

假期打工社会实践报告(模板5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么，报告到底怎么写才合适呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

假期打工社会实践报告篇一

在这实习的短短时间里，我从一个小小的车间里，感受着社会的一。让我感受也很多。接下来是小编为您整理的假期打工社会实践报告范文，希望对您有所帮助。

经过暑假将近一个月的打工，我既锻炼了自己又丰富了人生的阅历。虽然这时间很短，但初步入社会让我感受颇多！

没放假前，我还豪情壮志地跟宿舍人说：这个暑假我要自己挣钱买个相机！刚放假时我便兴致勃勃地去找工作，但初求职就处处碰壁。首先是我漫无目的地去转悠找，碰壁是肯定的。后来，因为走关系才很不容易地找了个工厂来兼职（也可以说是实习，因为他们那今年是第一次招大学生当普通工人）

刚去工厂一切都不适应。首先，地方不适应。那工厂坐落在广州的一个郊区，而我是xx人且常年在xx待着，所以刚去广州那会我不适应那的气候，天气很热且比较干，我每天必喝很多水。每次去超市买东西，必买的是六七瓶水。其次，是工厂里的人不熟悉。刚到那车间，看见其他工人之间互相开玩笑，嬉笑打闹，而我很无聊的站在旁边，觉得很没意思。最重要的是，我对那生产工作不熟悉。因为刚去，一切都是零。所有东西必须从头学起。幸好，分配工作时，我一般干的都是比较简单的事刚开始几天，我才真正感受到什么叫度日如年！天天数着进厂的天数，感觉跟进监狱差不多。

等适应一段时间后，我的状态也渐渐调整好了，渐渐适应那的一切。和车间同事打成一片，干的活也渐渐熟悉起来，接触的事情也渐渐多起来。

在这实习的短短时间里，我从一个小小的车间里，感受着社会的一。让我感受也很多。

首先，我庆幸我读大学了！那车间普通工人几乎都是初中毕业后踏入社会，有的是离开家乡来到千里迢迢的广州打工的。他们成年在这厂里打工，一个月基本工资才八百块钱，只有靠加班来多挣点钱养家糊口。因为广州的消费也挺高的，他们的这点钱是很难结余的。所以他们很乐意加班。这次我才知道，原来加班是公司规定要不要加班的，不是自己想加班就加班，不加班就不加班。我在那一个月只有一个周的周日放假了，其余连着上班。而且每天晚上加班到十点半。加班得根据出货的需要。

如果一批订单下来，且数目大，要的紧的话，肯定最苦了最底层的普通装配工人。有时甚至分两批，分黑白班导。在那厂里我看的最多的是：普通工人有的进来了，有的走了。几乎每天都有进的和走的。因为厂里太幸苦了，有许多人忍受不了，便辞职走了，而厂里得保证产品的按时出货必需得有足够的人手。所以又得招人。而有了文凭便不同了，一般坐办公室的都是大学及以上文凭的。所以车间的普通工人最羡慕的是同公司在办公室里工作的人。他们和我说的最多的一句话是：你好啊，以后不用和我们一样在车间加工工资又低，又非常幸苦！以后你应该到那种办公室的，就舒服了！其实我能不能坐上办公室，在心里还得打个问号呢！

这才是社会的一点点，是我用短短的一个月体会出来的。慢慢人生路何止这些。实习虽然短暂，但让我初步接触到社会。既有美好的一面又有阴暗的一面。也许这就是五味人生吧！

假期打工社会实践报告篇二

实践地点:xx酒楼

实践时间:7月15日至8月16日

暑期刚至,我被分到xx酒楼做服务生的工作。一心想要证明自己已经长大,可以和这个社会接洽,更深入的了解成人的世界,想要在这个社会立足应该学会些什么,在大学里应该做好什么样的准备,才能让这个社会接纳你,肯定是要和很多人打交道的,怎么样能让自己在众人面前交谈自如,和别人很好的沟通,这些应该是我现在最应该锻炼的。

早晨我早早的来到xx酒楼,不一会儿,领班来了,我领完工作服,领班让一位老手带着我,她姓薛,我就跟着小薛姐姐了,来到一个陌生的地方确实有点怯怯的,小薛姐姐说,不用紧张,慢慢就熟悉了,我点了点头.我发现酒楼里真的好忙,一大清早大家就已经忙活开了,我也跟着大伙一起忙,一个配菜的师傅问我是哪里来的……大家好像都挺好奇的,都向我投来好奇的眼光,我笑了笑。时间过的很快,不一会儿,饭点的时间到了,客人陆续进来了,我跟着小薛姐姐,我们来到一个包间,她教我泡茶,然后是摆餐具,该上菜了,我看着小薛姐姐有点忙,于是我想帮她,我端菜递给她,谁知我俩都没端住拖菜的底盘,冷菜全掉地上了,在一旁打牌的客人像是被吓到了一样,我们也吓愣住了,我无助的望着小薛姐姐,她早已满脸通红了,我赶忙起身向客人道歉,客人很和气,有一位先生说:没关系,你别和领班说,要是问起来就说是我们打翻的,没事儿,不急,慢慢来啊……。听了这些话,提到嗓子眼的心总算放下了.我走出包间整个人又傻了,领班那儿,我该怎么交代呢?我犯的错误会不会影响酒店的声誉呢?说曹操,曹操到.领班走过来问我发生什么事了,我老老实实地告诉了她,她没有严厉地批评我,只是再三嘱咐我要小心,千万不能和客人起冲突.原以为会被解雇,现在总算松了口气,不过我也不敢再“嚣张”了.此后我不管做

什么都很慢,我得悠着点.可奇怪的是,每当领班看见我端比较烫的菜时,她都会很慌张的跑过来接过我手中的菜交给老手上菜,我在自己心里想着,其实领班对我上次犯的错还是有点后忌的,唉……看来我在领班的心中还是……唉…….中午午休的时候,我去冷盘间歇息,一位老厨师对我说:以后上菜要小心,有的菜你打碎了,到这儿来补,有时候也会没有菜的.我听取着大家的教导,感觉大家对我的失职没有尖锐的指责和排斥,我觉得自己已经慢慢融入这个整体了.至于我什么时候可以消除领班的顾忌,还得看自己的表现了,在这之后的工作中,我时刻记住,凡事要稳,不急慢慢来.慢慢的领班开始放手让我自己上菜了,心想自己一定要加油!

当我从厨师手中接过一盘盘美味的菜肴时,自个儿的心里甭提有多开心了,说实话自己亲手把一盘又一盘可口的菜端到客人的面前,真的是一件很骄傲,很幸福的事儿,骄傲是因为觉着这菜好像是自己烧出来的一样,幸福是因为自己虽然吃不到,可也大饱眼福了!可是麻烦有时也会眷顾一下你的,有一次我去上菜,客人问我这道菜叫什么,我顿时傻了眼,不好意思的笑了笑,回到厨房我力马向厨师请教,在上下一道菜的时候,我顺便说出了上道菜的名字,那个客人没好气儿的说:现在想起来啦!哗然…….从那次以后我知道了菜不仅要注意色香味,还得报出它的名儿.不然这道菜就不能算完整.付出总是有一点回报的,有一次我在给一个包间上菜的时候,那里的客人可热情了!每当我报完一道菜名的时候,有一位客人总是笑盈盈地夸赞说:恩—好菜,好—好—好.从那里走出来真的很开心,那位客人走的时候还在领班面前夸奖了我一番,那一天虽然很累,但是打心底里的开心让我忘却了辛苦和疲劳.

,接着就是我的站吧台任务了,三楼,可怕的三楼,太热了,终于熬到上菜的时间了,我进包间后,那位请客的先生说:怎么还不开酒,说实话,我不会开红酒和白酒,我瞎掰了好一会儿在客人的催促声中终于打开了,正当我准备退出去时,客人惊讶的问:你怎么不倒酒呢?“倒酒”—“我”?我在客人之间打转不知道怎么办,那位客人说:给我吧,大学生,没有用……听了这话,

心里真的很难受. 我又进去的时候, 那位客人又让我给开酒, 我正准备开, 一位女士说: 你开了你喝, 我不管. 那位客人说: 你要是不开, 剩下的酒全部你喝. 我真火大, 你们喝不喝酒关我什么事儿, 有毛病呢…我什么也没说就退出来了. 就在我在外边儿站巴的时候, 那位客人出来接了一通电话, 原来是他的妹妹打过来的说是爸爸突然又发病了, 让他赶回去. 那位客人回复说: 人到年龄了, 我们尽到责任就行了……我现在赶不回去, 你看情况不行, 就把衣服给他买买吧…我吃完饭就回去. 之后他进去, 里面又传出嘻嘻的笑声, 心想那位客人为了自己升职请科长吃饭, 在接到家里的急电后还能…心里还真有点同情他. 想想: 一个人为了自己的生存, 不得不…将来我踏入这个社会, 又会变成什么样子呢? 不是亲眼所见, 我真不敢相信. 客人走后, 小党姐姐问我怎么样, 我说出了心中的不满, 小党姐姐说: 客人花钱到这里来消费就要获得我们的服务, 这样才公平呀. 这就是我们的工作. 小党姐姐对我真的很好, 处处帮着我, 有一次她无缘无故地被领班骂了一通, 这件事根本和她不搭嘎, 小党姐姐说: 我们做服务生有时候真的很委屈, 既要让客人满意又得让老板获利, 这其中, 要是稍有处理不好, 就又要挨骂. 服务员真的很难当…有时候你忙的累了, 饿了, 渴了. 没有人会来关心一下, 服务生在大家眼里就是忙在人前, 吃在人后, 什么脏的, 累的, 做错了的都是服务员. 其实在这之前, 我也这么认为的, 可是现在, 当我亲身经历才发现, 服务生这个行业也应该受到尊重, 她们总是在您的物有所值不停的忙碌着, 当然还有厨师…总之, 我们应该尊重别人的劳动.

突然感觉到自己这个大学生真的很没有用, 只能依靠书本, 死理的东西告诉别人自己的存在, 可是在实际问题上, 自己却不能给予别人实际的帮助, 唉, 也许这就是大学生为什么要参加社会实践的原因吧, 要把一个满腹经纶的学生变成一个具有实际经验的实用人才, 看来还需要时间和困难的磨砺.

这次暑期社会实践真的让我收获很多, 特别是让我看清了自己这样的大学生在成人的世界里是什么样的, 我们真的做好准备踏入这个社会了吗? 自以为满腔热血, 满腹经纶, 就能干出一番

伟绩的我们,应该收起那副为我独尊的架子,宏图之志,我们应该有,但我们更应该看清自己的实力,认清社会的现实,有的放矢.不然我们会摔的很重很痛,痛到我们连面对自己的勇气都没有,这次实践,虽然没能和我的专业直接接洽,但是通过这次实践我学会了做好管理最基础的东西,这些是在课本中学不到的.管理是要和许多不同的人沟通的,他们或许是高层次的,也可能是生活在社会最低层,这次实践锻炼了我怎样与不同身份的人沟通才能达到预期的效果.才能实现双赢.我想:最基础的都做不好,是不可能有所作为的.这次暑期实践在我以后成人成才的路上一定是一块不可缺失的垫脚石.

假期打工社会实践报告篇三

首先,必须要做到的就是遵守超市的上班时间.既然是在社会上,那最基本的一点就是遵守它该有的制度,这是原则.而我的工作时间基本上是从早上八点至下午五点.其实,工作时间的安排倒是可以接受的,只是工作的时候需要长时间的站立,所以刚开始的时候很不习惯,而且也有点吃不消,但是,在一段时间习惯之后,还是可以克服的.

其次,通过亲身经历我了解到,当售货员不是说只要站在店面里就可以了的,要做的事情其实有很多,比如给商品打标签,还有定时查价,看是否有涨价或者降价的商品,如果有新的商品,就需要帮忙上货,有时还要负责将一些零散的装饰、衣架等其它物品分类摆放.其实,一开始的时候,我觉得,自己只是售货员,那些例如上货之类的事情不应该有我负责,而应该有专门负责上货的人员.但是,后来我发现,其实大家都是这样.而且,我后来思考了一下,倘若每个人都只“各司其职”,“不在其位,不谋其政”的话,那样服装店面就必须每一项工作就请一些专门负责的工作人员,这样既不利于商场的营运,也是对人力资源极大的浪费.而且,就像社会这个大舞台一样,每个人都只是只顾自己的表演.一个人不可能永远只站在自己的位置上,人具有社会性,是社会的产物,而且,社会是一个大家庭,很多事情是要靠大

家协作才能完成的，虽然只是在超市工作，但是我觉得还有很多收获的。

一、在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的寻找工作让我认识更多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前工作的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。在欧时力实业公司工作时，因为是服装销售，与别人谈话的时候变多了。如何与顾客沟通，推销服装的款式、颜色、价格与顾客相体配又合适，使顾客接受你的意见和建议。与同事的沟通也同等重要。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

二、在社会中要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。在多次的面试中，明白了自信的重要性。你没有社会工作经验没有关系。重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验也是积累出来的，没有第一次又何来第二、第三次呢？有自信使你更有活力更有精神。

心的恐惧。如工作的领班所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”四、工作中不断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。我工作中也体会到，因为我们特卖场收款处是用电脑进行，如果电脑停止运作真的会变成一团糟。不幸的事情发生了。因为公司的电脑主管不在，就需要自己解决。正因我在学校学过电脑知识，被人推去对其电脑进行检查。幸好我学的知识用得着，最后才得到解决。

以上是我自己觉得在这次暑假社会实践学到了自己觉得在社会立足必不可少的项目。现在由我来再介绍一下我这次工作的公司和场所。

欧时力(香港)集团公司1999年于香港成立,是一家以时装设计、生产、销售为一体的服装集团公司。1999年9月,欧时力(香港)集团公司成功地由意大利引进新锐时装品牌ochirly并且旗下广州欧时力实业有限公司全权代理其在中华地域的经营销售ochirly带来的国际潮流的时尚理念领引着中国时尚,让其品牌在中国顺风发展,短短几年间,于中间各大城市各商城拥有品牌专卖店160余家,其魅力倾倒了各类时尚名流的圈中人士。

ochirly品牌的成功,让欧时力(香港)集团公司决策topgroup全力打造一个品牌集合阵地;将更多更好的国际时尚品牌引进中国。同年,欧时力集团公司又成功引进香港知名女装品牌jessrly本着“以人为本”的管理方针及“顾客的高度满意是我们的最终目标”的经营理念,欧时力(香港)集团公司不断完善发展,已经建立了一套成熟的国际化管理,整合营销系统及庞大的精英团体,市场上拥有良好的品牌信誉ochirlyjessrly两大品牌,相交辉映,以不同的市场定位占据着各自的领域,推动着欧时力(香港)集团公司不断辉煌腾达!

当我听了欧时力的介绍,我心中有无比的震撼。每一个企业由创立到宏大,都是一步一步艰辛地走过来的。我虽然只是做兼职,但我能作一个营销员在这样的公司工作感到无比的自豪。

该公司的精神是“倡导一种时尚的生活”有句古话:“取法乎上,仅得其中,取法乎中,反得其下。”强调的是追求更高更深远的目标的重要性。欧时力在这句古语中看到一时尚品牌精神中应该追求的更高层次的东西。对于欧时力来讲,

倡导一种具有品牌特色的时尚生活远远胜于这个品牌本所带来的影响。欧时力满足现代都市女性在休闲、酒宴、职业等大同场合的需要，提供富有特色与个性的品牌服务与指导，使之最终真正成为时尚领域的佼佼者。欧时力自1999年进入中国市场来，经近短短几年的运作，公司已在北京、上海、广州、成都、重庆、大连、哈尔滨等60余家。

从其精神可以看出企业对销售者对顾客都一样重视。追赶潮流的同时不会缺少怀旧的古典味道。风格时尚、潮流、典雅是年轻一代追求现代化，不羁形象的首选目标。成功的公司的背后是经过多种磨练得出来的效果才可展众多人的眼前。我这次的场所是花园酒店隔壁的好世界广场的写字楼区19楼，虽然位置偏僻，但是每天都满场，这可见公司的效应。也许该报告有广告成分，也是我表达了我的心声。

在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。而是要深入地探索，为自己的未来打好基础，在学校学会更多的书面专业知识，在实践中好好利用知识进行运作。

假期打工社会实践报告篇四

一、在社会上要善于与人沟通，假期打工实践报告。如何与别人沟通好，这是一门需要长期练习的技术。以前工作的机会不多，使得我与陌生人对话时不会应变，会是谈话间断、冷场，这是得场面很是尴尬。这次的工作时进行介绍和推销，与陌生人的谈话变多了。如何与顾客沟通，如何在短时间内讲出杂志的优点和卖点，使顾客接受你的意见和建议。

与同事的沟通也同样重要。人在社会中都要融入社会，人们合力完成工作，如何协调工作分工，使工作的过程更加融洽，事半功倍。同事给你提出的意见，应该听取、耐心虚心接受。

二、在社会生活中要有自信。自信不是盲目的自夸，而是对自己的能力做出肯定。在这次的工作中，明白了自信的重要性，没有工作经验没关系，但你要先对自己代理的产品有自信，对自己的能力有自信，才能最终让对方认同你的产品，同时认同你的能力。

工作经验是积累出来的，没有第一次何来以后？有自信是你更加有活力、有精神。

三、在社会生活中要克服自己的胆怯心理。即将放暑假时，知道假期要去打工并且要完成实践报告时，就先害怕了。觉得困难挺多的：社会工作经验缺乏，学历不足……种种原因使得我觉得自己很渺小，表现出了自己懦弱的一面。开始工作后，经过几次的尝试，明白了“在社会中你要脸皮厚一点，不管别人的态度如何恶劣，也要轻松面对，得体处理。大胆与人对话……”很是正确，有谁一生下来就什么都会、什么都行，小时候天不怕地不怕，渐渐长大开始害怕吃亏、对面子，当你克服心理障碍，那一切都会变一个模样，变得简单。

战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，“勇气通往天堂，怯懦通往地狱”。

以上是我觉得在这次社会实践中学到的在社会立足必不可少的项目，社会实践报告《假期打工实践报告》。现在我来介绍一下其他相关背景：

《双语时代》（即**bilingualtime**）顾名思义是一本中英对照的读物，它是人事部翻译（资格）考试推荐读物**discovery**探索频道在中国大陆唯一英语合作刊物，国内高档英语培训学校领域中最知名的英语杂志，同时也是北京上海**fesco**（外企服务集团）人力资源部推荐读物，中国已动手机上网学英语的指定内容提供商。

它以“全面提高你的‘听说读写译’及语言沟通能力”为主

要目标，在强大的编辑队伍的支持下，它有七大版块、六大独特功能、五大品质保证、四大大学订户独享超值服务：

七大版块40余栏目包括：

1. 时尚与主题版块——时尚生活风采写真
2. 双语看世界版块——点点滴滴环球资讯
3. 体验版块——涉外现场感观体验
4. 英语加油站版块——老外手把手教外语
5. 梦想剧场版块——看懂电影搞定口语
6. 文化与阅读版块——文化文摘专业参考
7. 特别专辑版块——快乐奥运快乐英语

假期打工社会实践报告篇五

没有实践，就没有发言权，只有亲身经历过才会有那种超乎平常的感觉。这次寒假。其实学校要求我们参加社会实践，无非是想让我们提前接触社会，了解社会，这样才不会在真正走上社会的时候找不到生活的重心，于是我才决定今年要真正的去接触社会，品尝社会的酸甜苦辣。

经过几天的奔波，在朋友的介绍下到了一家足浴中心当服务员，包吃包住的。我没住在店里，但午饭和夜宵是在店里吃的。每天跟同事换日夜班。早上11点半上班下午4点半下班休息2小时，再接着上到晚11点半下班(这是白班的安排)。晚班则是下午4点半上班到凌晨1点半下班。挺累的一活。为了做好工作，我让足浴店的老板给我做了简单的上岗培训，老板给我讲了许多关于服务方面的方法。随着工作的时日过去，

我才觉连一个简单的站字都有如此大的学问和困难，每一个弧度的微笑都有其独到的韵味，每一天面对形形色色的顾客，学会了亲切和甜美的微笑是财富中的财富。还有那句简单的欢迎光临浅水湾，说一天就会让你口干头疼，最难搞定的事要用很好的机智让顾客只在美食大厅品尝美食，不要让其拿到足浴房去品尝。好多顾客都不会注意到美食边上那块菜单式的仅限此处品尝的牌子。所以老要跟顾客拥友好的智慧的方法去说明，可有几个难缠点的或醉酒的顾客就不会这么乖了。所以这就需要一份技巧了。每当付之顾客一份微笑就会收获心灵与物质的财富，然而更主要的是顾客离店时那份满意的微笑弧度才是最可贵的收获。

现在，我还记得和同事一起吃饭的情景，还记得和同事们在员工休息室里一起聊天，一起打牌的情景，还有我们店里的那个重庆厨师，总会留好吃的菜给我，说我是新来的，又是大学生，是个好女孩。还有那个保安也是一个挺好的人，老说我是个小丫头，怎么看都不像大学生，总在下班时啰嗦着要我回家小心点。还有那个打扫卫生的老阿姨也总爱和我说他家里的孩子，总爱分我吃水果。。。。虽然在我的同事眼里，我就一丫头片子，可我还时很感谢他们对我的照顾。在工作之后，我也明白了许多：在日常的工作中上级领导的指正、关怀，当然被上级责备也是我这个下级不可避免的。虽然工作单调辛苦，但这也给我上了宝贵的一课。

我印象最深的使我们经理对我说的话，经理是个很好的人，但他只有初中文凭，他现有的地位完全是靠他自己的努力来的。他上班时常来视查，（老板几乎不来，因为他的店是全国连锁的，他不会来，每一个分店都交由他的一些经理来打理。）对工作和服务都抓的很紧。但他也会在员工休息时间来员工休息室和我们唠嗑。他说我们大学生很多都好高骛远，一来就要当高官，说什么自己文凭高。其实做人做事都一样，不能操之过急，要脚踏实地一步步来。如果你真有能力老板自然会发现你。他还说他自己刚来店里时也只不过是一个小小的服务员。他也是从服务员到领班再到主管然后才做到今天

的经理的。只有当过服务员的经理才会明白和理解下级服务员的心理，才能更好地带领和管理好他们。这次实践还让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，短短几天的打工生活，时间虽然不长，也没多少工资，但我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今，在人才市场上大学生已不是什么抢手货，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了寒假打工。寒假虽然只有短短的1个多月但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的无形资产，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。

因为很多的大学生都清醒得知道两耳不闻窗外事，一心只读

圣贤书的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

这次工作虽然早已结束，但它给我们留下了许多思考，使我们这些读圣贤书的人也开始关心窗外事。它时时刻刻提醒我们，我们国家还存在着许许多多这样或那样问题，经济还不够发达，政治体制还不够健全，非常需要我们这些大学生为祖国的繁荣昌盛，为人民生活水平的整体提高，为经济的快速发展，尽自己应尽的一份力，作出自己应做的一份贡献！坚持学习书本知识与投身社会实践的统一，走理论与实践相结合的道路，历来是青年锻炼成长的有效途径。社会实践是知识创新的源泉，是检验真理的标准。到祖国最需要的地方磨练意志，砥砺品格，把学得的知识用于实践，在实践中继续学习提高，才能真正成为对社会有用的人才。