

管理基础学心得体会(汇总5篇)

心得体会是指一种读书、实践后所写的感受性文字。那么你知道心得体会如何写吗？以下是我帮大家整理的最新心得体会范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

管理基础学心得体会篇一

《管理学》课程的学习。课程内容丰富、生动形象、直观简洁，讲课方法灵活，课堂教学气氛活跃，教学效果十分突出，通过学习，我加深了对管理学这门课程的理解与认知，对该门课程的定位与教学目标有了跟深刻的认识，并且在教学方法方面有了新的思考。

通过学习，我认为我们的教学应该围绕两个方面的目标。

一)知识目标

要让学生掌握两大基础。一是管理系统的基础知识，包括管理的概念、属性，管理主体、管理对象与环境、管理机制与方法，管理职能等；二是管理思想，包括管理思想的演进过程、最新趋势，管理原理、组织文化等。教学目标是让学生掌握管理基础知识，树立现代管理思想与理念。这是培养管理技能的基础与前提。

二)能力目标

培养学生四大关键能力。按照基层管理者进行综合管理的需要，本课程要重点培养学生的四大关键能力，即计划与决策的能力、组织与人事的能力、领导与沟通的能力和控制在信息处理的能力。管理的四大职能反映了各级管理者的共通作用与程序。在本课程中，在介绍四大职能基本原理的基础上，重点放在基层管理者所需的实用技能上。这部分是本课程的主体与重心。

二、教学方法的思考

一)头脑风暴法。针对讲授中、案例中、学生身边提出的管理问题，由学生应用所学知识，放开思路，大胆分析，提出自己的见解与解决方案。

二)多媒体教学。本课程全程使用多媒体教学，有的重点案例采取录像播放方式，以增强感染力，并要制作有利于学生学习与训练的助学课件，最终建立系统性、立体化的多媒体课件体系。

三)案例分析。案例分析是管理学教学联系实际的特色形式，应引起教师高度重视。本教案所选案例，均是较为典型的、具有学生讨论与研究余地的案例。进行案例分析时，既可以采用由学生独立分析，再以书面作业完成的分散方式；又可以采用先分小组讨论，后到课堂上全班讨论这种集中形式。其中，后一种方式主要用于对重点案例进行分析。教师的指导要重点放在引导学生寻找正确的分析思路和对关键点的多视角观察上，而不是用自己的观点影响学生。教师对案例分析的总结，也不要对结果或争论下结论，而是对学生们的分析进行归纳、拓展和升华。

四)角色扮演。给出一定的案例或要解决的管理问题，由学生扮演其中的角色(也可轮流扮演)，设身处地的分析与解决所面临的问题。学生从所扮演角色的角度出发，运用所学知识，自主分析与决策，以提高学生实际决策的技能。

五)校园体验。通过所学的管理知识，结合学生自己的生活实际，把发生在身边的现象用管理知识参加以分析与解决。

六)管理沙龙。这是针对管理课程的特点而尝试的一种特殊的教学方式。一般是针对一个特定的管理问题，事先进行较为充分的准备；然后，由学生们集聚在一起，在轻松的氛围中进行畅谈，相互启发，也可以争论，形成相同或不同的思路；并

于事后形成文字材料。

通过教师发展在线的《管理学》课程学习，我深刻地意识到管理学作为一门应用学科，学习的重点是要将知识与实践紧密的联系起来，在以后的教学和学习中要理论联系实际，在实践中发现问题，解决问题，全面提高自己的管理能力和教学能力。

管理基础学心得体会篇二

作为一名基础教育管理干部，心得体会是我们在长期工作实践中对自身工作经验的总结和归纳。通过多年的实际工作，我深切感受到管理干部在基础教育事业中的重要性和责任，也逐渐形成了自己的工作理念和方法。在这篇文章中，我将从理念、姿态、能力、团队和提高五个方面进行阐述，分享我在基础教育管理干部工作中的心得体会。

理念是人行动的动力和方向，对于基础教育管理干部尤为重要。我坚信，基础教育的根本目标是培养德智体美全面发展的社会主义建设者和接班人。基于这一理念，我始终保持着正确的工作导向和价值取向，努力为学生提供更好的教育资源和成长环境。

在工作姿态方面，我始终坚持“以人为本”的原则。尊重每个教职员工的权利和尊严，关爱他们的成长和生活，在工作中更加注重沟通和倾听。我相信，只有建立和谐的工作氛围和良好的师生关系，才能更好地推动基础教育的发展。

在能力培养方面，作为管理者，不仅需要具备教育理论和教学技巧的知识，还需要具备更高层次的管理能力和创新意识。我积极参加各类培训和学习机会，不断提高自身的综合素质。通过这些学习和实践，我能够更好地应对各种管理问题和挑战，提高工作效能和管理水平。

团队合作是基础教育管理工作的基石。作为管理者，我注重团队建设和团队精神的培养。通过定期召开工作会议和培训讲座，我鼓励教职员积极参与到学校事务的决策和推动中。在团队合作中，我的角色不仅仅是一个指挥者，更是一个协调者和推动者，致力于实现团队目标的同时，也关注个体员工的成长和发展。

为了不断提高自己的工作水平和能力，我始终保持学习的习惯。通过阅读教育管理方面的书籍和研究论文，我不仅能够了解最新的教育理论和政策，还能够从中汲取管理经验和智慧。我还积极参加学术交流和研讨会，与同行们分享自己的经验和思考。通过持续学习，我不断完善自己的理论知识和技能，提高自己的工作能力和水平。

作为一名基础教育管理干部，我一直努力追求自身的进步和发展。在这个过程中，我深刻认识到管理干部的责任和重要性。通过落实正确的理念，保持正确的工作态度，不断提高自己的能力，注重团队合作，不断提高自己的工作水平，我相信我能够更好地为基础教育事业做出贡献，并为学生们提供更好的教育环境和成长机会。

管理基础学心得体会篇三

每当我想起我的创业经历的时候这段话总在我脑海中旋绕着：人的生活方式有两种，第一种方式是像草一样活着，你尽管活着，每年还在成长，但是你毕竟是一棵草，你吸收雨露阳光，但是长不大。人们可以踩过你，但是人们不会因为你的痛苦，而他产生痛苦；人们不会因为你被踩了，而来怜悯你，因为人们本身就没有看到你。所以我们每一个人，都应该像树一样的成长，即使我们现在什么都不是，但是只要你有树的种子，即使你被踩到泥土中间，遥远的地方，人们就能看到你；走近你，你能给人一片绿色。活着是美丽的风景，死了依然是栋梁之才，活着死了都有用。这就是我的做人的标准和成长的标准。

我出生在一个普通而又平困的家庭，家庭的平困让我比同龄孩子显得懂事了许多。都说穷人家的孩子早当家，但我认为穷人家不是早当家，而是早面对现实和选择无奈的现实。初中念完由于家里的平困我放弃了高中，放弃了上大学必经之路。每当我想起那段时间，我就黯然泪下，我是多么想去走走走上高中和上大学的路。为了早些脱离贫困为家里减轻负担，我去职业高中学校学幼师专业，去学门手艺，这样可以早早上班，早些赚钱。职业高中毕业后我去扎兰屯市幼儿园当一名普通的幼儿教师，我做了半年后幼儿教师，我厌倦了，这种每天面对呀呀学语的孩子，我觉得这不是我的人生和理想，我能安于现状，我要走出去，去外面的世界看看。

带着这颗不安分的心，我离开幼儿园，到了陌生的秦皇岛，因为我没有高学历，没有什么一技之长，我只能到酒店当一名普通的服务员。在酒店当服务员期间，我努力工作积极表现不管让我刷盘子、洗碗总是认认真真完成无任何怨言，希望能够得到老板的赏识当个大堂经理，可是不管怎么努力也改变不了，我是一个无学历、无特长没有特点的普通农村孩子。一天后厨的大师傅一句话敲醒了我，大师傅跟我说：“孩子别在这里浪费时间了，不管你在这儿干多好，你永远是个服务员，你还年轻，技不压人，出去好好学门技术，将来的路会宽些”。我忽然觉得我长大了，我要一遍一遍的问自己我到这里是来干什么来了，难道就是为了洗碗刷盘子了吗？不是，我是来证明自己，为了出人头地。偶然机会我发现了美容和理发这个行业，我觉得这是我该做的，这是我喜欢做的，我去了标榜美容美发学校。

在这里我经过一年的努力的学习，得到了老师及校长肯定。以优异的成绩毕业并取得高级美容师资格证书。到了一家大型美容理发会馆工作，打工的日子，我没有把自己当成一个美容师，我把自已当成是这家美容院的老板，每当美容院出现问题的时候，我都会问自己：“如果我是老板，这个问题，我该怎么解决”。就这样我慢慢成长起来，就像一颗树的种子得到了阳光和雨露要破土而出的感觉□20xx年我回家里过年，

我发现家这里没有一个像样的专业美容院，而且市场还没有开发。在家乡创业的想法逐渐的在我脑中形成，为不安分的心、为自尊的生存、为自我的证明。我创办了扎兰屯市协和健康美疗会馆。开业初期，因为我在外地打工期间积累了很多先进的技术和手法，很快的有了一批客源。随着店里的客户增加，我开始招聘美容师和增加店里的特色项目，但是问题一个一个的出现了，最严峻的问题“店务管理”方面，因为美容师的增加，大家在一起时间长了就会出现不同的问题，特别是都是女孩子，更加不好管理。而且年纪都和我差不多，管理起来更是不容易。店里总是发展不起来，而且大部分客户都是我在做，不放心交给其他美容师，这样矛盾更是不断。最重要的使我没有任何时间和精力考虑店里的方向，忘了自己是一个店里的领航人。就这样店里总是在不好也不坏中生存着。20xx年我结婚了，结婚后老公和我说：“绝望中寻找希望，人生终将辉煌，今天的放弃不是失败，而是为明天更好的发展。”

您应该出去好好学习，冷静的把这几年的创业好好总结一下，跌倒了不要紧，重要的是别忘了抓把沙子。把家里交给我，我愿意陪你在路上。”就这样我放弃了协和健康美疗会馆，但是我没有放弃我的理想，我的事业。在这一年多，我多次去哈尔滨和沈阳、广州等地美容院学习总结。我再次创业开办了女王美容院，这次创业我在管理上实施以制度做管理，无规矩不成方圆。我不在去做顾客服务，而是做店里的掌舵手。在产品上，我打出：“将养生和美容相结合为特色发展路线，不单纯考虑表面的美，而要从内到外得到健康和美丽的理念，”。去占领市场。

每次我培训店里的新来的学员的时候，我从她们的身上看到了我从前的影子，都是些想走出来、想发展、有着理想和抱负的女孩儿，但是没有学历、没有经济基础，而且很无奈的面对着社会。看着她们在我的店里逐渐的成长，从一个小树种子，变成一棵小树。我感觉很高兴，想到自己能够给她们阳光，我总会觉得自己很欣慰。现在的我一直用心的去问

自己：“为什么创业、想得到什么”。每次看到她们我得到了答案。我想让更多像我一样的女孩儿，得到帮助，将我多年创业和经营店的经验分享给她们，给她们一个实现自己的舞台，让她们在这个美丽舞台上尽情表演。这就是我未来要开办美容学校的真实想法，也是未来店里发展直营店的方向。的牙学语过。

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

管理基础学心得体会篇四

财务管理基础实训课程是我大学期间所学习的一门重要课程，通过这门课程我不仅了解了财务知识的基础理论，而且还得到了实际应用的机会，加深了对财务知识的理解和掌握。在实践中，我逐渐领悟到了一些心得，这些经验对我以后的学习和工作都有很大的帮助。

第二段：熟悉财务知识

在实践过程中，我充分认识到熟悉财务知识的重要性。在平时的课堂学习中，老师不仅讲解了财务知识的基础理论，而且还通过实例让我们感受到这些理论的应用。在实践操作中，我更加深刻体会到了财务知识对于企业决策的重要性。

第三段：认真培养财务分析能力

在实践操作中，我发现自己在运用财务知识分析企业业务情况时，还存在某些问题。这些问题大多数是由于自己财务分析能力不够强造成的。因此，我开始认真培养自己的财务分析能力，提高自己对财务数据的理解和处理能力。这些努力

让我在实践中能够更加深入和准确地分析企业的财务状况，为企业决策提供建议。

第四段：合理运用财务工具

在实践中，我已经充分认识到了财务工具对于企业决策的重要性。一个企业管理者，应该善于运用财务工具，从财务报表中分析出生产、运营和销售方面的问题，并能够针对这些问题制定出改进方案。只有将财务工具与实际经营活动紧密结合起来，才能更好地发挥财务管理的作用。

第五段：严谨把握财务管理细节

在实践操作中，我也发现了自己在细节把控方面的不足。这些细节包括对企业财务流程的掌握、对企业资产负债表和现金流量表的管理、对会计记录的审核等方面。对于这些细节，我们一定要严格把控，并且不断提高自己的管理水平。

总结：

财务管理基础实训课程是一门非常实用的课程，实践操作让我们对财务知识有了更加深刻的理解，并且提高了我们的财务分析能力。同时，我们还需要合理运用财务工具，关注企业细节管理，认真培养自己的综合素质和能力，为今后的学习和工作打下良好的基础。

管理基础学心得体会篇五

这学期我选了赖海婷老师的创业基础，原本抱着选不上课随便选一个的心态，而第一节课我便发现赖老师的课幽默有趣，很多互动和小组讨论，课堂气氛很活跃，给我感觉每一节课都有新鲜的玩意儿，因此我每到周三就会很期待晚上赖老师的创业课会给，临近期末赖老师又给我们请来了两个创业成功的企业人，一个是她的弟弟，很优秀，他给我们讲述的创

业经历也很坎坷，但他给我们传述了很有用的创业经验。经过了一个学期学习过后我发现自己收获了不少创业方面的知识，很欣慰，也要谢谢赖老师。

通过赖老师的教学和我自身的学习，我领悟到的创业知识有以下几点：

1、大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

任何的选择，尤其是做复销机制的管道生意，开始的选择更为重要和关键。因为管道和传统生意不一样，传统生意如果前期公司和产品选择不对，以后可以重新选择好的，对生意影响不大。而对于复销机制的管道生意来说，却是致命的！由于电子商务也是个“管道”的生意，其特点是前期铺设管道，精力投入非常大；后期管道铺成，则可以坐享其成。若开始的水源选择不对，即使管道架设得再好，也是徒劳无功的！

好的向他人学习或是与人合作。俗语说得好：

“团结就是力量”呀。

(4)领悟力。领悟力也就是个体对某种事物的认知和理解能力。拥有良好的领悟力能帮助我们更好的领悟到事物的美感，或是领悟他人提出的某种工作方案的实用性，更能帮助我们获取创业的灵感。

以上是我这学期上赖老师创业基础课的心得体会，谢谢老师。