

# 2023年招商会促成交话术 招商竞聘演讲稿 (大全5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 招商会促成交话术篇一

大家好！

我叫xx，今年xx周岁，中共党员，xx学历，现就职于xx，任xx。我竞聘的岗位是招商局xx，非常感谢各位领导与评委给了我这次展现自我、参与竞争的机会。我也十分珍惜这样一个难得的机会。下面我将从自我介绍、岗位认识、竞聘优势、工作设想四个方面进行竞聘演讲。

一、自我介绍。我于xxxx年参加工作，在工作过程中，为自我提升，于xxxx年参加xxxx培训，并获得xxxx资格认证。从xxxx年起，先后在xx、xx、xx等地大中型企业工作。对于企事业单位的招商、投资等工作有一定的了解，同时，积累了较为丰富的人脉资源。因此，我今天充满信心的走上竞聘讲台。

二、岗位认识。招商引资工作是为了引进技术先进或资金雄厚的企业，改善本地原有产业结构，提升产业层次，延伸、完善产业链，提高产业的集成度。招商局xx这个岗位，不仅是一种权力，更是一种职责，招商引资工作的成败如何，对于我区的财政增长具有重要意义。我竞聘科长这个岗位就是为了给我区经济发展做出更大的贡献。

首先，是理念优势。在多年的工作中，我始终坚持这样的工

作准则：忠诚、敬业、学习、奉献。这也是我人生发展的座右铭。

其次，是年龄优势。而立之年的我，思想上成熟，思维上活跃，朝气蓬勃，精力旺盛，敢闯敢试，正处于人生创业的奋斗期。

最后，是经验优势。十多年的发达地区大型企业单位工作经验，使我对企业的发展规划、投资需求、经营策略等具有深刻理解和具体操作能力，也丰富了我与不同的企业和客商沟通协调的技巧，每次都能带领团队超额完成上级下达的绩效任务。同时，我能够充分发挥在互联网网络平台等运用方面的特长，开展规划设计，收集投资信息，延伸招商触角。

一是摆正位置，当好参谋。我将尽快熟悉业务，进入角色，在xx招商局的正确领导下，立足岗位，履职尽责。

二是信守承诺，竭诚服务。掌握好国家、省、市，以及xx的相关法规政策和投资导向，与科室同仁一道，竭尽全力为客商提供其所需要的全方位服务，力争让每一个投资意向都在经济区开花结果。

三抒集项目，做好宣传。以国内外500强和行业百强企业为重点，建立完善的项目储备库，对适合我区发展的各类投资项目进行收集，加以分类分析，向这些招商目标开展多渠道的宣传推介，提升xx的对外知名度和竞争力。

四是敢于担当，勇于开拓。率领招商团队，齐心协力担负xx下达的任务指标，变压力为动力，以不怕千山万水、千言万语、千辛万苦的精神和毅力，盯住、跟紧、靠实每一个项目，用实实在在的努力创造实实在在的业绩。

尊敬的各位领导、各位评委，如果委我以招商局科长的重任，我将充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工

作责任心，勤勉努力，为xx建设与发展作出积极贡献。

最后，祝各位领导、评委老师工作顺利！谢谢！

## 招商会促成成交话术篇二

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

尊敬的各位领导、各位同志

大家好！

今天，我本着挑战自我、展示自我的目的走上竞聘演讲台，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢在座各位同志对我的支持和信任。

我服从党的领导，在日常行为中严格要求自己，以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本分做人，踏实做事。

我虚心学 当前隐藏内容免费查看习，于xx年取得xx毕业证书，并且通过不断学习，丰富了自己的政治理论及业务知识，可以说目前我基本上能够处理和解决业务工作中出现的各类问题。另外，我思想比较活跃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神和昂扬的斗志。

我能以饱满的热情投入到本职工作中去，工作上勤恳认真，严谨负责，尽心尽职，毫无怨言。我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不计较，更不怨天忧人，干一行，爱一行，总是努力把 work 做得最好。

求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不惟书、不惟上、只惟真、只惟实的工

作态度。

我在教育局工作期间，从事学校思想政治日常管理，积累了一定的管理经验，自身的整体素质和综合能力都得到了加强，这对我在今后的工作中，如何正确处理和解决各类问题，提供了丰富的实践经验和管理能力。

首先，加强学习，全面系统地掌握相关法规和业务知识。古语云：“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以成江河。”为此，我要时刻注意提高自身综合素质，不断以新知识、新理论充实自己。

第二，扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力把我市的招商引资工作抓好，抓出成效。

第三，摆正位置，当好助手。在工作中我将尊重局长的核心地位，维护局长的威信，多请示汇报。

假如我能在此次竞争中脱颖而出走上招商局副局长领导岗位，我一定不负众望，在领导和同志们的支持下，努力学习，开拓进取，解放思想，大胆创新，紧紧围绕\*\*\*实施xx和利用我国经济处于高速发展时期的历史机遇，利用外商和东部企业资金流、物流、人流向xx倾斜、到xx投资热情日益高涨的契机，加大招商引资力度，培育新的经济增长点，为xx的跨越式发展做出积极贡献。

因此，我打算从以下几个方面来开展工作：

### 一、大力优化招商环境

首先，实行最优惠的政策。本着“你发财我发展”的原则，在不违背国家法律、法规的前提下，把政策放宽到周围地区

最优惠的程度。对来我区兴办各类企业的投资者给予财政扶持、收费、用地等方面的优惠。

其次，提供最优质的服务。履行服务承诺，接受群众监督，推进“诚信”建设，为外来投资者的生产经营和生活提供最便捷的服务，包括对其子女入托、入学等给予照顾和优惠。

## 二、改进和创新招商方式，进一步增强我区招商引资的吸引力和竞争

首先，搞好招商项目的论证包装。项目是基础，没有好的项目招商就无从谈起，因此要搞好项目的收集、筛选、论证和包装工作，提高质量，体现项目的科学性、前瞻性、实效性和可操作性，力求项目最好达到项目建议书、可行性研究报告的要求。

第二，做好项目的推出工作。首先是调动企业的积极性，利用企业自身的对外联系网络，寻找同行业中可以合作的对象，同时依托各级招商部门的引荐和服务，依靠社会各界的牵线搭桥，充分利用各种投资说明会、招商活动、各种信息和互联网项目推荐平台等，多渠道、多形式获取招商信息。

第三，是要讲诚信，抓落实。我认为，招商引资的立体内涵应该是“招得来，留得住，能发展”，而不能仅仅停留在“招”和“引”的层面上。要设身处地为外投资企业着想，招商引资工作要讲诚信，以促使企业能生产、能发展。

## 三、继续把招商引资作为重点工作抓紧抓好

首先，抓在谈项目。目前我区的意向投资在谈项目很多，促其尽快落户是今后的招商工作重点。下一步，对所有在谈项目进行梳理排队，集中力量，落实相关条件，加快洽谈速度，力争早日落户我区。

其次，在此基础上抓产业规划。适应发展需要，研究制定科学产业规划，根据规划，制定招商引资方案，并全力组织实施，通过抓规划促招商，以招商促产业膨胀。

最后，要抓在建项目服务。进一步落实责任制，抓项目服务，促建设进度，使之尽快投产达效。

四、在招商队伍建设上下大力气，大力培育优秀的招商人员，增强招商人员的责任感，提高政治业务素质和工作技巧，培养持之以恒、热忱招商的人员的责任感，提高政治业务素质和工作技巧，培养持之以恒、热忱招商的精神，确保有人招商，招好商，出成效。

在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵；参与竞争，我不敢奢求什么，只想更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

谢谢大家！

## 招商会促成成交话术篇三

——努力创造优良环境，推动招商引资工作上新水平

各位领导，各位老师，各位同学：

大家好。非常高兴组织上给了我这次为期一个月的学习机会，也非常荣幸我们组的同志给了我这次发言的机会。我发言的题目是：《栽下梧桐树，引来金凤凰》，为了切中主题，我设了个副标题：《——努力创造优良环境，推动招商引资工作上新水平》。下面，我就结合自身工作，谈谈对这个话题的粗浅认识，不当之处请批评指正。

受组织上指派，我和另一名同志于去年3月31日踏上专业招商

之旅，到现在整整一年。一年中，我们辗转于上海、广东、浙江、江苏、安徽、山东、北京、新疆等地，行程数万公里，与100多个企业和投资商进行了接洽，但仅从工作的成效看，并不十分理想。我们小组从上报的十多个项目中筛选出几个重点项目，目前已完成了前期考察和洽谈，最后能否引资到位还需要深入工作。据了解其他9个组的情况也大同小异。如果让我们首批从事专业招商工作的20名同志谈一谈一年来的工作感受，那么，普遍的认识至少有三点：即招商引资工作非常重要、非常艰难、必须加大力度。

抓招商，各级班子必须保证三分之一的领导主要抓招商，每个班子都要有领导常年驻外招商。市长郭新双同志强调：坚持把招商引资作为促进项目建设、推动经济发展的长效举措，加强力量、搭建平台、优化环境、严格奖惩，全面提升招商引资质量效果，力争引进固定资产投资10亿元以上项目2个，亿元以上项目10个。这不仅为今后的招商引资工作明确了方向和目标，而且给专业招商队伍提出了更高的要求。

1、看图相认；

2、接待安徽客商)

1、深圳led□

2、临朐铝材)

工程以来，特别是近几年，市委、市政府和各部门都十分重视改善优良经济发展环境，并且有了很大的进步（在从事专业招商之前我自己就是一名纪检干部，主要工作就是协助党委抓行风建设），但是，由于宣传不够等种种原因，外省的投资商大多数依然用“老眼光”看人——认为的政策环境不够好（换言之，在这方面我们过去的名声不好）。（举例：加油站）。从对外商的重视程度和政策的优惠程度看，我们在一定程度上存在着重视不够、政策不优的问题。（举例：

节能锅炉项目)我举这个例子,就是想说明,我们在招商引资方面的优惠政策与内地一些省份相比,优势并不明显。此外,各招商组在实际工作中也感到,一些部门的工作人员在为招商引资企业办理相关手续时支持不够,甚至有梗阻现象。

常言说:知己知彼,百战不殆。我罗列上述对我市招商引资工作不利的因素,并不是一味地消极、悲观、绝望、厌战,而是想正视现实,如何变不利为有利,扬长避短、取长补短,进一步做好今后的招商引资工作。

第三,关于如何加大招商引资工作力度。我个人有三点不成熟的看法:

度等等。

二要不断改进招商引资的工作方法,增大招商引资工作的合力。应当说,去年开始建立专业招商队伍是我市加大招商引资工作力度的创新举措和有益探索,尽管在具体操作的办法上还需要不断改进(这方面888做的好)。作为一名专业招商人员,我对市委、市政府正在酝酿的下一步专业招商新举措抱有期待。

三要加大对招商引资工作的宣传,为招商引资工作创造良好氛围。希望在全市尽快形成一个人人重视、人人支持招商引资的良好局面,在全市掀起一场招商引资的“大会战”。

## 招商会促成成交话术篇四

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

尊敬的各位领导、各位同志

大家好!



今天，我本着挑战自我、展示自我的目的走上竞聘演讲台，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢在座各位同志对我的支持和信任。

我服从党的领导，在日常行为中严格要求自己，以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本分做人，踏实做事。

我虚心学当前隐藏内容免费查看习，于xx年取得xx毕业证书，并且通过不断学习，丰富了自己的政治理论及业务知识，可以说目前我基本上能够处理和解决业务工作中出现的各类问题。另外，我思想比较活跃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神和昂扬的斗志。

我能以饱满的热情投入到本职工作中去，工作上勤恳认真，严谨负责，尽心尽职，毫无怨言。我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不计较，更不怨天尤人，干一行，爱一行，总是努力把 work 做得最好。

求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我“不惟书、不惟上、只惟真、只惟实”的工作态度。

我在教育局工作期间，从事学校思想政治日常管理，积累了一定的管理经验，自身的整体素质和综合能力都得到了加强，这对我在今后的工作中，如何正确处理和解决各类问题，提供了丰富的实践经验和能力。

首先，加强学习，全面系统地掌握相关法规和业务知识。古语云：“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以成江河。”为此，我要时刻注意提高自身综合素质，不断以新知识、新理论充实自己。

第二，扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力把我市的招商引资工作抓好，抓出成效。

第三，摆正位置，当好助手。在工作中我将尊重局长的核心地位，维护局长的威信，多请示汇报。

假如我能在此次竞争中脱颖而出走上招商局副局长领导岗位，我一定不负众望，在领导和同志们的支持下，努力学习，开拓进取，解放思想，大胆创新，紧紧围绕\*\*\*实施xx和利用我国经济处于高速发展时期的历史机遇，利用外商和东部企业资金流、物流、人流向xx倾斜、到xx投资热情日益高涨的契机，加大招商引资力度，培育新的经济增长点，为xx的跨越式发展做出积极贡献。

因此，我打算从以下几个方面来开展工作：

### 一、大力优化招商环境

首先，实行最优惠的政策。本着“你发财我发展”的原则，在不违背国家法律、法规的前提下，把政策放宽到周围地区最优惠的程度。对来我区兴办各类企业的投资者给予财政扶持、收费、用地等方面的优惠。

其次，提供最优质的服务。履行服务承诺，接受群众监督，推进“诚信”建设，为外来投资者的生产经营和生活提供最便捷的服务，包括对其子女入托、入学等给予照顾和优惠。

### 二、改进和创新招商方式，进一步增强我区招商引资的吸引力和竞争

首先，搞好招商项目的论证包装。项目是基础，没有好的项目招商就无从谈起，因此要搞好项目的收集、筛选、论证和

包装工作，提高质量，体现项目的科学性、前瞻性、实效性和可操作性，力求项目最好达到项目建议书、可行性研究报告的要求。

第二，做好项目的推出工作。首先是调动企业的积极性，利用企业自身的对外联系网络，寻找同行业中可以合作的对象，同时依托各级招商部门的引荐和服务，依靠社会各界的牵线搭桥，充分利用各种投资说明会、招商活动、各种信息和互联网项目推荐平台等，多渠道、多形式获取招商信息。

第三，是要讲诚信，抓落实。我认为，招商引资的立体内涵应该是“招得来，留得住，能发展”，而不能仅仅停留在“招”和“引”的层面上。要设身处地为外投资企业着想，招商引资工作要讲诚信，以促使企业能生产、能发展。

### 三、继续把招商引资作为重点工作抓紧抓好

首先，抓在谈项目。目前我区的意向投资在谈项目很多，促其尽快落户是今后的招商工作重点。下一步，对所有在谈项目进行梳理排队，集中力量，落实相关条件，加快洽谈速度，力争早日落户我区。

其次，在此基础上抓产业规划。适应发展需要，研究制定科学产业规划，根据规划，制定招商引资方案，并全力组织实施，通过抓规划促招商，以招商促产业膨胀。

最后，要抓在建项目服务。进一步落实责任制，抓项目服务，促建设进度，使之尽快投产达效。

四、在招商队伍建设上下大力气，大力培育优秀的招商人员，增强招商人员的责任感，提高政治业务素质和工作技巧，培养持之以恒、热忱招商的人员的责任感，提高政治业务素质和工作技巧，培养持之以恒、热忱招商的精神，确保有人招商，招好商，出成效。

在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵；参与竞争，我不敢奢求什么，只想更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

谢谢大家！

## 招商会促成成交话术篇五

这次的会议，我获益良多，在今后的工作生活中，我将更加严格要求自己，不辜负领导的培养与期望。下面就由本站小编为你分享企业招商工作会议演讲稿，欢迎欣赏。

首先，感谢各县委，政府及职能部门在过去的一年中对我们x石业的大力支持。

在过去的一年中□x石业从无到有，已投资1.2亿人民币，建成厂房220xx平方米，提供岗位70余个，完成高科技生产线一条。目前已进入试生产阶段，预计年产值可达9000万左右。

x石业预计一共投资六条生产线，提供400个左右的岗位，并计划在未来的一年里投资1亿元，再建成一条生产线，扩大销售范围，为内乡经济的快速发展做出应有的贡献。

x石业的发展离不开政府部门的支持。为加快企业的发展我们希望政府部门能为我们解决如下问题。

我们希望能够在内乡或附近地区完成集装箱装卸及运输工作，这样可以极大的提高企业的效率，节约成本。

我们希望能拥有自己名下的矿山。有了稳定的原材料，才能稳定产品的成本，才能安心去集中精力加大生产力，提高产量。

我们希望政府能够按承诺那样，尽快将地产证下发，让企业安心发展。

我们希望政府能够继续加大治安力量，进一步减少盗窃之类行为的发生，为企业发展提供强有力的保证。

x石业再次感谢各位在过去一年中的大力支持，希望各位领导能够继续支持我们的发展。

尊敬的杨胜勇副州长、吴荣阳副主席，各位领导：

在全州上下深入贯彻落实州委经济工作通报会议和州第十二届人民政府第四次全体会议精神，推动全州经济社会又好又快发展之际，州政府组织召开全州招商引资工作现场会议，充分说明州政府对招商引资工作的高度重视。今天的现场会安排在我县召开，是州政府对招商引资工作的肯定，也是对鼓舞、激励和鞭策，更是为我们提供了一个兄弟县市区之间交流经验、共同促进的平台。按照会议的要求，下面，我就近几年招商引资工作上的主要做法和取得的成果作简要汇报，敬请各位领导多提宝贵意见。

## 一、招商引资情况及成效

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导下，在州招商引资局的指导和帮助下，围绕壮大经济总量、优化经济结构、夯实发展基础大力招商引资，取得明显成效。截至20xx年底，通过招商引资共引进项目落户x个，涉及第一产业有x个、第二产业有34个，第三产业有x个。据统计，从20xx年到20xx年共协议引资x余万元，到位资金x余万元，目前履约率为x%□其中引进的x个工业项目，到位资金x余万元，占有所有项目到位资金的x%□依托区位优势，注重招商引资发展工业经济，有力地促进了地方经济发展□20xx年，全年工业总产值完成x万元，比20xx年增长x%□实现税金x万元，

比20xx年增长x%□到20xx年，全县工业总产值完成x万元，其中规模以上工业总产值为x万元，分别是20xx年的x倍和x倍。仅这五年时间，全县规模工业企业实现税金就从x万元增长至x余万元。同时，解决了农村部分富余劳力就业问题，使城镇部分下岗失业人员实现再就业，共解决农村富余劳力转移就业x余人，就业人员每月工资(学徒工)最低可拿到x余元，最高可达x元以上，平均月工资达x元左右。

今年以来，我县围绕既定的目标，继续大力推进招商引资工作，取得新进展。截止8月底，全县新引进项目x个，续建和技改扩建项目x个，正在洽谈项目x个。在年初以来落实的项目中，按照产业结构划分，涉及第一产业有x个，即日产x吨植物油加工和年产x万吨优质大米加工及优质稻基地建设项目，为增加农民收入、促进农村经济增长夯实了发展基础；涉及第二产业有x个，主要是依托本县资源引资开发矿产、水利资源，将资源优势转化为经济优势；整合高载能产业优势，做大做强电冶产业，增强竞争力。引进了年产x万吨方解石超微粉加工项目和投资x万元开发的铅锌矿产资源项目，整合县内x家电冶企业组建了注册资本为x万元的xx县金源冶金集团，并投入x万元进行技改扩建，增强企业竞争力；引进广西金孟锰业有限责任公司与贵州国恒锰业公司合作，重新盘活了我县目前最大的一家高载能企业，重新恢复生产；涉及第三产业有x个，主要是围绕新兴城市建设，加快物流，大力发展房地产开发和信息流通业，拉动经济发展。以上项目共协议引资x万元，目前到位资金(含续扩建)x万元，资金到位率达x%□今年我县引进的项目从经济结构调整上取得了一定的效果，主要是注重对我县资源优势型项目的推荐与开发。

## 二、投资软环境建设情况

历年来，我县把投资软环境建设作为招商引资工作重要的一环来抓。为适应招商工作形势的需要，县委、县政府相继出

台了《xx县招商引资奖励暂行办法》、《关于加强招商引资工作的若干规定》、《关于招商引资“一站式”全程限时服务暂行规定》、《关于制定招商引资目标管理考评暂行办法的通知》等一系列政策。县纪委、监察局对应上述政策制订了《关于对企业实施保护的意見》：实行“九个严禁”，保护企业合法权益；建立“四项制度”，加强对收费行为的监管等配套措施。县人民政府每年按“一企一策”、“同一项目同等待遇”，结合实际情况兑现承诺和帮扶措施。

今年，根据州20xx年投资软环境建设考评反馈的意见，我县认真查找自身存在的不足，通过走出去向先进县市学习经验，在县内组织相关部门就如何搞好投资环境建设进行研究讨论，调整成立以县委书记任组长、县长和县四大班子相关领导任副组长的县招商引资领导机构，成立了县纪委书记任组长和县四大班子有关领导任副组长的投资软环境建设工作领导小组，并出台了《关于加强投资软环境建设的意見》x条。同时，县委、县政府已重新议定县四大班子成员联系企业制度。在县领导及部门联系企业的走访、调研中，针对反映关于“优惠政策兑现”、“土地纠纷”等问题，县财政及时兑现了企业扶持经费x万元；以县z委牵头，县招商、经贸、国土等对县工业园区进行了x次法制治安环境的综合整治。认真做好各项服务工作，从企业落户到投产，实行全程专人跟踪服务。年初至今，接待客商咨询、投诉、落户项目x批x余人次。每次商洽协调活动基本做到“百接不怠、百问不烦”，树立了良好的“窗口”形象。

### 三、工作中的主要体会

(一)领导重视，措施有力，是做好招商引资工作的关键。我县始终把招商引资作为经济工作的“第一抓手”，每年县委、县政府都要组织专题会议、联席会议等，研究解决招商引资方面的具体事宜。按照科学发展观的要求，与时俱进，不断创新，出台和完善促进招商引资工作开展、服务于落户项目

发展的政策措施，使招商引资工作年年有新进展。今年以来，县委、政府共组织召开了4次专门的招商引资议题会议，县委书记、县长率机关部门到x□长沙、怀化及本省贵阳等地，对重要项目的引进进行考察论证，促成x个新进项目的落实，婉言谢绝了x个固定资产投资近x万元的限制类项目入户。

(二)思路清晰、突出重点，是做好招商引资工作的基础。按照县“三动(招商引资项目带动、工业园区发展推动、基础设施建设拉动)”战略，推进“三化(工业化、城镇化、产业化)”发展的思路，我县招商引资工作，以重点围绕“工业兴县”为突破口，狠抓任务落实。在具体工作中，重点突出了：抓基础设施建设要注重工业经济发展相结合；抓工业项目引进要注重与企业改制盘活闲置资产相结合；抓工业经济发展要注重与经济结构调整相结合。这几个“结合”是我县县情决定的，是资源优势转化为经济优势的捷径。基于此，我县建立了工业园区，着重投资完善了工业发展所需的电网、路网建设；对国有企业进行破产改制，对闲置的国有资产进行盘活，对引进的“同类项”企业进行整合，县招商引资工作的空间得到了有效拓展，先后引进了贵州国恒锰业、东正锰业、金源集团、宇龙钢绳、兴宇农产品开发等工业企业。

(三)部门配合，协作服务，是做好招商引资工作的保障。招商引资工作是一个系统的工程，牵一发而动全身，涉及政策监管、行政执法、社会服务。首先，我县出台招商引资项目引进激励机制，对每个引进项目且具有成效的单位予以奖励，以此调动部门参与招商引资工作的积极性。其次，在引进项目审批和筹建时，召开相关部门论证、审核会议。项目落户启动时，由该项目行业的主管部门，任筹建该项目的主要成员单位，直接参与项目的建设、生产经营监管和服务工作。再则，通过县目标办将招商引资工作纳入年终工作目标考核，使部门利益的全局化观念得以增强。近几年来，在县招商引资项目行业主要部门，针对客商到我县咨询、商讨项目建设，执行了“首问负责制”；在项目准入、落户时，实行了“部门联



席审批制”；在项目建设、生产经营过程中，落实了“跟踪服务责任制”。

#### 四、招商引资工作面临的形势及任务

近几年来，我县的招商引资工作保持了良好发展势头，取得了一定的成绩，但形势不容乐观。

一是已引进支撑县工业经济的项目，多为高载能冶金冶炼企业，由于受到产业经济结构调整，生产管理成本的提高，企业生产经营步入低迷期。走出困惑，项目的建设和企业的发展需要通过不断整合，技能升级，延伸产业链，走集团化经营才能维系生存和发展的空间。

二是处于西部贫困县，我县投资尚未形成规模，资源欠开发，发展滞后而更需投资的拉动时，因国家经济建设已转向消费拉动投资，且建设用地审批、产业准入门槛、金融信贷等调控措施的从紧从严后，使得我县有资源也难以转化为项目，有项目也难以落实用地，特别是外部投入的减弱，持续发展受到严重挑战。只有按照科学发展观的要求，依据于产业发展导向，加强资源型项目库的建设，加强国有资产的盘活，加强建设用地的储备，招商引资项目暨外来的投入才能得以有效的落实。

三是投资环境建设要进一步适应形势发展。招商引资是牵一发而发拾的工作，在新的形势下，由于法治化，规范化程度的提高，原所谓的“鼓足干劲闯”、“踩红线走”的行为，已不适应于招商引资工作新的发展，更需要的是建设一支懂法制、懂政策、懂经济的招商队伍，健全好能综合协调相关部门的招商机构。另外，由于我县新县城建设千头万絮，招商环境中硬件不足，比如，行政服务中心未建立，一站式办公机构不健全，便捷的服务机制需加强和完善。

#### 五、下步主要工作打算

1、不断改善投资环境，努力构建招商引资的强磁洼地。从创新机制和完善制度入手，简化审批事项和办事程序，加强部门配合协作，提高服务水平，提升服务质量，使引进的项目迅速建设，并投产达效，真正实现项目前期以诚信为本招商、项目中期以优质服务招商、项目后期以良好的环境招商、项目建成后以规范化管理安商的招商引资良性循环。

2、抓好重点招商项目建设。做好项目库建设及项目的论证、筛选、包装工作。集中主要力量，加大对金源集团的组建、金孟锰业和秦箭的扩建项目建设力度。二是依托资源优势加大对我县及周边地区农牧业项目开发研究，引进技术资金对农牧产品进行深精加工，提高产品附加值，促进工业结构调整。近期抓好思州米业项目和兴宇农产品加工项目建设建成，促使这2个项目建成州级以上农业产业化龙头项目。三是加大工作力度，做好与县城建、市政等部门的协作配合。强化服务建设，按照新兴城区发展的需要，引进城镇化建设配套服务性项目。

3、千方百计解决制约外商投资的难点问题。一是积极要求和申报用地指标，突破用地瓶颈，创造引资空间。盘活土地存量，用好现有闲置土地、用好荒废土地，解决好土地问题，确保招商引资项目建设用地。二是竭力解决融资瓶颈，服务项目建设。通过建立和完善信用担保体系、信用评价体系，提高企业信誉，千方百计争取金融部门信贷支持，积极争取国家、省、州一系列用来扶持中小企业发展的各类基金和扶持资金。

总之，我县招商引资工作虽然取得了一些成绩，但与州委、州政府的要求和兄弟县市相比还有一定的差距，我们决心在州委、州政府的正确领导下，乘这次会议的东风，认真学习和借鉴兄弟县市区区的经验，再接再厉，不断取得招商引资工作的新成效，为促进全县经济社会又好又快发展，做出新的更大的贡献。

以上汇报不妥之处，请各位领导批评指正。

尊敬的女士们、先生们，大家上午好！

非常感谢国邦集团邀请上海源古地板来到太和这个美丽的地方。（在这里再次感谢国邦集团和太和的父老乡亲们）。我相信，每一次相逢总是一次成功，源古地板是一家专业从事建材、地板、户外防腐木研究、生产和加工的企业。我们与南美洲、非洲、东南亚、俄罗斯等地一流的原材料经销商建立了战略联盟的伙伴关系！同时我们与中国台湾、德国一流设备的生产商建立了合作关系。

源古，源于自然，古为今用！

各位朋友，你们更需要的难道不是能给与强大支持的厂商吗？我们源古将带给你强大的支持。无论是新店新装还是老店重装，我们都有较大的装修费用支持。公司会协助店面装修设计，给予强有力的广告支持，策划开业活动方案，节假日促销活动公司给与活动费用支持并安排工作人员协助，指导。而且，公司免费对经销商各相关人员进行培训！

尊敬的各位朋友，这样的机遇哪里寻？这样的厂家何处找？同样的资金，同样的市场，源古地板绝对能带给您最大的成功！如果你想成功，想拥有绝对的财富，请到源古地板展位详谈。我们期待与您的合作！谢谢！