

最新村社区工作总结 农村信用社工作总结 (模板6篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇一

一、加强理论学习，提高自身综合素质。

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。一是利用业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。立足干中学，学中干，学中用，不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，我能够积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我耻”的工作意识，全身心地投入工作；时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的信合员工；积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用；为更好地适应工作奠定良好的基础。

二、恪守规章制度，履行岗位职责。

一是踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能

够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项工作任务。在工作中认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项工作任务。严格执行规章制度，把好信贷资金收放的第一道关口；二是坚持信贷原则，严格按照信贷业务流程处理账务。我深知：信贷资金收放工作事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险；因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

三、团结奋进，共同营造良好的工作环境。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

四、工作中存在的不足

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

（一）与同事配合不够默契，处理问题的方法简单。

（二）业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。

（三）自己所做工作与其他同行相比还有差距，特别是财会知识和文字材料写作还需要进一步提高。

五、下步工作计划

20xx年，我将认真弥补自身不足，认真学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责，服从领导，当好领导的助手。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解；其次转变思想观念，及时了解掌握信用社财务工作中存在问题的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习金融财会知识，提高财会业务能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求工作有所突破，为完成20xx年的各项目标任务，为xx县农村信用合作联社的发展，做出自己应有的贡献。

总之，一年来，在领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足，如对金融财会等业务知识掌握不够，对信用社改革有待作进一步的认识等，但我相信，在领导的正确领导和同事们的关心帮助下，我必定会把工作做得更好。

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇二

时光如梭，岁月如歌，转瞬间，几个月的生活如同梦一般的在我回忆里留下了深深的脚印，这里有初来乍道的懵懂，有刻苦学习的辛酸，更有经验积累的喜悦。这一切，首先要感谢领导给我的这次增长智慧的机会，让我的成长历程多添一份光彩；其次，也要感谢各位前辈给予我的帮助与关怀，让我在学习过程中能够节省时间，方便快捷的掌握各个岗位的工作技巧。如今，转正在即，我将把我在北陵信用社实习期间的工作向领导汇报一下，希望领导满意我的表现。

迈入，首先接受的是培训，在二十几天的培训过程中让我对农村信用社有了初步的了解，知道了这是一个服务于农村、农民、农业的金融机构，也对农村信用社的业务平台有了初步的了解，对于即将面临的工作环境有了初步的认识，在学习过程中全面的、系统的接受了农村信用社各项制度的培训，初步了解各项技能，为我走向工作岗位打下了良好的基础。

走进，北陵信用社为我提供了一个发展自我的平台。几个月来，我分别在几个不同的岗位上练兵，先后做过大额支付、同城票据交换、现金出纳等岗位，最后一直做对公记帐的岗位上至今。通过岗位轮换，让我在各个岗位上深深的认识到了岗位责任制的重要性，了解了这是一个金融机构，而不同于一般企事业，它要求的及时性、准确性是不容置疑的，要求我们必须要有严谨的工作态度，一丝不苟的对待每一项任务，以便应对随时可能出现的风险。

做为一名记帐员，几个月的工作实践，使我深刻体会到：做好一个记帐员，就要做到“三讲”、“三勤”、“三讲”即讲信用、讲感情、讲道德，讲信用就是不违背储户的意愿，以储户最大满意为追求；讲感情就是以诚心赢民心，让储户对你没有戒备心，真心实意支持你；讲道德就是要树立高尚的人格，以自己良好的思想道德品格赢得群众对你的信任。“三勤”即脑勤、嘴勤、腿勤。脑勤就是勤于思考、勤于学习，拓宽思路，发展业务；嘴勤就是多向群众做思想动员工作，多宣传存款的意义和好处，赢得储户的理解和支持；腿勤就是要树立公仆意识，铺下身子多跑腿、多服务，感动储户，拓展业务。

通过这次的实习，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年大学里所学知识的巩固与运用。在工作中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。虽然我接触的业务多集中于比较简单的前台会计业务，但是，这帮助我更深层次地理解银行会计的流程，核算程序提供了极大的帮助，使我在银行的基础业务方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。

俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的高级技工的工作机会要远远大于大学本科生，就是因为他们的动手能力要比本科生强。从这次实习中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与

更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。

总之，几个月来，我虽然取得了一点成绩，但离领导的要求尚有一定差距。今后，我将进一步加强学习，扎实工作，充分发挥个人所长，为农村信用社再创佳绩作出应有的贡献。

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇三

一、在道德品质方面。

继续深入学习、贯彻落实“__”精神，树立科学的发展观和正确的人生观和价值观。在日常工作中，顾全大局，服从分工，勇挑重担并尊重领导，团结职工并建立与客户之间的友好关系，思想作风端正，工作作风踏实，敢于坚持原则，求精务实，开拓进取，切实履行岗位职责；热爱本职工作，忠于农村信合事业；全年无违反国家法律法规和农村信用社行业规章制度的问题；有较高的职业道德水平，爱岗敬业，不利用职务之便损害信用社形象和群众利益。

二、在工作潜力方面。

一是加强学习与本职工作相适应的政策水平、法律法规知识和业务知识。为了适应农村信用社改革和发展的需要，健全内控机制，严肃财经纪律，理顺和规范信用社的资产管理，做好会计事后监督和约束职责。认真领会文件精神和相关业务操作技能，能较好地结合实际状况加以贯彻执行并能用心协调同事之间的关系，共同完成复杂的工作任务。二是不断增强自己的口头、文字表达潜力，提高写作水平与思想道德修养，以适应管理和发展的需要。三是进一步加深会计专业文化知识水平的学习，透过参加国家级职称考试和高等教育自学考试，以提高自己的专业理论水平，具有与本职工作所需的基本技能。四是进行自我批评与反省，总结经验，以增

强独立处理和解决问题的潜力。五是加强电脑学习，以增强与本职工作相适应的计算机知识，熟练运用新一代计算机综合业务操作系统操作业务。六是苦练业务技能，严格遵守服务操作规程和服务规范，提高业务办理速度和工作效率，将石柱信合精神贯彻并落到实处。七是每月坚持学习《安全消防法》，按时参加各种会议并做好学习笔记，以便能更好贯彻落实会议精神。八是按月与开户单位对帐，避免发生差错现象。同时提高服务质量，建立起与当地党委政府等部门的友好关系，以便于工作的顺利开展。

三、在出勤纪律方面。

开展，晚上加班装订传票、整理材料，连续四个月没休一天假。在这期间一个深切的体会是累，但我没怨天尤人，更没消极悲观，而是协作领导和同事将一切工作顺利开展下去，为信合事业献出自己的一份微薄之力。

四、在工作业绩方面

(一)、在履行岗位职责方面：

一是有较强的服务意识，自觉做好柜面服务工作。二是在借据管理方面，做到贷款形态天天调帐，及时销帐，针对联社“内查外对”检查要求，进一步坚持临柜发放小额贷款三见面等规章制度，以确保资金的流动性，安全性和效益性。三是坚持做到传票要素齐全、装订有序、保管完善。结合本职工作性能，为本单位的管理和发展提出合理化意见和建议。四是在工作过程中，找准工作重点、难点，抓住主要矛盾，有的放矢地解决问题，化解矛盾，牢牢把握工作的主动权。在职工会上认真听取领导讲本月工作进展状况，研究下月工作安排计划。五是在实际工作中，认真领会有关文件精神，深思熟虑，集思广益，把文件精神与实际状况结合起来，把个人的智慧与群众的智慧结合起来。真正体现自强不息的团队精神和爱社如家的敬业精神。

(二)在完成目标任务方面：

一是按联社相关科室要求，于20__年x月建立健全内控管理登记簿。在具体工作中做到特种业务使用规范，坚持实名存款制和客户签字制度，有效地避免了与客户之间地经济纠纷。二是利用临柜机会做好柜面服务和宣传解释，加大存款组织工作潜力，存款较年初净增175万元，完成任务的70%。同时加大pos消费宣传力度并超额完成计划任务，收回路换贷款5万多元，完成计划任务的250%。三是在保证主营业务利润的同时搞好中间代理业务工作的开展。其中全年销售保险41笔，共14.4万元，完成计划任务的90%，代充联通移动话费近20__笔，共20多万元，广范的服务面更好地保留了原有客户并提高客户忠诚度。四是做好小额贷款的政策宣传和利息收入工作，全年收息42余万元，相比6.7%收息率超出1.1个点。及时向领导反馈信息，定期打印将到期贷款交给信贷员，以确保稳住不良贷款发生控制率，配合同事做好不良贷款清收工作，全年绝对下降22万元，完成计划任务的183%。四是按照丰都人行的要求于6月底完成了单位银行结算帐户的清理核实工作，并于9月底完成所有开立单位银行结算帐户的上报工作。较好地与同事间分工合作，于8月x日前核对完个人帐户。按时按质地完成各项临时任务。五是圆满地完成烤烟代付工作，并于12月初交清烟款帐务，全年共付烟款95万余元。六是做好财政直补代付工作。七是参加洗钱培训后处理好日常工作与反洗钱的关系，深入学习“一个规定”、“两个办法”，及时向领导传达会议精神并建立反洗钱配备人员，完善反洗钱内控制度，及时清理可疑交易并做好上报工作。

五、在廉洁自律方面：

1. 自觉做到遵守党的纪律不动摇，执行党的纪律不走样。增强理解社会监督的意识，主动理解党组织、党员和群众的监督。一年来，严格遵守党的政治纪律、组织纪律、群众工作纪律。自觉做到同党组织持续高度一致，不阳奉阴违、自行其是；遵守民主集中制，不独断专行、软弱放任；依法行使权

力，不滥用职权、玩忽职守；廉洁奉公，不营私舞弊、奢侈浪费、贪图享受、弄虚作假。

2. 密切联系群众，努力实现、维护、发展人民群众的根本利益，坚持以“服务三农”为宗旨，牢固树立为人民服务的思想，把农户满意不满意、拥护不拥护、赞成不赞成作为工作的出发点和落脚点，真正为农户办实事。

3. 按规定执行单位个人财政开支报帐制度，不瞒报、虚报。综观全年的各项工作，虽然较好地履行了岗位职责，本职工作也得到了有效体现。但也存在不少问题，主要表此刻：一是贯彻落实制度执行力度不够；二是自己的整体业务素质未能从根本上得到提高，学业务、练技术用心性未能真正充分发挥起来。针对自己存在的以上问题，本人在下步工作中认真加以改善和完善，扎实工作。

以上个人工作述职，如有不当之处，恳请各位领导及同事们提出宝贵的意见和推荐，给予批评，加以监督，以利于我在今后的工作、学习中能够得到进一步的提高和自我完善。

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇四

如何把信用社逐步办成由农民、农村工商户和各类经济组织入股，为农民、农业和农村经济发展服务的社区性地方金融机构，如何充分发挥农村信用社的农村金融主力军作用和联系农民的金融纽带作用，更好地支持农村经济结构调整，促进城乡经济协调发展？市信用联社一班人认真分析自身的特点和优势，他们认为：信用社与其它商业银行的区别在于它是一家具有独立法人资格的银行类机构；是典型的地方性银行，贴近民营企业、贴近市民、贴近三农，点多面广。相对其它金融机构，其信息更具对称性，便于沟通、便于服务。与此同时，过去由于种种原因信用社资金包袱重，发展不够快。经济决定金融，金融反作用经济。目前伴随xx经济发展进入快车道，地方金融发展理所当然应进入快车道。市联社

针对过去经营理念模糊、保守甚至摇摆的实际，决心咬定发展不放松，狠抓发展机遇，坚持在发展中规范，在规范中发展。边发展边规范，边规范边发展。重点以“三农”和市域中小企业为主要支持对象。明确一般乡镇以支持“三农”为主，竞、岳、皂等工业大镇以支持中小企业和个体工商户为主。充分发挥自身优势，实现社企、社农双赢。

一是严格支农要求。针对部分信用社存在的“小额农贷饱和论”和“小额农贷亏本论”，市联社重申了“信用等级评定面、持证农户授信额度内贷款需求满足率必须达到100%”的“双百”方针。并对基层社支农工作提出了四个“不动摇”：严格遵循“扩面升级、增量提速、力求高效”总体思路不动摇；严格遵循“扩大视野，伸长触角，主动出击，引客进门”营销策略不动摇；严格遵循“艰苦奋斗、雷厉风行、敢于负责、开拓进取”工作作风不动摇；严格遵循“联社领导包片、中层干部包社、信贷人员包村包放包管包收”工作责任不动摇。认真制定信贷支农考核办法，做到了春耕备耕生产资金投放早、投量足、投面广，为完成农贷投放任务打下了基础。一季度，全社共调查农户xx万户，建立农户经济档案xx万户，调查面达到100%；评定信用农户xx万户，发放农户贷款证xx万本，其中一级信用农户xx万户，农户贷款证授信总额xx万元。

2、夯实支农根基。为了执行好政府提出的“加大金融生态建设力度，完善社会信用体系”及“不断加大支农信贷力度，加速农业产业化进程”的有关要求，他们一是继续开展农村信用工程建设。一季度全市评选出21个信用乡镇、85个信用村，分别占乡镇数和村级数的75%和11%。二是继续推行农户贷款证管理。实行“一次核定，随用随贷，余额控制，周转使用”信贷管理办法，持证农户办理授信额度内的贷款，只需凭“二证一章”（贷款证、身份证、农户印章）就可直接到信用社网点办理，像持有活期存折一样方便。三是继续实施小额贷款延伸管理办法。开办农户联保贷款，满足大额贷

款户需求。仅多宝一个信用社今年就发放联保贷款近200笔，金额近xx万元。

3、放大支农效应。一是支持“优势产业”。实施“名品战略”，推进农业区域化布局、规模化生产、产业化方向发展，形成镇有特色、村有强项、户有专长的产业板块。如支持发展张港镇、小板镇、杨林办事处的蔬菜，多宝镇革新村的地膜花生、油菜，黄潭镇万场村的黄金瓜、黄花菜，岳口镇的植桑养蚕、生猪，石河镇的优质稻米，拖市镇的棉花，胡市镇的立体养殖业等，形成了农村新的经济增长点。二是支持“优势企业”。实施“名企战略”，着重扶持全市有规模、信誉效益俱佳、有发展潜力且以生产高附加值农产品和农产品深加工为主的“农”字号龙头企业，实行“一次核定、分次发放、到期收回、有效再投”的信贷管理办法，促使企业进一步发展壮大。目前，全社共支持发展农副产品加工企业138家，其中国家级龙头企业1家，省级龙头企业2家。三是支持“优势产品”。实施“名牌战略”，信用社支持的岳口镇健康合福油脂有限公司生产的色拉油、渔薪镇杨场酱品、小板镇“黄金”牌西红柿、张港镇“和玉”牌花菜等10多个产品进入了武汉等大中城市超市。张港的“和玉”牌花菜畅销全国，并远销俄罗斯等国家。四是支持“优质客户”。实施“黄金客户”战略，把从事农产品种养加运销的个体工商大户和民营企业当作长期合作伙伴，实现社企双赢。

4、形成支农机制。一是建立健全工作联系点制度。明确将涉农龙头企业——xx市永康油脂化工有限公司和多宝革新村、胡市曹李村、渔薪王湾村、张港彭湖村、小板范岭村等五个村作为联社领导班子的支农示范点，并要求各社也要相应建立支农示范点。遍布全市的联系点成了信用社了解农村基本情况的信息点，成了农村“双百文明”建设的模范点、成了“信用工程”建设的带动点。二是建立健全“三百优”评选激励制度。三是建立健全“三查”制度。坚持做到防范贷款风险在先，发放贷款在后，每笔贷款都坚持填写“三查”记录簿。对万元以上涉农贷款坚持按月收息，全程参与信贷

资金循环与监控。四是建立健全经常培训制度。努力培养出一支过硬的信贷员队伍。五是建立健全信贷员背包下乡制度。在信贷人员中开展了“进百家门、知百家事、暖百家心”、“送信息、送科技、送项目”等活动。在多宝镇农村现流传着这样一首歌谣：“花生俏，奶牛叫，棉花朵朵向天笑；摩托车，黄挂包，信合‘邮差’家家跑；手机响，彩铃闹，一个电话他准到”。这已成为我市农信社信贷支农便农的真实写照。

围绕产业规划，把支持民营企业作为拓宽信贷工作领域的切入点，重点支持了股权结构合理、法人治理完善、财务状况较好、公司管理运作规范、有发展前景的公司，达到了社企“双赢”。

1、转变思想，创新意识，树立“现代企业”理念。在信贷业务上实行四个转变：即从单一支持传统农业向支持规模农业转变，从支持农户向支持“公司+农户”民营企业转变，从支持农业向涉农工业转变，从分散使用、粗放管理信贷资金向适度集中、讲求效益方面转变。

2、深入调查，细分客户，找准信贷“支撑点”。通过调查，对民营企业有选择性支持，同时，对支持的客户进行细分，划分重点支持客户，一般支持客户，尝试性支持客户，以此为基础，在贷款发放额度上进行划分。目前，明确可发放xx万元以上贷款的民营企业有x家，xx万元贷款民营企业有x家，xx万元的34家。如对重点支持的老客户xx油化□xx棉麻□xx精米□xx油脂□xx制纱等近x家民营企业，2006年一季度已累放贷款近xx万元；今年信用社支持的新增企业有金骏制衣（贷款xx万元）、天铭泵业（贷款xx万元）、成田制药（贷款xx万元）、新东方置业（贷款xx万元）等，另外还有12家已进入信贷审查与审批程序。

3、严格评估，及时授信。为掌握民营企业生产经营情况，市

联社要求从民营企业的诚信度、道德风险、管理能力、资产状况和资金流量等八方面进行分析。根据分析情况，对民营企业有关指标进行量化并逐项评分，得分80分以上为支持户，90分以上为重点支持户，同时进行授信，核定贷款最高限额，采取一次核定，随用随贷、周转使用，简化了贷款手续，及时解决了民营企业资金缺口。仅xx年至xx年4月间，全市农村信用社已对xx户民营企业进行了信用等级评定和授信，累计发放贷款xx万元，培植了一批黄金客户。如xx棉麻有限公司，2002年与信用社建立信贷关系，当年发放贷款xx万元，年底产值较上年翻了1翻；第二年信用社又发放贷款xx万元，其生产规模、产量、产值、利润得到了较快提升，该户在汪场镇还购置土地xx亩，建起一个花园式的生产厂区□2004—xx年，信用社累计向该公司发放贷款xx万元，目前，公司年产值xx多万元，创利税xx多万元，生产规模位居全省同行业的前列。

4、灵活变通，优化服务。一是专门成立了信贷营销部，向市民、个体工商户、中小企业提供开放式信贷服务，支持城镇经济发展；二是实行限时服务。市联社规定：流动资金贷款从受理到决定是否发放在14天内办结；固定资产贷款不超过1个月办结；小额抵押贷款不超过7天办结；改每周召开1次审贷会为每周2次；三是灵活服务。与担保公司合作，对有发展潜力，暂时不能提供有效抵押的中小企业提供担保贷款。同时，注重法人（个人）信用和市场前景分析，强调第一还款来源，对有些黄金客户尤其是老客户在资金需求增大后，可以发放部分信用贷款；四是提高抵押贷款发放比例。对担保抵押贷款，按评估值计算，不动产由原来的50%，动产由原来的30%分别提高到70%和50%；五是实行差别利率。根据客户信用度和所处行业、贷款规模大小实行差别利率。对信用度高的黄金客户在基准利率基础上上浮不超过50%，对信用状况一般的上浮不超过50%-100%。

5、强化管理，确保安全运行。为加强民营企业贷款管理，规避贷款风险，市联社专门制定了民营企业贷款管理办法。一

是规定“一户一社”，采取借款户选择信用社及信用社选择借款户的办法，一个借款户只能在一家信用社开户，避免了一户多社贷款的现象；二是对上报审批的民营企业贷款，信用社必须认真填好贷款调查，形成调查报告，做到内容真实，完整，要素齐全，对报审贷款资料不全，调查报告不详细的，市联社一律退回；三是市联社负责对报审贷款审查，并签署审查意见，提交审贷委员会审议后并及时下发批复；四是信用社接到贷款批复后，严格按照要求办理贷款发放手续，凡先发放后报批及不按批复办理有关手续的，一律按违规放款处罚；五是健全民营企业信贷档案资料，信贷员每个季度必须对民营企业进行贷后检查，市联社对贷款大户每半年进行检查，形成检查材料，反馈风险问题，认真整理和完善档案，发现缺少档案或档案资料不全的，对有关责任人进行处罚。

企共同发展等议题进行探讨，加深了社企相互了解，融洽了社企关系□xx油脂是xx市省级龙头产业化企业，信用社从实际出发□xx年贷款xx万元予以支持，今年4月份计划再上报省联社申请xx万元。

随着经营思路的适时转变，内部改革的不断深入，各项业务的快速发展，以及各级政府扶持政策的逐步到位□xx市农村信用社已经基本摆脱了多年以来的。被动局面，预计到今年底可一举扭亏为盈，其发展前景一片光明。

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇五

今年以来，在联社党委领导班子的正确领导下，认真贯彻联社的工作会议精神，深入学习和全面贯彻落实党的xx大和中央、省市县经济工作会议精神，坚持以科学发展观为指导，坚持以稳定大局为保障，紧紧围绕创建良好银行主题，以持续求进为总基调，以提高质量和效益为中心，开拓创新，求真务实，奋力拼搏，狠抓工作落实，严防各类风险，各项业务得到有序发展，不断解放思想，锐意改革，强化管理和服

务，广开筹资门路，优化贷款投向，各项业务呈现出一定的发展势头。

现将x年主要工作开展情况汇报如下：

截止12月31日，存款x万元，比去年同期增加xx万元，完成存款任务xx万元的%，其中：对公存款余额xx万元，比去年同期增加1xx万元。贷款余额为xx万元，较上年底xx万元下降xx万元，盘活账面不良贷款xx万元，隐形不良贷款xx万元，收回政府置换不良贷款xx万元，累计当月到期收回率为%。利息收入xx万元，完成任务xx万元的%，在严格按照合规执行，彻底刹住以贷收息的情况下，完成了联社分配的经营目标。

一是坚持合规，真实经营。

按照联社新班子在“实”字上下功夫，在“做”字上做文章，在“稳”字上求发展。合规经营、真实经营，实事求是、持续发展的工作主旨，各项工作务求做到思想实、定位实、目标实、措施实、作风实、效果实。存款工作挤干水分，夯实基础，实现了稳增稳存；收贷收息工作强调现金收贷收息，坚决杜绝“虚、假、乱”不实现象。进一步明确业务红线底线，彻底刹住以贷收息，坚决从基础管理上下手，坚决从根本上改善贷款质量，规范业务经营。

二是深入清理，开展摸底活动。

按照联社新班子工作思路，利用6月份1个月的时间，突出资产质量和贷款结息、财务核算和账务管理进行调查摸底，澄清底子，摸清实情，实事求是，真实反映，促使从外勤到内勤每一个员工都知道自己的家底，了解信用社的发展，做到心中有数、理清思路，找准方向、找准对策，攻坚克难、扎实经营。

三是凝心聚力、认真落实各项整改中出现的问题。

对于今年整体移位检查、审计局的检查工作，全体员工认真配合，对检查发现的问题积极整改。针对检查中发现的问题，我部高度重视，召开专题会议分析存在问题的原因，研究整改措施，并组织全体员工深入学习合规及内控知识，要求从班子成员做起，全体员工都要从观念上充分认识内控对业务发展的重要意义，工作中从每一个操作环节入手，把内部控制贯穿于工作的全过程，并以此为戒，举一反三，杜绝类似问题的再度发生；同时，按照权责相一致的原则，对相关责任人分别处以通报批评、罚款及相应积分的处罚。同时，变被动为主动，定期组织一次“双排查”工作。以十三条禁令的内容为重点，在全部开展全员行为排查，切实筑牢合规依法经营的防线。

四是迎难而上、发挥主观能动性。

今年以来□x人事变动频繁，在人力资源最紧缺的时候，只能开一个窗口营业，但在困难面前，营业部全体员工在主任的带领下，团结一致，充分发挥主观能动性，克服种种困难，并在各项业务上都取得了可喜的成绩。

五是狠抓落实、强化学习提素质。

进一步强化“马上就办、办就办好”的理念，凡是联社安排的工作定了盘子的事，说了算定了干，不折不扣，不推不落，而且主任带头，亲自督办亲自过问，率先垂范，以身作则，出台短期和长期学习培训计划，明确每周一晚为全体工学习时间，提高同志们的综合素质和业务技能。

六是服务创优、运筹制胜千里。

服务创新是银行工作永恒的主题，只有加强服务才能赢得市场、才能创效益。营业部主任室按照规范化服务的标准，严格要求自己，将服务水平上升一个新台阶。一是抓好员工职业道德教育，不断规范员工的服务言行，促使员工严格遵

守“八要、九不、十做到”，真正把客户当衣食父母，倡导“用心”服务，把顾客当亲戚、当朋友。二是抓好考核激励机制。建立员工优质文明服务奖罚档案，将员工服务表现列入年度评优评选等考核内容，增强了员工忧患意识，提高员工的服务自觉性；三是建立服务质量与业务量挂钩的考核机制，营造“多干多得，少干少得”的公平竞争机制，形成了全行员工“争干”、“抢干”业务的良好局面。

存在问题

（一）成熟的经营管理理念及科学的发展观尚未深入人心。经营思路不太开阔、思想不太解放，分析风险防范风险的能力还需进一步提高。

（二）业务之间发展不平衡。

（一）继续狠抓存款工作不放松，确保我部存款工作稳步攀升。公司存款以抓新开户为重点，个人存款以保持稳定年初存款余额和发展代发工资业务为重点。

（二）提高员工服务意识，优化服务环境，推动服务工作向纵深发展。

（三）继续强化风险防范工作，确保各项业务健康发展。

（四）突出收费类业务优先发展地位，继续促进我部收费类业务快速发展。

（五）加强领导班子建设。

村社区工作总结 农村信用社工作总结篇六

1、进一步深化对新情势下下层“社村共建”任务主要性和需要性的熟悉

推动农业社会化办事，是成长古代农业、完成农人延续增收的底子性办法，也是供销合作社任务的重点使命。供销合作社作为扎根乡村的协作经济组织，是担任农业社会化办事的主干气力。若何把供销合作社的下层组织扶植与农业社会化办事更好地连系起来，是新情势下党委当局需求当真研讨的主要课题。近几年来出格是客岁以来，全市各级党委当局高度正视供销合作社的鼎新成长，对峙把供销合作社作为繁华乡村经济、鞭策农业成长、增进农人增收、兼顾城乡经济的主要载体来抓；全市各级党委组织部分重视阐扬本能机能感化，强化督导查核，全力推动“党建带社建、社村共建”任务，摸索出了一条增强乡村下层组织扶植的新门路；全市供销合作社紧扣中间、紧贴现实，把下层“社村共建”任务作为鼎新成长的重中之重，先行先试、立异成长，在办事理念、办事体例、办事机制等方面年夜胆摸索、开辟朝上进步，堆集了贵重经历，其作为新型乡村协作经济组织的运营性办事功用充实阐扬，公益性办事感化进一步凸显，遭到了下层泛博干群的高度承认与遍及接待。

理论证实，在推动工业化、信息化、城镇化和农业古代化同步成长的新情势下，把千家万户的小出产与千变万化的年夜市场慎密联络起来，火急需求供销合作社阐扬市场、手艺、资金等优势，弄好与乡村专业协作组织的链接。增强“社村共建”任务，暗语小，立意深，有益于组织共建、社平易近近共兴，平台同享、互促双赢；有益于处理新乡村扶植面对的新的矛盾和成绩，增强下层办事型党组织扶植，加强乡村下层党组织的凝集力和战役力，进步大众对劲度；有益于增进下层供销社更好更快成长，阐扬供销合作社在推动农业社会化办事、乡村古代畅通、农人专业协作中的载体感化。全市乡村下层党组织和供销社组织要从加速完成农业古代化、扶植社会主义新乡村，加强党组织凝集力和战役力，稳固党在乡村在朝根本的计谋高度，充实熟悉增强下层“社村共建”任务的主要性和紧急性，实在加强责肆意识，真正把这项任务抓紧抓好。

2、进一步明白指点思惟、使命方针和任务重点

（一）干军队伍互动同享。整合社会资本，拓宽选人渠道，鼓动勉励交换互挂，完成优异人材公道设置装备摆设。要充实阐扬供销社的市场、手艺优势，阐扬下层党组织的带领、组织、资本优势，把政治过硬、风格扎实，有办事“三农”志愿，有必然手艺办事才能和市场开辟才能的村“两委”干部、协作社社长、农产物捐客人、农产物加工企业主、专业出产运营年夜户和社会强人，依照开放办社、平易近近主自愿的准绳，经由过程需要法式吸纳到供销社步队中来。要增强双向交换任职，经由过程供销社经济协作办事平台与村级党组织、村平易近近自治组织结合协作，完成乡村“两委”干部与下层供销社办理干部之间的职位交换、优势互补，构成“党支部（村委会）+供销社组织+专业协作社”三位一体的新型下层组织系统，营建一支政治憬悟高、办事才能强、甘于贡献、勇于立异、长于开辟的高本质村“两委”干军队伍和下层供销社干部职工步队。

（二）办事型组织互通共建。领办开办农人专业协作社是增强下层办事型党组织扶植的主要内容。要经由过程展开下层“社村共建”，采纳组建专业协作社、协作社结合社和乡村协作经济组织结合会下伸等体例，将供销社组织向村级延长，在整合伙源，弄好办事，增进农人专业协作社成长的同时，拓宽下层党组织办事大众的渠道。对已建立的农人专业协作社，在自愿的根本下，依照协作制准绳，经由过程产权链接、项目动员、强化搀扶、增强办事等路子，归入到供销社的组织系统和运营系统中来。要对峙以协作制为根本，慢慢成立下层供销社与社有企业、专业协作社和村级经济组织等各种运营办事主体之间的产权联络机制和好处分派机制，摸索村个人经由过程地盘入股、租赁运营、结合投资、供给办事等多种情势介入分派，增添村级个人支出，包管村级任务正常运转。当真做幸亏协作经济组织成立党组织的任务，可在结合社设党总支，在专业协作社设党支部（党小组），阐扬好党组织的带领感化和党员的榜样感化，增进各种协作

经济组织标准成长。

（三）资本平台合作共用。要对峙“环绕经济抓党建，抓好党建促成长”的准绳，阐扬下层供销社载体感化，完成供销协作社运营办事向农人田间地头延长，强大个人经济，增添农人支出，为公同事业成长供给物资包管。要以成长古代农业、增添农人支出为重点，经由过程组建专业协作社，组织农人成长古代农业，不竭完美手艺培训、科技树模、农化办事、产销对接等为农办事项目，与农人配合扶植从出产到市场终真个农产物运营办事系统。要努力推动蔬菜、果品、年夜田作物的全进程托管办事，集耕、种、管、收、储、销于一体，晋升农业运营范围化、办事社会化程度。实在弄好日用品、农资收集的运营办理，搭建城乡双向畅通平台。要努力撑持和指导农人在出产协作的根本展开信誉协作，展开资金合作，破解农人融资困难。要经由过程共建农人专业协作社、共建优良农产物基地、共建农产物零售市场、共建新型社区办事中间、共建乡村古代畅通收集等体例，到达社村共建、社平易近近共兴的结果。

（四）事业成长互联共兴。下层“社村共建”终究表现在为“三农”办事的深度和广度上，表现在繁华乡村经济、增进社会协调，不竭稳固和扩展党在朝的大众根本上。要经由过程实行社村共建项目，使下层供销组织办事“三农”有抓手、有手腕、无方法、有办法，进一步拓展供销组织运营阵地，整合伙源，强大实力。要加速尺度化、范围化优良农产物基地扶植，阐扬供销社市场营销优势，进一步拓展农产物高端发卖市场，使财产链条逐步向分拣、深加工延长，打造高附加值的农产物财产链。要努力介入新型乡村社区扶植，经由过程租赁承包、村社联办等体例，以日用品超市、农资超市和其他运营性项目扶植为重点，办妥乡村社区综合办事中间。在新乡村计划扶植出格是乡村社区扶植中，要同步计划扶植供销协作社社会化办事项目，展开出产、糊口办事。

3、进一步增强带领，营建社村共建任务的杰出情况

新情势下做好下层“社村共建”任务，事关农人大众好处，事关乡村成长年夜局，各级党委当局务必高度正视，把这项任务列入主要议事日程。

（一）要增强带领调和。县、乡镇党委当局首要担任同志是下层“社村共建”任务的第一责任人，要实在增强带领和调和。党委组织部分是下层“社村共建”任务的首要责任单元，要把这项任务作为下层组织扶植的一项主要使命，增强调和和指点。各级供销社是下层“社村共建”任务的直接责任单元，要把这项任务作为一项主要营业，靠前组织，努力自动地展开任务。要成立健全联席集会轨制，组织各有关本能机能部分按期研讨，实时帮忙处理任务中碰到的坚苦和成绩。

（二）要增强政策撑持。市财务每一年放置专项资金，县区财务放置配套资金，组织部分放置部门下层组织专项资金，用于撑持社村共建项目。河山、计划、住建等部分要成立对经济亏弱村个人经济项目审批“绿色通道”，简化审批手续，下降免费尺度；农业、扶贫等部分在放置农业财产化、新乡村扶植、扶贫开辟等涉农项目资金时，要重点予以倾斜。各级供销协作社要强化机缘认识，安稳建立为“三农”办事的底子主旨，整合伙源，加速成长，强大本身实力，加强社村共建的动员气力。要周全实行人材兴社计谋，捉住吸引、培育和利用三个环节，以立异性人材扶植为指点，出力增强下层供销社运营办理人材和专业手艺人材步队扶植，成立和完美下层供销社人材鼓励机制，培养高学历、高本质、高才能的新型供销社人材步队。人社等部分每一年要放置必然比例的“三支一扶”职员到下层供销社任（挂）职，撑持处理下层供销社后备人材缺乏的成绩。

（三）要增强标准羁系。在“社村共建”中，要一直对峙协作双赢、社平易近近共兴的准绳，践行党的大众线路教育理论勾当要求，努力于增强下层办事型党组织扶植，成长和强大村个人经济，加强协作经济的生机，进步供销社为农办事实力。要根据国度财产政策和协作事业成长需求，对峙市场化

的准绳，明白产权，订立左券，公道清楚地规定供销社与村个人、社员的好处鸿沟。要成立和完美资产公道活动、重组和好处分派机制，当真做好有关资产的产权界定、产权挂号、清产核资、资产评价、资产统计、综合评价等根本办理任务。任何单元和小我不得以“社村共建”的名义，歹意低估、私分、侵犯供销协作社和村个人的个人财富；不得强迫农人和专业协作社社员背反协作制准绳和国度有关的政策划定停止改制、鼎新，不得疏忽大众公道诉求加害其正当权益。对涉衡宇拆迁、涉地盘利用权流转的农户，按有关划定要求赐与抵偿或还建。要增强资产办理，对峙阳光操作、标准运作、迷信实行、平易近主决议计划，明白投资项目决议计划者和实行者应承当的责任，确保社村共建任务延续安康成长。

（四）要增强催促查核。要把下层“社村共建”任务归入县乡党委书记抓下层党建任务述职查核内容，催促县区、乡镇抓好“社村共建”任务。注重发现和建立进步前辈典型，实时总结推行乐成经历，宣扬展开“社村共建”带来的新成长、新转变，构成杰出的任务导向和社会空气。