

最新岗位晋升个人述职报告 岗位晋升述职报告(通用5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。通过报告,人们可以获取最新的信息,深入分析问题,并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文,希望大家可以喜欢。

岗位晋升个人述职报告篇一

尊敬的各位领导:

大家下午好。非常感谢领导给我这个机会参加今天的主管护师竞聘。

我叫,今年33岁,护理本科学历,1997年8月参加工作至今,一直在手术室从事护理工作,现任手术室副护士长。取得主管护师资格。1998年,我到市人民医院手术室进修学习,11月到医院进修学习关节镜手术操作和器械消毒灭菌技术。

参加工作以来,在各级领导的正确领导和同事们的大力帮助下,我始终严格要求自己,努力提高自身综合素质,兢兢业业,尽职尽责,熟练掌握了手术室的各项操作技术。我一直在履行着手术室护士的职责,并且负责组织本科室各级护理人员的业务学习,督促所属人员从事执行无菌技术操作规程,对精密仪器的维护和保养。认真执行手术室工作制度,在抢救中,不断提高经验水平。手术中不断适应各个手术医生的喜好和习惯,尽量让每一位进入手术室的医生都有一个满意的心情医学|教育网。

随着我院的飞速发展,各科室专业要求越来越细致化,专业水平越来越高,手术也越来越微创化,对我们手术室的要求

也越来越严格。在我院新开展的射频消融术、腹腔镜手术□c型臂下的骨折微创内固定术中，我做到了器械消毒灭菌和手术配合的专业化。特别是12月新开展的关节镜手术，膝关节清理术、半月板切除术等都取得了良好的治疗效果，使得我院的腔镜手术走在了全市同行业的前列，受到了患者的一致好评。

在此次竞聘中，如果我能聘上，我会更加努力的工作学习，我相信我自己有能力也有信心干好主管护师该做的工作，把手术室的工作做到更好。如果聘不上，我将依然保持正确的心态，反思自己的不足，秉承自己的一贯作风，努力学习，勤奋工作，踏实做事。

岗位晋升个人述职报告篇二

一、简要自我介绍：

学历：工作履历一个性、人生观、价值观、信仰

1、我认为销售主管应该以销售为主，协助管理。在团队中是一个协调者、目标制定者。

二、职务说明：

一部门组织图，部门工作说明一个人执掌，工作重点说明

2、要做好一位称职的销售主管我认为要做到以下几点：

a□与团队共同努力奋斗，力所能及关心及帮助团队成员生活及工作。能够将公司的各项制度有效的贯彻落实给团队成员，将区域的销售任务合理的分解到部门再到个人，统筹规划完成拟定销售目标。

b□如何带领完成团队开拓市场？关注来自各种渠道信息所发

现的在建项目与待建项目；借助rcc信息记录项目信息跟进；与同行多交流沟通；利用客户投标信息配合跟进；关注老客户新开发项目。

d□如何将团队成员合理分工？根据个人特长合理分工；在区域领导下制定有激励性的内部浮动利益分配政策部门内部竞争上岗定期考核（负责客户及甲方的交换）

e□配合区域及运营部门做好区域内部规范化管理工作，做好crm录入，引领本部门同事争做区域规范化管理。

三、过往工作业绩的突出贡献（三项以上，最好提供数据支持）

免货物积压，造成损失。围绕售前、售中、售后开展客户的维护工作，售前根据客户需要提供产品各项相关性能，向客户详细介绍相关所有产品的性能，售中安装过程中如需我司技术人员配合，保证在24小时内派技术人员给予配合；如果产品有质量问题，我公司保证在最短时间赶到现场，若证实是我公司产品本身质量问题，我司将负责免费更换产品，如有必要，以保障业主利益，确保工程的进展；售后对已完成的项目做定期跟踪、回访工程；在维护客户的同事有非常深刻的感觉是：我认为其实维护的同时也就等于在开发，利用客户投标信息配合跟进；关注中标项目及未中标项目，关注老客户新开发项目，维护及开发两者相辅相成，只要你被客户所认可，客户主动并且是愿意给你提供有效的项目信息，以及从客户处接触同行，可以加强与行业内同事的信息互动。

在20xx年个人完成销售合同额780万，送货额765万，回款额775万，回款率100%。从销售初期着眼丢单赢单的局部利益，到不计个人得失顾全大局的思维转变，感谢公司提供的平台与各位领导孜孜不倦的教诲，让我上升到另一个高度。

20xx年任住宅部门销售组长，带领部门同事配合维护客户的

同时以及跟进一些重点项目，现部门人员5名，（一位已提交辞职报告），部门欠缺项目跟进人员，需要增加1—2名新同事，配合我一块跟进项目，加强部门同事做业主工作，正在跟进以及重点关注的小城镇改造以及还迁房项目，詹庄子还迁项目、新立示范镇、小王庄二期、大港油田、解放南路、中国塘等项目的重点跟进，为我们来年销售业绩做基础。将个人职业规划与公司与区域发展对接，不断提升自己的业务能力以及对市场的把控能力。拟定销售计划以及销售目标，促进部门同事的团队协作能力。个人的力量有限，团队的力量是无限的。

在20xx年度个人完成销售合同额：368万，送货350万，回款349万，争取回款率100%。

岗位晋升个人述职报告篇三

您们好！

我是白象加盟二店的营业员一，首先我要以我加入迪信通这个团队倍感自豪，能成为一名销售人员深感荣幸，对工作我激情，对顾客我热情。对人生充满希望，在此感谢迪信通给了自我展现的舞台，让我有了人生的目标，特此申请店长，希给以考虑。

对我们零售业来说，门市就是公司利益的源泉，而店长则是门市灵魂之所系。店长好坏、尽心与否往往关系整家店的成败。因为他起到承上启下的桥梁作用，同时也起到内外衔接的纽带作用。

1、如果我是店长。我会做公司的好帮手和员工的好领导。我一定以身作则，加强业务学习。带领全体员工把店管理好，发展好，使公司完全放心，安心。把公司的宗旨、企业文化、经营理念等贯彻下来，使每一位员工都领悟自己的权利与义务，同时积极把员工的意见和建议反映给公司，使公司上下

齐心协力，为共同的目标而奋斗，自我侧会努力学习，开展产品的推销，做到店长工作与业务学习两不误，在工作中得到实践，在实践中揣摩销售技巧，掌握和积累销售知识和数据，加以分析，力求在缺点中找到突破口。我会不断的在实践中求进步，在进步中求销售。因为店长销售技巧在某一个方面来说是相当关键。一个拥有良好销售技巧的店长，对外可以招揽更多的顾客，对内可以作为员工效仿的榜样。也是增加店长管理的直接有效方式。

2、如果我是店长，态度决定一切，我想只要有最好的心态和由此而使自己产生向上的精神状态，一切都不是问题。这只是前提，更重要的是团结员工，使大家拧成一条绳，没有个人主义，只有团队，要做到和谐、团结。这需要很好的贯彻公司的规章制度结合好自己的人性化管理。私下的时候，和员工打成一片，大家都是好朋友，无所不谈。但是工作的时候，该怎么样就怎么样，奖惩分明，这是原则。同时，也只有公平的基础上才可以激发大家的工作热情，提高业务水平。营造和谐氛围。我会在大局上与-公司保持思想上的一致，在公司与员工之间我会做到上传下达，落实好公司的规定和各项制度，明确员工的责任，搞好内部关系。公正、公平的处理员工之间的关系和正确的业绩评估。从全局出发，根据员工的性格特点进行适当分工和严格督导，激励员工的工作热情，灵活、冷静的处理突发事件。作为店长，首先要以身作则，身先士卒，以主人翁的态度，严谨的工作作风，塑造良性的工作氛围，激励员工为了店的明天齐心协力，同舟共济。

3、员工教育，提升服务水平。提高员工的综合素质，从而提高整个店面的综合运营水平。对店长来说，主要是怎样进行员工的培训?采用什么样的方法?对店长进行员工教育培训的目的就在于此，给予店长一个培训员工的系统方法，使之在今后的工作中能够更好的和员工进行沟通协调，既做到教育的目的，又做到沟通的目的。

4、尊重顾客，维持公司生命，门市店靠的是顾客维持生命，店通过产品的质量 and 无形的服务态度，与顾客建立良好的伙伴关系，店的发展靠的也是这几方面。我们卖的不仅仅是有形的产品，还有我们无形服务。好的产品要加上优质的服务才能打动顾客的心，才会使店的声誉在顾客心中留下好的口碑。口碑就是最好的业务广告，有了好的口碑，店里的顾客就自然会增多，顾客多了，我们店才会快速平稳地发展，才会有好的赢利。我会带领我们大家把服务做好，永使顾客满意，老板满意，我们自己满意。

5、卫生清扫——每天带领同事搞好店内外的卫生，店外的卫生就是店内的形象，坚持做到每天一小搞，一周一大扫，商品配置及补充——确认销路、代替商品、区位的分配、商品的补充陈列的方法——pop广告，装饰、照明的变更、海报、橱窗模机的摆设收集客户资料。

“惧怀逸兴思斗志，欲上青天揽日月”。态度决定一切，勤奋和诚实才是真实的内涵，对于实际工作我相信，我能够很快适应工作环境，熟悉业务，并且在实际工作中不断学习，不断完善自己，做好本职工作。我相信没有做不好的事，只有不去做事的人，我会努力，一直努力，坚持努力，望批准。

此致

敬礼！

申请人：

__年__月__日

岗位晋升个人述职报告篇四

尊敬的杨总：

您好！

通过将近两年对工作的接触和磨练熟悉，今天本人正式向公司提出并递交晋升为xxxx主管/经理职位的申请报告！

光阴似箭、岁月如梭！不知不觉本人入职公司工作亦将近两年时间，自本人第一天就职于到此岗位工作时就深知自己责任的重大，我必须倾注所有的情感和努力来报答公司领导对我的信任与器重。在此期间本人除努力学习管理知识外，其它方方面面更是尽职尽责，倾我所能来做好领导分派的每一项工作。中国有句古话：“人往高处走，水往低处流”。就像大部份人一样，我希望我所付出的努力可以被领导看到，我的能力可以得到领导的赏识。入职公司对于本人来说是个重大转折，也是我人生的一个机遇更是一种挑战。回想起入职公司的最初，工作中遇到和面对的种种困难压力仍历历在目，期间非常感激能得到xx总/经理的大力支持和帮助，给予我很多发挥自我的空间和机会，并最终将困难一一解决。

能与公司一起经历、一起成长是本人莫大的荣幸。从开始对工作的茫然到渐入佳境，对压力的困扰到适应，从工作的各个阶段中感受与体会，让我的人生观和价值观发生了不同的看法和理解。我非常欣赏公司领导的人性化管理□xx总/经理的为人艺术和领导风格，宽松融洽的工作氛围和团结务实的文化底蕴，特别是得到xx总/经理的关心和热切帮助，让我能很快适应和进入工作角色的转变。

随着公司业务的不发展壮大，公司对员工的各方面能力有了更高的要求，本人的个人能力亦逐渐被发挥和提升进步。本人在学习到更多的领导知识与管理知识的同时，使自己的能力和得到更多的锻炼和认可；也许我的工作还有需改善、学习和进步的空间，但我坚信本人将会更加用心学习更多的管理知识，用智慧的决策来弥补自己的不足之处。我深信只要肯付出就一定会有所收获！

在这段并肩作战的岁月里，我对公司产生了深厚的感情，付出诸多的心血。从公司的实际状况出发，制定出与公司相适应和符合公司发展需要的各类规章制度，并督促落实和严格执行，积极做好各个部门的协调工作，处理员工与公司发生的各类劳资关系，应对各个政府部门的核查工作等。喜欢公司的工作氛围，喜欢公司的每一位员工，更高兴的是能有一位英明的领导在前面带领着我们这支浩荡的队伍启航前行，我深信公司在不久的将来定有辉煌的发展。我很感谢xx总/经理一直对我的栽培和帮助，给予我一个很好的学习机会与发挥的平台，本人将不负众望，发挥自身优势，用谦虚的态度和饱满的热情做好本职工作，鉴于对公司的热爱和对领导的信任及渴望能得到更多的锻练，结合现时的工作强度，本人希望能进一步向人事行政经理这个职位发展。

俗话说：良禽择木而栖！如公司领导认为本人仍未能达到升职的要求，我诚恳的希望领导能给本人提出更多宝贵意见或建议，让我今后能有一个努力的方向和目标，我仍然会像以前一样，用积极和认真的态度做好每一件事，不会因此怠慢工作，因为我深信自己有能力但只是仍待提高，在提升自己的同时将工作做得更好更出色，争取在最短的时间内得到下一轮的晋升。如承蒙能得到领导的认可，同意本人的晋升申请，本将一如既往用更积极、更认真和更负责的态度去做好每一件事。将本人的能力和优势作表现，在做好本职工作的同时为公司创造更大和更多的有利价值。

此致，

敬礼！

岗位晋升个人述职报告篇五

我是xxxx有限公司的主管会计xxx，非常感谢您百忙之中阅读我的述职报告。

首先，我非常感谢公司可以为我们提供这次锻炼自我、提高素质、升华内涵的机会，同时也向一直以来关心、支持和帮助我的主管领导道一声真诚的感谢：感谢您在工作和生活上的无私关爱。现在我将借这个机会，对我自受聘以来的各项工作进行简要的小结和回顾，并向在座的各位领导进行具体的陈述和汇报，请予以评议：

我是在20xx年经招聘进入集团的，并受集团委派到xxxx有限公司担任任会计员一职□20xx年5月，承蒙公司认可，被提拔为公司主管会计至今。

回顾既紧张而又充实的五年受聘期，我深深感觉到这是我个人工作、学习和生活上收获最大的五年。五年来，我由一名初出茅庐没有任何经验的学生，到逐步担任公司主管会计岗位的重要职责，伴随着集团实力的不断发展壮大，自身能力也实现了真正的锻炼和提高。五年的履职生涯是紧张和忙碌的，但更是快乐和充实的！五年来，我逐渐明白了：作为一名优秀的企业财务人员，必须具备良好的政治素质、具备爱岗敬业的思想素质、具备系统的文化知识和高超的业务能力。

今年是中国共产党成立90周年，中国共产党走过的90年伟大历程使我倍受鼓舞！而我作为一名入党积极分子，虽然现在我还不是党员，积极参加党组织对积极分子的各种活动和教育，以党员的标准来严格要求自己。以一个会计人员的职责约束自己，并时时处处反思自己的工作，及时插漏补缺。在实际财务工作中认真贯彻党和国家路线方针政策，并运用科学理论指导自己的实际工作，努力做好公司的财务工作。

财务工作象年轮，一个月工作的结束，意味着下一个月工作的重新开始。我热爱我的工作，虽然繁杂、琐碎，但是作为企业正常运转的命脉，我深深的感到自己岗位的价值，因此我一直努力严格要求自己，每天按时上下班，正确处理好公司与家庭的关系，不因个人原因耽误公司的正常工作；同时我努力做到严格遵守公司的各项规章制度，不搞特殊，不向

公司提出不合理的要求；对公司的人员，不管经理还是工人，我都努力与他们搞好团结，不搞无原则的纠纷，不做不利于团结的事，不说不利于团结的话，尽职尽责履行好自己的工作职责。

财务工作是一项专业性较强的工作。我从xxxx年至20xx在xx职业中专学习会计电算化专业[]20xx年至20xx年考入xx经济管理干部学院会计电算化专业，并于20xx年至20xx年利用业余时间xx大学会计专业进行函授学习。在工作期间，我积极参加财政局、地税局、国税局、审计局以及公司组织的各种政治理论学习和业务培训，坚持用新观念、新知识武装自己的头脑。通过十年来不断的学习和锻炼，我在财务会计管理方面逐步掌握了较丰富的知识。这些系统的专业知识，不仅提高了我在财务工作管理中的水平同时，也提高了个人的综合素质。

自从20xx年5月，承蒙公司认可，被提拔为公司主管会计以后，我充分运用所学的知识和积累的经验，努力改进公司财务管理：

- 1、建立健全公司财务制度。我将财务人员的工作合理划分，在公司的财务方面按规定进行了要求，特别是发票管理方面，严格要求正确填开和索取，减少不必要的麻烦。在财务收支方面，严格执行公司的财经制度。
- 2、正确核算，按时结算，及时报送税务相关报表。在日常财务工作中，我严格按财务规定正确核算公司的经营情况，按时结算有关帐务，每月末及时将财务报表和纳税申报表报送税务机关，做到不因个人原因耽误报送时间。
- 3、按时将财务状况汇报于公司。每个月我都会将公司的财务情况给公司经理进行汇报，使经理可以及时了解、掌握公司的经营状况，发挥财务在公司经营中的作用，为经理当好参谋和助手作用。

4、认真负责，积极配合税务部门的稽查工作。加强和稽查人员的配合，发挥自己的优势，多与他们沟通，对存在的问题与他们交流，争取他们的宽容，努力使公司的利益得到最大保护。

以上就是我认为一名优秀的企业财务人员必须具备的素质，也正是我时刻在努力奋斗的目标，也是我认为胜任更高级别岗位必须具备的素质！现阶段，集团准备选拔一名财务科长，如果领导认为我可以胜任这份工作，那么，我将在不断努力提高自身素质的同时，再从以下几个方面来开展工作，真正做领导的好帮手、好参谋。

一、建立一套完整的财务会计核算体系。这需要根据公司具体的业态、规模以及核算形式来定。

二、建立一套会计人员岗位职责描述，将每个会计岗位的工作人员应做什么、怎样做，干到什么程度都给予量化、做好规范。

三、为团体创造一个积极向上、充满活力的环境，在干好工作的同时，努力提高每一个人的综合素质，大家互帮互助，团结协作，力争团队整体升级，由于我深深知道：学无止境！

回顾自己这五年多来的工作，虽然围绕自身职责做了一些工作，自身能力和素质也得到了锻炼和提高，也取得了一定的业绩；但我认为，与公司的要求以及同事们的能力相比，我还存在着一定的差距，尤其是业务能力有待进一步提高！我决心以这次述职评议为契机，虚心接受评议意见，以更加饱满的热情、端正的工作态度，认真钻研业务知识，不断提高自己的业务水平及业务素质，争取来年实现自己工作和生活中的美好理想！

最后我在这里郑重宣誓：为xx服务，无怨无悔！

特此述职，如有不当之处，请领导批评指正。