施人性化管理和广纳人才，使集团持续、健康、快速发展作为我们追求的目标。做到在日常工作中处处做表率，与职工同舟共济，谨慎行使公司章程赋予我们的权力，保证遵纪守法，公平公正，维护公司和股东利益，认真执着，为公司发展，为职工创造工作机会、提供生活保障、为股东谋取最大利益而倾其力、尽其能，争取把公司建成国际知名企业。

在这里也要对大家提出要求：

公司对董、监两会成员和高级管理成员的要求，同样实用于各厂级领导，那就是各位在任职期间，只能在公司内投资，不能在其他经营实体投资，不能在其他经营实体从业，更不能在与公司有竞争或业务关系的企业任职或投资。否则，将予以解除劳动合同，并将持有公司的股份全额按公司统一定价转让给公司，其风险金全部没收。

我们的任职是以完成**年公司生产经营目标为先决条件，必须千方百计，全力以赴确保圆满完成全年的目标。不论什么原因凡三个月完不成计划的都要予以解职，对属于故意行为，将随时予以解职，并予以解除劳动合同。

**年是我们公司十年一遇的大好机遇，我们必须好好把握这

一机遇，把机遇变成现实。同时**年是公司全面提升管理的一年，各位公司领导和各厂都要把学习和推行现代化管理方法作为自己的重要工作，并且必须做好。

为了全面完成**年的经营目标，我们必须注重方针目标的展开，注重过程管理，每月都要有计划，有检查，有考核，按照上级考核下级的要求认真做好。**年在公司内部全面实施绩效考核，并要制度化，规范化，并以此作为晋级和任职的依据。

1) 欢迎并能应对调整变化的个人精力：

2) 创造能够提高激励他人的环境能力：

3) 进行困难决断的决断力；

4) 坚持不懈进行实施的能力。

并把这些能力传授给自己的部下。

同志们，让我们集思广益，发挥聪明才智，带领全体职工，通过我们的努力奋斗，把集团建设的更加美好，更加强大，更加富裕。

升职的演讲篇五

大家上午好(下午)好！

此时此刻，我本着锻炼、提高自己的目的平静地站在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，展示自己，理解考评。

这天我所讲的主题是抓住机遇。

所谓谋事在人，成事在天。机不可失，时不在来。万事都皆求一个，天时地利人和，若不能慧眼识辨，它就会瞬间消失。这就告诉我们当机遇敲门的时候，要是犹豫该不该起身开门去迎接，那它就去敲别人的门了。正因为如此，当我听到有竞聘的机会时，我毫不犹豫的报名了。我不会因为来()茶楼没有多久而错失这次机遇。

不明白我这算不算毛遂自荐呢?其实毛遂自荐这个成语也是鼓励我们抓住机遇，挑战自己的。

毛遂是赵国平原君门下的门客，三年以来一向默默无闻，一次，秦国大举进攻赵国，状况危急。赵王派平原君向楚国求救。平原君决定挑选出20名足智多谋的人随同前往，但是只有19人合乎条件。这时，毛遂主动站了出来说：“我愿随平原君前往楚国。”平原君一开始不以为然(对他说)：“一个有才能的人在世上，就好像锥子装在口袋里，锥尖子很快就会穿破口袋钻出来，人们很快就能发现他。而你一向未能出头露面显示你的本事，我怎样能够带上没有本事的人同我去楚国行使如此重大的使命呢?”毛遂并不生气，他心平气和地据理力争说：“我之所以没有像锥子从口袋里钻出锥尖，是因为我从来就没有像锥子一样放进您的口袋里呀。”平原君便答应毛遂作为自己的随从，连夜赶往楚国。平原君到了楚国，但是这次商谈很不顺利。只有毛遂应对楚王，慷慨陈词，对楚王晓之以理动之以情。楚王最后被说服了，与平原君缔结盟约，出兵救援。赵国于是解围。

事后，平原君说：“毛遂原先真是了不起的人啊!他的三寸不烂之舌，真抵得过百万大军呀!但是以前我竟没发现他。若不是毛先生挺身而出，我可要埋没一个人才呢!”那么此刻的我们仍然如此，不要总是等着别人去推荐，而是就应学会自荐，当机遇来临时不妨狠狠抓住它，挑战一下自己，为群众做出自己应有的贡献。

机遇确实重要，那么在机遇来临之前，我还是要不断塑造与

提升自己，时刻做好迎接机遇的准备。所以我会以后的工作当中，以常人之心对待自己，以坦诚之心对待别人，以火热之心对待事业，为()茶楼的发展与壮大，立足本职，勤奋工作，在用心积极中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中选准自己的坐标。胜固可喜，败亦无憾。

多谢!

升职的演讲篇六

非常荣幸能有机会参加今天的竞聘演讲，我今天要竞聘的岗位是综合科秘书。

下面，请允许我将自己的一些基本情况作一个简要介绍。我叫小星星，1984年出生，大专文化程度□20xx年7月参加工作。工作3年多以来，一直从事行政工作。今天，站在这里竞聘秘书这一职务，除了对书工作的热爱，更重要的是，我希望继续在这个作为单位对外窗口和纽带的部门里锻炼自己、展现自我。

秘书：作为领导的参谋助手，要求在日常生活中，眼观六路，耳听八方，处处留心搜集基层的情况，同时要注意领会领导的思想动态，不仅要做到自己的思维行动与领导意图合拍，还要超前思维、未雨绸缪。

- (一) 我熟悉综合科职能及秘书工作；
- (二) 我具备良好的写作能力；
- (三) 我有较强的事业心和责任感；
- (四) 我主动热情，性情随和；
- (五) 我有3年的综合科工作经验。

综上所述，我认为自己能胜任秘书这一职务。

一是加强学习。秘书工作岗位特殊、政策性强。要为领导当好助手，首先自身应有较高的政治素质和业务水平。我将时刻不忘学习，特别是学习政治思想、文化知识及秘书业务知识，做到有深厚的理论功底和扎实的专业功底，以适应本职工作和时代需要。

二是工作中精益求精。有速度意识，做到急事争办，快事快办、特事特办；有超前意识，力求考虑问题快半拍，早半拍、抢半拍。

三是确保优质服务。做到加强自身修养，摆正角色，找准位置，参谋不越位，帮忙不添乱。抓好重点服务，在兼顾全面的前提下突出重点服务。

四是身勤心细。无论是办文，还是办事，做到明辨是非，处置恰当。工作中无小事，我将认真对待每一个电话，每一次待人接物，每一次对外宣传。

五是身强心宽。在对待批评和指责，误解和委屈时，拿得起，放得下，丢下烦恼，大胆工作，让事实说话。

今天，我能够参加秘书一职的竞聘，这是各位领导和同事们对我的关心和信任，是我莫大的荣幸。如果竞聘成功，我将坚决服从分工，认真履行岗位职责，协助领导做好各项工作，为我单位创业绩、树形象做贡献！

我的演讲完毕。谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！我是，现任科计划员。非常感谢处党委给我们这次竞聘的机会，我将客观地说明自己具备的应聘能力和对岗位

的认识，请大家批评指正。

我从xx年开始在业务科室工作，至今已14年，分别在科、科、科、科工作过，特别是在工作三年，我负责计划、采购，在工作中独当一面，加强与用户和供货商的沟通联系，随时掌握生产动态，落实计划进度，做到统筹协调，保证了生产物资及时供应。xx年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知相关制度和要求，更积累了丰富的实际工作经验。我认为，作为科责任经济师，首先应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的基本业务应该全面掌握。基于多年的工作历练，我认为应该具备了相应的业务能力，能够很好地适应新的工作角色。

调度科是协调左右、联系内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方方面面，需要很强的上下沟通、协调能力。经过多年学习和锻炼，自己的业务技术能力、组织协调能力、判断分析能力、组织协调能力都有了很大提高，我认为自己能够在工作中有效组织、统筹运作、妥善解决问题，完成领导交办的工作任务。同时我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作不是简单的体力劳动，而是一项需要高度的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业水平、高度的工作责任心和严细的工作作风。无论在工作还是生活中，我始终保持一个积极向上、不断进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，深入钻研、刻苦学习，使自己的理论水平和专业知识不断提高。参加工作以来，我先后参加过几次业务培训。20xx年就被聘为经济师。我始终坚持清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守和干部廉洁自律各项规定，严于律己，清正廉洁，努力做到自重、自省、自警，始终以一名党员、干部的标准严格要求自己，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作

作回报供应，回报企业。

在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报领导的信任，更加严格要求自己，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当作为自己的准则，在工作中严谨、细致、扎实、求实。我会正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，虚心向领导和同事请教，不断完善自己、提高工作水平，树立良好工作作风。

。树立规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理做到统筹安排，讲求效率，要善于弹钢琴，围绕工作重点，充分协调，保障各项工作运行顺畅。在科室内部要与同志们团结合作，与大家心往一处想、劲往一处使，既合理分工、责任到人，又相互协作，密切配合，确保工作有条不紊、高效运行。

学习是一个人掌握知识、提高本领、做好工作的重要手段。调度工作对于我来说是一个新的起点，我还需要努力学习，掌握更多的业务知识，不断学习，不断积累，在学习的基础上不断创新，把学习创新作为工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于各项工作的始终。通过勤奋学习，做到在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中不断锤炼自己，提高自己，积极发挥自己的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、高度的敬业精神做好本职工作。

各位领导，感谢你们给了我展示自己、接受检验和挑战的机会，我将心悦诚服地接受各位领导的评判，如果领导认可我的能力，我将不辜负领导的期望，在岗位上努力做出突出的成绩；如果我未能竞聘上岗，说明我还存在不足，我将向优秀的同志学习，继续在本职岗位上踏实工作，为供应做出应有的贡献！

谢谢大家！