

公司副总竞聘演讲稿(实用5篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

公司副总竞聘演讲稿篇一

大家好！非常感谢单位领导废旧物资回收公司经理竞聘演讲稿为我们提供了这个公平竞争的机会，谢谢大家。今天，我竞聘的岗位是xx副总经理。

多年的证券从业经历让我熟悉营业部的每个岗位，知道如何防范关键岗位的操作风险；多年从事客户管理的经历，使我掌握了针对不同客户所应采取的服务技巧，个人承受风险和市场竞争的抗压能力也与日俱增。同时，多年的工作让我累积了丰富的客户资源，与一些机构和个人也建立了良好的合作关系，熟悉客户开发的技巧，具有良好的营销能力，能源源不断地把潜力客户转变为营业部的核心客户。

另外，虽然我上有父母，下有女儿，但双方父母有众多的兄弟姐妹照顾，孩子已经读大学，个人时间非常充裕，我可以把精力充分投入到工作中去。而我今年刚刚xx岁，正是大干一番的黄金年龄段。

一是协助领导做好工作。坚持“上为领导分忧，下为群众服务”的原则，做好各项协调工作。协助领导做好大客户的维稳，圆满完成公司下达的全年度考核任务。理顺好各种关系，夯实好下一步发展的动力基础。

二是做好服务。证券业虽然靠“天”吃饭，但只要我们业务

能力强，服务到位，注重服务方式，提升服务内涵，依然可以赢得客户。我将加强员工技能培训、提高综合服务水平，将以客户为中心的理念落实到实处。

三是强化营销。我们要向竞争对手学习，学习副经理竞聘演讲稿他们的市场开发的成功经验，总结教训，并把学习成果运用到我们的实践中来。发挥团队精神，积极组建经纪人团队，广泛挖掘客户资源。加大金融创新业务的拓展，多元发展增加营业部收益。

五是树立品牌，抓好营业部基础建设。品牌建设将是我们xx人今后的努力方向。协助领导抓好营业部基础建设，重点加大营业部基础客户的开发，稳固营业部根基，将永叔路营业部打造为国盛证券品牌营业部。

谢谢大家！

公司副总竞聘演讲稿篇二

大家好，我叫李，，毕业于河北##师范学院动物系，在河北##动物保健品厂实习一年，坐诊一年，曾经在河北，河南，山东，安徽，等地肉鸡市场坐诊，现在##公司工作已有一年之久，本人有丰富的禽病诊断经验，我非常热爱我的工作，我喜欢和各界热衷于畜牧兽医工作的各界人士打交道，在近3年的工作中我刻苦学习，也曾经拜了很多的名师，也克服了种种疑难杂症，这次公司竞聘技术主任，首先感谢公司给予的这个发展平台，我有信心也有决心干好这份工作。

我竞聘的职务是技术部主任这一职务。决定参加这次竞聘前，我考虑了很多，而且我的处世哲学就是不与人争。我之所以参加这次竞聘演讲，基于以下几方面考虑：一方面，表明我对公司领导推行岗位竞聘上岗机制的拥护和信任，我相信，通过这次竞聘活动，必将使公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端；另一方面，抱着学习的态度，这次演讲，

虽说是“陪太子读书”，但我想能够锻炼自己的能力、展现自己的才华，目的就已达到，并借此机会和大家交流思想，准备让大家评价优劣长短，接收领导和大家对我的挑选。何况一位名人说过：“不想当元帅的士兵，绝对不是好士兵！”。最终我还是站到这里。

竞聘技术部主任这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

首先，我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

我为人处事的原则是：老老实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道，不重名利，不计较个人得失。

在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修炼培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。

在工作作风上，能吃苦耐劳，认真负责，没有出现过重大失误。别人不愿做的事我做，识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明。

其次，熟悉具体业务和具有一定的专业知识。由于所从事的是禽病诊断的相关工作，新技术和新的禽病层出不穷，知识更新快，自己从未放松学习。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导、大家交心、交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，

在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

对所竞聘岗位的认识和上岗后的设想。

首先，我深深懂得打铁还须自身硬，所以我会坚持不懈的努力学习和完善市场上不断发展的新病，立志克服市场上所发生的新病，切实为养殖户所想，做到急养殖户所急，以吸引更多的养殖户，为客户创造更好效益。

最后，我表个态，如果领导和大家把我推上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽现。无论结果如何，我都始终会“老老实实做人，扎扎实实做事。”言必信，行必果。

谢谢大家！

公司副总竞聘演讲稿篇三

年度运输业务决算报告，协助主任完成各季、年度的经济活动分析。在很好地完成本职工作的同时，注重利用计算机来提高工作的质量和效率，独立设计开发了工资核算微机管理系统，在我段实际应用了两年时间，系统没有出现任何问题，并为固定资产会计、工资会计建立了核算系统，设置运行参数，维护核算软件，随时解决操作中出现的各种问题，弥补程序设计的缺陷，同时还为多经、工会技协、建筑安装工程处的手工核算帐建立了电算化核算系统，使这几家终于甩掉了手工作业，实现了多年以来会计电算化的梦想。

本人具有会计专业资格证书、会计证、普一级珠算技术等级证书、财会人员计算机合格证书等会计人员必备的条件，工作经验和工作水平在实践中不断地充实和提高，所做的工作也被分局财务分处和同事们所认可，（……获得的奖励）。本人听从党的召唤与安排，身体健康，工作刻苦努力，任劳

任怨，具备竞聘决算会计岗位的条件，能够胜任决算会计工作，请领导们考核我。

一是，20××年7月1日，修订后的《会计法》正式实施，一切经济业务的处理都必须以会计法为准绳，真正使每一笔经济业务真实、合理、合法，完全做到依法办事、客观公正，及时、准确、完整地编报铁路运输企业运输业务决算报告。

二是，加强财务基础工作，处理每一项业务都完全按照《会计基础工作规范》的要求办理，做到会计工作规范化、标准化。

三是，继续认真学习、深刻地领悟会计理论，并使理论与实践有机地结合，提高核算与管理水平。

四是，财务室的电算化程度比较高，从记帐凭证、会计账簿、转帐通知书到会计报表及固定资产、公积金、养老金管理全部实现了电算化，财务微机也联成了分局财务系统较大的局域网，需要有较高微机管理水平的人来进行管理和维护，学习好电算知识，保证数据安全和网络系统稳定运行，也是一项极其重要的工作。

五是，积极主动地协调各专业会计的工作，正确、及时、完整地编报会计报表，及时提供各种财务指标和会计信息。

各位领导、同志们，我相信我的运气，请你们相信自己的眼力，希望你们全力支持我，让我继续在决算会计岗位上为大家更好地服务。

谢谢

公司副总竞聘演讲稿篇四

首先让我借今天这个好机会，向各位拜个晚年，祝大家工作

顺利，_年吉祥，家庭幸福！

我广电网络公司为了事业发展兴旺，作出了第一轮全体员工竞聘上岗实施方案，我非常理解和支持。我作为一名老广电工作者，虽年岁多长几岁，但还正直身强力壮、精力兴旺时期，还有一颗执着的工作热情和火热的心，积极响应这一号召，勇敢地站出来，让领导和同志们挑选，为我市广电网络建设贡献余热。

一、竞选岗位及条件：

我竞选的岗位是：工程技术部经理。其条件有三点：

先后在国家级及省刊物上发表技术文章、论文五篇，20__年获得国家管理科学研究院颁发的“科学创新贡献一等奖”和优秀论文奖。

3、有带头吃苦积极肯干精神。我生长在农村，是农民的儿子。在工作中任劳任怨，兢兢业业，无怨无悔，吃苦在前，享乐在后。什么样的苦活、重活、脏活那难倒过我，什么样的严冬酷暑我低过头，因为我有一付健康的身驱，有一双劳动人民的手，有一个直爽的性格，有一股带头吃苦的精神和旺盛的战斗力。我一生从事广电事业工作，并立志要把有限的生命投入到为广电网络建设添砖加瓦，闪亮发光之中。

二、想法、做法和打算：

如果我能竞选上工程技术部经理的话，我保证做到：

1、搞好公司网络建设发展长远规划，提出公司年度建设方案，建立完善公司各类技术资料档案，整理收集工程建设图纸，分名别类及时归档，当好公司领导的技术参谋。

2、加大业务学习和技术培训的力度，采取走出去，请进来的

办法，组织引导公司员工定期与不定期进行学习培训，学习数字电视业务知识和数据业务动手操作能力，组织技术骨干进行技能比武。树立良好的学习氛围，推进互帮互学，创造一个良好工作学习环境，努力提高全体员工的业务素质，打造一支素质高，纪律严、技术精的广电网络队伍。

3、强化工程建设管理意识，实现规范化管理模式，推动广电网络发展壮大，严格工程施工监督，注重工程质量。从网络设计着手，从施工建设着眼，把好新建、抢修、改建等工程方案审批关和工程验收关演讲稿，狠抓工程成本核算、工程器材领用和网络建设质量关，厉行节约，杜绝浪费。

部团结，树立敬岗爱业风尚，创优质服务部门。加强部门之间的沟通协作，创建良好的和谐工作环境，维护公司整体形象和利益。

各位领导、各位同事、女士们：以上是我的发言，也是我的想法和许下的诺言，我将身先士卒沉下去，认认真真，扎扎实实，戒骄戒躁，尽心尽责，埋头工作，为广电网络建设再创造新的辉煌。

如果我没被竞选上工程技术部经理岗位，说明我还有一定的差距。我决心努力学习，积极工作，服从公司安排，象雷锋同志那样，做一颗永不生锈的螺丝钉，公司把我拧在哪里，我就在那里闪闪发光。

谢谢各领导，谢谢大家！

公司副总竞聘演讲稿篇五

我今天能参加这次公司的岗位竞聘感到十分的荣幸，在此我非常感谢公司领导给我这次机会。我先介绍一下我个人的情况，我叫张扬今年28岁 xx年毕业于山东省城市建设学校工民

建专业，经过三年的学习掌握了一定的专业知识。到公司后，响应公司领导号召去工地做了一名技术员，经过在工地上一段时间的实践工作，让我认识到仅仅掌握理论知识是远远不够的，而建筑工地才是我们从事技术工作人员的真正学堂。

意识到这一点后，我在工作中更加勤奋、认真，不懂就问、不会就学，并且在工作中努力使自己的工作多元化，尽量多做一些与本职工作有关的事情。使自己的工作能贯穿整个施工过程，并且能够胜任施工中任何工作岗位，让自己成为一个复合型人才。有了这个目标，我也有了前进的方向。xx年取得助理工程师资格后，又相继在xx年取得预算员执业资格及注册二级建造师，充实了自己的专业知识。在实际工作中既从事现场施工技术，又整理建设工程资料，以及现场测量定位工作。在完全理解每个工作对工程的意义后，可以更好的做好自己的本职工作。在已基本完工的泰山方特项目中，经过神秘河谷的施工，又让我学到了很多東西。

神秘河谷工程施工难度非常大，此工程占地面积一万多平方米，主体结构32米，地面至轨道层最高处达28.53米，承重架体进行了严密的承重计算，确保施工的安全。建筑物长度近300米，而施工的难点又相对集中，组织施工及工序穿插有困难。在基础施工完成后，业主为满足轨道设备的安装要求，临时给我们制定了节点工期，在规定的时间内完成轨道层面的施工。对此项目部开会研究如何制定工期计划，我们的项目经理考虑如按现有班组进行流水施工肯定完不成任务，提出了增加施工人员分三段进行平行施工。施工中由于施工人员多，各工种衔接又需要紧凑，预埋件位置要求精度又高，给施工带来一系列的困难。针对这种情况，项目经理、总工及施工负责人对施工管理制定了一系列的方案计划，首先组织安全管理人员对脚手架工程进行了检查，对不符合要求的进行整改，轨道层面最高处28.53米，为防止安全事故发生，在按要求挂设安全网后，又每隔6米搭设竹排一道，并每天检查安全网是否有破损，以便及时更换。二、因施工人员较多，为保证工程施工质量，专门成立了特别质量小组，在现场巡

回检查，发现不合格处立即返工。三、施工负责人坚守施工现场进行调度协调，保证施工的顺利进行。四、由技术总工指导，我作为现场技术员对各临时施工班组进行技术交底及尺寸控制，做到精益求精，确保工程结构的质量及设备预埋件位置的准确。通过一系列的措施使工程顺利在工期内得以完成。而我个人在工程施工中学到了很多非常实用的工作经验。三人行，必有我师。通过与同事及同行业的人员进行交流是提高自己工作能力的有效方法，学人之长，弥己不足。

在社会高速发展的今天，建筑行业也日新月异，不断涌现出新工艺、新技术，使建筑行业竞争越来越大，以前我们以质量安全为目标，而现在质量安全已经成了我们的起点或者说是立足点，我们现在要更新观念，跟上时代的发展，以质量安全为根本，以提高施工技术、掌握新的施工工艺为手段，以增加公司的效益和信誉为目的。现在我们国家正处于大规模的城镇化建设阶段，也是世界最大的建筑市场，我们的前景非常广阔，我国的大规模建设还会持续30年至35年。

但是我们还是要居安思危，不能只顾眼前利益，我们要有社会责任感，因此我们的目标应该是让我们的集体得到长期发展。要让公司得到长期发展就必须顺应形势，走在社会的前沿，提高公司的知名度，让公司在市场竞争中取得优势。现阶段节能、环保将是社会的发展方向，包括我们建筑行业，绿色建筑、智能建筑已不是高技术、高科技、高价格的象征。绿色建筑、智能建筑它的特点就是舒适性、高效性、适应性、安全性、方便性、可靠性，使我们的生活和工作环境更加合理化。通过建筑业的发展方向我们可以看出，现在的建筑不单纯是居住和使用了，人们对建筑的要求越来越高。这就使我们施工单位不仅要做到听从指挥按图施工，还要意识到我们是业主的服务员，为客户提供有价值的建议是我们的责任，力争工程最优化，业主利益最大化。使我们所建设的工程无论在质量上还是功能上都要是一流的。只有这样，我们才能立足于社会，达到长期发展的目的。在日益激烈的市场竞争中，要想提高我们的经济效益，也只有在不损害业主利益的

前提下进行。具体施工中，新技术、新工艺是提高生产效率的有效途径，譬如在砼墙施工中，采用钢木光面免装修多卡悬臂模板，既能提高了工程质量，又能便于操作降低了工作强度，减少劳动力。再比如在冬季砼施工中采用综合蓄热法，准确计算出砼的预养期后，加速水泥的水化作用，使砼尽快达到临界强度，从而节约成本提高效益。

再就是在高层施工中采用内爬式塔机，减少标准节的使用降低施工费用等等。我们不仅要采用社会上已广泛应用的新工艺，还要有创新精神，在施工中不断摸索，力争用自己的智慧创造价值。在此我向公司领导保证在以后的工作中，以公司的利益为核心，不断提高自己的业务水平，在组织施工和编制方案时不断优化，施工中大胆进行技术改革和创新，并以此为自己的工作重点。在公司的发展道路上紧跟领导步伐，团结同事，为公司的明天做出自己应有的贡献！