

# 最新大学生创业课程感悟(精选8篇)

民族团结是一个国家的核心价值观，也是社会发展的基石。民族团结需要我们积极宣传和传承民族文化。7. 以下是一些民族团结成功案例的分享，希望能够鼓舞大家积极参与到民族团结的建设中。

## 大学生创业课程感悟篇一

转眼间10天的培训立即结束，在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发明真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。激励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创新更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新创业的氛围，推动社会经济的持续快速健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做打算，起到一种很好的监控效果。

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特殊是刘老板，他用一个“xx”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的要害。要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才干赢利。也告诉我们假如你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。我期望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。我是，你也是……20xx年7月，一股股创业热潮相继开始，我们村也不例外。在昭潭乡社会事务办的组织与号召下，我们参加了一连串的创业知识培训讲座。由于现工作原因，我没能天天当场，但我老公却坚持不懈积极参加。每当他听完讲课回来，就立马同我一起分享他的感受和心得。他说：“近几天的创业培训班学习，使我对创业有了更多理性的熟悉，使我学到了很多创业打算的知识，使我对创业更有激情。听完课后我感觉自己的神经思维活跃了，看待现今如何创业，创业中的一些难题都有了初步的领悟与熟悉。现场和老师模拟应聘，对我今后参加工作也是一种磨练和挑战。参加完这次创业培训，我的性格也发生了些许变化，以前，碰到这样的场面，我大多比较怯场，从不多言。但此次，我却非常开朗大方，积极发言。我想正因是这样的课对我而言是正中下怀吧……”听他一席话，我感觉他骨子里的血液都沸腾了，这几堂课的确令他受益匪浅，而我也倍感欣慰。对于目前一个失业在家的人来说，这是一大补药，补得及时，效果又好。

创业培训第八天，我们参加了此次培训的结业典礼。我们针对前七天所学到的创业所具备的素养，怎样创办企业等内容，着手写了自己的第一份创业计划书。虽然对此有所了解，但

是真正做计划还是比较难的。做了整整两小时，才把一个初步的计划写完。做完计划后，使我对企业有了更全新的熟悉，计划是实际行动的指南，所以在我们做计划的时候一定要考虑全面，做到细准实。并且要结合自身的诸多情况，联系实际。

曾经我和老公也经营过自己的小店，可中间由于种种原因，未能坚持到底。学习培训过后，我们有了一笔巨大的“财富”。此刻的我们对创业这方面有了更多的认知，相信假如再次扬帆起航，局面定不一样。感谢乡领导给我们搭建了这样一个学习交流促进的平台，使我们了解到平时接触不到的知识，给了我们一个展示自我的舞台。我坚信这将是我今后人生中的一大转折点，将引导我风雨兼程，勇往直前！

## 大学生创业课程感悟篇二

21世纪又是一个创新的世纪，当今社会迫切需要大批具有创新创业能力的人才。可以说，创新创业能力已经成为社会向前发展的源动力。创新，是一种能力的培养，而这种能力就是创新能力。创新能力是指运用知识和理论完成创新过程、产生创新成果的综合能力。创新能力的表现形式是发明和发现，是人类创造性的外化。创新能力包含着创造性思维能力和创造性实践能力，主要包括四个方面的内容：创新意识、创新思维、创新技能和创新人格。

创业，是就业的最高形式。其体现出的创业能力是指在各种创新活动中，凭借个性品质的支持，利用已有的知识和经验，新颖独特地解决问题，产生出有价值的新设想、新方法、新方案和新成果的本领。创业素质的人才应具有的能力包括：创造力和创造精神、学习能力、技术能力、团队合作精神、解决问题能力、信息收集能力、敏锐的洞察力、研究和完成项目的能力、环境适应能力和献身精神等。创业能力是需要我们一步一步来提升的，一夜暴富基本上是不可能的事，我们要给自己确定一个明确的定位，一步步的提高自己的创业

能力。

创业，是残酷的。马云曾经说过：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳”。创业者，需要忍受寂寞！还没有成功之前，是没有任何的说话权利的。如果真的要说话，那么请你成功后再说。因为创业者需要一个低调做人，高调做事的风格。倘若你想成为一个高调的人，我想你不适合创业。更多的适合去做一个吹牛皮的人，或者说好听点，你适合去做故事编剧！并且，初步创业的人，说出的话没有任何的力量。因此，创业需要低调，稳重，踏实，沉着，沉默。创业者的痛苦只有自己知道，创业者所遇到的困难，也只有自己来解决，于是，创业者必须要懂得忍受寂寞！因为，在路上，除了自己的团队之外，也就是你自己了！

要想成为一个成功的创业者，首先，要提高自身的创业素质。创业者要具备良好的信誉，有脚踏实地的工作作风，有非常强的沟通能力；并具有熟悉本行的专业知识；对待周边人群具备开放的心胸和一颗同情心、关怀心。要树立自我的创业意识，实现自身价值，更要树立为社会服务和创业意识，为国家艰苦创业的伟大理想与坚定信念，以及为人民服务的精神。不能把一切希望都寄托在父母、学校和接收单位上，要有敢为天下先的动机和信念，凡创业成功者莫不如此。

人脉就是一种财富，对于一个刚创业的人来说，谦逊，诚恳是处理好人际关系的最好基础，也是创业的一个关键条件！

最后，也是最重要的是提高自己的创业能力。如何将理想 and 希望变成现实，就要有对市场的分析、判断和预测能力，根据自身实际情况科学合理规划未来职业的能力和不断提高生产与经营的能力，独立生存和终身不断学习的能力，让这些能力作为实现目标的手段和方法。创业，是平凡的人做平凡的事情！很多人都说创业者不容易，创业者了不起。我想，创业者更受人关注，不是因为创业者更了不起，而是

因为创业者比就业者要少得多罢了！创业者，不需要任何的光环，只需要脚踏实地；创业者，不需要糖衣炮弹，只需要苦口良药；创业者，不需要大众美丽的赞可，只需要认可就行了。创业者充其量只是一个站在不同角色去做对社会无害的事的人罢了。没有什么了不起。从某个角度来说，创业者就是一个就业者。

但并不是所有的人都适合创业。看多了创业成功的事例，看多了那些成功人士风雨励志的传奇故事。很多人跃跃欲试，希望上天赐福于己，将成功轻易复制。现实世界没那么简单，并不是所有人的头脑都是那么精明，并不是所有人的意志都能经受住历练。对自己有一个清晰的认识，为自己选着一条合适的道路，每一个人都会活的精彩。简单的快乐背后往往没那么简单，所以，时刻保持清醒的头脑，不要輕易被心灵鸡汤“灌醉”。

## 大学生创业课程感悟篇三

随着社会经济的不断发展，科学技术的不断提高，在金融危机过后，大学毕业生的就业就越来越困难，个别行业也已经基本达到饱和。虽然金融危机过去了也有一段时间了，而现在各行各业的经济也开始复苏，可是，我们大学毕业生还是面临着严峻的就业问题，因此，有些大学生会转向自主创业，他们会尝试着参加不同的创业大赛，以求获得一些老板和企业的青睐，给予资金帮助他们进行创业。在面对这么就业困难的一个时段，创业，不失是一个好的选择，但并不是唯一的一个出路。但是我们也都知道，大学生正是处于二十来岁的阶段，正是青春洋溢，勇往直前的一个青春活力的阶段。大学生创业的优点：首先，他们还没有被社会的一些不良风气影响了，就好比勾心斗角，阿谀奉承，表里不一等不良的风气。仍然处在了纯真的时候，对人和事都有一种热情在。但是缺点也很突出：社会经验不足、人脉关系不够发达、对经济发展的洞察力不足等等，这就需要学校或者社会给予我们一定的帮助。而大学生创业基础教程这门课给予了我们

很大帮助。

大学生创业基础教程，是一门对当代的大学生是非常重要的课程，创业，对于许多大学生来讲，并不陌生，但也不亲近。苦读十多年，能够考上理想中的大学，几乎所有同学都对前途充满期盼，都希望能实现自己的人生理想和价值。如何实现呢？创业无疑是其中一种很“光鲜”的方式。同时，创业伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力不够等，许多大学生因此望而生畏，更多人则认为自身能力不足，希望工作一段时间后等待时机再去创业。所以创业指导课可以让我们认识到大学生的创业的现状，以及创业的形势和如何在激烈的竞争中调整好自己的心态，是每一个大学生创业者正式踏入社会之前都要认真学习的一门课程，把大学生的学业与创业问题当作学问、理论来讲，让我们迅速的找到自己的不足和社会的发展动向。

大学是我们树立人生志向、扬起理想风帆的关键一步，也是进入社会发展准备的重要阶段、也是最后一个跌跟头不流血的地方。所以大学生应正确把握毕业前的社会发展形势与趋势、深入理解社会发展对创业的影响，还要了解经济大发展下对创业者的要求，高老师在给我们上课也是做了充分的准备，列举了大量的例子，积极引导我们发散思维，使我们充分融入学习中，让我们在快乐中学会到了很多知识和经验，通过高老师的讲解，我逐渐拨开迷雾，第一次看到了创业之路，通过学习我了解到，创业它绝不只是技术研发，能否把产品卖出去才是创业能否成功并继续发展的关键。对于许多理工科学生而言，做出样品、写好论文再去申请专利后，研发任务可以说是结束了。而对于商业行为来说，研发只是其中一部分。产品的销售和生产管理、销售后的财务管理、内部人员的管理等都是决定企业能否持续发展的不可或缺的因素。掌握好各方面的能力，吸取多方面的经验才有可能让企业更健康地发展。认识到这些问题之后，我们通过学习了不少相关的知识，但知识毕竟停留于书面，我们更迫切需要各方面的专业人士系统地帮助我们分析好的企业具备什么因素，

怎样才能去经营好一个企业。创业指导课给与了我们帮助。

通过学习我了解到创业者首先要明确创业者要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，要是第一，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。创业的路是艰难的，是曲折的。创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。在我们还未准备时，先不急着重创业，而因多考虑就业。企业刚起步时，寻求的是生存，人也不例外。读万卷书，不如行万里路；行万里路，不如阅人无数；阅人无数，不如明师指路；明师指路，不如自己领悟。

通过学习我了解到良好的心理素质在自己的创业生涯中非常重要，我还学到要做一个成功职场人需要具备以下素质：

(1) 创新意识。正如一句话说得好：创新是人类进步的灵魂。

(2) 独立意识。在创作和设计工作中，拥有独立的思维与个性毋庸置疑是相当重要的。

(3) 人际沟通。拥有良好的人际沟通能力能够便于我们在工作和学习中更好的向他人学习或是与人合作。俗语说得好：“团结就是力量”呀。

(4) 领悟力。领悟力也就是个体对某种事物的认知和理解能力。拥有良好的领悟力能帮助我们更好的领悟到事物的美感，或是领悟他人提出的某种工作方案的实用性，更能帮助我们获取创业的灵感。

在结束了职业生涯课的学习后，我通过自己在课堂上学到的知识和高老师所传授的经验总结了一下大学生创业存在哪些缺点：首先，由于大学生毕业生刚涉足社会不久，他们的社会经验不足，常常会对事物持有过于乐观的态度，并没有做好面对失败的充足的心理准备。第二，由于大学生对市场并不是很了解，很多都是通过老师或者网上书上的了解，并没

有涉足在其中，所以很多大学生的市场观念较为淡薄，并不明白市场的重要性，不少大学生在创业的计划中都喜欢向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少会知道这些技术或产品会有多大的市场，是否能被大众所接受。第三，大学生创业的时候过于急于求成，因为缺乏对市场的了解及商业管理经验的缺乏。第四，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。

经过了一段时间的创业课，我觉得我们大学生，趁着我们还年轻，应该每一样事物都去试一下，出去闯一下，而创业就是一个很好的选择，有投资就有风险，有风险，回报才会大，创业，给你一种不一样的投资，给你不一样的回报！感谢创业课教会了我这些人生路上重要的一课！

## 大学生创业课程感悟篇四

大学生长期呆在校园里，对社会缺乏了解，特别在市场开拓、企业运营上，很容易陷入眼高手低、纸上谈兵的误区。因此，大学生创业前要做好充分的准备，一方面，去企业打工或实习积累相关的管理和营销经验；另一方面，积极参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，提高创业成功率。

一项调查显示，有四成大学生认为“资金是创业的最大困难”。的确，巧妇难为无米之炊，没有资金，再好的创意也难以转化为现实的生产力。因此，资金是大学生创业要翻越的一座山，大学生要开拓思路，多渠道融资，除了银行贷款、自筹资金、民间借贷等传统途径外，还可充分利用风险投资、天使投资、创业基金等融资渠道。

用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。因此，打算在高科技领域创业的大学生，一定要注意技术创新，开发具有自己独立知识产权的产品，吸引投资商。



大学生由于长期接受应试教育，不熟悉经营“游戏规则”，技术上出类拔萃，理财、营销、沟通、管理方面的能力普遍不足。要想创业获得成功，创业者必须技术、经营两手抓。建议可从合伙创业、家庭创业或低成本的虚拟店铺开始，锻炼创业能力。

## 大学生创业课程感悟篇五

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

个人创业应该遵循下列基本原则：

1. 以自己的兴趣为主，做自己最感兴趣的事情。
2. 从自己最擅长的地方切入。扬己之长，避己之短。
3. 从简单做起，起步越简单越好。
4. 坚定自己的信念，增强自己的信心，切忌妄自菲薄，总觉得自己的东西不如人。
5. 不用考虑什么全面的计划、长远的计划，在哪里有冲动就从哪里起步。

6. 说干就干，立即将想法付诸实施，在干中摸索，逐步确定发展方向。
7. 不要怕自己的项目与别人撞车。其实，任何人的项目都有其不足之处，你的创业，就从别人的不足之处下手，以此做到“标新立异”。
8. 不要怕失败。失败并不耻辱。任何人都有过失败。成功和伟大建立在失败之上。
9. 创业之初不要大投入。网络创业不在于硬件，主要在于“软件”，在于个人的智慧和勤奋。用钱之道是创业基本功。
10. 要长期在互联网潜水，熟悉互联网。至少要做到对互联网的一个方面或多个方面的深入了解，建立在那个方面的话语权。
11. 原则上，互联网的什么项目都可以搞，关键看你怎么搞。互联网创业最需要的是创意，尤其在中国。
12. 不要追逐所谓的“热门”或“冷门”。个人创业就要尽显个人的特色和风采，想怎么干，就怎么干。
13. 要有打持久战的思想准备和心理准备。尤其要坚定创业的信念和信心，练就排除各种干扰的能力。
14. 多络创业成功者的经验。同时要善于总结自己的经验和教训。善于摔倒，更善于爬起！
15. 在网络创业的'打磨中，注意结交志趣相投、能力互补的网友，做好自己事业未来大发展的人才团队储备。

## 大学生创业课程感悟篇六

缺乏经验是目前大学生创业中普遍存在的问题，不少大学生创业者不习惯对其产品或项目做市场调查，而是进行理想化的推断，例如：“如果有3亿人需要我们的产品，每件售价100元，我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的，而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研，一些可行性研究也可委托专业机构进行，在了解市场的基础上创业，才能长久。

在强调团队合作的今天，创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性，自信心较强，在创业中常常自以为是、刚愎自用，这些都影响了创业的成功率。因此，对打算创业的大学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期间普遍缺乏职业规划培养，创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为，是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大，限于大学生年龄、经济条件等各方面制约，大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强，但却缺乏真正的自主意识，对自己的优势和劣势认识不清，往往不能发现自己的创业潜质或者说商业潜质。

大学生的理解还仅仅停留在设想和概念上，由于缺乏相关的企业经营管理知识，他们往往不能制定详细的创业计划，缺乏周密的可行性论证与市场调研。在这种情况下，如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金，而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。

大学生在学校的学习一方面是知识的积累，另一方面则是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力与自身综合素质的

培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校则足停留在学生就业教育的阶段中，很少有学校针对性地对学生进行创业教育，一些暑期社会实践活动也多流于形式。

这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少，创业技能及实践能力更是无从谈起。我国传统观念较多认为，大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”，是一种不成熟的表现，往往得不到足够的重视和提倡，加之学校对学生学习成绩的要求，往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比，我国现在的创业环境还很不完善，导致大学生创业成功少，失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、项目配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。

我国大学生创业的社会保障体系不完备，以创业资金为例，大学生创业需要启动资金，而我同家庭经济收入普遍不高，特别是一些来自农村的大学生还在为衣食温饱担忧，不可能依靠家庭筹措创业资金。因此大学生创业时很难筹措到所需启动资金，创业也就无从谈起。由于创业风险高，失败多，很多有创业意识的大学生也放弃了自主计划。

金融危机给大学生自主创业虽然增加很多制约因素，但大学生自主创业的重要意义已引起社会、国家和大学生的关注：大学生应认清当前的形势，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。

媒体开辟了各种形式的“励志创业”栏目，举办“创业论坛”，定期宣传国内外创业成功的案例，交流成功的经验，影响和带动一批有创业意向的大学生通过自主创业走向成功

之路。成功的创业不仅解决了创业者本人的就业问题，而且在很大程度上能够缓解社会的就业压力，增加社会物资财富。

创业本身的成功还可以使创业者承担更多社会责任，产生良好社会示范效应，有利于构建社会主义和谐社会。对于那些大胆转变就业观念，勇于接受自主创业风险挑战的大学生，社会给予了极大的鼓励和支持，通过宣传不断扩大创业典型的辐射力和影响力，给予大学生舆论上的导向和支持。

在创业带动就业思路的指导下，国家出台了许多优惠政策，涉及金融、税收、创业培训及指导等诸多方面。主要有以下几个方面：

(1)对高校毕业生从事个体经营符合条件的，免收行政事业性收费。

(2)为大学生创业提供小额担保贷款。在当地公共就业服务机构登记失业的自主创业高校毕业生，自筹资金不足的可申请不超过5万元的小额担保贷款。对合伙经营就业的，可按规定适当扩大贷款规模。从事当地政府规定微利项目的，可按规定享受贴息扶持。

(3)享受职业培训补贴。有创业意愿的学生参加创业培训时，按规定给予职业培训补贴，可以享受更多公共服务。国家在鼓励支持高校毕业生通过多种形式灵活就业，保障其合法权益的同时也强化了对高校毕业生创业指导服务，提供政策咨询、项目开发、创业孵化、开业指导、跟踪服务的“一条龙”服务，对于符合规定的学生还可享受社会保险补贴政策。

## 大学生创业课程感悟篇七

通过大学创新创业这门课程，我们主要学习了三个主要内容：创业的基础创业的历程体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业

这个课题有了更深刻的熟悉和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术新工艺，采纳新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴盛发达的不竭动力，在市场竞争激烈产品生命周期短技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的要害，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业艰难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严重，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。打算充分，做起事来才干事半功倍。俗话说“不打无打算之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分打算和知识的不断累积。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 2、所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大
- 3、能发挥自己的天赋和特长
- 4、朝阳产业，成长性高，能长期发展
- 5、有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避开低层次的竞争
- 6、苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感爱好的行业或者是与专业相关的行业，要害在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事，但有一点必须注重的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单实用能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起重复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在创业的实践

中培养出来的。不仅包括思想方法知识和智慧经验和技能品行和气质风度，更重要的是做人的品行人格心态和为人的心胸。第一，必须具有影响他人的能力，就是能够让合作人周边员工心甘情愿地尾随自己去为理想而奋斗。第二，创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。惟独这样的团队才有生命力和活力。第三，创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的要害是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人财物，还包括知识时间智慧组合公共关系等无形的要素。假如没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素养和魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有创业热情，但由于经验欠缺能力不足意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低纸上谈兵是大学生很简单陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了解，特殊在市场开辟企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有充分的打算，一方面，靠在企业打工或者实习，来累积相关的管理和营销经验；另一方面，靠参加创业培训，累积创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。



所以尽管我们有知识有激情有梦想有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素养，更要注重创新。惟独不断完善自己，我们才干在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

创业是艰辛的，要有思想打算，目标不要太高，大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心中都有着一座山峰，雕刻着理想信念追求抱负；在前进的道路中，我们要懂得真诚宽容信任责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发明它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有那么难，不要有所畏惧，大胆去开辟，成功总会属于我们。

## 大学生创业课程感悟篇八

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高

商业能力。

几堂课听下来，受益匪浅，包括了如何更好地为人处世，更好地处理好工作与学习的道理之外，我最大的感受是想到了在过不久后即将完全踏入社会的我们该如何去面对种种的挑战，特别是现在的大学生面临巨大的竞争压力，我们都有创业激情，但我们应该踏实认真的看待这一问题。不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立第赚一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及初生牛犊不怕虎的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应具备的素质，这也往往造成为了大学生创业的动力源泉和成功创业的精神基础。

我想大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值，但是正如讲师说的创业的道路是艰难的，我认为创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，关键是创业的方向方式和方法。有的时候还要看准时机，找准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到很大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

但是在身边一些大学生创业失败的例子可以映射出，作为大学生往往急于求成，缺乏市场意识和商业管理经验，常常盲目乐观，对创业的理解还仅停留在一些美妙的`想法与概念上，没有做好心理准备，对于创业中的挫折和失败感动茫然与痛苦。真正的市场是有成功也有失败的，只有这样，才能使年轻的创业者更理智。

就我个人观点，我也是大学生，提倡大学生创业无可厚非，但是需建立在不影响学习的基础上。很多的大学生创业后就整体只懂跑商家，荒废了学业，这是不可取的。比较不爽所以的人都是比尔盖茨。学习就像老鹰的飞翔练习，只有把翅膀练硬了，才能飞得更高，仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味这失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业中不乏成功者，但肯定经历了种种挫折和市场经济大潮的考验，在经历了最初的创业冲动和付出之后，相信越来越多的大学生走向了成熟和冷静，对创业有了更深的理解。能够拥有更多的资本踏入社会，不在复杂多变的社会和创业形势面前望而却步。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己、提高自己。正确估量自己，同时发挥自身优势去充分适应社会对人才的需求，正确估量自己就需要做到既不心高气傲，认为只有最好的工作条件和工作报酬才适合自己；也不能妄自菲薄认为自己没有能力去承担任何工作。正确评估自己，是更好创业的前提，只有给自己一个良好的定位，就业选择才会顺利。让我们在新时代的蔚蓝天空下上演最好的自己。

当然，时代是永远向前发展的，我们都知道《谁懂了我的奶酪》这个寓言故事，它告诉我们所拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上锁拥有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这也时刻提醒着我们大学生要随时更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力这也才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。切记，无论做什么事情都是一个自我提升的过程，不管是失败的或者成功的，只要从中获得看宝贵的经验，都将是人生财富。

大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。提高商业能力。由于创业者是发现一个好的商业创意并将之转变成现实的人，因此创业者必须具备一些特定能力，如捕捉机会的能力、领导及合作能力、整合资源能力等。创业是一项系统工程，在创业过程中能否正确、高效地整合各种资源对于创业能否成功是很关键的。而在对资源的整合过程中，最为关键的又是能否与合作者融洽合作。实践创业中的大学生应把握方向、坚持原则，懂得选择、学会放弃。在市场竞争中，要懂得如何进行放弃和选择体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！