

政府招商现场演讲稿(通用5篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

政府招商现场演讲稿篇一

大家好！

近年来，中国银行曹妃甸分行始终坚决贯彻_中央关于加强基层党组织建设的各项工作部署，在总行和省行党委的坚强领导下，全面落实从严治党要求，扎实推进“两学一做”学习教育常态化制度化开展，坚持将党建工作“融入基层、融入业务、融入人心”，不断推进党建活动的有效开展，以最好的党建引领最好银行建设，创造出党建工作的展新局面。

一是突出政治引领，抓好理论学习。政治功能是基层党组织的灵魂，是做好一切工作的基础。银行要做好基层党组织建设，重点也是突出一个“党”字。该行通过严格落实“三会一课”、民主生活会、民主评议党员等活动要求，教育引导党员干部和群众增强对中国特色社会主义进入新时代的政治认同和思想认同，打牢中国特色社会主义事业发展的政治基础。同时，以党委中心组理论学习为重点，以党的路线、方针、政策学习为内容，以党支部为基本单位，扎实推进“两学一做”学习教育常态化制度化开展，深入学习领会党的十九大报告提出的重大战略思想、重大理论观点、重大工作部署，始终在思想上政治上行动上同以_同志为核心的_保持高度一致。学习过程中，该行坚持引导党员读原著、学原文、悟原理，逐条逐句学习领会党章党规以及__系列重要讲话精

神实质。同时，积极创新学习方式，坚持分类指导，由分行条线部门牵头，利用当前流行的微信平台，推行党建知识“每日一课”学习制度，定期向党员推送党建基础知识和最新的党建理论文章，不断提高大家的党建知识理论水平和政治敏锐性。

三是突出桥梁纽带，形成发展共识。作为银行基层党组织同样要树立群众利益无小事的观念，坚持立党为公、执政为民，扎实做好联系服务群众工作，把广大员工的思想紧紧团结到党组织周围。该行积极推进党务公开，严格执行《“三重一大”决策制度》，在行内重大决策事项或做出重要决议前，广泛征求员工的意见和建议，努力使制定的政策措施更好地体现员工的利益和集体的意志。同时，积极创新活动载体，在开展党员学习教育、配合日常中心工作开展等活动中，尽可能贴近日常经营管理实际和业务发展需要，为党员战斗堡垒作用发挥注入更大活力。进一步增强党务工作的透明度，打造阳光党务，扩大党员群众对党务工作的知情权、参与权和监督权。通过联系群众、组织群众、服务群众来激发员工的积极性、主动性和创造性，通过关心员工生活、维护员工利益来赢得员工对中行事业的信赖和拥护，从而不断提高各党支部的凝聚力和影响力，使大家形成荣辱与共的发展共识。

五是突出业务融合，开展党建共建。该行不断强化党建与业务经营管理的融合互动，坚持把党建工作纳入整体工作通盘考虑，统筹安排，做到党建工作与业务发展一起部署、一起检查、一起总结。即把党建工作与工作职责相结合，针对本单位不同时期工作任务，发动党员干部结合工作职责，确保各项业务工作顺利进行；把开展思想政治工作与实施本单位业务工作相结合，充分发挥思想政治工作“教育人”、“凝聚人”和“激励人”的功能；把党建目标任务与本单位目标任务相结合，始终把党建工作作为一项重要的基础管理工作列入全年目标任务，增强广大党员干部搞好党建工作的积极性和主动性。同时，本着“资源共享、优势互补、深度融合、共同提高”的原则，积极与当地友好单位沟通签订党建共建

协议，开展党建共建活动，以基层党组织和党员的学习交流，促进银企双方合作关系的进一步巩固，从而带动业务合作走向更大的共赢，实现营销方式的根本性转变。

政府招商现场演讲稿篇二

您们好！首先我代表我们村镇银行欢迎各位的莅临，我是我们社区银行的xxx（在银行担任xxx职位），本次由我带领大家参观我们社区银行，如有招待不周的地方还请海涵。

我们营业部在今年上半个季度坚持不懈的开展各类宣传活动，并邀请了社会各界人士，通过对我行发展情况的介绍、优质服务、特色产品等讲解、宣传，让他们更加深刻的认识村镇银行营业部，从客户心底奠定对我们的品牌好感度，熟知度，从根本上提升我们的品牌形象，达到品牌形象与经济效益的双丰收。

例如，在今年6月13日我们举办的创客空间宣讲，参与到其中的就有30余家中小型企业。在此次活动我们本着“银企双赢共谋发展”的服务宗旨，秉承“心系万家个人银行业务拓展”的服务理念，追求“我与银行共发展”的服务目标，坚持以客户为中心，拓展服务理念，打造服务品牌。对综合实力强、经营管理规范、业绩良好、有品牌优势、资信良好的企业和个体商户，加强业务合作，并提供更加优质服务。其次我们还在各种传统节日期间开展了一系列的宣传活动，如爱在母情节，给妈妈最温暖的陪伴（友好刷卡有礼）、弘扬端午文化，传递浓情粽香-营业部携手和畅园社区等等，进一步展示了我们村镇银行的品牌面貌。

同时，为了积极响应我们村镇银行“社区银行”建设三年（20xx-2019）行动方案，我们对整个银行进行了重新的规划，以便为客户带来更加优质与人性化的服务，下面我就带各位领导参观一下。

这是我们银行的大厅，营业大厅占地700平左右，为了避免排队客户的疲劳，我们设置了两派座椅提供给客户休息，这个位置则是客户们填写各类单子的地方。

这里是我们社区银行今年新设置的图书角，旨在满足银行工作人员对文化娱乐的需要，并丰富和活跃他们的文化生活，在我们银行精神文明建设当中，起到了不可磨灭的作用。同时，也为排队等待办理业务的客户提供了乐趣。为了提供更加人性化的服务，我们还设置了手机加油站，免费为客户手机充电。

这里是我们银行的礼品展示柜，其作用在于展柜可以与消费者进行最直接的视觉交流，从而在一定程度上促进客户业务办理，也是在今年我们新设置的。

这里是我们的vip客户接待区，为我们银行的大客户提供更加优质的服务。

这就是我们银行建设的基本情况，为了让各位领导更加深入的了解，我们专门制作了一个我们社区银行展示的视频，对于有什么不足的地方，还请各位领导提出，以便我们及时的进行改进。

政府招商现场演讲稿篇三

一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长、副主任等职，积累了较为丰富的实践经验。

二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，

胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。

三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的xx[]干过x年的xx[]无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

2. 是学习相关知识，金融是特殊行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有一定了解，主要包括税收、财政、法律法规、市场经济、电脑基础知识等，提高自己综合素质。

3. 是学习政治理论，马克思哲学知识，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界。通过学习，不断促进自己政治素质。

“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层行的领头雁，支行行长的一言一行都会在职工中产生不同的影响。因此，要尤其注重自身的修养，以身作则。要有坚定的政治立场、较深的理论修养、较高的业务素质，要廉洁自律、勤政为民；要正直诚实，吃苦耐劳；要以实际行动和高尚的品格为全行员工树立榜样，引导全行员工开拓进取。

1. 是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊

重和信任。领导者要从感情上走近员工，经常深入其中沟通、联络、了解他们所想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心，以促膝交心换得彼此知心，以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和建议，诚恳接受员工的批评与监督，要让员工觉得在你手下工作有安全感，不会因说真话、提意见而被另眼看待。

2. 是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工，及时给予肯定，增强其自信心；对因非主观原因造成失败的员工，不要求全责备，要鼓励，让他感到领导对他的工作是理解和支持的；对确因主观原因使工作受到损失的员工，批评要有节制，重在思想疏导，不能不分场合、对象，采用有损其自尊心的语言和语气，要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。

3. 是坚持正确的用人原则。坚持任人唯贤，反对任人唯亲、拉帮结派；选拔任用于部要看主流，不一叶障目，要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思考，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，积极工作。

政府招商现场演讲稿篇四

大家早上好！

我今天的演讲题目是《践行五四精神，唱响青春之歌》

五月四日，是一个闪耀的青春光华，书写着“青年光荣”的日子。为实现政治民族独立、为实现国家富强和人民幸福，一代又一代有志青年勇立潮头，是“爱国、进步、民主、科学”的五四精神，星火相传，生生不息，谱写了一曲曲壮丽

的青春之歌！

今天，在党的十八大精神指引下，凝聚青春力量，奉献青春智慧，争当时代先锋，是党中央的嘱托，是祖国的需要，更是人民的期盼。

我们的家乡勤得利，是祖国北疆的一颗明珠，依山傍水、土地肥沃，江中更盛产鲟鱼、鳊鱼和大马哈，三花五罗十八子名等特优鱼类，在党中央的领导下，经过一代代垦区人的努力，勤得利农场乘风远航，取得了经济、文化的累累硕果。农业科技园、万亩养鱼基地，无不展示着勤得利人的勤劳和智慧。但在这机会与挑战的时代，在百舸争流的竞争中，面对逆水行舟不进则退的现状，农场领导以敢为人先的胆略，高屋建瓴的眼光，开拓创新的气魄，提出了“打响强工攻坚战，繁荣发展北大荒文化”的口号，这定将把勤得利的经济和社会发展推向一个更新的高潮。同时，也为我们年轻人指明了奋斗的方向，我们要踏着五四先驱的足迹，前进！

如何在新时期发挥五四精神呢？作为一名学生，我认为，首先体现在对本职工作的使命感和责任感。我们这一代在改革的春风中成长、在明亮的教学楼内学习，享受着充裕的生活和发达的科技，我们是幸福的、幸运的。面对新时代，我们的责任更大，古有大禹治水三过家门而不入的事迹，今有农垦职工“白加黑、五加二”的忘我工作态度，我们要以他们为榜样，把个人的抱负和家乡的实际结合起来，艰苦奋斗，顾全大局，无私奉献，将手中的五四火炬化作骄阳，为家乡的美好画卷增添一抹艳丽的色彩！衣带渐宽，无怨无悔！

第二，解放思想、与时俱进。在平时的工作中，我们要把学习放在首位，要立足长远，提高文化，学以致用。要坚持用中国特色社会主义共同理想引领自己，要坚持以民族精神和时代精神激励自己，要坚持以和谐社会荣辱观规范自己，使自己真正走在，不断奉献，不断成长，不断绽放人生价值的金光大道上！

第三，要巧干实干、争创一流。我们青年人，要勇于正视困难，相信办法总比困难多，做到善于思考，勇于尝试，努力实践科学发展观，践行三创精神，让青春，在事业的发展中放出夺目的光彩。

昨天，属于沥血的名流；今天，属于拼搏的勇士；明天，属于一颗颗进取的心灵！青年朋友们，让我们传承“五四”传统，践行北大荒精神，做，无愧于头顶蓝天的信任，无愧于脚下黑土的支撑，无愧于黑龙江水对我们的哺育的垦区青年，将自己的力量化作激情飞论文联盟扬的音符，乘着勤得利发展的东风，继往开来、勇往直前，用文明铸就勤得利更加辉煌的明天！

我的演讲到此结束，谢谢大家！

政府招商现场演讲稿篇五

大家好！首先要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里发表演讲。今天我演讲的题目是“开拓创新，顽强拼搏，做优做强农村合作银行”。跨进20xx年，面对充满生机和活力、挑战和希望并存的伟大时代，我觉得作为一名农村合作银行员工，忠诚、奉献、务实和向上是我的人生目标，发展农村合作银行金融事业，做优做强农村合作银行金融产业是我的毕生追求和人生价值所在。我的座右铭是：顽强不息，努力拼搏；不达目的，决不罢休。

在当前金融市场竞争激烈的情况下，农村合作银行要获得生存的机会，发展的空间，决不能再固步自封，必须改革创新。相对于工行、中行、建行、农行等国有商业银行，我们农村合作银行势单力薄，更要有一种危机感。我国伟大思想家孟子说过“生于忧患，死于安乐”的名言，如果我们农村合作银行满足于眼前，无忧无虑耕种一亩三分地，那我们农村合作银行就会逐渐枯萎，就会丧失生存资格，被历史的洪流无情淘汰。我们农村合作银行要有危机感，要认识到“信贷

增幅有限、息差缩小、中间业务收入增长乏力，资产质量风险上升的异常严峻生存环境，要以“背水之战”的勇气突破重重围困，开辟新的道路，发展新的前景，创造新的业绩，实现我们农村合作银行在新形势下的宏伟目标，走向光辉的明天。我省农村合作金融系统提出“一条道路，两场革命”的战略思想就是体现了这种精神，是我们农村合作银行的指路明灯，跟着它走，就能实现我们的目标，到达光辉的彼岸，描绘出崭新的画图。

“一条道路”，就是我们农村合作银行要走做优做强之路，只有做优做强了，才有我们农村合作银行的地位，跻身于全国金融之林；才有我们农村合作银行的发展，创造可观经济效益；才有我们农村合作银行员工的幸福生活，奔向光辉明天。“两场革命”是“战略转型革命”和“科技信息革命”。“战略转型革命”是农村合作银行走做优做强之路的根本手段，不转型，意味固守一隅，绝无发展前途，只会萎靡消亡。战略转型就是开辟新的阵地，获取新的战机，为我们农村合作银行打一个新天下，实现做优做强目标。“科技信息革命”是农村合作银行做优做强之路的强大支撑，是运用当今世界最先进的信息化技术助推我们农村合作银行发展，用人类高智慧的结晶圆我们农村合作银行做优做强的梦。“一条道路，两场革命”形成“一体两翼”的格局，构成内在统一、相辅相成的辩证关系，为我们农村合作银行发展奠定思想认识，指明前进道路，提供工作动力。

要做优做强我们农村合作银行，必须开拓创新，把我们农村合作银行从传统发展方式逐步转变到符合现代银行发展要求的科学发展方式，把发展的方向从主要追求做大转向全面做优做强；发展的重心从主要追求发展规模和速度转向注重全面发展和持续效益；发展的途径从主要依靠要素投入和数量扩张转向依靠体制机制优化、系统资源有效配置和科技进步；发展的内容从以行社各自发展为主转向激发行社各自活力和统筹全系统发展并重。做到开拓创新，才能使我们农村合作银行脱胎换骨，旧貌变新颜，进一步增强我们农村合作银行

核心竞争力，更好地服务于“三农”和中小企业，为建设社会主义新农村做出应有的贡献。

要开拓创新，顽强拼搏，做优做强农村合作银行，我们每个农村合作银行干部员工必须具有奉献精神。只有具备奉献精神，我们才能开拓创新，才能顽强拼搏，奉献精神是我们工作动力的源泉，是我们的理想信仰。农村合作银行是我们每个干部员工的家，为了自己家园的持续发展，为了自己家园的幸福美好，我们来到农村合作银行，就是为奉献而来，为奉献而努力，为奉献而奋发，为奉献而工作。世界上最美的词是“奉献”，白云奉献给蓝天，才会那样地飘逸；江河奉献给大地，才会那样地激荡；青春奉献给事业，才会那样的美丽。作为我们农村合作银行干部员工，最美丽，最光彩的是努力，是拼搏，是奉献自己的人生，把自己的一切奉献给农村合作银行，奉献给壮丽的农村合作银行事业，描绘锦绣灿烂的前程！

我的演讲完了，谢谢大家！