

# 农贸市场年度工作总结(大全5篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 农贸市场年度工作总结篇一

回溯2020年我们大家一块儿并肩经历了风风雨雨，酸甜苦辣，我发现我实在是长大了成熟了。在经理和副总的引导下，工作不再像曾经那么稚嫩，比曾经有分寸了许多，能和企业一块儿成长，我觉得很自豪！

- 1、工作中，尊崇上层，团结同事，能准确处置好与上层同事之间的关系，维持令人满意的沟通。充分施展岗位职能，不断改进工作办法，增长工作速率，较好地完成了各项工作担任的工作，保障货按照期限出货，满意客户要求，辅佐销行工作。
- 2、与各供应商树立令人满意关系，没有遇到困难将货物按照期限跟崔到位，保障工程顺利通畅出产。
- 3、以最低的价钱购买最好的产品，并依据市场行情减低单价减损成本。
- 4、因为资金周转问题，尽量与厂商协调月结。
- 5、下单跟单准确率达99%。

上半年因为太忙显露出来下单漏订率0.1%，但未构成订单迟延耽误。（如今已经修改没有显露出来此问题）。

1、本人恪守厂里规章制度，不来晚，不早退，各个地方严格要求自己，无尤其关紧事物从未请病假。

2、积极加入各种培养训练，并经过阅览数量多的书籍，敢于解剖自己，剖析自己，增长自身素质能力水准以便更快地适合社会形态进展的势头。

1、采集购买管理制度、采集购买作业流程的执行与完备。

2、考察供货商的产质量、供货有经验、公司品质保障有经验、公司信用等方面，在现存供应商基础上不断征求新的供应商，以保证供应资源的浩博与宽敞的挑选范围，负责新增供应商的采访、调查，并团体有关部门施行评估、检查核对。

3、依照要求保质保量地团体好原料采集购买供应工作，并任何时间掌握合约履做事情状况，合约中务必注明我企业对产质量要求的条款，如需更改合约，在请求指示后，获得准许方可执行。

4、对供应商施行询价、比价、议价，并向上级报告有关信息（交货周期、最低约定购买量、包装要求、质量标准、价钱条件等）。

5、依业务订单适合时宜、适品、数量适宜的采集购买，并跟催采集购买进程度，保证约定购买物料按照规定的时间、按量、保质送达我司库房，协调销行、出产的管用施行。订单改变与撤消、质量要求改变与供方之间的趁早信息传交，保证供方满意我企业之需要。

6、与供应商采集购买异常、退、换货、偿还事宜的处置，保证我司好处。

7、增强与供应商的沟通与彼此交接，保证货源丰足，供货品质牢稳，交货时间正确；做到遵纪守法、秉正做事、铁面无

私、不贪污自律的职业道德，做到诚实虚心、尽职尽责、不断学习业务知识，增长业务经验。

工作中还不能充分做到精益求精，严密谨慎精细周密，对所定购的元部件件还不能充分理解其制造过程中的出产工艺；个人的沟通有经验和独立解决问题的有经验还远远不够。面临没有办法解决的问题，比较不主动。这一方面需求我往后更加的不断尽力尽量工作，积累经验。

另一方面还需企业上层给予帮忙解决。在从今以后的工作中，我会努力看见自身存在的问题和脆弱环节，增强学习，不断的改进，加强与各部门的沟通学习，多请求指示、多交流、多动脑。

在工作中学习，在学习中工作，不断在实践中提高知识才干，发扬耐劳吃苦，知难而进，积极努力向前的工作作风。

## 农贸市场年度工作总结篇二

### 1. 健全机制，落实责任

健全了社区食品安全工作机制，在原来的由食品卫生协管员负责的基础上，具体落实了由社区主任任组长，副组长由治保主任担任的食品安全领导小组，成员有两委干部与居民小组长共10人，并落实了一把手负责制。

### 2. 加强宣传、提高意识

我们针对社区实际情况(只有2家小型超市，2个农家乐，7个农村小茶铺，原来的两家腌卤户因不符合食品卫生要求，在社区的要求下已搬走，目前我社区无大型食品加工生产经营单位)，有针对性的在辖区主要路口、院落张贴宣传标语15副，悬挂食品安全横幅共8副；同时召开关于食品卫生安全的会议共5次，开展专项整治3次。向辖区居民散发食品卫生安全的

宣传资料800余份，普及了食品卫生知识，提高了辖区居民的食品卫生安全意识。

### 3. 认真落实、规范管理

1)、与各居民小组长签订食品安全目标责任书，监督各自辖区的食品卫生安全。

2)、将社区的2家小型超市，2个农家乐纳入台账管理，登记备案，定期检查。

3)、专项整治与长效监管相结合，确保不漏一处食品卫生死角。

4)、严格落实农村群宴申报制度，做到了申报一户检查一户。

20\_\_年，在食品安全监督工作中，我们的工作取得了一定的成效，在辖区内没有发生一起食品卫生安全事故。下一步我们将继续提高社区居民的食品卫生安全意识，加大宣传力度，加强监管，多学习食品卫生检查的方式方法，强化工作措施，全力推动我社区食品安全工作再上新台阶。

## 农贸市场年度工作总结篇三

时间飞逝，转眼xxxx年年关已到，我到xx公司也有一年时间了。这是紧张又充实的一年□xx见证了我从无到有。从今年x月x号进公司以来的一年，对我来说是一个成长的过程，我从一名经验浅薄的应届生，逐渐成长为一名具备一定专业知识的采购职员。面对这一年□xx公司所有人齐心协力，同心同德，克服了今年市场经济低迷的困难，使公司产品推陈出新，这是值得我们骄傲的。为我们克服了困难，经受住了考验而骄傲自豪。

年初，我以应届生身份来xx公司实习，这是我从学校走向社

会的第一步，是人生道路上一个很重要的起点。众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。回首这一年，我在xx的取得的进步都历历在目，每一个进步都值得我骄傲。正是因为有了一个良好的平台和一群可爱的同事，才使我能够快速适应工作，一步步走向成熟。

工作中有苦也有乐，但更多的是收获，这一年的工作我受益匪浅。古人云：“纸上得来终觉浅，要知此事必躬行”。对我们应届生来说刚走上工作岗位是理论与实践相结合的学习，把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。

转眼已经一年。就这一年的工作我做一个简单的总结，汇报我在xx公司一年来取得的成绩以及自己的不足。

### 1、心态转变。

学校的生活养尊处优，无需我们担忧某些问题，学校三点一线的生活，学习跟得上就可以，而在工作当中就不然，工作中，我们要考虑如何提高工作效率，怎样处理与上级领导、同事的关系，还有在工作当中的不尽人意等事情，这些都要我们以一颗平常心去对待，及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

### 2、计划做事。

有了明确的计划，目标才清晰，以至于在工作中不会茫然。在采购部工作的一年中，我每天都整理工作日志，记录下我要做的事情，然后再总结一下完成状况，日志看似平常，但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。也改变了我刚开始工作缺乏系统和逻辑性的缺点。

### 3、处处留心皆学问。

这是我毕业的时候导师对我讲的一句话，对这句话并没有给我多说什么，但在工作当中我深有体会，初到采购部我把仔细阅读以往的采购合同。在整理过程中我仔细的看了一下采购合同的内容，这为我以后的修改合同起到了很大的帮助，我可以直接套用以前的合同范本，这个结果直接归为我的留心。在生活中只要你留心处处都有学问在，不要总是期盼别人告诉你怎么去做，应该学会思考自己应该怎样去做，留心别人怎么做。

#### 4、不以事小而不为。

做大事小事有不同的'阶段，要想做大事，小事情必须做好。这是我急需知识和经验的阶段，做一些繁琐的小事情，很有必要。工作中我努力做好每一个细节，但我并没有感到烦，而是把它当作我素质培养的大讲堂，正因为这些小事情改变了我对工作的态度。小事情值得我去做，事情虽小，可过程至关重要。在xx有一群乐于帮助我的同事，在工作过程中，我虚心求教，同事也不吝嗇热情帮助。从最简单的电子元器件，到产品特征、市场情况，让我在找到了学习了方向，使我更有针对性地提高自己的工作能力。

#### 5、认识的提高。

以前我只泛泛认为采购就是买东西，简单的金钱与物质的交易，只要价格合适、质量过关那就可以。通过工作才知道其实不然，这个简单的买卖关系并不简单。保证适时适地适质适价都是采购过程中必须满足的要求。进入xx[]我首先思想上转变了原来不正确的观念，在思想上和工作职责要求相统一。特别采购是公司供应链中一个非常重要的环节，要求我们以满足市场和生产需求为准绳，任何错误都有可能造成经济损失。所以说采购岗位需要的是完美的人，是有根据的。我自觉自己离要求还有很远，但是我一步步向这个方向靠近。我会通过自己的努力成为一名优秀的采购工作者。

自入职以来，在公司和部门领导的悉心指导下，在部门同事的言传身教下，我很快融入xx公司。从基本的物料库存查询开始，到下订单，收货入库等工作都很快上手。

要说这一年积累的经验，我首先学会的是核价，不管采购任何一种物料，在采购前应熟悉它的价格组成，了解你的供应商所生产成品的原料源头价格，为自己的准确核价打下基础。这样谈判时，做到知己知彼，百战百胜。现今的社会是一个电子化的社会，作为采购人员要由不同的方面收集物料的采购信息，地域差别等。只有了解了市场，才真正了解了所需产品的价格定位，为采购活动做好先期准备。

公司内部的沟通很重要，特别像我一样，刚进公司的新人来说，尤为重要。八月份公司xxx项目采购任务下来了，这个项目在xx件以及一些电子元器件方面有特殊的要求。刚开始我并未发现有这个的情况，等订单下了以后，问题才从供应商处反馈到我这里，我即使和已调任其他部门的前任同事沟通，才逐渐解决了这些问题。没了解清楚我就做出了决定，后果是非常严重的，所幸此次并未造成经济损失和生产的延误。这个事情让我明白沟通很重要，只有在有把握的情况下才做决定，才不会造成损失。

xx对产品质量严格把关在业内是出名的。成品的合格率一个重要因素就是采购材料的品质是否达到产品要求。材料合格率、以及售后服务都属于质量范围。我们对物料的要求高了，就是对供应商的要求高了。例如包装问题，有的供应商任务包装有瑕疵不会影响产品质量，但对我们来说，不能够以点盖面，特别是对电子产品来说，任何细小的瑕疵都有可能影响品质。我晓之以理、动之以情，使有不同观点的供应商改变了不正确的看法。

xxx电子有限公司，是我们公司在接插件方面的主要供应商，原来因为我们在那里采购产品的系列多、供应产品多而杂，

在来料准确率上存在这一定问题。但后来通过采购、品质的联合改善以及供应商自身的努力，在每个品种的物料上贴标示，包括我司物料代码和规格名称、数量、生产日期等内容，来料不合格情况基本杜绝，而且标签还方便了我们检验和仓库入库，一举两得。这只是一个典型的例子。在更新供应商和品质方面沟通下，在我负责的供应商里电子元器件到货不合格率降低到1%以下□xx结构件到货合格率达到90%，没有对生产正常进行造成延误，也没有增加我们的采购成本。

我渴望通过自己的不懈努力和奋斗为xx多做一些贡献，但离领导及同事对工作的要求还存在一定的距离。譬如我的产品知识、工作系统性、逻辑性还不能完全达到采购岗位的要求；对市场变化的应变能力较低。面对以上不足，今后，我一定认真克服，发扬成绩，向先进学习，加强与领导和同事沟通交流，自觉把自己置于同事监督之下，刻苦学习、勤奋工作，认真查摆、分析、总结自己的各项不足，以最佳的工作状态努力完成各项工作任务，做一名合格的xx员工并完成从采购到优秀采购的进步。

最后，感谢公司所有领导和同事，我有今天的进步离不开大家的帮助和支持，是他们的协同和支持使我成功。

总之□xxxx年我会以一颗感恩的心，不断学习，努力工作。我要用全部的激情和智慧创造差异，让事业充满生机和活力！我保证以发自内心的真诚和体察入微服务对待我的工作，追求完美，创造卓越！和大家一起齐心协力，从新的起点开始，迈向成功！

## 农贸市场年度工作总结篇四

工作部门：牡丹江农垦分局局直城管局文体中心工程建设指挥部工作性质：充分发挥甲方代表的职责，在施工现场与监理公司一起把好施工工程质量关，如有不合格或达不到标准



项目，坚决返工。

一、每日巡查文体中心施工现场各个场馆施工区的各施工队伍是否存在施工安全隐患，提醒工人在施工过程中必须采取必要的安全防护措施。

二、1#、2#场馆内土建项目施工时，混凝土配比度是否达到验收标准。

三、各场馆外围场坪土建施工中（台阶、喷泉、地面等）混凝土配比度是否达到验收标准。

四、馆内、馆外需要砌筑项目（锅炉房、化粪池、配电室、台阶基础、挡堵墙等）其钢筋配筋是否达到图纸要求标号、绑方法是否正确；需要砌墙的地方是否按照要求施工（1、不允许干转上墙。2、受力墙要增加拉筋等）。

五、土建过程中，重复检测施工单位放线员放出的标高是否标准。

六、根据东北的气候，所有建筑外墙都必须增设保温材料。提醒并且监督施工方对场馆外墙所有外立面进行保温措施，并且要求施工到位。

1玻璃在室内安装附框打胶时，要保持室内气温温和并且湿度适宜；安装环境内不允许有大量灰尘；附框安装边角必须对其且拉直；附框安装完毕后整齐放且等待胶完全干透以后才能上墙。

2玻璃在安装上墙过程中注意施工安全；安装前玻璃与框架之间必须放密封条，并且安装完毕后密封条要求水平且平整。

3玻璃安装上墙时要求水平并且对其。

5安装后玻璃与玻璃之间缝隙要求用泡沫条填充并且外边打耐候胶抹平。

6以上系列工程结束后要求施工队伍对玻璃进行初步清理。

7最后跟踪玻璃幕安装过程中是否存在隐蔽工程项目检查。

八、室内暖气安装主要陪同肖工进行施工中存在的管路以及施工质量方面的检查，包括管路是否横平竖直、暖气片固定是否牢固等。

九、外围场坪地砖铺设项目主要检查地砖的尺寸、厚度是否标准；

贴上以后十字线是否对齐；地砖高度是否一致。

十、场馆顶部铝单板安装是否按照图纸要求进行安装；固定是否牢固；打胶处是否平整整齐。

十一、与监理公司监理每天一起在施工现场检查施工项目以及督促施工队伍注意隐蔽工程的施工。

以上内容是我在这4个多月的时间里基本的工作内容，在这段时间里，我通过实践学到了许多关于土建方面的专业知识以及如何更好的处理各种突发事件，通过不断的学习逐步提高了自己的业务水平。但是作为新人，我深深知道，自己经验还是相对欠缺的，需要不断的学习和磨练。因此，在新的一年里，我会继续站在我们工作的第一线不断学习和实践，做好个人工作计划，在现场不断增加自己的经验和见识，争取使自己的业务水平提到一个更高的高度，为我们城管局以及社区多做贡献。我还要说的是，感谢领导给我这样一个充分锻炼自己的宝贵机会，我不会令你们失望的！感谢监理公司的监理师傅！在现场是你们一边又一遍，一项又一项的为我传授各个方面的宝贵经验！这在以后的工作当中对我的工作

态度、工作方法都有着实质的帮助！我会一直抱着积极向上的学习态度面对以后的工作，来更好的完成领导交给我的每一项任务！我一定不负众望，如有差错，望领导和同志们批评指正。

汇报人：葛晨星20xx年12月5日

## 农贸市场年度工作总结篇五

1. 掌握包装设计流程和包装设计所要考虑的因素。

2. 熟悉包装制造过程

3. 熟悉包装活动

1. 课前熟悉包装与运输的概念

2. 熟悉包装与运输的作用

3. 熟悉包装与运输的特点

4. 根据包装设计制作或制定包装

5. 注意包装材料和结构对行李的保护及影响

1. 顾客需求的调查

2. 调查结果的分析

3. 对需要进行包装的物品分类

4. 有针对性的选择包装材料并对物品进行包装设计

(1)、物品的性质

(2)、物品打包以后是进行哪种运输

(3)、如果要托运，还要考虑什么物品可以托运，什么物品不能托运，什么物品适宜托运，什么物品不适宜托运。

2. 经济性。无论是什么样的项目，在设计时都要考虑它的经济性，这是企业进行设计任务的最终目标，所以我们要充分考虑它的每个步骤，要求每个步骤的进行，既要达到客户的满意，又要达到成本的最低。

3. 在进行这次任务的展示时，通过老师和同学们的提问，让我意识到，在此次的任务中，还有很多我们并没有考虑到的问题，显现出了我们的不足，所以我以后需要学习的知识还很多，需要在不断的学习中提升自己的能力。

4. 我们在进行报告中提到的每一个题目都有可能成为客户拿来询问我们的问题，所以在进行之前，我们要尽可能的把每一个项我们提到的点，都要弄透彻，不要留下疑问，这些疑问会成为失败的根源。没弄明白的问题，最好是不要拿出来，没有做好充分准备的事情最好就不要去做，有句话说得好“机会是永远降临在有准备人的身上的”。