

最新工作总结到位的词(模板5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

工作总结到位的词篇一

年度总结在xx年里，我工区广场站已经相继完成连续墙、冠梁、支撑梁、铺盖体系、端头加固、多次交通导改等诸多工序。在xx年新的一年里将会迎来基坑开挖、钢支撑架设、综合接地、主体结构施工、临时铺盖板拆除、附属结构施工等新的工序。无论对于工区还是个人而言都将面临新的压力和挑战！对此，我订立了xx年个人工作计划，以便使我个人能在在新的一年里有更大的进步和成绩。

一、工序管理

1、人员安排：由于新的工序开始及增加，技术人员需要加强，以保证整个工区各种工作能够安全高效兼管到位(包括库管员、电工、普工等各个岗位工作人员)。

2□xx年2月至5月基坑开挖阶段，目前是基坑初开挖期人员、机械设备、应急物资都基本到位，按照基坑开挖方案有条不紊进行施工中。这个阶段至关重要，前期基坑的开挖位置、开挖方向决定了后续的施工，我工区严格按照方案执行，并及时向领导汇报现场的各种情况。接下来在基坑开挖施工高潮阶段，多台挖机相互配合，我们将努力保证各个开挖面的安全、快速的前进，并及时架设钢支撑、处理鼓包和侵线的连续墙。在基坑开挖见底后，做好首段验收工作，以保证主

体施工前的准备工作。

3□xx年xx月至xx月主体结构施工，本阶段是本年的重点，更是整个车站施工的重中之重，前期的各个工作都是为了主体结构施工而展开的，所以在这个阶段我工区更需要加强各个环节的管理，例如综合接地、大队伍的管理(人数多)、多处大范围的预留孔洞、大方量砼浇筑、大面积钢筋绑扎、大范围脚手架和模板的搭设，以及多层次高频率的吊装作业，特别是在铺盖区的施工，这就需要我们技术人员要把各个工作面盯住、盯死，学习梁溪大桥站的各种成功经验，把梁溪大桥站的各种失误之处引以为戒，并对半铺盖区和全铺盖区的施工积极进行创新，以保证广场站主体结构施工的安全、快速、高质量的完成。把广场站铸造成精品工程。

4□xx年xx月至xx月为车站回填土、盖板拆除、附属结构施工阶段。本阶段主要是完善整个车站的施工，并对道路进行恢复，主要难点就是交通导改，场地的合理规划，安全、高效的控制。

二、技术管理

1、认真审核图纸，确保基坑开挖的深度、砼围檩的位置、钢支撑的间距、格构柱的加固，组织大家学习研究车站的主体结构施工图、建筑图，认真的进行核量，并指定专人进行专项管理(钢筋、砼)。

3、认真开好现场交班会，对当天的工作进行总结、对明天的工作进行安排，确保各个工作面的衔接。要求技术人员和协作队工班长必须参加交班会，要求他们在和下一班组交班时必须要在现场进行交接，并对工作面的各种不稳定因素要特别说明。

三、现场管理

1、工程质量、安全控制：按施工规范和设计要求检查各开挖面的标高、钢支撑间距、钢筋绑扎、模板的安拆、砼成型养护、脚手架搭设等情况，都要落实到人，各工序、工作面都有技术人员盯看。在现场检查中发现质量、安全隐患，要及时了其解施工过程，分析产生隐患的根源，协调施工人员处理问题，待处理完毕后，再进行检查验收，最终达到消除质量安全隐患。

2、工程进度控制：抓紧基坑开挖，促使各开挖面向前施工，保证材料设备的供应，想方设法使挖掘机等设备发挥其功效，积极联系出土单位，让其保证出土量，尽快早日完成基坑的开挖，为车站主体结构施工创造良好局面。

3、文明施工：响应项目部领导的号召，努力将广场站打造成无锡文明工地，在去年这方面我工区做的不够，今年将两个场地分成若干个块，由每名技术人员责任一块，对有场地达不到要求的，就对其负责人进行处罚。并加强对门卫的管理。

4、人员管理：由于我工区增加一些新人，缺乏工作经验，所以在接下来各种工作展开的同时，将会以我为首的对资料和规范的学习，工作上有不懂的地方及时向梁溪大桥站和领导请教学习。

四、工程成本方面的控制

1、油料控制：目前现场已有多台挖机在工作，首先在加油方面就要进行三检制(库管员、技术员、司机)，从源头杜绝浪费。让每台挖机发挥其功效，缩短运输距离和倒运次数。

2、钢筋、砼等原材料：涉及钢筋半成品的加工，要求技术人员反复对图纸进行核实，确保半成品的准确性、必要性和实用性，保证对钢筋原料的合理利用，确保不报废、不浪费。涉及砼使用时，要求技术员报一份计划使用量，工队报一份计划使用量，采取双控制，留有余量不够再补，从而使砼用

量能够得到有效控制。

3、收方工作：仔细查看合同，确定收方部位和内容，会同工程部领导、计合部共同收方并确认。做好收方资料的整理，并及时向工程部领导汇报收方结果。做到收方的及时性、真实性和准确性。

五、个人想法

1、现场文明施工加强管理：21世纪国家提倡和谐、文明，无锡市政府要求我们“一模、两化”，项目部领导要求我们高标准文明施工，我工区坚决响应号召，加强文明施工管理，增强文明施工力量，对门位进行高标准培训，严格执行其岗位职责。对协作队伍进行整训让协作队伍必须达到“一模、两化”标准。

2、对协作队伍的管理：技术交底和安全技术交底必须对其交底到位，坚决杜绝反工工作的出现。促使协作队伍能安全、快速、高质的完成各种任务。对其在工作中产生的违规行为必须严厉打击。

3、个人工作改进：由于个人工作经验及知识的欠缺，导致之前在工作上出现不少错误，所以需要改进和学习的地方还有很多，首先要起到表彰作用，第一、多学习，要时常学习方案、改进方案，以避免不必要的损失。第二、多学习，要时常学习主体施工图、建筑图等，以方便在工作出现困难时能想出好的办法解决问题。第三、多学习，要时常学习各种工程案例、工程资料等，提高处理意外事件的能力，对于突发事件能够及时有效的解决。第四、多学习，要时常学习演讲资料，要时常看些娱乐节目，从而加强自己的沟通能力，提高与业主、监理、领导的沟通能力，使工作能高效的完成。

明确自己的发展方向，正确认识自己，纠正自己的缺点. 认真听取他人忠恳意见. 更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高

文化素质和各种工作技能，充分发挥自己的能力，让自己真正走上管理道路。我也会向其它同事学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

以上是我的xx年工作计划与发展方向，希望通过自己的努力及他人的协助能够成功的达成计划并突破[]xx年取得更好的成绩，全面提高自己。

工作总结到位的词篇二

建筑电气技术工作总结

岁月如梭，我已在十三化建工作了五年。在这五年的摸索中，我由满脸稚气的学生蜕变为有着一定专业技术和管理经验的项目技术管理人员。下面我对自己的成长历程和工作心得做一简要的总结，以求取得更大进步，为公司服务。

我叫**，是一名电气技术管理人员，2008年被公司评为助理工程师，2009年取得全国造价员资格证书，通过了全国二级建造师资格考试，现工作于陕西奥维乾元3052工程项目部下属的工程部门。

2005年8月我应聘到中国化学工程第十三建设有限公司。施工五年间我参与了宁波烟台万华聚氨酯项目、大连大化拆迁项目、内蒙吉兰泰pvc项目、江苏灵谷大化肥项目、沈阳石蜡化工检修项目以及现在的陕西奥维乾元3052项目，共计6个项目。

参加工作伊始，在六公司电仪队学习。三个月的挖电缆沟、放电线的实习日子磨练了我的意志，培养了我任劳任怨的工作态度；配电柜接线、设备调试等工作的亲历亲为，使我养成了精益求精的工作习惯。时任宁波烟台万华聚氨酯项目的经理***、总工***对我们刚参加工作的学生给予关怀和帮助，使我明白“勤能补拙是良训，一分辛苦一分才”的道理，我利用业余时间学习已竣工图纸，向工人师傅请教问题，让我

在工作中得到了锻炼和提高。

之后的三个项目我有幸在***经理，***经理、***总工的领导下工作，他们都是公司资深的项目管理人员，有着多年的项目实战经验。在他们的关怀指导下，我的专业技能有了更大的进步并学到了一些项目的知识。他们的管理理念是我今后胜任更大工作任务的巨大财富。

以下是结合几年来的工作经验，总结我对电气技术管理工作的心得：

一、电气专业工作流程

1、电气施工准备阶段：

(1) 审查施工图纸，为图纸会审做前期准备。审图要注意电气与土建、安装等专业存在接口方面的问题。如电气接地、照明预埋位置是否与土建结构及现场实物相冲突，电缆桥架是否与安装管道位置相碰，电气盘柜尺寸与土建预留是否相一致等。(2) 根据图纸提报材料计划。可分两次提报。一次可按图纸实际用量提报，为现场施工提供保障，另一次可根据现场变更或设计变更提报，并根据情况和经验增加余量。提报时要注意电气设备的主要参数是否正确，一些材料的接口也要和电气设备接口一致。

2、电气材料的到场验收管理：

电气设备材料多种多样，很可能与设计不一致，但验收时要保证设备的电气参数和功能与设计一致（如设备的电压等级、绝缘等级、防腐防尘防爆等级、额定电流、功率等）。验收合格后签字确认，重要设备由监理、业主、施工三方共同验收。电气材料的存放场地要防雨通风，避免电气材料雨淋、受潮，最好采用原包装保存。

3、施工过程管理：

现场达到施工条件可进行施工，一般顺序为（1）电气接地、照明施工；（2）电缆桥架敷设、动力管敷设；（3）配电盘柜、电气设备安装；（4）电缆敷设接线；（5）电气设备交接实验、调试；（6）单机试车、试运行。电气接地及照明要随时了解土建进度，及时根据现场情况进行接地预埋、照明管暗配预埋。照明的接线施工完毕要用万用表进行必要的绝缘电阻测试后，方可送电试亮。照明施工完毕要注意成品保护。动力电缆的敷设要根据电缆敷设方案进行，保证电缆桥架内电缆整齐、有序。敷设时要注意电缆的弯曲半径，并不得受到外力损伤，同时保证电缆预留的长度。主要配电设备或机组一般由业主确定电气生产厂家，按照图纸进行生产制作。这些设备或机组在进行通电前，施工单位除要进行必要的实验（配电柜内断路器、高压开关、避雷器的相关实验）外，还要在电气设备的生产厂家技术人员的配合下进行通电前的调试。调试过程中对于电气设备或设备内的开关、综合控制器等部件要根据自有的说明书进行操作和设计参数。调试的控制保护值及整定值达不到设计的功能不准送电。

4、施工过程中的技术资料控制：

资料控制必须与现场施工同步。资料采用哪个部门标准应有监理单位下发的正规文件确认。做资料要多与监理沟通，避免资料形成后与监理意见不统一造成资料返工。电气施工主要控制的技术资料有图纸会审、技术交底等管理资料，也包括隐蔽工程（如接地、照明暗配、动力管暗配）、电气设备和电缆的试验、调试、试运行资料，其参数要在进行试验、调试、试车过程中真实记录。需要记录的参数由技术资料表格中需要填写的项确定（可在试验、调试、试车前准备好相关表格）。技术资料形成按表格签字栏进行签字确认。

5.1交流电机的主要试验项目（10kv及以上）

- 1) 绕组的绝缘电阻及吸收比测量。
- 2) 绕组的直流电阻测量。
- 3) 定子绕组的直流耐压试验和泄露电流测量。
- 4) 定子绕组的交流耐压试验。
- 5) 电动机空载转动检查和空载电流测量。

5.2 电力变压器的试验项目（根据电压和容量确定试验项目）

- 1) 测量绕组连同套管的直流电阻。
- 2) 检查所有分接头的变压比。
- 3) 检查变压器的三相接线组别和单项变压器的引出线的极性。
- 4) 测量绕组连同套管的绝缘电阻和吸收比。
- 5) 测量绕组连同套管的介质损耗角。
- 6) 测量绕组的直流泄露电流。
- 7) 交流耐压实验。
- 8) 绝缘油实验。
- 9) 额定电压下的冲击合闸试验。

5.3 断路器的试验项目（10kV及以上）

- 1) 测量导电回路的绝缘电阻。
- 2) 交流耐压试验。

- 3) 断路器的分合闸时间测定。
- 4) 测量断路器主触头分合闸周期性。

5.4 电力电缆的试验项目：

- 1) 测量各相之间及对地的绝缘电阻。
- 2) 直流耐压试验及泄漏电流测量(10kV及以上)
- 3) 交流耐压试验(10kV及以上)
- 4) 充油电缆的绝缘油试验。

6、电气施工中的主要施工方案：

- 1) 电气工程施工方案（整体施工）
- 2) 电气电缆敷设施工方案（敷设量大的工程）
- 3) 电气设备交接试验方案。
- 4) 变电所/配电室的受、送电调试方案。
- 5) 电气设备单机试运行方案。

二、合格电气技术管理人员应具备的素质：

作为一个电气技术管理人员应有高度的责任心，充分应用自己的专业知识，深入、细致地搞好电气工程的技术、质量、签证、进度、安全等管理工作。

全面的国家级规范和标准。我们要及时跟上现代电气施工的发展，掌握各系统的技术状况。电气施工是一项综合的、系统的工程，而且在技术和应用上发展很快，投资比例不断提高。有些系统的技术已经比较成熟，但电气设备、材料及元

件种类繁多，并且还在不断改进、更新换代，要想全面掌握各种电气产品的性能，不经过一定的努力、没有一定的经验积累是很难做到的。我们必须不断地更新知识以充实自己，深入了解和掌握各种电气设备和产品的技术性能，只有这样才能跟上时代的发展，与时俱进。

电气工程师还必须具有综合能力，如工程概预算、招投标、工序衔接及工种配合、各种关系的协调等等。

望不足之处，敬请批评指正。

建筑电气工作总结

本人xxx毕业于xxxx建筑电气工程技术专业□xxx年x月至xxx年x月在xxx公司xxxx部工作。在这近三年的工作中，一直从事电气专业技术工作及技术管理工作。在工作中，我始终坚持理论与实践相结合，积极、主动地深入工程施工第一线，坚持谦虚、踏实、勤奋的工作准则，积累了较丰富的实践经验，取得了一定的工作成绩，得到了广大职工、单位领导及建设单位的认可。在此期间，我参加了xxx楼、xxx楼、xxx等工程得施工，完成了多类高层民用住宅及办公楼的电气安装工作，编写了大量的施工组织设计、施工方案，对施工、安装过程中的技术管理、生产管理有了较全面、系统的了解。三年在施工一线的辛勤工作，从广度和深度上很大地拓展了自己的专业技术知识、提高了实践能力。

我从以下几个方面进行了总结：

一、工程图纸审核及技术交底

在接到工程图纸时就要对图纸进行审核，对图纸内容，强

方临时的变更，对于能够在施工前签证的变更，都做到了及时准确，而部分不能在施工前签证的，在施工完成后，立即

进行签证。

二、现场施工管理与质量的严控

为了提高施工班组的质量意识，对施工中常出现的质量、预留、切槽、配电箱安装和防雷焊接等缺陷，给班组长提出相应的预防措施，同时经常在施工现场为他们纠正错误，对其进行原因分析提出相应的预防方案，并及时与土建施工队进行协商，以免影响到主体工程进度，对二次结构中可能出现的问题通知施工队及时整改同时做到随时检查隐蔽工作。随后对本部门的施工质量进行严格要求，对各楼出现的质量问题进行及时检查及时整改。为了更好的配合总体工程进度对本工程影响到总体工程进度的工序及时到现场解决。严格要求班组养成良好的工作习惯，做到人走场地清杜绝给其他班组带来不便。在施工质量上我们要求班组在追求满足质量的情况下要追求美观整洁。

三、原材料控制与资料归档

随着市场竞争的加剧，各种不合格的产品随时都能进入现场，为了保证工程质量对进入现场的所有电气材料进行严格检查。我们充分认识到这项工作的重要性和艰巨性，于是我们下定决心要把这项工作做好，在杜绝不合格材料进入施工现场。为了避免工程材料浪费或流失，我们对各施工班组签发了原材料清理和原材料利用通知，同时对施工图纸在没有改变设计意图的情况下对电气施工图纸线路现场进行二次设计，并且在施工中起到了一定的效果。

材料做到及时、准确的收集材料合格证、进行材料试验、硬币

工程验收、检验批质量验收、分部分项工程质量验收，并且及时找甲方驻地工程师、监理工程师签字盖章，从而做到了施工资料各检验批、分项分部、隐蔽验收、材料试验的日期

能够与实际施工日期相吻合，满足施工资料编制的要求。并对工程资料及时整理和归档，保证了施工资料的真实性，完整性和有效性。

四、安全文明施工

根据项目部安全指示精神，每周一对施工现场临时水电、文明

施工进行检查，发现安全隐患及时处理，减少了施工过程中的用电安全事故的发生，为总体工程的顺利施工创造有利条件。

三年的工作时间使我学会了很多东西，尤其在工程质量控制和

原材料浪费等方面得到了很好的提高，并在施工现场实际问题处理的应变能力上也得到了加强。也在施工的过程中认识到了自己的不足，没能严格的要求各班组进行安全文明施工，在施工班组长的管理方面也缺少力度。我相信在通过以后的努力学习后，我会更见完善自己，以适应时代和企业的发展，与公司共同进步、共同成长。

我在今年**月份，来到了**供电公司电力工程部进行实习工作，转眼间我在电力工程部的实习就要结束了，四周的时间对刚刚加入供电公司的我来说是短暂的，但却让我获得了一些难忘的印象和体验，同时，我也对电力系统的施工部门有了初步的了解。

电力工程部是主要承担武汉电网建设、改造的施工单位，主要承建220kv及以下电压等级变电站及配套的送配电架空线路、电力电缆、光纤电缆等工程安装、架设施工和铁塔加工制造任务。工程部的工作辛苦，对技术性要求较强，而且是武汉供电公司电力专业覆盖面最广的部门，因此也是电力系统里

输送技术人才的摇篮。短短的四周时间里，在工程部领导的教育和培养下，在同事们的关心和帮助下，自己的工作、学习等方面都取得了一定的成绩，个人综合素质也得到了一定的提高。

我被分配到变电工程部的变电二次班实习。作为一名刚参加工作的新员工，面对新工作、新环境都是充满好奇和热情的，同时内心也有一些紧张与忐忑不安——毕竟自己是一个新手，对变电运行方面的专业知识几乎一无所知。但是，在班长和班里师傅们的悉心指导下，我还是受益颇多。通过在天河机场变电站、江夏东一园变电站施工现场的观摩学习，我对变电二次班组从电缆放线、接线、对线到线路调试与检测工作的基本流程有了一定了解，知道了变电站的基本构造、变电站建设的基本过程以及各种设备的主要用途。虽然在端子箱和控制室里接电缆线这样的工作没有让我们尝试，但我还是力所能及地做好扎线、刀闸分合测试等工作，增加了自己的实际工作经验。在被调到总经理工作部帮忙的几天时间里，我也认真做好领导交给我的每一项任务，得到了大家的好评。在实习期间，我时刻严格要求自己，自觉遵守工程部的各项规章制度，吃苦耐劳，努力工作，在完成领导交办的工作同时，积极主动地协助其他同事开展工作，并在工作过程中提高自身各方面的能力。

实习期间不仅是我积累工作经验的重要阶段，也是我努力学习的宝贵时间。“三人行，必有我师”。工程部的每一位同事都是我的老师，他们丰富的工作经验对我来说是一笔宝贵的财富。因此，在认真完成各项工作任务的同时，我也找来了相关的资料努力学习电力专业知识，尤其是变电运作和继电保护方面的知识，虚心向班里的师傅们学习业务技术，以便为今后的工作打下基础。作为新人，目前我所能做的就是认真工作、努力学习，在平凡的岗位上挥洒自己的汗水，焕发自己的青春与热情，使自己在基层得到更多的锻炼。

在变电二次班实习的这段时间，早出晚归地跟着师傅们跑工

地，让我体会到了电力系统基层工作的艰辛。同时，变电工人师傅们吃苦耐劳的精神也深深感染了我。紧迫的工期、繁重的任务以及艰苦的条件，在变电工人眼中已习惯为工作中最平常的一部分。他们常常为了送电要熬几个通宵，常常在工地一住就是一两个月。他们舍小家，顾大家，凭借团结拼搏的精神，上下拧成一股绳，用忠诚打造责任团队，用执行书写绚丽华章。这些奋战在电力建设第一线的变电工人师傅们无疑是最可爱的人！

此外，在工作中我还充分认识到了安全生产的重要性。从进电力工程部的第一天起，我们就开始进行安全教育。通过学习安全规程和安全事故通报，知道了有很多事故发生的主要原因是作业人员未认真执行安全操作规程，不按章作业，工作责任人现场查勘不到位。通过学习，强化了我的安全生产意识。在后来的实习过程中，我严格遵守在施工现场穿工作服、戴安全帽的规定，把“安全第一，预防为主”的思想落实到日常工作的每一个小细节中去。我想，这也是我在以后的工作中要充分注意的。

工作总结到位的词篇三

本人一直跟班担任七年级x班的数学教学，在教学期间认真备课、上课、听课、评课，及时批改作业、讲评作业，做好课后辅导工作，广泛涉猎各种知识，充实自己的头脑，形成比较完整的知识结构，不断提高自己的教学水平，严格要求学生，尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，学有所用，顺利完成教育教学任务。下面我就这一学期中所做的一些工作总结如下：

一、提高教学质量，认真上好每一节课

1、课前精心备课。认真钻研教材，对教材的基本思想、基本概念，每句话、每个字都弄清楚，了解教材的结构，重点与难点，掌握知识的逻辑，能运用自如，知道应补充哪些资料，

怎样才能教好。了解学生原有的知识技能的质量，了解他们的兴趣、需要、方法、习惯，学习新知识可能会有哪些困难，采取相应的预防措施。考虑教法，解决如何把教材内容传授给学生，包括如何组织教材、如何安排每节课的活动。

2、组织好课堂教学。关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的注意力，激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂气氛，课堂语言简洁明了，课堂提问面向全体学生，注意引发学生学数学的兴趣，课堂上讲练结合，布置好家庭作业，作业少而精，减轻学生的负担。

二、认真做好总复习工作

1、教师的板书与学生的板演

教师的板书应体现知识的发生过程，知识之间的纵横联系，对问题的解答要让学生看解题思路及学生参与情况，教师的板书布局要合理，层次要分明。

强化学生板演作用，让不同层次学生都有机会表现，因为学生板演可为教师提供反馈信息，如暴露知识上的缺欠，可弥补讲课中的不足，同时，也可以培养学生胆识，培养学生独立思考能力，促进记忆。

2、注重学生解题中的错误分析

在总复习中，学生在解题中出现错误是不可避免的，针对出现的错误，帮助学生进行系统分析，强化学生的薄弱点，同时，通过错误来发现教学中的不足，从而采取措施进行补救。错误从一个特定角度揭示了学生掌握知识的过程，是学生在学习中对所学知识不断尝试的结果，教师认真总结，可以成为学生知识宝库中的重要组成部分，使学生领略解决问题中的探索、调试过程，这对学生能力的培养会产生有益影响。

首先，要了解不同层次学生对知识的掌握情况，有针对性的进行讲解。其次，在复习过程中，提问是重要复习手段，对于学生错误的回答，要分析其错误的原因，加深对知识的理解和记忆。同时，课后的讲评要抓住典型加以评述。

3、关心学习上有困难的学生

对学习有困难的学生特别予以关心，反复采取措施，激发他们学习数学的兴趣，指导他们改进学习方法，帮助他们解决学习中的困难，使他们经过努力，能够达到大纲中规定的基本要求，成为一名合格的初中毕业生。首先，找他们促膝谈心，把教师的爱倾注给学生，通过热心、体贴、耐心的帮助，使学生体会到师生之间真挚情感，从而激发他们的学习信心。其次，在课堂教学中，特别在题目的选择上要有梯度，符合他们的认知水平，逐步使他们学习质量有所提高。同时，有计划、有针对性地做好课外辅导工作，并在班内开展学习中的互相帮助活动。

工作总结到位的词篇四

同志们：

今天，市委、市政府在这里召开全市科技与人才工作会议，主要任务是总结分析我市科技与人才工作的现状，表彰奖励为我市经济社会发展作出突出贡献的各类优秀人才，全面部署当前及今后一段时期科技与人才工作，更好地发挥科技与人才在推进“两个率先”、“两个提前”进程中的重要作用，为实现“大干三五年，奋力争进位”目标提供可靠的科技支撑和人才保证。根据会议的安排，我先讲三点意见：

一、把握形势，切实增强做好科技与人才工作的责任感和紧迫感

科技与人才工作在经济社会发展中起着基础性、战略性、决

定性的作用，历来受到各级党委、政府的高度重视。进入新世纪根据新的形势要求，提出并实施了科教兴国和人才强国战略。省、扬州市也分别多次召开会议，对科技与人才工作进行专题部署。我们一定要把思想统一到中央、省及扬州市对科技与人才工作的重大决策部署上来，充分认识加强新时期科技与人才工作的重要性和紧迫性。

1、科技与人才工作在经济社会发展中的作用越来越突出。近年来，我市围绕“两个率先”、“两个提前”目标，采取切实措施，加快科技创新步伐，加强人才队伍建设，科技与人才工作取得了显著成绩，先后被评为全国科技进步先进县市和全国科技进步示范县市，两次被评为省知识分子工作先进县市。科技的推动作用日益明显。2009年，共组织申报各类科技项目137项，认定立项61项，获科技资助1500万元，其中江佳电子、华伦化工、长青农化等5个项目被列入省攻关计划，诚德集团的“高温高压大口径无缝钢管新技术产业化”项目被列为省科技成果转化专项资金项目，获无偿资助1200万元；高新技术产业发展迅速，全市现有高新技术企业18家，其中省级15家，国家级3家，省高新技术产品68个，初步形成了机电、化工、环保等一批高新技术产品群，江佳电子等14家企业研发中心取得首批市级工程技术研究中心资格，批准成立国家博士后科研工作站设站单位1家、省博士后技术创新中心1家；全市申请专利380件，获得授权183件，继续保持苏中第一，并顺利通过省知识产权试点市考核验收，进入首批省知识产权工作示范市行列。人才的开发力度不断加大。注重引进人才，通过组织人才招聘团、参加人才招聘会、举办人才集市等形式，三年来共引进各类专业人才1900多人，年均增长超过20%；注重选拔人才，先后评选出有突出贡献的中青年专家41人，推荐申报扬州市优秀拔尖人才31名，省“333”工程培养对象15名，并有20人被评为省和扬州市专家，居扬州各县市之首；注重储备人才，分别建立了59人的海外青年学人信息库，1800人的经营管理人才、专业技术人才信息库，900人的农用实用人才信息库，并设立100万元的人才专项资金，主要用于科研攻关、成果奖励和人才的引进培养。

目前全市共拥有各类人才48000人，其中党政人才3425人，经营管理人才2329人，专业技术人才37098人，乡土人才5148人；专业技术人才队伍中，各类专家50人，中级职称10030人，高级职称1128人，已经形成了一支初具规模的人才队伍。

一、二产服务的仅占，且新兴行业、生产一线急需的专业技术人才相对紧缺，复合型、创新型、领导型人才相对匮乏，并存在人才紧缺与人才闲置并存、人才流失与人才难以合理流动并存的现象；科技与人才工作的投入还需加大，科技创新与人才培养、引进、使用的机制有待进一步完善，等等。对此，我们要认清形势，看清差距，切实增强危机感和紧迫感，进一步加大科技创新与人才开发力度，在激烈的竞争中赢得主动、抢占先机。

3、“科教兴市”、“人才强市”战略的实施越来越迫切。按照省委、扬州市委的部署，我市从实际出发，确立了“两个提前”的奋斗目标。实现这一目标，加快科技进步、加强人才建设，既是题中之义，更是关键之举。在跨越发展、争先进位的关键阶段，我们比任何时候都更加需要充分发挥科技与人才对经济社会发展的支撑作用、推动作用，比任何时候都更加需要深入实施“科教兴市”、“人才强市”战略。只有不断推进科技进步与创新，才能促进产业结构的优化和升级、提高经济增长的质量和效益，真正走上新型工业化道路；只有不断加快人才开发与利用，才能在与国内外合作、竞争的过程中掌握主动权、增强竞争力。全市上下要进一步解放思想，解放人才，解放科技生产力，充分发挥科技与人才对经济社会发展的支撑作用，把科技与人才工作作为优先发展之策、率先发展之本、领先发展之基，使科技优势转化为产业优势，人才优势转化为发展优势。

二、狠抓关键，全面提升科技与人才工作水平

当前，科技与人才已成为区域竞争的关键性因素。我们要认清形势，真正把科技进步作为加快发展的第一推动力，把人

才作为经济发展的第一资源，努力实现科技与人才工作的新突破，为我市经济社会发展提供强有力的支撑。

”和“省人才工作先进市”。

根据全市经济社会发展的总要求，今后3-5年科技进步的发展目标是：技术进步对经济的贡献率每年增长3个百分点，高新技术产业增加值占规模以上工业增加值比重达到30%以上；省级以上高新技术企业总数达30家以上，省级以上高新技术产品总量突破100个；专利申请总量突破1000件；创办扬州市级以上工程技术研究中心30家以上，基本建成以企业为主体的技术创新体系和政策支撑体系；技术创新人才队伍建设不断加强，万人拥有专业技术人员数达400人以上；科技进步综合评价指标在扬州名列前茅，进入全省前十强。

围绕上述指导思想与发展目标，今后一段时期，必须着重抓好以下五个关键措施：

一、大力发展以高新技术为主导的新兴产业

一、二类新药、粉末冶金、新型防腐涂料、绿色食品、无公害农药等高新技术产品的研制开发，努力形成一批高新技术产品群，带动新兴产业的发展壮大。在加快现有高新技术企业发展的基础上，积极引导和鼓励重点企业通过自主研发、产学研合作、引进消化吸收等途径，开发具有较高科技含量和市场竞争力的产品和技术。面广量大的中小企业要从拾遗补缺开始，主动寻找高科技企业，接受其辐射，为之配套，从技术含量高的产品入手，逐步形成产品群、衍生产业链、发展产业化。进一步加大科技攻关力度，引进、开发一批符合国家产业政策导向、适应市场发展需求、具有良好发展前景的重点高科技项目；积极组织星火、火炬、国家级新产品及“双高一优”等国家、省上争项目。力争在今后3-5年内，开发省级以上高新技术产品60-80个，实施火炬、星火项目15-20个；培育20-30家年销售收入超亿元的高新技术企业。到

“十一五”期末，电子信息、生物医药、环保器材、新材料等新兴产业产值占全市高新技术产业比重达80%以上。

二加快运用高新技术改造提升传统产业

工作总结到位的词篇五

来xx表有限公司(苏州办事处)已经有三个月了。在已经过去的一个约时间里，首先感谢公司给予我这样一个发展的*台和用心培养。感谢公司里同事给予工作上和生活上的督导和帮助。让我学到了很多的产品知识和与客户沟通的技巧及如何做人做事，并顺利的为下一步熟悉公司的产品和下一年的业务开展打下了坚实的基矗他们所有人都有很多值得我去学习地方，我从他/她们身上学到了不少知识，找到了自己身上的很多不足之处，每找到自己一个缺点我都会用日记本几下，下次注意不让自己犯同样的错误，让自己更加的成熟。

通过三个月来对公司产品和业务的熟悉，我也更加的认识到了，一个销售人员的知识面、社交能力和商务谈判技巧决定了销售人员的销售能力。为此，通过这三个月的工作积累。我认识到自己现有的不足和长处。

一、在产品专业知识方面：

1)产品知识方面：全面掌握了雷达物位计的原理，技术参数及各系列产品的应用工况，测量量程，压力，温度。掌握了产品的安装注意事项以及雷达物位计的调试技巧。

2)公司知识方面：了解我们公司的产品优势和其他竞争厂家的背景，业务状况分析，还了解了本行业的发展状况等。

3)客户需要方面：了解产品的市场，客户如何定位，客户对产品的要求及需求，客户对其他产品的态度和对于物位计液位计的需求和应用的行业。

4) 市场知识方面：了解潜在客户，重要客户，老客户，有意向的客户对于物位计液位计的需求量，以客户对其他产品的观点。

5) 专业知识方面：更深的学习了物位测量原理和物位的几种测量方式之间的优点缺点，更方便和客户进行业务上的交流，了解了整个行业在什么时候用到我们的产品，不同公司在新的一年里产品发展动向，以便更好的合作。

6) 服务知识方面：以坦诚的态度和客户进行交流，表达公司对经销商这块销售的有利之处，希望获取客户的信任和认可。

二、销售能力方面：

1) 谢谢公司给了我一个这样的发展的*台，通过这份工作，让我从大家身上学了不少的销售技巧，谈判能力和做人做事的态度，有了这些经验做铺垫，相信以后能够更顺利的开展自己的业务。感谢大家给我在经验积累上的帮助。

3) 自己工作中的不足。通过这么长时间的工作积累，主要表现在业务经验不够丰富，目标不够明确。工作的韧性和销售沟通技巧需要大大的提高，还有整个行业的知识面了解的太浅薄了，新客户开发能力比较弱，还有就是谈判上表现的不够强势，还有对自己的产品表现的没有足够的信心。希望能够尽快的提高自己的不足，发挥自己的优势，能更好的为自己以后的业务开展打好基础，提高自己的自信心和业务销售技巧。

4) 首先要调整自己的理念，和公司统一思想、统一目标，明确公司的发展方向，才能充分溶入到公司的发展当中，用积极向上的心态，学习他人的长处，学会谦虚，学会与上级、朋友、同事更加融洽的相处；最后我希望公司和及个人都有更大的发展空间。

虽然对自己的工作状况不是很满意，但人要往前看，新的一年做好规划，期待明年的年终会有更好的表现。最后，在这新年来临之际，祝公司未来发展一路顺风！大家事业有成，心想事成！

不知道已经几年没有写年终总结了，记得最后一次写还是几年前干设备管理时的事情。自从近年从事销售后，很多事情变得不同了。

说起来，毕业将近六年了，回顾一下所走过的路，弯路不少，至今不算成功，或许在父亲眼里我还不如刚刚毕业的弟弟。曾在冲焊车间里无所事事，曾在滚压车间里东窜西跳，曾在水泥车间里爬上爬下……也许是我流年不顺，也许是我天生愚钝，总而言之所走之路颇为坎坷。不知是厌倦了荒郊野外的生活，还是逼迫自己去挣大钱，近年迈入了销售的行列。如今看来，改变不小，经济上却不曾有大的改观。还好目前的收入比前几年稍高，这一点也是让父亲欣慰的，可还是总是唠叨不稳定之类的话，在老一辈人眼里或许只有教师，医生，公务员，或者是国企等才是上优之选吧。而我也只能在我选择的路上继续前行，还好20xx年相比20xx年有所进步，天道酬勤还是有一定道理的。

进步一：业绩

20xx年主要业绩支撑为离心泵的销售，真空泵部分尚待提高。20xx年我的客户主要构成为直接用户和配套客户，由于山东经济面下滑，尤其是制造业的低迷，导致今年很多项目暂缓甚至停建，所以以后直接用户的招投标竞争越加白热化，反而是很多做节能投资公司迎来了春天。何故？业主没钱买设备，怎么办？有人出钱买设备给你用，条件只有一个——每年节约的电费拿出一部分给我。可别小看这部分，牵涉到节能投资型公司的利益问题，再此就不详说其收益高低了。

回头看了一下20xx年的出差费用，比20xx年高出不少。还好产出也是相当可观的，算勉强完成了任务量。手段不多，跑的勤是关键。作为初级水*的销售，也唯有增加客户基数来提高业绩了。或许过阵子就以增加成功率为目标了。

进步二：技术

谈到工业品销售，不得不说一下技术型销售。卖卫生纸可能不需要很深的知识，卖泵就需要你了解一些专业知识了。离心泵最基本的扬程、流量、入口压力、介质粘性、介质温度、密封类型的选择、气蚀余量等一些参数必须知其本质，真空泵则需要理解抽气速率和吸入绝压最基本的概念，甚至需要你懂得分子量的计算等。这些技术知识可能对于海友大部分搞技术的是小菜一碟，对于刚刚入行的销售人员（机械专业）还是有一定难度的。回厂培训的两个半月只是简单的热身，对此有一个概念，具体深入到客户对销售人员的要求时，还需要销售人员不断的学习充实自己。如此才能更好的为客户选择更合适的泵型，选择更合适的密封方案等。这些专业素养除了与客户不断沟通加深提高外，还需要扩大知识面来提高自己，而海川就是一个非常好的地方。只恨自己结识海川有点晚。海川存在的意义非常大，利人利己。再此顶下海川，也感谢为海川默默奉献的站长、版主，当然更重要的当属海友。

不足：业务能力

活到老，学到老。无论是从事技术，还是从事销售，我相信都有我们学不完的知识。作为公司的一颗螺丝钉，也只有不断的主动积极的学习方能不断提高自己的业务能力。具体到细节，我以后着重提高的能力是专业知识和为人处事。专业知识大到离心泵和真空泵产品本身的应用领域以及不同行业的某工段某工艺对泵的要求及需求量。为人处事这方面更是没有上限，人无完人，我能够做的也只有尽量提高自己的素质。尽量与人为善，尽量耐心点，尽量让客户更加满意。

展望20xx□