

业务部演讲稿 岗位竞聘演讲稿(精选10篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

业务部演讲稿篇一

大家好!我竞聘的职务是技术开发部主任这一职务。决定参加这次竞聘前,我考虑了很多,而且我的处世哲学就是不与人争。我之所以参加这次竞聘演讲,基于以下几方面考虑:一方面,表明我对公司领导推行岗位竞聘上岗机制的拥护和信任,我相信,通过这次竞聘活动,必将使公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端;另一方面,抱着学习的态度,这次演讲,虽说是“陪太子读书”,但我想能够锻炼自己的能力,展现自己的才华,目的就已达到,并借此机会和大家交流思想,准备让大家评价优劣长短,接收领导和大家对我的挑选。何况一位名人说过:“不想当元帅的士兵,绝对不是好士兵!”。最终我还是站到这里。

竞聘技术开发部主任这个职位,我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

首先,我具有正直的人品,良好的修养以及完善的工作作风。

我为人处事的原则是:老老实实做人,认认真真工作,开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养,努力做到尊重领导,团结同志,工作负责,办事公道,不重名利,不计较个人得失,曾获20xx年中心先进工作者的称号。

在个人修养上,认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的,而是经过不断学习,修炼培养而来的,所以,平时我只要有空在不影响工作的前提下,读书,学习,努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。

在工作作风上,能吃苦耐劳,认真负责,没有出现过重大失误。别人不愿做的事我做,识大体,顾大局,处理问题较为周全,工作认真负责。具有团结同志,正确处理与领导和其他同志的关系的素养;做工作,办事情,能够做到思路清晰,行止有度,头绪分明。

其次,熟悉具体业务和具有一定的专业知识。由于所从事的工作同计算机相关,新技术层出不穷,知识更新快,自己从未放松学习。

诚然人无完人,在肯定有利条件的同时,我也清醒地认识到自己存在一些不足之处:与领导,大家交心,交流思想不够。有时工作缺乏主动性,谨慎有余,泼辣不够。不过我有信心,在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

对所竞聘岗位的认识和上岗后的设想。

首先,随着ip平台的改造成功,我们的网络逐渐完善,历数目前我市internet服务接入网的服务商,我们优势明显,网络内容的建设日益重要,应加大在网络内容建设方面的力度,以吸引更多的用户,创造更好效益。

最后,我表个态,如果领导和大家把我推上这个岗位,我将珍惜这个机会,用心,用情,用良心干好工作。反之,不能上岗,我将一如既往在以后的岗位上尽心,尽力,尽职,尽现。无论结果如何,我都始终会“老老实实做人,扎扎实实做事。”言必信,行必果。

谢谢大家!

业务部演讲稿篇二

大家早上好!我是延炼幼儿园中一班的小朋友张钰茜，今日我很荣幸地站到国旗下讲话，在这阳光明媚的日子，鲜艳的五星红旗迎着朝霞，沐浴着阳光冉冉升起。

转眼间来到幼儿园已经三年多了，从幼儿园的小弟弟，小妹妹长成了大哥哥，大姐姐，我们的知识一天天丰富，我们的本事一步步提高，我们每一点提高，每一次成功，都离不开我们亲爱的教师，在那里我代表所有的小朋友向教师说一声“多谢”。

新学期我们迎来了很多新朋友，我们中班的哥哥姐姐会有一个崭新的面貌。

在那里祝愿小朋友们在下学期里学会更多的本领，祝愿所有的教师永远健康美丽。多谢大家!

早上好!我是延炼幼儿园中一班的小朋友张钰茜，今日我在国旗下演讲的题目是《参加体育锻炼，做个健康的小朋友》。

冬天到了，天气寒冷，如果我们不注意身体，就很容易着凉，生病。

怎么办呢?我告诉大家一个好办法：就是要多多参加体育锻炼!早晨起来跑跑步，放学回家跳跳绳，在幼儿园里坚持认真做早操，这样我们的抵抗力就会增强，身体就越来越棒，各种病菌就不敢来找我们的麻烦了。

冬季天气寒冷干燥，我们皮肤中的水分散失较多，皮肤容易出现干裂发痒，只要我们讲究卫生、多吃蔬菜、水果，多喝开水。我们就能远离疾病，成为一个健康欢乐的小朋友了。期望你们在寒冷的冬天里，坚持体育锻炼，做个健康的小朋友。

大家早上好!我是延炼幼儿园中一班的小朋友张钰茜，很高兴能在国旗下讲话，今日我们来讲马路上的安全。小朋友们，过马路的时候能不能一个人乱跑呀?对，不能，我们要和大人手牵手才安全哦，还要走在斑马线上，如果是红灯或者黄灯的时候，先停下来等绿灯亮的时候再经过。要是乘坐爸爸妈妈的车的时候，我们小孩可不能坐前排，必须要坐在后排的位置上，还要扣上安全带。不能把头钻出车外，也不能把手伸出窗外，不能把垃圾丢到窗外。小朋友们都记住了吗?好了，今日我就先讲到那里。多谢大家!

业务部演讲稿篇三

大家好!本人xxx□现任职于xxx管理岗位，技术职称xx工程师，拟聘岗位xxx业务主管岗位。

本人从xxxx年参加工作至今，先后从事工程，并在总承包工作中较好地履行了计划工程师、质量工程师、施工开车经理等工作职能，为公司总承包工作的发展贡献了自己的一份力量。

在项目投标报价阶段，我能够积极配合市场开发部和项目经理的工作，认真的编制与施工、开车有关的投标文件，主动地提出与施工有关的建设性意见，合理的提出风险因素分析，工作及时、准确、到位，多次获得市场开发部领导和项目经理的好评。

1、质量控制方面

在质量控制方面，我能够严格按照公司质量体系文件的要求，从施工人员资质入手，严把原材料质量关，制定质量控制点，严格工序控制，资料准确、及时，杜绝了不合格的人员进场，有效地控制了施工质量。在自己参加的总承包工作中未发生一起重大质量事故，为公司赢得了声誉，保证了施工的顺利进行。

2、进度控制方面

在进度控制方面，我能够严格地按照项目部的进度要求控制施工进度，根据现场实际情况随时调整进度计划，协调与采购部门的工作，并对施工单位的人员、材料情况实施即时控制，针对进度具体情况提出有效措施，使施工进度始终处于受控状态，配合项目组圆满地完成了既定的施工进度。

3、费用控制方面

在费用控制方面，我能够按照项目组的要求严格的控制设计变更和工程签证，及时做出风险预测和分析，配合费用控制人员，合理地安排工序，签证准确，杜绝不合理的费用发生，有效地协助项目指挥和项目经理控制了工程费用。

4、安全控制方面

在安全控制方面，我能够协助或兼任安全经理管理安全事宜，主动进行安全巡检，对施工人员进行安全教育，在自己所从事的总承包工作中未发生一起安全事故，为工程的顺利进行创造了良好的条件。

5、业务学习方面

在从事总承包管理工作过程中，我利用工余时间努力地学习总承包业务知识，同时将所学的知识运用到总承包的工作中，实现了理论与实践的结合，在一定程度上提高了管理水平，为日后自己所继续从事的工作奠定了良好的基础。

在过去的工作中，即使自己觉得工作做得比较理想，但是与公司的要求还有一定的差距。为此，在日后的工作中我会更加严格地要求自己，加强学习，加强锻炼，对比先进，查找差距，克服不足，进一步提高自身的素质和业务水平，为我公司的工程总承包工作做出更大的贡献！

同时，我认为自己有能力胜任总承包部业务主管这个岗位，并在这个岗位能为公司发挥更大的作用，希望大家支持我！

谢谢大家！

业务部演讲稿篇四

大家好！

我叫曹ww□毕业于营口职业技术学院，小学教育专业专科学历（现在本科在读）。具有熟练地操作办公软件的能力，我曾做过实习教师、办公室文员等职；具有较强的写作、策划方面的能力，在校一直担任学生干部，曾组织了“营口职业技术学院交通安全宣传周”、“营口职业技术学院交通安全知识讲座”等社会实践活动，受到了学院领导和同学的一致好评。

今天参加此次竞聘，对于初出校门的我来说，心情十分忐忑，但对向往已久的这份职业，我还是鼓足勇气、毅然决然地参加此次竞聘——无论成功还是失败，大不了从头再来。

金融行业，对我来说不是十分熟悉的行业：一是工作性质不熟悉，二是工作环境不熟悉，三是工作方法不熟悉。说到此，在座领导不禁要问，那你为什么来参加竞聘？我想说的是“心有多大，舞台就有多大”，我想一个人的成功重要的不是爱一行、干一行，重要的是干一行、爱一行、专一行，取决于信念、态度和努力。

如果在座领导今天给我一次机会，我将还您明天十分精彩。我绝不辜负各位领导的期望，向各位领导学习、向各位同志学习、向社会学习，不断提升和丰富自身的业务能力；尽快熟悉环境、进入角色、团结同志，不断提升和丰富自身的协调能力；凡事以大局为重、脚踏实地、兢兢业业，不断提升和丰富自身的工作能力。

“不经历风雨，怎能见彩虹，没有人能随随便便成功”。恳请各位领导能给我一次机会，我一定还您一份满意。

谢谢各位领导。

业务部演讲稿篇五

我只是一个平凡的员工，在做平凡的事而已”——庄伟，交运集团汽修分公司车辆档案管理员，一名普通的共产党员，既没有惊人的豪言壮语，也没有可歌可泣的英雄事迹，只有一颗对工作无比热爱的赤诚之心，用自己的言行在平凡的工作岗位上书写着不平凡的人生历程。他的敬业精神感召着每个人的心灵，也为我们汽修分公司所有员工树立了楷模。古人云：“千里之行，始于足下”，凡事都是从平凡的工作做起，只要你肯脚踏实地地努力工作，哪怕是再平凡的工作同样可以做出不平凡的业绩，做出精彩。

庄伟同志在20__年参加工作，于20__年光荣加入中国共产党，20__年从苍南客运站调入汽修分公司配件部工作，在配件部一干就是十七年，在20__年因汽修分公司的工作岗位需要，调前台调度室当任车辆技术档案管理员工作，负责汽修分公司维修车辆的技术档案保管、建档、收集、整理等工作。多年来，在公司领导和同志们们的热情帮助下，他始终牢记于一个党员的标准，时刻要求自己，团结身边的同志，努力做好后勤服务保障工作，为构建和谐企业出谋划策、贡献力量，以自己良好的道德品质、高度的敬业精神和热诚的工作态度，赢得了领导和同志们的尊重和信任。

乐于奉献，彰显党员本色

他似一棵小草，虽没有参天大树那么耀眼，却为大地衬托出绿的海洋。在工作岗位上，自己能解决的事，他从不请人做。遇事动脑子，想法子，不懂就学。一个党员，不仅应是本岗位的工作能手，更重要的是通过自己良好的形象，团结调动

身边的同志共同前进。遇见同事年休或请假，他二话不说就顶上去，作为一名共产党员，遇事带头上前，工作不分份内份外，凡汽修公司的大小事务他必尽心尽力。无论在什么样的工作环境中，他都是这样以身作则，以实际行动充分展现一个共产党员人的良好形象和精神风貌。

耐心细致，做好岗位工作

车辆技术档案管理员岗位，是个容易让人枯燥乏味的工作。但也是个很重要的岗位，掌控着汽修分公司的所有客户资源信息，按车辆技术档案管理员岗位职责，必需做好档案统一齐全、规范有序、查询方便、分类归档、一车一档等工作。以前没有普及电脑管理系统，所有的台帐和客户资料全要人工手写，费时又费力。他硬是凭着对事业的一腔热情，在工作之余挤出时间到电脑室向计算机老师虚心学习，并购买有关资料自学，功夫不负有心人，经过一段时间的不懈努力，他不但掌握了计算机技术，而且能运用office的各项办公软件，建立起了车辆电子档案，及时准确录入车辆信息，遇见车辆信息资料不齐全的，他就一一打电话询查，直到所有信息做到准确、无误。

贴心服务，赢得客户满意

“多说一句，多看一眼，多帮一把，多走一步。”这是庄伟对前台工作的要求，对客户接待，做到耐心解释，认真负责，使每位客户都能高兴而来、满意而归。有许多远道而来的新客户，对车辆二级维护及年检流程不是很了解，不知从哪下手，到前台来了解车辆维护的有关事项，这时候，不管他工作多忙，还是快到下班时间，庄伟同志总是二话不说就带着客户跑完了所有该办的手续，使客户的车辆顺利通过了年检，对于客户感谢，他总是说：这是我应该做的，朴实的一句话，不仅感动了身边的同事，也使得客户心情愉快，为企业带来了良好的信誉。

平凡岗位，成就不凡业绩

就凭着“干一行，爱一行；干一行，就要干好一行”的信念。在厂期间屡受表彰，多次被评为集团公司“先进工作者”、“优秀共产党员”、“优秀工会积极份子”等称号。在20__年4月份被评为了汽修分公司月度标兵，同年；获得国资系统优秀共产党员称号。在他接手档案管理员岗位以来，原汽修分公司二级维护车辆从原有的500多辆增加到了现在的1000多辆，使汽修分公司的维修业务量和经济收入每年递增，为企业的经济发展奉献出了自己的力量。

中国一位当代著名的企业家曾经说过这样一句名言：把简单的工作天天做好就是不简单，在平凡的岗位做出不平凡的业绩就是不平凡。平凡的事业，平凡的岗位，平凡的人，不平凡的是一颗乐于奉献的心。这一桩桩一件件的小事，像一串串晶莹剔透的珍珠，闪耀着他鲜活的人格魅力。无论我们从事的是何种职业，既然我们选择了就应该义无反顾地坚持干一行爱一行，我们都应毫无怨言地、不折不扣地、全身心地投入到工作中。成功的事业未必一定灿烂，平凡的岗位同样精彩，只要我们信念执著，爱岗敬业，激情永驻，懂得坚守，乐于奉献，平凡就会因此而光华灼灼，就会因此而熠熠生辉。

业务部演讲稿篇六

大家好！

今天我怀着满腔的热情来参加这次项目经理的竞聘。感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我将倍加珍惜。同时借此机会感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！

首先作一个自我介绍，我叫_，在项目部外省事业部工作，现在担任_销售经理职务。我于_年x月进入公司项目部做销售员工作。初到公司，公司先进的硬件设施、完善的市场服务、

至诚的服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，让我感受到的是美好的未来，灿烂的前景。使我坚信：选择了_就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我在自己的工作岗位上尽职尽责，默默地为公司的发展尽自己微薄的力。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源！

项目经理是一份富于挑战性的职业，我喜欢挑战，喜欢去面对未知领域。我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。勇敢地去接受未来工作中的每一次挑战。对我来说，今天又是一次人生的挑战，是一个难得的展示自己、锻炼自己的机会。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折。

首先，谈谈我对项目经理这个工作的认识

随着项目管理应用的迅速普及，项目经理成为日渐兴起一族新型管理人员。

项目和项目管理是未来的潮流。

项目经理是项目的管理者。他们是项目的核心人物，也是项目成功的关键。在项目进行中，能否圆满地完成项目目标，关键在于人员，而不是程序和技术。程序和技术只不过是协助人员工作的工具。

项目经理是项目团队的。他们所肩负的责任就是领导团队准时、优质地完成全部工作，在不超出预算的情况下实现项目目标。项目经理的工作即是对项目进行计划、组织和控制，从而为项目团队完成项目目标提供领导决策。同时他们应当激励项目团队，以赢得顾客信任。

作为项目的指挥者，项目经理要担任的职责是对项目的计划、

组织和控制。首先，项目经理要明确项目目标，并就目标与客户取得一致意见。接下来，项目经理应与他的团队对项目目标进行交流，并让团队参与制定实现目标的计划，这样，才能确保全体达成共识，并对计划更切实地执行。

项目经理一定要对项目实施监控，决不能只持观望的态度。项目经理应有自己的项目管理信息系统，跟踪实际工作进程并将其与计划安排进程进行比较。

制度的优化，项目经理制是以市场为导向，以客户为中心，从客户需求出发，营销公司产品，为客户提供全方位的服务，实现客户价值化的同时实现公司自身效益的化。将项目经理以竞聘的形式产生充分体现了公司对该岗位的高度重视和寄予的无限厚望。而作为新到岗位的人员，要有一种吃苦耐劳和对市场的敏锐洞察力，去挖掘市场，不负众望。

其次，谈谈我竞聘这个岗位的一些自身优势

轻车熟路，具有丰富的实际工作经验

我是从事房地产行业工作7年，在_公司工作5年。是_公司从基层培养起来的销售骨干力量，也是_公司目前中层干部中的佼佼者。具有丰富的销售经验，和成功的案场管理经历。多次被评为_的专案、优秀员工。

工作楼盘：_案场，多次成为_项目部的_x案场，多次做成团购，圆满完成销售指标。

_案场，在楼市低谷期，从上海组织客户异地成交，与同事配合完成多次团购，成功实现二地联动。

现任_销售案场经理。

我从_年起担任销售人员至今，经过5年多实际工作的磨练，

已走过了从不熟悉、不适应到得心应手、游刃有余的过程。5年多宝贵的工作实践中，我积累了丰富的工作经验，总结出了一整套较为实用的工作方法，为我竞聘项目经理奠定了扎实的基础。

工作成绩优秀，销售业绩优良

吃苦耐劳、认真负责是我的工作特征。不管在那个岗位上我都想尽一切办法，按时按量的完成销售任务。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。作为销售经理，受到过客户的高度认可以及公司领导的充分信任。

我现在任职的_是_第一个异地操盘的别墅项目，该项目曾让无锡当地的一家代理公司代理了一年，销售陷入停顿，开发商找到x寻求帮助，_年进入无锡_，由于楼盘原来的定位错误、用地年限加之国家政策、销售人员不成熟等问题，销售上一直打不开局面。之后在领导的带领下，我们从多方面进行了调整。我作为销售主管常驻无锡期间，主要着力与销售人员的专业培训，配合营销活动的计划筹备，并且兼顾与开发商的协调工作。至_年后半阶段该案的销售状况已经有明显的好转。

在_年里，销售业绩指标完成状况一直保持着良好的态势，通过这一年的努力，_年销售量增长相当稳定。目前该案的销售也已经进入尾盘去化阶段。

思路清晰，管理得当

无论在哪个岗位，我具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。有良好的大局观，处理问题较为周全，工作认真负责。在工作中，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。作为顾问公司的销售经理，要管理开发商的销售人员，是有相当大的难度的。按理说销售工作人员少，结构也简单，管理人员又少，管理起来应该是极其简单的。其实现实情况

并不像我们想像的哪么简单。开发商的销售人员因其自身各自的，生活环境、文化教育背景、工作心态的不同。导致真正团结的少，不团结反而占多数。所以我必须先要建立一个团结的团队，让她们学会分享、学会共担、学会合作，更重要的是学会尊重他人。

几年来的工作锻炼了我较好的心理素质

不屈不挠、勇于挑战困难。能在恶劣的市场环境中不断开拓进取。培养的销售队伍有极强的作战能力和良好的团队协作精神。

我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：当面临挑战时，我会更加努力的磨练自己，提高自己。

我总觉得作为年青人总该有点追求，项目经理对我来说是个新的课题，但我相信我自己的能力。如果我能走上这一岗位，我将认真学习、虚心请教不断地调整自己，争做一名出色的项目经理。

具有一定的公关能力和良好的社会关系

我对人热情，办事耐心。性格比较谦和，但从不畏首畏尾，具有较强的独立处事的能力。在无锡工作2年，建立了一定的人际关系网。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色了做好这项工作。

我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风

一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则

是危险品。孔子在《论语》中就有”其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。”这句话就是告诫我必须培养正气，以身示范。

我的座右铭就是：”律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。

项目经理怎么做，自己的一些设想

抓紧适应岗位(熟悉业务，自我提升)

首先是业务技能的熟练掌握。这是关键，不能够熟悉业务知识，任何的服务和营销将无从谈起，更谈不上做好。

其次在项目经理岗位上不单纯是管理，更重要的客户关系的维系。项目经理与开发商的关系不仅是业务关系，更是一种人的关系；而且项目经理的服务要有创意，要走在他们的前面。然后在这一理念的指导下，通过对业务的学习和对市场行情的准确把握，为其提供合理建议。要真正体现代理公司对开发商客户的一种人文关怀和对鱼水关系的爱护。这种关系的建立，既立足当前，更着眼于未来。善待开发商，就是善待自己；提升开发商价值，就是提升自我价值。

巩固团队建设(凝聚力量，稳定大局)

家和万事兴。只有团结，工作才能形成合力。

首先身在_这个大团队中，在我的岗位上，自己要做到帮助总监顺利作出决策，要有统筹兼顾的思想，当好项目的协调人，帮忙不添乱，补台不拆台。

其次作为一名管理者，用脑容易，用心难，所以作为一名项目经理我会更注重沟通、交流，以诚相待。而少用说教、命令来管理。下属团队中平时工作产生误解和矛盾在所难免。

要协助总监拓宽和疏通民主渠道，遇事和大家商量，虚心真诚地听取大家的意见，努力营造一个“既有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

第三尺有所长、寸有所短，充分发挥各人的特长，才能把团队的工作效率发挥到。

加强人员培养、强化公司品牌(内强素质，外树形象)

我从事房地产行业也是从销售员做起的，所以我深知作为一名房地产销售人员要具备哪些必要的素质。加上我丰富的工作经验让我深切体会到，销售人员的不专业，会给销售带来多大的负面影响。更不用说不专业的人做专业的事会给公司造成的影响了，所以所以我觉得人员素质和技能的培养是十分有必要的，包括我自身也要加强业务能力和管理能力的提高。

事实告诉我们，人是被细节所打动的，没有细节的完美，就没有全局的完美。仔细想来，很多案子的成败与否，一些小的细节就起着关键的作用，处理好了，往往峰回路转，否则有可能前功尽弃。所以我更注重在细部完善，从小事入手，通过每个细节、标准、专业的服务做到让客户满意，积累_品牌效应。

提升项目团队业绩(开拓发展，自强不息)

在做好了以上3点之后“提升销售业绩”应该已经不是一句空话了，当然还需要注意加强客户关系的维护。上至开发商下至普通客户，对不同的客户要有不同的管理策略，有的放矢。当今房地产市场的竞争尤为激烈，各种不确定因素的存在，要求我们不断加强与客户的联络，与客户之间建立深厚的感情，只有这样，才能保证营销工作旺盛的生命力。我们的事业才会发达。

达到什么目标？

今年项目部外省事业部的目标业绩是_万，我所任职的_项目的目标业绩是_万。

说到我的目标其实很简单：克服难关、圆满完成，甚至超额完成销售指标。就是我的目标。

希望公司能给我一个机会、让我能为公司创造更多的业绩，为自己的事业打下更好的基础。

这次竞聘如果成功，我将珍惜这个机会，竭尽所能做好项目工作。如果我的竞聘失败了，我只会更加勤奋地工作学习，用自己的努力来换取明天的成功。奥林匹克运动有一句的口号就是“参与即是胜利”，因此，胜利属于我，也属于我们在坐的每一个人。

我讲完了，谢谢大家。

业务部演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位同事、大家好！

我叫xxxx□现任机关工会副主任。

今天，我演讲的题目是：立足本职，爱岗敬业！

有个伟人曾经说过：“谁肯认真地工作，谁就能做出成绩，就能超群出众。”“一个真正有才能的人，他会在工作的过程中感受到高度的快乐。”我想说的是要想获得成功和进步，努力工作，爱岗敬业才是最有效的途径！

人生在世，必然要有所追求。不管自己选定什么样的追求目标，置身在什么样的岗位上，都应该千里之行，始于足下。

既然我们选择工会工作作为终身职业，就应该把自己的理想、信念、和聪明才智毫不保留的奉献给这庄严的选择。

爱岗敬业，辛勤工作，不仅是我们每个人满足生存需要的同时，也是实现个人人生价值的需要。一个人总不能无所事事地终老一生，应该将自己的爱好与所从事的工作结合起来，无论做什么，都要精诚所至，乐在其中。有句话说的好：今天工作不努力，明天努力找工作；不爱岗就会下岗，不敬业就会失业！

前不久，我们聆听了“矿山愚公”付来成和“大爱至善”谢延信的先进事迹报告会，无不被这两位朴实矿工的高尚行为所感动。特别是好矿工付来成，他几十年如一日，扎根矿山，不图官位，淡泊名利，刻苦学习，奉献不止的精神，像一面银光闪闪的镜子，照亮了我们每个人的思想和灵魂。

我们都应该以付来成、谢延信为榜样，认真做好自己的本职工作，把工会工作一分一秒的时间抓牢，把服务职工群众一点一滴的小事做好。组建好一家工会，发展好一个会员，开展好一次活动，帮扶好一位困难职工，这，都是我们爱岗敬业的具体体现。

古人说：不积跬步，无以至千里；不善小事，何以成大器。让我们从我做起，从小事做起，从现在做起，用火热的激情，用严谨的作风，用感恩的心态，去谱写我们郑州工运事业的美好篇章吧！

业务部演讲稿篇八

大家好！

怎样才能算敬业？

敬业就是做好本职工作，从身边的小事做起，学习业务知识

和服务技能，做好每个职能岗位，做好每一次检查，填写每一份记录。总之，待人接物，为他人做事，一定要从我做起，把小事做好，用热情和诚意做好今天的工作；没有任何借口，我们应该努力做好自己的工作。当我们接到领导布置的工作时，要全心全意、勤奋努力地做好领导布置的所有工作。这就是爱和奉献！

细节决定成败，争取一流表现。一些哲学家说过，“细节只是差别的一小部分，但结果却在千里之外。”真理和谬误往往只有一步之遥。相信大家都有这样的经历。一个错误的商业决策会失去消费市场，失去消费者的支持，毁掉几年的努力。这是重要的细节。纵观今天的公司，从每天做好每一件事开始，精诚团结，精心管理，各项工作取得了良好的效果，经营规模不断扩大，经营效果明显提高，员工收入增加。事实证明，细节是成功的关键，一切细致入微，成就百事。如果我们都很老练，我们可以为我们的公司实现一个繁荣的未来。

在我们公司，老板带领的一批人以身作则，努力实施宏观调控、微观搞活的管理策略，让我们学到了很多知识，让我们的中层管理者变得聪明、成长，为公司增添了新的血液和活力。

实现人生价值，无止境的追求自我提升。如何在平凡的岗位上实现人生的价值？有个广告说得好，“我们想走多远就走多远！”一个人的价值取决于人生的目标，也是人生进步的动力。我不想要太多的理论和奢望。我的价值观很简单。忘记吃饭睡觉，绞尽脑汁，在岗位上有新的建树。能让客人有宾至如归的感觉，得到经理的肯定；我的努力能得到同事的称赞，这足以让我非常高兴。这是我在平凡的工作中不后悔的动力。一个人的价值取决于对实现的追求和别人的评价。如果我们每个人都在自己的普通岗位上创造自己的价值，那么公司就能蓬勃发展！美好的明天取决于大家一起创造！

同志们，普通人不一定有什么伟大的事迹，但我们都是公司的成员，公司的未来就是我们的明天。既然我们致力于这项事业，我们就应该不辜负我们领导人的期望，坚持不懈。我想，当我们白发苍苍，回首一起共事的日子，我们会感到无比的自豪和光荣！

谢谢大家！

业务部演讲稿篇九

在这充满丰收喜悦的日子里，我们在刚刚落成的体能康复训练广场，举行xxx首次警察队伍岗位大练兵汇报演练，这是对xxx年岗位大练兵成果的检验，更是进一步展示xx风采，奏响xx主旋律的开始。同时，我们荣幸地邀请到了省xx厅、省xx局各位领导和来宾亲临现场观摩指导！

xx所岗位大练兵活动是实施xx年全省xxx队伍建设的重要组成部分。整个岗位大练兵活动按照“政治坚定、业务精通、作风优良、执法公正”的总体要求，坚持以“练体能、练技能、练业务”为主要内容，分别从学习培训、素质训练、体能训练、技能训练四个方面进行，做到全员参与、全员锻炼，全员提高。尤其是在为期一个多月的技能训练中，无论是指挥员，还是参训人员，都能顶风雨、冒严寒，完成了各项训练任务，达到了预期目标。

最后，我代表xx对全体参训人员表示亲切的慰问，对本次岗位大练兵活动圆满成功表示热烈的祝贺，并对各位领导、各位嘉宾的光临指导表示衷心的感谢！

祝大家龙马精神，新年快乐，身体健康，万事如意！谢谢大家！

业务部演讲稿篇十

大家好！

非常感谢公司给予我们这次公开竞争上岗的机会，更加感谢各位领导、同事对我多年来的关心与支持，首先容我介绍一下自己的基本情况：我叫，今年29岁，大专学历，我要竞聘的岗位是财务管理岗位。我20xx年7月参加工作。工作7年来，虽然从事财务方面的工作只有一年时间，但我热爱这份工作而且通过自己的努力也取得了会计从业资格证和计算机等级证书。由于从事该项工作时间较短，我更需要在会计和同事的帮助下，认真学习，在不断的工作中把理论知识与工作实际相结合，使自己掌握更多更专业的知识，为今后的工作打下扎实的基础。也许现在我还有这样或那样的欠缺，但如果能够从事这项工作，我可以通过努力努力再努力，在学习中不断完善自我，追求自我，超越自我。

假若竞聘到这一岗位，我将在以下几方面做出努力：

一、学习新知识，掌握新技能，进一步适应会计工作需要。

二、贯彻执行国家财经纪律，法规。积极配合领导和同事开展工作

三、树立团队精神，增强整体凝聚力。坚守自我，我将无愧于同仁；立足岗位，我将无愧于我的职责。我坚信厚积薄发，我坚信天道酬勤，我坚信我一定会很好地担负起兴达财务管理方面这一职务所赋予我的各项职责。切实承担好自己所肩负的使命，不辜负领导的信任和期待。如果不能竞聘成功，我也将一如既往地努力工作，努力为公司更好的明天尽心尽力。

一、我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，付出多却很难看出成效和成绩，但我有

充分的思想准备，有投入这项工作的良好愿望和热情。假如领导和大家信任，能给我一个施展的平台，我有决心和信心担当此重任。

二、我工作认真、好学、求上进。虽然我只取得了会计从业资格证，但我相信只要我从事这个岗位工作了我能把握业余时间好好学习、不断地积累知识、不断地吸取经验。从小事做起，从自身做起，摆正位置，扮好角色，到位不越位，讲团结，求人和，聚人心，集智慧，成合力，发挥整体作用，提高工作效率。

三、树立学习意识。着力提高自己的政治素质和业务素质。刻苦钻研，不断熟练业务，以效益为中心，提高经营效益。树立奉献意识和团结意识。管理岗位竞聘演讲稿假如我竞争如愿，将不辜负领导、组织和大家对我的信任、期望，我将以此为新的起点，努力履行诺言，实现奋斗目标，积极为兴达项目部的工作做出贡献！

假如我竞争落选，我也不会灰心气馁，因为能够勇于参与竞争，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得的学习和锻炼机会，更是一次重新认识自我和战胜自我的检验。今后我要寻找差距，找准不足，努力将自己锻炼成为一名领导信任，同事满意的财务工作者！

各位领导、各位评委，是骏马就要奋蹄于大道，我相信低头需要勇气，抬头需要实力，但我更相信只要认真踏实地走好每一步，我们的明天一定会更美好！