

2023年创业个人总结(优质9篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

创业个人总结篇一

一、工作回顾-我们做了什么

1. 例会：每周的例会，我们积极参加，基本上做到0迟到0请假。我们认真开会，做好会议记录，会场纪律良好，开会气氛活跃，大家都积极地讨论，争取把工作做好。

4. 素质拓展：积极参加校团委学生会每周一次的素质拓展

6. 两代会志愿者：2011年11月17、18号我校举行了 第十二次团代会和第二十六次学代会。我们作为志愿者积极、热情、主动、真诚为两代会服务，受到了学校领导的高度赞扬和评价。我们还被评为了优秀志愿者。

二、工作感想--我们学到了什么

1. 每一次例会，我们严于律己，通过例会我们加强了时间观念，增强了集体观和责任感。

2. 通过很多次活动，让我们学会抓住锻炼自己的机会，让我们充分展示自己。

3. 通过听讲座，参加素质拓展，开阔的自己的视野，提升自我素质，让我们不断改变更新自己的思想。

4. 通过上传文件，搜集信息，丰富的自身就业创业的知识，提高了我们的学习能力。

三、存在的不足：工作量太小，缺少实践的机会。

四。部门招新

就业创业导航站完成2011秋季招新活动，有14位新成员加入的导航站这个大家庭，有两位成员殷萍，赵志颖因为自己是太忙无法兼顾导航站的工作，自动退出了。剩下的12为成员继续在自己的岗位上努力工作。

五、工作设想与展望

就业创业导航站虽然是校团委新设的一个部门，但是它的发展前途是广大的，新新的事物总是朝气蓬勃，欣欣向荣。就业创业导航站不应该只局限在现在的工作方面，应该寻找广阔的发展空间，再为学校学生服务的同时也要提高成中医的品牌含金量，比如：提高在校学生的综合素质，让在校学生明确自己的就业方向 and 前景并做好自己的职业规划，在积极地就业过程中能巧妙地创业。要做好这些，我们要多与企业联系，尤其是新新的有关中医产业的企业，我们可以邀请那些企业的领导人到我们学校做演讲，让我们能接触到更前卫的思想，例如网上卖药材的那个公司。还要就是让本部门的人到相应的公司见习，公司由我们自己找。我觉得双选会是很重要的事，我们部门应该做好关于双选会的一些事情，尤其是在双选会过后，我们要尽可能的拿到在本次双选会上有关于我们学校的就业名单。

年关将近，又到了铺天盖地写总结的时候，为济世救人，笔者特将访遍名师学来的年终总结秘笈奉献出来，希望能给各位同仁以启迪。

要点一：篇幅要够长

要想做到篇幅长，除了下苦工夫狠写一通外，还有一个捷径可走——字大行稀。即把字号定位在“三号”以上，尽量拉大行间距，但不可太过，否则会给人一种“注水肉”的感觉。

要点二：套话不可少

如开头必是“时光荏苒，2004年很快就要过去了，回首过去的一年，内心不禁感慨万千……”结尾必是“新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战”、“决心再接再厉，更上一层楼”或是“一定努力打开一个工作新局面”。

要点三：数据要直观

如今是数字时代，故数据是多多益善，如“业务增长率”、“顾客投诉减少率”、“接待了多少来访者”、“节约了多少开支”、“义务加班多少次”、“平均每天接电话多少个”、“平均每年有多少天在外出差”、“累计写材料多少页”等等。

要点四：用好序列号

序列号的最大好处是可以一句话拆成好几句说，还能几个字或半句当一句，在纸面上大量留白，拉长篇幅的同时，使总结显得很有条理。需要注意的是，一定要层层排序，严格按照隶属关系，不要给领导留下思路不清晰的印象。

创业个人总结篇二

我于20__年__月任办公室副主任。三年来，在局党组领导下，我按照“突出政务，管好事务，搞好服务”的要求和局党组提出的“文明高效、依法行政、服务企业、保障社会”指导思想，坚持为领导、为机关、为职工服务方向，充分发挥“参谋助手、督促检查、综合协调”作用，紧紧围绕劳动

和社会保障工作的重点，服从大局需要，服务中心工作，积极参与局机关的各项政务和事务管理活动。

一、增强工作的主动性，积极发挥参谋助手作用

一、我始终把强化政务服务放在突出位置，较好地发挥参谋助手作用，时常注重在“参”字上下功夫，在“谋”字上花力气，力求参到点子上，谋到关键处。首先，在工作上能够区分轻重缓急，抓主要矛盾，积极为领导出主意、提建议、想办法。“凡事预则立、不预则废”，对年度的工作，应抓哪些重点，有哪些困难，上级部署的工作如何结合我市劳动部门实际抓好落实，都能及早考虑，提出建议，做到未雨绸缪，为领导科学决策提供参考。

三是认真做好文稿起草和审核把关工作，提高以文辅政水平。在起草公文时，注意把起草领导同志讲话和文件作为强化政务服务、当好参谋助手的一项重要工作，对文稿起草工作精心组织，严格把关，能把上级工作安排与有关文件精神和我市实际有机结合起来，并进行深入思考，认真研究，这样既体现了上级的意图，使文稿具有针对性、指导性，又能够提出一些切实可行的可操作性的对策措施，大大提高了文稿质量；在审核公文时，对所有公文都严格按照“审思路、审政策、审可行性、审程序、审文字”的要求以咬文嚼字、字斟句酌的定格式工作方法进行严格审核，一方面力戒政策翻版的赝品稿件，另一方面杜绝粗制滥造的半成品或劣质品，对可发可不发的公文做到坚决不发，狠抓文字质量关，提高了办文质量。三年来，审核制发政策性文件_余件，起草领导讲话及重要材料_余份，发布劳动信息_多期，向上级报送各类业务信息近千条，从未出现过任何质量问题，切实做到了以文辅政的目的。四是能够及时围绕工作的重点、难点、热点组织调查研究，提出对策建议。五是在收文办理、请示报告处理、文件校核、领导批示件办理等工作中，积极提出处理预案。同时，也能摆正自己的位置，注重做到了到位不越位，帮忙不添乱，把工作的主动性与参谋助手作用有机地结合起来，

为领导科学决策、提高决策效率发挥了重要作用。

二、注重实效，做到督促检查工作制度化、经常化

督促检查工作是保证重大决策得到落实的重要手段，是办公室的一项重要工作职能。一年来，把督促检查作为一项工作制度来抓，坚持日常督查与专项督查相结合，督促检查与调查研究相结合，提高了督促检查的针对性和时效性。一是坚持和进一步完善工作制度，建立了领导批示登记催办制度和重要文件、重要工作部署催查办制度，对纳入督查范围的事项，实行了定期督办，并建立定期通报制度。为确保重点工作落到实处，提供了良好的工作机制。二是坚持行之有效的督查手段，促进了各项工作的落实。如紧扣工作的主题，督查大事；紧贴工作的中心，督查急事；紧随工作的各项活动督查难事；紧跟领导的意图督查常事。在劳动保障的各项工作中，强化督促检查力度，采取多种督查手段，有力地促进了各项工作的落实。三是查办件的办结质量进一步提高。对领导和上级批办、批转的查办事项，做到了“有批必查，有查必果，有果必报”。三年共接办市人大代表建议、政协委员提案54件，在时间短、办理质量要求高的情况下，为了达到代表和委员们的满意，我在有关部门、科室初步答复的基础上，经过查阅大量的政策资料，去伪存真，结合实际增删、修改、反复提炼，确定答复意见后，屡次三番上门造访代表、委员直到他们满意后，以我局正式文件予以答复。做到了内如期办结，代表委员满意率为_%。

三、把握全局，建立健全综合协调工作机制

协调服务是贯穿于办公室工作各个方面的一项重要任务。“上面千条线，下面一根针”。为使机关工作高效运转，使千头万绪、纷繁复杂的工作井然有序地开展，做好协调工作是办公室工作至关重要的一环。三年来，我始终注意把综合协调作为关键环节来抓，使之逐步制度化、规范化。注重做到：对上主动与党委政府办公室加强联系，及时请示汇报；

对领导强化政务服务，并努力办好事务；对外积极协助领导和机关各单位搞好与相关部门的工作协调，争取这些部门的支持和配合；对内做好本机关各单位和上下级部门的沟通协调工作，较好地保证了机关各项工作的协调有序地开展，工作效率和质量都有了明显提高。

四、强化监督，全面推进劳动保障法制建设

为贯彻“依法治国”方略，按照我市劳动系统“四五”普法教育规划及实施方案，深入开展了普法教育活动，加强基础工作，健全工作制度，强化人员培训，提高了劳动执法人员的法律意识和执法自觉性，提高了办案质量和效率。普法成效在今年7月份省劳动保障厅、市依法治市办公室组织的“四五”普法总结验收工作中，均受到考核组好评。同时，完善执法监督，强力推进依法行政。在全市劳动系统推行了劳动行政执法责任制，完善了行政执法监督制度，规范执法程序和执法行为。认真办理行政复议案件，积极做好行政案件应诉工作，切实树立了劳动行政执法的良好形象，推进了劳动管理法制化。

总之，在领导和同志们的支持帮助下，我在工作上取得了一定的成绩，完成了领导交办的各项工作任务。但是还应当清醒地看到，工作中还存在一些薄弱环节。如：在综合协调上，遇事协调多，预先协调少；在为领导参谋建议上，一般性参谋建议多，想大事，出大主意少；在信息宣传上，反映动态多，总结经验、宣传典型少；在法制建设依法行政上，掌握法律、法规尚不够全面，开展行政复议、行政诉讼工作经验欠缺、准备不足等等，所有这些还远远不能适应劳动保障事业发展和办公室工作的需要，都必须在今后的工作中加以克服和改进。在以后的工作中，我仍将以高昂的斗志、饱满的工作热情投入到各项工作中去，继续发扬脚踏实地、爱岗敬业、乐于奉献的精神，努力完成领导交办的各项工作任务，为劳动保障事业发展尽心尽力。

创业个人总结篇三

20xx年的接待工作主要分为两部分，第一部分是参观调研接待工作，主要负责全面介绍零号湾园区三方合作的背景以及创新创业生态体系的建设，在不断的接待经验丰富的基础上，制定了参观访问标准路线，规范了介绍用语，全年共接待了包括来自中国各地政府相关委办局、上海市创新创业主管部门、交通大学合作院校等领导与老师的参观调研活动86场，接待人数超过20xx人，量化标准的接待工作也获得了各界领导和老师的广泛好评；第二部分是业务接洽接待工作，主要负责让客户了解闵虹集团的产业承接体系，零号湾园区自有的物理空间环境等，共接待了包括台积电、启客集团在内的重要客户15场。

20xx年的信息通讯维护工作主要分为两个部分，第一部分是对园区内的重大事件、活动进行报道，并与闵虹集团拓展招商部以及综合管理部保持密切的联络，及时将园区内与闵虹集团有关的信息及时推送至闵虹集团公众号，全年独立编辑完成官网及微信公众号的文稿36篇；第二部分是管理零号湾官方微信公众号，主要负责审查和推送一些零号湾园区内举报的相关活动的通知、活动宣传以及一些与创新创业有关的文章。全年共计推送文章60篇，累计阅读次数超过1万次。

20xx年共组织零号湾一期苗圃入驻评审26批次，累计引进项目106个，共涉及人工智能、生物医药、消费升级、教育培训等四大领域。其中作为园区代表参与10次项目评审专家评审工作。全年共签署孵化协议31份、租赁合同15份。

20xx年主要负责完成了20xx年“市级创业孵化示范基地”认定工作，园区最终获得市级创业示范基地第一名的荣誉称号、完成闵行区科委对园区“低碳科普示范园区”的验收工作、完成闵行区区级孵化器孵化项目补贴工作，共获得补贴61万；协助闵联公司完成开发区综合评价中创新创业部分的材料准

备；协助完成益源公司对零号湾考核中孵化项目部分的材料准备。

回顾20xx年，我通过了中国技术创业协会组织的科技孵化器从业人员资格考试，从而对“双创”工作有了更深入的了解，能够将更多专业的园区运营、项目孵化的知识运用到服务园区客户的工作上去。在优质服务园区项目的同时，我也未曾忘记闵虹集团在进行轮岗时赋予我的职责，即更好的链接零号湾与闵虹集团各园区间的资源对接，将自身善于处理政企关系的特长运用到工作中，工作中我也起到了一个对园区年轻员工的“传帮带”作用。20xx年我也不忘初心地不断在积极学习产业地产、商业地产相关的专业知识，我希望在能够积极顺应与闵虹集团的快速拓展的业务需求，将自己的才能更好的奉献闵虹集团。

创业个人总结篇四

一、凡事豫则立，不豫则废要想创业，并且取得成功，前期的准备一定要充分，所谓“凡事豫则立，不豫则废”，前期的准备非常重要。首先，我们要找到适合自己的创业项目。这个是最基本的前提，做什么事情都要先认识自己，只有先认识自己，才能更好地认识其他事情，才能准确地把握创业的脉搏。第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的创业项目。

二、艰难困苦，玉汝于成。创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。我们只有不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，我们才能成功。也可以说，只要我们坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。

三、长风破浪会有时

我们正确选择创业项目，并能够成功解决创业过程中遇到的一个又一个困难之后，我们等待的只剩下成功了。我们创业在取得成功之后，我们还应继续保持优良作风，不忘创业艰辛，一个成功不是终点，我们需要的不只是这一点点，还有很多。只有做得到坚持，我们才能取得更大的收获，并在这些收获中得到锻炼自己。这次培训让我深刻认识到创业不仅仅是一个成功创办企业的过程，同时也是一个锻炼我们自己，提升个人素质能力的过程。

2、你觉得课程哪些地方需要改进？

随着社会经济的不断发展和社会就业压力的不断增大，创业一词已成为人们意识中较为普及的词汇了。许多的人都在为实现自己的梦想和人生价值而努力创业，有成功的，有失败的，也有在艰难中前行的。纵观创业领域的一些数据和资料，我们也不禁可以得出这样一个残酷的结论：创业之路艰难，创业成功更加难。这是经济社会发展和社会竞争的必然结果。在创业征途上，有马云、俞敏洪等一批取得巨大成就的创业佼佼者，从他们的创业经历中，我们可以学到很多有益的经验，而从那些功败垂成或失败的创业者身上，我们可以得出许多经验教训。

随着创业实训课程的进行，我从中收获颇多，但是在实践上仍觉得有稍许不足。理论上的掌握并不足以让我们深刻的体会到创业的艰辛与复杂。大学生创业是一个是一个很长的过程，既是一个完善自己的过程，也是一个融入社会、认知社会，把握行业动脉的过程。所以更好的亲身体验这个过程，更能让我们真正的理解创业，感受创业。所以我建议创业实训的课程能给予我们更多地实践机会，能让我们更加直接的体验创业的一切。

创业个人总结篇五

短短一周的创业体验已经结束，在这一周的创业体验中我们

获得了很多，深深懂得了创业的来之不易和创业的艰苦。但同时我们也收获了很多，团队见得协作精神得到了培养，我们的销售能力得到了提高。下面几点就是我们团队的创业体验感受。

一、就是我们分工进行市场调查，通过向同学询问他们所需衣服的价格是多少，什么样的风格等等，再后来就是货品的批发。我们宿舍的几个人分工明确，推选出一个小队长负责全面的工作，其他的四个人负责资金的管理和货品的订购运输。

在这个过程中我们深深感受到一个团队不仅要有很好的团队协作能力，同时一个团队要结合自身团队的特点要推选出一名团队的领导者，这样才能使自己的团队不至于遇到问题时而出现意见的不合，最终导致团队的凝聚力下降。

二、就是在大学生体验街体验创业的时候的感受。在销售的过程中我们要学生怎样和同学沟通，怎样想办法把自己的商品销售出去，我们感到这里的很多东西需要我们去学。例如，以前我们从来没有在外面社会上卖过东西，刚摆摊时总感觉心里胆怯，从来没有当着这么多人卖过东西，在以后的几天中我们发现自己能和顾客主动的沟通了，它锻炼了我们的沟通能力，敢主动和别人讲话了。在销售的过程中，我们也深深感受到了销售的艰难，为了吸引顾客，我们只有提供更周到的服务，满足他们的需要，这样才能把自己的商品销售出去，才会有利润，把顾客看作是“上帝”，这样他们下次再购买商品时才会再到你的店里面来买东西。

三、就是我们在创业体验过程中所遇到的许多的问题，例如，进货时怎么样和厂家讨价还价，使自己的成本降到最低，这样我们所没有想到的地方。还有就是服装风格定位不准，不能满足学生这一类群体的风格，最终导致我们的销售很低。

在以后的销售过程中一定会注意到这两点，商人最求的是利

益最大化，只有做到利润出现，这样我们的创业才可以成功。把握市场需求也是一个团队所需的，只有把市场需求的，只有把市场定位好，才能在后期的工作中少走弯路。

四、就是要相信自己的能力，在创业体验的过程中我们团队都深有体会，自己相信自己能把这间是做好这件事就一定能做好。还有就是有计划和目的的做事，例如：下一步销售怎么做，采取什么样的方式最好这都是我们要考虑的。

同时在创业过程中遇到问题时要培养创造条件解决问题的能力，没条件自己要创造条件，要是所有的条件都成熟了，这问题就用不着你来处理了。大有大的做法，小有小的做法，聪明的有聪明的做法，笨有笨的做法。创业者就是要创造条件，创造条件的能力越强，解决问题的希望越大。

五、就是资金管理和分配。我感觉这在创业过程中是非常非常重要的。例如，资金怎么管理分配，这在整个创业过程中是极其重要的，没有了资金支持，创业就是无稽之谈。所以在资金管理一定要重视起来。

在我们创业体验过程中，把资金分配看做一项非常重要的任务，我们把资金分为启动资金和流动资金，启动资金主要是作为成本，而流动资金主要作为突发情况使用，这样就避免了因资金不足导致创业失败的风险。但在资金的使用上我感觉在我们的使用过程中有点不合理，不能把资金有效的分配，还有就是成本，在进货时可以与商家进行商量，在确保质量的条件下把成本压到最低，这样就减少了我们的资金，我们的利润就会有大的提高。同时我们也懂得了利润是商家所追求的最终目的，如果最后销售是亏损的，那么创业一定就是失败的。

六、就是团队的管理。一个优秀的创业团队一定会有一个完整的体系。例如奖罚的体系，职位分配的体系等。奖罚体系一定要具体到每一个点上，比如在我们团队中没有按时到达

销售地点在利润分红时都会受到相应的罚款。同时，如果自己卖出的衣服比规定的多，同时也会受到奖励。这样就激发了队员的销售热情。

以上几点就是我们这儿团队在创业的体验。创业体验时间只有短短的七天，但是我们收获了很多的理论知识，但是我们没有把它运用到实践，只有把理论和实践做到相结合，用理论指导实践，用实践来检验理论，这样我们才能掌握真正的知识。短短的创业体验同时也为我们以后的创业打下了一个良好的基础。

创业个人总结篇六

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。

对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。

通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。

积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。

积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。

对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。

协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。

对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场

接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺

少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

人的眼光不同，思维也不同，所以各行各业都有人在打拼，任何一个行业都有人把它做的很不错。100人创业，只有20人成功，其它人有的摇旗呐喊，有的盲目跟风。电子商务的时代来临了，到处都是开网店，有免费的，也有买货体验的，一年就赚几十万。跟在别人的后边永远追赶上人家，别说你能赚到那么多的钱，如果能赚到30%已经是不少了。

经验可以与有经验的人合作，虽然赚的少，但是损失的也少，减少风险，总比你赔光了好。 第二：要有非一般人的思维，做生意也要讲谋略，你可以看看《商场36计》《处事36计》《老板36计》。

面的。出了事要有人帮你出主意，有时你有人没钱事办不好，有钱没人事办不了，有钱有人没有好办法事办不快。

作，就是综合人才，综合智慧，综合人脉，综合资金，利用其它人的优势，为自己谋利，同时别人也在赢利。总之，大家是奔着一个方向前进，只要选对路，一直走下去，总会到终点。 第六：国家支持的项目好做，比如绿色、健康、环保、节能、垃圾处理、污染处理、新农村建设等。

第七：现在比较好的行业：

1. 网络服务行业
2. 信息服务行业
3. 就业服务行业

4. 计算机系统和相关行业
5. 文艺及娱乐行业
6. 影视行业
7. 托儿服务行业
8. 教育行业：儿童早期教育、成人在职教育
9. 房产中介行业
10. 早餐行业
11. 健康食品服务行业
12. 加工批发与服饰行业
13. 汽车后续服务行业
14. 农产品加工行业
15. 网络游戏行业
16. 俱乐部
17. 展会
18. 培训班
19. 家装行业
20. “猎头”公司
21. 风险投资公司
22. 老年人健康服务公司

23. 清洁公司

24. 老年活动中心（可组织老年人从事健身、旅游、健康咨询等活动）

25. 流动快餐工程

26. 婚庆筹备中心

27. 垂钓中心

28. 冷饮吧

29. 科技吧：专利、技术、商标??

第八：简易创业：

1. 洗车行业

2. 婚礼公司

3. 礼品代理4. 保姆劳务

5. 生态旅游农业园

6. 花卉出租

7. 理发

8. 网络广告

9. 办事处

10. 春节礼品盒

11. 礼品寄售??

第九：创业方向：

1. 大型不如小型
2. 重工不如轻工
3. 做男不如做女
4. 大人不如孩子
5. 综合不如专业
6. 新建不如租赁

第十：将成本控制到每一分钱，将盈利增加到极限。

第十一：合作创业的要点：

1. 先小人后君子
2. 己所不欲勿施于人
3. 自己吃点亏，让他人占点便宜
4. 凡事勤立规矩
5. 亲兄弟明算帐
6. 没有过不去的难，只有享不尽的福
7. 让我永远不欠你的
8. 不是一家人不进一家门

9. 包容对方的不足和缺点

第十二：811原则：

这是一个利益分配的原则，按照这个原则：如果生意人赚了十元钱，就要有八元钱给关系户，一元钱分配给身边掌握机密的幕僚们，最后剩余的一元钱才装入自己的口袋。换一句话解释这个原则就是，一个商人赚到十元钱，就有八元钱是用来培养生意场上的利益同盟。由此可以看出，利益同盟也是商人的根本法宝。培养利益同盟的根本理论就是：你认识谁并不重要，关键是你想认识谁以及谁认识你。

第十三：创业实践问题

1. 由于初涉新行业，缺乏系统的经营与管理经验，找不着货源地，经销渠道不畅。人才难觅。
2. 资金短缺，造成缺货少料，员工断薪，使之经常停产停业。
3. 由于接用“二手”陈旧设备或购置了假劣设备，而又不了解、不知或不珍惜设备的保养维护，因而常出故障，造成不合格产品率高。
4. 为了招揽更多的客户，赊销不当，造成收不抵出，业不抵债。
5. 讲排场、讲义气，附和人情世事、吃喝玩乐，造成个人开支过大而不能节制。
6. 急功近利，基础没打好，即过早扩展业务，造成资金套牢。
7. 态度恶劣，不恪守诚信和职业道德，造成无社会信用。
8. 财务不建账，造成收、支混乱。

9. 暴利经营或制售假冒伪劣商品、违禁商品，自食其果。
10. 投资取向不合理或因利益纷争，造成股东抽资撤股。

1. 业务资源：赚钱的模式是什么；
2. 客户资源：谁来购买；
3. 技术资源：凭什么赢取客户的信赖？
4. 经营管理资源：经营能力如何；
5. 财务资源：是否有足够的启动资金；
6. 行业经验资源：对该行业资讯与常识的积累；
8. 人力资源条件：是否有合适的专业人才。

以上资源创业者也不需要100%的具备，但至少应具备其中一些重要条件，其他条件可以通过市场化方式来获取。创业者如有足够的财务资源，其他资源欠缺也可以弥补；如果有足够的客户资源，其他资源的欠缺也容易改变。

第十五：创业前要慎思

创业前要认真思考、反复评估、考虑成熟再行动。除了要足够的资源准

备外，心理准备最重要。以下几个方面问题，值得好好思考。

4. 是否有足够的耐心与耐力度过创业期的消耗，估计通过多长时间走过创业瓶颈阶段，自己有多长时间的准备。
5. 创业最大的风险是什么，最坏的结果是什么，我是否能承受？不要只想到乐观的一方面，对风险一定要有充分的心理

准备，否则，一碰到现实状况与想象不一样，一下会造成信心动摇。

回答清楚以上问题之后，再决定是否创业不迟。很多创业者的失败，都

是与创业前心理准备不够，匆匆忙忙进行创业，最后失败得一塌糊涂，假如准备不足，条件不具备，晚一点创业也不迟。

第十六：先有业务，再创业

很多人创业是迫于生存的压力，希望赚多点钱，过上较好的生活。因此，

在创业之初，是无所谓事业的，创业选择极具盲目性，为创业而创业，在刚开始创之前，进入什么行业，以什么为盈利模式，都是一片茫然。很多创业者，先将公司注册好了，再考虑业务范畴。

创业者在创业之前，一定要有明确的创业方向，再决定创业。假如，选

年终工作总结及工作计划

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。 对接xx

区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期

两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联

想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职

能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

20xx年工作计划

20xx年，创业指导部在继续实现现有功能，完成“中心”工作任务的同时，还将加强业务学习，以及与相关部门的联系力度，各方收集信息、资源为我所用，实现快捷的资源渠道、准确的信息来源，为企业提供增值服务打好基础。

一、中心章程、创业园试行管理办法及运营模式草拟完成

本学年来，中心管理层一直重视对中心总章程和创业园相关管理办法和运营模式的制定。在参考全国多所高校及社会性创业园的相关制度和模式后，经管理层多次磋商和审核，在11月初，相关制度章程已草拟完毕，并已提交团委老师，待审核通过正式执行（中心本学期执行制度为以勤助章程为基础的临时章程）。

相关制度章程初建初期，虽管理层尽力完善，但仍存在诸多问题，在老师和主席团审核中发现的，中心将尽早修正；同时在今后创业园运行过程中，去不断完善和改进。

二、中心文化建设及部员培养初见成效，但仍存诸多问题

继承下来，并摒弃那些不好的文化。为此，中心举办了“勤创一家人”勤助创中交流会，来加强部员对创中前身勤助历史的了解，进而增强部员的部门荣誉感，让新部员与勤助老部员交流中心感受体会部门文化。同时，创在期末举办创中冬至包饺子活动，以此增进部员之间的感情，增强中心凝聚力。

在部员能力培养方面，中心组织了办公室礼仪培训，办公软

件培训，同时，培养中心人员对策划书书写、各类表格制作能力。并邀请大赢家创业者俱乐部对中心人员进行创业知识培训。目前，中心办公室人员已能独立完成策划书的起草，项目管理部、创业拓展部也能组合完成策划书的起草。

当然，中心文化建设及部员培养仍存在诸多问题。目前，中心内部仍有个别成员对中心职能及创业园性质概念理解存在偏差，不能很好的回答创业者的提问，对中心章程草本没有认真学习。主任团和部长们认真反思后，决定针对创业园管理办法、中心管理制度等知识，在下学期以试卷及答辩形式进行考核。项目管理部和创业拓展部在策划书的起草方面实践比较少，导致部员仍然不能独立完成，中心成员在表格制作能力方面也存在相当大的问题，中心管理层决定在下学期的活动中，多锻炼项管部和拓展部的策划书的书写能力，对中心部员和部长进行表格制作能力进行培养，布置作业让大家训练。

三、对莆田学院创业者进行摸底调查和建档

大学生创业实践中心及创业园的服务主体是莆院的自主创业同 2

学，对莆田学院创业者进行分析、了解和沟通是非常必要的。本学期中心对莆田学院创业者进行了关于创业园的问卷调查和交流调查。并初步建立莆田学院创业者档案库，也了解的莆院创业者对创业园的期望，并对此采取了相关办法。

本学期的调查由部员直接执行，由于他们对莆院的不熟悉，还有相当多一部分创业者没有接触到，创业者档案库也很不完全，在下一学期，中心将扩大宣传力度，对莆院创业者进行更全面的了解和调查。

四、创业园勤助招标活动顺利举办，报刊亭管理方面正常

勤助招标活动可以说是创业园的第一个活动，最终顺利落幕。在这一活动过程中，有很多不足之处，同时也有由于往年招标会之处。勤助招标首次以明标形式竞标，出了很不错的效果，是一个创新和也是亮点。活动暴露出来的问题也很多，如，现场有同学向老师提出了问题，这在此次的策划书没有给出安全预案。在活动之后，中心管理层及部员都进行了一番总结，对于活动中心的问题，给予相应的解决方案。

这一学期，创中很努力来做事，筹备创业园的正式运营，但还有诸多没做到位之处，创中全体成员有决心也有信心在来年将创业园经营好！为更多莆田学院创业者服务，努力做到“高效、协助、创新”。

大学生创业实践中心 詹成栋

2015年12月20日

3

时间步履匆匆，2015-2015学年第一学期便即将画上一个句号。站在岁末，透视过去一学期，工作的点点滴滴时时在眼前隐现，回眸望去过去的一幕幕，在没察觉中充实眼睑。在即将过去的这一个学期里，我们秉承着交通运输工程学院团委学生会”团结、拼搏、高效、创新“的工作作风，出色的完成了部门的各项工作：在日常工作方面，我们做到了及时准确全面的进行竞赛宣传并组织同学们积极报名参赛，及时落实有关项目立项申请以及中期检查等工作的通知发放和材料收集，尽心尽力为交通院的同学们服务；在活动组织方面，我们成功举办了竞赛经验交流暨交科启动仪式等活动。同时也协同其他部门开展了一系列有益于交通院学生课余文化生活的活动，取得了骄人成绩，获得了同学与老师的广泛好评。

现将本学期创新创业中心的工作总结如下，敬请各位老师以及同仁们提出宝贵意见，我们将虚心接受，有则改之，无则

加勉。

一、部门招新

时间：2015年9月

地点：新校区a座教学楼

对象：交通院全体13级、14级同学

结果：通过面向全体交通运输工程学院2012、2015级同学的团委学生会成员招新，为团委学生会选拔出了更多优秀的成员，注入了新的力量，完善了各部门的结构，为这学期的工作奠定了良好的基础，以便后续工作的开展。我们结合创新创业中心的工作特点，在选拔过程中，尽量调节整个部门的人员结构，使成员的专业、性格、能力等多方面形成互补，选出了本学期创新创业中心的部员和干事。这次部员干事招新为部门注入了新鲜血液，也为本学期的工作的顺利进行奠定了基础。

二、部门重点工作

1. 我院主要竞赛的通知发放和组织工作

本着不让我院学子错过任何一个竞赛的原则，我部门对学校的大小竞赛

****大学交通运输工程学院团委学生会**

****大学第八届交通科技大赛暨第十届全国大学生交通科技大赛校内选拔赛**

全国大学生交通科技大赛[nactrans]作为我院的特色竞赛项目，是我院最为重要且人气最高的竞赛之一。随着交通院学

子在全国交通科技大赛中取得越来越优异的成绩，交通科技大赛在全校的影响力也进一步提高。创新创业中心也对交通科技大赛高度重视，除了及时通知各班学习双创委员，还召集了13级、14级的学习双创委员召开了交通科技大赛动员会。近期许多有意参加本次大赛的学子正积极组队报名，我们也会及时跟进报名工作，仔细做好相关报名材料的收集，并于报名截止后及时进行报名信息的统计，及时进行初稿收缴和作品中期检查，认真组织好3月下旬的校内选拔赛，确保大赛工作顺利完成。相信交院学子一定能够再次一鸣惊人，刷新记录，取得骄人成绩！

2. 有关创新创业项目的通知发放与组织

1) **大学蔡田碯珠学生创新创业资助项目申报工作

我们创新创业中心及时对蔡田碯珠学生创新创业资助项目申报的通知进行了发放，然后采集与统计各个参赛队伍的基本信息，收集申报材料，在学院统一签字盖章后，将各种材料的电子稿发到指定邮箱，纸质材料送至校创新创业教育办公室。将每个队伍的创新成果按时递交。

2) 项目中期检查工作

目和作品上，免去他们的后顾之忧。也使得我部门的工作更加具有组织性。

2. 竞赛、立项及专利统计

在11月的中旬，创新创业中心全体人员开始着手整理、统计自2015

年9月至2015年11月期间交通运输工程学院所有竞赛、立项以及专利的情况。在采集完原始数据后，我们按照要求分别做了竞赛获奖、立项和专利的统计文档。统计工作于11月25日

全部完成。

3. 活动组织

1) 交通科技大赛动员会暨竞赛经验交流会介绍会

活动时间：2015年12月2日（周二）21：00

活动地点：交通院南校区学工办会议室

活动对象：**大学交通运输学院大一、大二全体学习双创委员

活动内容

向各位学习双创委员说明竞赛经验交流会的相关事项。同时详细的为

各班双创委员介绍交通科技大赛的性质、参赛形式以及相关竞赛安排，并号召大家积极发动班内同学报名参赛。

活动总结

通过这次会议，加强了我们的创新创业中心与各位学习双创委员之间的

联系，便于日后工作的顺利开展。同时也向大家明确传达了竞赛经验交流会和交通科技大赛的信息，为即将到来的交通科技大赛和竞赛经验交流会奠定了良好的基础。

2) “承创新之风，载青春之梦”竞赛经验交流会

活动时间：2015年12月7日（周日）14：30

活动地点：新校区d座125

活动对象：**大学交通运输学院大一、大二全体同学

活动目的

为加大学科竞赛在校园的影响力，提升我院学生的科研能力和综合素质

学生对竞赛有一个初步的认识，提前了解参赛所需准备，在日后能从容不迫，游刃有余。大二同学是大赛的主力军，通过这次交流会，延续他们对竞赛的热情，加强他们取得成绩的信心，坚定克服困难的决心，鼓舞更多有才华、有想法的同学确立参赛方向，加入竞赛队伍。

2、交流竞赛经验，获得竞赛捷径。通过听取优秀学长学姐的参赛经历，大一大二的同学能明确比赛流程，了解队伍组建等竞赛技巧，借助前人的宝贵经验，规避误区，发挥自身优势，充分利用周围资源，提高作品的质量，为自己为学校赢得荣誉。

3、鼓励更多的优秀同学参与到竞赛中去。交通科技大赛报名在即，此次竞赛经验交流会也起到一个宣传号召作用，通过学姐学长的经验分享，打破竞赛的神秘感，让大家知道竞赛并不是那么遥不可及，能够充满信心，同时感受到竞赛的魅力，明白参与竞赛的诸多益处，从而积极报名参赛。

4、丰富校园文化生活，营造创新创业氛围。这种交流活动能让学生在忙碌的学习生活中得到放松，同时拓宽他们的视野。取得的成果也能让大家产生凝聚力和荣誉感。举办竞赛经验交流会，让创新之风吹遍校园，形成一种积极进取、蓬勃向上的创新氛围，给学生以精神上的潜移默化，从而在心中涌起一股强烈进取的内动力。

内容及流程

1. 主持人宣布活动正式开始并介绍到场嘉宾
2. 主持人简要介绍我院所组织参加的各项竞赛
3. 经验交流
4. 互动环节
5. 提问环节
6. 嘉宾寄语
7. “交通科技大赛”启动仪式：
 - (1) 观看视频。
 - (2) 樊老师发言。
8. 主持人宣布本次竞赛经验交流会圆满结束

活动总结

通过本次交流会，使得刚入学不就的大一同学们及时了解到我院组织

参与的竞赛种类，从而有目标并明确的为自己想参与的竞赛做准备。对于大二的同学，通过此次交流会，他们能够在去年的基础认识新嘉宾以及收获新的经验，为冲刺竞赛得奖做好准备。

此次交流会成功举办，从现场气氛来看，同学们热情性高，表现出较

高的参与性。现场座无虚席，少数后来的同学没能找到合适的座位。在嘉宾介绍经验时，现场的同学们自主通过手机、

相机、笔记本等途径记录重点内容，参与积极性以及该会起到的作用可见一斑。

本次交流会得到了领导的认可，提升了创新创业中心的影响力和号召

力，展示了创新创业中心良好的精神风貌。全程由我部门全员参与，同时也得到了其他部门的支持与帮助，在此基础上每位工作人员都得到了一定的锻炼，提高了办事能力和效率，培养了部门各成员团结协作，敢于创新，积极认真的精神。

各位优秀嘉宾的经验让在座的同学们受益匪浅，同时拉近学长学姐与

我们交院学子的距离。在提问环节，同学们的疑问得到嘉宾的现场解答，交流会在帮助同学们对竞赛知识方面起到了切实的作用。

会后，通过及时发布有关的ppt以及各位学长学姐的联系方式，使得

未能到现场的同学们也能了解到相关竞赛内容，对广大同学们提供了有效的帮助，借此树立了良好的部门形象。

三、与其他部门的交流与合作

本学期中，创新创业中心在完成自身建设和部门本职工作的同时，也积极协助其他兄弟部门的工作，共同为团委学生会大家庭的建设贡献力量。

1) 与体育部共谱校运会华章

在校运会上，我们积极配合体育部的工作，5名成员参与了《大中南》的排练，在近一个月中付出了自己辛劳的汗水。

在运动会进行时，全体成员都有在大本营值班，为运动员顺利参赛做后勤保障。也在一起为运动员加油呐喊和胜利的欢呼中体会到团委学生会大家庭的温暖。

今年创新创业中心再次承担了运动会开幕式学院方阵的排练工作。在历时将近一个月的训练中，双创投入了大量的训练时间，在有限的的时间里想好相关创意，并如期安排好服装、旗帜、口号字母牌等物资以及和体育部、校运会各方的沟通联系。各方工作都有条不紊，完成的不辱使命。虽然因天气原因方阵表演被迫取消，但训练成果还是得到了樊老师、韩老师的认可。虽然没能演出，我们也为14级参与方阵的同学争取到了期末综合测评加分的机会，以此来回报他们对团委学生会工作的大力支持。

2) 参与新生风采大赛的的相关工作

划和各部门出色的配合下，全体活动人员为大家呈现了一场精彩纷呈、温馨感人的晚会。

再回首整个下半年的工作情况，总体看来，各项工作基本都做到了有条不紊，认真规范地完成。在我院主要的学科竞赛创新创业项目的通知发放和组织方面，我们基本做到了及时通知到各班学习双创委员，并由他们及时传达给交通院的每一位同学。在完成了参赛（申报）队伍的信息采集和统计之后，我们也做到了积极主动和各位负责人联系，统一收集材料在学院签字盖章后，提交至学校，使各队伍与校方的联系高效和保障。创新创业中心的日常基础工作贯穿了整个学期，事情虽然琐碎，但我们每一位成员都将每一份工作处理的细致入微，不仅体现了双创认真严谨的工作作风，也在其他兄弟部门和学院同学中留下了良好印象。

在活动组织方面，虽然竞赛经验交流会与新生赛时间冲突，临时提前，但是我们及时通知了此次的嘉宾和与会同学，使“承创新之风，载青春之梦”竞赛经验交流会顺利举行，

并取得圆满成功。此次交流会不仅加强了新老生之间的联系，让学长学姐经验得到延续。同时在组织活动的同时，使我们的组织协调策划等方面的能力得到了不小的提升。

五、建议与展望

1. 创新创业中心成员之间的交流和默契有待进一步的提升。对此我们应该建立例会制度，定期交流工作经验及心得，并对日常工作的开展进行讨论，这不仅能使得工作的协调和处理更加通畅，也能增进成员间的交流，提高默契，共同进步。
2. 创新创业中心应该在竞赛宣传上下更大功夫。可以通过与新闻宣传中心建立良好的沟通合作，利用他们的丰富的资源与广阔的平台，对竞赛的相关贴士、心得进行推送，把竞赛宣传日常化，保持部门在公众视野中的活跃度，提高影响力。
3. 部门工作虽然比较独立，但也应加强与其他兄弟部门的日常沟通和联合，不仅仅是校运会与新生风采大赛，这不仅能增进部门间的感情，也能及时汲取其他部门的良好经验与教训，共同进步，一同发展。

对班级的竞赛工作进行及时关注，不仅局限于发通知、收材料，而是真正的投入到我院的竞赛工作中去，给竞赛的同学找更多的途径，给他们的竞赛以良好的建议，全面推进我院竞赛工作，使交通院的竞赛成果再创辉煌。

5. 部门官方空间的建设需要加强。官方空间应建设日常化，不止是在活动期，平时我们也应定期对一些竞赛事宜进行推送，使同学们经常能接触到竞赛，更多的了解竞赛，调动他们的竞赛积极性，提高竞赛参与度。

长风破浪，披荆斩棘。创新创业中心将继续将积极饱满的工作热情，严谨认真踏实的工作态度投入到下学期的工作中。我们会在下学期的活动中，扬长避短，改善自己的不足，切

实做到“求实创新”。通过加强部门内部的交流与合作、加强与兄弟部门的联系，进一步提高活动水平。我们已蓄势待发，相信创新创业中心的明天将会更加美好！

创业个人总结篇七

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。

对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。

通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人

才网和xx街办的2处长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。

积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。

对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。

协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。

对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场

接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

人的眼光不同，思维也不同，所以各行各业都有人在打拼，

任何一个行业都有人把它做的很不错。100人创业，只有20人成功，其它人有的摇旗呐喊，有的盲目跟风。电子商务的时代来临了，到处都是开网店，有免费的，也有买货体验的，一年就赚几十万。跟在别人的后边永远追赶上人家，别说你能赚到那么多的钱，如果能赚到30%已经是不少了。

经验可以与有经验的人合作，虽然赚的少，但是损失的也少，减少风险，总比你赔光了好。 第二：要有非一般人的思维，做生意也要讲谋略，你可以看看《商场36计》《处事36计》《老板36计》。

面的。出了事要有人帮你出主意，有时你有人没钱事办不好，有钱没人事办不了，有钱有人没有好办法事办不快。

作，就是综合人才，综合智慧，综合人脉，综合资金，利用其它人的优势，为自己谋利，同时别人也在赢利。总之，大家是奔着一个方向前进，只要选对路，一直走下去，总会到终点。 第六：国家支持的项目好做，比如绿色、健康、环保、节能、垃圾处理、污染处理、新农村建设等。

第七：现在比较好的行业：

1. 网络服务行业
2. 信息服务行业
3. 就业服务行业
4. 计算机系统和相关行业
5. 文艺及娱乐行业
6. 影视行业
7. 托儿服务行业
8. 教育行业：儿童早期教育、成人在职教育

9. 房产中介行业
10. 早餐行业
11. 健康食品服务行业
12. 加工批发与服饰行业
13. 汽车后续服务行业
14. 农产品加工行业
15. 网络游戏行业
16. 俱乐部
17. 展会
18. 培训班
19. 家装行业
20. “猎头”公司
21. 风险投资公司
22. 老年人健康服务公司
23. 清洁公司
24. 老年活动中心（可组织老年人从事健身、旅游、健康咨询等活动）
25. 流动快餐工程

26. 婚庆筹备中心
27. 垂钓中心
28. 冷饮吧
29. 科技吧：专利、技术、商标??

第八：简易创业：

1. 洗车行业
2. 婚礼公司
3. 礼品代理
4. 保姆劳务
5. 生态旅游农业园
6. 花卉出租
7. 理发
8. 网络广告
9. 办事处
10. 春节礼品盒
11. 礼品寄售??

第九：创业方向：

1. 大型不如小型
2. 重工不如轻工

3. 做男不如做女
4. 大人不如孩子
5. 综合不如专业
6. 新建不如租赁

第十：将成本控制到每一分钱，将盈利增加到极限。

第十一：合作创业的要点：

1. 先小人后君子
2. 己所不欲勿施于人
3. 自己吃点亏，让他人占点便宜
4. 凡事勤立规矩
5. 亲兄弟明算帐
6. 没有过不去的难，只有享不尽的福
7. 让我永远不欠你的
8. 不是一家人不进一家门
9. 包容对方的不足和缺点

第十二：811原则：

这是一个利益分配的原则，按照这个原则：如果生意人赚了十元钱，就要有八元钱给关系户，一元钱分配给身边掌握机密的幕僚们，最后剩余的一元钱才装入自己的口袋。换一句

话解释这个原则就是，一个商人赚到十元钱，就有八元钱是用来培养生意场上的利益同盟。由此可以看出，利益同盟也是商人的根本法宝。培养利益同盟的根本理论就是：你认识谁并不重要，关键是你想认识谁以及谁认识你。

第十三：创业实践问题

1. 由于初涉新行业，缺乏系统的经营与管理经验，找不着货源地，经销渠道不畅。人才难觅。
 2. 资金短缺，造成缺货少料，员工断薪，使之经常停产停业。
 3. 由于接用“二手”陈旧设备或购置了假劣设备，而又不了解、不知或不珍惜设备的保养维护，因而常出故障，造成不合格产品率高。
 4. 为了招揽更多的客户，赊销不当，造成收不抵出，业不抵债。
 5. 讲排场、讲义气，附和人情世事、吃喝玩乐，造成个人开支过大而不能节制。
 6. 急功近利，基础没打好，即过早扩展业务，造成资金套牢。
 7. 态度恶劣，不恪守诚信和职业道德，造成无社会信用。
 8. 财务不建账，造成收、支混乱。
 9. 暴利经营或制售假冒伪劣商品、违禁商品，自食其果。
 10. 投资取向不合理或因利益纷争，造成股东抽资撤股。
1. 业务资源：赚钱的模式是什么；
 2. 客户资源：谁来购买；

3. 技术资源：凭什么赢取客户的信赖？
4. 经营管理资源：经营能力如何；
5. 财务资源：是否有足够的启动资金；
6. 行业经验资源：对该行业资讯与常识的积累；
8. 人力资源条件：是否有合适的专业人才。

以上资源创业者也不需要100%的具备，但至少应具备其中一些重要条件，其他条件可以通过市场化方式来获取。创业者如有足够的财务资源，其他资源欠缺也可以弥补；如果有足够的客户资源，其他资源的欠缺也容易改变。

第十五：创业前要慎思

创业前要认真思考、反复评估、考虑成熟再行动。除了要足够的资源准

备外，心理准备最重要。以下几个方面问题，值得好好思考。

4. 是否有足够的耐心与耐力度过创业期的消耗，估计通过多长时间走过创业瓶颈阶段，自己有多长时间的准备。
5. 创业最大的风险是什么，最坏的结果是什么，我是否能承受？不要只想到乐观的一方面，对风险一定要有充分的心理准备，否则，一碰到现实状况与想象不一样，一下会造成信心动摇。

回答清楚以上问题之后，再决定是否创业不迟。很多创业者的失败，都

是与创业前心理准备不够，匆匆忙忙进行创业，最后失败得一塌糊涂，假如准备不足，条件不具备，晚一点创业也不迟。

第十六：先有业务，再创业

很多人创业是迫于生存的压力，希望赚多点钱，过上较好的生活。因此，

在创业之初，是无所谓事业的，创业选择极具盲目性，为创业而创业，在刚开始创之前，进入什么行业，以什么为盈利模式，都是一片茫然。很多创业者，先将公司注册好了，再考虑业务范畴。

创业者在创业之前，一定要有明确的创业方向，再决定创业。假如，选

年终工作总结及工作计划

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创

业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

20xx年工作计划

20xx年，创业指导部在继续实现现有功能，完成“中心”工作任务的同时，还将加强业务学习，以及与相关部门的联系力度，各方收集信息、资源为我所用，实现快捷的资源渠道、准确的信息来源，为企业提供增值服务打好基础。

创业个人总结篇八

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。

对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税

收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。

通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。

积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。

积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。

对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。

协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。

对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业

先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场

接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

在本学期的学期末，我们开展了为期半个月的创业实训，其目的在于培养我们的自主创业精神，为以后的就业或自主创业打下基础。近几年，大学生毕业数量逐年增多，有相当一部分的大学生在毕业时同时面临着失业，因此，大学生的就业前景依然是不乐观的，大学生的就业前景不乐观，影响到了许多方面的发展。一方面，大学生毕业后找不到工作，另

一方面，有些企业的技术性人才仍有大量缺口，形成了需求的不对等性。为此，学校为了培养我们的自主创业精神，更为了我们的发展，特地在本学期末开设了创业实训课程，借以培训我们相关的自主创业知识。

本次实训有5位老师对我们的整个实训过程进行指导，另外，本次的实训主要从项目投资机会分析，项目技术可行性分析，项目地理位置分析，项目经济可行性分析和项目风险性分析等5各方面对自主创业进行相关的知识培训。

在实训开始之初，我们划分了学习小组，通过小组内讨论使小组内成员各有分工，负责不同的方面，分工的主要依据是小组内成员的个人所长，这样做可以使每位成员的才能都得到发挥，这样也能充分调动每位同学的积极性，使小组作业更好更快的完成。

在明确了分工之后，每位成员针对自己所负责的范围展开了相关知识的调查，调查方式多种多样，如，去图书馆查相关资料，通过网络查询到对自己有用的信息。并对这些信息的筛选，找到对我们的研究有用的信息。

1

我们小组内成员聚在一起，讨论我们的`创业计划，小组成员各抒己见，发表各自的看法，相互补充，相互给对方的看法找出不足之处，通过讨论，各成员都得到了进步和提高，通过讨论，最终确立了我们小组的创业计划，创业主题以及小组人员的分工。通过小组内学习，我们可以听到更多的声音，同时也发现了自己的想法所存在的不足之处，加深了我们对课题的了解程度。

我们首先对本次实训所要达到的结果有了一个大致地了解，通过指导老师细心地指导，我们对本次实训的目标有了一个初步的认识，加深了我们对这次实训的认知程度。

实训开始了，我们首先对项目投资机会分析的有关知识进行了学习，我们对所要调查的范围进行了明确，设计并开展了问卷调查，并对调查问卷结果进行分词，的出来我们所需要的结论。通过这部分的学习，让我学习到了生活中时时处处存在无限的商机，在生活中要善于发现周围存在的各种商机，并去好好把握机会，说不定这就是我们人生的第一桶金。在这部分的学习中，我们学到了什么是投资，了解了商业企业的概念。我们确立了项目的主题，并围绕着这个主题进行了讨论，并对本地区的市场经济发展有了一个初步的认识，项目投资机会分析，是本次实训课程的开始，同时也是自主创业所必须经过的重要步骤。

在的形态等，相关知识。学习完这一部分后，让我对开店的地理选址有了了解。如，该从哪些方面去选择一个店铺的位置，怎样处理好与周围相关行业竞争者的关系等。另外，一个好的选址可以带来更多的人流量，提高店铺的人气，直接影响到了店铺的生意，影响到店铺的长久发展。我学会了从哪些方面去考虑店铺的选址，如交通，人员的稠密程度，人流量等因素，并对该区域内人口的分布做了分析，对该区域的发展前景做出了预测，最终确立了我们店铺的位置。

接下来，我们对项目技术可行性进行了分析，在这一部分的学习中，我们完成了如下目标，完成了店铺平面图的绘制，进行了组织结构的分析，确定了经营产品的价格定价策略，在这一模块的学习中，我觉得比较重要的知识点，一是店铺位置平面图的绘制，包括各个部分的绘制，每个部分的绘制要求我们要认真，考虑问题要全面，尤其是细节方面，更要求我们不能忽视任何细节问题，平面绘图要求我们认真，细心。在绘制平面图时，我不仅学到了相关的画图知识，还学到了环境布置的学问，如色彩搭配，环境人机学，让我学到了很多有用的知识。

正意义上的自主创业。

学习完最后一个模块—项目风险性分析后，我们已经对自主创业开店有了一个完整意义上的了解，做任何事情都存在相应的风险，自己开店也不例外，这里存在的风险主要分为两大类，一类是内部风险，既自己的内部经营，经营是否妥当，关系到了店铺的发展与生存，因此要经营好一个店铺，首先是自己必须掌握相关的经营及管理知识，能够对自己的店铺的发展负责对自己的店铺有一个整体上的把握，能根据现实的经营状况制定下一步的经营计划，并能处理好与顾客之间的关系，更好的发展。

两个星期的实训课程渐渐的接近了尾声，在这一时期的学习中，我学到了很多新的知识，通过对整个过程的学习，让我了解到开店所经过，所必需的经过的步骤，对一个自己所看好的行业进行行业分析，进行店铺选址，在店铺的选址时，所要考虑道德种种因素等。在进行店铺技术可行性分析时，充分考虑顾客的需求，色彩的搭配等因素，在进行经济可行性分析时，应注意成本的控制，其中重要的是对可变资产的控制，只有做好了成本控制，才能有盈利的可能。

本次的实训就这样结束了，但这次实训给我带来了很多的知识，这次的创业实训学到的虽然只是理论层面的知识，但我相信，有了这些理论上的知识，才能在日后的创业中找到一个属于自己的基点，发挥自己的所长，不断地去努力，创造出属于自己的一片天空，虽然有差距，但我会向着这个目标不断前进。

创业个人总结篇九

创业，有成功也有失败，大家都会说那句话“失败是成功的老妈”，但是如果不懂得总结和吸取失败的教训，从中学到点东西，那那次失败是没有意义的，也给不了我们的成功所需要的东西。这也是为什么很多人不停地在失败，一直不成功的原因。

下面是一位80后创业者对自己几次创业失败的总结，虽然他现在还是一位“在路上”的创业者，但是我相信如果他时常做这样的总结，终有一天他会成功。

先来看看他的创业经历：

大学刚毕业，只有梦想，心高气扬。对手机不热爱，不专业，导致没有成功。

创业之初，好高骛远，一心只想做个世界伟大的公司，不务实际，对短期的规划不好，管理经验不足。合伙人关系处理不好，过于人情，水洳气过重。

项目过小，无法达到创富的条件。

只有激情，对茶业不专业，对商业模式不够认识。一切理想化，前景很性感，结果很悲惨。

这次创业维持2年，没有达到预期效果。

不健康的团队，不适合的创业土壤。每天重复着做想同的工作，可结果却遥遥无期。

离开创业公司，现在成为职业经理人，从事化妆品行业，已经工作1年。

经历了以上的创业过程，这位80后跳开创业反思创业，总结如下十条：

一个企业只有人拉车没有人看路，走不远走不长；但只有人看路没有人拉车，则必亡。在做茶业的公司的时候，我们就犯过这样的错误，我们想了很多，但一直做不好，执行不行。大家只看路，没人去拉车。

创业之初，要常常想着自己怎么活着。一个只有c照的人，就

不要想着上天去开飞机。先活着，就得适当顾忌自己的短期利益，有多少钱做多少事情，力不从心的事情不要麻木冒险，不能亲信捷径。先修内功，然后扩充。先有饭吃，然后在想吃的更好。

大块吃肉，大碗喝酒，创业不是打家劫舍，所以兄弟情义不能过于凸显。一起创业是战友，不是兄弟！商城如战场，制度化的企业才有未来。多学西游记，团队虽小，但各有武功！多学三国，创业成果不是股东的，不是创始人的，而是大家的。公司门口停满小车，如果都是你自己的，那你就注定要失败；连你最普通的员工都有车的时候，你就成功了。没有人愿意只看你吃肉，而自己喝汤。没有人甘心无偿为你卖命！你没有那么伟大。

上市企业很多，苹果只有一个。你能成为微软、苹果、阿里巴巴？我看未必。不是所有的士兵都能成为将军。眼光要低，不要想成不了百强公司的企业你不干。脚步要快，想到的，就得干到，特别是像电子商务的轻公司，三个月就一个轮回。你不快，别人就跑远了。到时候变成了一个开始看不见，中间看不起，最后又看不到的人。悲哀！

有梦想很好，但只有梦想你会死的很惨。一切理想化，前景很性感，结果很悲惨。关键是什么？不要以为马云只会站在讲台上天马行空，他的背后站着18大金刚，阿里巴巴汇集全球最顶级的人才。只有马云想不到，没有他们做不到的。再美好的梦想，没有照进现实都是狗屎。想法谁都有，关键是看你做不做的到。