

招商工作总结汇报(优质5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

招商工作总结汇报篇一

今年以来，我乡镇落实区委、区政府部署要求，切实增强忧患意识、责任意识，坚定不移地把招商引资确定为推动经济发展的“一号工程”，现将工作情况汇报如下：

一、招商工作开展情况

一是加强组织领导。x月x日，召开招商引资动员大会，对全镇招商工作进行全面安排部署。成立xx镇投资促进委员会，由镇主要领导任主任，其他镇领导为副主任，各村、各单位负责人为成员，投资促进委员会下设办公室，办公室设在经济发展办，经济发展办主任兼任办公室主任。全镇上下自我加压，对意向项目紧盯不放，全程跟踪服务，在合同履行、资金到位、项目开工上下功夫、求实效。

二是积极开展招商工作。每月初召开招商工作专题会议，听取分管领导工作汇报，安排部署工作任务。定期召开党政联席会，及时了解工作进度，解决工作中存在的问题。x月x日至x日，xx带领镇招商引资考察组赴xx市考察招商引资项目，与xxx司洽谈了相关招商引资事项，就政府扶持政策、设施配套等方面交换了意见。x月x日公司进行实地考察，初步计划将xx生线落户xx。

三是在建项目推进情况。目前我镇已有两个招商项目落地，其中xx项目位于xxx。计划投资xxx元，占地面积xx亩，一期建

设xxx□xxx□二期建设建设xxx□目前该项目已办理完成xxx等手续，正在进行xxx施工□xxx项目位于xxx□项目分xx期建设，总投资xxx元，占地面积xx亩，建筑面积xxx平米，目前已完成xxx手续，正在xxxx□四是严格制定招商计划□xx镇经济定位是xxx□在认真研究全区产业布局、镇域产业发展特点和承载载体特点的前提下，对镇域内龙头项目做好调研规划，组织xx等企业搞好项目推介，今年主要是做好双xxxx规划建设，镇主要领导将带领工作人员到xxxx进行考察，确定明年投资意向。

二、存在的主要问题

一是大型农业项目、现代服务业项目用地规模较大，现有零散土地整体流转存在瓶颈制约。

二是受产业规划布局制约，不能发展工业项目，单靠农业项目对经济拉动较弱。

三是基础设施建设不足。有的地块被企业看中，由于供水、排污、电力、道路等因素的制约，再加上乡镇财政资金不足，不能提供更多的优惠，只能看着项目流失。

三、下一步工作措施

一是积极营造招商氛围。继续强化招商引资工作机制，不断开拓思路，创新招商工作模式，积极参加招商专题推介活动，强化舆论宣传，营造招商引资良好氛围。完善绩效考评办法，充分发挥考核作用，调动招商积极性。

二是健全保障机制。健全项目推进服务体系，完善在谈项目镇领导主抓、跟踪、洽谈机制和拟落户项目评审审定机制，对项目开工、竣工、投产实行全程监督。健全要素保障，完善土地供后监管，强化项目用地清理，积极组织用地报批。

三是力促项目落地。加大项目开工建设推进力度，实行定期调度，及时了解项目进展，对未开工项目排查制约项目开工的因素，及时研究落实对策措施；对新签约项目，坚决按约定工期，限期督促开工，确定专门人员协助企业办理手续。同时定期召开调度会，推进项目建设力度，保证每一个招来的项目都能尽快落地生根。

四是用坚韧不拔的毅力跟踪项目。对每一个有投资意向的项目进行全程跟踪，以咬定青山不放松的精神，跟踪项目，直到项目落地生根。继续抓好服务，打造“服务型”政府。在思想上强化服务的意识，对已落实和有意向的企业，推选“保姆式”服务，以企业为中心，强化企业的主体地位，从而达到以情留商，以商招商的作用。

年月**日

招商工作总结汇报篇二

乡镇招商引资工作

壮大乡域经济，巩固支柱财源，希望在工业，出路在工业，而招商引资是破解制约发展工业经济所需资金不足最为有效的手段，为此，新溪乡党委、政府审时度势，果断作出了实施“招商兴乡”的战略决策，提出了“跳出农业、主攻工业、外出求财”等一系列发展思路，乡镇招商引资工作。一年来在区委、区政府的统一部署下，在上级部门的精心指导和帮助下，我们紧紧围绕区里下达的500万元年招商引资目标，认真贯彻落实上级有关文件精神，始终把招商引资工作作为经济发展的生命线，结合自身的各种有利条件和不利因素，自我加压，自订招商引资目标850万元，将它列入全年工作目标，即有罚则又有奖励，激励相关人员努力于招商引资工作，委派常务副乡长专职主管这项工作。招商办、企业办、党政办、财税线都有担子在身，要求干部头脑中时刻绷紧招商的弦，拉满引资的弓。对招商工作需要用车用钱的、外出会谈的大

开绿灯，全力支持，对出了成果的项目引荐人更是重奖，通过以上制度、组织、经费上的倾斜，我乡圆满完成了全年的引资任务，取得了引进工业项目有了新突破，引资质量有了新提高引资环境有了新改善的好成绩。我们的具体做法有以下几点：

一、立足主动，敲门招商

带领一支招商引资小分队赴广东清远县深入考察调研杂交麻绿笋的种植情况，洽谈引进项目的有关事项，在上级部门的大力支持以及乡党委、政府的不懈努力下，台商江西万里绿邦科技有限公司于2006年4月成功落户新溪，该公司法人代表姚春林，以主要从事食用笋业加工为主，预计在新溪发展杂交麻绿笋3000亩，其中核心种植区2000亩，该项目首期投资450万元，租赁沙洲地1000亩，已种植麻绿笋592亩，压滤机滤布 核实到位资金200万元，目前，该项目已投入生产，安排就业人员67人，该项目的落户为新溪的经济发展注入了新的活力。在2006年9月期间，乡长谢琪带领一支招商小分队远赴云南思茅、昭通等地，实地考察调研新溪南风酒酿造工艺在云南等地的发展状况，深入了解南风酒在云南的销售业绩，市场需求等情况，充分利用优惠的条件，优质的服务鼓励吸引在云南从事酿酒生产的新溪籍老板返乡参与酒业的发展与壮大，在乡党委的高度重视以及乡政府的全力支持下，新渝泗溪南风酒厂正式选址——新溪乡周公山，一期工程已于今年的10月份正式开工，该厂法人代表周新文，主要从事酒业的酿造与销售，计划投资200万元，工作总结《乡镇招商引资工作》。目前，已到位资金120万元，其中受让乡民兵示范基地旁(油茶山)80亩，计56万元。受让乡鱼种场水面60亩，租赁期10年，每年租金3万元，现已支付租金30万元，经初步预测，该项目今年即可完成销售收入10万元。正式投产后，我们有理由相信该项目将为新溪的经济发展提供更有力的保障。

二、立足盘活，以商招商

新溪板鸭厂，始建于70年代，历年来，由于经营不善，濒临倒闭。今年我乡党委、政府通过本乡较为知名的私营业主肖炳儿成功地引进一外地客商李连红，通过转让新溪板鸭厂经营产权，在原有的基础上，翻新改造厂房及购置设备，成立了以土鸭加工为重点的新余市新溪板鸭有限责任公司，该公司股东肖炳儿、李连红，主要从事板鸭、皮蛋、肉类等深加工为主的食品开发，计划投资100万元，现已完成投资80万元，安排就业人员35人，今年可完成销售收入达300万元。该项目的落户，为一方经济的发展注入了活力，为农民增收提供了一席之地。

三、立足优势，以会招商

为充分利用我乡沙石矿产优势，通过在新余召开招商引资洽谈会，经朋友介绍，在本乡上堡村建立以采沙、采石为重点的上堡第二、第四两大沙厂，其中第二沙场法人代表罗小保，投入资金120万元，安排就业人员9人，年完成销售收入120万元，第四沙场法人代表廖件根，投入资金120万元，安排就业人员9人，年完成销售收入100万元。

四、立足实际，注册联商

五、立足服务，环境招商

我们注重做好“筑巢引凤”工作，在加大了硬环境的建设力度的同时，进一步加强了软环境的治理力度，切实保护好外商的合法权益，努力营造开明开放、快捷高效的服务环境，建立健全服务外商长效机制。一是“亲商”。滤布 每个外企均落实了一名联络员为外商提供全程跟踪服务；二是“为商”。对企业的困难和问题，凡属部门职责内的要速办“快通”，不能立时解决的要限时解决；三是“安商”。对破坏投资环境的人和事，除追究当事人的责任外，还要追究当事人单位或部门负责人的责任；四是“富商”。在工作中对外商优先安排接待，同时规定分管领导每周要走访一次外企，在企

业生产遇到困难时，及时帮助他们“疏通”。

招商工作总结汇报篇三

x镇2018年招商引资工作紧紧围绕镇党委、政府提出的“发展是第一要务，”的中心工作，紧紧抓住##区“一区三中心”的建设机遇，坚持“以城兴财、以地生财、以商聚财”的发展思路，把项目建设作为发展载体，把优化经济环境作为基础工程，把招商服务作为工作平台，有力地推动了##招商引资工作的步伐。截止10月底，报表显示，今年共新增内资项目8个；开工和在建招商项目14个，完成到位资金36011万元，完成区计划任务的400%，新批港资项目1个，合同引进外资300万美元，完成区计划任务的66.7%。全年向境外输出劳动人员27人，完成区计划任务的100%；上半年已认可产品出口贸易30万美元，下半年数据尚未出炉。招商总体工作取得了重大进展。

一、以城兴财，开创招商引资工作新局面

##镇坚持以城市为依托，以城市需求为目标，以项目建设为载体，调整招商引资工作思路，大力发展城市房地产业、城镇服务业、旅游和绿色产业，在充分论证的基础上，精心包装了以奇石观赏为题材，以奇石交易为主线，以地产开发为平台，投资6亿元的“湘南石博园”项目；以商业布局为核心，以城市需求为基础，投资2亿元和1.8亿元的“天润商业广场”和“金桂苑商务小区”；以改善晚居生活为目的，以提升服务品质为宗旨，以土地置换为前提，投资1.1亿元和2500万元的“祥龙郡”高尚小区和“##老年公寓”；以五岭广场为背景，以品牌打造为手段，投资2.8亿元的“五岭新天地”；以解决马路市场为根本，以收旧利废、仓储物流为枝干，投资千万元的“钢峰再生资源回收”和“郴州废旧钢材物流中心”、以城市美化为主题，以基础设施建设为导向的郴州南方污水处理等十余个不同题材的新项目，通过各种渠道的招商，先后引进了浙江、广东、

上海、贵州、江西、湖北等省外投资商和投资公司,并陆续签订了总金额为14.78亿的招商引资合同,通过思维方式的转变,工作方式的创新,从根本上解决了##镇产业发展的布局 and 产业结构平衡的问题,并取得了可人的成就,开创了招商引资工作的新局面,谱写了##镇招商引资工作的新篇章。

招商工作总结汇报篇四

招商引资工作紧紧围绕镇党委、政府提出的“发展是第一要务,”的中心工作,紧紧抓住##区“一区三中心”的建设机遇,坚持“以城兴财、以地生财、以商聚财”的发展思路,把项目建设作为发展载体,把优化经济环境作为基础工程,把招商服务作为工作平台,有力地推动了##招商引资工作的步伐。截止10月底,报表显示,今年共新增内资项目8个;开工和在建招商项目14个,完成到位资金36011万元,完成区计划任务的400%,新批港资项目1个,合同引进外资300万美元,完成区计划任务的66.7%。全年向境外输出劳动人员27人,完成区计划任务的100%;上半年已认可产品出口贸易30万美元,下半年数据尚未出炉。招商总体工作取得了重大进展。

一、以城兴财,开创招商引资工作新局面

##镇坚持以城市为依托,以城市需求为目标,以项目建设为载体,调整招商引资工作思路,大力发展城市房地产业、城镇服务业、旅游和绿色产业,在充分论证的基础上,精心包装了以奇石观赏为题材,以奇石交易为主线,以地产开发为平台,投资6亿元的“湘南石博园”项目;以商业布局为核心,以城市需求为基础,投资2亿元和1.8亿元的“天润商业广场”和“金桂苑商务小区”;以改善晚居生活为目的,以提升服务品质为宗旨,以土地置换为前提,投资1.1亿元和2500万元的“祥龙郡”高尚小区和“##老年公寓”;以五岭广场为背景,以品牌打造为手段,投资2.8亿元的“五岭新天地”;以解决马路市场为根本,以收旧利废、仓储物流为枝干,投资千万元的“钢峰再生

资源回收”和“郴州废旧钢材物流中心”、以城市美化为主题,以基础设施建设为导向的郴州南方污水处理等十余个不同题材的新项目,通过各种渠道的招商,先后引进了浙江、广东、上海、贵州、江西、湖北等省外投资商和投资公司,并陆续签订了总金额为14.78亿的招商引资合同,通过思维方式的转变,工作方式的创新,从根本上解决了##镇产业发展的布局和产业结构平衡的问题,并取得了可人的成就,开创了招商引资工作的新局面,谱写了##镇招商引资工作的新篇章。

二、以地生财,做好土地利用文章

随着城镇化建设的推进,##镇以民营企业为主体的经济体制瓦解,高能耗、高污染的行业被取缔,一些以建材、石墨为营生的工业企业被边缘化,村民的大量土地被征用,催生出大片的企业闲置用地和村民安置用地。因此,如何利用好这些土地资源,使其价值最大化,是贯穿招商引资工作的主线。通过与企业和村组的反复磋商,兼顾投资商和土地权属方双方利益,达成了土地合作开发意愿,成功促成了“金桂苑”80亩村民安置用地综合性开发和“天润商业广场”50亩村民安置用地的综合性开发以及梨树山湘南石博园150亩的奇石观赏和地产项目的联合开发用地,为##招商引资工作的深入开展、产业格局的优化和招商思路的开启起到了重要作用。

三、以商聚财,克服招商引资疲软情绪

今年的招商工作是在去年严重冰灾的情况下,又受到今年世界金融风暴的严重打击,造成经济低迷,一时间,工厂停工,企业裁员,给今年的招商工作带来前年未有的困难,造成情绪低落,工作疲软。在这种情况下,镇党委、政府充分地估计了当前的形势,多次召开招商引资和项目建设的专题会议,采取逆势而上的积极态度,加大了招商工作和项目建设力度,拟定了招商和项目建设措施,精选了80余个在建项目,分别由副科级以上领导负责跟踪服务,列入个人年终考核目标。与此同时又挑选精干力量,重新组建镇招商引资小分队,除了每年以招商为目

的的定期与友好乡镇广东惠城区陈江街道进行商务互访外,还先后奔赴北京、上海、东莞、深圳、温州、南京等地,并随身携带大量项目招商推介资料。通过与当地政府的交流和在镇投资商的推介和引见,起到了良好效果。着重引进了温州瞿王敏先生等投资建设的“湘南石博园”项目、上海锦马实业公司和上海天一建筑装饰公司投资的“五岭新天地项目”以及南京财团投资的“金桂苑”项目、深圳宝嘉新水务公司合作的南方污水处理等内资项目。在外资方面也取得了较大进展,在与香港刘洪女士的洽谈中,达成了在##投资360万美元,组建“郴州市万里达汽车服务”项目,并已通过市招商局的批准。与此同时,##镇牢牢把握市、区招商引资月的重大契机,招商小分队带着项目资料有的放矢地奔赴广东深圳、东莞等地,与深圳人人乐百货公司和比亚迪汽车销售公司就##天润商业广场和湘粤水泥厂产业转向达成了共识,双方签订了合作协议,取得了满意的工作成效。通过加压奋进,##镇的招商工作从被动到主动,从疲软到兴奋,从低谷走向颠峰,正是“山重水复疑无路,柳岸花明又一村”。

四、存在的问题和不足

##招商引资工作存在的主要问题依然是储备用地不足,容纳能力有限和不容忽视的口业务的退化。

五、解决问题的措施

一是通过土地的合理使用,希望能够在土地的规划利用方面得到一些调整,让招商任务与项目用地规模结合起来,工作思路与招商目标结合起来。二是对内尽力搞好自身的招商环境,搞好招商服务,对外多加强沟通接触,取得投资商的信任。这样我们的工作就会做得更好。

招商工作总结汇报篇五

镇招商引资工作实施方案为全面贯彻党的十七届四中全会精

神，坚定不移地实施“开放带动”战略，认真落实市委市政府实施招商引资“一号工程”的工作部署，着力提升招商引资质量和水平，实现全镇经济又快又好的发展。经镇党委政府研究，决定在全镇范围内实施全民招商活动，现制定《镇招商引资工作实施方案》。具体如下：

镇招商引资工作，再创我镇对外开放新台阶。

二、工作目标，我镇力争全面或超额完成市政府下达的合同外资2400万美元、实到外资1200万美元，实到内资1亿元的工作任务。

全招商引资队伍建设。主要工作为：一是成立招商引资领导小组，同时加强招商引资办公室人员配备，确保招商引资工作的正常开展。二是建立招商引资信息员队伍，建立以村级网络为基础、与市外企业家有较多接触的机关工作人员为骨干的信息员队伍。三是成立镇招商引资顾问团。通过调查摸底，聘请在外有一定影响力和知名度的籍政界、商界人士，经常与外地企业、外商接触的企业家，已在落户的外资企业负责人为招商顾问，实施“以外引外”战略。3. 整合招商引资资源要素。明确土地规划用途，保障土地资源流向优势产业，确保招商引资项目落户土地。认真排摸存量本地、闲置厂房，积极利用存量资源开展“二次招商”。完善招商政策，对项目库建设实行动态分级管理。创新招商引资工作推进机制，强化招商项目跟踪责任制，为行业龙头、板块产业链行业进行对接性招商。同时抓紧包装一批项目，加快土地的储备，从而推动一批综合效益好、对本地经济带动性强的大型产业群项目落户。4. 拓展招商引资领域。招商引资贵在实效，今年将着力改变等商上门的思想，做到主动出击，广开门路，开展全方位招商引资工作。通过上门招商、专业招商、节会招商、产业链招商、展会招商、项目招商等方法开展招商活动。以上海“世博会”为契机，利用“两个宁波周”和本地的“塑博会”、“家博会”等展会大力开展展会招商，举行招商引资推介活动，从而实现“以招商促项目，以项目引资

金”。

进展情况。实行重大项目协调会议制，对引入的重大项目进行遇到难点即召开协调会议，落实相关责任人，及时破解难点，推进项目开展。坚持招商引资办公室周会制，每周一下午召开招商引资工作例会，交流上周工作情况、工作经验，分析问题，落实对策等。3. 实行定期督查制。领导小组办公室每季度对各个项目进行督查，填写项目推进情况表，及时向领导小组进行督查情况汇报。

五、工作保障

1、统一思想，成立组织。根据市《关于实施招商引资“一号工程”的意见》和《招商引资目标责任制考核办法》，进一步统一思想认识，切实增强责任感和紧迫感，并结合我镇实际进行认真分析研究。成立镇招商引资工作领导小组，由镇党委书记周坚、镇长郑航捷担任组长，具体成员由各办负责人组成。领导小组下设招商引资办公室，具体负责“招商引资”活动的舆论宣传、检查督促、协调服务工作，办公室设在工贸办，办公室主任由工贸副镇长黄建军兼任。

2、调

查摸底，理清思路。对各村和规模企业进行走访调研，倾听各方意见，通过调研、排摸，论证，理清工作思路，明确工作方向。确定今年重点开展招商区域为：外资以香港、台湾及东南亚和韩国为主，同时兼顾欧美发达国家；内资以华东长三角和广东的珠江三角洲为主；招商项目以先进制造业和国家鼓励类项目为主，兼顾三产招商。

3、保障经费，狠抓落实。落实招商引资专项资金，由镇财政安排100万元的招商资金，招商项目经费实报实销。按照确定的招商工作目标和任务，镇主要领导亲自带队，将每一项任务落实到人，明确责任归属。全程分列任务完成节点，实

行“倒计时”，形成倒逼机制，整合各部门的力量，合力攻坚，努力把各项工作做深、做细、做实，不断提升服务水准和实效。