

2023年车间班长竞聘演讲稿 班长竞聘演讲稿(大全5篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

车间班长竞聘演讲稿篇一

你们好！

我是来自xxx的xx□这次能站在这参加我们班的班长竞聘，我感到非常荣幸和骄傲！应为班长，身为一班的最高指挥官，身处高位，且带领全班前进。简直就是梦寐以求的工作！

我小学时就非常的向往班长这个职位，可惜我觉悟的晚，当我眼馋班长这个职位的时候，已经没有机会了。但是还好我们已经毕业，我又迎来了一次机会。我整个暑假都期待着在这次的竞选中大展身手，希望大家记住我，我是xx□

在漫长的暑假等待过去后，我们终于在xxx中学相遇了。俗话说“十年修得同船渡。”那么我们能在xxx中学同窗三年又是多久缘分呢？我们注定了在这里相遇，成为一个集体。但是我们虽然已经到了一起，但还只是一盘散沙的状态。群龙不能无首，我们需要一个“首领”！一个领导者！一位班长！

在过去的的时间里我曾一直担任学习委员、组长及语文课代表的工作。

作为组长，我平时认真的管理着我们自己的小组，对于作业的收集和知识点背诵的过关我从来都是一丝不苟的完成。

作为语文课代表的时候，我就是语文老师的得力助手，在语文老师布置任务的时候，积极的将任务发布下去，在每天的最后一节课把每天的作业都认真的写在黑板的角落。虽然我严格认真，但是如果有些同学有没法完成的作业，我也会尽量等待，并积极的帮助他，指导他完成作业。

至于在学习委员的工作中，我的成绩一直都是班上的名列前茅，但是我却从不会只顾着自己一人往前冲。要是学习委员只是为了学习好而存在，那就和一件漂亮的摆设差不多了。当同学来向我求助学习上的难题的时候，我会认真的为他们解答。当有同学成绩下滑时，我会热情的邀请他一起学习。学习委员的作用，就是带动整个班级的学习气氛。

在担任了这些职位一段时间后，我想到，既然已经担任了那么多的职位，我的学习能力和领导能力也得到了一些提升，但是身为组长的我到底还是管理的小众。我想更加提升自己，我想要来担任班长的职位！在这样的职位，我能更好的将我之前的经验运用起来，能在领导大家的同事，关心大家的学习，传达老师的要求和同学们的愿望。

我想成为班长，我也要成为班长，希望同学们支持我，我不会让你们失望！

车间班长竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

我叫，今年21岁，在我这***年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今

天，我感谢在座的各位领导能给我一个这次竞聘副站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些年来，我先后从事过加油站加油员、加油站计账员等职位，今天，我竞聘的加油站是巴州加油站副站长，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

（一）有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

（二）良好的人际关系

至今为止，我工作已经有**年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们***市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今***公司，***林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

（三）安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作中拥有很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

各位领导如果这次我竞聘***加油站站长一职成功，我将在**加油站开展如下工作。

（一）稳定客户，做大销量

- 1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
- 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
- 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
- 4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。
- 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。
- 6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

（二）强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

（三）抓规范化服务，树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

各位领导，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在此次竞聘中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我们***加油站的发展做出积极的贡献。

车间班长竞聘演讲稿篇三

大家好！

作为一名竞聘者参加竞聘加油站站长一职，我觉得很惭愧。提高服务的重要性有目共睹，是每位干部职工的共识，可是为什么总是说的多做的少呢？究其原因是多方面的，但根源还是人的因素在作怪，“不好意思、难为情、放不下架子……”只要这样的意识存在，我们的优质服务就是空谈，所以我决心，从我做起，从南站做起，星级服务，使“青年文明号”倡业、树德、争优、践诺、建制、创效的十六字方针真正落实到位，追赶先进，超越榜样。去年，经过竞聘，我担任了联星加油站站长一职，不过只短短一年的时间，我

竟然还要站在这里参加竞聘，这就明显的表明我在这一年的时间里工作的好坏情况。

新鲜的事物总是伴随着全新的契机，伟大的企业、伟大的改革，通过这一制度的不断完善，必将对深化加油站用人分配机制起决定性的作用，为企业的做大、做强奠定良好的基础，又一次面对竞聘，我心中兴奋之情无以言表，去年的失利带给我深深的思考，激励我在工作中更加努力，因为失败是成功之母。通过这一年的不断自我更新、自我调整，我自感与去年相比，应变能力、组织能力、协调能力、处事能力都已提高，所以我决心在今年的竞聘中一展身手，完成我心中的抱负，让美梦成真。

今年我参聘的加油站是公司的标杆站——南站。面对竞聘我信心十足，自认为具备了应聘的条件，从南站建立开始，下管道、控地面、立罩棚……处处都留下我的足迹和汗水，我对南站的每条线路、每段管线甚至每处接头都了如指掌，烂熟于胸。开业以后，又因工作需要从维修调到南站，加过油、当过班长、代理过站长，将近一年的工作使我对站内站外情况十分熟悉，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

如果我竞聘成功，我将努力做好以下工作。

第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争越来越成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才能在市场竞争中立于不败之地。在去年的竞聘中我提出了站长前台服务制，加油员站位服务制、早晚点验制、服务评分制等具体措施，要坚决落实下去，严抓、严管，突出“严”字，从严治站，用两个月的时间使我提出的各项制度成为每位南站职工的行为规范，使之成为理念。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，站内设监察站长一名，主抓日常服务、卫生工作，定立服务十分制，每日由站长组织抽车看服务，达不到

标准扣减一分，每扣一分罚款10元，累计扣满十分者，予以辞退，交回公司。面向用户公布监督电话，站内设投诉处，对用油数量较大或有政治影响力的客户发放监督卡(附有样本)，随时接受监督，无论谁发生有效投诉，给公司造成不良影响的，上报公司建议辞退。面向公司上至站长下至职工层层订立服务责任状，并上报公司，如工作中发现未能做到，自愿扣减全月工资，两次达不到我愿自动辞职。工作中推行特色服务、精神服务，建立健全用户档案，要求全站职工对三次来站的大用户要知其名，认其人，使他们真正找到上帝一样的感觉，向用户发放救助卡，帮助他们解决一些力所能及的困难，让他们信任我们，支持我们。

第二，开扩视野，拓展市场。全站工资实行二次分配——升油工资，真正体现多劳多得，少劳少得的原则，提高职工的积极性，编制包月任务卡，上至站长、下至职工分配额外销售任务，如完不成任务只发放实际月工资的百分之七十，促使职工主动走出去推销油品。日常业务上建立营销台帐，每日分析全天营业情况，发现问题及时解决，发现有利因素及时出击，站内设立信息奖、点子奖，每月从全站工资总额中拿出部分资金用于奖励那些提供对经营有益、对站务工作有贡献的好信息、好点子，激发职工的创造热情，如条件允许，多印发宣传单，我将组织职工走上街头宣传我们的企业，宣传我们的油品，使石化品牌深入人心。同时我认为南站地处城乡结合部，左右有两座个体加油站，竞争压力很大，而且距黄土坑站不远，竞争较为激烈，根据这一情况，在拓保市场方面首先要禁止内部无序竞争，一至对外，工作中要多和黄土坑站沟通，找差距、想对策。今年我利用休息时间曾多次考察过这两座加油站，服务质量一般，加油环境一般，但经营手段灵活，价格较低，搞有奖销售，多元化服务为零。与我正规大站相比，人员素质不如我们，硬件条件不如我们，但我们经营手段死板，同样多元化服务为零。这种现状对我们控制市场构成威胁，单站效益下滑，所以我认为我们除了努力提高服务质量，还应该向多元化服务上下功夫，如政策允许，试想我们能否取消南站车库，将其改造成商店及洗车

场，来吸引用户，我想这样会大大增强我们的竞争能力。联星加油站是一座小型家庭式承包性质的加油站，因10月中旬至11月上旬油站镀锌管改造，停业了一个月，故1-11月份只完成销售量882吨，离年销售量1200吨相距甚远。

自从竞聘方案出来之后，看了里面的内容，我充分认识到社会竞争的激烈。在担任站长的一年里，从每个月的考评情况可以看出我在规范化服务及卫生工作，还有台账管理等方面屡次犯错误。这里虽有少量的自然因素，但大部分还是在自己本身，思想上不够觉悟。如果，这次能竞聘成功继续担任联星加油站站长，我将在卫生及台账这二大方面下苦功夫，克服自然因素、提高思想觉悟，积极努力完成公司下达的各项任务。

车间班长竞聘演讲稿篇四

大家好！

首先，感谢公司领导给我这样一个公平、公正、公开的竞聘平台，给我这样一个展现自我的机会。我叫xx来自xxx站，xxx年出生，20xx年进进中石油后，前后在基层加油站工作8年。多年的基层经历，让我积累了较为丰富的工作经验，并深信自己具有胜任加油站站长的能力和素质。

在这次站长一职的竞聘中，我以为自己具有三个方面的上风：

一是善于在工作中提升责任意识。自跨进中石油这个大家庭，我始终对工作布满强烈的责任感和事业心，重视在干中学，在学中干，不断提升业务素质和工作能力，初步了解和把握了加油站各项基础管理知识。

二是乐于在服务中提升沟通能力。我性情开朗，心胸豁达，与人为善，不但熟习加油站各类客户，还善于捉住客户的心理，积极与他们沟通交换，发展和动员他们成为我们的虔诚

客户。

三是勤于在学习中提升工作水平。多年来，我以站为家，带着这份情感，内心总会迸发出一种强烈的学习动力。平时，我重视理论和业务学习，不管工作再忙再累，都定时学习经营管理、安全生产和各种规章制度，逐渐熟习了加油站各项业务，并把握了一定的管理知识。

一、优字当头，全力规范服务。只有为顾客提供优良满意服务，才能不断(提升加油站的竞争力。我将带头加强与消费者的沟通，微笑服务、主动问候、询问需求，创造干净卫生、舒适靓丽的消费环境，为顾客提供细致周到服务。同时，努力完善加油站服务功能，增加便民设施，为客户提供道路指引、景点介绍、酒店住宿等服务信息。

二、量字领跑，努力拓展各项业务。在成品油销售上，不断创新营销理念，完善服务措施，为顾客提供放心油、舒心油，稳固老客户，拓展新客源。在非油品销售上，巧做商品配备文章，掌控顾客需求，丰富品种，科学摆设商品，从而吸引客户的眼球和增强客户的购买欲。并综合斟酌消费群体和往年客户需求，制定公道营销方案。

三、严字为先，倾力加强安全管理。安全工作是一切工作的保证。在抓好明火防范的同时，做好防盗、防抢、防欺骗等工作，层层落实安全生产责任制，完善安全设施，落实安全措施，确保安全工作万无一失。

各位领导，各位评委，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我渴看成功，但尽不躲避失败。不管结果如何，我都将以更加饱满的热情，更加务实的作风，更加优良的服务，为我们加油站和公司的发展做出积极贡献。

我的演讲完了，谢谢大家！

车间班长竞聘演讲稿篇五

大家好，很荣幸今天我能站在这里竞选班长。

我认为班长是一个班级中非常重要的职务，它对上负责向老师传达学生的意见和建议，对下要告知同学们老师和学校最新的活动和信息，对外要维护班级的荣誉和利益，对内要维护班级稳定、同学团结。班长要有高度的责任心、良好的沟通和组织能力，要能把一个班级团结成一个温暖的大家庭。班长是一个很光荣的职位，同时也是比较辛苦的职位。我竞选班长，就是希望能在服务于大家的同时，也能不断的锻炼和提高自己。

我初中、高中在班上都是班长，这些经历给我提供了丰富的经验，同时也是我的一个劣势，大家一定很奇怪为什么在别人那里是优势的东西我会说它也是劣势，因为我当了六年班长，有些东西可能已经在我脑子里形成定式，但大学是另外一个起点，会遇到一些表面看起来一样但实质不一样的事件，那么我可能就会犯错，但是我相信如果我成功当选的话，大家肯定会帮我改正的。个人觉得我的优势不是以前当过班长，而是我的性格，我是那种内向兼外向但偏外向的人，内向使得我能够先思而后行，冷静果断的处理各种繁琐事物；外向，使得我热情奔放，团结各位同学，敢于迎接新的挑战。我的个人爱好是摄影，我是一个拿得起放不下的人，喜欢美好，讨厌离开和分别，想用我的眼睛记录下所有的美好，这也使我更加珍惜和热爱眼前的生活。

如果我成功的当选班长，那么我将首先做好以下几个方面：

1. 协助学习委员做好早自习和晚自习的工作。大家都是本科线旁边进来的，我想不甘心是我们共同的痛，所以我们不能偷懒，我们要证明我们自己，不管在哪里，我们都是最棒的。
2. 协助组织委员开展各种活动丰富大家的生活。我们学的是

酒店管理专业，相信对这个专业有所了解的人都知道，这个专业的竞争力体现在两个方面，一个是我们的英语水平，还有一个就是我们的社交能力，只有多多交流，我们才能提高我们的社交能力，同时也能让大家在交流中快快熟悉，成为一个整体。

3. 协助劳动委员做好保洁工作，我相信一个好的环境对大家的学习和生活是有益的，同时也会为我们班赢来更多的荣誉。

以上仅仅是我的一些个人的想法，来到大学，我们面临的是新的生活和重新开启的人生，各种各样的挑战接踵而至，而不断的接收挑战，超越自己，恰恰是生活中最精彩的部分，我不敢说自己一定会的多好，但我一定会抱着学习、认真负责和积极的办事态度去面对未知的一切，对于和我意见不一样的人，我会认真听完他们的想法之后再综合考虑我的想法，然后对其进行完善，并随时与外界保持足够的沟通和交流，第一时间根据事态的发展调整我的方案，希望大家能给我一个让它变成现实的机会，我坚信我可以胜任班长这个职务，同大家一起为青春人生鲜艳上色，把人生的画卷涂抹的绚丽辉煌！谢谢大家。