

# 工作计划框架(精选7篇)

计划是一种灵活性和适应性的工具，也是一种组织和管理工具。写计划的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 工作计划框架篇一

- 1、在同等质量标准和技术标准、价格和商务等方面的优势不低于其他同类厂商的前提下，甲方优先选择乙方作为项目的合作伙伴，并在一定范围内共享客户或第三方资源。相关事宜视具体项目再行友好协商。
- 2、甲方在其选用乙方产品或技术方案的项目手册或宣传文件上注明乙方品牌，并标注甲方logo□
- 3、在双方合作的项目中，乙方要给予甲方提供充分的技术支持（包括技术交流、方案制作、技术协议的签订等），必要的时候，可以以甲方的身份参与客户的技术、商务交流活动。
- 4、甲、乙双方主动创造合作机会和条件，共同维护双方权益。在合作领域内积极向客户宣传、推广双方的品牌、产品及行业解决方案。
- 5、根据合作的需要，甲、乙双方定期交叉举行产品培训和市场培训，提高双方对彼此的认知，培训时间由双方人员共同确定。
- 6、甲、乙双方将合作常态化，成立合作团队并指定团队负责人，对合作的进展状况及时沟通并迅速解决差异。
- 7、加强合作双方的企业文化交流，包括高层互访和必要的市场活动等。

## 工作计划框架篇二

地址□xx地址□xx

电话□xx电话□xx

传真□xx传真□xx

### 一、甲方权利与义务

- 1、甲方委托运输的货物均为一般普通货物，即不超长、超大、非危险品货物。
- 2、甲方交货时根据运单的件数，应与乙方核对货物的外包装和件数。
- 3、甲方应提前向乙方提供尽甲方所知的、详尽的并由甲方授权人签署的书面提货和发货指示，包括具体的提货和发货日期及时间、货物的名称、重量、件数、体积、必要的产品说明、提货地点、要求走货方式或到达时限、收货人的姓名、电话(手机)、收货单位、详细地址。
- 4、甲方应在双方约定的时间和地点交付约定数量的货物，并对乙方人员和车辆提供适宜的工作条件并配合乙方做好发货的交接。(场地租赁合同)
- 5、因甲方工作失误造成的运输地点及收货人错误，甲方须承担由此而造成的损失和新增加的费用。
- 6、甲方如发现乙方外勤人工作态度不认真或车辆不符合甲方要求，甲方有权要求乙方重新安排人员及车辆。
- 7、甲方委托乙方为甲方及其客户提供国内货物运输及分拨打包的服务。

8、甲方保证货物的包装完全符合长途运输基本要求(如：运输时的摩擦、正常刹车时的碰撞、搬运装卸承受力及标志)。

## 二、乙方的权利与义务

1、乙方在接货时与甲方就货物的外包装和件数进行核对，如发现货物的外包装有明显破损、如发货资料和件数不符应立即指出并在交接单上注明。除非另有规定。

2、对运输过程中出现任何问题，乙方应及时通知甲方，并积极采取有效措施并与甲方协商解决问题。

3、乙方在提货时发现货物品质不良或属于危险物品的货物有权拒绝运输。

4、乙方接受甲方的委托提供国内运输及分拨打包的服务。

5、乙方必须提供一名专员对甲方的货物进行相关受理，并确保货物的定时定点到达。工作内容包括严格按照要求安排提货、外包装处理、运输、送货，每日跟踪货物送达情况并随时接受甲方负责人查询。

6、乙方按甲方的指示安排派送，并按时将货物交付收货人。乙方应取得收货人在货物签收单上的签收证明。

7、乙方接到甲方的指示，应及时安排提货及运输的车辆，以及如有要求的装卸工具，并在约定的时间、地点到甲方的发货部门提货。

## 三、费用与结算

1、甲方应对每一次委托内容、要求的服务范围以填写乙方托运书的方式告知乙方，托运书由甲乙双方共同签字确认后生效，双方应同时约定费用。(费用标准详见附件一)

2、由乙方每月底制作“运输费用结算单”经甲方确认无误后开据运输发票。

3、结算方式为月结。以每月30日或末日为结算日，每月10日前结算上月费用。如逾期结算，每日加收5%的滞纳金。

#### 四、保密条款

1、于本合同终止之日,甲乙双方有权要求对方返还或销毁其所有提供的资料。

2、商业机密包括但不限于甲方客户名称、经办人、甲方货物重量价值等。

3、本合同双方当事人均须严格保守双方当事人经适当保密措施保密的商业秘密,并采取一切合理的措施以使其所接受的资料免于散发、传播、披露、自制、滥用及被无关人员接触。未经他方当事人允许不得向第三者提供。

#### 五、保险及赔偿责任约定

1、甲方没有委托乙方代办保险,货物损失时,乙方只负责乙方人为原因(交通意外、自然灾害、公安证明的盗抢、不可抗力除外)造成货物的丢失、摔打、雨淋给甲方造成的直接损失,乙方负责赔偿,赔偿以甲方出具的本次受损货物清单及购入成本证明(加发票)为准,甲方必须确保文件的真实性,如发现有虚假部分,乙方有权采取相应措施保护自己利益并提出双倍赔偿要求。

2、甲方对托运货物的品质不良、自然损耗、本质缺陷、特性等造成的纠纷由甲方承担全部责任。

3、乙方负责货物到达收货人处签收前的货物安全,收货人确认收货件数无误及外包装完好无损签收后的一切问题与乙方

无关。

4、甲方货物声明价值,并委托乙方代办保险业务,货物损失时由保险公司赔偿(保险公司免负条款除外)

5、乙方负责代为甲方委托运输之货物办理运输保险。保价费甲方按每单声明(普通货物)货值的5%、(贵重货物)货值的1%支付给乙方,普通货物指单件物品低于20xx元人民币的货物、贵重货物指单件物品高于20xx元人民币的货物。

## 六适用法律及争议的解决

1、本协议的签署、生效、解释、执行、修改和终止应遵守中华人民共和国合同法及相关的法律。

2、对于实施本合同而发生的任何争议,双方首先应当通过友好协商方式解决。

## 七、修改与补充

1、本协议未尽事宜,双方另行签订补充协议,并作为本协议的组成部分。

2、本协议的任何修改或补充均应得到双方的书面确认,并自双方授权代表签字之日起生效。

3、在修改未获得双方书面确认前,本协议的条款仍然有效。

## 八、生效与终止

1、本协议自双方授权代表签字之日起生效。

2、本协议有效期为一年;自年月日至年月日止,合同到期时如甲乙双方无书面终止此合同本合同可顺延一年。

3、当甲乙双方在合作的过程中出现异议，阻碍了彼此间的合作，一方须提前两周向另一方提出书面通知，可终止合同。双方经济问题在终止合同后十天内处理完毕。

4本协议终止后，双方应继续履行协议终止前未完成协议规定的双方尚未履行完毕的一切责任和义务。

## 九、其它

1、甲乙双方为每次委托事项达成的约定为本协议不可分割的组成部分，与本协议具有同等法律效力。

2、甲乙双方之间任何委托、承诺及确认事项应以书面或传真方式通知另一方，必要时应加盖公司公章。

3、本合同一式二份，甲乙双方各持正本一份。

授权代表□xx授权代表□xx

签署日期：年月日签署日期：年月日

## 工作计划框架篇三

乙方：住所：联系电话：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 为大力推广天然气这一清洁能源

的综合利用，甲乙双方本着诚信、合作的态度，经友好协商，就\_\_\_\_\_项目合作事宜达成如下协议。

1、合作原则。按照资源共享，优势互补，互惠双赢，共同发展的原则，建立以股权为纽带，以双赢为目标的合资经营关系。发挥双方在气源、技术、土地\_\_\_\_\_市场等方面的优势，开展以\_\_\_\_\_为主的天然气综合利用业务，促进天然气利用业务上下游一体化经营。

2、合作范围。甲乙双方拟在\_\_\_\_\_市合作开发\_\_\_\_\_等天然气综合利用项目。

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

1、关于成立合资公司。双方均以现金形式入股，在\_\_\_\_\_市成立合资公司，注册资金根据项目及当地政府要求另行确定，甲乙双方股权比例为甲方控股\_\_\_\_\_%，乙方参股\_\_\_\_\_%。

2、关于合资公司人员聘任。合资公司设立董事会（董事\_\_\_\_\_名），其中甲方\_\_\_\_\_名，乙方\_\_\_\_\_名。董事长为公司的法定代表人。董事长、总经理、财务总监由甲方推荐，常务副总经理、副董事长由乙方推荐。合资公司不设立监事会，由甲乙双方各自委派\_\_\_\_\_名监事行使职权。监事人员可列席公司董事会。

3、关于合资公司成立前相关费用的认可。合资公司成立所需相关手续的办理由乙方负责。合资公司挂牌前，因项目开发、立项审批及合资公司成立挂牌所发生的一切费用支出，由乙方先期垫付，待合资公司成立后，经审计确认，董事会批准由合资公司承担。以乙方名义获得或签署的有关规划指标、土地协议、销售合同等，在合资公司成立后，即变更

主体后转入合资公司。

4、合资公司的管理原则。合资公司应遵循《中华人民共和国公司法》、《劳动法》和中国xx公司相关规定进行人事劳动管理。遵循《中华人民共和国企业会计制度》、《中国xx公司会计手册》进行财务核算与管理，须执行中国xx公司资金收支两条线等财务管理制度。遵循中国xx相关人事管理规定。

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方根据中国xx股份公司的相关规定和程序，负责保障落实合资公司气源单列计划指标以及在相关中石xx输气管道分输站的开口对接。

2、甲方负责利用中国xx的整体优势，积极为合资公司提供相关政策支持。

3、甲方负责项目工程的工程设计及技术指导。

4、乙方负责利用在目标\_\_\_\_市的市场经验和政府资源优势，积极协助办理项目的规划、立项、选址及市场拓展等工作。特别是获得项目立项、规划选址、土地、消防、安监、技术监督等手续的批复。

5、乙方负责办理合资公司注册过程中的申请批准、登记注册、领取营业执照等事宜。

6、甲乙双方应按照协议规定的合作范围\_\_\_\_市场，避免影响各自原有市场及固有市场开发规划。



7、合资公司成立后双方的权利与义务，以合资公司章程规定内容为准。

1、未尽事宜，双方约定另行协商解决。

2、乙方在本框架协议生效\_\_\_\_\_年内无法取得目标市场政府部门批复手续，本协议自动解除。

3、本协议一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份，自甲乙双方法定代表人或授权代表人签字盖章后生效。

甲方（签字）： 签订地点： \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方（签字）： 签订地点： \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 工作计划框架篇四

1、：使用思维导图制作逻辑框架，能把大脑无序，杂乱的的信息和想法形成有序的关键点，同时能发散出更多奇妙的创意想法，把很多之前没想到的信息点链接起来。同时，思维导图便于开展，找齐要素，穷尽逻辑点，同时便于制作每个逻辑点下的。

2、：：避免死板地套用逻辑框架，逻辑框架点可以按着推理的秩序，也可以按着心理需求的价值优顺序来制定逻辑框架的路线图。

3、：逻辑框架点超过7个以上，设定一个大的框架，通常用三分法把各个逻辑框架点归为，便于理解记忆。

## 工作计划框架篇五

一、活动背景：

当前，大学生进入大学已经有一段时间了，大学生们对于大学生活已经有了自己的体会，然而，不可避免的是大家都会存在各种各样的问题，尤其以大一学生为主，大学生活与自己的想象存在差距，很多大学生因此找不到方向和前进的动力了。例如在目标与发展、人际交往、自我认知等方面都会有些困惑和迷茫。大学生在自己的大学生活中到底如何使自己健康的成长，不断发展自己成为普遍的问题，大学生团体辅导活动将以小组活动的形式，利用形式各异的小游戏，让广大的大学生在其中体味，从中有所收获，有所改变，有所进步。小组互动的效果将得以一展现，对于大学生正确把握自己，了解周围环境，更好的立足于大学的平台，实现自我的成长与发展是大有好处的，这也是小组成立的原因、价值和意义所在。

## 二、活动目标：

通过形式各异的小组游戏，是大学生们在活动中感受小组活动的氛围，利用小组活动的效果帮助大学生了解他人以及周围的环境，在活动中发现自己的需求与优缺点等，更好的在人际交往、自我认知、以及未来发展的目标等方面有所认知。通过小组活动促使他们有所收获和改变、进步。

## 三、理论框架：

我们小组以大学大一学生为对象，主要是这一群体都有一些共性，他们在自身目标与发展，人际交往以及未来发展上都有迷惑。我们小组根据大一学生的这些共性从三个不同的主题进行团体辅导，以下是我们的参考理论。

### 马斯洛的需要层次理论：

马斯洛的需要层次理论包括生理需求、安全需求、归属于爱的需求、尊重的需求、自我实现的需求。我们小组将通过小组活动，使小组成员在归属于爱的需要、尊重的需要和自我

实现的需要上有所收获。

小组动力学理论：

小组动力学包括小组的形成、维持、发展，小组内部的人际关系，小组于个体的关系，小组的内在动力，小组间的冲突，领导方式对小组的影响等。我们将借助小组形成的场域观察小组成员与心理场之间的相互作用，整个小组的开展基本上以民主性为主要领导形态注重小组民主气氛，存进小组动力的产生，增进小组凝聚力。

镜中我理论：

我的青春我做主

五、活动时间：

活动分为四期进行具体安排如下：

六、活动地点：

我的青春我做主——唱响青春小组 十、注意事项：

(1) 活动场地要落实好，招募组员时特别是下达开展活动的通知时，地点必须确定，不可含糊不定。

(2) 招募组员需要按照不同活动主题进行，可能会出现招不到组员的情况，可以请团总支老师帮忙。

(3) 活动中要处理好次小组问题，注意控制好现场秩序，保持活动气氛。

七、活动部分

第一期活动内容： 主题：“敞开心扉，相知你我” 目标：

(1) 促进组员之间的认识与了解，建立互动关系，形成团体，引发个人参加小组活动的兴趣。

## 工作计划框架篇六

乙方：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

甲方引进乙方作为项目的唯一投资人及项目投资管理人，包括融资顾问和管理，全权负责本项目的资金投入、资金引进、投资顾问、金融服务、上市等工作，乙方并向甲方提供全方位企业包装和上市准备工作，乙方同意和甲方就本项目进行全方位深层次的长期合作。

如各方对合作满意，可于本合同到期前\_\_\_\_个月，协商继续合作事宜。否则，按退股条款处理。经协商，各方同意继续合作时，必须另行签定合作协议，另行签定协议时本协议自动失效。

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

### 2、乙方提供投资管理的方式和内容、投资决策机制

(1) 乙方在本协议约定的投资方向和范围内，自主寻找投资机会和投资标的项目。

(2) 乙方找到认为合适的投资项目，报送甲方投资决策委员

会，由甲方投资决策委员会自主决策是否审定通过。甲方决策通过的项目，可以由甲方或甲方的关联企业具体实施投资，统一纳入乙方的后续管理服务。

3、甲乙双方承诺，在就合作事宜举行的谈判、磋商、各种形式的接触中所获得的有关保密信息、资料等商业秘密采取保密措施。

#### （一）甲方给予乙方的报酬

1、甲方同意对本次委托乙方担任投资顾问及管理服务事宜向乙方支付报酬，包括日常顾问费和委托资产净收益奖励分成。

2、日常顾问费：每月\_\_\_\_\_元，乙方每月提前开具相应内容的正式发票。委托资产净收益奖励分成：委托资产净收益（净收益指投资项目退出时该项目所实现的全部收入金额减去对该项目的原始投资金额和甲方在该项目运作中应支付的税费）的\_\_\_\_\_ %归乙方所有。

（二）报酬支付方式甲方支付给乙方的报酬，日常顾问费每月\_\_\_\_日前支付给乙方，委托资产净收益奖励分成部分按项目完成退出后结算。当某一投资项目已结束，即全部投资款及盈利已收回，则按照该项目净收益（指本条第一款所规定的）计算应付乙方的业绩报酬，扣除已经支付给乙方的顾问费后，在项目结束日后的\_\_\_\_\_个工作日内且收到乙方开具的正式发票后一次性支付给乙方。否则，视为甲方违约，甲方需另外支付应付金额的\_\_\_\_\_ %给乙方。

（三）相关费用乙方发生的与投资管理相关的费用由甲方承担。该类费用包括差旅和住宿费，以及为尽职调查而聘请中介机构费用（如需）。差旅和住宿费由甲方按月予以报销。聘请中介机构由甲方直接支付费用。

（记：投资一万元还一万三千元。如出现亏损全部又甲方承

担)。期满后\_\_\_\_日内以银行转帐形式向乙方退还本金加30%的收益，其余的收益全部属于甲方所有。

风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方同意乙方作为该项目的唯一投资人及项目投资管理人，在本项目投资、经营、上市等工作实施中，如有重大事项决策乙方有一票否决权。

2、甲方须及时按照乙方的要求提供该投资项目的详细资料，包括该项目的商业计划书或该项目的说明资料，并如实填报有关表格内容，如为复印件，甲方须加盖章证明，全力指导和支持、配合乙方引资或投资工作。

3、甲方须向乙方提供公司的股权情况、客户及供应商名单、技术档案，专利技术、业务资料、财务状况等资料供乙方查阅。

4、甲方配合乙方办理项目公司的股权质押手续，具体股权质押份额由双方协商拟定。

5、在该协议执行过程中，甲方及时提供投资或投资所需的真实、有效的各项公司文件资料，及时为乙方工作提供必要的支持和便利条件。

6、甲方在签订完协议后及时办理投资或融资的相关手续。及时付给乙方首次管理费用\_\_\_\_\_万元，承担约定付款方式及义务。

7、投资或融资成功后管理费的支付方式：甲方须在第一笔资金到帐当天一次性向乙方支付全部管理服务费用，如有补充协议按补充协议之规定。

1、乙方快速搭建本次融资平台，成立专项投资和融资小组，指派小组负责人，全程负责该项目的实施进展工作，组织资深金融投资及资产管理专家为甲方经营管理量身订做策划出个性鲜明、切实可行的短期和长期投资管理目标、整体资金引进和管理战略规划方案和实施策略。

2、根据甲方及其项目实际情况进行资料整理、对甲方项目运作进行价值分析、策划和包装，根据实际调查结果和财务数据编写权威性、规范化的投资、引资方案。

3、利用多种渠道和方式，有计划地面向境内外银行、担保公司、基金会、风险投资商、证券公司、保险公司等金融机构进行多层次的项目引资或融资推介。

4、根据审慎调查情况，制定该项目的投资策略与融资实施进度，组织项目投资商或金融机构到甲方现场考察。

5、落实招商引资方案，对接项目投资商和金融机构进行商务谈判与沟通协调，包括金融机构选定，引资或融资方式确定。

6、负责与项目投资商和金融机构起草、草签合作协议和各种相关的法律文书，维护甲方权益。

7、当投资或融资进入正式程序时，双方可另行签署补充协议或新的融资服务协议，经甲方核准后予以实施。

8、协议签订生效后\_\_\_\_个月内第一期资金乙方为本项目投资\_\_\_\_元人民币，\_\_\_\_个月至\_\_\_\_个月为甲方投资\_\_\_\_元人民币。

- 1、甲方应保证所提供资料的真实性、完整性、合法性，不得向乙方和有关机构提供虚假、有误导或重大遗漏的信息或资料，如因甲方提供虚假财务信息等行为而引起的一系列法律问题，由甲方自己承担。
  - 2、甲方全力配合乙方（投资方）成立项目新公司，对公司进行董事会重组、股权重组、股权质押手续、完善公司整体机制。
  - 3、甲方全力配合乙方起草投资合作方案，如。乙方在项目公司的管理权、人事权、财务权、重大事项的一票否决权等事项。
  - 4、甲方应全力支持、配合乙方与本项目有关的工作，起草投资进入和乙方退出机制文件，尽可能为乙方提供必要的支持和便利条件。
  - 5、甲方应按本协议约定及时向乙方支付相应融资顾问服务费用。
  - 6、乙方在项目投资或融资过程中书面提出的问题和要求，甲方应在\_\_\_\_个工作日内作出书面回复。
  - 7、乙方应本着诚信、专业、高效的执业精神，依照法律规定并按照本协议约定向甲方进行全额投资和管理。
  - 8、乙方在项目投资前、投资中、投资后以及退出机制方面为甲方提供优质的金融顾问服务工作。
- 1、乙方首次管理费用按\_\_\_\_万元（含新项目公司成立、平台搭建、策划启动、专家聘请、拟定投资或融资方案、项目调研、尽职调查、项目考察等）计算。
  - 2、乙方为本项目投资或融资成功，甲方保证按投资或融资的



实际资金到帐额的一定比例在资金到帐当日支付乙方管理费（乙方为本该项目的投资人及管理人）。

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

1、甲方保证并承诺，对于在本协议签订过程中及执行中，向乙方提供本协议所及之服务的过程中知悉的乙方财务状况、商业秘密及其它情况，负有严格保密的义务。

2、乙方保证并承诺，未经甲方书面同意，不得将甲方依据本协议所提供的中国xxa股股票投资研究分析或操作之内容向任何第三方泄漏或者透露。

风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

1、双方中的任何一方除遇不可抗力，不得擅自毁约，擅自毁约作违约论。违约方需向守约方赔偿损失。

2、乙方在\_\_\_\_个月内为本项目投资发生变化，没有按合同中注明的资金进行投资和服务，乙方将退还甲方首次投资服务管理费。

1、对于执行本合同发生的与本合同有关的争议应本着友好协商的原则解决。

2、如果双方通过协商不能达成一致，则提交仲裁委员会进行仲裁。

3、在争议处理过程中，除正在协商或仲裁的部分外，协议的其他部分应继续执行。

1、本协议书一式\_\_\_\_\_份，各执\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

2、本协议书内容双方均有义务保守机密，不得擅自对外泄露。

3、本协议书实施过程中如有争议双方应本着平等、互惠互利的原则进行友好协商解决。

4、本协议书未尽事宜双方协商签署补充协议，补充协议具备同等法律效益。

甲方盖章：日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：

乙方盖章：日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 工作计划框架篇七

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

### 一、合作宗旨

1、双方在合作中建立互信、默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率和共同发展是双方合作的目标和根本宗旨。

2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互利互惠、相互促进、共同发展、保守秘密、保护\_\_\_\_市场。

3、充分发挥双方的优势，优势互补，提高竞争力，共同进行

市场的开拓。

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

## 二、合作方式

1、甲乙双方共享客户资源信息。

2、甲乙双方在客户洽谈与协商事宜中提供相互的便利。风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

## 三、双方的权利义务

1、甲乙双方均有权向自己的客户提供有关共享的资源。

2、双方在向对方提供共享客户资源后，均有权知道相关客户的商业洽谈进度或是更进一步的商业信息。

3、甲方承诺乙方会员持有甲方代金券或宣传单页，在甲方店内领取大礼包一份。（无需消费，领取时间\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日--\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日）

4、甲方承诺乙方客户或会员持甲方代金券或宣传单页，即可享受全场8折优惠。（特价商品除外）

5、乙方为甲方提供店内广告宣传，摆放\_\_\_\_\_展架位置。

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

四、保密双方对于对方共享的相关资源信息均有保密义务，未经对方批准，不得擅自复制并传播给任何第三方。

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

## 六、违约责任

1、甲乙双方若有一方违约，则承担违约责任。违约赔偿金\_\_\_\_\_万元整。

2、以上相关约定，只要有违背其中一条，即视为违约。

## 七、协议生效

1、本协议自双方法定代表人或其授权代表签字并加盖公章后生效。

2、本协议一式\_\_\_\_\_份，双方各执一份，具有同等法律效力。

3、本协议未尽事宜，经双方友好协商一致，可另行签订补充协议，与本协议具有同等的法律效力。