

# 2023年社会科学基础的心得体会 经济基础学习心得体会(大全10篇)

心得体会对个人的成长和发展具有重要意义，可以帮助个人更好地理解 and 领悟所经历的事物，发现自身的不足和问题，提高实践能力和解决问题的能力，促进与他人的交流和分享。那么你知道心得体会如何写吗？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 社会科学基础的心得体会篇一

经济基础是指构成社会经济生活和社会制度的基础性要素，它包括所有生产资料和生产关系等因素。学习经济基础这门课程，让我更深刻地了解了社会经济生活、生产和分配等一系列方面的知识，同时也让我更加了解如何合理分配和利用资源，让我们更好地适应社会和未来的发展。本文主要分享我在经济基础学习中的体会和所获得的启示。

### 第二段：认识制度环境把握资本结构

在学习经济基础的过程中，我更加了解了市场经济和计划经济的特点与区别。这些区别反映了相对开放以及相对封闭的不同制度环境下，产业结构的不同，以及市场规律、竞争原则和政府管理的不同。同时我们还学习了资本的概念及其形成、积累过程，从中我们理解了历史条件、社会结构和等级差别对经济风险有较大的影响力。

### 第三段：掌握物质生产关系

在经济基础学习中，我们了解了物质生产关系在经济中占据的极为重要的地位。其对价值的创造、再生、分配和消费有着不可忽视的作用，同时在经济发展的不同阶段，物质生产

关系也会有所调整。如工业革命时期，机器的发明推动了生产方式的大规模变革，现在的信息化时期，计算机、网络技术这些新兴技术的出现所推动的生产方式尤其显眼。

#### 第四段：强调社会规律和管理

经济学全方位的涵盖了社会、政治、文化、法律等各领域，因此我们可看到各个不同经济学派别对社会规律和管理的观点也存在分歧。在学习过程中我们可以不断丰富自己的认知积累更多的知识，如了解市场调节的积极作用，但也要认识到市场可以引发的负面影响，学会管理和调节，才可以使市场发挥正向效应，合理调配资源。

#### 第五段：总结

总而言之，学习经济基础的过程中，我收获了许多宝贵教训，比如如何从宏观角度把握问题，更加深刻地了解国家的发展历程，认识了人与社会的依存关系以及生产和分配方面的各种规律。我们应该以开放心态去学习经济学，学会不断思考问题，去了解社会、探求真相、做出判断、以及制定相应的决策、创造繁荣和互惠共赢的经济生态。

## 社会科学基础的心得体会篇二

通过一学期的《创业教育》课程的学习，深受教育，倍受鼓舞。在看过很多的创业教科书和听过很多老师的创业课堂中，这学年的《创业教育》课程给我的感触最深，启发最多。通过在书本中精彩的内容，睿智的思维逻辑和在课堂上老师精辟周到的讲解中，我很大程度上增长了自己的见识，消除了对创业的神秘感，找到了些创业的灵感，也激发了些市场经济的感觉。编者人士对创业本质惊人的洞察力和睿智的逻辑思维，让我学到了很多。他们在创业的核心问题中能够一针见血的分析和各种应对策略，让我能站在一个更高的层次上看问题。

在新时代下，创业是不少人的心愿，然而作为青年时期的我是具有相当的优势。一是我有激情和理想。我对未来充满希望，有蓬勃的朝气，并勇于为理想努力。尽管受到失败的挫折，仍会朝理想的目标再次奋斗。二是成就动机和自我实现。我要提高自己的能力。证明自己价值方面行动的坚决，取得成功的自我实现的愿望强烈。三是知识与技术优势。在新经济时代的创业，知识和技术的重要性不言而喻，用智力换资本是年轻人的特色。四是学习和创新精神，我有良好的学习能力，有对传统观念和行业挑战的信心和欲望，这些都会成为我成功创业的精神基础。当然，也面临种种的不足，我现在工作经验不足，社会阅历少。况且我现在的社会关系和人脉不足于我创业需求。所以我也会时常感觉到创业苦，创业累的感觉。但我相信创业是一个从无到有，积少成多的历程，再伟大的事业，都是由无数细小的事情所组成的。而在创业的历程中，我学习了，体会了，思考了，从而就变得更加智慧。

在二十一世纪的社会对一个创业者的素质要求是多方面的，它不仅仅是要求我们拥有足够的文化水平、综合技能，还有配备一定的创作力，创新能力，观察能力，组织能力，领导能力等等，未能意料的场合、适合的时机还可能要加上情商和智商的完美的搭配。但我坚信这些还不足够，强好的身体素质在创业过程中也是不可或缺的角色。身体是革命的本钱，只有拥有强壮的体魄，才能有足够的力量支撑你的奋斗。因此，革命尚未成功，身体素质还须努力。

创业中创业者的创意策划、执行能力和组织能力在创业中的作用非常明显。创业过程中创业者会肩负着很大的责任和压力。贝弗里奇说“人们最出色的工作往往在处于逆境的情况下做出。思想上的压力，甚至肉体上的痛苦都可能成为精神上的兴奋剂”，在承担所有的责任和压力下，创业者该主动锻炼自己的抗压能力，在逆境中能迎难而上，使创业渡过难关，取得成功。因此在以后的创业中我会勇于接受各种风险的挑战，在逆境中不断地成长自己，强大自己！

创业战略的制定所有的好处都会很明显地作用在每个创业实战中，所以以后作为创业者的我也会根据自己的市场策略制定出自己的营销战略。什么是市场营销战略呢？第一步：找到目标客户，第二步：目标客户的需求是什么，第三步：如何实现目标客户的需求。“凡事预则立，不预则废”，营销战略确定了“做正确的事”。

正确的战略需要有效的执行，创业过程中最终会成功，固然体现了很好的战略意图，但创业战略执行中有效的执行力，更为创业成功提供了强有力的保障。军队之所以保家卫国，应该归功于“军令如山倒”的执行力。

从世界范畴看，每个创业者的成功都是善于发现和挖掘创业的机会。因为机会是属于有准备的人。比尔盖茨十九岁辍学后，着手实践他那富有预见性的梦想，创立微软。史蒂夫乔布斯在车库里办起了苹果公司等等。所以在创业前，我们要懂得积累自己的内涵，随时随地观察市场，学会举一反三。创业过程中也更应该去借鉴别人失败的案例，马云曾说“创业者应该多去看别人失败的经历，成功的原因千千万万，失败的原因就这么几个，看别人失败的经验，不会让你胆子更小，反而会让你胆子更壮！”，多去看别人失败的经历，以后在创业过程中遇到这类问题，我便会懂得该如何绕过去，就不会重前人之蹈，覆前人之辙！也会更加地提升我思维拓散的发展。这样我就可以更好地把握好创业机会。还有是多交朋友，多和朋友交流，在交流中识别创业的机遇。只有时刻的准备，才会逐步逐步的接近成功。

大一时的我就曾参加过学院举办的“勇往职前”就职大赛，在参赛的过程中我充满了激情，充满了勇气！在这个激励的舞台上让我学到了很多，也初步感受到了职场拼比的残酷，企业之间竞争的激烈。经过撰写创业计划书之后，我也突然变得更加地激情澎湃，自信无穷。我明白，创业的过程会很艰难，会很苦，但我会努力，去学习，去积累，去挖掘，相信创业的大门始终会为我成功敞开的。逆风的方向，更适合

飞翔!但现在的我也很清楚明白,我还没具备足够的去创业,去奋斗,所以我要学会准备,学会积累,学会沉淀。待准备充足,时机成熟时,就努力地往前冲,打造出一片属于自己的事业。我坚信,也只有这样才能把我塑造成一个完美的创业者。

创业的路也许很长,但创业的路上,犹如一场甘雨的洗礼,轰轰烈烈,潇潇洒洒。酣淋我们血液,带动我们每一脉神经,激情高昂。我们的青春是一首天籁的歌,越来越仿于清泉,汨汨流动,像生命里的每个细胞那么执着,永不止步,直到奔赴大海。创业路上的挫折就如泥土,铺在脚底下,失败是拌脚石,在路上我们也许会摔倒无数次,但无所谓,拍拍身,我们重新站起。青春的我们永不言败!

励志照亮人生,创业改变命运. !未来,我在路上.....

下一页还有更多关于“大学创业课程学习心得体会”的内容

## 社会科学基础的心得体会篇三

学习虽然已经结束了,对于《会计学基础》这门课程我认为这对整个会计学科来说才是刚刚开始。这门课像一盏照明灯,也像一个本书中的一个“引言”,它向我们展示了会计学科的“概貌”。要说管理学把我们带入一个概括的宏观的世界,那么会计学就把我们带入了管理的一个微观世界,让我们感受到这些知识是在用细微的力量影响一个企业。说到学习会计学,这绝对是一项不容马虎的过程。在我们刚学习该课程的第一章时,大家都以为学习它不过就是背背定义就可以了,可在相继学习了第三章和第四章后,我发现其实不然,要想学好这门课,要在理解的基础上做出严密的分析。

学习会计学有时我会觉得很枯燥,记不完的定义,还得挖掘其中的内涵。让许多人都不知所措,但坚持下来就是成功,没有哪门课是坐享其成就能出色的,学习了半个月对于成人

学习来说给我们的感觉的确是有很多的困难。学习了会计学基础这门课程后，我的感觉用受益匪浅这个词来概括是毫不夸张的。对于以后的学习来说，也是心里有“数”。对于会计这个专业来说，有些人总是持有怀疑的态度，认为现在学习会计学专业的人那么多，自己怎么可能在芸芸众生中有优先权呢？但是我们不能忽视虽然会计这个专业目前学的人很多，但精通的人却不多，所谓人无我有，人有我精，这样的硬道理大家都应该懂得，所以在学习期间别想的太多了，把握这个学习机会才是最重要的。

对于会计学这门课，从一开始我们就体会到了学习的艰辛，可是在艰辛的同时，也磨练着我们的意志。“世上无难事、只怕有心人”“事在人为”。我们应该努力、尽心的去做事吧！通过该课程的学习，使我从理论上对会计有了基本认识。通过对基础会计的逐步系统学习，使我更进一步解了会计要素，对会计要素进一步细致划分，产生了会计科目，了解了会计分录、会计凭证、会计账簿、会计报表，以及会计核算的基本流程。同样，会计电算化、会计制度设计、财务管理、审计也都要以基础会计为基础，所以，基础会计的重要性是显而易见的。基础打的牢不牢直接关系到后面专业课程的学习效果，所以基础会计的学习要以知识的扎实为主。下周继续学习电算化，我想在以后的学习生活中我还会继续坚持我的学习态度，好好珍惜这次机会，把握好这个机会，来武装我的头脑吧！现写到这，我一点点的体会。

## 社会科学基础的心得体会篇四

作为经济管理专业的学生，我深深感受到了经济学知识对于我们未来职业发展的重要性。这学期，我在经济基础这门课程中学习到了许多有关经济学的重要知识和理论，对此我有些心得体会，在此与大家分享。

第一段：经济学的重要性

我们生活在一个多元化的社会中，经济作为社会的基础之一，对我们的生活起着举足轻重的作用。经济学可以为我们提供预见未来的能力，帮助我们判断各种经济情况下的趋势，从而进行决策。在人生的各个阶段，产生的各种经济问题都与我们息息相关。而经济学知识可以帮助我们更好地了解 and 掌握这些问题的本质，为我们未来的工作和发展提供指引。

## 第二段：技能和概念的平衡

在学习经济学的过程中，必须理解学科内的基本概念和理论，才能更好地分析各种经济现象。学生应该理解经济学的具体内容，如需求和供应、市场结构、成本和效益等概念。同时，学习经济学还需要获得分析沟通、多任务处理、决策制定、问题解决等重要技能，帮助我们在职业生涯中以及未来的财务计划中更好地应用经济学知识。

## 第三段：学习经济应注意的问题

学习经济学需要我们不断深入研究和思考，建立起自己的理解和分析能力。同时，也需要注意对经济数据来源的核查，通过反复的计算和检查确保经济数据的正确性。此外，在学习经济孜孜不倦的同时，也应该把握好自己的时间和思想。要保持好奇心，经济学领域研究是不断更新的，必须处于不断学习的状态。

## 第四段：破解经济学难题

学习经济学不是件容易的事情，很多理论和方程式对初学者来说颇具挑战性。针对这样的情况，我们应该勇敢地迎难而上。熟练掌握经济学的方法可以让我们更快地理解经济学理论，并解决我们在学习中遇到的问题。在解决经济学问题时，我们也要注意问题本身的实际背景和环境条件，才能得到具有实践意义的结果。

## 第五段：经济学在实践中的应用

经济学的应用有特点，它要发挥经济学本身的优势，让人们认识到经济学的应用是在充分理解常识和社会现象的基础上进行的。课堂上学习的经济学知识只是一个开始，学生还应该在职业中运用经济学知识，将其转化为实际应用。通过对经济学的深入研究，找到自己的领域，在职业生涯中发挥重要的作用，从而帮助自己实现人生价值。

总之，经济基础学习，难度不小，但如果认真思考、勇敢迎难，就能够成为优秀的经济管理人才，为社会贡献力量，也同样可以实现个人职业发展与人生目标。

## 社会科学基础的心得体会篇五

解剖基础学是医学专业重要的基础课程之一，它为学习疾病的发生、发展提供了基础知识与实践技能。在我的医学学习生涯中，解剖基础学课程是最重要的一环，我一直把它看做是我个人职业发展的基础与基石。在这个课程中，我学到了很多技能和知识，下面我将在四点上总结我对此课程的心得和体会。

### 第二段：分享学习过程中的挑战

在学习解剖学期间，最大的挑战莫过于背诵和记忆大量的名词和解剖学结构。最开始的时候，我几乎没有记忆任何东西，对于看到的解剖结构无从下手，这导致了我在期末考试中得到了很差的成绩。然而，我没有放弃，我重新审视了我的学习方法，并进行了改进。我采用了更有系统性和科学性的学习方法，比如使用解剖图谱，制作思维导图，通过互动学习等等方式，从而逐渐掌握了解剖学的本质和构造。

### 第三段：分享学习过程中的收获



在学习过程中，我发现，解剖学有着广泛的维度和涵盖面，在实践中，它不仅为医学专业提供了基础知识，也帮我掌握了如何进行准确合理的手术操作技能。通过学习解剖学，我掌握了术前准备、术中操作技巧和术后管理等必要的技能，从而提高了自己在医学行业的竞争力。

#### 第四段：分享学习的意义

解剖学不仅仅让我掌握了医学的理论知识 and 实践技能，还让我认识到了生命的宝贵与需要我们的珍惜和呵护。它可以帮助我们更好的了解自身的组织结构和功能特点，学习如何预防疾病和维护健康。同时，解剖学还帮助我们了解人体疾病的发生机制，从而对于治疗和疾病的预防有重要的参考价值。

#### 第五段：总结

在我的医学学习生涯中，解剖学课程是最为重要的一环，也是为我的职业发展奠定基础的一个课程。通过对其学习和实践，我发现只有基础扎实，才能在面对复杂的医学知识和专业技能时，有更好的应对和掌握能力。掌握了解剖学的知识和技能后，我们才能更好的防控和治疗各类疾病，提高生命活动的质量。解剖学是医学教学的基石和强大编程语言，是医生成长和发展中必不可少的一步。

## 社会科学基础的心得体会篇六

《管理学》这门课是我在本期修的。我学习，是因为，我认为我将来就是一个企业家或是一个公司老板，首先面临的问题就是“人才”，然而，间接面对的就是“管理”曾听说过“天时不如地种，地利不如人和”，这句话侧面说明了管理的重要，因为，要留住人才，关键总在于管理。因此，我修了这门课。

我先说明，我写的算不上什么“体会”只能算是“心得”罢

了，所谓“心得”即心里所得到的，就这一点，我想每个人只要接触了什么，也都会自然而然的有一点儿心得，因此，我写的是我自己的心得。

第一：了解了这门学科的组成：《管理学》的出现和发展，古代以及现代的经典《管理学》原理，这一章里，我们学习到了许多经典的管理榜样，首先，管理的最重要原则——以人为本。这和管理理念一致，到处都是听说的“以人为本”，因此，在这里我才真正的在书接触到了这个观念。

其次，管理中的“人际技能”，这又映证了“天时不如地利，地利不如人和”一个优秀的管理者必须处理好人际关系，同时“人际关系”也是一个立足社会的基本点。

再次，分工与协作，分工要求各尽其职，协作便又是现在热炒的“团队精神”。

老师在总结这一章时，提出了以下一些令人受益匪浅的五点意见：

- 1、自我超越
- 2、改善心智模式
- 3、建立共同的愿意
- 4、团体学习
- 5、系统思考

第二：了解了这门课的一些基本思想。首先是“道德与社会责任”我想无论是那门课，这都是非常非常重要的，在这竞争异常激烈的社会，“道德与责任”便成了我们在这个社会能够得以生存的关键。人生观，价值观，价值取向也被提到

了。其次，全球化管理，这一点，是当今社会非常流行的，因为现代社会的发展就是面向世界，面向未来。面向21世纪，还有就是“信息管理”这是一个新观念，因为以往没有，这也是为了适应当今社会的发展而提出internet的建立，改变了人们的思想方式，同时也改变了人类的行为模式，这就是不断要求现代人要专门化的从事这门管理。

第三：管理有几个方面：决策与计划，组织，领导以及控制和创新。在提到决策时，老师曾说了两句他人的名言“做一件事情，在没有最好意见之前最好不要做决定（即集思广益）。如果一件事情，看上去只有一种方法，则此种方法可能是错误。”我想这便说明了我们在做一件事决策时候应把握的两个基本观点。它教导我们不要“唯心主义”同时自己也要有自己的观点！同时老师不拘书本上的知识，概括地提出以下6w和3h的思想，有了这些，我们便能更好的决策第一件事了！

在谈到领导时，老师也同样不遗力的讲述了优秀领导的作风，其中的“不可求全责备，切忌用人唯亲，应当用其才，力戒贻误时间，以及用人不疑，疑人不用”等，给我留下了深深的印象。

作为一个优秀的领导，以下两点又是不可或缺的。绝对深度的沟通技能作为一定的激烈措施。沟通是领导能够深得人心的重要保证，而激励便宜是领导能够留住人心的重要措施。

由于本人未能深入研究这门课程，只是相当浅显的心得而已，还望见谅！

通过对管理学原理的学习，我对管理学原理中的成本管理感触颇深，因为随着我国加入wto中国的企业开始直接面对众多国际化的企业，竞争日趋激烈。中国的企业要想在这种激烈的竞争中生存和发展，必须加强企业的成本管理，强调现代成本管理观念。以下是我个人的心得体会。

## 一、我国企业成本管理的现状

企业价值补偿不足。因为生产资料价格不断上涨，使企业资产价值流失严重，价值补偿不足，而且企业一般物流管理失控，能源的浪费比较严重。产品损失成本增加。企业的生产设备、工艺技术陈旧落后，原材料质量不好，运输管理不善，以及生产过程中产生大量次品、废品造成的质量损失惊人。企业成本信息核算失真。

成本核算不实，一方面是核算人员思想上不重视，另一方面为达到某一目的进行人为调节成本数字，潜亏严重，企业虚盈实亏。成本管理短期行为严重。由于近年来承包经营责任制不够完善，企业只包利润，不包成本，短期行为泛滥；以包代管，管理不力，各项规章制度名存实亡；企业领导任期有限，管理松弛，人员素质较差；财政、审计监督不力。

企业管理者成本管理意识薄弱。没有充分认识提高企业经济效益必须加强成本管理的重要意义，没有充分认识到在社会主义市场经济条件下，企业之间竞争的实质是企业成本的较量。因此，成本管理松弛，预算约束弱化，损失浪费惊人。

## 二、传统成本管理存在的主要问题

### 1、成本管理范畴过窄。

受长期计划经济观念的影响，企业在成本管理中往往只注重生产成本的管理，而对企业的供应与销售环节则考虑不多，对于企业外部的价值链更是视而不见，这种成本管理观念远远不能适应市场经济环境的要求。随着市场经济的发展，现在的企业面临着前所未有的竞争压力，只考察产品的制造成本会造成企业投资、生产决策的严重失误。

从成本动因的角度去考虑，企业的任何一种产品从引进到获利，其成本绝不能仅仅理解为制造成本，而是贯穿产品生命

周期的全部成本发生。与此相适应，成本管理的内涵也应由物质产品成本扩展到非物质产品成本，如人力资源成本、资本成本、服务成本、产权成本、环境成本等。

在市场经济环境下，企业应树立成本的系统管理观念，将企业的成本管理工作视为一项系统工程，强调整体与全局，对企业成本管理的对象、内容、方法进行全方位的分析研究。在管理领域上，只限于对产品生产过程的成本进行核算和分析，没有拓展到技术领域和流通领域；在管理体系上，偏重于事后管理，忽视了事前的预测和决策，难以充分发挥成本管理的预防性作用。

## 2、成本管理观念落后。

在传统成本管理中，成本管理的目的被归结为降低成本，节约成了降低成本的基本手段。从现代成本管理的视角出发来分析成本管理的这一目标，不难发现，成本降低是有条件和限度的，在某些情况下控制成本费用，可能会导致产品质量和企业效益的下降。因而这种成本管理是一种消极的而不是积极的成本管理。随着市场经济的发展，企业不能再将成本管理简单地等同于降低成本，而应是资源配置的优化和资本产出的高效管理。

因此，企业不仅要关注产品的生产成本，而且要关注其产品在市场上实现的效益。尤其是在科学技术高速发达的今天，企业单纯依靠成本的降低来获取优势是不可能的，在知识经济时代，企业更多的应靠技术的投入，从而产生更大的收益，也即现代成本管理中所谓的相对降低成本，从而提高成本效益。

## 三、现代成本管理的立足点

现代成本管理指管理人员运用专门方法提供企业本身及其竞争对手的分析资料，帮助管理者形成和评价企业战略，从而

创造竞争优势，以达到企业有效地适应外部持续变化的环境的目的。通过分析比较传统成本管理和现代成本管理，可以概括现代成本管理的立足点如下：

## 1、立足于长远的战略目标。

现代成本管理的宗旨，是为了取得长期持久的竞争优势，以便企业长期生产和发展，立足于长远的战略目标。而传统的成本管理则立足于短期的成本管理。比如企业进行人工成本管理，按“降低成本”，企业宜雇佣年龄相对较大、技术熟练程度高的员工以便降低人工成本。以“成本优势”标准衡量，企业应从长远出发雇佣年轻、文化程度高的员工，利用学习曲线，以获得较长时期的成本优势。

## 2、立足于总体发展战略。

现代成本动因的理解应是企业战略高度上的，它不仅包括生产过程中的各种有形的物料及人力的消耗，更应包括企业的规模、市场开拓、企业内部结构调整等无形的成本动因。为使企业产品在市场上具有强大竞争力，成本管理就不能再局限于产品的生产（制造）过程，而是应该将视野向前延伸到产品的市场需求分析、相关技术的发展态势分析，以及产品的设计；向后延伸到顾客的使用、维修及处置。

按照成本全程管理的要求，就会涉及到产品的信息来源成本、技术成本、后勤成本、生产成本、库存成本、销售成本，以及对顾客的维修成本、处置成本等成本范畴。对所有这些成本内容都应以严格、细致的科学手段进行管理，以增强产品在市场中的竞争力，使企业在激烈的市场竞争中立于不败之地。如在产品设计阶段推行价值分析，就是一种技术与经济相结合的成本管理手段。现代成本管理以企业的全局为对象，根据企业总体发展战略而制定的。

它把企业内部结构和外部环境综合起来，现代成本管理从企

业所处的竞争环境出发，其成本管理不仅包括企业内部的价值链分析，而且包括竞争对手价值链分析和企业所处行业的价值链分析，从而达到知己知彼，洞察全局的目的，并由此形成价值链的各种战略。

### 3、立足于外部环境。

在市场经济条件下，企业管理的重心应由企业内部转向外部，由重生产管理转向重经营决策管理，研究分析各种决策成本也就成为企业成本管理的一项至关重要的内容，如相关成本、增量成本、机会成本、边际成本、付现成本、重置成本、可避免成本、可递延成本等等。在企业成本管理中，重视和加强对这些管理决策成本范畴的研究分析，可以避免决策失误给企业带来的巨大损失，为保证企业做出最优决策、获取最佳经济效益提供基础。应把企业成本管理纳入整个市场环境中予以全面考察。

只有对企业所处环境的正确分析和判断，才能预测和控制风险，根据企业自身的特点，确定和实施正确适当的管理战略，把握机遇，主动积极地适应和驾驭外界环境，在竞争中取得主动，最终实现预定的企业战略目标。而传统成本管理的对象主要是企业内部的生产过程，对企业的供应与销售环节则考虑不多，对于企业外部的价值链更是视而不见。

## 四、运用现代成本管理的现实意义

成本管理范围的日益扩大，更有助于企业战略目标的实现。随着社会经济环境的发展、变化以及高新技术和管理科学的不断创新，成本管理的范围日益扩大。对处于开发型、竞争型市场环境中的企业来说，应该把企业成本管理问题放在整个市场环境中予以全面考虑。因为企业的生产经营过程是为满足顾客需要而设计的一系列作业的集合体，它表现为一个由此及彼、由内及外的“价值链”，通过了解整个行业的价值链来进行成本管理，更有助于企业战略目标的实现。

因此，现代企业成本管理的范围不仅包括生产领域成本的控制，而且包括流通领域成本的控制，还要对研究、开发和设计成本进行控制；不仅要通过管理工作控制成本，而且要通过技术工作管理成本。同时，现代科学的飞速发展又使成本管理的范围向着与多学科相互结合、相互交叉渗透的方向发展，如在计算机集成制造系统的大背景下，适时生产控制、全面质量管理、作业成本法的出现。相关科学的引入，使成本与技术密切结合，不但扩大了成本管理的范围，也开辟了降低成本的新途径。

现代成本管理的实施，有利于改善和加强企业经营管理。作为一个完善的企业管理系统，现代成本管理是不可或缺的部分，如何正确引进和运用现代成本管理是我国企业管理中值得深思的问题。现代成本管理是企业全员管理、全过程管理、全环节管理和全方位管理，是商品使用价值和价值结合的管理，是经济和技术结合的管理。

在现代企业管理中，成本管理占有十分重要的地位，它突破了传统成本管理把成本局限在生产这一狭小层面上的研究领域，把重心转向企业整体战略这一更为广阔的研究领域，注重采购、技术、财务领域及竞争对手的成本分析等，有利企业正确地进行成本预测、决策，从而正确地选择企业的经营战略，正确处理企业发展与加强成本管理的关系，提高企业整体的经济效益。

树立现代成本意识，运用成本——效益分析为企业创造更大收益。现代成本意识是指企业管理人员对成本管理和控制有足够的重视，不受“成本控制即为成本降低，成本到一定程度即无法再降低”的传统思维定式的束缚，充分认识到企业成本降低的潜力是无穷无尽的。确实，在相关指标不变的情况下，降低成本支出的绝对额，反而会相应地增加企业的收益，而单纯的成本降低确实是有限度的。然而，在各项经济指标发生变化的情况下，有时增加成本支出的绝对额，反而会相应地增加企业的收益。



因此，现代企业成本管理的内容不仅仅是孤立地降低成本，其目的是从成本与效益的对比中寻找成本最小化。必须指出，这种无穷尽降低成本的思想必须依靠战略构筑、组织措施的配合才能形成现代完整意义上的成本意识。其表现为，一方面把降低成本的工作扩展到供应、生产和设计等各个部门，形成全厂全员式的降低成本格局，形成贯穿企业各部门的成本意识；另一方面将降低成本从战略布局的高度加以定位，即从选择开发项目种类、进行可行性研究起就注入成本思考，确立具有长期发展观的成本意识。

成本效益理念可通俗地表述为“为了省钱而花钱”的思想，即为了未来的更多收益应该支出某些短期看来似乎是高昂的费用。比如引进新型设备可能导致一笔较大的支出，但是，在今后设备使用期间，因设备利用效率的提高而增加的产出加上设备维修费用降低的综合效益，可能抵补支出而有余，这样就总体而言，效益有所增加。由此可见，为未来“增效”而树立成本效益理念是极为重要的。

在市场经济的今天，经济环境发生了剧变，信息技术的发展，一方面给企业提供了更好的成本控制的手段，另一方面，使得全球经济一体化的同时，市场需求瞬息万变，竞争变得异常激烈，成本优势的取得对于一个企业的生存至关重要。而成本优势的取得绝对不限于成本本身，应从管理的高度去挖掘成本降低和获取效益的潜力。在我国，对成本控制的研究和应用更是迫在眉睫的任务，企业管理者要及时转变传统狭隘的成本观念，结合企业的实际情况，充分运用现代的先进成本管理方法以增强企业的竞争力。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 社会科学基础的心得体会篇七

作为一名医学生，学习解剖基础学是必不可少的一门学科。在此期间，我汲取了许多知识和技巧，也体悟到了学习方法和心得。接下来，我将从以下五个方面分享我的学习心得，帮助更多的医学生更好地学习解剖基础学。

### 第一段：对解剖基础学常用器材和标本的熟悉

解剖基础学的学习，需要利用解剖学常用的器材和标本进行。这些器材和标本的熟悉和使用能够帮助学生更好地了解解剖学知识。在学习过程中，我常常去解剖实验室自主学习，通过观察标本、操作器材和使用剖解工具等练习，使自己熟悉了解剖学基本操作和术语。这不仅提高了我的学习效率，而且也在日后的学习过程中，为我提供了更多的实践经验。

### 第二段：对解剖学知识的认真学习

解剖学知识是解剖基础学的重要部分。对于医学学生而言，深入学习解剖学知识对其未来的临床实践具有重要的影响。在学习解剖基础学时，我不仅仅只关注基本的解剖学知识，而且学习了解各种情况下的实际应用，比如在不同的疾病中，不同解剖结构所处的位置，以及如何对场内标本管理话语处理方式，等等。因此，我认为，对解剖学知识的认真学习是学习解剖基础学的必要条件。

### 第三段：对组织构造的深入学习

学习解剖基础学，对于组织结构的熟悉和理解也非常重要。不同的器官和结构有不同的组织构造，熟悉每种组织结构，对于理解解剖学知识和临床实践都有很大影响。在学习解剖基础学过程中，我重点关注了不同器官和结构的组织结构，学习和理解不同类型的细胞结构和功能，这让我更好地理解记忆解剖学知识。

#### 第四段：对动态展示的注重

对于一名医学生而言，学习的重点不仅是课本知识，更需要注重解剖学的动态展示。通过解剖实验、手术观摩等方式，观摩解剖学现场或尸体解剖，我们可以充分探索内部结构、组织和解剖的细微差别，丰富解剖知识的体验。只有在实时观看并加以理解，才能完整地理解解剖学知识。因此，通过参加实地实验、讲座等学习方式来注重动态展示，是最好的方式。

#### 第五段：对解剖学知识的实践应用

剖解操作的实践和应用是学习解剖基础学的另一个重要方面。剖检和标本实验都是很好的实践操作，其可以帮助学生更好地应用解剖知识到临床实践中。在实践操作过程中，我总结了自己的实践经验，发现了学习中的一些短板，及时地加以改正，提高了自己的实践应用能力，更好地将解剖学知识应用到自己的临床实践中。

在总结本文时，学习解剖基础学是一门必修的基础课程。本文作者从五个方面分享了自己的学习心得，包括对常用器材和标本的熟悉、对解剖学知识的认真学习、对组织构造的深入学习、对动态展示的注重，以及对解剖学知识的实践应用。在学习过程中，我们需要注重实践经验和未来的临床实践，结合理论知识和实际操作，全面掌握解剖学知识，将其运用到医疗实践中，这才是学习解剖基础学的真正意义。

## 社会科学基础的心得体会篇八

进入电大后，开始学习管理学。以前对于管理只接触过一些断断续续的概念，不是很全面了解。经过半年的系统学习下来，我有了不少收获，以前工作中接触过的一些管理培训思想都通过逐步学习而全面一一对应起来。

通过学习，我发现这门学科涉及面非常广。而有效的管理，是没有一种固定模式的。首先摆在第一位的必须是结合实际，对不同的情况，不同的目标，都会有很多个管理的选择，而我们则要从中选择出一种最有效，最节约，又或是最易实现的办法。于是，我们必须首先要明确一个最核心最本质的目标。对于企业管理，那就是投入最小成本换取最多的回报，而工作和人是管理的两个重要部分。

对于工作，所有的企业都是由无数人来担任无数职位然后形成的，因此所有的企业都有一定的组织结构和工作方式。同时每一个职位的人，不论是管理者、技术人员、工人，他们需要完成的工作也是在一定的计划内的，这些都是企业在运作前需要设计规划好的内容。因此管理的第一项也是最重要的任务便是把这些工作的结构和内容计划安排好。单从工作的角度看，如果一个企业的组织结构达到了最合理最科学，而企业中每个人的工作也是最恰当最精准，那么这个企业就能做到已最少的投入换回最多的回报。现实中这是不可能的，因为永远找不到一个最完美的工作方式，同时实际情况也是变化万千，现实的要求在不断改变，如果要“最完美”，那就必须不停的改变，这对于管理者来说也是极不现实的。因此管理学家只是致力于更大地提高工作效率，而非求一个“最完美”。在这方面，20世纪初出现的科学管理思想有着很大的成就。泰勒提出的科学管理思想，包括确定合理的工作标准、工作方法标准化、合理配备工人、实行有差别的计件工资制、实行职能工长制。这些理论本身对有效管理起了很大作用，同时也使人们更加重视对工作的科学设计和改造，从而提高效率。每一个管理者都应该从科学管理思想中

收获更本质的内容，那便是通过科学有效的管理，使人们的工作效率不断提高。泰勒在这一方面只是为人们开了个头，后来的管理者需要发挥创造力，面对各种情况，科学理性地设计组织结构、工作方式等，从而使效率达到最大。这便是对于工作的一部分，当然不只是科学管理思想对其有积极作用，但最终目标还是通过调整工作，来使效率达到最大。

第一部分无疑是管理中最重要的一部分，然而如果没有第二部分的话，第一部分无疑会大打折扣。

这第二部分是对于人。如果说对于工作的设计和调整是属于比较固定和硬性的话，那么对于人的工作是充满弹性和不固定因素的。因为人和工作工具是不同的，人的心理和生理上的各种因素会影响人工作的效率。如果想提高工作效率，对人的关注是绝对不能忽视的。如果不这样，光靠改善第一方面内容会使其效果大大降低。如果长久忽视对人的关注，则会产生更消极的影响。对于人，管理者要做到的是，使人的工作效率达到最大，这需要人对工作有很大的积极性，并且一切工作因素都是利于人发挥出他们的最大工作效率。工作环境、人际关系、人文气氛等方面都是非常重要的。在这一方面，梅奥的人际关系学说开创了这一领域。他通过著名的霍桑实验，提出了与科学管理不同的新概念，包括社会人的假设、士气的概念、非正式组织。梅奥的理论使人们开始关注工作中的“人”。一个和谐愉快的工作环境、一群和睦竞争的工人、一股积极向上的工作风气，能产生的工作效率将会很大大地超过一般情况下的工作环境。这一方面显然不同与工作方面，充满着很大的弹性和变化，也对管理者有更高的要求。不同类型的管理者或许会营造截然不同的工作环境，即使是优秀的管理者也是一样。好的工作环境没有特定的标准，只要能更好地促进人们工作就算是。管理者需要有很强的人际交往和沟通能力，才能把对人的工作做好，这一点也是相当的不容易。总的来说，对于人这一方面，虽然不及对于工作那一方面重要，但是它产生的效果可能更显著，同时也会给一个企业带来一些不能靠改善工作带来的内容。

我认为企业中的管理，大致可分为这两个方面的内容，对于工作和对于人。而管理所包括的计划、组织、控制、激励、领导五方面工作，都可以包含在这两方面的具体任务之中。管理是一种艺术，它需要管理者有各方面的能力，同时其具体操作方法又不局限和拘束，需要有很好的创造力。学习管理学，我想不光是要学习管理学本身的学科内容，也要从其他方面全面的提高自己，更要在实践中去发现问题，研究问题。管理学也是一门很需要自己思考和研究、发现问题的学科，并且所有的知识都必须经得住真正实践的考验。

## 社会科学基础的心得体会篇九

人们可以踩过你，但是人们不会因为你的痛苦，而他产生痛苦；人们不会因为你被踩了，而来怜悯你，因为人们本身就没有看到你。所以我们每一个人，都应该像树一样的成长，即使我们现在什么都不是，但是只要你有树的种子，即使你被踩到泥土中间，遥远的地方，人们就能看到你；走近你，你能给人一片绿色。活着是美丽的风景，死了依然是栋梁之才，活着死了都有用。这就是我的做人的标准和成长的标准。

我出生在一个普通而又平困的家庭，家庭的平困让我比同龄孩子显得懂事了许多。都说穷人家的孩子早当家，但我认为穷人家不是早当家，而是早面对现实和选择无奈的现实。初中念完由于家里的平困我放弃了高中，放弃了上大学必经之路。每当我想起那段时间，我就黯然泪下，我是多么想去走上高中和上大学的路。为了早些脱离贫困为家里减轻负担，我去职业高中学校学幼师专业，去学门手艺，这样可以早早上班，早些赚钱。职业高中毕业后我去扎兰屯市幼儿园当一名普通的幼儿教师，我做了半年后幼儿教师，我厌倦了，这种每天面对呀呀学语的孩子，我觉得这不是我的人生和理想，我能安于现状，我要走出去，去外面的世界看看。

带着这颗不安分的心，我离开幼儿园，到了陌生的秦皇岛，因为我没有高学历，没有什么一技之长，我只能到酒店当一

名普通的服务员。在酒店当服务员期间，我努力工作积极表现不管让我刷盘子、洗碗总是认认真真完成无任何怨言，希望能够得到老板的赏识当个大堂经理，可是不管怎么努力也改变不了，我是一个无学历、无特长没有特点的普通农村孩子。一天后厨的大师傅一句话敲醒了我，大师傅跟我说：“孩子别在这里浪费时间了，不管你在这儿干多好，你永远是个服务员，你还年轻，技不压人，出去好好学门技术，将来的路会宽些”。我忽然觉得我长大了，我要一遍一遍的问自己我到这里是来干什么来了，难道就是为了洗碗刷盘子了吗？不是，我是来证明自己，为了出人头地。偶然机会我发现了美容和理发这个行业，我觉得这是我该做的，这是我喜欢做的，我去了标榜美容美发学校。

在这里我经过一年的努力的学习，得到了老师及校长肯定。以优异的成绩毕业并取得高级美容师资格证书。到了一家大型美容理发会馆工作，打工的日子，我没有把自己当成一个美容师，我把自己当成是这家美容院的老板，每当美容院出现问题的时候，我都会问自己：“如果我是老板，这个问题，我该怎么解决”。就这样我慢慢成长起来，就像一颗树的种子得到了阳光和雨露要破土而出的感觉。我回家里过年，我发现家这里没有一个像样的专业美容院，而且市场还没有开发。在家乡创业的想法逐渐的在我脑中形成，为不安分的心、为自尊的生存、为自我的证明。我创办了扎兰屯市协和健康美疗会馆。开业初期，因为我在外地打工期间积累了很多先进的技术和手法，很快的有了一批客源。随着店里的客户增加，我开始招聘美容师和增加店里的特色项目，但是问题一个一个的出现了，最严峻的问题“店务管理”方面，因为美容师的增加，大家在一起时间长了就会出现不同的问题，特别是都是女孩子，更加不好管理。而且年纪都和我差不多，管理起来更是不容易。店里总是发展不起来，而且大部分客户都是我在做，不放心交给其他美容师，这样矛盾更是不断。最重要的使我没有时间和精力考虑店里的方向，忘了自己是一个店里的领航人。就这样店里总是在不好也不坏中生存着□20xx年我结婚了，结婚后老公和我说：“绝望中寻找希

望，人生终将辉煌，今天的放弃不是失败，而是为明天更好的发展。

您应该出去好好学习，冷静的把这几年的创业好好总结一下，跌倒了不要紧，重要的是别忘了抓把沙子。把家里交给我，我愿意陪你在路上。”就这样我放弃了协和健康美疗会馆，但是我没有放弃我的理想，我的事业。在这一年多，我多次去哈尔滨和沈阳、广州等地美容院学习总结。我再次创业开办了女王美容院，这次创业我在管理上实施以制度做管理，无规矩不成方圆。我不在去做顾客服务，而是做店里的掌舵手。在产品上，我打出：“将养生和美容相结合为特色发展路线，不单纯考虑表面的美，而要从内到外得到健康和美丽的理念，”。去占领市场。

每次我培训店里的新来的学员的时候，我从她们的身上看到了我从前的影子，都是些想走出来、想发展、有着理想和抱负的女孩儿，但是没有学历、没有经济基础，而且很无奈的面对着社会。看着她们在我的店里逐渐的成长，从一个小树种子，变成一棵小树。我感觉很高兴，想到自己能够给她们阳光，我总会觉得自己很欣慰。现在的我一直在用心的去问自己：“为什么创业、想得到什么”。每次看到她们我得到了答案。我想让更多像我一样的女孩儿，得到帮助，将我多年创业和经营店的经验分享给她们，给她们一个实现自己的舞台，让她们在这个美丽舞台上尽情表演。这就是我未来要开办美容学校的真实想法，也是未来店里发展直营店的方向。的牙学语过。

今天我想到了俞敏洪老师在北京大学开学典礼上的发言，俞敏洪在发言的最后说了这样一段话，让我特别感动，他说：

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停



止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

下一页更多精彩的“创业基础心得体会2000字”

## 社会科学基础的心得体会篇十

解剖学是医学专业中的重要基础学科，对医学生而言学习解剖学是一个不可或缺的过程。在解剖学的学习过程中，我不仅学到了人体结构与组织的基本知识，还深刻体会到解剖学的重要性的学习方法的关键。本文将从我的学习经历出发，分享关于解剖学学习的心得体会。

### 第二段：态度决定一切

学习解剖学需要持有正确的态度。由于解剖学需要掌握大量的知识和细节，初学者往往会感到无所适从。因此，我意识到了摆正自己的心态是至关重要的。在面对复杂的解剖学知识时，我告诉自己要积极乐观地面对挑战，不要胆怯或者灰心丧气。我将解剖学视为自己未来医学生涯的基石，这种正面的心态帮助我坚持学习下去，并最终收获良好的成绩。

### 第三段：多角度学习

解剖学是一个立体的学科，通过书本上的文字和图片难以完全掌握。为了更好地理解人体结构和组织的关系，我采取了多种学习方法。首先，我会利用解剖模型进行实物观察和实践操作，将书本上的知识与实际结构进行对照。其次，我会寻找解剖学图谱和动态视频，这些图谱和视频可以帮助我更好地理解人体的结构和功能。最后，我会参加实验课程，通过在实验室进行解剖学实验，直接接触人体标本，加深对结构的印象。这种多角度学习的方法使我对解剖学的了解更加全面，培养了我的空间想象力和结构分析能力。

### 第四段：合作学习

在解剖学学习过程中，我意识到合作学习的重要性。与同学们一起讨论和学习，可以拓宽我的思路，发现我自己未曾注意到的问题。我们互相分享学习笔记和心得，一起解答疑惑，相互推动学习的进程。另外，合作学习也帮助我形成更好的学习习惯，每天与同学们讨论学习进度和学习计划，互相监督和鼓励。通过与同学们一起学习，解剖学的学习变得更加轻松和愉快，不再是一个孤独的过程。

## 第五段：应用实践

解剖学的学习不仅仅是为了考试，更重要的是将其应用于实践。在解剖学学习的过程中，我开始关注人体的健康问题，与其他临床学科进行关联。了解人体结构和功能的基础知识，可以更好地理解和诊断疾病。学习解剖学帮助我在临床实践中，更准确地选择治疗方法和进行手术操作，为患者提供更好的医疗服务。同时，解剖学的学习也培养了我对人体的敬畏和对医学事业的热爱，不断激励我深入学习和不断探索医学领域。

## 总结：

通过学习解剖学，我体会到了正确的态度对于学习的重要性，掌握了多种学习方法，体验了合作学习的好处，以及将知识应用于实践的价值。解剖学的学习让我对人体的结构和功能有了全新的认识，并为我以后的临床实践奠定了扎实的基础。希望通过分享我的学习心得，能够帮助其他学习解剖学的同学们更好地应对学习挑战，取得优秀的成绩。