

最新仓库组长述职及竞聘报告书(实用9篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

仓库组长述职及竞聘报告书篇一

尊敬的各位领导、姐妹们：

大家下午好！

人生有很多的第一次，上次我站在这里第一次竞聘组长的'职位，这次我又站在这里第一次竞聘幼儿园教研组长的职位。心里有些许的紧张和激动，毕竟这个职位对于我来说是有一定的挑战的。首先由衷的感谢各位领导的信任与培养，给我这样一次机会参加竞争上岗。下面我就把自己竞争教研副组长的一些优势和想法，向各位领导和老师们汇报一下。

在这么多年的幼教工作中，我积累了丰富的工作经验。以前由于领导的信任，我也有幸做了两年的教研副组长，所以对于这个职务应该说也稍稍有点经验了吧！相信对我继续担任会有一些的帮助！

我会注重加强理论学习，不断吸收新的教育理论，及时更新教育观念。在先于教师掌握正确的教育思想和观念的基础上，把自己的思想和观念传播给教师，并用自己的思想和观念影响教师，帮助教师把先进的教育思想和观念内化为自己的观点、态度和认识，引导教师将新的教育思想和观念落实在教育行为之中，做教师“从观念到行为”的引导者。

幼儿园是一个大家庭，而教研组就是一个小家庭，我们要紧密团结在一起，教研组的事情要大家一起商量，虚心真诚地听取组内老师的意见，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系，我相信每一位老师都有自己无穷的潜力，让她们发现自己的长处，争取表现的机会。只有大家齐心协力才能让教研组充满朝气充满激情。

幼儿园有很多的事情都需要正副组长同心协力来完成，我会结合幼儿园实际和教师的专业化发展需要，积极配合园领导，举行业务活动，提高教研活动的质量，讲求实效，促进教师专业化成长。如带领教师进行推门听课、实地观摩、课例研究、课题实验研究、优质课比赛、教师基本功比赛、环境创设评比、玩教具制作等活动，和教师一起成长，使教师在这些活动中得到锻炼。

今年本人很幸运一个课题在嘉兴市立项，我在自己积极做好课题的基础上，我会帮助教师选择有价值的课题进行研究，课题要有针对性，并时常和教师一起研究讨论，不断总结经验，从理论的学习到实践的付出，都应该认真探索课题实验的新方法，探索教育的规律，形成良好的科研氛围，以保证课题实验的顺利实施。

各位领导，姐妹们，如果我这次能当选小班的教研副组长，我将珍惜这个机会，塌塌实实地做好每一件事，用自己的全部真心和爱心去关爱每一颗幼小的心灵！最后，再次感谢单位给我这个的竞争机会。谢谢大家！

仓库组长述职及竞聘报告书篇二

尊敬的各位领导：

您们好！首先，衷心感谢领导为我创造了这个小组长竞聘，展示自我的机会，我有更好地为车间和班组争创业绩的强烈愿意，参与此次班组长的竞聘。

我的个人情况可能您们已有所了解，1985年参加工作，自1998年以来，担任排汽管车间钳工2组班组长。

我认为，本人参与此次竞聘，除了有具备胜任竞聘岗位的基本条件，还有以下有利条件：

我自1992到排汽管车间，从排汽管的试制到批量生产各方专业知识掌握较多。多次参加新产品的试制工作，使自己在产品技术知识上更加充实，为自身的工作打下了坚实的知识基础。

在多年的钳工工作中，本人能准确、熟练地加工制作，我特别对管类口径的整型技术有着一定的研究，积累了较丰富的工作经验。

本人能从思想上和行动上与上级组织保持一致，尊敬领导、团结同事；有较强的工作责任心和吃苦耐劳的工作作风，敬业爱岗、勤奋自勉；此前因当过多年班组长，有一定的管理能力，能协调好上下级关系，办事公正、雷厉风行，不折不扣完成车间、班组的各项工作任务。

如本人胜任，我的工作设想是：

一、加强学习，提高自身政治思想和业务素质。

我将进一步加强政治思想和专业技能的学习，努力提高自己的分析问题和解决问题的能力，正确理解，认真贯彻车间的各项决策及工作目标，协调好班组及点内关系，并处处以身作则，事事率先垂范，树立良好的个人形象。

二、及时保质保量完成车间下达的'各项任务，严把产品质量关。

随着公司对排汽管车间的调整，特别是技术上规模的扩大，

新产的试制任务艰巨而繁重，我将按照工艺设计进度要求，认真执行车间各项生产计划，真抓实干及时做好每项工作，保质、保量、按期完成车间、班组的各项任务。

三、夯实基础，配合车间，做好班组管理工作。

班组是企业的细胞和基础。市场经济的发展，迫切要求抓好班组各项管理，尤其是安全、质量及经济核算。我将本着创优增效的原则，配合车间，抓好各项班组管理，做好安全生产和节能降耗等工作，并处处以身作则，事事率先垂范，不断提高班组的工作效益和效率，推进班组管理再上新台阶。

尊敬的各位领导，也许在这次竞聘中我的个人条件不是最理想的，但我有信心、有能力，在车间的正确领导下，团结班组员工尽职尽责，竭尽全力完成车间和班组交给的各项工作，为车间、班组各项工作目标的实现，为公司发展作出应有的贡献。

如果我没有竞聘报告当选，我将保持一种平常心态，一如既往地做好本职工作。

仓库组长述职及竞聘报告书篇三

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx[]我自从xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。

工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

仓库组长述职及竞聘报告书篇四

各位同仁：

大家好！作为年级组长，我深知我的责任不只是带好我自己的班级，整个年级组的全面发展才是我最大的责任。因此，在工作中我把整个年级组的事情时时挂在心上，发现问题，及时解决。

如，一、二年级孩子年龄小，安全问题非常重要。在看到课间纪律很乱时，我根据具体情况以最快的速度制定了“课间纪律整顿计划”：划分活动区域，各班在自己门前活动，从前门到后门之间，中间不要越过花盆；各班选出五个优秀的学生在自己教室门前轮流执勤，周一到周五每天一个，各自管好自己班的同学；各课间执勤教师继续按时上岗执勤，确保学生安全。这样制定好计划后，我们都严格执行，老师之间、

师生之间互相提醒，按时执勤。我不管是否执勤，一有空就在大厅里到处转转。经过一段时间的努力，我们年级的课间纪律有了很大改善。

虽然我们组大部分是新老师，但经过一学期的努力，教学上取得了一系列成绩，班级管理也逐步完善。我为拥有这样一个团队而自豪、骄傲！但我深知我工作中还有一些不尽如人意的地方，我会更加完善自己，使自己以后的工作可以开展的更好。我们的团队也还存在很多不足，在以后的日子里我们定会更加团结一致，发挥每个人的特长，竭尽所能的为干好各项工作而更加努力！

我的竞岗演讲稿演讲完毕，谢谢大家！

仓库组长述职及竞聘报告书篇五

xxx的销售团队在与代理公司合作后，经历了将近八个月的团队摸索，逐渐走向一个成熟的发展阶段。据此□xxx在公司领导的指导下，将实施分组销售的管理模式。这是公司在大型项目的销售管理中的一大推进。这种分组销售的管理模式能够更好地加强销售人员的集中管理、更好地调动销售人员的工作斗志和激情、更好地促进项目销售的签约和回款，同时也能更好地培养销售一线的管理人才，为销售人员提供更加细致化的职业生涯规划。本人在进入xxx销售部以来，工作认真、虚心上进。借此机会，本人申请参加销售小组长竞聘。

在进入xxx销售部以来，工作一直勤勤恳恳，态度一直认认真真。不管是在学习阶段、销售秘书岗位还是置业顾问岗位，都本着认真、严谨的工作态度进行工作。在xxx一年的时间里，先后经历了三个阶段：

1、学习阶段

在这一个月的时间里，本人认真地学习了接听电话和接待来访客户的正规工作流程和工作技巧。认真完成了xxx首次交付的准备工作并协助项目经理办理交付工作的各个环节。

2、秘书岗位

从20xx年12月3日至20xx年6月26日期间，本人在xxx项目销售部担任销售秘书。半年的时间里为项目统计相关数据近千次，且数据的准确率高，为项目做销售分析、策划分析提供了有效的数据支持。此外，协助项目经理做好各项项目重点工作的准备及实施，如：项目房屋交付、地下室交付等。

3、销售岗位

从20xx年6月27日至今，本人在****项目销售部担任置业顾问。在公司领导的指导下，截至10月份本人完成销售房屋套数60套，实现回款19828295元。

1、对企业文化的认知和认可：在进入销售岗位前，本人接受了为期一个月从海信集团到xxx的全面、系统、深刻的企业文化培训并顺利通过了考核。

2、对项目情况的了解较为全面：目前本人是项目上的最早进入本项目并一直持续工作的销售人员。加上担任过项目的销售秘书，对项目数据有较大的掌控力，能够为销售做出及时的效果分析。

3、个人的领导力和团队协作能力：本人在校时主修管理学，对工作勤于思考，具有较强的专业能力；本人具有较强的计划、组织、执行、控制、监督能力；本人具有良好的亲和力、观察力、沟通能力、协作能力及应变能力，具有集体荣誉感和大局观。

如果我能荣幸地成为一名销售竞聘组长演讲，我将会建立一

个具有凝聚力的、有激情的、有良好执行力的优秀销售团队。

1、沟通：建立良好的“至上而下、至下而上”的纵向沟通渠道，同时构建合理的团队成员之间的横向沟通平台。此外，加强与兄弟团队的有效沟通也是必不可少的。

2、协作：有了良好的沟通就能提高彼此的信任度从而提高团队成员之间的协作能力，鼓励队员互相之间的有效协作，进而达到1+12的工作效率。

3、执行力：有了良好的协作就能发挥团队良好的执行力。对于上级安排的工作合理安排时间，合理安排协作配合，以高效率、高标准完成工作为目的。

4、关于团队士气：要达到理想的销售业绩，必须要保持销售人员的激情和士气。本人将会用自身对工作的热情和日常生活中的激情感染我的队员。对于个别队员的问题要及时去深入了解情况，在发现问题的同时解决问题。

分组销售意味着我们的销售团队正以更快的速度不断地完善自我。担任组长是需要担任更多的工作、承担更多的压力，但同时也能更好地为队员们服务；担任组长是需要对自己有更高的要求、更严格的考验，但同时也会为自己的工作价值赢得更大的肯定。我相信我可以胜任销售组长这个岗位，特此提出竞聘申请。谢谢阅毕！

仓库组长述职及竞聘报告书篇六

尊敬的各位领导、各位老师：

大家好！今日站在竞聘班级组长的讲台上，我的内心一如这六、七月的天气：既有骄阳似火的热情，又有大雨倾盆般的冲动。说到热情，是因为外表看起来比较舒适的我，其实心里有几分不甘落后的情愫在涌动；说到冲动，是因为站在则

多优秀的老师面前，真的感觉自己有点底气缺乏。不过，我告诉自己：参加本次竞聘活动的本身，对于我来说就是一次难得的机遇，一个严重的考验，一笔不菲的财富，所以，我来了。希望能够得到各位领导和老师的支持和鼓舞，谢谢大家！以下请容许我用几分钟的时间介绍一下自己：

站在您面前的这位是85后的一员，乍一看，可能还带有几分青涩、几分稚嫩，其实我已经是一位年轻的“老老师”了。由于我对当老师这一愿望的极度迫切，xx年中师毕业后，17岁的我就登上讲台，成为一名老师。尽管我通过自学，在短短几年内相继拿到专科、本科学历，但是，没有真正地走进大学校园，依然是我人生的.一大憾事。随着教学工作的不断深化，我渐渐明白：学历和教学教过并不成正比，强烈的责任感是做好一切工作的重要砝码。

从教几年来，我脑中想着责任，肩上扛着责任，心中装着责任，一直认仔细真、兢兢业业地面对每一项工作。来到千口中学后，“责任教育”活动正开展得如火如荼，在高唱“责任之歌”的大气氛中，我一直满负荷、超负荷地工作，但我从未向领导提过什么要求，而是把责任感融入到每一项工作中，对学生负责，对学校负责，对自己负责。

一直以来，我都怀着一颗感恩的心来面对陪我一路走来的人，在人生的大舞台上，每个人都是一个独一无二的角色，工作中亦是如此。在大家的关心和帮助下，我努力让自己这个角色变得更加生动、更加传神。

xx年，我代表南乐县明天实验小学参加县教育局举办的同课赛，荣获一等奖，并在学校组织的优质课比赛中屡次荣获一等奖。xx年，在市教育局举办的“树优良师风展老师风采”演讲比赛中荣获三等奖，并在学校和县教育局组织的各类朗诵比赛、演讲比赛中屡次荣获一、二等奖。作为一名语文老师，所任教班级的成绩在班级中均名列前茅。作为一名班主任，我努力让班里的孩子感受到成长的快乐。学习之余我带着他

们仔细面对各种比赛：朗诵比赛、演讲比赛面前，我是他们的语文老师，指导他们的抑扬顿挫，第一名，我们班的；歌咏比赛面前，我化身为他们的音乐老师，教给他们1234，第一名，我们班的；队形队列比赛面前，我化身为他们的体育老师，共同练习左右转走，第一名，我们班的；就连靠体力取胜的拔河比赛，在实力相对较弱的情况下，经过同学们的共同努力，第一名还是我们班的……当然，偶然也有发挥失常的时候，〔此处略去37个，呵呵〕，一本本鲜红的荣誉证书记录着我前进路上的每一个足迹。另外，我曾经担任过两年的语文教研组长，在千口中学负责了一年的学生会工作，在一定程度上丰富了我的实践经验，提高了我的组织能力和治理能力。

当然，这些成绩都已经属于过去，假设我能竞聘班级组长成功的话，我的工作将出现一片新的天地。以下，我就通过几个要害词谈一下自己对班级组长工作的一些看法：

班级组长首先要摆正自己的位置，做好效劳工作。既要为学校校长室、政教处、教务处做好效劳工作，又要为班主任、科任老师、学生家长提供实实在在的效劳。做好领导、老师、学生家长之间的协调工作，制造一个团结、协作、和谐的良好工作气氛。

班级组长是班级工作的领头人，必须起到模范带头作用。我会在学校各项工作中身先士卒、以身作则，在制度面前力争做到公平、公正、公开，让领导放心、同事满足。

陶行知先生曾说过：千教万教，教人求真；千学万学，学做真人。学校是培育人的地方，首先要让学生成为一个老实守信、懂得感恩、堂堂正正的人。初中阶段正是学生正是人生观、世界观、价值观初步形成的重要期间，我们要从小事抓起，对学生进行及时有效的引导，培育其良好的行为习惯。

学校的中心工作是教学，教学质量是学校赖以生存并长足进

展的生命线。老师们要在教学上再多花点儿心思，努力向课堂要效率，打造高效课堂，另外，面对我校学生根底比较薄弱的情况，还要在课后做好学困生的补困工作等等。在全校师生的共同努力下，使我校的教学工作再上新台阶。

老师们，我今日的演讲给大家展示了一个真实的我，希望您为我投上珍贵的一票，给我一次时机，我将还您一份满足，相信我，谢谢大家！

仓库组长述职及竞聘报告书篇七

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！首先要感谢领导给我们提供了这样一个展示自我的机会。我竞聘分厂班组长兼团支部书记。下面，我先就个人的基本情况做一个简要介绍：

我叫***，中共党员□20xx年7月毕业于武威职业学院机械制造与自动化专业□20xx年10月进入我集团本部公司实习，本人自进入我集团公司本部实习一直担任实习班组的班组长一职□20xx年6月到公司报道以后至今，也一直担任临时班组班组长一职。

下面说一下我此次竞聘的优势

1、有比较丰富的工作经验

我在到集团公司本部实习以来，先后在合成炉收尘岗位、立磨岗位进行顶岗实习，多次参与实习车间的大检修、工艺完善等工作，由于我本人吃苦耐劳、认真学习赢得实习车间领导和师傅们的一致好评。

2、具有一定的管理能力和组织协调能力

我自上大学开始就担任班级班长、到担任系学生会副主席、主席等职务是我具有一定的管理能力和组织协调能力。在担任实习班组长期间，在加强自身安全管理的同时，也加强对实习人员安全管理和运行操作规范化管理，提高了实习人员的安全意识、减少了操作过程中的不安全行为，同时也配合我班班长负责本班的一些日常事务。

关心班组人员，帮助大家解决实际问题，做到经常交心、谈心，促进员工更好的振奋精神，全身心投入工作；能够很好的协调班组成员之间的关系，使班组始终洋溢着团结、向上的工作氛围。

3、有扎实的专业理论基础。

尽管在大学期间我的专业就是机械制造与自动化，但是我深知知识是始终进步的，学习也不能停滞。工作以来，我始终不忘继续学习，不断完善自己提高自己，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作中，不断提高自己的理论与实践经验，不断提高自己的管理水平和专业水平，真正做到学用结合。

对于如何担任班组长兼团支部书记一职，我有以下几点认识：

1、要认真学习，努力钻研业务，尽快进入角色

加强业务学习，拓宽学习面，不断提高自己的业务技能，虚心向领导、有工作经验的同志学习，提高工作的准确性，减少盲目性。

2、配合分厂领导做好分厂的基础工作

首先查阅公司、分厂的制度、建立健全班组的各项规章制度，使班组管理有据可依，有章可循；其次配合分厂安全管理人员做好本班组人员安全管理工作，将安全隐患排除在萌芽之

中；最后在日常工作中，要结合我厂安全隐患排查的活动，紧抓落实，认真排查，针对现场存在的低标准现象和安全隐患及时要求当班人员进行整改，对不能整改或暂时不具备整改条件的及时上有关领导汇报并做好现场安全标示；不断夯实班组的基础管理。认真贯彻公司、分厂的工作的总体思路，深入现场，关注生产，根据生产需要及时采取措施，主动寻求对策，有效提高班组的工作效率和工作质量。

3、做好培训工作

作为一班之长，一定要配合分厂领导搞好培训工作。首先培训内容要以班组人员的需求为主，班组人员缺什么，我们就培训什么；其次根据分厂制定合理的培训计划，并落到实处；最后充分调动班组员工积极性，广泛开展老带新、传帮带。最重要的就是经常深入班组，与班组员工探讨我厂最近、最新的技术问题，逐渐在班组形成良好的学习、讨论氛围，引导大家自学。

4、做好班组建设工作

班组建设是班组对外的一个窗口，也是向公司、分厂展示我们的一个平台。我认为，做好班组建设，首先要用强有力地班委，结合班组特色亮出我们的目标、我们的口号。一个响亮的口号，一个明确的目标就是班组的灵魂；其次要做到班组建设台账规范化，通过广泛征求班组意见，统一班组建设的格式，根据班组特点做出与众不同的亮点，凸显班组的个性，使班组建设与生产紧密结合，相互推进。

尊敬的各位领导、同事们，我自信我能够干好班组长兼团支部书记这个岗位，请大家支持我、信任我，如果组织认为我能够胜任，我将不辜负组织和领导对我的信任。无论竞聘是否成功，我都会一如既往的做好我的本职工作，我依然会通过虚心学习，努力完善自己，力求最好，做一名优秀冶炼人。

我的演讲结束，谢谢大家。

仓库组长述职及竞聘报告书篇八

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx—xx□我自从20xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物

比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即“搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训的基本内容，让员工树立“顾客是上帝、员工代表企业”的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

仓库组长述职及竞聘报告书篇九

各位领导、各位老师：

大家下午好！

首先感谢各位领导、老师们的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。

我是一名小学一级教师，毕业于xx特殊教育学校，进入特殊教育学校虽然未能如愿，被分配到临村的普通小学任教，整天和一大群天真灿烂的孩子生活在一起，所以自己又是最幸运的。一晃到现在从事教育、教学整10年了，今天我之所以竞聘数学教研组长，是因为我有以下几个优势：

1、我有很强的责任感和事业心，凡事不怕辛苦，领导布置的任务能认真努力去完成。

2、我有扎实的业务知识和教学能力。在分配后的10年中我所教的班级数学成绩优异，并多次担任小学毕业班的教学，由于成绩突出和领导信任04年我在全区小学数学优质课比赛中获一等奖[]20xx年被评为区优秀教师[]20xx年被评为优秀任课教师。

3、我有一定的实践经验。我当过三轮的.教研组长，所以深知教研组长的责任和义务。

4、我有较好的年龄优势。我年轻，身体健康，精力旺盛，完全有能力投入到教育事业中去。

假如今天我有幸竞聘成功的话，我会在以下几个方面来开展工作：

1、“一头狮子率领的一群羊，一定能打败一头羊领导的一群狮子”这句话说明了“头”的重要，所以自己要带好头，学在前，思在前，行在前。

2、抓团队建设。我会尽量协调数学组各成员，建立一个和谐的人际关系，在竞争中合作，在合作中竞争，形成一种团结互助的竞争氛围，做到资源共享，共同协作，共同进步，共

同提高。

3、组织本组人员制定教学计划。凡事预则立。统一教学进度，开展好集体备课活动，对每一节的导学稿把好关。把每次的教研活动落实，定期的组织本组成员听课，评课，说课。

岁月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了学校各位领导和各位同事的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把我们教研组的工作做好，为学校的发展贡献自己的力量！

我的演讲结束了，谢谢大家！