

# 2023年防汛防涝总结(通用7篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 防汛防涝总结篇一

时光飞逝，20\_年很快就要过去了，从3月中旬至今，我已经在\_工作了八个多月了，作为一名应届毕业生，我很庆幸自己在刚刚走出校门就能有这样的机会。

新的一年有新的气象，面对新的任务新的压力，我也应该以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接新的挑战，在岗位上发挥更大的作用，取得更大的进步。

经过这段时间的工作，我对于公司的日常运作了也有了一定的了解，在此基础上，我发现公司存在一些问题：

- 1、岗位不明确，职责混乱
- 2、管理制度不完善，难以实施

总体来说，我对20\_年充满了期望，新年新气象，希望在20\_年里，大家相互勉励，共同打造出更好的\_！

## 防汛防涝总结篇二

净月中队所在的净月大队是吉林森林中队直属大队，净月中队更是直属中的直属。由于这样的地缘关系，净月中队的建设在吉林总队也是首屈一指的。软件、硬件设施也是一流的。

历年来，有许多高层领导对该中队检查指导。

在灭火业务方面，该大队更是功勋显赫。丁立全大队长获得国务院“荣誉称号”，有三十多人在20xx年的灭火作战受立功受奖。

（一）、基层环境比较清苦。这主要体现在：

- 1、基层部队大多驻扎在荒山野林之中，天气变化剧烈，远离闹市区。
- 2、基层部队的预算是比较紧张的。整个中队都是厉行开源节流，勤俭持家。这和军校与机关的奢侈形成了鲜明的对比。
- 3、基层的膳食与军校比较起来还是有很大的差距的。此外，我还了解到，一些驻扎在高山上的部队在冬季时，大雪封山以至于不能获得补给。
- 4、基层部队任务重，管理严。基层官兵每天都高度紧张，时刻准备着应付一切突发事件。

（二）、基层的形式主义作风也是存在的。近年来，基层部队落实“三电进班”，但是对于“三电”的使用又制定了极其严格的规章制度；此外，由于军政训练的繁重，“三电”的使用时间和人数是比较有限的，实际作用发挥不大；而且，很多电脑已经是被淘汰的产品，远远落后于时代的步伐。营区的硬件设施还是不错的，但是很多设施根本不让士兵使用，大多设施成了应付上级检查的摆设，并没有为官兵生活提供实际的便利。

（三）、大学生干部将在基层面临考验。

考验主要来自以下几个方面：

1、大学生的军事素质不够过硬。通过考察，我们发现军事干部对士兵拥有绝对的号召力，更容易获得士兵的拥护和支持。军事素质差的干部极易受到士兵的鄙视，因而号召力和影响力不够。

2、大学生的文化素质也不够过硬。许多大学生讲不能讲，写不能写，不能满足基层的需要。不能满足基层需要的人便是不受基层欢迎的人。现实要求我们，必须提高自己各方面的能力。

3、基层环境与大学生的期望还是有一定差距。这不仅表现在物质层面，也表现在精神层面。所学专业在基层文化建设中的应用空间是比较狭小的。大学生如何找好自己和部队的衔接点是一个重要的问题。

四、基层官兵关系是比较复杂的。这表现在：

1、不能获得士兵拥护的军官也是存在的。这些军官主要是一些军政素质不过硬、人缘差、不主要掌握权力的军官。不受拥护的军官挨揍的情况也不鲜见。

2、兵痞子也有很多。许多士兵入伍前就是社会上的不良少年，将许多不良习气带入部队。许多基层干部对于这些士兵也是无可奈何。

对于即将进入部队的我们，如何适应第一任职需要是一个迫在眉睫的问题。通过此次实习，我们对部队生活有了较为真实的体验。同时，我们也明确了自己和基层官兵的差距，找准了自己前进的方向。

## 防汛防涝总结篇三

尊敬的领导您好！

xx年即将结束，我对自己的工作做出以下总结。希望在新的  
一年里能有更快的提高，把工作做得更好。

以下是我对目前工作的总结陈述。

订单：客户口头或邮件下订单后，第一时间通知业务有接到  
客户订单再进行核对，核对报价和客户订单单价是否一致，  
若有变更再通知业务，并跟客户进行确认，之后确认物料规  
格型号，包装数量及交期。

确认ok后，入系统告知采购部门，并让采购尽快回复到货时  
间，以方便规划能有足够的时间出货！

在订单下到采购部门这中间很有可能客户还会进行订单的更  
改，如订单已下，有取消订单，增加数量或一系列的情况下  
一定要做到第一时间通知到业务，再跟业务沟通看是否有更  
好的方式进行处理。

跟进到货情况，到货的数量，追踪采购订单交期是否可以在  
客户要求的日期内到货ok

出货：快递出货以后把单号以及到货时间告诉客户，中间跟  
踪快递直到货到客户地点并签收。

客户样品申请，接客户样品申请单后，写内部样品申请单给  
孙生签字审核，将已签字的样品单交予采购，再给仓库进行  
备样！

对账，按客户要求进行月份对账：根据系统做好发票，再引  
单做好例月的对账单给客户进行对账。含税，未税账单要分  
明。发对账单给客户后要进行跟踪并要求客户回传账单，以  
备请款之需！

通过对业助工作的日常管理，基本上熟悉了公司的运作程序

流程，掌握了公司系统操作的过程。虽然xx年有所收获，但是自身的不足之处也暴露无疑，原由于自己参加工作时间比较短，自身经验和处事能力、人际关系方面都需要全面提高。

“三人行必有我师”，我会虚心向领导和各位同事请教相关问题。

我的不足：

1. 虽然年轻充满干劲，但是经验缺乏，在处理突发事件和一些新问题上存在着较大的'欠缺。
2. 与客户沟通方面，还缺乏主动与他们沟通和交流的积极性。与客户交流，言辞较生硬，不善于有效的表达，感觉整个人放不开。这些个人因素直接影响到了工作的效果。
3. 粗心，素严重影响了我日常工作完成的效率。

以上这些缺点和弱点都是致命的，所以在今后的工作和生活中，必须积极改正自身缺点，广泛汲取经验，努力提高业助素质，在高素质的基础上更要加强自己专业知识和专业技能的学习。并以高标准要求自己，不断学习，让自己能够成为一名合格的助理。

追求和期望：

工作上：1，从工厂到公司，本人一直都是不太满足于现况的，很多时候都迫使自己要学得更多，要不断扩大自己的知识面。喜欢挑战和超越自我，所以工作中也想要有更多的机会展现自我!同时也希望工作能够得到肯定。

2，加强对产品全方面的了解，做到能更好的掌握产品知识。

3. 自身：要广泛吸取工作经验，主动并积极与客户沟通。竖

立自身的自信心，保持良好，积极的心态，努力提高业助素质。克服自身的缺陷，使工作可以更有成效的完成！

以上是xx年在职期间我对业助工作和自身做出的大概总结及20xx年的工作规划，如有不足之处还请领导指示，谢谢！

## 防汛防涝总结篇四

一年也要过去了，在年终的时候写出自己的心理感受和总结，用来给明年我以激励和鼓舞，我相信我能够做到最好。

1、分别对一、二、三、六车间的部分设备根据实际情况进行了改造，降低了工人劳动强度，提高了产品质量，节约了生产成本。

2、通过公司组织外出学习，对生产工艺进行改进，将新的生产工艺配方成功应用于生产，降低了生产成本。

1、充分利用例会和车间班前班后会，将公司第二次创业的精神认真传达，使车间员工真正领会到公司的发展要求、前景和目标，筑建员工以厂为家的思想。

2、加强了班组培训学习。车间班组长的责任直接影响车间的工作质量，因此，在xx年的班组建设中重点加强了班组长的培训与学习，使他们真正发挥技术骨干和模范带头作用。

1、制定了现场管理制度，并在生产过程中认真执行，宣传贯彻“5s”活动，并认真组织实施，使现场管理得到大的改善。

2、将东厂所有积压余料进行消化，避免了原材物料的浪费，节约了生产成本，改善了现场。

积极配合质量管理部门对车间质量的检查力度，并强化生产技术的管理力度，使产品质量一次抽检合格率大大提高，水

分超标现象减少，产品板结现象得到较好控制。

1、加强了对班组安全检查力度，完善了岗位责任制，发现问题及时通报并限期整改，使安全隐患大大降低，确保了xx年的安全生产。

2、充分利用周二安全例会时间，认真分析一周来的安全生产情况，将车间发生的安全事故认真分析总结，吸取经验，杜绝类似事故的再次发生。

20××年虽然取得了一定的成绩，但仍存在着很多问题和不足，主要表现如下方面：

安全管理有好多没有到位，这主要表现在以下几点：

1、安全管理力度不够。

安全作制度不健全，安全培训不到位，检查不到位，有好多时候，由于我们的工作当中劳动量比较大，工人的体力消耗比较大，为此在生产安全检查过程中，发现的安全隐患没有严肃的指出或者没有按照安全管理制度进行处罚，现在想来是完全不对的，在安全事故没有发生以前，就应该不讲情面，只有这样，才能彻底消灭安全隐患。为此，我想在今后的的工作中，对存在人情面子的安全隐患没有指出或处理的，我们将严肃处罚当班安全责任人。

2、安全标志仍不够健全。

东西两个厂子，我自己简单的找了找，发现像高空作业、高温作业、高压作业安全标志没有设立，准备限期解决。

3、安全隐患整改及时不彻底。

由于存在侥幸心理，有些安全隐患的整改工作存在应付现象，

并且还认为这样会降低一些生产成本，这样在有些安全隐患的整改中没有彻底整改，我想在今后的工作中，不论要付出多少，只要是安全隐患，只要是不符合安全管理规定的，就要坚决不折不扣的进行整改，并安排整改责任人限期整改。对整改不彻底的，严肃处理整改责任人。

#### 4、违章操作的几乎没有处理过。

在工作过程中，有好多操作没有严格按照操作规程操作，但是当时又没有发生安全事故，所以大多只是口头批评，而没有严肃处理。现在想来，这是安全隐患的重中之重。象前段时间一名操作工违章操作，作业完成后，直接从2米高的地方跳下，造成足跟撕裂。因此在今后的工作中，凡是出现的任何违章操作的，一律停工休息。

因简单追求产量，使有时个别班组为了当班的自身的利益，出现了：

#### 1、技术岗位的培训欠缺。

现在看来技术岗位的培训确实太少了，如果能经常进行技术岗位的培训，使同一工种的技术人员的技术水平都在不断的提高，那么我们的产量一定会提高，产品的生产成本就一定会下降。我们已经采取了一项措施就是定期召开技术研讨会，要求大家在会上畅所欲言，把自己在生产过程中发现的问题和方法都说出来，是问题的，大家讨论解决，是经验的，大家共同吸取。我想还要让他们这些技术人员从文化方面、技术方面从外面吸取更新的知识，来进一步提高技术人员的思想素质和技术水平。

2、管理不到位，有跑冒漏现象，成本考核制度不健全，落实责任不到位。加大管理力度，建立成本考核制度，量化考核。

#### 3、交接班不协调。



比如个别班组以清理现场、准备交接为由，采取应付投料的方法，造成下个班次的产量降低。这一点对我作为管理者来说确实是个头痛的事，目前解决的办法就是首先尽可能的提高班组长的思想素质，并要求他们要考虑整体利益，其次就是硬性规定处理现场的时间，以保证交班工作的正常进行。对于发现有明显故意应付投料的班组，严厉处罚班组长，或者扣减当班的产量。

#### 4、设备带病工作。

个别班组在生产过程中，为了尽可能的提高产量，在设备出现故障隐患时，没有及时进行修理，结果既缩短了设备使用寿命，又加大了设备维修资金的投入，把设备的维修时间转移到了下一个班次，并延长了维修时间。凡是已经发现设备有简单的小故障应该停车检修而没有停车的，加大处罚班组长和维修工的力度，同时我们在今后的工作中要进一步建立完善的管理制度，我在想能不能把技术工（维修工）分出几个档次，这可以通过考核或者评审的办法进行分档，这样如果发现维修工人不处理当班设备故障的，进行降低技术工档次的处罚。

虽然我们车间问题不小，可是我相信，只要我们只要安全生产，不会出现任何问题的。现在全球金融危机的情况下，大量制造业企业倒闭，关门，我们厂也面临着如此的困境，所以我们更要加强生产，提高效率，使我们厂在金融危机的影响下做到最小，我相信我们能够度过难关的。

以后的生活就是这样了，我不求做到最好，也要做到尽善尽美，不求凯旋归来，但求无愧我心，我会做好的！

## 防汛防涝总结篇五

历经了一个热情的夏天和一个金色的秋天，迎来了我在恒隆的第一个冬天。俗话说，万事开头难。回首过去工作中的点

点滴滴，总结一些经验和教训，展望来年的目标和计划，也是给自己这一年最好的礼物。

首先，我想感谢领导的栽培和信任，其次感谢同事的帮助和支持，身为机械事业部的一员，我们的成长离不开团结友爱的同事，更离不开良苦用心的领导。没有你们的指点与提携，也许我还是一个懵懵懂懂的门外汉，感谢你们一直以来的包容与担待。

这半年多来，我上过生产线，跑过物流仓；装过转向器，做过“5s”踢过“恒隆杯”，读过“恒隆报”；翻译过标准规范，感受过大众审核；旁听过国际电话会议，学习过日产gk管理；目睹过“总裁奖”得主风采，见证过二十周年庆典。俗话说，不积跬步，无以至千里。

作为一名新入的项目督办，要对行业、产品、生产、市场、工艺等的了解需要面面俱到，从接触销售带来的第一手的新产品的市场信息，到技术交流、报价，再到迎审、立项、设计研发，历经层层审核和整改，最后再到试生产、转量产。从接单到交付，看似一个简单的过程，实际上要纷繁复杂得多，不参与其中，就不会知道恒隆人所付出的艰辛努力，也不会知道各个岗位职责在全局中的地位 and 重要性。在三个月的实习期间，我在领导的指示下，深入生产一线，了解产品的材料特性、工艺设备、仓储物流等相关信息，掌握这些为我成为一名合格的项目督办打下了良好的基础。

从设计验证到试生产，从加工到装配再到包装发运，从采购到人员设备，从品质工艺到物流管理，科学严谨的管理是交付给客户满意产品的不二法门。从信息资料的掌握到科学的管理是项目督办的必经之路，信息的掌握量与管理的执行力度是一个项目管理工作成败的关键。因此，我十分注重信息的采集与交流，同时，我也根据项目进度严格执行督促和协调等相关工作，从成熟的一般项目到富有挑战性的大众、福特等重点项目，我都尽心尽力做好本职工作，保证项目按计

划节点向前推进。

俗话说，吃一堑长一智，没有一次次的尝试也就不可能有成功。还记得初到生产线试装拉杆时，由于没有掌握扭力扳手的使用方法，而常常不能对拉杆进行拧紧加固，影响了同伴的装配效率。通过这件事之后，我知道对新人的培训还有分工的管理对于我们的产品的品质和生产效率尤为重要。作为项目督办就不能不说到进度管理，刚来的时候，我总是客客气气，没有将项目的重要性和紧迫度传达给相关责任人，片面地认为对方接收并认可了相关信息，以致延误了发运，给客户造成了不良的影响。后来，在有经验的同事的指点下，我调整了自己的表达方式和措辞，增加了督促的频度和力度，看着一期期订单如期交付，我终于明白了管理方式的重要性。在未来争取新项目的过程中，还有更长的路要走，还有更多的挑战 and 尝试，还有更多的教训等着我去汲取，我知道，我们离成功会越来越近。

经历一个完整的项目全过程会让人受益匪浅，新的一年，我的目标是继续跟随着项目组将719项目推进到sop阶段，与此同时，我将结合自身的外语优势，与大家一道，为争取新项目而竭尽所能。以上，就是我对自己的工作总结！

## 防汛防涝总结篇六

xx年我区本着农业增效、农民增收的原则，种植结构调整又取得较大进展，总播种面积\*\*\*.\*\*亩，其中，粮食面积\*\*.\*亩，占总播种面积的\*.\*%，比去年减少\*\*亩，减少\*\*.\*%；经济作物播种面积\*\*\*.\*\*亩，占总播种面积的\*\*.\*%，比去年增加\*\*.\*\*亩，增加\*.\*%，其中棉花种植面积继续扩大为\*\*\*.\*亩，占总播种面积的\*\*%，比\*\*年增加\*\*\*亩，增加\*\*.\*%；受土壤重茬的制约，西瓜面积减少到\*\*.\*亩，比去年减少\*\*\*亩，减少了\*\*.\*%；粮经占地比由\*\*年的\*:\*调整到\*:\*，种植结构更加合理。目前来看，棉花丰收在望，预产基本与去年持平。

不断对老果园进行嫁接改造，以水晶富士、水晶梨、美国红地球葡萄等优良品种替代老品种，增加科技含量。优质果品形成规模，嘉禾果业集团已注册“嘉木”红提葡萄商标，“嘉木”牌红提葡萄被认定为\*\*年第七届中国(廊坊)农产品交易会名优产品，产品已打入北京及南方市场。

截止到\*\*月份，全区共存栏奶牛\*\*头，比去年同期增加\*\*头，增加\*\*%;生猪出栏\*\*\*头，比去年同期增加\*\*头，增加\*\*.\*%，养猪积极性空前高涨，养猪效益好于往年，规模化养猪呈现良好势头，现存栏\*\*头以上的养殖场(户)\*\*个比上年增加\*个。我区\*\*村养殖小区正在加紧建设中，另外还有两个村正在谋划建设养殖小区。预计全年生猪生产将比去年有较大发展。由于禽流感的影响，鸡的存栏量相应减少现存栏鸡\*.\*万只(其中蛋鸡\*.\*万只，比去年同期减少\*.\*万只)，今后鸡的养殖要向规模化发展，根据日前的养殖现状，预计全年鸡蛋产量及鸡出栏将低于去年。羊存栏\*\*头，比去年同期增加\*\*头，增加\*.\*%;全区奶牛养殖场(户)每天向加工企业提供优质鲜奶达\*\*吨，建成奶牛养殖小区\*个，国有奶牛场一个，六个机械化挤奶厅。

#### (四)南美白对虾养殖面积继续增加

自\*\*年我区引进南美白对虾试养成功以来，管区领导十分重视，通过电视台录制节目广为宣传，聘请技术人员对养殖员工进行培训，加强技术服务，积极帮助养殖户购买优质虾苗，解决供水、供电等一系列措施，群众养殖积极性空前高涨，养殖面积逐年增加，\*\*年南美白对虾养殖面积\*\*亩，比\*\*年增加\*\*亩，增加\*\*%。养殖成功率比去年提高\*\*%左右，预计总体效益好于去年。

#### 1. 大力发展奶牛业，实现乳品产业化。

近年来，我场遵循“突出特色、发展优势、培育龙头、强化带动”的思路，以产业化经营为突破口，围绕乳业立场，充

分发挥三鹿乳业高效龙头的拉动效应，做大做强龙头企业，发展壮大龙型经济，不断增强辐射带动能力，收到了明显的效果。龙头企业\*\*公司自从与\*\*集团联营以来，充分发挥集团优势，经过近几年的发展，企业现有职工\*\*多人，拥有固定资产\*\*万元，是生产奶粉和保鲜奶的中型国有企业，加工设备有两条奶粉生产线，四条由芬兰依莱克斯德公司引进的超高温灭菌生产线，日处理鲜奶能力\*\*吨。\*\*年共收购鲜奶\*\*\*吨，加工奶粉\*\*吨，日处理鲜奶\*\*吨。大力发展奶牛业已成为管区调整农业产业结构的重中之重，\*\*大会把“调整优化农业，做大做强乳业”列入管区总体发展方针，并制定了发展措施，一是加快奶源基地建设，进一步完善优惠政策，在场地、资金、技术服务等方面给予大力支持，引导和鼓励集体、个体、场内、场外各类主体投资，大力发展饲养奶牛，到目前共吸引外地养殖户到管区养牛\*\*户，饲养奶牛\*\*头。

二是加快奶牛养殖小区建设，积极引导养殖户增加投资，推进奶牛饲养的规模化、规范化、机械化。进一步扩大、完善现有养殖小区，\*\*养殖小区在原有的基础上进一步扩大规模，目前存栏奶牛近\*\*头，每天提供优质鲜奶\*. \*吨；\*\*奶牛养殖小区自\*\*年机械化挤奶设备投入使用后，吸引许多养殖户前来投资养牛搞建设，到目前存栏奶牛近\*\*头；去年开工建设的\*\*奶牛生态养殖园，先后投资\*\*多万元，现存栏奶牛\*\*多头，预计年底存栏可达到\*\*头。三是抓好区外奶源基地建设，在区外周边县区共建设收(挤)奶站\*\*多个，其中今年新建\*个，实现了挤奶全部机械化，日收购鲜奶\*\*吨，覆盖饲养奶牛\*\*\*头，经济、社会效益明显。

## 2. 做强做大棉花产业。

棉花是我区种植业的主导产业，\*\*年棉花种植面积为\*\*\*.\*亩，占总播种面积的\*\*%，比\*\*年增加\*\*\*亩，增加\*\*.\*%；以区\*\*棉花加工厂等\*家棉花加工企业为龙头带动棉花生产的规模化，以抗虫棉良种的产业化带动棉花布局的区域化，推广dp\*\*b□sgk\*\*□冀\*\*等优良抗虫棉品种，改变目前棉花品种

多乱杂，质量品质不统一的现状，推广标准化生产规程，走棉花高效化生产之路，实现品牌化经营，满足企业加工销售的需要，实现棉花的规模化种植；以市场为导向，以企业为主体，以科技为依托，实现棉花产业化发展。

### 3. 南美白对虾养殖形成规模，逐渐形成产业化。

近年来，南美白对虾养殖有了快速的发展，\*\*年的\*\*亩迅速发展到了\*\*年的积\*\*亩，比\*\*年增加增加\*\*亩，增加\*\*%，形成了一定的养殖规模，养殖亩效益达到\*\*元。\*\*年已打入北京市场，现正在申报无公害生产基地，南美白对虾已作为增加农民(农工)收入的重要渠道，逐步实行标准化生产，推进产业化经营，提升质量，大幅提高养殖收益。准备与大型科研院所合作，建设南美白对虾育苗及饲料加工项目，实现繁育、养殖、销售一体化，并向精深、精细养殖方向发展。

### 4. 发展优质果品，实现产业化经营

我区现有葡萄种植\*\*亩，嘉禾果业集团拥有高标准红提葡萄园\*\*亩，从\*\*年建园开始就坚持高标准规划设计，高标准施工，高标准栽植，高标准管理。实行果品套袋、分级、加工、包装、保鲜，开发产品潜力，提高果品档次。建立大型果品保鲜库一座，保鲜能力达到\*\*吨以上，实现错季销售，并已注册“嘉木”红提葡萄商标，“嘉木”牌红提葡萄被认定为\*\*年第七届中国(廊坊)农产品交易会名优产品，产品已打入北京及南方市场。

1. \*\*年农民(农工)增收显著，但主要来源于棉花种植业，属国际市场大宗农产品，我国无论在单产、总产、品质等方面都存在一定劣势，缺少龙头企业，产业化水平低，市场风险大。不能实现产业化经营。

### 3. 农业基础设施薄弱，投入不足，难以抵御各种自然灾害

4. 农业科技水平低、标准化生产率低，绿色农业、无公害农业进展缓慢。

5. 农业合作经济组织、农业企业建设和农产品经纪人队伍建设滞后，农民生产盲目性大，与市场的关联度低。

6. 农业产业化龙头企业少之又少，我区仅有乳业公司一家，不能起到较为广泛的带动作用。

## 防汛防涝总结篇七

本学年本人担任高一的政治教学工作，现将把下学年以来的教育教学工作总结如下：

本学年能主动、认真地服从和配合学校各级领导的工作安排。积极参加学校、科组里的各种会议；能根据学科特点，通过自己订阅或者在网上寻找国内外热点、重点新闻，及时领会和用于教学辅导；能顾全大局、服从学校教导处、科组的教学安排，承担一的政治课教学任务；热爱教育事业，把自己的精力、能力全部用于学校的教学过程中，并能自觉遵守职业道德，没有从事有偿家教和第二职业，在学生中树立了良好的教师形象。能够主动与其他教师研究业务，互相学习，配合默契教学水平共同提高，能够顾全大局，团结协作。

### 1、知识更新

为了能够适应不断变化、发展的教育形势，并且能够高屋建瓴地引导学生适应教育改革的要求，坚持阅读教学报刊，在家有电脑的条件下能天天上网查阅、储存资料。

### 2、教育、教学能力

首先，能认真把握教材——把大纲、课本、时政及时有机结合，以提高学生分析问题和解决问题能力为目标，切实落实

培养学生的创新思维和创造能力，并且能利用课堂时间不断地以新型热点材料为背景创设提问角度，帮助学生拓展思路，对基础知识能灵活运用，从而使同学们分析、解决问题的能力不断提高。

第二，能把握学生的认知水平和能力。重视对已学知识的巩固和新、旧知识的联系，培养学生建立知识结构的意识和能力，努力提高课堂教学效率，在讲课时除讲清知识点外能把重点放在知识间的连接上，达到帮助学生学会求知、不断发展的目的，所教班级平均成绩和优秀率在本校都名列前茅。

第三，尊重学生。重视与学生之间的情感交流和培养，在严格管理的同时能尊重学生的学习热情和认知能力，提出与学生自身水平相当的问题，鼓励他们大胆探索，共同提高。因而也得到了学生的尊重。

### 3、勤批改

本学年全勤，没有因个人私事而耽误学生一节课，积极去听其他有经验老师的课程；坚持学生的作业全批全改并能及时订正。按时参加校、科组的集体活动。

1、与时俱进，真诚做人，扎实做事，精湛业务，提升素养。任何时候，都要学习、进取，钻研业务，永远谦虚务实，认真敬业。

2、要结合教学实际，敢于创新，敢于探索。

3、做好自己的本职工作，尽心尽力。