

2023年创新创业演讲稿 创业创新的演讲稿 (汇总5篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

创新创业演讲稿篇一

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

矫健的苍鹰扇动着双翅，无畏的目光点亮前行的道路。呼吸一口新鲜的空气，让久储的梦想复活，让我们一起飞翔！

职专三年得到的不仅是一张文凭，更多的是应该是知识和能力的增长。作为一名职专毕业生，毕业也不仅仅是一条“谋职”路可走，同时还有考研、留学、但是你有没有想过创业呢？别以为自己两手空空，白手起家，其实资本就在你的脑袋里！职专毕业生，白手亦可起家！

创业是每一个职专毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；创业又是对每一位职专毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我们走向工作岗位的第一步。

考虑创业已经很久了，看了关于这方面的资料已很多。对自己的将来已经有了很充分的打算。在中国，创业，有很多好

的项目，可以说，任何一个小的在小的再不起眼的东西，如果真的干好了都会成功的。中国就是这样，地大物博，什么都充满着商机。我们看看，北京这么繁华的城市，做那些那买卖的都是外地人，比如擦皮鞋、买冰棍什么的，在北京本地人看，都是让人瞧不起的，但在他们眼里这确实自己崇高的事业，毕竟他们要谋生，既然要生存就得拉下脸强忍着劲干。

不排除机遇和运气，单就是他们自己的毅力和信念，都是他们以后成功最大的法宝了。然而后来，他们真的有成功的，这就是福，这就是当初他们不干人后，做出的抉择。这也就是中国市场之所大的最好的表现。蒙牛集团的老总牛根生，当初有什么，当初是如何起家的，非常的辛苦，穷孩子呀，50块钱被卖到城里，后来一步一步的开始了自己的人生打算。看每一个例子，无不体现着各个商机的存在。

中国人说：塞翁失马，焉知非福。在每一个失败中都含有成功的因子，我相信从失败中学到的东西，要比成功中学到的东西多。

作为自身而言，处在这个与时俱进的经济大潮时代，作为一名财会专业的学员，在校学习期间应更好的学好财会专业里的专业知识，打好理论基础；在财务实习的时候按要求认真参与每一个实习的机会，总结实际操作中的经验和积累学习中自身的不足，密切关注和了解会计工作发展的最新动向，为以后即将从事的会计工作打下坚实的基础，当自己走出校园，成为一名名副其实的财会专业人才，在大浪淘沙中让自己能够找到自己屹立之地，让自己的所学为社会经济作出自己应有的贡献。

罗马并非一日建成，成功更非一蹴而就。为了自己，为了在毕业以后找到好的工作。我们是时候该充实自己，完善自己了。一起努力吧！只有全心奋斗，才有满心收获。

唯愿青年朋友们能学业有成，创业有备。成功永远属于敢于创新，不懈奋斗得创业者

创新创业演讲稿篇二

各位xx□

大家好，我叫xx□是x市xx镇xx村人□x年6月，在政府的大力支持和父老乡亲的帮助下，我成立了x市xxxx有机蔬菜专业合作社。一年来，合作社围绕当地蔬菜产业，积极发展多项服务工作，带动了当地蔬菜产业的快速发展，促进了农村妇女增收致富，到目前为止，合作社共有56名女职工，种植面积达到310亩，带动了周边种植户百余家，种植面积达1000亩，销售各类蔬菜20xx多吨，实现了销售额45万元。

我有一个十分幸福的家庭，丈夫在外打工，两个儿子都考上了大学，很多人都羡慕我，说我总算是熬出头了。可是我不觉得，我认为女人除了相夫教子以外，还应该干出一番自己的事业，女人也能撑起一片天，我一定要活出个样来给自己看。

我是一个普通的农村妇女，没什么本事，只念到初中，没啥特长，又没有资金，干不了别的事，但是我地种得比别人好，又肯下力吃苦，所以只能在自己那一亩三分地上做文章。我所在的村叫xx村，位于汶河以北，地势平坦，水浇条件好，土地十分肥沃，特别适合有机蔬菜种植。可是不懂技术，还是寸步难行，在我们村包村组长张敏的联系下，我认识了镇里的农委主任江新明，从他那里我学到了很多关于有机蔬菜种植的技术。

第一年，我在自己地里种菠菜，结果由于产量低，没见到多少效益。第二年，我请教了江主任，在他的指导下，我引进了新品种，扩大了生产规模，购置了设备，雇了五六个工人，

开始了规模种植。白天，天还没亮我就下地，锄草、施肥、浇水……一直忙到天黑，晚上，人们早已进入梦乡，我却在灯下认真查阅蔬菜栽培、管理的科技书，常常看到深夜。为了借鉴人家的成功经验，我还经常到邻村、邻镇去参观考察。通过多次尝试，我种植的有机蔬菜得到了佳禾公司的认可，我也尝到了种植有机菜的甜头，既让我增强了信心，也逐渐改变了别人对我的看法。

20xx年，在江主任和张站长的指导下，在村里的协调帮助下，通过土地流转，调出了180亩地，用于规模种植。在镇政府的大力支持下，我承包的土地被规划为万亩粮田项目，种植条件也得到了很大的改善，有机蔬菜种植也已初具规模。有人对我说，干到这一步就行了，你可以放松放松了。可是我却不这么想，虽然有机菜种植已经初具规模，但是后期还是需要更多的付出、更多的努力，还需要更认真仔细的规划。到x年，基地总规模就达到了280亩，年收入也达到了30万元以上。

天有不测风云□x年底，尝到甜头的我又扩大了规模，一想到那成片成片绿油油的菠菜，我心里那个高兴啊！谁知，这次的冲动，却让我栽了一个大跟头。我像对待自己孩子一样精心照顾这些有机菜，播种、施肥、浇水、驱虫。刚开始，这些菠菜长势还可以，但到了x年春，由于气候原因，菠菜却没有想象中生机勃勃，有的甚至发黄枯萎，最后都死在了地里。看到这种情形，我知道情况不妙，犹如一盆子凉水从头浇到尾。所有的努力都白费了，十几年的积蓄转眼就打了水漂。看着旋在地里的菠菜，随着旋耕犁不断翻滚着土地，我也像有一台机器在心里搅，这些菠菜不仅仅有我一个人的辛苦劳动，还有很多跟着我干的姊妹们的心血也在里面，当时我就哭了，这次打击使我心力憔悴，一夜之间花白了头发。

很多人劝我，别干了，一个女人在家种种自己的地，过两年抱抱孙子就行了。可是我不服输，一次次的失败清醒了我的头脑，一次次的教训总结了我过去的不足，一次次的亏本没

有改变我逆流而上的决心，“是路它就免不了沟沟坎坎，就看你怎么去闯。活出个样来给自己看，千难万险也难不倒咱。”我一直这样鼓励自己。我相信只有坚持下去，才能证明自己。

在青岛打工的儿子听说了这件事，也鼓励我继续干下去。他没事就上网，给我下载关于有机蔬菜种植的先进技术和经验，得知国家对农村成立的合作社有优惠政策时，更加支持我成立合作社，继续规模种植有机菜。就这样□x年6月，在镇村大力支持下，我以政策扶持为导向、以深刻教训为动力、以先进技术为指导，我成立了现在的xx有机蔬菜专业合作社，我的种植面积也达到了310亩。

“一支独放非胜景，万紫千红春满园”。在我们共同努力下，形势大为好转，日子也越来越好。但是这样的成绩不只是我一个人的，是政府的支持，父老乡亲的帮助才有了我的今天。

成立了合作社之后，我把心思又放在了带动群众共同致富上。我首先把承包费从原来的700元，升到了800元，还让村里的留守妇女都到我的合作社来打工，一个月就给1000多块钱，这对我们镇来说算是“高工资”，越来越多的姊妹们愿意跟着我干，忙的时候女工的人数甚至达到了100人。在我的带动下，同村的老百姓也开始种有机菜，他们一有问题就来问我，如买什么种子、施什么肥、什么时候施肥、有了虫子怎么办等问题，我都详细地、毫无保留地给他们讲解，不厌其烦地告诫他们注意这、注意那。

我非常感谢党和政府对我的鼓励和支持，我也一定不负众望，争取帮助更多的妇女同胞共同致富奔小康。

谢谢大家！

创新创业演讲稿篇三

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

很高兴能够和大家一起探讨奉献青春这个话题，青春需要实现人生价值，而

创业

是实现人生价值的最佳途径；所以我们可以得出一个结论——青春需要

创业

□

创业

难，难

创业

；作为我们青年应该如何去

创业

呢？

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不

追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，x年前，我刚进入大学的时候也有过失落和茫然，因为害怕工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。

如果你的心灵很年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的

精神

务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样的

精神

，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

亲爱的朋友们，工作着是美丽的，凭着岁月赐与我们的年轻臂膀和满腔热情，全身心地投入到我们所追求的工作吧，在奉献中完善自己的生命，在奉献中实现人生的价值，在奉献中获得真诚和坦荡。我愿把青春，无私的奉献！

创新创业演讲稿篇四

大学生创业领导讲话一：

各位老师、同学们：

今天，我们在这里共同庆祝浙江大学城市学院大学生创业园开园及首批创业企业入园。在此，我代表学院向首批入园创业的同学们表示热烈的祝贺！向为筹建大学生创业园作出积极努力的同志们表示衷心的感谢！

学校一直高度重视培养学生的创新意识、创造能力和创业精神。全新的大学生创业园，是在总结前几年经验的基础上重新开启的。目前，入驻的大学生企业共有8家，创业项目包括网络科技、教育咨询、动漫设计、创意策划、旅游文化、农产品销售等，集科技型、商贸型、服务型于一体，带动了一大批同学参与创业实践。

大学生创业园的建立，既是学校健全完善“面向全体学生，结合专业教育，融入人才培养全过程”创业教育体系和工作机制的具体措施，也是对深入开展“创业型大学”建设的进

一步探索。对于其帮助学生提高创新创业能力和职业素养，我们充满信心，也充满期待。创业园的发展目标是通过资源优势与优惠政策的有效结合，使之成为培育具有创新能力和竞争力的大学生企业成长的摇篮，并努力打造成为我校大学生创业孵化基地、实训基地、实践教学基地，成为学校创新创业教育的品牌和特色。

希望园区积极探索，营造更好的创业环境，把项目引进和大学生创业结合起来，把落实各项优惠政策和全程提供服务结合起来，把园区短期效益和长远发展结合起来。帮助入园创业的大学生解决创业和发展过程中遇到的问题和困难，加强对大学生创业全过程的指导和服务，通过不断的努力，为大学生创业提供更广阔的空间和发展契机，帮助同学们实现自己的创业梦想，推进学院开展促进大学生就业创业工作迈上新的台阶。创业的过程，就是大学生不断丰富人生阅历、培养吃苦精神、磨练刚强意志、加快成长成才的过程。希望入驻创业园的同学们将这里作为施展才华的舞台，敢于闯新路、创新业，以实际行动影响和带动更多的同学创业就业；要在创业实践中磨炼意志、增长本领，以不怕困难，持之以恒的创业精神，书写自己的创业生涯。

潮起海天阔，扬帆正当时。衷心祝愿大学生创业园精彩开篇，航程万里；衷心祝愿同学们用自己的青春与激情谱写精彩的创业人生！祝大学生创业园开园活动圆满成功！

谢谢大家，我的讲话完了！

创新创业演讲稿篇五

同志们：

大家好，我是山东董春泽建材有限公司董事长董春泽，很高兴能获得这样一个机会在这里进行一次关于创新创业的演讲。我演讲的题目是《企业的创新和可持续发展》。

创新和可持续发展是近几年咱们国家提的频率最高的词汇之一，由于我的人生规划是在商业领域有所发展，所以今天我就浅谈一下关于企业创新和可持续发展的我个人的一点看法。

在今天这个高度竞争的世界，全球化的趋势导致竞争局面不断扩张的情况下，我们的企业处于一个需要不断满足顾客需求的时代。因为顾客的需求越来越细越来越多，我们不得不永不停息的搜寻最好的产品和服务来满足顾客多元化的需求。只有抓住了客户我们的企业才能更好的生存，顾客是企业的生命之源。可是我们怎样才能不断地满足客户呢？也许答案有成千上万种，但创新是一切最优答案的根本。现在“创新或死亡”成了很多产业部门的格言，尽管世界对创新的兴趣如此的高涨，尽管这几年新的产品新的服务层出不穷的在市场涌现，但人们是否真的理解创新呢？很多人对创新的认识存在着一个缺失，他们很可能在潜意识里把创新与发明混为一谈。著名创业家迪恩·卡曼说：真正的创新是让人们做他们从来没有想过的事情。进一步说人们买的不是发明和技术，而是能够解决问题的创新和办法。因此即使你的产品再好你的服务策划方案再多么完美，如果顾客认为那不是解决他们问题的好方法，那么这个创新就失去了存在的意义。创新很多时候需要资金，创新也意味着冒风险，而企业家要抓住的是风险中透漏出的成功机会。创新与供应无关，而是与需求有关。明白了这一点我们创新就不再那么盲目，成功的概率也就增大了。创新是企业可持续发展的核心。这是国内许多专业人士的看法。现实中有许多活生生的例子。为什么谷歌能在短短几年内就得到飞速的迅猛发展？为什么微软总裁李开复要跳槽去谷歌就职？创新！这家公司以疯狂的产品创新速度迅速树立起谷歌这个品牌。谷歌公司的弹性工作制度为创新提供了良好的环境。创新使谷歌实现了跨越式可持续发展。我记得几年前中国的腾讯网盈利模式还比较老套，现在腾讯公司产业模式的变化神速完全出乎意料。我想创新是腾讯利润年年稳步上升的重要原因，更重要的是他们在源源不断的利用新技术新手段满足客户的需求，巩固着老客户，不断开拓着新的客源。我们天天讲要创新，但不能盲目的创新，

我们要找到创新和可持续发展之间缔结的纽带，那就是需求。这是一个目标市场不断细分的年代，企业要抓住目标市场要细分目标市场，理解需求深度挖掘需求，然后满足需求。而满足需求的最佳方式是创新。没有任何一个行业是长期静止不变的，更不用说我们取悦客户的方式了，一旦没有了创新我们只有被顾客抛弃，可持续发展也就成了一纸空话。只有创新才能跟上顾客不断翻新的需求，只有满足了顾客需求的企业才能更好的可持续发展。

先前在某本书上看到过“破坏性技术”这个词，各行业时不时地总会有那么一项新的技术创造出来垫颠覆整个企业界，这项创新是如此的强大乃至它可以引起一场巨大的商业变革，改变某些产业的面貌，最终有些新的企业产生，又有另一些既有的企业消亡。譬如摄像头的发明创新，譬如ipod播放器的热销，譬如模板技术的开发成功。