

组织部工作总结感悟心得(优质9篇)

心中有不少心得感悟时，不如来好好地做个总结，写一篇心得感悟，如此可以一直更新迭代自己的想法。那么心得感悟该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得感悟范文，我们一起来看看吧。

组织部工作总结感悟心得篇一

既异想天开，又实事求是，这是科学工作者特有的风格，让我们在无穷的宇宙长河中去探索无穷的真理吧！下面是本站带来的个人工作总结心得体会，仅供参考。

一、必须加强学习，不断提高自身的综合素质

学习对于一个人或者一项工作是必不可少的，特别我刚刚接触水利工作，对于水利工作一窍不通，每项工作都有待于学习和提高。因此，在工作中，我始终重视加强理论和业务知识的学习，坚持一边工作一边学习，不断提高自身的理论水平、工作能力和各项综合素质。在学习上，我着重从四个方面入手，一是系统学习政治理论知识。我始终坚持政治理论学习，努力提高政治理论水平，不断加强党性修养。较为系统地学习了《党的xx大报告学习辅导百问》、《xx大党章修正案学习问答》、《保持共产党员先进性长效机制文件汇编》、《科学发展观重要论述摘编》、《科学发展观学习读本》等书籍。通过学习，及时了解和掌握党和国家的方针政策，进一步统一思想认识，明确工作思路和工作目标；二是重点学习业务知识。我始终坚守“想要做什么，先要会什么”的工作理念，为更好的掌握和做好水利工作，充分利用业余时间加强法律法规、特别是水利法律法规性文件和有关业务知识的学习，不断从相关业务书籍、报刊杂志及网络上，认真学习业务知识，使自己真正能够适应本职工作的需求。重点学习了

《永德县水务局工作规则》、《〈全国农村饮水安全“十一.五”规划〉实施指南》、《水利部关于加强村镇供水工程管理的意见》、《云南省临沧市永德县“十一.五”农村饮水安全规划报告〔(20xx—20xx)〕》、《永德县20xx-20xx年农村饮水安全工程规划报告》、《永德县水利水电项目储备规划报告〔(20xx—20xx)〕》、《村镇供水工程技术规范》、《管材质量技术检验规范》等业务书籍，并全面熟悉掌握各上级主管部门关于农村饮水安全项目的批复文件、管材采购招投标资料、管材管理程序、工程实施各个环节的技术标准等业务知识。进一步开阔视野，更新观念，同时在业务学习过程中，注重理论联系实际，做到学用结合，学以致用，将学到的理论知识和业务知识充分运用于工作实践当中；三是拓宽学习途径。在工作和生活中，低调做人，扎实做事，处处留心，绝不放过任何学习的机会，向领导学、向同志学、向书本学、向实践学，不断增强自身的理论水平和工作业务能力；四是努力提高学历层次。参加了省委党校举办的法律本科班的学习，不断提高自身的学历层次、党性修养以及相关的农业农村工作知识，努力适应时代的发展和进步。

二、必须努力工作，不断提高自身的工作效率

“今天不努力工作，明天努力找工作。”这句话深深的刻印在我的心里，通过几年的工作实践，我明白要找到一份称心如意的工作十分之不易，而要把一份工作做好更是难上加难。所以，为了进一步搞好工作，不断提高工作效率，我不嫌麻烦、不怕受累，虚心地向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，通过自身的努力，在短短三个多月时间里便基本熟悉了水利股的工作要点，明确了相关工作的程序和目标任务，提高了工作能力。并始终保持热情的工作态度和勤奋的敬业精神。热爱自己的本职工作，正确认真的对待每一项工作，认真遵守工作纪律，按时上下班，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作时按时加班加点，保证工作能按时完成。在具体工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。三个月来，我本

着“把工作做得更好”这样一个目标，开拓创新，积极主动的完成了以下几项工作：一是认真做好20xx□20xx年度饮水安全项目的管材订购、初验、发放等管理及协助做好已验收工程的资料整编、归档和在建工程的进度统计上报工作；二是认真收集资料，撰写了20xx至20xx年度冬春农田水利基本建设工作总结和水利股20xx年度上半年工作总结；三是做好水利信息的收集上报工作；四是认真、按时、高效地做好领导及办公室交办的其它工作任务。

三、 必须找准不足，明确今后的努力方向

工作实践使我的业务水平不断得到提高、工作能力不断得到加强。紧张的工作节奏，让我的工作能力和思想认识都有了新的突破。领导和同事们对于工作的执着和热爱深深的感染着我，百忙中他们抽空耐心的帮助和教导我，让我在水利工作上由陌生变为熟悉，也使我解决问题、分析问题的能力和各种综合能力都得到了很好的锻炼和提高。

但是，我深深的认识到，在学习和工作中所取得的成绩，是领导关心和同事支持、帮助的结果。在工作中，依然存在着很多不足的地方，正所谓是“金无足赤，人无完人”。在今后的工作中，我一定找准存在的不足，并明确努力的方向，进一步加强学习，克服不足。针对自己存在的不足，一是我将坚持不懈地努力学习各种理论知识，并用于指导实践，以更好的适应工作发展的需要；二是我要通过实践不断的锻炼自己的胆识和魄力， 提高自己解决实际问题的能力，积极、热情的对待每一件工作；三是虚心的向领导和同事学习请教，虚心接受领导和同事的批评指正，始终把做好工作作为努力的方向。

总之，我相信在以后的工作学习中，我会在局领导的关怀下，在同事们的帮助下，克服不足，变压力为动力，做一名合格的水利人，为永德县水利事业的繁荣和发展作出自己应有贡献。

xxxx年2月19日至25日，本人有幸参加了全省地税系统党务工作培训班，虽然培训班已经结束，但是培训期间的点点滴滴仍历历在目，忘不了省局领导对我们无微不至的关怀、忘不了地税同仁们的深厚友谊、忘不了行政学院老师们的精彩授课！

一、要把发展的观念贯穿整个基层党务工作的始终

一是自觉把党务工作的各个方面和各个环节都融入经济社会发展之中，使这一工作的所有举措都能配合发展大局，都能够为促进发展服务，以促进发展的实际成果来检验基层党务工作。二是要努力营造推进经济社会发展的浓厚氛围。组织党员深入学习中央提出的经济社会发展的目标和任务，做到经济社会发展需要什么样的思想认识和精神状态，基层党务工作就努力去发扬、培养什么样的素质能力和工作作风；经济社会发展遇到什么样的问题和障碍，党务工作就主动去发现、去帮助解决。坚决破除一切妨碍发展的思想观念和做法。三要立足于通过加强自身建设来推动发展。从思想、组织、作风和制度上全面加强基层党务工作，以自身良好的素质和形象带领广大群众共同奋斗。充分发挥党的组织优势，通过发挥基层党组织的战斗堡垒和党员的先锋模范作用，促进地税事业科学发展上水平，更好地发挥税收职能作用，为促进经济社会又好又快发展做出新的更大的贡献本部门工作职能的履行，确保经济社会发展目标任务的落实；充分发挥党的密切联系群众的优势，切实转变作风，提高工作效能和服务质量，推动经济社会更快更好发展。

用“以人为本”的原则和精神指导基层党务工作，就是要坚持党员在党务工作中的主体地位，加强和改进教育管理，促进他们全面发展。一是把认真抓好学习与鼓励积极投身于实践结合起来，努力提高基层税务党员的素质。深入开展创建学习型机关活动，开设辅导讲座，组织定期轮训，以及办好各类培训班等，为党员学习提供必要的保障和条件，鼓励党员坚持自学，形成人人学习、终身学习的时代风尚。同时，

积极组织动员基层广大党员投身于改革开放和现代化建设的伟大实践，向实践学习、向人民群众学习，在人民群众丰富生动的伟大实践和创造中汲取营养、丰富提高。二是把加强党员队伍建设与实施人才强国战略结合起来，促进基层党员的成长进步，自觉把人才队伍建设作为税务机关党组织的一项任务，与加强党员队伍建设结合起来抓。大力营造尊重劳动、尊重知识、尊重人才、尊重创造的氛围，把各种优秀人才吸收到党组织中来，使基层党组织成为优秀人才的聚集地和成长地。三是把过细的思想政治工作与解决实际问题结合起来，增强思想政治工作的实效。从基层实际出发，摆正党员的位置，把教育人、理解人、帮助人有机结合起来，做到既严格教育管理，又主动关心爱护。注重满腔热忱地帮助税务机关党员解决学习、工作、生活中的困难和问题，使他们感受到党的温暖，增强党的凝聚力、向心力，进而增强思想政治工作的针对性和有效性。

三、用统筹兼顾的方法，推进基层党务工作的全面协调和谐发展

用“统筹兼顾”的原则和精神指导基层党建，就是要用普遍联系和发展变化的观点认识处理各方面关系，推进基层党务工作协调和谐发展。一是基层党组织和党员干部特别是领导干部要深入群众、深入实际，把握基层党务工作的情况和发展趋势，深刻把握社会变化对基层机关党建工作的影响，提出加强和改进基层党务工作的措施，为基层党务工作的决策提供依据。二要牢固树立全局意识，领导干部应着眼从全局思考问题，谋划工作，并落实到基层党务工作中去。协调处理好基层党务工作与税收中心工作、其他业务工作的关系。三要改善领导的工作方式方法，要在宏观规划、总结经验和制度建设上下功夫，把基层党务工作纳入机关整体工作规划，基层党组织应围绕发展、围绕履职、围绕作风、围绕地税形象积极开展工作，有效推进基层党务工作协调和谐发展。解决一些影响和制约地税事业科学发展以及群众反映强烈的突出问题，着力建立健全充满生机、富有活力、更有效率、有

利于科学发展的税收工作体制机制，有力地推进地税工作。

在县委党校的精心组织下，这期党务工作者培训班圆满结束。我非常珍惜这次学习机会，悉心聆听了每堂讲座及专题报告，受益匪浅，收获颇丰。

一、认真汲取、深刻领会，受益匪浅。我对培训的课程内容进行了全面分析和整理，认真汲取精髓，深刻领会内涵，做到学习别人的，联系实际的，结合个人的，形成自己的。

首先，党性得到升华，信念更加坚定。通过几位教授和老师的讲座和专题报告，让我的党性进一步的提升，对于我从事的农村党建工作有了更明确的认识。其次，工作思路得到梳理，努力方向更加明确。通过学习，我把培训内容与我的本职工作紧密结合，触类旁通，认真梳理，进一步理清了工作思路，对今后的工作方向更加明确、工作重点更加清晰。再次，经验得到深化，目标更加具体。通过培训学习，不仅看到了我个人在党建工作中取得的成绩，也学习到了先进经验和成功做法，对我今后的工作开展目标有了更加具体而鲜明的定位。

二、立足岗位、联系实际，学用相长。毛泽东同志指出“学习的目的全在于运用”，就是要我们发扬马克思主义学以致用的学风，做到学以致用、用以促学、学用相长。我按照理论联系实际的方针，把本次培训学习与工作实践紧密结合，重点将坚持“四个围绕”。首先，围绕服务全局，加强我镇党建。继续深化组织系统“讲党性、重品行、作表率”活动，切实加强自身的政治建设，用中国特色社会主义理论体系和社会主义核心价值体系武装自己的头脑，牢固树立大局意识，自觉把自身工作与镇村重点工作结合起来，增强做好组织工作的责任感和使命感，提高做好组织工作的主动性和实效性。其次，继续深入开展“创先争优”活动，激励自己“本职工作争先进、整体工作创一流”，力求在组织工作创新等方面取得实质性突破。最后，加强自身建设。以“一

迎双争”活动为抓手，不断增强理想信念，全面提升自己的综合素质。

三、常学不懈、持之以恒。学习贵在持之以恒、常抓不懈，只有这样，思想品质和工作能力才能与时俱进、稳步提高。我将以此次培训为契机，进一步推进学习型组织委员建设。首先，强化学习培训，提升学习自觉性。其次，强化业务训练，提升学习针对性。通过“争先创优”活动，使自己在本职工作岗位上不断取得更大的突破，起到先锋模范带头作用。再次，探索学习方法，提升学习实效性。

以上是我通过本次党务工作者培训的一些简单的心得，今后我将把这次的学习体会在本职工作中进一步实践。通过此次培训，使我提高了自身的思想高度，受益匪浅。这些培训知识也将指引我在新的工作岗位上作出成绩。

一、虚心学习，努力工作，圆满完成任务！

(一)在年里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

(二)年工程维修主要有：在卫生间后墙贴瓷砖，天花修补，二栋宿舍走廊护栏及宿舍阳台护栏的维修，还有各类大小维修已达几千件之多！

二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实管理目标责任制。

(一)年上半年，公司已制定了完善的规程及考勤制度年下半年，行政部组织召开了年的工作安排布置会议年底实行工作目标完成情况考评，将考评结果列入各部门管理人员的年终绩效。在工作目标落实过程中宿舍管理完善工作制度，有力地促进了管理水平的整体提升。

(二)对清洁工每周不定期检查评分，对好的奖励，差的处罚。

(三)做好固定资产管理工作要求负责宿舍固定资产管理，对固定资产的监督、管理、维修和使用维护。

(四)加强组织领导，切实落实消防工作责任制，为全面贯彻落实“预防为主、防消结合”的方针，公司消防安全工作在上级领导下，建立了消防安全检查制度，从而推动消防安全各项工作有效的开展。

三、主要经验和收获

(一)只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

(二)只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

(三)只有坚持原则落实制度，认真统计盘点，才能履行好用品的申购与领用。

(四)只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

(五)要加强与员工的交流，要与员工做好沟通，解决员工工作上的情绪问题，要与员工进行思想交流。

四、加强检查，及时整改，在工作中正确认识自己。

(一)开展常规检查。把安全教育工作作为重点检查内容之一。冬季公司对电线和宿舍区进行防火安全检查。

(三)总结下来：在这一年的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

五、要定期召开工作会议，兼听下面员工的意见，敢于荐举贤才，总结工作成绩与问题，及时采取对策！

六、存在的不足

1对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

2本部有个别员工，骄傲情绪较高，工作上我行我素，自己为是，公司的制度公开不遵守，在同事之间挑拨是非，嘲讽，冷语，这些情况不利于同事之间的团结，要从思想上加以教育或处罚，为企业创造良好的工作环境和形象。

3宿舍偷盗事件的发生，虽然我们做了不少工作，门窗加固，与其公司及员工宣传提高自我防范意识，但这还不能解决根本问题，后来引起上级领导的重视，现在工业园已安装了高清视频监控系统，这样就能更好的预防被盗事件的发生。

七、下步的打算

(一)积极搞好与员工的协调，进一步理顺关系；

(二)加强管理知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

(三)加强基础工作建设，强化管理的创新实践，促进管理水平的提升。

在今后的工作中要不断创新，及时与员工进行沟通，向广大员工宣传公司管理的相关规定，提高员工们的安全意识，同时在安全管理方面要严格要求自己，为广大公司员工做好模范带头作用。在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进!我相信：在上级的正确领导下□cssm大安防的明天更美好!

组织部工作总结感悟心得篇二

一、思想政治方面

作为一名教师，我在思想政治上，时刻与党与政府保持高度一致，将“稳定一切”紧密贯穿于教育教学中。我积极参加学校组织的各项政治学习，思想上积极要求进步。自觉遵守学校各项规章制度，作风扎实，工作勤勤恳恳，任劳任怨。热爱党的教育事业，无私奉献。同时，严格要求自己，加强自己的理论学习和师德修养，并且务实地进行师德实践。

二、认真教学，育人为本

1、提高教学质量，关键是上好课。为了上好课，我做了下面的工作：

(1)课前准备：备好课。认真钻研教材，对教材的基本思想、基本概念，每句话、每个字都弄清楚，了解教材的结构，重点与难点，掌握知识的逻辑，能运用自如，知道应补充哪些资料，怎样才能教好。考虑教法，解决如何把已掌握的教材传授给学生，包括如何组织教材、如何安排每节课的活动。

(2)课堂上的情况。组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的有意注意，使其保持相对稳定性，课堂语言简洁明了，克服了以前重复的毛病，课堂提问面向全体学生，课堂上讲练结合。

2、提高教学质量，还要做好课后辅导工作。及时点评学生的课后作业，讲解重点及难点。认真回答学生课后提出的问题，与学生之间做好沟通工作。

3、积极参与听课、评课，虚心向同行学习教学方法，博采众长，提高教学水平。听课是提高自身教学能力的一个好方法，新老师只有多听课才能够逐渐积累经验。

4、培养多种兴趣爱好，博览群书，不断扩宽知识面，为教学内容注入新鲜血液。在教给学生一瓢水的时候自己先有一桶水。通过阅读各种书籍、资料增加自己的知识含量及深度。教育工作，是一项常做常新、永无止境的工作。

三、加强学习，提高自身素质

随着教育教学改革的不断深入，时代对教师的要求越来越高，越来越严。要求教师终身学习，自觉进行知识与观念的更新。增强自身修养与适应能力，不断提升自己的综合文化素养。作为教育的一员，要适应形势的需要，跟上时代的步伐，认清素质教育对人才培养的时代标准，就要不断学习，更新教育理念。因为良好的教师素质是提高教育质量的关键，是提高课堂效率，落实素质教育的根本。教师只有不断学习，不断进取，不断完善自我，才能在课堂教学中适应教材、适应学生、适应课堂。才能在课堂教学中渗透符合时代信息的活水，才能常教常新。

四、务本求实，做好本职工作

严格遵守学院的各项规章制度，不迟到、不早退、有事主动

请假。在工作中，尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间关系，此外对于系里安排的其他工作，本人也积极主动去完成。另外，学校的中心工作是教学，课堂教学是学校教育的主渠道。而作为一线的教师，首要的任务就是备课、上课、改作业。为上好每一节课，我首先做到了认真备课，教学实践使我深有体会，只有教师认真做好课前准备，才能上好课，备课不仅是提高教育教学质量的一个重要条件，也是教师不断丰富自己教学经验的必要途径。为备好课，自己认真学习课标要求，查阅有关的参考资料，刻苦钻研教材，结合所带班级的实际情况，确立适合的教学目标，写出切实可行的教案。

在认真备课的基础上，选择恰当的教学方法，精心组织课堂教学。课堂上尽量做到活、实、全。活：教学方法活和学习方法活；实：基础知识扎实；全：即面向全体，全面提高教学质量。真正做到人人有收获，个个有提高。在教学生掌握基础知识的同时，注重智力的开发，能力的培养，素质的提高。并结合学科特点，向学生进行思想教育。

五、反思总结，争取进步

- 1、教学方法的把握还不是很成熟，仍需继续努力并向其他教师学习。
- 2、在教学研究方面尽管读了一些相关的书籍，有所收获，但我深知还有很多要学。
- 3、专业知识的储备上还稍显不足。

以上是我教学工作大体情况，希望在以后的工作中领导及老教师们能多多指点及帮助，自己争取尽到一名优秀教师应有的责任，也争取在教学方面取得更多的进步！

组织部工作总结感悟心得篇三

时间就像脱了缰的野马，两个月的试用期的时间飞驰而过，回顾这两个月紧张而充实的工作和生活，感慨万千，学到了不少的新的知识认识许多新的朋友，同时也认识到自己不足，还需要学习很多的知识。

一、对__的认识

__公司是一家美国公司，是研制、生产和销售_____系统的跨国企业，在行业内处于地位。__在全球四十多个国家有165个分支机构，__有1多项专利技术，在全球有4多名员工。还有很多关于__公司的信息都是自己从网络等途径探知的，我想随着时间的推移，对__的认识会更加深刻，对__的价值观会更加认同。

二、__的新员工培训

回想起培训的场景到现在还记忆犹新，给我们培训的人员专业的职业素养和不知疲倦的回答我们的疑问都让我非常感动。人力资源部给我们介绍了__有限公司及__(中国)有限公司介绍、__的企业文化、__的经营原则、__环境健康与安全等。

it部给我们介绍了电脑的使用规则、平时日常工作所需要使用的软件的介绍，网络安全的注意事项以及平时使用网络和电脑所需要知道的基本原则等。行政部门给我们介绍了公司设备安全的知识和基本原则等。财务部给我们介绍了日常开支和费用报销的流程等。通过培训，让我明白了作为__人所需要清楚地日常行为规范，清楚了日常工作中自己应该做的东西和不应该做的东西。让我从公司的软硬件方面了解了__的内涵，从更深的层次去认识__。

三、对_____group的认知

通过将近两个月的时间内与我们team的沟通中了解到□__group是__中的一个部门，在__中国事业的发展中起到了中坚的力量。我们team中各个成员都很友好和善，相处起来也比较轻松随和，我们的team严肃但不缺乏活泼，氛围非常__。我们的成员在工作中都很认真都有比较高的专业水准，如果我遇到什么问题，他们都会乐此不疲的给我讲解，直接经理经常会给我工作和职业发展上做一些很有见解的方向指导并给予鼓励，让我明白了自己在__的工作方向。在我们的team中感到了浓浓的暖意和一起奋发向上昂扬的斗志，我非常喜欢这样的工作氛围，完全调到了我工作的积极性和责任感。

四、工作内容培训

根据直接经理的安排，参加了多次工作内容方面的培训，明白了自己的工作内容和要求。我的工作内容主要有以下几个方面，_____通过工作内容的培训，知道了自己的义务和职责，深感自己的担子不轻，要完美的完成自己的工作，还需要做很多的努力，我相信这些压力是促使我奋进的动力，我会在以后的工作中竭尽全力发挥自己的潜能把工作做好，为我们的team做出自己应有的贡献。

五：个人努力计划

(1)努力学习业务知识，根据工作安排和要求，认真做好每一项事情。能根据公司的发展和变化，修正自己的路线，跟上公司的步伐，与公司一起进步。

(2)积极参与正在进行的项目，为项目的发展献计献策，通过具体的工作，熟练和明白项目的流程、控制和各部门的权责事物，认真做好自己应该做的事情。

(3)工作时通过对产品英文资料的学习，加强提高自己的英文水平，业余时间更要加强英文听说读写能力的学习，为工作

的需要打下好的基础。

(4)争取在一年之内改善个人的不足，可以做到对公司的方方面面都能清清楚楚的了解，为我们__，我们team的发展发光发力而努力。

磨刀不误砍柴工，千里之行始于足下，将近短短近两个月的培训，为将来在__的发展做出良好的铺垫。在诺__的每一天都是新的开始，每天都有新的任务需要完成新的知识需要学习，每天都过得很充实而且很有意义，我感到从未有过的充实感。要成为__的专业人员未来的道路还很长很长，认认真真地做好当下的事情是当务之急，我想对__说，我已经准备好了。感谢各位领导和同事对我的培训，你们身上有很多值得我去学习的地方，在以后的工作中还需要你们的指导和教育，我会努力做好自己的本质工作，为我们的team和__在中国的发展做出自己的贡献。

组织部工作总结感悟心得篇四

保健品销售人员不容易， 在一个好的公司做一个成功的销售人员更不是一件容易的。下面是本站给大家带来的保健品销售实习心得体会，欢迎欣赏！

一、实习目的或研究目的

本次实习的目的在于通过理论与实际的结合、个人与社会的沟通，进一步培养自己的业务水平、与人相处的技巧、团队协作精神、待人处事的能力等，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作能力，以便提高自己的实践能力和综合素质，希望能帮助自己以后更加顺利地融入社会，投入到自己的工作中。 一般来说，学校的生活环境和社会的工作环境存在很大的差距，学校主要专注于培养学生的学习能力和专业技能，

社会主要专注于员工的专业知识和业务能力。要适应社会的生存要求，除了要加强课堂上的理论知识外，还必须要亲自接触社会参加工作实践，通过对社会工作的了解指导课堂学习。实际体会一般公司职员的基本素质要求，以培养自己的适应能力、组织能力、协调能力和分析解决实际问题的工作能力。

实习在帮助应届毕业生从校园走向社会起到了非常重要的作用，因此要给予高度的重视。通过实习，让自己找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备，从而缩短从校园走向社会的心理适应期。

二、实习内容

实习的内容主要是销售保健品，学习公司的企业文化、销售技巧、团队协作精神等各方面的知识。凭着对本公司产品的了解和与其它公司产品的对比，突出本公司产品的优点和公司的良好信誉，积极开拓客户源，向顾客推销产品，并尽量推销系列产品，完成公司分配的任务。

三、实习总结或体会

20xx年7月25日到7月30日，我在北京东方红航天生物技术有限公司进行了为期一个月的实习。这期间公司的同事给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，把大学所学的知识加以运用，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。

经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的操作步骤。更重要的是，这是我踏入社会的第一步，虽然只有一个月的时间，但是也让我看到了自己的很多欠缺，让我深知出身社会，还需要很多学校里学不到的能力。

首先简单介绍一下我的实习单位：本公司位于北京中关村高新科技园区，主要从事具有航天生物技术特色的现代生物制药、保健食品和健康用品的研发、生产、销售与服务。本公司本着始终贯彻执行“擎起航天生物大旗，致力民族高新科技产业”为企业宗旨。公司本着“以人为本、德才兼备、以德为先”的原则，创造“人和”的人文环境，构建了一支管理、生产、研发、销售及服务的精英团队，为东方红公司未来的发展奠定了坚实的基础。公司十分注重人才的培养及团队建设，“广纳人才、培养人才、善用人才、善待人才”的人力资源策略，为公司吸纳了一批年轻有为的技术骨干和营销精英；“乐观、积极、学习、合作”的良好氛围，为每一位员工提供了理想的事业舞台；优厚的薪酬福利待遇及丰富多彩的企业文化活动，充分体现了公司于员工共同成长的企业内涵。

这公司的经营理念是：质量和服务是经营的重中之重、把顾客放在第一位。由于有良好的质量加服务，本公司已建立了良好的业务关系。

第一，销售人员首先要嘴勤，勤问勤说。勤问就能尽可能多地搜集信息，掌握项目进展情况，得到别人的意见和建议。勤说就是要随时随地在适当的场合宣传你的公司和你的产品。

第二，是要腿勤，勤串勤跑。生意不是“坐”出来的，是跑出来的。要勤于访问你的客户，你的伙伴。你要和客户建立感情、交朋友，不勤跑是做不到的。第三，是手勤，勤读勤记。随时更新你的公司产品市场知识，随时记录整理你的信息，并且向有关人员提供信息。

第四，是耳勤目勤，勤听勤看。如今的市场竞争在很大程度上是信息的竞争，在一个项目上，谁掌握的信息完全准确谁的赢面就大。因此，随时掌握市场动向、客户动向、对手动向、产品动向要求销售人员耳聪目明。

第五，是脑勤，勤思勤省。要勤于思考你的计划和策略。善于分析、总结、改善、提高，善于创造。要善于动用你所有的知识和思维对已经发生、正在发生的和将要发生的事情做认真的分析，分析不清是不轻易下结论的。在紧要时刻，“吾日三省吾身”恐怕是必要的。

公司有这样一个企业价值观，“顾客就是亲人。我们与顾客风雨同舟，顾客与我们终身相伴”。作为一个销售医疗保健品的公司，对顾客就必须负责。由于该公司的顾客大多是中老年人，在整个销售过程中，待人要真诚，多与他们聊天，然后让他们了解知道会销保健品是有好处的，是有必要的，其中真心真诚是关键，还有就是要专业。其实，不管在哪个行业，热情和信心都是不可或缺的。热情让我们对工作充满激情，愿意为共同的目标奋斗；耐心又让我们细致的对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才一能做到最好。

另外，我还学会了做事要讲究条理，而这个在以后的工作学习中都大有益处。如果你不想让自己在紧急的时候手忙脚乱，就要养成讲究条理性的好习惯。“做什么事情都要有条理，”这是前辈给我的忠告。其它的工作也一样，讲究条理能让你事半功倍。一位在美国电视领域颇有成就的留学生讲过这么一个故事：他当部门经理时，总裁惊讶于他每天都能把如山的信件处理完毕，而其他经理桌上总是乱糟糟堆满信件。师兄说，“虽然每天信件很多，但我都按紧急性和重要性排序，再逐一处理。”总裁于是把这种做法推广到全公司，整个公司的运作变得有序，效率也提高了。养成讲究条理性的好习惯，能让我们在工作中受益匪浅。在实践的这段时间内，我感受着工作的氛围，体验着工作的辛苦与快乐。这些都是在学校里无法感受到的，而且很多时候，我不时要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在这里，没有人会告诉你要做什么，你必须自觉的去做，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力!通过社会实践的磨练，我深深地认识到社会实践是一笔财富。

在实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野、了解社会、深入生活、回味无穷。经过这次实践，虽然时间很短。可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的。就比如如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如维修部的同事相处好，那工作起来的效率才高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

一、实习目的或研究目的

本次实习的目的在于通过理论与实际的结合、个人与社会的沟通，进一步培养自己的业务水平、与人相处的技巧、团队协作精神、待人处事的能力等，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作能力，以便提高自己的实践能力和综合素质，希望能帮助自己以后更加顺利地融入社会，投入到自己的工作中。

一般来说，学校的生活环境和社会的工作环境存在很大的差距，学校主要专注于培养学生的学习能力和专业技能，社会主要专注于员工的专业知识和业务能力。要适应社会的生存要求，除了要加强课堂上的理论知识外，还必须要亲自接触社会参加工作实践，通过对社会工作的了解指导课堂学习。

实际体会一般公司职员的基本素质要求，以培养自己的适应能力、组织能力、协调能力和分析解决实际问题的工作能力。

实习在帮助应届毕业生从校园走向社会起到了非常重要的作用，因此要给予高度的重视。通过实习，让自己找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备，从而缩短从校园走向社会的心理适应期。

二、实习内容

实习的内容主要是销售保健品，学习公司的企业文化、销售技巧、团队协作精神等各方面的知识。凭着对本公司产品的了解和与其它公司产品的对比，突出本公司产品的优点和公司的好信誉，积极开拓客户源，向顾客推销产品，并尽量推销系列产品，完成公司分配的任务。

三、实习总结或体会

20xx年3月25日到4月30日，我在北京东方红航天生物技术有限公司进行了为期一个月的实习。这期间公司的同事给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，把大学所学的知识加以运用，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的操作步骤。更重要的是，这是我踏入社会的第一步，虽然只有一个月的时间，但是也让我看到了自己的很多欠缺，让我深知出身社会，还需要很多学校里学不到的能力。

首先简单介绍一下我的实习单位：本公司位于北京中关村高新科技园区，主要从事具有航天生物技术特色的现代生物制药、保健食品和健康用品的研发、生产、销售与服务。本公司本着始终贯彻执行“擎起航天生物大旗，致力民族高新科技产业”为企业宗旨。公司本着“以人为本、德才兼备、以

德为先”的原则，创造“人和”的人文环境，构建了一支管理、生产、研发、销售及服务的精英团队，为东方红公司未来的发展奠定了坚实的基矗公司十分注重人才的培养及团队建设，“广纳人才、培养人才、善用人才、善待人才”的人力资源策略，为公司吸纳了一批年轻有为的技术骨干和营销精英；“乐观、积极、学习、合作”的良好氛围，为每一位员工提供了理想的事业舞台；优厚的薪酬福利待遇及丰富多彩的企业文化活动，充分体现了公司于员工共同成长的企业内涵。这公司的经营理念是：质量和服务是经营的重中之重、把顾客放在第一位。

由于有良好的质量加服务，本公司已建立了良好的业务关系。虽然已经是毕业班的学生，但对于实际社会工作还是茫茫然的，毕竟书本上的只是一个概念，具体操作并没有教你。难得的实习机会，我想把它做好。在这段时间学会了一些比较琐碎的事情，但确实体会到了工作的辛酸，觉得自己在学校所学的专业知识严重不足，不能适应激烈的工作要求，像那些实际操作性极强的工作，我们这些刚出来没什么工作经验，而且本身就没好好学学校的专业课的人来说，根本无法和那些老手相竞争，有时候感觉确实无从下手。虽然说这只是个销售保健品的公司，但在这实习期间，我从培训到药品的整理以及到药品的会议营销等，都全身心的投入到工作中去。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等尤其是心理承受能力。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是百分之百的！在这一个多月里我还是有不少的收获。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真

准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决的。

首先简单介绍一下我的实习单位：本公司位于北京中关村高新科技园区，主要从事具有航天生物技术特色的现代生物制药、保健食品和健康用品的研发、生产、销售与服务。本公司本着始终贯彻执行“擎起航天生物大旗，致力民族高新科技产业”为企业宗旨。公司本着“以人为本、德才兼备、以德为先”的原则，创造“人和”的人文环境，构建了一支管理、生产、研发、销售及服务的精英团队，为东方红公司未来的发展奠定了坚实的基础。公司十分注重人才的培养及团队建设，“广纳人才、培养人才、善用人才、善待人才”的人力资源策略，为公司吸纳了一批年轻有为的技术骨干和营销精英；“乐观、积极、学习、合作”的良好氛围，为每一位员工提供了理想的事业舞台；优厚的薪酬福利待遇及丰富多彩的企业文化活动，充分体现了公司于员工共同成长的企业内涵。这公司的经营理念是：质量和服务是经营的重中之重、把顾客放在第一位。由于有良好的质量加服务，本公司已建立了良好的业务关系。

我在北京东方红航天生物技术有限公司进行了为期一个月的实习。这期间公司的同事给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，把大学所学的知识加以运用，在理论#from end#运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的操作步骤。更重要的是，这是我踏入社会的第一步，虽然只有一个月的时间，但是也让我看到了自己的很多欠缺，让我深知出身社会，还需要很多学校里学不到的能力。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。

它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等尤其是心理承受能力。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是百分之百的！在这一个多月里我还是有不少的收获。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决的。

组织部工作总结感悟心得篇五

20__年，在镇党委、政府的重视和正确领导下，我镇农业农村工作在20__年取得成绩的基础上，又有了跨越性发展，农业机械化水平跃上新台阶，高效农业亮点频现、精彩纷呈，农业基础设施投入前所未有的，农业后劲明显增强，农民居住、农村环境明显改善，农业基础地位明显加强，“三农”工作迈上了新的发展平台。

一、基本情景

1、发展高效农业，推进农业规模化集约化经营，是建设和实现农业现代化的必由之路。农业是我镇的第一产业，今年来，我镇大力推动土地流转工作，按照依法自愿有偿原则，引导农民以转包、出租、互换、转让、股份合作等形式流转土地承包经营权，发展多种形式的适度规模经营。严格落实发放各类惠农补贴，极大的提高了农民的生产进取性，__年，我镇粮食总产10743吨，产值2345.99万元，超出目标任务6.9%，其中：夏粮获收1.76万亩，总产5578吨，产值1171.38万元；

秋粮获收1.0731万亩，总产5165吨，产值1174.61万元。

2、__年我镇充分抓住机遇，争取上级项目倾斜，以设施农业建设为重点，全年新建大棚113座，其中哈家店村新建拱棚50座，香花村新建温室大棚28座，卧龙村新建温室大棚35座。每棚年收入可达2万余元。截止目前，全镇共建成大棚273座。

3、要想让农民尽早的步入小康社会，就必须想法设法的让农民增收，今年来，镇党委政府本着为民谋利的思想，扶持建成农业企业2个，分别是小章镇放心面粉厂，兴农有机肥厂。放心面粉厂的建成，极大的提高了农民的种粮进取性，同时也增加了种粮效益，兴农有机肥厂生产的有机肥，将直接为小章镇及其周边乡镇，乃至周边县市供给高效、可靠的有机肥。

4、发展新产业，创造新亮点。镇党委政府引导广大农民群众发展特色产业，增加农民收入，发展新产业2个，其中，在西堡村建设苗圃基地，计划栽植苗木1000亩，涉及西堡、小灵台、东新、路村。目前已栽植1071亩，278.5万株，3年后按30元株计算，预计亩产值可达7.2万元，苗圃建设将成为全镇群众增收致富的又一个新门路。在路村、东新、南乙方、香花、坡头庄、小灵台6个村新建核桃园2584亩，核桃园瓜果后，每年每亩核桃园将为农民带来经济效益超过3000元。

5、进取实施农民技术培训课程，指导农民科学种田。全年邀请西农大专家及县上农业、林业、劳务等部门技术人员举办培训班28期，培训各类技术人才4201人次，发放资料3.5万余份、科技书籍1000多本，发布农业信息181条。

7、培育和发展农民专业合作社，是当前创新农村经营体制，提高农民组织化程度，转变农业发展方式，推进新农村建设，增加农民收入的重要载体。今年来我镇新增种养殖专业村3个，新增市级“一村一品”示范村3个，注册成立了彬县农园蔬菜花卉种植农民专业合作社、彬县绿之源农民专业合作社。赵寨核桃园

种植技术协会、南乙方果园种植技术协会、香花春芽苜蓿种植技术协会等7个协会，指导农民学习农产品的加工、包装、储藏、生产技术改良、销售等实用技术。粮油产品深加工项目陕西福气农业综合开发有限公司已入驻义门农产品加工园区。

8、进取争取陕西省科学储粮惠民项目，为全镇13个村800户群众发放科学储粮罐800个，有效解决了群众储粮难的问题。

二、几点经验

2、加强宣传动员工作，健全工作机制。

镇党委、镇政府充分利用春耕和农闲时节，组织各包村干部和农技人员深入各村广泛宣传新型农业技术，为春耕的正常生产操作供给了极大的便利。同时，将农业生产进展情景及时向县政府和有关部门报告，并把各类作物种植面积建档立卡，健全档案，分配专人负责保管，切实维护了人民群众的利益和正常的农业生产。

3、调整产业结构，保证农民增产增收。

我镇在抓好落实种植面积的同时，督促农技人员按时跟进，深入田间地头，进取做好农业技术指导和服务工作，向农户供给和传授农作物病虫害的防治、田间施肥等农业科技知识和旱作玉米保湿保墒原理。为我乡的旱作的推广起到了带动作用，为农民群众发家致富供给了一条便利的捷径！

三、几点打算

回首20__年农业农村工作，概括地说，粮食及农产品产量稳步提高，农业机械化水平得到空前发展，农村基础设施、农田水利建设得到大力推进，农业发展后劲及农业生产支撑本事得到明显加强，人民生活水平得到明显改善。以上这些成

绩的取得是镇党委政府正确领导的结果，是全镇广大干部群众共同努力的结果，是农业战线团结奋进、奋力拼搏的结果。展望新的一年，我们必须更加紧密的团结起来，拓宽思路、务实苦干、奋力赶超，以更加求真务实的工作作风，为加速“强镇富民”的宏伟目标早日实现而努力奋斗。为农业农村工作实现新的突破，现将20__年我镇农业农村重点工作提出以下计划。

__年全镇农业农村工作的总体思路是：以科学发展观为指导，深入贯彻落实中央、省、市、县农村工作会议精神，以结构调整为主线，以项目建设为抓手，以助农增收为目标，以抓点示范为基本方法，充分利用好县委、县政府对我镇经济社会发展的优惠政策，全力推进农村基础设施建设、扶贫开发和新农村建设，落实好各项强农惠农政策，全力推动我镇农业和农村工作迈上新台阶。

继续调整产业结构，注重种植业和养殖业的发展，加速小城镇建设。以市场带动经济发展，引导农民成立专业合作组织，走农业产业化经营之路；从产前、产中、产后服务上做文章，做好茄子生产基地后期管理工作；大力发展各种农业适用技术培训，提高农民生产经营素质，实施好农村劳动力转移培训，加速农村剩余劳动力向二、三产业的转移。

总之，一年来，在县委、县政府的正确领导下，在相关专业部门的耐心指导下，我镇农业工作取得了一些成绩，但与上级的要求还存在必须的差距，我们力争在明年的工作中，把农业生产工作做的更大、更强，为农民群众的增产、增收和致富奔小康作出应有的贡献。

组织部工作总结感悟心得篇六

6月初到现在，我已经在公司工作9个月了。作为一个初来公司，刚开始还有些担心不知如何与同事共处、如何做好领导

给予的工作。但是这9个月以来，在公司融洽的工作氛围下，经过部门领导和同事的悉心关怀和耐心指导，我很快的完成了对公司产品和业务的认识，在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了部门的工作流程，最重要的是接触和学习了不少的相关业务和客服知识，能顺利地完成了公司交予的任务，做好了自已的本职工作，使我的工作能力和为人处世方面都取得了不小的进步。

这段时间所收获了一切，现在做一个小小的总结，希望可中发现自己的缺点和不足，在以后的工作中加以改进，以提高自己的工作水平。同时也感谢领导能有时间浏览一下这份用心写但不成熟的总结，感激领导能从总结中指出我不足的地方，帮助我和公司一起成长，谢谢你们。

当时怀揣着对青春的追梦来到联合通信，最先认识的是方总，她为人随和体贴，就像我们工作和生活上的良师益友，在工作中遇到困难时，她总能给你最及时的帮助；接着认识了杨总，他就像在战场上洗礼出的一位很有激情和活力的军官，无论是他在工作还是谈客户，思路永远都很清晰，语言组织能力很强，他做联展部的主管时，我成为了这个部门的一员，在他的领导下，我会学到很多的实战经验和快速完成公司分配工作的技巧，这些经验在以后的工作和生活中都很受用；9月份的时候，公司又添了一位女主管，主要负责客服，也是现在我的主管，她温柔中充满激情，成熟中充满自信，博思中充满干练，她能宽容你偶尔做错事，同时也会接纳你对工作的想法，为你排忧解难，为你的前程考虑。能在她的部门工作，我感到很幸运；都说老板就是爱板着脸孔的人，可是见到焦总以后，这些说法都不成立了，她很亲切，很有魅力，而且还有一点魔力，感觉她就象挖金人，她总能在任何人身上挖掘到发光点，在她眼里任何人都是包着黄金的石头，而她就是那个剥离石头展现黄金魅力的匠人。她爱她的员工，爱她的工作，她愿意帮她的员工承担压力，同时很多时侯都是最晚离开办公室的人。在漫长的职业生涯中，感谢这些领导的支持和呵护。

七月份、我的心态改变及行为模式的变化

念，让我突破了以往自己的狭隘的认识，看到了更广阔的天空。我通过这个早会把原先的观念都抛开了，学会了从另一种角度来看待问题，明白了没有什么不可能，只有自己认为不可能才是真正的没有可能。而随后公司也出了新的政策和业绩任务，这对我来说也是一种激励和帮助，新的政策可以规范我以往不符合公司文化和形象的现象，帮助我更快更好的紧跟公司发展的步伐；同时也有一份焦虑，这份焦虑促使我要掌握更多的产品知识、业务技巧和 workflows，来完成公司规定的业绩，和公司一起成长。

百城之旅第一站佛山，作为工作人员的我，又一次见证了数字贸易的影响力，以及大家对这种连接商家和消费者技术平台的期望和向往。既然领导选择我来参加这个会议，就是对我以往工作态度的肯定，同时感谢公司给了我一次成长的机会。这次会议让我明白了理解和珍惜。比如晚餐结束后徐主管让我留下来协助大智的工作，当时虽然有点不开心，但还是去执行了，等工作结束后精疲力尽的躺在床上时才明白我收获了很多东西，首先我懂得了和多个公司的工作人员共同完成工作任务的方法，其次我学会了怎么布置会场，这些都是我以后独立负责会议的宝贵财富。感谢数字贸易的百城之旅，它让我懂得与同事间相处最重要的是理解、包容，知道了挑剔别人的结果就是换回挑剔，学会了处理矛盾时先检视自己而不是先指责对方，学会了对自己的成长负责任。理解的同时也让我学会了珍惜自己的公司，珍惜自己的同事，珍惜我现有所拥有的这份工作和来到展台面前咨询的每一位客户，珍惜我现在所拥有的一切，珍惜我所拥有的幸福。

本月上旬在领导的协助下我签约第一位客户，之后在各部门的配合中，服务好了这位客户，很感谢这位客户对gid的认识，以及感谢他认识到了gid对他公司产品的帮助。这天的夕会中公司规定各位同事之间要相互协作，帮助他人完成客户的签约。在以后的业务拓展中，我明白了公司是在告诉我们成就

他人就是成就自己，在自己的团队内不要太过于计较得失，越是计较越会起到反作用。计较的结果可能就是客户离开联合通信，让整个团队跟着受损。我明白了越是高压下的竞争环境越能体现出团队的凝聚力。所以在适当的时候成就他人也是一种美德，而且能够取得双赢。

接着公司颁布徐凌入职副总监、曾坚鹏入职总监助理。真的为他们高兴，因为他们有这个能力去担任这个职位。同时也为我自己感到高兴，因为学会了欣赏他人的成就，而不是嫉妒、憎恨比自己能力高的人。因为只有学会欣赏别人成就时才能发现别人身上的长处和闪光点，才能从别人哪里学习到令自己成长思路和方法。而一味的嫉妒、憎恨比自己强的人，那自己不仅得不到提升的空间还会失掉一些珍贵的朋友。

在联合通信工作的日子总会有意向不到的成长，而成长的背后是满怀的感恩和珍惜。

感谢培训部刘洹如精心策划出一份上岗考试题，让我们检验自己这些日子对公司产品的掌握程度，以便随时弥补不足的地方。

感谢杨总的批准和方总的支持，让我做青岛分公司业务窗口的对接人，使我拥有另外一种方式证明自己工作能力的机会。

感谢gid商讯通进驻中国的联谊晚宴，让我明白现在所从事的行业有广阔的发展前景和空间。我为我的这份工作感到自豪。

组织部工作总结感悟心得篇七

早上的国贸桥，正在进行一场战争。

从燕郊远道而来的跋涉族和地铁10号线及1号线下车的通古斯人，在国贸桥下进行每天早晚都要演习的遭遇战。

红灯亮时，整个战场静极了，早上八九点钟的阳光，穿过招商局大楼的拐角，斜射到桥下的路面，泛起一片诱人的金黄。斑马线上的人们剑拔弩张，在准备着五分钟之后的当面肉搏。

黄灯亮了，几辆探子车摇摇摆摆的晃过去，两边战场里的人们收拾表情，准备以最快的速度占领对方的阵地。

绿灯亮起，跋涉族中的长腿人打头阵，他们冲锋在前，表情坚毅——从燕郊河边带来的土腥味，宣誓着这古老战斗民族的英勇无畏，他们打败了燕郊本地三十万劲敌，战胜通州路上一小时的狙击，突破大望路的生死防守，历尽艰辛才来到国贸桥下。在这万众瞩目的大会战时刻，谁也不甘落后。

通古斯人岂能甘拜下风？他们甩开长发，撸起袖子，看向国贸三期时的眼神怒中带喜——明眼人一看便知，国贸迟早是他们的地盘。万达，通州有了；地铁，通州有了；大学，通州有了。国贸？还会远吗！

小b是个女孩，她一身红衣，夹杂在这黑白相间的通古斯与跋涉族大战之中，恬淡安静。她带着耳机，听着法语香颂，心里想着晚上去哪个小剧场看文艺电影，板鞋下的影子慢慢拉长，与周边光影交错的遭遇战，互不相融。

国贸近在咫尺，她的心却在远方。

经历了漫长的高架城铁，站在窗口被太阳晒得已经睁不大的单眼皮，偶尔泛一点慵懒的光。

相对于办公室里冰冷的笑，和干冷的招呼，她更喜欢沿途无节制的阳光，这阳光虽然因为泛滥而显得廉价，但却比330米高的国贸楼里透过玻璃看到的世界真实。

手机的日程表里，记录着小b每天真实的生活。把时间细分到10分钟，从踏入办公室的一刻起，开启表演模式——作为

少女的那个她隐身，作为职业人的另一个自己跳出来，时刻带着专业的笑，和似乎永远不会疲倦的神情。

好累!每天下班挤上地铁，她都想变成一个拉环，随意吊在车厢里，随着巷道里的风摆动。

在这条地下宫殿中，每个人都是自己的奴隶，为了不知何方的目的地，辛苦地把自己扭成一个个拉环，各种颜色，各种形状，扭曲的拥挤在远离国贸的各路地铁上。

组织部工作总结感悟心得篇八

下面总结一下自律部在这学年的工作：

在学校有关领导悉心指导与大力支持下，在我校广大同学的热情响应和积极参与下，结合学校和学生实际，进行积极的探索和实践，浙江医学高等专科学校学生会自律部20xx年期终工作将完美结束。

1. 课堂考勤工作。此工作主要是监督学校里每班同学的课堂出勤率，实行每星期、每学期制的总结管理并公布。这对同学们上课的积极性有了大大的促进，也在一定程度上改善了学校的教学管理工作。

2. 晚自修考勤工作。此工作是督促学校的大一学生自觉上好晚自习，每晚都有相关负责人负责检查晚自修班同学的出勤率，实行每星期、每学期制的总结管理并公布，协助同学们加强自我管理，自我监督，并促进良好学习氛围的营造。

3. 寝室卫生检查。此工作是对所有在校学生的生活自理能力的督促。主要是对寝室卫生进行不定期地抽查，基本上是每星期检查一次，偶尔两次，实行每星期、每月以及每学期制的总结管理并公布，这有助于同学们养成良好的生活习惯，提高生活自理能力。

4. 寝室考勤工作。此工作是对所有在校学生的生活自觉性的考核。主要是每星期抽查一次，检查大家是否按时入寝，有没有出现旷寝的现象。这在一定程度上改善了学校的寝室管理工作，同时也在学生安全方面有了更进一步的提高。

通过一个学年的努力建设，我部门的气氛让我感到是和谐，温馨，团结的，大家都把自律部当成了一个家，自己的一个家，更是把学生会当成了自己的一个大家庭，用自己的心去做事，用自己的行动去建设我们的学生会。部门里的每一个人都希望自己能出一份力为校学生会这个大家庭贡献自己的一份力量。他们的表现都是很让人满意的，无论在什么时候，都能把学校的信息和工作及时的传递和反馈给各个班或同学，让同学们有一个更好的学习环境，搞好学习。

总的来说，本部门工作是比较成功、比较顺利的。当然也有一些不足之处，比如有时由于收到假条比较迟，导致有的同学被记录为缺勤等，但是我们及时的进行了自我批评并进行了相应的改正。在以后的工作中，在学校领导的指导下，我们会更加认真负责的做好每项工作，把工作做得更完美。

在以后的学年度中，我部门还会本着“全心全意为同学服务”的宗旨，继续坚持岗位，做好每一项工作，并纠正以前的不足，努力把做得更好、更完美，向学校的要求进发，把自律部搞得更有成就！

组织部工作总结感悟心得篇九

下面总结一下自律部在这学年的工作：

在学校有关领导悉心指导与大力支持下，在我校广大同学的热情响应和积极参与下，结合学校和学生实际，进行积极的探索和实践，浙江医学高等专科学校学生会自律部20xx年期终工作将完美结束。

1. 课堂考勤工作。此工作主要是监督学校里每班同学的课堂出勤率，实行每星期、每学期制的总结管理并公布。这对同学们上课的积极性有了大大的促进，也在一定程度上改善了学校的教学管理工作。

2. 晚自习考勤工作。此工作是督促学校的大一学生自觉上好晚自习，每晚都有相关负责人负责检查晚自习班同学的出勤率，实行每星期、每学期制的总结管理并公布，协助同学们加强自我管理，自我监督，并促进良好学习氛围的营造。

3. 寝室卫生检查。此工作是对所有在校学生的生活自理能力的督促。主要是对寝室卫生进行不定期地抽查，基本上是每星期检查一次，偶尔两次，实行每星期、每月以及每学期制的总结管理并公布，这有助于同学们养成良好的生活习惯，提高生活自理能力。

4. 寝室考勤工作。此工作是对所有在校学生的生活自觉性的考核。主要是每星期抽查一次，检查大家是否按时入寝，有没有出现旷寝的现象。这在一定程度上改善了学校的寝室管理工作，同时也在学生安全方面有了更进一步的提高。

通过一个学年的努力建设，我部门的气氛让我感到是和谐，温馨，团结的，大家都把自律部当成了一个家，自己的一个家，更是把学生会当成了自己的一个大家庭，用自己的心去做事，用自己的行动去建设我们的学生会。部门里的每一个人都希望自己能出一份力为校学生会这个大家庭贡献自己的一份力量。他们的表现都是很让人满意的，无论在什么时候，都能把学校的信息和工作及时的传递和反馈给各个班或同学，让同学们有一个更好的学习环境，搞好学习。

总的来说，本部门工作是比较成功、比较顺利的。当然也有一些不足之处，比如有时由于收到假条比较迟，导致有的同学被记录为缺勤等，但是我们及时的进行了自我批评并进行了相应的改正。在以后的工作中，在学校领导的指导下，我

们会更加认真负责的做好每项工作，把工作做得更完美。

在以后的学年度中，我部门还会本着“全心全意为同学服务”的宗旨，继续坚持岗位，做好每一项工作，并纠正以前的不足，努力把工作做得更好、更完美，向学校的要求进发，把自律部搞得更有成就！