

2023年业务经理签合同 业务合作合同(模板6篇)

合同内容应包括劳动双方的基本信息、工作内容与职责、工作时间与休假、薪酬与福利、劳动保护与安全等方面的内容。那么合同书的格式，你掌握了吗？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

业务经理签合同 业务合作合同篇一

法定代表人： _____

乙方： _____

法定代表人： _____

一、合作宗旨：

促进科学技术产业化发展，充分利用甲方广泛的市场资源优势 and 发挥乙方科研平台能力，实现技术研发与市场营运的直接联盟。

二、合作范围：

1. 多媒体软件，硬件的开发。

产品的市场营销。

3. 网络工程。

4. 网络营运。

三、合作方式及条件：

1. 甲方以现有的市场营销网络及社会资源为基础，更进一步的开发市场潜力，逐步形成一个规范化，全国性的营销网络。
2. 甲方根据社会需求，收集和承接企业应用软，硬件的开发项目。
3. 乙方利用强大的技术开发力量，开发甲方新承接或者甲，乙双方共同确立的项目。
4. 乙方应配合甲方做好技术咨询及在开拓业务进程中提供技术支持。

四、权力义务

1. 属于甲，乙双方共同策划，共同开发的项目，其所有权属于甲，乙双方共同拥有。
2. 属于乙方单方承接的开发项目，其所有权属于乙方拥有。
3. 在双方合作过程中，甲、乙双方无权干涉对方企业内部管理。
4. 双方应以诚信为本，互相交流和切磋业务动作状况，以便互相促进。

五、利益分配

1. 属于双方共同开发的系列产品，由双方协商市场价，按税后利益的____%比例分成，此分成比例可每半年调节一次，根据合作情况协商调整。
2. 属于乙方单方开发的产品，甲方如有兴趣合作，可在双方协商后，另外确定合作方式和分成方式。

六、共同开发项目的成果归属与分享

1. 一方转让其有专利权的，另一方可以优先受让其共有的专利权。
2. 合作各方中，单方声明放弃专利申请权的，可由另一方单独申请。
4. 一方不同意申请专利的，另一方不得单方申请专利。
5. 在特殊情况下，当事人各方还可以在合同中规定对技术成果权的分享份额以及各自享有的专利申请权，将对在技术开发的各主要阶段产生的研究开发成果，约定各自_____享有的权利。

七、保密条款

1. 甲、乙双方所提供给对方的一切资料，专项技术和对项目的策划设计要严格保密，并只能在合作双方公司的业务范围内使用。
2. 甲、乙双方公司的全部高级职员，研发小组人员将与合作公司签订保密协议，保证其在就业期间和研发期间所接触的保密资料，专项技术予以保密。
3. 凡涉及由甲、乙双方提供与项目，资金有关的所有材料，包括但不限于资本营运计划，财资情报，客户名单，经营决策，项目设计，资本融资，技术数据，项目商业计划书等均属保密内容。
4. 凡未经双方书面同意而直接，间接，口头或者书面的形式向第三方提供涉及保密内容的行为均属泄密。

八、其它

1. 甲、乙双方在执行本合同时发生争议，可通过双方友好协

商解决，若经双方调解无效，可向有关_____机构提请_____。

2. 本协议未尽事宜，双方协议订补充协议，与本协议同样具有法律效应。

3. 本协议一式两份，双方各执一份。

4. 本协议经双方签章生效。

甲方：_____乙方：_____

地址：_____地址：_____

法定代表：_____法定代表：_____

签定地：_____签定地：_____

业务经理签合同 业务合作合同篇二

乙方：

甲、乙双方经共同协商，就乙方介绍给甲方事项达成发下协议：

一、合作事项：乙方介绍并协作甲方获得（以下简称该物业）的独家销售代理权。该物业归 全权所有。

二、合作期限：从 年月日至 年 月 日止。

三、甲方需充分运用自身资源(包括门店推荐、广告宣传、网络宣传、主动推荐等方式)为该物业寻找买家。

四、甲方负责带意向客户实地考察及介绍该物业。

五、甲方负责与意向客户商谈该物业各项销售条件，并做为

中介方促成该物业销售及签约。

六、乙方须为甲方的中介服务提供各项支持，协助甲方尽快成交该物业。

七、如该物业成功独家委托给甲方销售，且该物业经甲方销售成功，则甲方在收到该物业销售的'销售代理费后，应支付实收销售代理费的20%给乙方作为业务介绍费。

八、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份，均具有同等法律效力。

甲方(签章)： 乙方(签章)：

签约日期：年 月 日

业务经理签合同 业务合作合同篇三

乙方：_____。

一、工作任务

甲方根据生产实际需要，聘用乙方在岗位从事工作，担任职务。

二、合同期限

合同期限为_____年___个月，自_____年___月___日起至_____年___月___日止。其中前___个月为试用期。

三、工作时间

经劳动行政部门批准实行不定时工作制。

四、工资待遇

1、工资收入构成：

乙方的工资收入由底薪提成两部分构成。

底薪：元月；

提成：按签约工程总造价%计提。

工资发放方式：

____日发放；

2、试用期满后，经考评合格者录用为本单位正式业务经理，本公司负责该人员五险一金。

3、双方约定的工资标准不得低于示____区最低工资标准。乙方的工资待遇调整按甲方工资分配制度和管理办法执行。

五、业务考评

2、充分完成上级领导交与的任务；

3、试用期内甲乙双方均有权选择解除本合同；

4、考核业绩未达标的业务经理，公司有权与其解除聘用合同；

5、考核业绩未达标的业务经理，有权选择离开本公司或者转为本公司兼职人员。

六、违约责任

1、由于甲乙双方任何一方的过错造成合同不能履行或者不能

完全履行的，由有过错的一方承担相应责任；双方均有过错的，根据实际情况，由双方各自承担应负的责任。

2、甲乙双方任何一方违反合同条款，均应向对方支付违约金；给对方造成损失的，应根据后果和责任向对方支付赔偿金；合同一方因不可抗力未能履行合同并给对方带来损害的，不承担相应责任。

七、合同争议处理

发生劳动争议后，甲乙双方应积极协商解决，不愿协商或协商不成的，任何一方均可向本单位劳动争议调解委员会或工会申请调解，调解不成的，方可向劳动争议仲裁委员会申请仲裁，对仲裁裁决不服的，可以自收到裁决书之日起____日内向人民法院提起诉讼。

八、双方需要约定的其他事项：

九、本合同其他条款和未尽事宜按集体合同约定或国家有关法律法规执行。

十、本合同签订后，甲方应在____月内办理合同鉴证手续。本合同一式3份，双方各1份，员工本人档案存入1份。

十一、本合同自双方签字盖章之日起生效。

十二、下列材料为本合同的附属文件，与本合同具有同等效力：

业务员岗位职责说明；

甲方：_____乙方：_____

法定代表人：_____法定代表人：_____

业务经理签合同 业务合作合同篇四

甲方：东莞市泓毅物业投资有限公司（广发地产中介服务公司）

地址：东莞市寮步镇香市路一号

乙方：

地址：

二、合作事项

乙方将受托代理之客户介绍给甲方，由甲方向该客户推荐适合该客户所需要的物业，并且由甲方带看该物业，甲、乙双方须共同促成中介业务的成交，成交后甲、乙双方各按照总佣金的50%的比例分成。

三、乙方推荐之客户的情况

1、客户姓名：

2、身份证号码：

3、客户具体需求：

四、甲方推荐之物业的情况（本条由甲方带看后填写详细内容，客户签名确认）

物业1： 物业2：

五、双方的权利和义务

甲、乙双方共同做出如下承诺：

后仍须按照上述约定的比例进行佣金分成；

3、甲方保证不采取任何形式单独带看乙方推荐之客户（经乙方允许除外），如有违反，成交后仍须按照上述约定的比例进行佣金分成。

六、本协议书一式二份，甲乙双方签字后即生效，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方签章：

乙方签章：

20__年__月__日

业务经理签合同 业务合作合同篇五

乙方：

一、甲方招聘乙方为承包制业务员（非甲方员工，双方不存在劳动关系）。

二、承包期限范围：自____年__月__日起至____年__月__日止，共__年。承包范围：____区域。

三、出售价格：按双方确认的甲方统一价执行。

四、任务指标及考核

经公司对市场充分调研签订全年完成公司指定的指标__万。并分解到月任务为以下分解表。连续____个月完不成指标，甲方有权单方面取消合同。

五、双方权利和义务

(一) 甲方：

- 1、甲方收取乙方承包保证金_____元
- 2、甲方必须向乙方提供合格产品(按甲方执行的质量标准)；
- 3、统一价必须合理，与其他销售业务承包人相同；
- 5、甲方在明确知道乙方销售地域(指县级市区及乡镇)设有销售点的，不得再另行发相同货物销售到该地域。
- 6、甲方负责给乙方提供相关货物发票，费用由乙方承担。

(二) 乙方：

- 1、乙方必须严格按照双方确定的统一价执行；
- 2、按照先付款后发货执行；
- 3、乙方要货必须发书面通知给甲方；
- 4、营销策略由乙方自定，由甲方知道协助，不得转包。
- 5、未经甲方同意，乙方不允许在授权范围外销售，否则视为窜货。

七、违约责任

甲乙双方如有违约，按合同法有关规定解决，违约方应当承担违约金为签订任务数总额的10%。

八、争议的解决方式

因本协议发生争议时，双方应协商解决，协商不成时，向甲方所在地法院起诉解决。

九、双方约定的其他事项

双方未尽事项协商解决。

十、本协议自签字起生效。协议正本一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章） 法定代表人：（盖章）

年 月 日

（附身份证复印件） 年 月 日

业务经理签合同 业务合作合同篇六

本文是由上传的：语音业务合作协议。

甲方： _____

公司地址： _____

业务联系人： _____

联系电话： _____

乙方： _____

公司地址： _____

开户银行： _____

银行帐号： _____

业务联系人： _____

联系电话：_____

1. 基于双方各自的技术和资源优势，乙方向_____电信公司的用户提供各类信息服务与应用服务。

2. 甲方利用其业务平台和支撑系统，向乙方提供有偿的代计费 and 代收费服务。

3. 甲乙双方本着诚实、守信、合作共赢的原则，共同遵守相关业务管理规定和双方签订的合作协议，为用户提供优质服务。

1. 甲方有权审核乙方提供的电信增值业务经营许可证、资信证明、营业执照、资讯来源及银行帐户等与正常业务经营相关的资料。

2. 根据合作项目内容要求提供语音平台资源及相应的码号资源。

3. 在乙方提交相关业务文档资料和需求后，甲方应在10个工作日内给予乙方答复。

4. 甲方有权对乙方策划的信息内容进行审核，并拒绝发布不适宜的信息。在业务开展中，一旦发现乙方或其用户通过乙方发送非法信息，有权要求乙方立即采取相应措施进行规范。

5. 甲方提供其_____、_____客服系统作为业务的辅助投诉受理中心。甲方对有关网络通信问题引起的用户询问和投诉承担责任。甲方有权将该业务中产生的各种非网络通信问题引起的用户咨询和投诉转到乙方处理，并有权督促乙方妥善解决客户投诉。甲方将在收到用户投诉之时起12个小时内将投诉资料提交乙方，如用户投诉情况严重的，给甲方造成严重的经济和名誉损失的，甲方有权单方面中断双方的合作，并要求相应的赔偿。

6. 由甲方负责进行计费，计费结果以甲方数据为准。

7. 甲方允许乙方在进行业务推广时，以_____品牌推广该合作业务，但不得涉及甲方的公司名称及其他品牌。

8. 甲方有权制定有关业务的管理办法、考核条款、客户服务标准文件以及多平台合作连带惩罚条款，并要求乙方遵守和执行。甲方将按以上规定对乙方进行定期的考核，并根据管理办法及相关文件采取末位淘汰制，并有权单方面中止和乙方的合作业务。

9. 甲方有权根据_____市场的具体情况制定相应的限费措施，并要求乙方遵照执行。

1. 乙方须持有相应的增值电信业务经营许可证，保证该许可证在本协议期间持续有效。并向甲方提供资信证明、营业执照、资讯来源及银行开户许可证等与正常运行相关的资料，保证所提供的信息服务的资费符合国家有关主管部门的相关规定。

2. 根据合作项目内容要求提供相应资源及来源资质文件，开通专家热线类的项目则要求提供专家资质证明文件。

3. 负责合作业务的宣传策划、拓展推广、业务运营工作，由此所产生的费用由乙方负责。

4. 乙方所有对外宣传的资料都必须提交甲方审批签字后方可对外投放，否则，由此引起的一切不良影响由乙方负责，给甲方造成一定损失的必须给甲方相应的经济赔偿。

5. 负责本合作业务的有关业务投诉和客户回访等，乙方就在收到甲方转交的投诉后，应立即回复用户，并在48个小时内最终妥善解决用户投诉并回复甲方。

6. 负责及时提供合作业务所需的信息源和数据，乙方保证提供给甲方的资料不侵犯任何第三方的合法权益，否则，由此产生的争议及纠纷由乙方全权负责。

7. 乙方提供的信息服务的内容发布遵循“合法、健康、准确”的原则，严格遵守《中华人民共和国电信条例》和有关法律、法规，严禁提供如下信息内容：涉及国家机密和危害国家安全的内容；违反国家民族政策和宗教政策的内容；有损于社会秩序、公共道德及他人合法权益的内容；黄色、淫秽、色情的内容。

8. 乙方提供的信息内容问题或广告内容不当引起的纠纷，由乙方承担全部责任。

9. 协议到期后若不续签或中途协议终止，乙方应对正在开展中的业务仍应负责，本协议的相应条款仍具有约束力，否则，由此产生的一切后果由乙方承担。

10. 乙方在业务经营中的行为必须符合本协议及_____电信语音业务即_____业务的相关规定。

11. 由非网络问题所引起的客户投诉及退费，由乙方负责，并在48小时内最终妥善解决。

1. 甲方享有用户使用合作业务产生的通信费用，并负责合作项目的计费工作。

2. 甲乙双方以合作业务所产生的实际信息费，在扣除_____ %的坏帐后，甲乙双方按_____：_____的比例分成，即甲方占_____ %，乙方占_____ %，双方各自承担所应缴纳的税费。

3. 如果乙方需要甲方提供技术力量，协助开发业务技术流程，则甲方可为乙方提供技术支撑并收取_____ %的制作费用，

即双方按_____：_____的比例进行分成结算。

4. 每月产生的信息费以甲方计费帐务系统统计数据为准，甲方按月向乙方发送付款征询函，将每月合作业务所产生的信息费分成情况发送给乙方，若乙方对数据有疑义，双方可就相关项目进行核实以确保计费准确无误。

5. 在甲方的计费系统里，通话时长超过1小时为超长话单，或少于3秒的称为超短话单，由系统自动扣除，此部分费用不计入信息费收入，不参与分成。

6. 甲方与其它运营商合作所产生的信息费，在扣除坏帐及其它运营商代收费后，按实际收入与乙方进行分成，该部分信息费结算日期根据所合作的运营商具体的结算及结款期为准。

7. 如果甲方实付金额与应付金额出现差异时，其差额将在下月结算日由甲方进行补/退费调帐处理。

8. 结算时间：每月的28日为双方结算日。结算数据为：上月21日至当月20日的数据。正常情况下sp应在次月5日前收到甲方发出的上月计费征询函，sp若于次月10日仍未收到帐单，则应于每月15日前与受理部门联系，否则视为收到，过期不予重发。若sp对结算金额无异议，则双方进行资金结算。如sp有疑异则可要求对帐。

9. 在收到付款征询函后，乙方应于5个工作日内开具正式的税务发票，甲方在收到乙方开具的正式税务发票后7个工作日内将乙方分成款汇入乙方指定的银行帐户。

1. 同时为有效配置电话平台资源和市场资源，提高业务服务质量，促进_____电信电话信息服务业务的健康发展，甲方制定了《_____合作管理办法》，乙方同意并接受其约束。甲方根据《_____合作管理办法》中sp考核机制对sp进行综合考核，对业务发展停滞或出现严重违规的乙方予

以处罚，直至中止合作，强制退出。

2. 为了给新进入的sp提供公平竞争基础，新sp在接入后第四个月开始参加考核。

3. 《_____合作管理办法》考核部分的相关规定：

(1) 若乙方连续两月收入低于_____元，甲方向乙方发出警告一次；若乙方第三月收入仍低于_____元，甲方有权单方面中止合作。

(2) 乙方在收到甲方警告后，若出现违规行为，甲方有权单方面中止合作。

(3) 在中止合作协议后，甲方为乙方提供一个月的缓冲期，在此期间乙方除继续向用户提供服务外，乙方必须在其站上显著位置发布即将服务的公告，并配合甲方做好相关客服工作。

4. 在合作期间，若乙方出现违反《_____合作管理办法》的行为，甲方将根据该管理办法相关规定，追究乙方违约责任。甲方有权根据业务发展的需要，对《_____合作管理办法》相关条款进行修订。

未经对方书面许可，任何一方不得向第三方提供或披露本协议内容及与对方业务有关的资料和信息，法律另有规定的除外。

1. 甲乙双方任何一方若违反本协议任何条款均视为违约，并因此给另一方造成直接损失由违约方承担。

2. 本合同项下违约方应承担的损失赔偿责任（包括违约责任及赔偿责任）以对方的直接损失为限；任何一方均不对对方未实现的预期利润或利益、商业信誉的损失、数据的丢失、

第三方损失以及其他等间接损失承担责任。

甲乙双方因本协议的履行而发生的争议，应由双方友好协商解决。协商不成，任何一方均可向甲方所在地的人民法院起诉。

1. 因不可抗力导致甲乙双方或一方不能履行或不能完全履行本协议项下有关义务时，双方相互不承担违约责任。但遇有不可抗力的一方或双方应于不可抗力发生后15日内将情况告知对方，并提供有关部门的证明。

2. 本协议所表述的不可抗力是指：国家政策法规或国家主管部门有关规定的改变；战争、地震、火灾、水灾、台风及其他自然灾害；由于不能预见并且对其发生和后果不能防止、避免或克服的其他事故。

1. 本协议有效期为壹年，自双方法定代表人或授权代表签字并加盖公章之日起生效。

2. 本协议期满后，双方如无异议，协议将自动顺延壹年，顺延次数不限。

1. 本协议附件作为本协议的有效部分，具有同等法律效应。

2. 如果本协议的任何条款在任何时候变成不合法、无效或不可强制执行而不从根本上影响本协议的效力时，本协议的其它条款应不受影响。

3. 本协议壹式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方（盖章）：_____ 乙方（盖章）：_____

代表（签字）：_____ 代表（签字）：_____