

最新督察部演讲一到两分钟(模板10篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

督察部演讲一到两分钟篇一

你们好！

很荣幸踏上竞争上岗的舞台，非常感谢组织和领导给我们提供了宝贵的锻炼机会，同时也感谢同事们的信任支持，我将以良好的心态积极参与竞争，接受组织挑选。

首先我简单介绍一下自己。我生于xx年xx月，xx年毕业于xx大学。不知不觉中，在市委组织部已经工作了近7个年头，我也从当初的一介少年而为人父，站在了三十而立的路口上。回首过去，我满怀感激之情，先有父母家人的教诲养育，后有组织的厚爱栽培，前者让我跃出农门，送我进入大学，成长为一个对社会有用的人，后者引导我成为一名人民公仆，提供了一个实现人生价值的大舞台。回想自己成长的经历，满载了组织的关怀和领导同事们的关心，也有很多的幸运和机缘。

源于这种珍惜和感激，我对个人能力本领怀惶恐之心，始终把学习作为永恒的主题。学以立德、学以增智、学以长才，抓住每一个机会去锻炼提高自己。得益于此，在历次的公选和考试中，我均取得了较好的成绩□xx年公选年轻副县级后备干部，我是当时部里唯一一名入闱的副科级干部□xx年竞争调研科长，以一票之差列第二□xx年全市副县级领导干部公选，我通过了笔试进入了加分程序□xx年，参加省委办公厅公开选调考试，从全省xx多名应试者中，通过了笔试面试进入了考

察程序。

源于这种珍惜和感激，我对工作怀进取之心，始终兢兢业业、精益求精。在农村科工作的4年多里，我尽心尽力当好参谋助手，不折不扣做好执行帮手，科里近年来的工作始终走在部机关前列，群众贴心人、城乡结对帮扶创五好等多项工作具有较大的社会影响力，得到了市委的高度重视和充分肯定，有关经验做法和新闻报道多次在中央、省级的党报党刊上刊载。实践出真知，经过工作的磨练，我练就了较强的文字综合能力、具有一定的政策理论水平。起草了多个以市委名义下发的文件和重要会议上市领导的讲话稿，发表在《xx人事报》《xx日报》等各级新闻媒体的报道和理论文章二十余篇；经过工作的磨练，我练就了较强的组织协调能力，具有一定的独立开展工作的经验。在村建工作中，把中央、省委有关精神较好地与萍乡实际相结合，积极建言献策，在政策理解、制定、执行等方面有自己的见解。在抓落实中，务求实效，一抓到底，参与谋划组织的贴心人活动和三培两带两服务活动得到了领导的批示。经过工作的磨练，我练就了较强的综合素质，具有一定的`开拓创新能力。

督察部演讲一到两分钟篇二

从血与火交织的战场上，走来这样一个群体；从晨曦与华灯交替的都市里，走来这样一个群体，他们有个共同的名字——叶挺部队。

我所在的叶挺部队是一支英雄的部队，一支有着“铁的信念、铁的纪律，当尖兵、打硬仗、拖不垮、打不烂的革命志气的部队。”在战火纷飞的年代里，他们浴血奋战，用赫赫战功赢得了“叶挺部队”这光荣的称号；在唱响和平的年代里，他们无私奉献，用大好青春抒写了人生最美的“军旅篇章”。他们的事迹是一幅浩瀚宏伟的画卷，画面上是光荣、是感动、是崇高、也是梦想。今天，让我们再次把目光投向他们，再次用心品读他们的精神光芒。

时光回溯到1947年的盐城战役。在这场战役中，叶挺部队受命主攻东门、东南门。凌晨6时左右，我部一营乘敌人交班之机突然发起攻击。3连以猛虎下山之势，跃出交通壕冲在最前面。2班长在护城河上架起了浮桥，5班迅速发起攻击，遭敌人密集机枪火力的阻击，部队进攻受阻。紧跟在后面的6班班副陈和进，立即率领战士猛冲过去，他第一个飞身跃出战壕，泅渡过河，用一排排手榴弹打退敌人的反扑。后续部队迅速从浮桥上通过，浮桥坏了，陈和进带领架桥组立即跳下河，用肩头支撑住桥身。忽然，他被敌人的冷枪打中，还在高喊“冲啊，我没事，6班加油”，他咬紧牙关支撑着，直到生命最后一刻。

让我们把镜头拉近，把焦点聚集在精彩的上海世博会。虽然这里没有硝烟战火，但每天都面临着巨大考验，叶挺部队的官兵们身着不起眼的安保服，在自己的岗位上，默默守护着世博的平安。

第四安检大队的战士们不会忘记这样揪心的画面□xx年7月3日凌晨，一辆货车驶入安检口，车检组组长、士官班长吴伟检查完车外面后，又冒着刺鼻的异味，把头伸进车厢里查看有没有违禁物品。就在这时，货车驾驶员误关开关，升降板急速关闭，吴伟躲闪不及，头被硬生生夹在里面。升降板松开后，吴伟左侧脸被升降板上的金属活页扣生生压穿了一个乒乓球大的血洞。曾当过连队卫生员的他，强忍着剧痛，取出随身携带的急救包自行包扎，并用两个手指紧紧压住颈动脉止血。由于伤势过重，很快，吴伟就昏迷了。抢救时，医生发现吴伟面部双侧颧骨全部粉碎性骨折，不得不将他的脸颊整个的呈30度打开，将里面的碎骨和淤血清干净。13个小时的手术，头部被整整缝了50多针，这种剧痛是常人难以忍受的，可吴伟没喊过一声，没掉过一滴眼泪。神志清醒过来后，吴伟对领导讲的第一句话竟是：“我没能完成好安检任务，伤好了，我还要去检车！”40天后，苗江路安检口，又出现了吴伟的身影。

这就是叶挺部队，一个有着共同名字的群体，他们的故事一次又一次震撼我的心灵，一次又一次让我的灵魂受到洗礼。作为其中的一员，我深感荣幸，倍感自豪。他们激励我用自己的实际行动诠释对祖国和人民的热爱，对叶挺部队的守望；他们鞭策我用自己的生命去追逐神圣的使命，创造出无愧于革命军人的荣光！

督察部演讲一到两分钟篇三

阳春三月、吉日良辰、风和日丽、杨柳吐绿□xx地产在永城市倾力打造的第三部人居经典——xx项目营销中心，今天隆重开业了！这是xx地产的一件大事，也是永城房地产业的一件大事，更是众多殷殷期盼能够诗意的栖居、高品质的生活的未来业主们心目中的一件大事！各位领导与嘉宾能够牺牲宝贵的周末时间，亲临现场出席典礼，我们为此感到十分的荣耀、十分的振奋，十分的感动！我谨代表xx地产以及项目部的全体同仁向您们表示衷心的感谢，并致以崇高的敬意！

——等等，在楼盘，类似这样的亮点还有很多很多！真的就像自然界的春天，会开出万紫千红、五彩缤纷的花朵；同时，还是一部厚厚的书卷，书写着许多温馨浪漫的诗篇，等待着更多的朋友前来浏览阅读，驻足流连！

最后，祝各位领导、各位来宾、各位朋友身体健康、事业进步、春天快乐！

祝参与杯儿童画展的所有儿童好好学习、天天向上、前程辉煌！

也祝福所有参赛儿童的家长们家庭美满、生活幸福、万事如意！

督察部演讲一到两分钟篇四

1、标题：统一为“外国语学院某协会某月份工作总结”。

注意：1) 某协会需写协会全称。如“英文歌曲协会”不能写成“英歌协”。

2) 某月份不能漏去“份”字写成“某月”。

3) 月份需用“一二三”表示不能用“123”。如“十二月份”不能写成“12月份”。* 如遇当月总结涉及多个月活动，标题可能会有改动，我部会在短信中另外告知，否则要求如上。

2、正文：内容需包含当月所办所有活动举办的时间、地点、内容、活动效果，包括常规活动。

注意：1) 活动请按照时间顺序写下来。

2) 正文中不要出现1234列举活动的现象。如“本月我协会举办了4个活动：1、一个活动写一段。2、又一个活动写一段。3、4、”，只需每个活动写“在什么时候什么地点举办了什么什么样的活动效果如何等等其他内容”即可。

3) 常规活动一定要写请具体内容。如英歌协常规活动要写成“本月每周几我协会在某楼某教室举行常规活动学唱英文歌”不能只写“本月每周几我协会在某楼某教室举行常规活动”。

4) 活动时间要精确到日。如“在20xx年x月x日举办”不能只写成“在20xx年x月”举办□xx一般写阿拉伯数字。

5) 常规活动一般没有具体时间只需写每周几即可。如“我协会在当月每周几举行什么内容的常规活动”。

6) 活动地点一定要写清在哪栋楼哪个教室。如“人文大205”不要只写一个“205”。

7) 常规活动地点一般是固定。

* 如遇当月总结涉及多个月活动，则常规活动需写多次，涉及几个月就写几次。

3、落款：外国语学院某协会 20xx年x月14日。

注意：1) 不要漏掉“外国语学院”几个字。如“外国语学院法语协会”不能只写“法语协会”。

2) xx为阿拉伯数字，落款的日没有特殊情况都请写14日。

3) 落款所在纸张上需有正文内容，无论多少。如不能出现“总结共两张纸，正文在一张纸上，另一张纸上只有落款”的情况。

4、其他：

1) 总结上有几个活动交几张空白监查表。

2) 字体要求为：标题黑体、三号、加粗；正文宋体、四号。

* 如遇当月总结写了多月的常规活动，则写了几次就交几张常规活动的监察表。如对此文件有任何疑问或者发现任何我部门遗漏的问题，欢迎电联监察部成员指正。

督察部演讲一到两分钟篇五

xx年，怀着对交通事业的憧憬，我有幸加入了这支交通建设者的队伍—xx县交通局。从此，我就成为了交通战线上一名平凡的xxx□

俗话说的好：“要致富，先修路。”近年来，随着国家经济社会的快速发展，交通事业发生着翻天覆地的变化，交通财务工作因此显得尤为重要。面对成千上亿的建设资金，如何管好、用好每一分钱，如何将资金用在刀刃上，如何发挥好资金的最大效益，这时交通财务人面临的新课题，这也是交通财务人面临的新责任，这更是交通财务人面临的新挑战！然而，正因为有了困难，才有进取；正因为有了责任，才有担当；正因为有了挑战，才有硕果！每当看到我县交通事业的飞速发展，每当看到一条条宽阔、崭新的幸福大道通向全县的每一个角落，作为交通财务人员，我自豪！

记得刚到交通局不久，就有人问我，感受如何呢，我当时的回答是，没什么事，比较轻松。然而，安稳日子没多几天，一堆堆琐事、杂事、烦心事迎面而来。面对十一五前所未有的交通建设项目资金严重紧缺和成品油税费改革后交通经费运行紧张等一系列问题，作为财务负责人的我深感肩上的责任重大和义不容辞。为了争取更多的建设资金早日到位，为了争取更多的转移支付资金尽快到账，为了尽快适应新形势下财务管理的要求，我们财务人员无论是不断加强财务知识的学习，还是学习一些科学的财务管理方法，我们都力求精益求精，学以致用；无论是争取上级部门的理解与支持，还是与本县有关单位沟通、协调，我们都是磨破嘴皮子，跑烂鞋底子；无论是逐笔、逐村清查、核对大量的资金，还是不断完善财务制度、强化资金监管，我们都追求严谨细致，安全高效；无论是职业道德修养建设，还是个人行为规范约束，我们都保持廉洁自律，洁身自好。为了做好本职，搞好服务，我们常常是上级的拨款还在途中，就要做好项目资金下拨准备；常常是项目计划还在申报，就要做好项目前期经费的预算准备；常常是当年的交通工作还在运行，就要做好来年交通运行经费的预算；常常是别人已经下班享受天伦之乐，我们却正对着一堆堆资料，一笔笔资金，一本本账本进行清理、核算。

这些年来，交通建设的辉煌，来自于各级领导对xx交通事业

的关系，来自交通建设者的辛勤劳动，更来自我们交通人对交通事业的无限热爱，自20xx年以来，我局到位的各项建设资金x个亿，成品油税费改革后转移支付资金从最初的x万增至了现今的x万，而我们下拨资金最多的一天达x万。每当看到交通事业的日新月异，每当听到老百姓对交通工作发自内心的感慨和满意，作为交通财务人员，我自豪！

常常有人对我说，你们搞会计的天天对着0到9十个数字，烦不烦！是的，的确有点烦，但这是我的工作，虽然辛苦但也有乐趣。每当我看到一张张拨款单时，我快乐；每当我如质如量完成工作任务时，我高兴；每当我看到提出的一些管理建议被采纳时，我兴奋；每当看到老百姓对交通工作露出满意的笑容时，我欣慰；每当我坚持原则被大家理解时，我幸福。每当我获得奖励被认可时，我激动。而这时，0到9构成的其实是一篇篇美丽而又和谐乐章！我自豪，因为0至9是我们财务人员特有的符号！

我爱交通，我爱交通财务，我更爱我的家人，身为交通人，我感谢他们，作为家庭成员，我愧对他们，他们以我是交通人而骄傲，对于我的工作总是默默的支持，无声的奉献，从不要求我承担作为一名妻子、一位母亲应该承担的责任和义务。然而，我也深深地影响着我的家人，我时常对女儿说，社会各行各业分工不同，我们家是小社会，你的分工是认真学习，我和你爸爸的分工是认真工作。就这样我们相互鼓励，相互提高，我女儿的学习成绩一直很优秀，我丈夫的工作也得到了单位领导和同事的称赞和认可。看到孩子的成长和进步，我很幸福！面对家人对交通工作的理解和奉献，我很自豪！

回首往事，我感慨，我激动！展望未来，我憧憬，我向往！在党的生日即将到来之际，我在这里以一名共产党员的身份郑重承诺，我要做一名责任会计，绝不做一名权力会计；要做一名服务会计，绝不做一名名誉会计；要做一名奉献会计，绝不做一名索取会计。为了交通事业的发展，我愿贡献自己

所有的智慧与力量，而无怨无悔！同时我也坚信，有局领导班子的正确领导，有广大人民群众的理解和支持，有我们大家的齐心协力和共同奋斗，我们xx交通的明天会更加美好，更加辉煌！

我自豪，因为我是交通财务人员！

督察部演讲一到两分钟篇六

大家好！

生命是盛开的花朵，绚丽多姿，灿烂芬芳；生命是永恒的诗篇，清新流畅，意味深长；生命是优美的乐曲，音律和谐，婉转悠扬；生命是奔腾的大海，汹涌澎湃，浩浩荡荡。我是xx机场安检站的xx。今天，我很荣幸能站在这里和大家一起参加演讲，我演讲的题目是《安全在我心中》。

讲安全就是顾大局。安全，是平安顺意；安全，是无缺无憾，它是白发老母对远方游子的归盼；它是恋人彼此的深深依恋。安全就是生命！是安全，捍卫着我们的生命。是安全，维护着我们生存的权利。是安全，在为我们注入无限的力量；安全，更是我们每一个安检员永恒的使命。安全工作只有满分，没有及格。

在现实生活中，每一个人都希望笑语常在，每一个家庭都想要幸福美满，每一个国家都力求繁荣昌盛。若每个人都能时刻提醒自己“安全第一”，若每个国家都能“居安思危”，于细微之处，形成一种习惯，一种风气，把“安全”放在心中，安全的屏障就会不断加强，家人的幸福就会不断延伸。

然而，在很多的责任事故中，90%以上都是安全措施未做到位而造成的。如果我们每个安全责任人能够树立“只有满分”的思想。100%严格按规办事；检查到位，不漏过一个细节；措施到位，不漏过一个疑点，许许多多的事故都是可以避免

的。

时间7月23日20时30分，南开往的d301次动车组列车运行至温州虹桥处，与前行的杭州开往南d3115次动车组列车发生追尾事故。各种媒体报道着这一幕幕的惨祸惨景，我神伤了；看着那事故中弱小孩童，我哽咽了；看着那事故现场伸出的粘满灰尘需要援助的手，我流泪了！

这一幕幕血淋淋的事故告诉我们：不讲安全，哪怕是小小的一个烟头就有可能引起爆炸；不讲安全，哪怕是小小的一个电线破损就有可能酿成触电事故；不讲安全，哪怕是小小的一个螺丝松动就有可能酿成机械事故；不讲安全，哪怕是小小的一个疏忽就有可能使操作中的生命处于危险……“千里长堤，溃之蚁穴”！警惕与安全共存，麻痹与事故相连，小小的违章、忽视都可能造成惨痛的后果。愚者以流血换取教训，智者以教训制止流血。这次事故虽然是行车方面造成的，但我们也要从中认识到安全重于一切，牢固树立“安全第一”的责任意识，坚持抓安全工作“高标准、严要求、不懈怠、不松劲”。

作为一名普通的安检工作人员，在平凡的岗位上需要我们很强的责任心。在工作中，我们要明确自己的工作目标，认真对待每项工作任务，积极主动地服务旅客，以最高的工作效率和饱满的热情解决旅客提出的每个问题和要求，从而为安全工作做好保障，做实做细保卫工作，做到了安全工作百分百。我们要始终牢记安全质量是一切工作的根本，没有安全就没有了一切。我们每一个人心底要时刻紧绷安全意识这根弦，要把安全观念作为每个人共同追求的信仰。在工作中要做到有四颗心：一、专心。学一行，专一行，爱一行。“即来之，则战之；即战之，则胜之”，工作的时候专心工作，不要想工作以外的事情。二、细心。在工作中，细心的面对工作，绝不马虎大意。三、虚心。“谦虚使人进步，骄傲使人落后”，在平时的工作中，我们要不懂就问，不断提高自我的综合素质，提高实际操作能力和处理事故的能力，保证

工作的质量。四、责任心。立足岗位，爱岗敬业，在工作中切实做到“严、细、实”。

既然我们选择了安检，就意味着选择了责任！我们必须信守承诺，以把握安全检查质量为关键环节，将每一个危险因素拦截在地面，将每一个事故隐患消灭在萌芽状态，我们要紧握自己手中的安检仪，努力排除一切险情，用我们的真心，用自己所有的努力去为那些远行的人们增加更多的安全。

安全的工作只有起点，没有终点，在岗一分钟，就要安全六十秒。机场的蓬勃发展需要我们，机场的安全稳定需要我们。机场有困难，需要我们，我们要有冲在前的思想，牢固树立“安全责任重于泰山”的观念，增强责任感和紧迫感，真正做到思想认识到位，安全措施到位，责任落实到位，熟练掌握业务技能，不断提高安全管理水平，做到遵章守纪保安全，从而努力创造更高的安全记录。

危险与敷衍同行，安全与认真相伴！“前车之鉴，后事之师”。安全是一种态度，它要求我们对工作和生活都一丝不苟；安全是一种文明，它代表了社会发展和技术进步；安全是一种幸福，有了它我们才会有美好的生活。生命诚可贵，安全价更高。我们必须把安全装在心中，持续安全，从现在做起，从我做起，有“责任重于泰山”的责任意识，时刻紧绷安全之弦，从严要求，把握好安全关。

“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海”。只有踏踏实实，把工作视为自己的美好追求，我们要认清岗位的基石属性，要认清岗位的平台属性，从我做起，从现在做起，从小事做起，从点滴做起，在一分一秒的操作中，念好安全经，共同创建一个全员参与的安全氛围，共同创建一个和谐的安检环境。

我的演讲到此结束了，谢谢大家！

督察部演讲一到两分钟篇七

你们好！

今天我非常荣幸地在这里参加公司销售主管的竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养，感谢能给我这次竞聘演讲机会！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹以及在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年x月到公司参加工作，从事市场零售，负责报纸的宣传和销售。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、广阔的个人发展空间，这些都给我留下了非常深刻的印象，公司美好的未来，灿烂得前景，深深地震撼着我的心灵。使我坚信：选择了xx就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同事和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务。x年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

在x年多的工作中，我积累了大量的销售经验，给我以后的工作奠定了坚实的基础。在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘公司销售主管的岗位。

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这

样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明□xx的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接前进道路上暴风骤雨的挑战，让我们在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉报刊发行工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的客户人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理客户投诉等的方法和经验。同时，在工作之余常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，向他们学习请教，学习他们成功的经验，以便应用到实际工作中。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个销售主管来说是不容忽视的素养。销售本身就是服务。对自己身边的兄弟姐妹们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的客户我会用微笑向他们展示我们的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的需求。

以上这些优势，使我具备了竞聘销售主管这个岗位人员应该

具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和
要求。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。我的工作宗旨是：以人为本，注重效益，热情服务，我会在公司的领导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作。

1、继续加大市场开发力度，征订与零售齐抓共管。零售工作的目的是为了征订工作营造声势，并最终引导读者进行征订，而征订工作又从侧面促进零售市场的发展，因此要注重征订与零售的齐头并进，同步发展。进一步加强零售网点的开发，并对网点做统一的安排与布路，让其成为本报长期而固定的现场征订点、宣传点。同时，抓好大客户，建好客户档案并随时跟踪回访。

2、加强学习，提高素质。进一步加强理论学习，以其提高自己的素质和治理水平；在业务治理方面多向领导、同事们学习，以期使自己更加胜任本职工作。同时，注重团队整体素质的提升，强化团队业务人员专业技能水平，同大家一道努力把销售部建成团结合作、亲密无间、所向披靡的团队。

3、制定详细的工作计划。在平日的工作中，事前要制定一个详细的工作计划，把任务分解到每个季度、每个月份、每一天，不断进行激励自我前进。每日工作结束后，要对一天的工作进行一个系统的总结，梳理经验和教训。

4、加强客户关系，完善客户档案。在xx年里，我会把大部分的时间留在客户那里，了解客户的切实需求，将信息回馈给策划部门。深入到每一个小区、单位，了解市场状况。加强对客户档案的管理，将客户分类，区别对待，和客户保持良好的联系。

5、扎实工作，与时俱进。由于报业竞争的日趋激烈，对如何吸纳和维系优秀的员工，应予以足够的重视，关注员工的职业生涯和职业发展，不断研究职业阶梯，给员工提供富有挑战性的工作，通过高效率和合理性的人力资源治理，给他们创造良好的工作环境和自我发展的空间。把从社会上招聘来的发行员当作报社职工对待，给他们一定的社会保障，开展发行员评选等，从发行员满足进而达到读者满足、领导满足。

拿破仑曾说过：不想当将军的士兵不是好士兵，这句话激励我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争。借这个机会只想让大家更进一步的熟悉我、了解我、帮助我、甚至喜欢我，当然更重要的是支持我！

谢谢大家！

督察部演讲一到两分钟篇八

大家好！

其二、人员的不够稳定使工作进入疲劳状态，恶性循环，导致工作思路不清晰，忽略了管一理一员的业务培训。

其三、主观上思想有过动摇，未给自己加压，没有真正进入角色；

其四、忽略了团队管理，与各级领导、各个部门之间缺乏沟通；

以上几点是我部门与个人存在的最主要的问题根源，财务部门作为公司的一个主要职能监督部门，“当好家、理好财，更好地服务企业”是我财务部门应尽的职责。在公司加强管理、规范经济行为、提高企业竞争力等等方我们负有很大的义务与责任。只有不断的反省与总结，管理工作才能得到提高！。

二、针对此次突击检查与仓库管一理一员的业务理论考试，合理调整组合人力资源，继续加强培训力度与仓库管理检查监督力度；今年以来，人事方面至今一直未得到稳定，财务部门的力量相对比较薄弱，通过近期突击检查工作与仓库管一理一员的突击考试，我们将根据库房各位管理人员的特点，一方面将对人员重新组合搭配，进行高效有序的组织，另一方面继续加强培训，让每一位仓库管理人员都要做到对各库的业务熟悉，真正做到驾熟就轻，文化素质与业务管理水平都要有质的提高，今年3月电脑真正联网，管一理一员的电脑操作水平还有待于进一步提高，我们将在这方面加强培训，使每一位管理人员都能熟悉电脑、掌握电脑操作，扎扎实实提高每个管一理一员的业务管理水平，会议之后我们将严格对仓库管一理一员实施目标管理与绩效管理，确定目标，达成目标，加强考核监督力度，与工资挂勾，真正做到奖罚分明。

三、加强团队建设，充分发挥财务职能部门的作用：作为财务部的责任领导，既是一名财务工作人员，也是财务管理制度的组织者，要有严谨、廉洁的工作作风和认真细致的工作态度，对条线人员要积极引导，做到上行下效，帮助条线人员解决问题，充分发挥团队的合作精神，学先进、赶先进、超先进，在条线中展开竞赛活动，发挥团队的力量，拧成一股绳，劲往一处使；在坚持原则的同时，我们坚持“三个满意二个放心”，三个满意是“让客户满意、让员工满意、让各部门主管领导满意”，二个放心是“让集团公司领导放心，让公司的老总与各级领导放心”。

七、继续做好各部门工资奖金的核算工作：今年公司对各部门都签订了责任合同，我财务部将继续严谨细致而认真地按照责任合同严格审核结算工资，并组织资金确保工资的发放。

以上工作是我财务部下半年的主要工作，还有与集团搞好过渡衔接、废品的管理、规范财务核算程序等一系列工作都是我财务的一些本职工作，“查找不足赶先进，立足根本争先进”

进”，这不是句空话，号角之声响起我们就要付诸与行动，利用团队精神集思广益，财务条线所有人员重点思考如何在管理上创新，如何在实施成本控制上做文章！总之，今后的工作中，还是年初责任领导会议上的那句话：我将不断地总结与反省，不断地鞭策自己并充实能量，提高自身素质与业务水平，以适应时代和企业的发展，与各位共同进步，与公司共同成长。

最后祝公司兴旺发达，蒸蒸日上！

督察部演讲一到两分钟篇九

大家好！很高兴站在这里分享我的销售心得。

好，各位，今天我给大家带来的演讲主题是“如何提高销售业绩”。

各位，今天将结合我个人的成长经历包括我个人实战的销售案例，彻底向大家分享我的销售经验，帮助自己以及大家提高销售业绩。

写下自己的个人成长经历和自己的销售经验是什么！

举你的两个成功例子吧

说实话，销售是个既充满挑战又充满机会的工作，真正的做好实际是要靠团体的力量的，我归纳出主要就是两点：一个靠公司的文化，科学的管理；另一个靠对销售人员不停地培训。

下面我就简单说下：

- 1、士气比武器更重要，战场上打仗，战士的射击水平只是一方面，更重要的一方面是队伍的士气，我们单位共：20名左右的销售人员，整个队伍应该有一个口号，这个口号通常代表

我们团队的精神，特别在团队士气很低的时候，业绩不太理想的时候，开单位会议的时候，跟同行公司一起的时候应该喊出来。20人，分成2组，每组有自己的组名和口号，十个人一组，有自己的组名和口号。开会的时候都要喊出来。

3、建立感恩的文化，感恩是老生常谈的事，但非常有必要，员工进入我们单位后，有两层关系，第一层关系是雇佣关系，另一层是人际关系，雇佣关系看重的是单位能给我发多少工资，活有多重，人都是希望付出最少，得到最多。中国有五千年的文化，非常看重人际关系，即使是钱少一点，只要人际关系简单，大家在一起开心都是愿意的，世界上很多发展的非常快的公司，给员工的待遇也不是最好的，如阿里巴巴公司，马云在开始创业的时候，还借员工的钱发工资给员工，创业的十八个人，直到今天都没有走一个人，短短的几年时间打造成为世界知名品牌。那如何建立感恩的文化呢？首先在公司里有一面墙，叫感恩墙，如果今天有谁帮助了我，我就会写下感谢的话，贴出来，让大家都看到。另外，单位每个月都应该有同事过生日，单位应该给这些过生日的同事过一次集体的生日，大家为他们唱生日歌！我相信谁都会非常感动的。感恩还体现在销售过程中相互帮助，大家结成队子，传帮带！新员工进来一定前期由老员工带，这样进步才会非常快，老员工带新员工一方面自己满足了自尊心，另一方面也可以起来鼓励自己的作用，一举两得。

以上4点，我们公司就是做的很好，让我们每个员工体验要大家庭的温暖，不断激励着我们努力工作。

接下来就是我们要做好自身的工作了：

2、诚信原则，我们不希望出现任何不诚信的情况发生，对销售人员来说谎报拜访量，电话拜访说成上门拜访，没上门说成上门等等，这些都是不应该的。

督察部演讲一到两分钟篇十

大家庭里，实现自己心中的梦想，那就是做一名优秀的科主任，在平凡的岗位上成就我们不凡的业绩，让爱与奉献精神在平凡的岗位上发扬光大！

作为一名年轻的科主任怎样能做的更好，更优秀，是我时刻都在思考的一个问题，为自己制定一个目标，为自己制定一份计划，为科室设计一个未来，让“管理变成严肃的爱”“让创新变成最大的福利”，是我一直努力的方向，因为“机会只属于有准备的人”。不在竞争中崛起，就在竞争中消亡。顽强进取、永不言败、是我们这个团队的工作目标。

第一方面：以德行医扎实工作

作为一名优秀的科主任医德是最主要的。记得看过一篇报道：“一位农民小伙子说‘救护车一响，一头猪白养；住上一次院，一年活白干；致富十年功，大病一日穷’”。这更严肃的要求我及我们科室的医务人员要以诚为本，坚持不做不必要的检查，不开大处方，能用普通药的不用贵药，为患者减轻负担，为科室树立形象，带动一个温馨的团队，用真情和爱心，用细心和耐心，呵护着每一个新生命的诞生，维系着每一位母亲和孩子的健康与安宁。

第二方面：勤奋上进精益求精

同志们深知，在科学技术日新月异的今天，只有不断的努力学习，才能赶得上快速发展的科学脚步，优秀科主任应不断的充实自己，利用业余时间学习新知识，接受新信息，掌握新技术，增强服务技能，提高专业水平，让我们科室成员都知道自己肩头那沉甸甸的份量，带动一个学习型的团队，潜心钻研、发奋自强，打造一支业务精湛的高素质队伍。

第三方面：以身作则精诚团结

处处身先士卒，用心去做事，以真挚的情感对待病人，以敬业的精神对待工作，以诚恳的态度对待同事。做到别人休息我顶班，别人休假我加班，别人有病我帮班，以精湛的医术救治人，以高尚的医德感染人，以奉献的精神教育人，以此产生巨大的凝聚力，打造一个协作型的团队。

第四方面：竞争创新创收效益

面对激烈的医疗竞争，我要以满腔的热情、超前的思维、全新的理念诠释一个儿科医生的崇高责任，带动一个敢于挑战、敢于正视、敢于争取的创新型团队。目前我们科室刚刚起步，我们有信心，通过过硬的诊疗技术、特色的服务内容、低廉的治疗价格、明显的治疗效果和多方面的宣传，在提高社会效益的同时，提高科室的经济效益。