

人性的弱点读后感大学生 人性的弱点读后感(实用6篇)

当品味完一部作品后，相信大家一定领会了不少东西，需要好好地对所收获的东西写一篇读后感了。如何才能写出一篇让人动容的读后感文章呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

人性的弱点读后感大学生篇一

《人性的弱点》一书作者是被誉为“成人教育之父”的来自美国的卡耐基，正如书中作者简介说在20世纪上半叶的美国，当经济不景气、不平等，战争等恶魔正在磨灭人类追求完美生活的心灵时，卡耐基先生以他对人性的洞见，利用超多普通人不断发奋取得成功的故事，透过他的演讲，他的演讲和著作唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成功。正是这篇简介，使我产生浓厚兴趣想要了解，那里面究竟写了什么，竟会有如此大的力量。

读完卡耐基的作品后，我了解到那里一部教人如何为人处事的书，这部书正好适宜即将踏入社会的我们，学会该如何待人做事，不仅仅有利于提高自己的潜质，使我们更好地融入社会，从而获得成功，也有利于融合自己和周围的人的关联，让他人幸福，也让自己幸福。

其实，人与人之间的关联是很微妙的，一个眼神，一句话都会对周围的人产生影响。

例如，应对朋友时，我们就应学会宽容，尤其是当应对朋友的过失时，要存有一颗包容的心，正如卡耐基所说的：“批评不但不会改变事实，反而会招致愤恨。”留意地处理所谓的“批评”。这就是与朋友相处的基本准则之一，但是，在平时应对朋友时，该学会如何真诚地赞赏朋友，每个人都渴望

被肯定，被赞赏，当朋友取得成功时，给予最真诚地赞赏，那是很令人感动的。“在你每一天的生活之旅中，别忘了为 人间留下一点赞美的温馨。这一点小火花会燃烧起友谊的火焰。”卡耐基的这番话真的是直入人心。朋友是我们一生中很重要的一部分，我们就应要珍惜，要懂得该如何对待这难得的友谊。

那么，该如何对待陌生人呢？当我们走进一个团体，走进社会，会遇到各种各样我们不认识的人，那该如何对待呢？其实道理都是相通的，在大家处理同一件事时，务必尊重他个人的意见，友善的对待他人，不好把自己的意见强加于人，正因人人都是平等的，你有你的想法，我也有我的想法，因此只有当大家彼此尊重和友善，才会达成一致解决问题。

人性的弱点读后感大学生篇二

认真读完一本著作后，相信大家都增长了不少见闻，是时候静下心来好好写写读后感了。那么我们如何去写读后感呢？下面是小编为大家整理的人性的弱点读后感，欢迎大家分享。

作者戴尔·卡耐基在引言中讲到：“这本书并不是按照通常意义撰写而成的，而是像一个孩子那样成长起来的。它是从实验室和成千上万的成年人的经验中成长、发展起来的。”这本书的内容恰好证明了这句话。

心理学层面上讲人性是一个两面性的东西，我们可以预料它的优点，但往往忽略它的弱点。人性的弱点导致的是我们在日常生活中待人接物的缺点。在通读这本书后，你会惊讶原来生活中有那么多被我们漠视的细节。书名虽叫“弱点”，但它是在教我们如何改变自己并克服“弱点”，很常见却也很鲜活。

其中我最印象深刻的是法国皇帝拿破仑三世的故事。获得好

感的最简单、最明显且最重要的方法之一就是记住对方的名字，让别人拥有自重感。这位忙碌的皇帝用许多方法去记住会面者名字，不得不说这是一件浪费时间的事情，不过“良好的礼节”，艾默生说过，“是无数微小的牺牲换来的”。记住并运用他人名字的重要性不仅是领导者独享的，这对我们大家都有用。我们应该意识到名字所包含的神奇魅力，同理我们应该意识到每一件小事的独有吸引力。

没有人是一座孤岛，我们每个人都需要接触这个社会，去和他人交流，去和不同的人相处。《人性的弱点》这本书很好的向我们讲述了如何与他人相处，它交给我们的并不是热情激动的交谈而是举止间的礼貌与自信。

在我看来，这本书仅仅读一遍是不能完全理解的，它有许许多多的细节，正如它多次的翻新与修订。良好的言行举止不是一日养成，成功也是这样。从这本书的总结来倒推，我愿意用通往成功山顶的基石来形容它。人们都想获得成功，但由于人性的弱点，使得通向成功之路布满了荆棘。这本书就是要告诉人们，正视每一个人都有的本性上的一些“弱点”，以积极的生活态度、恰当的言行举止，去适应这些“弱点”，这样才能有效地避免与人交往中存在的一些误区，从而获得在各个方面的成功。

这样的道理说起来容易，但常常为人们所忽视。卡耐基提醒人们：“人性虽有缺乏，但若能激发对方的高贵情操，多数人都会真的以诚实、守信等美德反求诸己，化冲突为祥和。”

这位“20世纪最伟大的心灵导师”用最简洁的文字写成这本书，用千万人的真实经历教会我们成功的秘诀。相比那种以书名博人眼球的心理教育书籍，《人性的弱点》以贴近生活的例子，把晦涩难懂的专业术语都转化成真材实料。

总的来说，这是一本值得阅读并且长久收藏持续阅读的书。

人性的弱点读后感大学生篇三

《人性的弱点》着一本书是二十世纪最著名的成功学导师：戴尔·卡耐基的著作！这本书汇集了卡耐基的思想精华和最激动人心的资料，是作者最成功的励志经典，无数读者透过阅读和实践书中说的各种方法，不仅仅走出困境，有的还成为世人仰慕的杰出人士！我阅读之后，对在社会上该如何待人接事有了更多的了解，其中第二篇的：使人喜爱你的六种方法，最让我受益良多，它的资料与现实社会有着紧密的联系，如实地反映出生活中的点点滴滴。

正因她从没有见过鹑鸟，而罗斯福总统不厌其详的告诉了她。过些时候，我家里的电话铃声响了一爱默士和他妻子，住在罗斯福总统牡蛎湾住宅内一所小房子里，我妻子接了电话；原来是总统亲自打来的。罗斯福总统在电话里告诉她，此刻窗外正有一只鹑鸟，如果她向窗外看去，就能够看到了。这样关心一桩小事情，正是罗斯福总统的特点之一。像这样一位主人，怎样不使佣人们喜爱？谁能不喜爱他呢？因此你要使别人喜爱你，必需遵守的第一条规则是：真诚的对别人发生兴趣。看到那里，我又想到，此刻的人思想过于自私，总以自我为中心，个性太强了，导致有点脱群！人际关联需要整理！

在第二章，如何给人好印象。我看了“一比遗产的妇人”“司华伯”两个事例后，我懂得了微笑能够给人留下好印象！一个人的行动，比他所说的话，更有具体的表现，而人们脸上的微笑，就有这样的表示：“我喜爱你，你使我快乐，我十分高兴见到你，那么喜爱狗，坚信也是同样的原因……你看它们那么的喜爱跟我们接近，当它们看到我们时，那股出于自然的高兴，因此人们也就喜爱了它们。一个微笑虽然是小事，但坚持着并不容易！

在第三章中，你要避免发生麻烦，就请这样做！罗斯福总统知道一种最简单、最明显、而又是最重要的如何获得好感的

方法，就是记住对方的姓名，使别人感到自己很重要……但是，在我们之间，又有多少人能这样做？当别人说一个陌生人跟我们认识，虽有几分钟的谈话，临走时已把对方的姓名忘得干干净净。我觉得能记住你所接触到的每一个人的名字，是一种基本的礼貌，也是一种对别人的尊重！

在第四章中，如何养成优美而得人好感的谈吐。只谈论自己的人，永远只为自己设想，而“只为自己设想的人”……哥伦比亚大学校长白德勒博士，他以前这样说过：这种人是无药可救的，没有受过教育的！”白德勒博士又说：“无论他曾理解过什么样的教育，仍然跟没有受过教育一样。”

需要记住：跟你说话的人，对他自己来讲，他的需要、他的问题，比你的问题要重要上百倍。他的牙痛，对他来讲，要比发生天灾死了数百万人还重要得多。他注意自己头上一个小疮愈，比注意发生一椿大地震还来得多。因此，你如果要别人喜爱你，第四项原则是：做一个善于静听的人，鼓励别人多谈谈他们自己。

第五，第六章是如何使人感到兴趣，如何使人很快的喜爱你。我认为要让别人很快的喜爱你，首先就要产生兴趣！兴趣都没有，又如何谈喜爱呢？因此在日常的交谈中必须要尊重别人的发言！若想别人对你感兴趣，首先你要关心别人，不好一意孤行！这样从感兴趣到喜爱就会得到很快的升级！

《人性的弱点》这本书能够当成是块镜子，你透过阅读它，就会发现你自身的弱点，它指出了你的在言行举止上的不雅之处！因此我阅读之后，使自己的不礼貌用语，不雅举止得到更正，也许有人认为这是微不足道的小节，但是正是这不可忽略的细节能够决定一切！正所谓细节能够决定成败！阅读了卡耐基这本书后，使我在思想上，精神上得到更新，有利于在社会上得到更好的发展！

人性的弱点读后感大学生篇四

人类在几千年的进化中，有了这样或者那样的本领，也有了这样或者那样的缺点，这些缺点，已经刻在了人性的最深处，但长期以来无人问及，有一天，一个叫做戴尔·卡耐基的人找到了它们，于是有了这本书——《人性的弱点》。

性的弱点，似乎从来没有人去正视他们，因为人类就是这样一个物种——他们有时贪婪，有时冷漠，有时自私，有时以自我为中心……从来没有人敢提出在人际交往中如何去运用这些弱点，因为他一定会被批评为，投机取巧为自己牟利的小人。但是，学会运用这些弱点就一定只是为自己谋利了吗？戴尔·卡耐基就认为，即使是负面的本性也可以用来干许多积极而有意义的事情，竭力的发挥他们的作用，才是我们应该做的。以下先举一个小小的例子。

当别人将某件事情办的一塌糊涂的时候，我们总会去斥责他人，这没有什么错，但是大多数时候，做人的本能会让犯了错误的人极力为自己辩护。即使，我们说的句句在理，即使他们理屈词穷，可我们总会发现，他们总是不会承认错误，而且，会在错误的路上一路狂奔下去——明明我是为了他好啊？遇到这种问题，我们总会发出这样的疑问，问题出在哪里了？这个时候我们就应该静下心来，考虑考虑了。

1. 我们的斥责起到作用了吗？显然没有，反而将事情变得更糟了，失败了就应该受到批评似乎是人们的共识，但是事情已经发生了，指出一个显而易见的错误，真的有什么用吗？得出的结论显然是，不应该斥责已经失败了的人。2. 那么问题应该如何处理哪？将事情搞砸了，大多数人应该是心知肚明的，但出于面子，自尊心等人类特有的东西，他们不在外人面前表露出来。人们在这个时候或多或少应该内心有一丝失落和无助，所以人们在这个时候，需要的更多应该是鼓励与帮助。当别人失败的时候，给他们一个微笑，拍拍他们的肩膀说一声“你已经尽力了”，或许你的一个小小的举措就

是他下次成功的动力之源。

3. 曾经在一个深夜，前苏联基辅几十公里外的核电站，切尔诺贝利意外爆炸了，大量的放射性元素在空中扩散，核物质穿过土地，进入到人们的生活饮用水之中，无数的救难抗灾的战士在一线牺牲，可政府迟迟没有做出正确的应对措施，官员们在干什么？他们在争吵。面对上级领导的质问，无论大小官员，相互推卸责任。紧急相应措施的方案被放在一边，研究应对方法的科学家被置之不理，人们只会暴跳如雷，面红耳赤的指着对方的鼻子破口大骂。就这样，无数的人民因为没有及时被撤离而死亡，无数的动物在切尔诺贝利方圆几十公里的土地上绝迹。原因只有一个：人们一边批评着对方的错误，一边不承认自己的错误。想象一下，若是没有人去指正，争辩，事故到底是谁的责任，而是一心一意的着手救援工作，事情绝不会发展到这种地步。

4. 所以，在他人犯了错误的时候，多一些宽容，少一些斥责，才是对他们最大的帮助。

学会运用人性的弱点，并不是意味的用心理学去操控别人，从而达到自己想要的目的。比如，戴尔卡耐基认为，我们应该多对别人提出赞扬，同时，他也一再强调，赞扬一定是发自内心的，是客观存在的，即使这个值得赞扬的优点再怎么微不足道，也不能无中生有。又比如，戴尔卡耐基说，人们一定要时刻的面带笑容，这种笑容应该是发自内心的，而不是那种固定的面部表情，那种是机械的，是僵硬的，我们都很讨厌。相比之下，在诸事不顺的时候收到别人一个真心的笑容，是所有人都迫切需要的。

所以，运用人性的弱点不是意味的为自己攫取利益，而是在带给别人关怀，快乐，帮助的同时，自己也从中获得幸福。

我们一生，95%以上的时间都在想着自己。走路时，想着自己今天早上的午餐，坐车时，想着自己明天换一身怎样的衣服，

坐在书桌前，想着自己淘宝上的快递……即使有时想一想别人，也多半和自己有关。人们从在如此，绝大多数的精力都在自己的身上。但这本书全书主要观点之一就是，多花些心思在其他人身。第一次见面的时候，强迫自己记住对方的全名（在中国似乎不大需要，但是还是要记牢，保证不会忘记），知道对方的喜好是什么，在与别人的交谈中鼓励他们谈论他们自己。人们永远热衷于自己，自己的经历，自己的家人，自己的爱好……从不厌烦。因为，人们一生精神上最根本的需要就是感觉自己很重要，人人都这么想，但如果人人都这么做，都不关心别人，那么没有谁任何需求都得不到满足。所以，这时就应该有一些人打破这个规则，才能让周围的人——你的家人，朋友，得到快乐。这种思想贯穿了全书的始终，或许，多关注他人，才是正确的交往模式。

当然，这本书写的不止这些，作者详细的分篇列举了每一条原则的，他让读者学会与他人相处，理性的看待问题，反思自己的不足。当人，读完这本书收获的不应仅仅是人际交往的能力，同时还应有冷静分析，抽丝剥茧的能力，作者教会我们理论与实例结合，经验与创新并行的思维方式，这是弥足珍贵的。

总而言之，这本书换了一个角度看待人性的缺点，在夜空中寻找到了星光。

文档为doc格式

人性的弱点读后感大学生篇五

我还记得，那时我感觉自己的人生处处碰壁，好像走在这个不属于我的世界，我是多余。我很彷徨、也很忧虑，想要改变，却无从改变。而后我收到了上天赐予我的`礼物《人性的弱点》，我从此觉得生活不再是我的累赘，而是一种享受，一种分享，一种沁人心脾的花香，一幅优美的画卷。

戴尔·卡耐基先生通过他的演讲和本书教给人们一些处世的基本原则和生存之道，这是我们每个人都应该学习的人生必修课。正如卡耐基在著作中反复强调的，他并非教人投机取巧，而是在倡导一种积极的生活态度。他的作品不是居高临下的人生道理，不是高深莫测的教条理论，也不是富丽堂皇的心灵鸡汤，而是脚踏实地的行动指南。

每每回想起在课堂上严厉的指责、批评、苦口婆心的劝说，觉得无地自容。我们很多的时候，考虑的是自己，站在自己的角度思考。用自己的方式强加给学生，很少真正静下心来，思索学生需要的是什么，他们的想法。

正如书中所说的那样：“当我们要应付一个人的时候，应该记住，我们不是应付理论的动物，而是在应付感情的动物。”他们也有自己的自尊，人难免不会犯错。他们还是青少年，也许是一时的兴起，导致做错事情，他们也不想成为小偷，只能说是不恰当的“拿”，我们需要做的就是如何委婉地，带尊重般的引导他们作出正确的选择。给予善意的忠告，用幽默的话语点醒他。我们不需要大谈做贼的坏，也无需大谈做人的道理，只需给予他勇于承担责任的勇气。

在课堂上，更多地是抱怨学生的不听讲，不积极发言。但这何尝又不是我们自己的错呢？

从备课到准备一直是在考虑自己怎么教，怎么掌控他们。他们是自由的人，他们有自己的思想。人类自然的天性，是做错事只会责备别人，而绝不会责备自己。我们是否又该好好想想自己这样本来就是错的。也许真正等到自己能从学生的角度思考问题，真真正正的明白学生需要什么，那么我们就只需要告诉他获得的方式罢了。

在家的時候，我也尝尝责备自己的女儿。如果自己回到儿童时代，还会愿意父母的责备吗？他们还是小孩，他们更多地是一份天真、一份好奇、一份最纯真的爱，错的是他们还小，

很多的事情想去做，但能力有限。

批评，他会伤及一个人的自尊，我们应该学会避免正面的批评，用陈赞和真诚的欣赏做铺垫。

每个人，性情中最深的渴求就是被认同的情绪，渴求受到重视。我们在渴求的到学生的认同，又何尝不是在强人所难。不要忘记：人人都渴望被人欣赏、重视，为此他们愿意做任何事情。但是没人会对言不由衷的奉承感兴趣。何不放手，先给予你对学生的重视，你的一份关爱，一份微笑，让他们得到认同。付出正是收获的前提。

站在讲台上，我们应时刻谨记：少在乎点自己，多在乎点学生。少点自私，多点博爱。给予学生一份微笑，给予学生表现的空间，让他们在这集体中找到他们的存在感。记住每一个人的名字，细心倾听他们发出的心声，给他们一份自由，换来一份精彩。

上帝创造人类，人类也在创造奇迹。奇迹的产生不需要很多，只需要我们真心相待，真心地了解彼此。我们的课堂也一样，我们不能太过自私，更需要的是大爱，真正的大爱。从生活的一点一滴做起，多一点关心，多一点倾听，多一份理解，多一份大度，让我们彼此的心更近一点。

人性的弱点读后感大学生篇六

人性的弱点给我们带来了很多的启示，下面小编整理了人性的弱点读后感600字左右，欢迎阅读！

这段时间读了卡耐基的《人性的弱点》，让我受益匪浅。在这样深夜，读这样的书，像是在品尝一场美味的人生盛宴，自得其乐。要将这种感觉说出来，还真是只可意会、不可言传了。它就像一面镜子，帮助我认识自我，了解自我，从而完善

自我, 驾驭自我, 成为一个善于经营自己生活的成功者。漫漫人生路, 它让我在看清来路的同时, 更清楚自己在面对怎样的未来。

“真诚地欣赏与赞美他人”是我读完此书最深的感触。这本书, 读一遍, 只能了解一下大概, 必须多读几遍, 用心去体会其含义, 所谓“知己知彼, 百战不殆”, 战场上如此, 生活中亦然。一个了解对方更了解自己的人才可以在生活中游刃有余, 立于不败之地。

《人性的弱点》是卡耐基思想与事业的精髓, 全书通过栩栩如生的故事和通俗易懂的原则, 从人性本质的角度, 挖掘出潜藏在人体内的60大弱点, 一个人只有认识自己, 不断改造自己才能有所长进, 直至成功!卡耐基写得并不是很深奥的, 写的都是平常的小事, 但书中又嵌入了卡耐基的艺术灵魂。他对这些小事作出的反应, 是我从未想到过的, 使我的心灵受到了震撼, 也使我感到自己是那么渺小。世界并不会因为失去卡耐基而停止转动, 却因为有了他而转得更好。卡耐基先生以他对人性的洞见, 利用大量普通人不断努力取得成功的故事, 通过他的演讲和书, 唤起无数陷入迷惘者的斗志, 激励着我们后人不断取得辉煌的成功。

《人性的弱点》这本书中的提示与建议又有着极强的可操作性, 用一句话来概括就是: 认清人性中的弱点, 当我们办事的时候针对这些弱点下手, 就会事半功倍, 顺利成功。再次读《人性的弱点》, 让我领悟到: 这弱点, 既可以是自己的, 也可以是他人的。

孔子曾曰: “君子爱财, 取之有道。”读了《人性的弱点》这篇文章, 我才真正地理解了这句话的意思。

《人性的弱点》主要讲的就是一位推销员到作者家中推销《人性的弱点》这本书, 作者本来不想买, 但是看到书里面有一张100元, 就改了心思, 将200元的书50元买了下来。这

样做能白得一本书，还倒赚50元或花50元买一本这么厚的书，算下来都是很合算。但谁知，推销员又回来说书里有母亲寄给他的300元钱，还说他记得钞票的编号，作者自然是不肯给他，因为书里只有一张100元，推销员明显是来诈骗的。但是作者又不得不给他，事情闹大了影响也不好，只能“蚀财消灾”，到最后还是等于花了250元买这本书。

从这个故事中可以看出，人性的弱点——很大一部分都在于人们喜欢贪小便宜的心理上。在上海，就经常有这样的骗术，几个人围在一起，装作不小心的样子，将一条金项链丢在地上，等到有人捡起了金项链，就有另外一个人也跑过说是他先看见的。接着就有第三个人过来做评理人，先会装模作样地看一下，然后对第一个捡到的人说，老兄，你发财了，这条金项链最起码值一万呢！第二个人就说是他先看见的，评理人就会说，那这样，捡到的人分给看到的人一部分钱。接着捡到金项链的人就会给看到的人几千块，回到家里才发现金项链是假的，这时候后悔已经晚了。

君子爱财，取之有道，如果不是你的钱和你的东西，你就算得到了，心里也不会安宁，反之，如果你能勤勤恳恳地工作，赚来的钱也会用的很踏实。更何況，天上不会掉馅饼，看上去十分值钱的东西，说不定就是骗子设的陷阱，来引一些无知的人上当，真正的君子是连看都不会看一眼那些所谓的贵重的东西的。就像文章中的作者一样，推销员为财行骗，“我”为财心甘情愿地“受骗”，因为贪财图货，而摒弃道义，自甘堕落，人性的弱点正是由此而生。

的确，君子爱财，取之有道，只有踏踏实实的工作，才能收获宝贵的钱财！

读了戴尔卡耐基的《人性的弱点》，我深深地感受到，卡耐基的思维太广阔了，善良的他就像坐在你的面前对你不倦地讲述一个一个身边发生的故事一样。在他说描述的人际关系中，人与人之间的一切能够发生的事，无论是平常的问好、

直接的冲突、公事的交涉都简单化、巧妙化，都可以在人均收益的情况下排解，而且不受死板的规则所约束。我想，如果都能如卡耐基所说的去处理你的人生，那简直太完美了。但是看完之后，确实有许多启示，特别是里面的一些小例子，小故事，让人看后受益匪浅。

此书的第五篇《如何更好的说服他人》让我印象深刻，告诉我们首先从称赞与真诚地欣赏他人开始，要间接委婉的指出他人的错误，不要总是责怪别人，先想想自己的错误，以提问的方式来代替命令，要学会激励他人获得成功，给人“戴高帽子”，用鼓励的办法使人改正错误，是对方乐于做你所建议的事。

卡耐基先生说“我们不要去责怪别人，而是要试着去了解他们，这会比批评更加有效。”想想平时我常常会因为学生经常拖拉、甚至不完成作业而愤怒的喊出：“连作业都不能好好的完成，你还能学好数学么？学习不好，你还有什么出息？……就没有想到孩子的心灵或许在泣血？当孩子出现上课分心、作业质量下降等异常表现后，我也没有真正走进他们，认真去了解原因……“师爱”、“为了学生的发展”、“走进孩子的心灵”……这些时髦的词汇也曾不止一次的读到过，无数次的听过、说过，也努力的实践着，但，却从来没有一次像今天这样真切地、实实在在地感受到它们的存在和意义！《人性的弱点》提到：献出你真诚的赞赏。鱼儿需要食品，你为什么不用同样的赞赏去钓一个人呢？我们都应学会赞赏，去鼓励学生上进。

卡耐基还说“纵使别人犯错，而我们是对的，如果没有为别人保留面子，就会毁了一个人。的确，在大庭广众之下，学生犯错了，你不给面子的大声训斥，会使学生没有面子，学生也不会信服你，如果这时你给了他面子，以后你的一个眼神都会起到效果。保留他人的面子，这是何等重要的问题，而我们却很少会考虑到这个问题，有时只顾一时之气，只想自己，不想别人的感受，导致许多的不愉快，要是能多考虑

几分钟，为他人设身处地地想一想，这样就不会产生不愉快的场面了，人与人也会多一份感激和信任。

《人性的弱点》一书中生动简明的例子让我领悟到不少道理，有了这种激情在以后的工作和生活中我会更努力更充实，我想正是因为人性确实充满弱点，人性存在弱点，我们才可能去期待明天会更好，会更完美。