

# 直播间工作计划(大全9篇)

计划是人们为了实现特定目标而制定的一系列行动步骤和时间安排。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 直播间工作计划篇一

整体页面风格清爽，以目前老款产品为主，首页用新款茶树系列作为主推，次顺序为薰衣草、玫瑰系列，最后是其他类。

### 2、详情

宝贝详情重新制作，首先以卖出记录多的按顺序做，其次按照以后库存多的顺序做。

### 3、宝贝关联

主推新品

### 4、关联促销广告页面

确定以销量为主，茶树精油为主做主图

### 6、整体版面

### 7、促销图

提高整体要求，化妆品类目的促销图要求产品档次提上去。

### 1、宝贝标题优化

参照的标准：

b□根据上述词在数据魔方寻找流量比较高的组合词添加进去

d□根据上述步骤再增加自己产品的特有的功效词汇

e□增加产品型号或者容量等特性词汇

f□第一天改词完毕，根据两到三天的流量变化适时调整词汇

## 2、店铺直通车优化

a□选词根据淘宝搜索框去选热词

b□数据魔方选流量展现相对比较好的词

c□主类目词以及其引申的长尾词

d□经过3天展现去除无展现、质量得分低、性价比不好的词

## 直播间工作计划篇二

深入实施粮食稳面增产增效行动，制定下发xx县粮食产销政策文件，指导省级粮食绿色高产创建早稻示范方、新品种展示示范方和早稻种植产量和高产示范方创建，完成我县粮食生产功能区修编工作，继续做好6个粮食生产功能区基础设施建设，强化耕地保护和提升，建立3个500亩以上连片核心示范方，推广冬绿肥种植4000亩以上。积极推进现代农业发展，整合“五个一”，创建“五个一”公共品牌并积极宣传推介，其中茶产业力争年度新增茶园面积4000亩，完成总面积5万亩的目标。确保一个省级创建达到既定标准，以创建省级农产品质量安全放心县为主线，牵头落实各级责任，展开全程监管。加强宣传和“三品一标”农产品申请，切实消除各类农产品安全风险隐患。着力抓好农村改革工作，大力发展新型农村经营主体，牵头做好农村综合改革十大项目，

重点打好农村土地确权攻坚战，加快土地流转，激活农村土地要素保障，推动乡村振兴，计划全年流转面积达3万亩。做好购机补贴工作，出台20xx-20xx年xx县农机购置补贴实施意见并加强监督检查。

突出乡村振兴行动工作重点。以项目建设带动乡村振兴产业兴旺，继续加大招商引资力度，引导社会工商资本参与建设21个招引项目，完成农业招商引资年度任务；持续推进美丽乡村示范县创建，侧重西部重点打造2个示范乡镇，示范引领加快打造2条乡村振兴示范带，突显主题打造25个美丽乡村精品村，精心打造新的3个“月亮工程”村；加快推进163个市级农村生活垃圾分类处理试点村建设，确保20xx年实现全覆盖；兼顾雾乡田园综合体建设和培育省市级星级农家乐。持续开展农村环境整治。严格执行xx县20xx年农村环境整治工作考核细则，通过考核有效促进各乡镇完善长效管理机制，扎实开展农村环境整治工作，不断改善我县农村环境整体面貌。

抓好产业发展，拓宽增收门路。以“扶贫重点村”为突破点，充分发挥当地自然区域和特色农产品优势，大力扶持低收入农户发展特色产业；同时继续支持扶贫重点帮扶村发展村集体光伏产业、村小型公益、基础设施等项目，积极抓好6个省级以上的扶贫产业项目建设来不断壮大扶贫重点村集体经济实力。结合农房集聚，大力推进异地搬迁工作。依托中心城市、中心镇、中心村，结合农房集聚、安居圆梦工作，加快异地搬迁工作进度，确保年内完成搬迁2267人的任务数。抓好结对帮扶工作。在调查摸底基础上，制定科学详实计划，以项目扶持为切入点，变增加输血总量为增强造血功能，精心组织，确保结对帮扶工作有序进行。抓好金融扶贫，强化金融支农政策扶持。出台扶贫小额信贷风险补偿金管理办法，推进扶贫小额信贷“爱心卡”发放工作；做好扶贫小额贷款工作，为低收入农户发展特色种养业、来料加工业和休闲旅游业提供小额信贷；抓好扶贫资金互助会工作，带动农户创业增收。

## 直播间工作计划篇三

性格比较安静，说话轻声细语，这一类性格，可以推荐选择：情感系风格或电台情歌系风格。

### 第二种：热情型

性格大大咧咧，不怕生，自来熟，但是没有没什么好的才艺，可以选择：逗比聊天系风格/八卦娱乐系风格(前提讲八卦一定要有很强的思维逻辑能力哦)。

### 第三种：才能型

性格俏皮，喜欢动物，能风绝不雨，可男可女，可吃可玩，推荐选择：萌系风格/游戏博主系风格。

### 第四种：纯销售型

不整人设，吃流量红利，专业为主，直接卖货，逮着一个算一个。

## 直播间工作计划篇四

### 如何配置团队？

不同时期，不同类目，所需的人员配置都不同，以下团队架构供参考，需根据自身发展阶段、所处类目、预算情况等因素综合考虑。

我们分别从新手期、发展期、成熟期来说。

#### 1、新手期

老板/操盘手：战术决定战略。这个阶段处于项目初期，最核

心的角色是老板or操盘手，直接决定了项目能否做起来，需把大部分精力都放在执行验证结果上！然后剩下的精力用来管理、和监督。

主播：主出境主输出，是直播间的核心角色，负责直播前的细节准备、直播终端执行，以及直播后的复盘，前期还可兼着短视频内容输出板块。

副播：负责直播前期准备、配合主播展示商品、主播空档期补位。但有些类目，如饰品、鞋包也可以不用副播。

场控：负责直播前期准备，如上架商品链接、准备水军评论等，同时协助主副播实时调整，根据后台数据的变化，传达信息给主副播。

再来看抖店端：

运营：店铺大管家，负责抖店日常运营、活动策划、活动报名，根据店铺数据分析，优化运营方案。

客服：负责售前售后处理，为客户导购，问题解答，促单，客户反馈问题处理，退换货、投诉等处理。

发货：规定时间内发货，货物出入库装卸，入库货物摆放，打包等工作。

当然，如果你是精选联盟玩家，抖店端则可以省掉，但需一位负责选品组货的人员，一般初期是建议操盘手自己去做选品，因为相较于员工，操盘手对货品理解，以及选品的经验会更加成熟一些。

## 直播间工作计划篇五

1、目前我矿的供电系统是制约生产的主要因素，所以从长远

利益考虑，无论是从经济性还是生产需求，建设35kv降压站比较合适。因此xx年主要工作是筹建35kv降压站。

2、根据生产衔接及工程进度，逐步计划并安装生产设备。

3、持之以恒，继续抓职工培训教育工作，主要是特殊工种人才的储备及管理人员业务素质的提升。

1. 查晚自习情况：各班情况基本良好，同学们的学习态度也十分认真，但也有少数班级同学讲话，玩手机。还有些班级因为本周活动出勤人数较少。此外，还有班级出现早退情况，如11纺机电。

2. 班务志与教学日志所交情况：在部门人员的催促下，11级基本已交全，只有少数班级未交。

3. 本部门于这周星期四下午（6：30—7：30）成功举办了一场机电系辩论赛决赛，比赛过程良好，结果：11新能源一班级取得冠军，11电气班取得亚军，本届机电系辩论赛取得圆满成功。

4. 部门人员在星期一去协助宣传部的show城大赛决赛活动，帮助维持纪律。在星期二到阶一教室观看演讲比赛，协助体育部在星期三的乒乓球比赛。

5. 在周六的“阳光体育节”中，能够按时参加活动，其活动意义：，锻炼身体素质，丰富了大家的课余生活。

1. 在下周查晚自习中：要提高查晚自习的质量，部门人员做好严谨负责，让各班晚自习纪律争取做到一切正常，同时也不能再让有些班级出现早退情况。目的：树立好学校的校风，学风及班风。

2. 教学日志与班务志：对于少数班级未交，打电话催促，让

其全部交全。其情况一定要认真统计和总结。能够更好地了解机电系的教学情况及从中看出需要改进的状况。

3. 在基础文明建设月中，我部人员应做好积极进取，努力发扬“学习好榜样，践行四文明”的精神。

4. 本部人员要积极协助其他部门的工作，让举办的活动都能够开展十分顺利，提高机电系在全院的影响力。

5. 教学信息源反馈表：对于一些尚未交的`班级要打电话去催促，要保证每个班级都要交全，能够帮助我们更好地了解老师的教学情况。以提高机电系的教学质量。

转眼间，我在学社联的第二年就要结束了，而我们也即将迎来第十一届学生社团联合会，我有幸乘上了学社联第一个十年的末班车，也希望能继续迎接学社联第二个十年的开始。回顾我在学社联的两年，不断的反思自己在社联所经历的一点一滴，有笑也有泪，有感动也有欣喜，有委屈也有自责，但得到最多的是我自身的成长。接下来，我将从个人工作总结、不足与改进、未来工作展望三个方面来总结我在学社联这两年来的成长。

## 直播间工作计划篇六

想要做直播带货，首先设备肯定不能少。

不同的短视频平台对拍摄设备的要求也不同，有的只用手机就可以完成拍摄，有的需要电脑装备来辅助，还有灯光、绿幕等等。

一般的短视频直播直播平台都还是以手机为主，不过有精良装备加以辅助，直播的效果会更好。

其次是灯光，灯光在所有的直播间都是必备。

一般直播场景都是在室内，用室内本身的光线，直播效果不好，会让主播、产品显得很暗，没法展示产品，而且也显得主播没精神。

一般直播用的灯光都是环形灯，安置在手机后方，或者用比较大的专业摄影大灯，他的效果也会更好。

声音的硬件一般都设备自带的，如果觉得手机的收音不够理想，可以再购置一个小的麦克风别在衣领。

## 二、不能在镜头前害羞

性格内向是很难做直播的，直播是需要主播开嗓、需要热情的。

就很想做销售，但是做销售不用面对镜头，做主播还要面对镜头，所以还得克服面对镜头的恐惧。

直播时还需要和观众互动，需要挖掘和粉丝之间的话题，与观众之间有了话题也不怕直播的时候会冷场，或者自己有特色的才艺，也可以给观众带来新鲜感。

很多时候因为直播，主播的衣服也会多到不行，自己的风格、妆容、服饰也是一个可以吸引观众留在直播间的要点。

## 三、账号和后台的准备

账号的话很简单，用手机号码在直播平台按照流程进行注册就可以了，有些直播平台会分得比较细，直播的种类会有区分，要留意一下。

后台也是可以直接使用直播平台的后台，每次直播完上面都会显示出每场直播的数据，以可视化的形式成效出来。

而且一些直播平台里也会有橱窗、店铺，也可以在上面放上



自己的产品链接，可以在平台进行直接销售。

一般直播时间选在傍晚是最好的，这个时间点也是很多上班族的下班时间，可以称得上是直播的黄金时间段，但是这个时间段也有很多的大主播也在直播，如果是新人主播建议还是错开这个时间段，因为这段时间和大主播抢粉肯定是抢不过的，所以要避开高峰期。

## 五、不能轻言放弃

如果没人看，那我还要播下去吗？其实什么事都不能一帆风顺，自己花了那么多时间和精力，看到眼前的这一点失败就放弃不觉得也太不值了吗。

可以去向别的主播学习，学习他们的直播经验，相信总有一天你也会体验到忙不开交的直播体验。

## 直播间工作计划篇七

1. 严格执行国家课程方案，以教学周为单位，确定教学内容，把握教学进度，建立符合教学进度安排的统一课程表□x年级于3月x日动员，\_\_日开始上课，正常进行一轮复习，以“线上复习直播+作业+测试”方式推进x年级教学工作。

第一阶段（3月\_\_日——\_\_）以x年级复习为主，边讲边练。

第二阶段（3月\_\_日后□x年级新课程学习。

上午：三节课，一节线下自主学习

下午：三节课，一节培优，晚上线下自主学习。

通过师生互动加强课堂管理。通过开设班会课、眼操、体育活动及劳动教育。把知识教育与素养教育有机结合，全面提

升学生的核心素养，促进学生德智体美劳全面发展。

## 二、师资配备

为切实提升线上教学质量，做到有的放矢，按照行政班教师定位进行授课。

## 三、教学方式

1. 为便于教师把控课堂，得到切实有效学情大数据，依据年级实际情况，采用腾讯视频或钉钉进行课堂直播，利用qq群进行作业布置和在线测试。
2. 教导处依据x年级班情、学情、师资安排课表、教学班级。（培优课程表）
3. 教研室加强集体备课、二次备课指导。

## 直播间工作计划篇八

宣传一面试一试用一个月一录用

1. 前期宣传：在新生报名和军训期间,由系里统一时间到军训地点进行面对面的宣传.或由各班助教进行宣传。
3. 招新要求：
  - 1: 有高度的责任心与集体荣誉感
  - 2: 勤奋踏实、能吃苦、有耐心
  - 3: 有端正的工作态度、对体育有浓厚的兴起者优先
  - 4: 具有一定的创新与交际能力，并有信心能够处理好学习与

## 工作的关系

召集预录取人员开展交流会。并组织新生参加近期学生会安排的工作，根据实际情况考察新生的能力，一个月考察期满后公布正式成员名单。

我系体育部是我系学生会的主要部门之一，其主要工作职责是：

- 1、积极策划组织各项体育活动。
- 2、督促、协调学生社团联合会各体育类社团开展各项体育活动。
- 3、协助团委、学生会其他部门开展工作。

体育部工作具有工作时间相对集中、工作强度大、工作针对性强等一系列特点。其主要可以分为院\*会院篮球比赛、院排球比赛、院拔河比赛等，以及执行团委学生会所给予的各项任务。

### 系新生篮球比赛

为增进我系各班学生之间的交流，由体育部举办院xx年新生篮球赛。届时，我部将向学校相关部门请批场地；同时对各班级进行宣传。积极组织，周密准备，合理安排，公\*裁判。保证球赛公\*公正，并且达到促进学生友谊，增加我系运动健身的良好氛围。

同时我们还会举办系羽毛球比赛，系乒乓球比赛等一系列活动以丰富同学们的校园生活并加强各班间的联系与合作。

本学期其它时间 体育部将随时待命，根据团委学生会所下达的各项命令，积极完成。对于其他部门的工作，体育部也将

尽力配合，使学生会的工作得以更顺利的进行。

1、由于目前系工作的具体日程没有定下，所以只能参考往届体育部的工作时间来确定工作进度，如与现实有出入，以现实情况另行制定相应的活动策划书。

活动名称

活动时间安排

羽毛球比赛

九月底

乒乓球比赛

十月国庆节后

跳绳比赛

十月底

排球比赛

十一月中旬

院篮球比赛

时间待定

系篮球比赛

你决定时间

## 直播间工作计划篇九

直播间建设大概可以分为两部分：硬装、软装。以下配置仅供参考，请根据自己的需求进行。

### 一、直播间搭建——硬装

如果你是在家里直播，准备一个小房间把它改装成专业的直播间。如果是在公司直播，准备一间会议室（或者单独隔一间）即可，为了不影响直播和办公需要，记得做好隔音。

场地大小一般有20—50平米就够用了，当然这个不固定哈，主要看自己的需求，把货品、直播设备、人进场后不拥挤即可。（如果是娱乐主播，有10平米就差不多了）

### 2、手机

#### 1) 直播手机

用于直播的手机配置最好高一些，画面效果更好，有几个直播间，就购买几台。

#### 2) 客服手机

客服手机是给主播、副播、运营、场控使用，对配置要求没那么高，主要是观看直播、解答客户问题，推荐xx 8以上机型，二手机也不贵。如果没有预算，让同事们用自己的手机凑合过吧。

### 3、直播相机

直播除了手机，也可以使用单反相机直播，相机画质不仅更好，而且色彩更准确。但是单反相机长时间直播会过热强制关机、还有充电问题（自己找一下解决方案），然后电脑安

装直播软件【抖音直播伴侣】进行推流。

#### 4、直播电脑

如果用相机进行直播，一定需要配合电脑操作，抖音直播伴侣pc版目前只支持windows系统（不支持mac系统），建议选择笔记本电脑，价格在5000—6000元左右（品牌型号很多，具体看自己的预算），如果不知道买什么品牌好，这里就推荐联想吧。

如果直播间地方比较大，也可以配备台式机电脑，看个人喜好。

如果主播离直播相机较远，可能收声效果不太好，还得购买麦克风提升音质。

对于直播运营来说，使用电脑直播非常方便，抖音直播伴侣可以一键开播，实时展现公屏信息、发礼物操作等。（有关于相机如何连接电脑并进行直播，不会解决的，后续单独出一篇）

#### ps□关于双机位！

如果直播需要双机位切换的，最直接的方法就是购买导播台（或者两张采集卡，做虚拟导播台），最简单的就是买个云犀盒子，然后用两台手机插上就可以了。

#### ps□关于高清！

直播灯光是美颜的第一步，平时我们在屏幕前看直播，是不是觉得每个女主播的皮肤都非常好，除了手机开启美颜状态，很大的秘密在于直播间里灯光的使用，只要灯光打得好，人人都是女神。直播间灯光一般分为：主光+辅助光。

## 1) 主光

作用：可以使主播脸部受光均匀，使主播脸部柔和，达到磨皮和美白的效果。

位置：放置在主播的正面，与摄像头镜头光轴成0—15°夹角，从高往低。

## 2) 辅助光

作用：增加整体立体感，起到突出侧面轮廓的作用，塑造主播整体造型的立体感。

位置：左前方约45°，右前方约45°，从高往低。

可以直播购买组合套装。

## 8、直播三脚架（直播手机/相机）

三脚架的作用不过多说，大家都懂，不管是直播还是拍摄，必不可少的辅助工具，主要是用来稳定手机、相机。下面给大家推荐一款我认为还比较好的。

## 9、手机支架

手机支架主要是给主播、副播使用，在直播的过程中主播需要实时观看直播公屏的信息，方便控场和解答粉丝们的问题，购买桌面式支架。