

2023年个人述职报告 年终个人述职报告 经典(通用5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

个人述职报告篇一

尊敬的指导：

您好！

转眼间，一年的时间又飞逝而过，充满希望的20xx年就要到来了。走过20xx年，再回首，考虑亦多，感慨亦多，收获亦多。“忙并收获着，累并快乐着”成了心曲的主旋律，常鸣耳盼。

工作以来，在公司指导的精心培育和教诲下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都获得了长足的开展和宏大的收获，这和指导的关心以及身边同事的帮助是分不开的，在今后的工作中我会继续努力，再接再厉，严格要求自己，不断务实创新，不断磨炼自己，尽我所能把工作做好，争取获得更大的成绩。

在工作中，对照相关标准，严于律己，较好的完成各项工作任务；可以遵守纪律，团结同事，务实，乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。在完本钱职工作的同时，对其他部门要求协助的事情都能耐心、及时完成，给予帮助。对自身不懂的问题和知识能虚心听取同事们的建议，与同事互相沟通、互相交流。在指导和同事们的帮助下，扎实工作，积极进取，努力进步

自身程度，履行好岗位职责，严格要求自己，认真完成指导交办的各项工作任务。

一年来的工作虽然获得了一定的成绩，但也存在一些缺乏，有时对人处事的态度口气不好，学习、效劳上还不够，和有经历的同事比拟还有一定差距，内容上缺少纵深挖掘的延伸，在今后工作中，我一定认真总结经历，克制缺乏，向其他同事学习，努力把做得更好。

近年来，公司的各项规章制度得到改善或进一步的完善，本人可以积极响应公司的各项规章制度，以公司的各项规章制度为准那么加强工作责任感，及时做好本人的各项本职工作，为企业做好本人力所能及的效劳工作。

在企业不断改革的推动下，我认识到不被淘汰就要不断学习，更新理念，进步自我的素质和业务技术程度，以适应新的形势的需要。发扬孜孜不倦的进取精神。加强学习，勇于理论，博览群书，在向书本学习的同时注意搜集各类信息，广泛汲取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，进步学习效率，努力培养自己具有扎实的理论功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把做得更好，树立科室的良好形象。

新的一年我要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的时机和竞争在等着我，我心里已在暗暗的为自己鼓劲。在竞争中站稳脚步，取长补短，争取获得更好的工作成绩。

最后我希望在公司能有更好的开展，也希望我们公司可以做大做强，独树一帜。在建筑行业成为常青树！

此致

敬礼！

个人述职报告篇二

个人述职报告经典1

尊敬的各位领导，同志们：

一年来，在各位领导的亲切关怀下，在同志们热心帮助下，本人坚持努力学习，认真履职尽责，严守工作纪律，较好地完成了各项工作任务。现具体汇报如下，不妥之处，请领导和同志们批评指正。

一、强化学习，不断提高自身素质

不学习就会落伍。强化学习是提高素质、做好工作的重要途径。本人坚持自学与集体学习相结合，通过向领导学、向同事学、向书本学、向网络学等多种途径和方式，认真学习相关知识，不断提高自己的政治素质和大局意识，坚持增强自己工作的积极性、主动性和责任感。认真学习交通法规、汽车驾驶技术和维护保养等业务知识，并坚持理论学习与实践相结合，不断增强服务意识和业务能力，勤于思考，敢于钻研，及时发现和解决工作中遇到的各种新问题、新困难。认真学习局里的各项规章制度和各科室的职能职责，严格遵守规章制度，坚持按制度办事，自觉维护制度的严肃性和权威性。

二、爱岗敬业，努力做好本职工作

作为一名驾驶员，做好服务工作是本职。本人坚持个人利益服从全局利益，不断增强增强服务意识和时间观念，不断提高驾驶技术和服务水平，服从领导安排和单位调用，对领导交办的工作坚持做到事事有回应，件件有着落。坚守工作岗位，坚持随叫随到，任劳任怨。

不计个人得失，从无怨言，努力克服各种困难，牺牲节假日

也无怨无悔。对服务工作耐心、细致、周到，认真完成各项工作任务。坚持“安全第一、文明驾驶”的原则，坚持勤检查、勤保养、勤擦洗车辆，做到了车内整洁、车身光洁，文明驾驶，礼让三先，不开霸王车，不酒后驾车，不私自驾车出外，不出人情车，确保了安全行车无事故，确保了不因车辆耽误工作。

三、谨言慎行，严守工作纪律

严格遵守职业道德和工作纪律，是一名司机必须具备的基本素质。本人坚持原则，严守工作纪律和秘密，一贯坚持不该听的不听，不该说的不说，不探听和传播小道消息，不在领导和同事之间挑拨是非，不说有损单位形象的话，不做对不起单位的事，真心尊敬每一位领导，真诚团结每一位同志。在接待工作中，严格按照领导要求办事，从不走样。

四、存在的问题和今后的打算

总结回顾过去，虽然经过了不懈的努力，做了大量的工作，取得了一点成绩，但也存在许多缺点和不足：学习还不够深入系统，对工作还不够熟悉，业务水平还需要进一步提高。在今后的的工作中，我将进一步强化学习意识、大局意识、服务意识和效率意识，多学习，多思考，不断提高业务知识和服务水平，努力做好各项工作。

以上述职敬请领导和各位同仁审议。

此致

敬礼！

个人述职报告经典2

尊敬的领导：

您好!

在过去的一年公司工作中，我作为一名公司新人，很快的熟悉了公司给我的工作，得到了公司领导和同事的一致赞扬。

一年的时间很快过去了，在一年里，我在公司领导、部门领导及同事们的关心与帮忙下圆满的完成了各项工作，在思想觉悟方面有了更进一步的提高，本年度的工作总结主要有以下几项：

一、工作态度和勤奋敬业方面

热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，出勤率高，全年没有请假现象，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。

二、工作质量成绩、效益和贡献

在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，到达预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，为公司及部门工作做出了应有的贡献。

三、思想政治表现、品德素质修养及职业道德

通过报纸、杂志、书籍用心学习政治理论；遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的职责感和事业心，用心主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

四、专业知识、工作潜力和具体工作

我是六月份来到公司工作，担任公司行政秘书，协助办公室主任

做好工作。行政工作琐碎，但为了搞好工作，我不怕麻烦，向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在很短的时间内便熟悉了公司的工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作潜力，在具体的工作中构成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。

在这一年，我本着“把工作做的更好”这样一个目标，开拓创新意识，用心圆满的完成了以下本职工作：

- 1、做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记，按需所发，做到不浪费，按时清点，以便能及时补充办公用品，满足大家工作的需要。
- 2、协助办公室主任做好了各类公文的登记、上报、下发等工作，并把原先没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的文件夹内，给大家查阅文件带给了很大方便。
- 3、做好了各类信件的收发工作，20__年底协助好办公室主任顺利地完成了20__年报刊杂志的收订工作。为了不耽误公司、大家的工作，不怕辛苦每一天按时取信取报，把公函，便函及时分发到部门及个人。

在公司的半年工资中，我得到了公司领导和同事的大力帮忙，这是我十分感谢他们的地方，在他们的帮忙下，我快速的适应了公司的工作，我为此感到十分的感激。

在将来迎来的一年中，我会继续努力，将我的工作潜力提高到一个新的档次，不辜负大家对我的期望，我会尽我所能的工作，帮忙公司实现发展，相信公司的明天会更好！

此致

敬礼！

个人述职报告经典3

时间过得真快，转眼间一学期的教学工作已接近尾声，为了更好地做好今后的工作，总结经验、吸取教训，本人特就这学期的工作述职如下：

一、思想工作方面

俗话说：“活到老，学到老”，本人一直在各方面严格要求自己，努力地提高自己，以便使自己更快地适应社会发展的形势。通过阅读大量的道德修养书籍，勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身素质。

二、教育工作方面

在这个学期，本人担任一年级语文教学工作，班级人数众多，又面临着新课程改革。面对首次接触的教材，我在教育教学工作中遇到了不少困难。针对这些情况，我在积极参加教育局组织的新教材培训的同时，虚心向有经验的教师及兄弟学校的同行讨教经验。

就及时记下来与同事交流，本学期撰写综合活动案例《翱游花海》以及论文多次参加市级交流、获奖、发表。

三、遵守纪律方面

、人际关系和谐融洽，从不闹无原则的纠纷，处处以一名人民教师的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。

四、业务进修方面

随着新课程改革对教师业务能力要求的提高，本人在教学之余，还挤时间自学中文本科并积极各类现代教育技术培训初步掌握了多媒体课件制作。

个人述职报告经典4

尊敬的领导：

您好！

。作为一名医院新的中层干部，我就深深意识到了将要面临的压力和挑战。

刚上任的时候，因为经验不足，处理一些事情的时候，不够完美。记得一次，因为安排不了车子将一个病人上午送回家，而我的解释又过于简单，所以她在意见本里写道：“护士长处理事情的态度和方法，让人感觉不敢承担，不想负责，希望院领导给予指导和批评。”看完，我觉得挺委屈的，那天出院的人比较多，车子又有限，来回有一定的时间，不是我能随意安排的。后来，我想明白了，因为我是护士长，所以她当然对我的要求更高了。

我马上体会到了一名护士长的职责要比一名护士的职责多得多，也难得多。现在，我突然发现，那些难应付的病人怎么会冒出来这么多？其实是因为，当了护士长，就要去面对科室里所有难应付的病人。很多时候，病人对治疗不满意，对卫生不满意，对环境不满意，首先个挨骂的，往往是护士。工作越来越多年，经历的也越来越多，现在发现，抵抗委屈的能力也越来越强了。

当护士长的半年时间很短，我只是在努力的适应，认真的完成各项工作任务，也不敢说自己取得了什么成绩。同时，也意识到了自身存在的一些不足之处：

1、处理一些护患事件时的沟通能力还有欠缺。

2、对科室里的护理

工作计划

不够全面。我知道，自己距离一名优秀的护士长还很遥远。但是，我会去努力，让自己一步一步成长起来的。

此时心中怀着一颗感恩的心，我非常的感谢院领导给予我的指导和关心，感谢同事给予我的支持和帮助，谢谢！

此致

敬礼！

个人述职报告经典5

尊敬的领导：

您好！

一番。交待的事情我总是会很积极，很主动，因为这是对我能力的锻炼，虽然在过去的一年里比较忙碌，每天的

工作

都是比较多的，但是我还是能够深刻的体会到自己能力的提高，我清楚的感受到了在这方面我需要调整好的地方，对于我而言我以后还是应该要维持一个好的状态。

医护工作一直都是我的动力，我渴望能够在下一阶段的工作当中让自己接触到更多的东西，一年来我是一直在人的做好自己分内的事情，在这一点上面我还是做的比较认真的，在这段时间以来的工作当中，我也是对自己各方面有着很明确

的体会，确实在今后的工作当中，我是需要维持好的心态，我知道自己身上的责任，每一次领导交待的事情我都会认真的做好，虽然来到工作岗位不是很久，可是我对自己的要求一直很高，这方面我还是不断的在做好分内的职责，在实践当中认真的提高自己，继续这样下去我也会有更多成长，现在我是清楚的感受到了自己的进步和成长，一年来我也在工作方面取得了一点成绩，但是我绝对不会因此而骄傲，我会继续让自己维持一个好的状态，以后也会坚持做的更好的，我感激这一年来的经历，作为一名医护工作者，新的一年当中我一定会继续努力的。

此致

敬礼！

个人述职报告篇三

尊敬的各位领导：

我是**公司的一名销售人员，我叫梁颖思，很高兴能够加入公司的销售团队，下面是我这个月的工作述职报告。

一、工作计划的完成情况和原因

虽然市场竞争日趋激烈，但上个月我给自己制定的工作计划和销售计划还是顺利地完成和达到目标。能够顺利地完成任务，除了自己的努力之外，很重要的一个原因就是吸取了上个月的教训和经验，并向前辈们学习了很多有关销售的知识及销售的方法技巧。

二、现有客户群的整体状况

目前，我拥有的客户群主要是在20~45岁之间的人群里，都是

一些比较稳定的中小型客户，缺乏一些潜在的大客户和比较稳定的大客户。在这个月，我一共拜访了65个客户，其中有45%是自己所拥有的稳定的客户，有35%是新的中小型客户，还有20%是自己新挖掘的大客户，在这些客户里，合同额的签订和完成情况达到70%。

三、下月的详细工作计划

在这个月里，我拜访了65个客户，下个月，我想提高自己的目标，要拜访70~75个客户，其中40个是稳定的中小型客户，10个是稳定和不安定的大客户，还有20个是新客户。目标销售额要达到15万以上，合同签订率要达到75%以上。

四、困扰销售人员的问题

我相信每个销售人员都自己的一些问题，我也不例外，我的问题综合如下：

- 1、对于初次拜访的客户，经常会因为没预约到准确的时间，到了客户那里见不到客户。
- 2、虽然有专业背景，对某些产品还不够熟悉，所以有时候客户问起产品的一些问题都没办法答清楚，特别是价格方面。过后我都会再去查资料和问公司同事，再打电话回答客户的疑问。但这样会浪费很多时间，有时不能及时解答客户问题，客户会不够信任。
- 3、和同事沟通得不够。有些问题，资深的同事很容易解决的，但由于和同事沟通得不够，导致没能及时解决，错过了最佳的机会。
- 4、在商务方面，由于一直以来没有接受过任何有关于这方面的培训，所以做得不是很好，致使很多客户对我的印象不是很深。

5、对工作的积极性不高，不够投入。缺乏销售方面的技巧和心态，拜访客户时还是比较胆怯。当受到客户拒绝时，还是会不由得产生一丝沮丧。心态不够开放乐观。

五、销售人员的工作建议

因此，根据以上的的问题，我给自己提出以下的建议：

1、销售技巧方面，需要在工作中学习，碰到问题多向公司资深销售咨询!资深销售在进行工作的时候，要打醒十二分精神，细细品味其销售技巧。参加公司的相关培训，工作之余多看看相关的文献!争取在一年内能够独立进行销售的工作。

2、了解产品品牌，型号，规格，功能，价格等方面的知识，并做一个系统的归纳。对不同品牌的同类产品进行比较，得出其优缺点!对产品出现的一些问题及解答做一个系统的归纳!争取在半年内对产品有一个系统的归纳与了解。

3、加强与客户的沟通与联系。拜访频率还是要加强，其中要抽出一部分时间多联系意向客户，随时掌握其最新动态，缩短与客户之间的距离。针对潜在客户，可以采取电话回访的方式，增进与客户的沟通与交流。

4、尝试通过各种方式开发新客户，不能仅仅局限于独立拜访，还可以尝试转介绍，或者是通过订货会等方式。

5、针对不同客户类型，制作一份表格，用不同的方案引导客户谈判。这样一来我们谈判就有的放矢，成功率就较高。

六、计划调整和改进措施

没有一个计划是完美无缺的，每个计划都有它自己不足的地方，我自己制定的计划也不例外，因此我会根据计划进行时得实际情况来调整自己的计划，做到随机应变。

以上就是我本人在这个月的工作述职报告，下个月我会更加努力完成自己的目标和计划。

我的述职到此结束，谢谢大家！

《个人销售述职报告范文》

个人述职报告篇四

一年的时间很快的过去了，这一年里，在各级领导的带领以及各位同事的关心帮助下，我比较圆满地完成了本年度的工作任务，在思想觉悟等方面也都有了一定的提高，本年度的总结主要有以下几项：

一、努力学习，全面提高自身素质

1、作为一名积极向党组织靠拢的青年，我在日常生活和工作中不断通过各种传媒了解、掌握国内外政治、经济等形势，加深了对党的认识和理解，提高了自身的党性修养。在这一年中，我坚持理论学习与实际工作相结合，不断提高自己的政治素质和理论水平。坚持以马克思、列宁主义，毛泽东思想，邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，自觉加强理论学习，深入细致的学习了总书记在xx大开幕式上的报告，努力贯彻xx大思想，深入体会xx大精神，较好的理解了“三个代表”精神的内涵，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。

2、加强业务知识的学习。今年公司与设计院搬到一起，给大家提供了便利条件，使我在工作闲暇时间能够积极参加院里组织的各种专业培训。年底，我还认真参加了北京市通信行业协会组织的通信建设工程企业管理人员安全生产培训班的学习，这也变向使我的业务知识有很大程度的提高。除此之外，我利用业余时间参加复旦大学国家信息化建设管理方向工程硕士专业学位研究生的学习，在今年顺利通过4门专业课考试，并积极准备毕业论文及毕业答辩的相关课题。

3、向领导、向同事学习。古人说,三人行必有我师。对于像我这样工作时间不长,业务知识及工作经验都十分匮乏的年轻员工而言就更是这样。公司领导给了我很好的学习机会,在工作中有条件做到遇到困难和不懂的地方可以随时请教随时补课,使我获益匪浅。

二、协助项目总负责人完成监理任务,加强内部管理_年度我的工作内容有所变动,从单纯的负责工程相关文档的编写整理转变成参与整个工程管理的过程。

1、我所在的是中国移动集团干线项目组,除了完成移动集团每年2-3期省际光传送网传输设备及光缆线路工程监理任务外,还承担了中国网通省际光传送网传输设备西北五省工程的监理任务。由于这些工程的施工时间紧、涉及范围广,作为全国30几个省地监理人员的汇聚点,我必须及时有效地完成各种工程信息的收集与发布。因为有去年工程周报整理的经验,今年我在这方面做得就比较顺手了。同时,由于这些工程均属于统谈分签工程,各省公司又有着不尽相同的工作流程,由我负责的合同签订与工程结款事宜就变得复杂了。本年度,我共签订合同仅40余份,合同金额约90万元,由于集团工作进度缓慢,我个人经验不足、对情况认识不清,在这方面的就显得不够主动,未能积极想办法、找途径催要合同及结款,很大程度上影响了项目组经营任务的完成。

2、加强对监理队伍的管理,确保工程质量,做好服务集团的工作。_年是建设项目较多的一年,我项目组承接了全部中国移动省际光传送网设备安装及光缆线路工程的监理任务,以及中国网通省际光传送网传输设备西北五省的工程监理任务等,共计8个项目。在工作中,我能积极配合甲方对建设项目的要求,协助完成工程进度计划等工作。同时,我先后出差西北、华中、华东等地,深入工程监理一线,从中学习了许多的业务知识,也锻炼了自己,经过一年的不懈努力,使工作水平有了长足的进步。

3、在工程待工期间，我还协助公司领导完成了部分地区监理人员的本地化工作。为了维护公司形象，顺利完成监理任务，我竭尽所能认真向每位新员工介绍项目组情况和注意事项，并在之后的工作中及时为他们提供可能的帮助，努力成为他们与公司沟通的桥梁。除此之外，今年开始由我负责统计项目组人员的考勤以及本项目组出差人员的报销事宜。这本是一件公司很多同事都习以为常的工作，但突然接手，特别是大部分为新聘员工，面对混乱繁杂的票据整理工作，自己也一度产生了消极情绪，延误了部分监理人员的报销，这样情绪化的工作态度是我日后要严加改正的。

在迈出校门两年以后，我逐渐蜕去学生气正视社会，情绪上有些起伏不定，很多诱惑也有很多的迷茫，不断地从新审视自己，让我感觉着自己的不断成长。这一年我能够认真地去对待每一项工作任务，把党和国家的政策及精神灵活的体现在工作中，认真履行自己的职责，有效的利用工作时间。但由于种种原因，我个人的身体状况一直欠佳，精神状态也不够好，未能在工作中有极好的表现，在这一点上我非常感谢公司领导的包容与谅解。为了能在新的一年中做出一点成绩，我会努力锻炼身体、稳定个人情绪，尽早地成熟起来，勇敢面对新的挑战。

个人述职报告篇五

班主任，怕是天底下最小的主任了，而这个小小的主任管的事可真不少，累啊，烦啊都是实实在在的，怪不得不少班主任戏称自己是学生们的“高级保姆”了。我从事班主任工作已有五个年头，在经历了各种酸甜苦辣后我越来越喜爱这份工作，因为它给我带来的快乐也同样是实实在在的，我强烈地感受到：如果我们都不能使自己愉快地工作，如何能使学生愉快、健康、积极、乐观地好好学习、天天向上呢？下面就是我的“愉快工作大法”。请各位同行多多指教。

一、定位在准确，心态要摆好

这里包括两层意思：一是对自己，二是对学生。先说对自己。我们是教育工作者，教书育人是我们的职责，而一名合格的教师除必须具备健康的人格和品德外，还必须具有强烈的团队意识和进取精神，必须不断学习，不能一个人埋头苦干，不要局限于自己的小圈子，要多听、多想，“三人行，必有我师”，要不断向外界学习，向他人学习，借鉴他人的成功经验，这样，在班级管理方面必能取得事半功倍的效果，并且在这个过程中自己能感受到自己的不断成长，何乐又不为呢？再说对学生。老师们希望每一位学生都能考上大学，将来都有一个光辉灿烂的前程，都能出人头地本是无可厚非的，但必须承认：不是每一位学生都能成为出类拔萃的人物，这个社会除去少部分“将军”外，还需要大量的“士兵”，绝大部分学生都将成为和你我一样的社会劳动者。他们在学校里更需要被培养的当是善良、团结、积极、乐观等优良品质，老师们不能一味在分数上对他们进行评价，不能因为注重分数而忽略了对以上素养的培养，否则，老师们的成就感将局限得多，由工作带来的快乐也就少得可怜了，更可怕的是学生们将更容易产生一些畸形心理，如自卑或分数高于一切等。这里附上几句曾经送给学生的诗句：如果你不能成为一条大道，就做条小路吧。如果你不能成为太阳，就做颗星星吧。决定成败的不是你尺寸的大小，而在做一个最好的你！

二、保留一颗同情心、宽容心

早先有一个说法：天底下最苦的两类人是农民和学生。从某个角度上说这不无道理。现在社会竞争日趋激烈，学生们在本该无比快乐自在的少年时代却承受着巨大的学习压力，我们要求他们早晨要早起读书，“一日之计在于晨”嘛，要求他们不迟到、不早退，上课不能开小差，积极发言，勤于思考，每一次作业独立完成，考试80分不够，90分勉强等等。诚然，学习是要吃苦，没有付出怎么会有回报，但谁又能否认他们真的是辛苦的：清晨太阳还没露脸，学生们已在路上匆匆行走；傍晚下班的人们已基本到家，学生们却背着沉重的书包刚刚踏出校门；晚上，还要与自己的瞌睡作斗争，写作

业到深夜。为人师的我们是应当对他们严格要求，但严格不等于不理解，不等于“冷酷到底”，我想，在可以不批评人的时候就不批评，可以对他们微笑的时候就别忍着，不违反原则的问题别抓着不放，多站在学生的立场上想问题会使学生在心理上感到轻松，同时也会让我们自己轻松。在对待双差生的问题上尤为如此。我每一个学期都会有那么几次掰着指头想：要是我班上没有张三、没有李四就太平了，要是班上的王五转学，赵六留级那该有多棒啊。

为什么会这样呢，因为总有那么几个学生搅得我心神不宁，因为我不能容忍这样的学生在自己的班上存在。在我对他们用尽了各种方法之后，便极为自私地希望我能体面地把他们赶出这间教室，于是呢，频繁地约见家长啊，动不动就批评该学生哪，不留一点余地对他没有一个笑脸啊等消极措施全用上了，劳心劳力。当我越来越爱这份工作时我知道我错了，当我看见家长无奈的眼神时我知道我错了，当我接触到这些学生心灵深处时我羞得无地自容，这不是一位对得起良心的老师！我知道当我把这么一个学生推向别的学校、推向社会时我是犯下了大错了，我对这个学生造成的伤害不是可以用对其他大部分学生的爱可以抵消的。要学会宽容，宽容他们的不会读书，包容他们的调皮捣蛋，如果你不从内心嫌弃他，他是不会给你增加多少麻烦的，虽说拉平均分，虽说总有任课老师给你告状，但你知道事情会怎样发展，你能控制。因为宽容，你不再为他的“冥顽不灵”而伤脑筋，你是快乐的。

三、寻找各种机会与学生进行情感交流

(啊，这是一件想起来就舒心的事!)带班这么多年，我有一个感受：学生们反感简单的说教，那些诸如要好好学习，不成人也要成才，要遵守纪律等直白的道理他们会像《大话西游》里的孙猴子反感唐僧的唠叨一样反感说教者，他们不是排斥说理，他们需要老师与他们交流，但他们更乐于接受的是那些生动的有时间，有地点，有情节的故事和感受。所以，我常常寻找各种机会同他们讲故事，悟道理，其实并不是每一

次谈感受都要揭示一个什么样的道理，有时只是为了让他们感受一下，经历一下，哪怕只是一、两分钟，收到的效果都不可小觑了。

下面是几个例子：初一上学期学生们黑板总是擦得不很干净，我不吱声，有一天，黑板格外干净，我立该背对学生，双手张开，贴在黑板上，极为夸张地说，真是太干净了，用这样的黑板写字真是幸福死了。然后就像没看见其它学生一样，对该天的值日生表示真诚的谢意，告诉他我此时的幸福感受。结果从那天以后每一次黑板都擦得干干净净，这成了班上的传统。

有一次，我对学生说我要给他们讲三件事：

(1) 小男孩踩死小鸭子

(2) 三个中学生打死一女乞丐

(3) 一男子在众人的起哄声中跳楼自杀。

然后我在黑板上写下生命两个大字，并极动情地谈了自己的感受。自始至终我都没说你们应该怎样怎样，但我知道这番话是触到学生们心中去了，最后我对学生们说，他日我要找的男朋友若有半点不珍惜他人生命的品质存在我就坚决不要他，结果全班都笑了。每当我和学生们交流感受以后，看到学生们会意的眼神时，我就像个等待谢幕的演员，那种快乐无法言传。

以上就是我的“快乐工作经”，最后祝天底下的所有老师都愉快地工作，祝天底下的全体学生都更加快乐的学习！