

最新邮政规范化治理演讲稿(汇总9篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面小编为大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

邮政规范化治理演讲稿篇一

大家好!此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地 说一声“谢谢”!感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们!感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选!

我叫xx，现年35岁，大专，1997年参加工作，20xx年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评，20xx年被评为德州市优秀支局长，20xx年，20xx年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

1、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

2、良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

3、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位、个体工商户、外出务工人员、大客户等建立了深厚的感情，为下一步顺利的开展工作奠定了坚实的基础。

4. 具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

5. 忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

1、加强学习，相互交流。在不断提高自己管理能力的同时，积极想办法提高全体职工的业务水平和营销能力，全力做好各项工作。该自己做的事，坚持事必躬亲，决不拖泥带水，一丝不苟的去完成，并努力做到最好。鼓励和号召全体员工自觉加强业务学习，不断提高业务技能。同时，制定学习制度，在规定的时段，组织大家一起学习、探讨、交流业务处理与发展等方面的心得，不断提升团队的整体业务水平和技能。以更快的速度为每一位客户办理各种业务。

2、以人为本，营造和谐的工作氛围，打造一流的团队。制定铁的纪律，以纪律管理好每个团队成员。在工作中要力争做到全体人员齐心协力、目标一致。首先从自我做起，带头遵守纪律，工作率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、诚信做人！主动揣摸员工的心理，虚寒问暖，与他们欢乐与共。对同事给予无微不至的人文关怀，促进人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐的

工作氛围!

3、抓好邮政金融资金的安全管理，严格执行各项规章制度。首先加强全体职工对邮政金融资金票款安全制度的学习，提升执行力。每周组织员工学习不少于一次。深入学习、认真领会资金票款安全制度，在日常工作中认真贯彻执行。同时加强对资金票款安全制度执行情况的常规检查和自查，让全体职工把“安全生产是第一大事”放在心中。其次，带头执行和遵守各项规章制度，以身作则，认真落实好三级权限密码的管理，确保无资金案件发生。其三，营业室电子设备、电线电缆、灭火器的检查，做到防火安全；加强对营业室下班后防盗报警器设防、营业室、包裹室门窗关闭情况的检查，做到防盗安全；组织职工认真学习《营业现场突发事件紧急处置预案》，经常检查营业室柜台内简易防抢设施、紧急报案开关，保险柜使用情况，做到防抢安全。

邮政规范化治理演讲稿篇二

在建党85周年到来之际，我学习了秦振中同志的先进事迹，感触很深。秦振中同志担任邵伯船闸管理所所长、党支部书记19年来，始终以一个党员干部的标准严格要求自己，在基层岗位上忠实实践“三个代表”重要思想，先后被评为“全省十大行业杰出标兵”、“江苏省劳动模范”等，以自己的实际行动向党的生日献出了一份特殊的礼物。

作为一名年轻的水利工作者，深深地被秦振中的“铁人”事迹所感动，他以双拐奋战在船闸这个平凡的岗位上，铸造出辉煌的业绩。他的精神激励着我在自己的本职岗位上踏实工作，甘于奉献，勤业进龋他那种以闸为家、爱岗敬业的奉献精神使我为之深思、感动。参加工作近六年来，不折不扣、高度自觉完成工作任务是我一向遵守的工作原则。我想，在岗位尽职是我们每个工程技术人员最起码的职业道德。作为一名水利工程管理的技术人员，在汛期遇到闸门故障抢修的

事时有发生，在这种情况下，要学习秦振中同志那种尽心尽力、尽心尽职的老黄牛精神，要始终能够坚守现场，做好组织，协调工作，直到闸门故障完全排除，以勤勤恳恳的态度来完成本职工作，不必计较个人得失。

我们年轻人更要学习他拼搏进取的精神，在工作中干一行爱一行，敢于迎接挑战，奋力拼搏，把青春和热血奉献给水利事业，这样工作才能取胜，生活才会更加充实，而不能像身边有些人那样工作碌碌无为，知难而退，就做一天和尚撞一天钟都不撞，更不用说“奉献”两字了。

学习秦振中同志的奉献精神，爱岗敬业，以闸为家，把整个身心都投入到港城水利事业中去，现代社会需要这样的精神，如果我们每个领导、每位职工都能像这样敬业奉献，那么我们的国家将会更快走向富强！

“不创新就意味着落后，就会被时代所淘汰”，目前，事业单位改革正逐步走向深入，原有的分配体制和用人机制都将会有新的内容。如果不先做好思想上的准备、行动上的酝酿，我们就不能够很快地适应新形势的变化，将会陷入被动的局面。只有敢于创新、勇于开拓、知难而上、主动迎接新形势的挑战，我们才会更好地发展，更好地生存。

学习了秦振中同志的先进事迹，我总感觉到从中有学不完的知识，学不完的精神，我将继续以先进为学习榜样，作为一面镜子对照自己找差距改不足，把所学的精神实质变为自己的坚定信念和自觉行动，发扬全心全意为人民服务的奉献精神，不断增强事业心和主人翁责任感。我将在平凡的岗位上尽心尽职，不断创新，不断奉献，为港城水利事业的发展奉献青春与汗水！

定了演讲的成功与失败。

演讲稿像议论文一样论点鲜明、逻辑性强，但它又不是一般

的议论文。它是一种带有宣传性和鼓动性的应用文体，经常使用各种修辞手法和艺术手法，具有较强的感染力。

演讲未必都使用演讲稿，不少著名的演讲都是即兴之作，由别人经过记录流传开来的。但重要的演讲最好还是事先准备好演讲稿，因为演讲稿至少有两个方面的作用：其一，通过对思路的精心梳理，对材料的精心组织，使演讲内容更加深刻和富有条理。其二，可帮助演讲者消除临场紧张、恐惧的心理，增强演讲者的自信心。

演讲稿特点

主要区别

演讲和表演、作文有很大的区别。

见的一种社会活动。

主要特点

第一、针对性。演讲是一种社会活动，是用于公众场合的宣传形式。它为了以思想、感情、事例和理论来晓喻听众，打动听众，“征服”群众，必须要有现实的针对性。所谓针对性，首先是作者提出的问题是听众所关心的问题，评论和论辩要有雄辩的逻辑力量，要能为听众所接受并心悦诚服，这样，才能起到应有的社会效果；其次是要懂得听众有不同的对象和不同的层次，而“公众场合”也有不同的类型，如党团集会、专业性会议、服务性俱乐部、学校、社会团体、宗教团体、各类竞赛场合，写作时要根据不同场合和不同对象，为听众设计不同的演讲内容。

第二、可讲性。演讲的本质在于“讲”，而不在于“演”，它以“讲”为主、以“演”为辅。由于演讲要诉诸口头，拟稿时必须以易说能讲为前提。如果说，有些文章和作品主要

通过阅读欣赏，领略其中意义和情味，那么，演讲稿的要求则是“上口入耳”。一篇好的演讲稿对演讲者来说要可讲；对听讲者来说应好听。因此，演讲稿写成之后，作者最好能通过试讲或默念加以检查，凡是讲不顺口或听不清楚之处(如句子过长)，均应修改与调整。

第三、鼓动性。演讲是一门艺术。好的演讲自有一种激发听众情绪、赢得好感的鼓动性。要做到这一点，首先要依靠演讲稿思想内容的丰富、深刻，见解精辟，有独到之处，发人深思，语言表达要形象、生动，富有感染力。如果演讲稿写得平淡无味，毫无新意，即使在现场“演”得再卖力，效果也不会好，甚至相反。

首先，要根据听众的文化层次、工作性质、生存环境、品位修养、爱好愿望来确立选题，选择表达方式，以便更好地沟通。

其次，演讲稿不仅要充分体现演讲者独到、深刻的观点和见解，而且还要对声调的高低、语速的快慢、体态语的运用进行设计并加以注释，以达到最佳的传播效果。

另外，还要考虑演讲的时间、空间、现场氛围等因素，以强化演讲的现场效果。

第五、口语性

把长句改成适听的短句；

把倒装句改为常规句；

把听不明白的文言词语、成语加以改换或删除；

把单音节词换成双音节词；

把生僻的词换成常用的词；

把容易误听的词换成不易误听的词。

这样，才能保证讲起来朗朗上口，听起来清楚明白。

第六、临场性

演讲活动是演讲者与听众面对面的一种交流和沟通。听众会对演讲内容及时作出反应：或表示赞同，或表示反对，或饶有兴趣，或无动于衷。演讲者对听众的各种反映不能置之不顾，因此，写演讲稿时，要充分考虑它的临场性，在保证内容完整的前提下，要注意留有伸缩的余地。要充分考虑到演讲时可能出现的种种问题，以及应付各种情况的对策。总之，演讲稿要具有弹性，要体现出必要的控场技巧。

主要功能

第一、“使人知”演讲。这是一种以传达信息、阐明事理为主要功能的演讲。它的目的在于使人知道、明白。如美学家朱光潜的演讲《谈作文》，讲了作文前的准备、文章体裁、构思、选材等，使听众明白了作文的基本知识。它的特点是知识性强，语言准确。

第二、“使人信”演讲。这种演讲的主要目的是使人信赖、相信。它从“使人知”演讲发展而来。如恽代英的演讲《怎样才是好人》，不仅告知人们哪些人不是好人，也提出了三条衡量好人的标准，通过一系列的道理论述，改变了人们以往的旧观念。它的特点是观点独到、正确，论据翔实、确凿，论证合理、严密。

第三、“使人激”演讲。这种演讲意在使听众激动起来，在思想感情上与你产生共鸣，从而欢呼、雀跃。如美国黑人运动领袖马丁·路德·金的《在林肯纪念堂前的演说》，用他的

几个“梦想”激发广大的黑人听众的自尊感、自强感，激励他们为“生而平等”而奋斗。

第四、“使人动”演讲。这比“使人激”演讲进了一步，它可使听众产生一种欲与演讲者一起行动的想法。法国前总统戴高乐在二战期间的英国伦敦作的演讲《告法国人民书》，号召法国人民行动起来，投身反法西斯的行列。它的特点是鼓动性强，多以号召、呼吁式的语言结尾。

第五、“使人乐”演讲。这是一种以活跃气氛、调节情绪，使人快乐为主要功能的演讲，多以幽默、笑话或调侃为材料，一般常出现在喜庆的场合。这种演讲的事例很多，人们大都能听到。它的特点是材料幽默，语言诙谐。

邮政规范化治理演讲稿篇三

大家好！

首先，感谢局领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我竞聘的岗位是电子商务中心主任。

一是提升自身素质为突破口，不断加强自身业务知识的学习。电子商务业务作为一项新兴业务，正是不断推陈出新的时候，需要我去认识学习和研究，积极融入电子网络经济圈。在提高自己的接收能力和沟通能力同时，做好一线营销人员的培训工作，促进电子商务业务发展。

二是主动调整电子商务业务结构，在稳定短信业务发展的基础上，加强对票务、代收代付等业务的推广，使各项业务平稳发展。充分依靠邮政“三流合一”和通民、通商、通政的特点，做好“1+n”模式的规划建设，与分销便民店相结合，逐步完善电子商务服务功能，初步启动票务类的机票、彩票、汽车票、邮乐代购、代收费等业务，建设成熟的基础上可以

独立运营。

三是继续加强电子商务业务的广告宣传策划与投入，提升其品牌知名度，特别是要重点宣传新兴开办业务的宣传营销。如：机票、彩票、邮乐卡等业务，做好电商专厅邮乐网实物体验店建设，电商专厅必须实现邮乐代购(含国际商品代购)功能。

四是妥善制定稳健的电商管理办法和可行的营销方案。在按上级规章制度规范各项业务管理的基础上，做好各项业务的营销方案，制定有效的激励机制，提高一线营销人员的业务发展积极性。因地制宜的开拓我县电商业务市场，如：尝试自行开网店体验、邮乐网招商、代售车票、县内重大活动门票等业务。采取积极的营销政策，建立健全电商大客户信息管理，制定出可行(本地区)邮政电子商务客户vip管理办法，并有效的组织实施。

以上是我一己之见，在领导面前有些班门弄斧。空谈误事，实干才能兴企，尊敬的各位领导、评委，请相信我，给我一个机会，我做的一定会比说的好。

谢谢大家。

邮政规范化治理演讲稿篇四

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电

技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半天时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx□5年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务□20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满

的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对

待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工
作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的

良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

邮政规范化治理演讲稿篇五

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与支局长竞选展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团

结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求

是的，在公开公平的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

邮政规范化治理演讲稿篇六

大家上午好！

有这样一座城市。她，是建省后近200年的省会城市；她，是古皖文化、禅宗文化、戏剧文化和桐城派文化的交相辉映之地；她，是孕育了京剧、黄梅戏、徽剧的戏曲之乡；东晋诗人郭璞就曾流连于此，并赞道：“此地！”这，就是我们美丽的家，。

徜徉在西门老街，青灰的老城墙，让人追怀继往；流连在湖光山色的菱湖，风中飘来的黄梅声声，另人沉醉；漫步在水天一线的长江之畔，迎江古刹传来的钟声，恍若时空交错；看宏伟壮丽的长江大桥，青春洋溢的东部新城；生长于这样一座美丽的城市，我们感到无比的幸福与自豪！

“建设美好、争创服务先锋”，在市委市政府的号召下，新

文明城市建设是每一个人为之奋斗的目标。作为服务行业的邮政企业，那遍布城乡的营业网点就是这个城市那一扇扇的窗户，为了窗更亮、城更美，邮政人的满腔热血因美好的建设而涌动着！

邮政，以“用户至上”为服务宗旨，以“微笑服务、亲情服务”为己任。作为邮政员工，我们的一言一行不仅体现着个人的素质，而且代表着整个城市的形象，心系客户，真诚服务，我们责无旁贷！

争当服务先锋，就是要发挥城市主人翁作用，为创建美好城市献出自己的一份力量。看！我们的投递员无论风雪严寒，无论酷暑烈日，他们穿梭于大街小巷、田野乡村，把一份份祝福、一个个问候传送到千家万户，他们连接着大山与城市，沟通着现代与传统；看！我们的营业员每天用微笑迎来第一个客户，直至办完最后一笔业务，“您好、再见，请慢走”的招呼声是一首动听的旋律，始终萦绕在三尺柜台。

六月六日，一个原本普通的日子，营业员小李却因一条短信而感动不已。这天，她收到了一个陌生号码发来的短信：“祝你端午节快乐，工作顺利！”对呀，今天是端午节！当时她很纳闷，这会是谁呢？于是，便回问对方。对方回答：“我是李浩的工友，他要感谢你为他所做的一切！”哦，是他……那天，他站在营业厅里茫然四顾，不知所措，小李主动招呼：“欢迎光临！”在询问中，小李得知他是个外地农民工，给读大学的孩子按时寄生活费。他穿着一身破旧的工装，额头布满了深深的皱纹，可见他生活的艰辛。他很不好意思地说：“我没有读过书，只会写自己的名字，想请你帮帮忙。”小李二话没说，帮他填好了汇款单。后来，每个月的那一天，小李都会先填好单子，等着他来。

“天下大事必做于细，古今事业必成于实”。我们的员工，虽然不会惊天动地，但能滴水穿石；没有丰功伟绩，但能磨杵成针。因为他们有一腔热血，有一颗真心，有一份诚意，

即使再平凡、再细微也能演绎出绚丽多彩的华章！

“如果你是一滴水，你是否滋润了一寸土地？如果你是最小的一颗螺丝钉，你是否永远坚守你生活的岗位？”爱岗敬业，是我们毕生的追求；无私奉献，是我们崇高的理想。干一行，爱一行，专一行，让我们用青春、智慧和汗水践行绿衣使者的光荣使命，崇文尚德、务实创新！为实现四个提供现代化的邮政服务！

波光粼粼，我们只是浪花一朵；霞光万丈，我们只是金光一缕。小我虽小，但千千万万个你我共同发出的声音足以响彻云霄。让我们立足岗位作贡献，为添上浓墨重彩的一抹绿；让我们所有的汗水，都为美丽城市的亮丽而挥洒；让我们满腔的激情，都为社会的和谐而澎湃！

谢谢大家！

邮政规范化治理演讲稿篇七

大家好！首先非常感谢省公司举办这种形式的会议，让领导和员工之间推心至腹的交谈和沟通。

我是来自函件部的xxx□今天我要演讲的题目是《我与邮政共同发展》。

为加快发展中国特色邮政事业，省公司党组提出“社会认同，员工满意，企业可持续发展”的企业愿景。其理念使我解到，无论你从事哪个工作岗位都要认真真，始终如一，在自身岗位上发挥自己特长使工作做到尽善尽美，可能有时你的付出，并不一定会得到相应的回报，但是你的这种工作热情同样也感染着你身边的人。

就像一支乐队，需要全体成员的齐心协力，否则难以呈现出余音绕梁的华章；就像一枝玫瑰，需要根茎的无私奉献，否

则难以散发出沁人心脾的芳香；就像一座桥梁，需要桥墩的支撑，否则难以负载千车万人的流通；而一个企业的蓬勃发展，同样需要每一位员工的脚踏实地，真抓实干，需要每个员工的爱岗敬业。

计。贺卡申报的流程是严格且复杂的，如授权书信息不准确、错填都会直接导致申报的成功与否，对于开展贺卡工作的进度，以及对后面贺卡后期维护工作都有严重的影响，所以不管有多复杂，我都会积极与客户、客户经理和设计人员进行沟通，清晰地、准确地告诉他们需要客户填写哪些信息，授权哪些资料，并解释为什么需要填写这些信息，授权这些资料，以确保信息的准确率。申报市局时，再与其沟通确保一次性申报成功，以提高我们局贺卡工作的效率，期间就算加班加点我也要完成当天的申报工作。每一次成功的申报就是为看到客户满意的笑容而感到满足和自豪。邮政是我成长中的一所学校，在邮政工作能丰富自己的经验，增长智慧，在工作中获得技能和财富。

我认为爱岗敬业是一种精神，是一种态度，更是一种境界。有句广告说得好：“思想有多远，我们就能走多远”。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；有这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。

工都发展，邮政就有更大的发展。

发言完毕，谢谢大家。

邮政规范化治理演讲稿篇八

尊敬的各位评委、各位领导、同志们，大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得2005年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的'开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。2003年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取勇于创新的精神，这是基矗从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新

意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不不断寻求新思路，在管理上要不不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查

而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

邮政规范化治理演讲稿篇九

大家好！我演讲的题目是《用爱心导航》。

今天，我要讲述的是我——一个邮政新战士的亲身感受和成长经历。小时候，由于爸爸在外地工作，我和妈妈一起生活，每隔几天投递员叔叔便会给我们送来爸爸的家书或是汇款，这时，便是我和妈妈最开心的日子，这是我初识邮政，在我童年的记忆里，这是一份能带给人们欢乐和幸福的职业。一年前，我通过招聘，如愿以偿地分配到盈江县邮政局从事储蓄营业工作，和那些刚步出校门，走向社会的许多年轻人一样，心中充满美丽的梦想。在跟班学习时，我的师傅李华每班要接待四五十位客户，每位客户进门师傅都热情地招呼，除了办业务，还不厌其烦地问这问那，走时左交待右交待，每天下班师傅都累得筋疲力尽，嗓子沙哑。尽管师傅的态度很好，可我还是觉得师傅太唠叨。营业员的工作职责是为客户办理业务，把业务办完就是尽到责任了，这些多余的唠叨既降低工作效率，还把自己搞得很累，我当时对此很不理解，总认为师傅是自讨苦吃，毫无意义。有一次还本着对革命战友负责任的态度向师傅提建议，让她少说无意义的话，师傅听后淡然一笑，说：“怎么会没意义，我们多说一句，客户就会多一份安全，舌头是听心使唤的，用心了就不会感到累了。”我当时很生气，觉得师傅是一个固执己见的人。直到后来发生了一件事，才让我真正明白了师傅这席话的意义。

那是一个下午，一位大娘慌慌张张地跑进营业室说要汇款，师傅又照常唠叨起来，一边数着大娘递进来的2万块钱，一边问大娘打款到哪里，是不是有什么急事。大娘焦急地说：“我儿子在昆明读书发生车祸了，一个好心人把他送到了医院，并打电话告诉我，医生说必需马上动手术否则会有生命危险，并让我赶紧汇款过去，这是救命的钱，帮我办最快的！”警觉的师傅凭着自己的经验和职业的敏感，立即发现了疑点，大娘填写的账号是外省的，于是便要求大娘核实情况以后再存，当时情急的大娘不理解，师傅又拿出自己的

手机，让大娘打电话到儿子的学校宿舍去核实，电话接通，儿子在学校安然无恙……。这是一个骗局，那个自称救人并打电话给大娘的人就是骗子。我一直认为的师傅毫无意义的唠叨避免了大娘2万元血汗钱的损失。事后，大娘送来了一面锦旗，拉着师傅的手含着眼泪说：“你们是好人啊，邮政储蓄值得老百姓信任！”至今，这面锦旗依然悬挂在营业室最显眼的那面墙上，望着它，我百感交集，扪心自问，如果那天是我接待的大娘，没有了那些“毫无意义的唠叨”，事后，我怎么面对大娘损失的血汗钱，一句“我的工作只是办理业务”就能够推脱责任，能够说服自己吗？我为自己曾经的自以为是感到羞愧，它让我明白了一个道理：要做一名称职的营业员，除了责任，更重要的是要有一颗爱心，一颗爱企业爱客户的心，责任是有限的，爱是无限的，只有用爱心导航，才能更加尽职尽责的为人民服务！

如果说这是我加入这个团队后接受的启蒙教育，那么是后来的经历让我真正成长起来。在师傅的用心帮助下，我独立上岗了。站在三尺柜台，日复一日地重复着同样的工作，十分平淡，也十分平凡。不久之后，我的热情慢慢被现实一步步冷却，被烦琐一步步侵蚀，我感觉这个职业不像我童年记忆中那么美好了，枯燥乏味，无所作为。我还看到了许多让我费解的事——我不明白为什么总有那么多做不完的工作，不明白为什么没有报酬的加班还有那么多人参加，不明白那么多疲惫的身影在追求什么，不明白那么多紧锁的眉头和欣慰的笑容的源头是什么。但几个月之后，在我经历了统版、中秋营销后，我所有的困惑都迎刃而解了。

第一次听领导说德宏邮政的经营哲学是“经营企业就是经营人心”时，我对它的理解仅仅是一句有十个字的理论口号。当看到局领导在为统版奋战了两个通宵后，依然用沙哑的嗓子指挥着中秋营销时，我见到了“经营人心”；当我看到全局员工挑灯夜战，汗流浹背却依然谈笑风生时，我体会到了“被经营的心”；当我看到市场部王主任拖着虚弱的身体坚持加班，在众人散去之后独自回家刮沙治疗，办公室谢主

任扔下重病在床的儿子，每天十多个小时连续配送礼篮，然后彻夜守在儿子床前以弥补一个父亲对儿子的愧疚时，我感受到了员工爱企业的心。而这一切远非责任所能实现，这便是爱的力量，一份只有在和谐的企业中才能体会和感受到的爱的力量！此时，我再回到营业室，回到那个我曾感觉枯燥乏味甚至无所作为的三尺柜台时，我知道了我该如何去经营我这颗永远属于企业属于客户的心。

荣辱观是中华民族自古以来就有的传统美德，是中华民族的思想珍宝。在我们的身边，就有很多社会主义荣辱观的积极践行者，他们以自己的言行对社会主义荣辱观进行着诠释。我只是盈江邮政的一员，只看到中国邮政风景的一角，可是在我守候的角落里，依然看到了。