

2023年招商局长个人工作述职 招商局长 年度工作总结(大全5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

招商局长个人工作述职篇一

根据市委组织部的统一安排，我有幸参加了本次市委党校科学发展主题——经济管理类培训班。经过学习和同学们的交流，使我开拓了视野，更新了观念。学习实践科学发展观，根本目的是促进经济社会又好又快发展。要加快经济发展，招商引资则是重要抓手，为此，我们必须“五力齐下”，实现科学招商，推进产业结构上档次、发展方式上台阶、科学发展上水平。

下面，我结合本次学习和近几年工作情况向各位老师和同学们做以下汇报：

一、增进招商共识，聚“合力”

领导重视，发挥“领头雁效应”。我们成立了招商引资委员会，负责招商引资的统一领导、统一规划、动员协调。切实搞好招商引资联系、洽谈、签约以及组织实施等项目跟踪工作，形成“一个项目，一套班子，一抓到底”工作新格局。同时，我们也得到上级有关部门的大力支持，市、区领导还多次带队赴内蒙古洽谈总投资500亿元的内蒙古庆华集团建设1000万吨甲醇项目。组建队伍，上下联动。把“引资”和“引智”结合起来，今年我们局又增加5个编制，扩充招商队伍，努力打造一支高素质、专业化、冲得上、打得赢的招

商队伍。同时，从招商局、商务局、钢铁产业办公室、化工产业办公室、木材产业办公室、各有关镇办抽调一批视野开阔、能力强、有奉献精神的高素质人才人员，进行挂职锻炼。形成专业招商部门、产业园区、镇办联动，上下一盘棋的“大招商”局面。20__年以来，全区共招引项目834个，到位资金642.6亿元。其中，20__年，新招引招商引资项目278个，实际到位资金131.6亿元、同比增长24.2%，连续4年在全市考核中保持各区县第一名，突破性的实现了招商引资工作“四连冠”。

二、搭建招商载体，增“引力”

招商引资载体建设水平的高低，直接影响到生产要素的流向和流量，关系到开发开放的层次和水平。只有建好载体，才能吸引更多的现实资本前来投资兴业。

我们的工业园区基础设施配套完善，大项目承载能力得到快速提升。累计投入了7.4亿元完善基础设施配套，修建园区道路7纵9横16条、95公里，同步配套水、电、通讯等各类管线，完成“七通一平”面积25平方公里。完成电力设施投资8.4亿元，建设了220千伏变电站4座、110千伏变电站5座，35千伏变电站5座，供电能力是“十五”末的4.1倍。采用bot方式建成启用了污水处理厂及配套管网，可同时满足钢铁配套和化工园区的废水处理与循环利用，有效解决了污水处理问题，达到了“以优质招商平台让客商放心”的目标。

三、创新招商方式，借“外力”

善借“外力”者，事半功倍，不善借“外力”者，事倍功半。招商引资是典型的对外经济交往活动，要广泛借助外力，动员全社会力量，扩大影响力，实现科学有效招商。我们具体开展了以下活动：

开展项目建设强化年活动。连续开展了项目建设推进年、大

项目建设年、大项目建设强化年等活动，巩固招商成果。针对我区重点发展的钢铁配套、能源化工、木材家具、食品药品等产业，锁定长三角、珠三角和苏中沿江等重点产业转移区域，大力开展专业招商和产业招商活动。派工作人员在广东顺德等珠三角领域驻点，专项开展木材精深加工和家具产业招商。20__年以来，共开展集中推介活动18次，参加和召开香港日照蓝色经济区合作恳谈会、20__(顺德)日照市岚山区临港产业合作推介会等投资说明会及小型客商洽谈会30余次，累计赴港澳台、江浙沪、京津蒙及省内等地招商220余人次，接待国内外客商来岚投资考察560余人次。

开展集中招商月活动。20__年以来，每年我们都拿出1个月的时间，集中力量宣传和推介岚山，巩固和扩大招商引资成果。活动中，区主要领导亲自带队赴珠三角、中原、北部湾、东北、长三角等区域进行招商活动。先后参加了20__世界华人协会郑州联谊会、第五届中国沥青国际峰会、20__中国宁波化工产业推介会、日照(北京)鲁南临港产业区暨新加坡日照海洋城推介会等活动。与中国钢铁协会、中国钢铁工业协会、中国石油商会、世界华人协会、河南省山东商会等行业协会进行了深度沟通，并建立起友好互助的合作关系。活动期间共走访企业500余家，发放宣传资料近万份，洽谈、对接了一批大项目、好项目。广信化工项目即是在招商推介活动中，通过积极对接，最终招引而来。

开展多元化招商。充分发挥各种招商方式，大力实施以企招商、驻点招商、网络招商，构筑起全方位招商体系。建立起以招商局为中心、以港务局、日钢等各骨干企业为支线的庞大招商脉络，投资4.3亿元的华海船业项目即是通过日照造船厂以企招商方式招引而来；先后成立了岚山驻宁波招商办事处和驻临沂办事处，派驻人员常年驻点招商；在招商系统，实施“一周一个金点子，一周一条新线索”制度，深入挖掘招商线索，不断整合招商资源。

四、健全招商机制，添“活力”

招商引资不是一时的权宜之计，也不是一项阶段性工作，而是实现经济持续发展的一项长期战略任务，为此，我们只有不断创新机制，才能为招商引资提供不竭动力和注入新鲜的活力。我们主要建立健全了以下机制：

创新招商机制。适时调整了招商引资优惠政策，实施了招商项目综合评价机制、大项目建设联席会议制度，按照“准入评价”、“安全评价”、“税收评价”、“就业评价”、“土地资源集约评价”、“综合质量评价”等6个评价标准，严把环保、安全生产关，以“亩均税收”作为指标，提高土地利用效率，评价招商项目的投资真实度、产业环保、科技含量、安全生产、就业和财税贡献度，确保招商项目的质量。

强化招商选资。招商选资是快速膨胀经济总量和调整优化产业结构的主要途径。“知己知彼”，“知己”更要“知彼”。在招商引资过程中，我们在充分“知彼”的基础上，既注重项目数量及规模，更注重项目质量和效益，把目光瞄准产业带动强、生态环保、集约用地、高税收、高附加值的项目，严把项目准入关，对于高耗能、高污染、低附加值、不符合发展规划的项目坚决拒之门外，实现了从“招商引资”到“挑商选资”的转变。我们由被动的“捡进篮子里的都是菜”，到主动“提着篮子去选菜”，这表面上看是量的缩减，更深层次的是质的提升。20__年以来，就有16个项目因环保不达标、科技含量低、税收贡献少、土地利用效率不高等原因而被我们谢绝了。

五、优化招商环境，尽“全力”

我们从优化软、硬环境入手，先后组织开展了“革除思想障碍、推动进位争先”、“北学黄岛、南比赣榆，攀住曹妃甸、跻身三十强”解放思想大讨论活动，深化“机关建设年”活动，组织开展机关“三力”建设和“万人评机关”活动，深入实施政府工作提速工程。在全市率先创新开展了行政审批

制度“两集中、两到位”改革，审批事项统管率达100%，审批单位进驻率达91%，现场办结率达90%，该做法在全市予以推广。积极推行“只要你来干、手续我来办”服务新机制，打造了“审批最少、收费最低、效率最高、服务最好、环境最优”的软环境品牌。出台了《关于进一步加强财源建设的实施意见》，20__年兑现企业奖励扶持资金3.8亿元，不断提升了服务大项目、管理大项目、推进大发展、推动大开放的能力和水平。

近年来，我区先后荣获全省民营经济先进区、外经贸工作先进区、山东省最佳投资城市、山东省最具竞争力十强县市区、20__中国最具经济活力城市等省级以上表彰和荣誉称号，树立起良好的外部形象。通过“软”、“硬”兼施，双管齐下，20__年，入园企业共实现规模以上工业企业总产值782亿元、规模以上工业企业增加值235亿元。

招商局长个人工作述职篇二

这篇文章由大学生个人简历网提供参考用途，欢迎鉴赏！

今年，在市委、市政府的领导下，在市人大的监督指导下，在各有关单位的支持合作下，全市外经贸工作取得了较好成绩。现将一年工作总结如下：

- 1、加强领导，提高招商人员的政策和业务水平。今年，我调整了局领导分工，安排1名副局长专责招商引资工作，1名副局长负责外资企业增资工作；从局系统抽调5名工作人员加强招商引资力量；推动局下属外商投资服务中心从以联合审批为主向以招商引资为主转变；安排对各区、经济功能区招商人员的培训，并亲自授课；积极培育专业化、市场化的中介招商队

伍，筹办**市招商处。

2、明确目标，落实任务，协调推进。为实现外经贸预期目标，我深入各区、经济功能区和企业调研，将预期目标分解到各区、经济功能区。在日常工作中，我主动服务，狠抓重点，推动目标实现。今年粤港经贸会期间，为了促使港中旅温泉项目增资获得批准，以解决项目建设资金急需，我积极向省外经贸厅领导汇报并共同研究审批办法，促成了该项目投资总额增到3.86亿美元。我局下属投资服务中心首先引进的晓星氨纶公司再次增加投资，我即组织研究审批办法，并派专人到省外经贸厅、商务部为其办理相关手续，使该企业投资总额增到1.55亿美元。

3、认真组织境内外招商活动，着力提高引资成效。无论我局组织境内外的重大招商活动，或是小分队的招商活动，我都精心筹备，亲自推介**的投资环境，直接参与重大项目的洽谈。经大家共同努力，今年在粤港经贸会、粤台经贸会、海洋经济推介会和粤港——欧洲经贸交流会上，我市与外商签订合同投资总额13.5亿美元。

4、创新招商方式，大力推进中介招商。今年，我在巩固原行之有效的招商方式基础上，提出了向招商专业化、市场化和科学化转变。在香港、日本、美国、加拿大等地发展了一批招商代理人。同时，充分发挥互联网覆盖面广、传输便捷、全天候的优势，强化网络招商。主持制定了驻外招商代表目标管理责任制，进一步调动了驻外招商人员的工作积极性。

1、精心组织经贸活动，开拓新兴市场。今年我在抓好巩固和扩大传统出口市场的基础上，积极向国家和省申请中小企业国际市场开拓资金近500万元。组织企业举办俄罗斯、阿联酋、南非、澳洲、英国等贸易展销活动。引导和鼓励企业全力开拓欧美等富有潜力的新兴市场，进一步完善了外贸出口市场的合理布局，提高了抵御外贸风险的能力。

2、狠抓科技兴贸，优化产品结构。我积极推进“科技兴贸”和“品牌带动”战略，下力气培育具有自主知识产权的产品。今年为企业向省外经贸厅申请到510万元科技兴贸资金，为我市5个技改项目获得国家技改贷款贴息400万元。与此同时，引导加工贸易从以oem方式生产转向odm方式生产，促进加工贸易增效，提高加工贸易增值率。

3、推动流通外贸企业向工贸型企业转型。今年，国家出口退税政策改革，出口退税增长部分的25%由市财政负担，直接影响我市财政的收支。为使流通外贸企业增效，政府增收，5月份，我在**优力创公司主持召开了全市外贸企业转型经验交流会，阐述了流通外贸企业向工贸企业转型的必要性和机遇等。与会企业深受启发，会后，全市已有天宏科技、中润投资等8家流通外贸企业实现了向工贸型转型。

（二）

xxxx年招商局紧紧围绕区委、区政府和开发区管委会的总体工作部署，深入学习党的“十八大”文件精神，以尽早跻身全国“第一方阵”、率先实现区域现代化为总体工作目标，全体干部精诚团结，开拓进取，迎难而上，取得了良好的工作业绩，为全面完成区招商引资年度目标、加速推进区域产业结构转型升级、提升区域综合竞争力做出了重要的贡献。

（一）外资招商。全年批准外商投资项目29个，完成合同外资42212万美元，占考核目标的105.5%；完成实际外资29135万美元，占考核目标的107.9%。

（二）国内招商和浙商回归引进。全年国内招商实际到位资金120亿元，为年度目标的160%；浙商回归到位资金102亿元，为年度目标的227%。市对区“利用内资”、“支持浙商创业创新”及“利用内资实绩及增幅与重点开发区平均值比”实现保二争一。

(三)服务业和税源招商。全年引进三产商贸服务类企业1【本文首发于大学生个人简历网，转载请注明，谢谢！】

26家;完成新增及引进三产企业税收12172万元，完成指标的132%;正常企业税收完成30410亿元，完成指标的’88%。

(四)开工投产项目。今年我局引进的项目中有14个开工，6个投产。年度目标考核中确定的8个开工项目，均已按期开工。年初考核目标中确定的3个投产项目均在年内顺利投产。

(一)、根据我区产业政策导向和产业园区规划，瞄准国内外产业龙头企业，对重点龙头项目进行专业招商。今年新引进的重大产业项目有3个，涉及汽配、精密机械、电子元器件等行业。目前在谈的重大产业项目包括精细化工、汽车配件、新材料等行业的10余个项目。

(二)、结合我区产业现状，做大做强我区优势产业，进行产业链招商。围绕汽车行业，今年我们洽谈了近20个相关项目，并在汽车产业的上游引进了3个配件生产项目、下游引进了1个销售及1个汽车文化项目。针对我区在新材料产业方面的竞争优势，今年我们洽谈了包括全球财富500强和国内一流企业投资的近10个大型新型材料优质项目。

(三)、深入挖掘金融、服务等行业的投资潜力，大力开展无地招商，拓展招商引资的新领域。今年我们局在类金融行业招商方面取得了较为明显的成绩，先后引进了5个融资租赁项目，合同外资达4920万美元。另外还引进了6家三产服务类外资公司，注册资金达4192万美元。今年引进的内资三产项目多达126个，注册资金合计25.8亿元人民币。

(四)、重视民生和城市功能项目的招商，大力推进北仑城市化进程和美丽家园建设。继前两年引进中青文化广场、石浦豪生酒店、利时百货等中提升城市功能项目后，今年我们新引进了我区第一家大型民营养老项目，为完善我区城市化建设填补了空白。迪卡侬运动品店、雅居乐房地产、星巴克店

等民生项目也在今年落户。

(五)、东进北上联络乡情，促进浙商回归创业。新年伊始，在区领导的带领下，我们冒雪赶赴河南，在郑州举办了“百名浙商看宁波”投资推介发布会，并成功地引进了浙鑫养老项目。年内我们举办了“浙商之春·情暖北仑”座谈会、“甬商回归·心系故里”团拜会，参加了“南京宁波周”、“浙洽会”等活动。

(六)、新增税源大幅增加，正常税源趋于平稳。今年我们在三产税源招商方面特别加强了对大型三产服务业项目的招商力度，并取得了可喜的成绩。落户了全球最大色纺纱企业投资的大型贸易公司。目前仍有一批在谈的大型商贸项目。老的三产商贸企业运行平稳，税收情况与国内宏观经济形势的发展紧密相连，目前趋于稳定。

(七)、服务企业精益求精，确保重点工作落实到位。1、结合三思三创活动，创建“五心服务”品牌。根据区三思三创办办公室的要求，总结我们以往服务企业的经验，今年我们在服务企业的过程中进一步开展了“五心服务”。通过“五心服务”，我们不但加深了与企业的感情，而且保住了一批重点税源企业选择留在北仑区。2、对接职能部门，切实解决项目开工和建设中的实际困难，确保重点项目按期开工和投产。为了保证今年我局联系的11个重点开工或投产项目按期开工或投产，我们与区土地、规划、建设、教育、外管等职能部门进行了多次沟通，解决了一批企业建设和生产中面临的实际问题，确保了重点项目的开工与投产。

(一)、教育与警示相结合，树立党员干部服务为民的政绩观，筑牢廉洁从政的思想防线。一方面，结合“十八大”报告和精神的学习，在全局干部中开展了服务为民，廉洁自律的各种教育活动；另一方面，组织干部参观北仑检察院的廉政教育基地等活动，让全体干部时刻树立踏实做事，干净做人的思想观念，筑牢廉洁自律的思想防线。

(二)、健全和落实各项规章制度，筑牢廉政建设的制度防线。首先落实了党风廉政建设责任制。其次，认真贯彻民主集中制，重大事项集体决策。第三，严格执行各种规章制度。最后，以廉洁自律和作风建设为契机，开展中层干部效能评价工作，树立党政干部为民务实清廉的良好形象。

围绕“十八大”报告，上半年我们组织了一次专门的集中学习。在此基础之上，我们还安排了多种形式的分散或专题学习，邀请了区国税局、商务局的专家和领导来我局办业务讲座，组织全局同志开展读书会活动，开展“中国梦，我行动”的征文和演讲，布置机关干部认真学习法律知识等等活动。通过学习，进一步提高了全局党员干部的思想政治觉悟和业务素质，增强了我局长期以来形成的良好的学习风气。在最近举行的全区机关党建工作“六型支部”评选活动中，我局被光荣地评为学习型基层党支部。

今年我局主要考核指标均已完成任务，其中外资招商、国内招商、新增三产税收等指标达到历史最高水平，各方面工作取得了一定成绩，但与区委、区政府、开发区管委会对我们的要求还有一定差距，一是较为成熟的在谈大项目储备不多，二是干部队伍的理论学习、思想政治建设、创新意识还需要进一步加强，我们将继续努力，争取在2014年创造更加辉煌的成绩。

招商局长个人工作述职篇三

本人任稽查分局局长助理已近一年，现将一年来工作总结如下：

一、努力学习强素质

素质的高底是干好工作的前提和基础，没有适应工作岗位的素质，即有心干工作，也是心有余而力不足。本人着重加强

了以下几方面的学习：

（一） 加强思想政治的学习，提高政治思想素质

本人养成随时关注国家实事的习惯，动态掌握国家的大政方针政策，自学学习领悟党的新思想、新方针，藉以保持自己的世界观、人生观、价值观始终与时俱进、始终沿着正确的路线前进！

积极参加党的活动，关注党的发展，把自己融入党的培养和教育之中，依靠党的力量来加强思想政治的学习，提高政治素养。

（二） 加强领导和管理艺术的学习

到了新的岗位，要求我们要有新的素质，稽查分局局长助理主要还是一个执行者，但在工作中难免需要一些管理和领导能力。要带领队员们去冲锋陷阵，要向局长汇报工作，要向其他部门求得支持，这些都要求自己不断学习。我自觉的在工作实践中学习、总结，并自学了一些相关书籍，如《国家公务员能力建设与开发》、《企业管理学基础》等。

（三） 业务知识的学习

这是我学习的重中之重。

首先是从书上学，本人自费订阅了《中国质量技术监督》《阳光质检》等杂志，每期认真研读，特别是案例分析，法规平台等栏目给我实际工作有很大启发，对提高自己的执法水平有很大帮助。通过这些杂志，我及时掌握了各地的动态，学习了别人好的经验，吸取了别人的执法教训。

招商局长个人工作述职篇四

20xx年，在区委、区政府的领导下，在全局同志的帮助、支持和共同努力下，我局各项工作顺利开展，取得较好成绩。

一年来，个人从^德、能、勤、绩^等四个方面总结、概括起来主要的情况是：

一、^德在认真学习的基础上，始终保持有较高的工作热情。一年来，对党的各项方针、路线、政策，对中央及省、市、区委召开的各项会议精神及对处理各项经济和政治、社会事务作出的决议、决定，都能及时学习，认真贯彻、执行。对区委提出的建立^{两个率先}先导区的目标充满信心，并注重立足于当前，立足于实干，脚踏实地地去实践，去努力。随着时间的推移和年头的流失，对于自己即将进入退休年龄的问题，始终保持平衡心态，泰然处之。一方面在思想上积极做好随时交班的准备，另一方面在工作上则仍然做到一如既往，尽心尽力站好最后一班岗。多年的工作实践使我越来越深刻地感到财政工作的重要和作为财政局长肩上担子不轻，挑好这副担子需要年青人，我尽管已经挑了将近x年，目前组织上还在让我挑，所以我仍要求自己尽力保持住一种活力，致力去挑好，以不辱使命，不负众望。

二、^能通过一年的工作，我对个人的工作能力如何得到提高有了新的更多的认识。首先，我觉得，一个人能力再大，也不能包办代替一切，都必须依靠集体的力量；其次我也感到，一个人能力再差，也不可怕，只要善于调动班子的积极性，将班子中每一个人的智慧和能量都充分调动起来，进而将全局每一个人的特长都能充分发挥和运用起来，无论怎么艰难的工作任务，都可以完成，而且能够完成好。在过去的一年中，我努力这样去实践，我觉得收到了不错的效果。如果说20xx年我局各项工作取得了一定成效，我想首先要归功于各位副局长的努力，其次要归功于全局同志的支持和配

合。例如，在组织征收的工作过程中，我经常得益于与李晓钟副局长和预算科同志的共同商讨和研究，由于他们努力去摸情况、出主意、想办法，才能最终形成较为正确的决策，采取相应的措施去努力、去争取。在安排支出方面我也习惯于与相关同志交谈、交流，在吃透情况的基础上，再拿出主导意见。20xx年，尤其是在制定部门预算方案工作中，预算科的同志以及李晓钟同志都在事前做了大量的准备工作和思考。又如在其他各方面工作，如财政结算中心的运行、企业的改革、改制等等，基本上都是由周局长和李成志局长独当一面，独立开展工作，对这些工作基本不需我烦神，他们在各自的分工工作中也很尽职尽责，能力也较强，应该说在某些方面，他们几位局长和各位科长、各位同志的能力特长得到充分发挥，弥补了我的能力的不足。我觉得20xxx年我个人在组织工作能力方面的提高完全得益于上述对提高个人能力的途径认识的提高。

三、勤政20xx年，我坚持与全局同志一起不懈奋斗，坚持迎着困难走，克服了一个又一个的困难，较好地完成了各项工作任务。个人坚持做到需要跑需要打交道的事情，坚持带头跑、带头去打交道需要深入到基层单位的事情，也能做到及时深入。对区委、区政府交办的工作任务，做到坚决完成，不打折扣，要求全局做到的事情，首先自己带头做到，能够自己去做的事情，尽量自己亲手去做。在坚持勤政的同时，坚持按照廉政的规定要求自己、要求全局，全年在廉政建设工作方面基本上做到按要求、按规定、按程序办事，基本上做到无越轨、无违纪。财政部门的形象、财政部门的威信、财政工作对外的影响应该说均比较好，未听到有不良反映。

四、绩20xx年，我感到最大欣慰的工作业绩是：全区财政收入跨上了3个亿的台阶，全年财政支出安排均已到位，全年财政收支基本平衡。

在财政收支预算执行工作中，可以说，许许多多项收入的增加或减少，都曾牵动我和相关同志的心弦，许许多多支出项目的安排和敲定，都经过了无数次的掂量和口舌，总的来说，收支平衡的结果来之不易，应该说倾注着我和同志们的心血和汗水。

20xx年，财政各项改革工作和财政管理，财政监督等其他各项工作进展也较为顺利，取得了一定成绩。局机关建设有了新的起色。区委、区政府领导交办的各项任务均已顺利完成。

20xx年，在个人工作中存在的主要问题是：

- 1、学习不够，思想观念和工作方法等各方面存在着不适应、跟不上的情况和感觉。
- 2、对财政体制方面存在的理顺的问题，对财政收支管理上存在着的困难等，时有解决无望的情绪流露，因而有时影响到工作的成效。
- 3、对局机关建设，有依赖于党支部和办公室去抓的想法，自己亲自抓、亲手抓得不够，尤其是对建立、健全各项规章制度的工作有待于进一步加强。
- 4、由于自己存在不愿出头的思想，所以近几年对上汇报争取不够，对外宣传作秀不足，致使本单位虽然各项作业绩不错，但相关名誉表彰几近全无，从而在某些方面影响到全局同志的积极性，也影响到大家的收益。对此要吸取教训，今后要加以研究改进，至少从正面来说，要加强财政宣传的力度，让更多的方面更多的人了解和支持财政工作。

招商局长个人工作述职篇五

对外开放是国家实施的重大经济发展战略，招商引资是省、市、县各级党委、政府的一项重要任务，建昌县今后把发展

绿色农业、改造提升传统工业、打造石材产业，发展生态旅游作为招商引资的重点。绿色农业以肉食品加工、水果加工、杏仁、核桃加工及杂粮、蔬菜加工为主，打造优质、安全、高效的食品加工产业基地；改造提升传统工业就是将两头在外的劳动密集型的建昌纺织业做大做强，将过去有一定市场竞争力的建昌酒业做大做强，将已有一定加工规模的锰铁、钼铁、硫铁、铅锌、铁矿、金矿做大做强，以增加税收，增加劳动力就业。打造石材产业就是将建昌丰富的花岗岩、石灰岩、砂岩等资源开发好、加工好，在八家子矿产资源综合利用产业园区打造建昌北方石材城，目前县政府以1号文件下发了建昌县石材产业开发建设实施方案，我们要下大力量抓好招商引资，要引进有实力的和有社会责任感的企业集团进驻，不仅做到资源有序开发，还要做到生态环保还原绿色。白狼山已晋升为国家级自然保护区、旅游开发规划已编制完毕，龙潭大峡谷已晋升为国家级地质公园，古生物化石已在北京等地多次展出得到专家高度评价，画廊谷已与秦皇岛安达旅游开发公司签订协议，药王养生温泉重新选址打钻x米深，出水温度39℃，日出水量吨，这些天然生态资源、古文化资源能否做到保护性开发利用是招商引资工作的重中之重。

县委、县政府对xx年全县工作的四个重点、八个方面工作、十件惠民实事已经明确，要求全县上下创造宽松环境，加大力度招商引资上项目、促发展。县招商局全体机关干部将认真贯彻落实党的十八届三中全会精神和县两会会议精神，开拓创新、勤政高效，将以最优质的服务、最务实的工作作风、最诚信的人格诚邀国内外客商到建昌投资兴业发展。我们坚信在县委县政府的坚强领导下，在全县人民的艰苦奋斗下，建昌县经济社会定能快速健康发展。

借此机会我向一直关心、支持、理解我们招商工作的领导们、同志们、朋友们表示深深的敬意！