

最新喜剧大赛演讲稿分钟(实用8篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都苦恼吧。下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

喜剧大赛演讲稿分钟篇一

励志照亮人生，创业改变命运，很侥幸今天我能加入这个创业演讲。

大家好，我是，来自xx级中小企业创业与管理班。

今天我不像是来演讲的，我貌似来作思惟陈述请示的。因为我在任何一个方面并不比在座列位强！

首先跟巨匠分享一个成功的例子吧。一个关于中国阿里巴巴集团董事局主席兼雅虎中国！董事长，中国it界教父级人物马云师长教师的事迹。在xx年偶然的一次机缘马云去到了美国，然后发现了互联网。所以回来往后叫了24个他的伴侣抵家里，巨匠坐在一路，说他筹备从年夜学里告退，要做一个互联网。两个小时往后巨匠投票表决，二十三小我否决，一小我撑持，因为巨匠感受这个工具必定不靠谱。别去做阿谁，说他电脑也不懂，而且根柢不存在这么个收集。可是经由一个晚上的思虑，第二天早上他抉择，仍是告退，去实现我自己的胡想。在创业之初，巨匠都不相信马云，甚至说他是骗子。那时不太有人相信互联网，也不感受有这么个互联网会对人类有这么年的进献。可是马云坚信互联网将改变人类糊口的方方面面。因为那时根柢没人会相信马云说的话。于是，他就说，比尔盖兹说互联网将改变人类糊口的方方面面。经由五六年的打拼，马云终于创作发现出了复杂的阿里帝国并成为了无数创业者的偶像和楷模。听过这个故事往后我认为作为一名

创业者，首先要给自己一个胡想。良多的年青人是晚上想想走这路，早上起来走原路，晚上睡觉之前声名天我将干这个事，第二天早上模拟仍是走自己原本的路线。若是你不去采纳步履，不给胡想一个实践的机缘，那么，我确定你连机缘都没有，成功就别提了。有了一个理想之后，最重若是给自己一个承诺，承诺要把这件事做好。

良多创业者都害怕这个前提不够，谁前提也没有，该怎么办。依我说创业者最主要的是缔造前提。只有自己缔造出来的前提才是属于你的。若是是机缘都成熟的话，必然轮不到我们。所以呢，一般巨匠都感受这是个好机缘，巨匠感受机缘成熟的时辰，我认为往往不是我们的机缘。

你要坚信这工作能够做起来的时辰，给自己一个承诺说，我筹备干5年，干，20年把它干出来。我相信你这条路会走得良久。

此外，创业者的激情很主要，可是短暂的激情是没有用的，长久的激情才是有用的。在创业几年后你要问自己，你的创业激情是不是仍是跟第一天一样，跟跟初恋一样富有激情。一小我的激情也没有用，良多人的激情很是有用。若是你自己很激情，可是你的团队没有激情，那一点用都没有，怎么让你的团队跟你一样布满激人情临未来面临挑战，是极其关头的工作。

最后，当没有前提的时辰缔造前提，只要你有胡想，有精采的团队，判定的执行，你是能够走到成功的彼岸。

所以呢，我们必需要全力去面临，去经营好我们的今天。

喜剧大赛演讲稿分钟篇二

大家好，欢迎收看今天的“脱贫攻坚”特别节目，《他乡是故乡》。

照片中的这对父子都是上海人，老父亲是上世纪90年代的第一批上海援滇干部。二十多年后，儿子宋杰接过接力棒，成为第十批援滇干部，现挂职于云南省普洱市的景东彝族自治县，今年宋杰两年挂职期满了，他主动提出申请，继续留任再干一届，干满五年。得知这一消息，今年已经七十一岁的老父亲，从上海辗转三千多公里，赶到景东彝族自治县，不为别的，就是想来看看儿子，再给儿子鼓鼓劲儿。但因县里突发山火，宋杰在救火一线忙了三天，才敢回县城见到父亲。这是刚下火线，还花着脸的宋杰，再给老父亲揉肩，他不知道的是，老父亲背对着他，早已经红了眼眶，这不想被儿子察觉的泪水，不仅包裹着对儿子的心疼和理解，更包裹着两代人，对援滇工作的责任和传承。老父亲曾经问过儿子，为什么要再干一届？儿子说，我想完成您的事业，亲眼看着景东彝族自治县脱贫摘帽。

像这样的援滇干部有太多太多了，他们把他乡当成故乡来热爱和建设，他们扎根在这里，坚守在这里，与云南各族人民一起，在扶贫路上携手奋斗。20xx年，云南有15个贫困县实现脱贫。20xx年33个。20xx年力争31个；到20xx年最后剩下的九个贫困县，也将全部实现脱贫。

我从东北来到云南工作，离开故乡也整整十年了，我想很多朋友应该和我一样，我们为了追寻梦想，生活打拼在他乡，故乡对于我们来说，逐渐变成了一个遥远的地址，一沓往返的车票，甚至是电话那头父母的叮嘱和满头的白发，但当我看到这群援滇干部，我突然意识到，你为之奋斗的他乡又何尝不是你难忘的故乡，它更像是一种信仰，他让你站在这里，却看到更远的地方。如果有人再问我，你是哪里人，我会认真的回答，我是东北人，但我的家在云南。

感谢您的收看。

喜剧大赛演讲稿分钟篇三

大家好！

天下兴亡我的，这是台湾一位校长对他学生的训言，也成了指导我做好班级管理，培养学生自主、负责的工作航标。

在座的也许有校长、科长、主任，我们通常把你们称为“官”。其实官就是一个岗位，官就意味着责任。我也是一个“官”，世界上最小的“官”——班主任。我班上的所有孩子也都是“官”：锁长、帘长、师长、、、五花八门，种类怪异。你也许会问，有那么多职位吗？这是一些什么官？我告诉大家，“帘长”——是负责管理窗帘的岗位；“锁长”——负责开门、关门的小官……在我班上，人人有官做，事事有人管。

这些岗位，这些官，是孩子们自己申请担任的。孩子发现班上的图书需要有人管理，就可以申请当“管长”，发现地上有纸屑就可以申请当“捡捺长”。无论什么事情，只要孩子发现，就可以自告奋勇地申请“一官半职”，主动为班级服务。

干部是什么？干部就岗位，干部就是责任，干部就是锻炼学生的一个平台。既然如此，何不把这个平台给每个学生，让其明白是我的责任。

班上有个孩子叫刘念，性格内向，同桌戏称他“绵花虫”，做事有点慢的，爱干净怕脏。一天，他发现垃圾桶周围总是不干净，就认领了一个“官位”——卫生员，也有孩子笑称他“桶长”。专门管理那块地的清洁。每当一下课，我们总能看到他在那里或监督或打扫。这个8岁的孩子在日记本上写着：“我是班上的卫生员，我要把那块地打扫得很干净。可妈妈说我这样累，容易弄脏自己，干脆不做卫生员了。这怎么可以，妈妈哪懂我的心，这卫生员是对我的信任，是班级给我

的荣誉，是我的责任！”好一个“我的责任”，他用行动诠释了
了这个官的内涵，“棉花虫”改变了模样！

一段时间后，班里孩子明白了：上课认真听讲，是我的责任；
勤俭节约，是我的责任；不乱丢乱扔，是我的责任；升旗时唱
好国歌，是我的责任……一切事情都是我的责任。

是的，如果天下事，事事是我责，那我们的国家怎不兴旺，
我们的民族怎不复兴！把孩子培养成有责任心的人，也是我的责
任。朋友们，让我们大声告诉孩子：天下兴亡我的责任！

孩子们，今天是开学的第一天，看到你们生龙活虎的样子，
老师们就像你们见到老师一样高兴。开学了，我想检查一下
放假前老师们给你们布置的寒假作业，看看你们有没有就像
父母给你们做事一样给父母做了些什么，捶背啦，揉肩啦，
洗脚啦。做了的同学如果能写就写成作文交给老师参加学校
组织的征文比赛，如果是低年级不能写的就在上班会的时候
讲给老师和同学听，看看是谁不仅做的精彩而且说的精彩。

孩子们，爱是相互的。老师给你们布置的亲情作业，就是想
让你们在给父母做事的过程中体会到我们成长的每一天中父
母的艰辛。十月怀胎，母亲挺个大肚子，还要因为妊娠反映
而不停呕吐。想象一下你每天都背着十个书包行走，而且晚
上睡觉都只能用仰面朝天一个姿势入睡的样子吧，那就是我
们的母亲，她们的爱我们是永远也还不清的。

老师们也爱我们。她们耐心地给我们传授知识，辅导我们学
习，用这种方式表达对我们的爱。同学们要认真学习，刻苦
努力，用最好的成绩回报老师。

同学间也要有爱。要互相关心，偶尔有了小矛盾第一个承认
错误的那个同学就应该值得尊敬，因为他是首先献出爱的人。

我们希望我们的老师和同学们人人有爱，相互传递爱，时时

感受爱，让爱成为我们学校永远不变的旋律，让我们学校成为产生爱传播爱的美好乐园。

喜剧大赛演讲稿分钟篇四

2，市场分析

3，竞争分析

4，公司战略

5，市场营销

6，财务分析

7，售后服务

创业项目陈述

各位评委老师，同学们晚上好：

我代表三人行墙绘艺术有限责任公司给大家做ppt讲解。

发展起来的新兴行装饰行业，它可应用于室内室外各种场所的装饰，屏幕上仙现在为大家呈现这四副图片，就是我们工作室以往给客户做的四种不同类型的装饰作品，从这里我们可以看出墙绘具有3大特点，就是灵活性，保洁性，特殊性，灵活在设计构思上，保洁在装饰用品上，特殊在墙绘装饰的艺术效果上，目前，国内墙绘正处于萌芽阶段，涉及墙绘的工作室在市场上缺乏一定的发展方向，而事实上墙绘在国外的的发展已经日益走向成熟，这一行业在市场上有着非常大的发展空间。2我们做了一个调查，目前，国外的墙体手绘市场已占到了60%，国内墙绘占有市场的比例还不足15%，虽然呈现出快速上升的趋势，但仍存在很大的市场空白点。就常德

地区而言，目前的墙绘市场只占到10%。伴随着人们生活品质的日益增长，墙绘艺术的涌入，必然会引领新的时尚热潮。我们有理由相信，一年之后的墙绘市场将达到30%。

3，据调查，常德墙绘经过一年多的发展，在市内已有规模不等的墙绘工作室，但大多都尚未成型，没有固定的运作方向及价格标准，墙绘装饰在市场存在的缺乏一定正规的方向，从而使得消费者对墙绘装饰的信任度不够，而沿海地区如上海、广州等地区的墙绘行业已经发展到了一定的程度，在稳定的基础上他们把发展目标放到周边内陆市场，在公司的结构框架，产品的营销与制度都已经达到成熟阶段，具有很强的优势及主导地位。

4我们针对以上的市场分析，竞争分析制定出了三人行墙绘公司的三步走战略。

前期，我们在公司宣传的基础上，实行套餐制，墙绘装饰+装饰油画，快速渗透市场。树立品牌形象。

中期阶段，消费者对新产品已经熟悉，公司将实施市场扩张战略和同心多角化成长战略，以原有技术特长和经验基础，开拓创新，增加新业务。

在公司的长期发展中，保持企业垄断优势，将关键性的技术、研究等重要战略环节控制在企业内部。巩固企业在市场的主导地位，不断创新，不断完善。

限度挖掘我们的潜在客户，并通过网络宣传，促销策划，和报刊杂志等媒介来宣传，提高产品的知名度来吸引客户，从而迅速的深入市场。

6我们的盈利模式很简单：

利润=总销售额—墙绘成本—管理费用

目前，我们的工作团队注入了300元的启动资金，根据我们的运作，赚取了1400元的纯利，所以我们的盈利空间是非常大的，有着极强的可操作性。

接下来，进入我们的最后一项，财务分析。它主要包括固定资产以及月流动资产，其中固定资产设备包括：投影仪、施工架、画码相机笔、数，预计约1.85万。办公工具包括，办公桌椅、文件柜、电脑，总计约1.04万，其中月流动资金包括，颜料、工资、办公租金、营销费用、宣传费用、后期维护，开销总计约为1.83万。

7，公司提供全面的售前和售后技术支持与服务。这些服务主要包括：使用电子邮件、传真反馈、电话进行服务。加强与客户之前的交流，解决客户各种疑虑，谢谢大家对三人行墙绘艺术责任有限公司的支持，我的演示完毕，请评委老师提问。

喜剧大赛演讲稿分钟篇五

大家下午好！今天在这里欢聚一堂，参加师范生基本功大赛启动仪式，我能以师范生代表的身份在此发言，感到万分荣幸。

教育乃兴国之本，教师系教育之本，师范生作为未来的教师，其专业素质关乎国家教育的兴衰。师范技能是师范生必备的基本功，是其综合素质的具体体现。师范专业技能的培养已经成为各国在教师教育培养中关注的焦点。师范教育担负着为社会培养下一代的重任，因此作为一个合格的师范生我认为除了具备扎实的专业理论知识，还更应该注重实际动手能力的培养，有了一技之长，我们才能立足于这个充满竞争的社会，成为对社会有用的人才。

作为一名师范学院的学生，我们的目标就是通过四年的刻苦学习，将来成为一名对教育事业做出贡献的社会有用人才。

如何展示师范生的才华证明师范生的能力和价值，师范生基本功大赛无疑是一个最好的平台，在这个平台里你可以和同学一起交流，切磋技能，共同学习、共同成长、共同进步。对于师范生来说，开展书法、普通话、课件制作、说课与讲课这类基本功的技能竞赛，有助于提高师范生从教的综合素质及就业竞争能力。对师范生来说，在正式上讲台之前锻炼一下从教的基本技能，是十分必要的。

专业技能竞赛对于提高师范生综合素质的具有以下四个作用：

（一）书写比赛有利于提高板书水平

板书是教学过程中不可或缺的重要一环，但现在对板书的重视程度很不够，许多刚毕业的师范生的板书非常差。一些学生到中小学教育实习，他们在板书时不但字很差，黑板上所写内容安排得也杂乱无章，根本谈不上有什么“板书设计”。

从这一点来看，举行板书比赛也是提高师范生从教能力的重要手段，是十分必要的。提高师范生书法水平的办法之一，是经常性地举行书法比赛。比赛可分为硬笔书法、软笔书法，具体一点说主要是“三字”即毛笔字、钢笔字和粉笔字。

（二）演讲、辩论比赛能促进表达能力

普通话过关是对一个教师的起码要求，国家语言文字委员会对此有明确规定。作为一个教师，除了普通话要标准，口头表达能力也非常重要。演讲不仅可以提高学生的口头表达能力。同时还可以促进学生的书面表达能力的提高。除了演讲，还可以举行辩论。参与辩论的辩手要有敏捷的思维和出众的口才，通过这种形式训练可以促进学生逻辑思维能力、口头表达能力的提高。

（三）课件制作有利于提高对教师把握教材能力

多媒体课件是教师用来提高教学效率增强教学效果的工具。运用多媒体教学，是一位老师基本的教学技能。作为将来要走向教学岗位的学生，自然也应重视这项技能，在实训过程中熟练掌握它。运用多媒体课件制作工具时其关键处在于体现学科教学特性与适合具体的教学情境，实现教学过程的最优化。从某种程度上说，多媒体的运用恰当与否，是对课件制作者把握教材能力的一种检验。

（四）说课、讲课是对教学综合能力的提升

最后，赛后的总结与反思问题。竞赛的目的在于提高水平，不是为竞赛而竞赛，因此必须善于总结成功的经验和反思存在的不足。我们只有认真总结经验和反思不足，基本功大赛才能在提升师范生综合素质方面发挥更大的作用。

作为在校的师范生，我们还没有真正走上工作岗位，最主要的还是缺乏实际工作能力和经验。师范生基本功大赛给我们提供了一个良好的学习和实践的机会不仅丰富了大学生的视野，也具有师范专业的特色，是展现师范生自我与锻炼能力的平台，使学生在日后的工作应聘中占有一定的优势。

师范技能不仅是师范生必须具备的基本功，也是其综合素质的具体体现。通过此次的比赛可以夯实基本技能知识加强课堂教学技能训练，在实践中锻炼自己的说课能力提高自己的心理能力，激发我们学习各项知识和技能的积极性提高我们的实践操作能力，为今后的学习和工作积累了丰富的经验。

我相信我们师范生只要以“学高为师，身正为范”为目标，我们一定能很好地立足于社会，并有所成就。

最后衷心的预祝本次师范生基本功大赛圆满成功。

喜剧大赛演讲稿分钟篇六

强化席位意识，就要“知岗明责”。三百六十行，行行都是岗位；工农商学兵，个个都有职责。不同的岗位有不同的责任。责任只有轻重之分，而无敷衍塞责之理。每个机关干部都要勤学习、提能力、明责任。

强化席位意识，就要“居岗尽责”。常言道，“在其位、谋其政、尽其职、负起责”。有责就要有为，有为才能有位。有为是一种态度，是一种品质，更是一种追求。“尽责”就要勇于实践，在实践中尽责；“尽责”就要敢于担责，勇于担难，不怕担险，把席位当阵地，把困难当磨砺；“尽责”就要注重创新，在创新中履责，在创新中尽责。

强化席位意识，就要“养廉守责”。要“席位”，就要“惜位”。每个党员干部都要常思自己席位的来之不易，要常怀修身立德之心，树立良好清廉形象。要正确对待权力、名力和地位，做到居上而不骄，处下而不忧，不为名所累，不为权所动，不为利所诱，不为欲所惑。

总之，席位是一种责任，更是一种担当；是一种能力，更是一种作风。只要我们在座的每个人能强化席位意识，秣归梦就一定能实现！

喜剧大赛演讲稿分钟篇七

大家上午好！我叫王松涛，大家看：今天的我是不是非常的年轻！阳光！帅气！现在的我每天忙碌，但却感觉充实，我喜欢这样的感觉，一种自己掌握自己生活的感觉！但是几年前开始创业的我，却完全不是现在这个样子！

我是一个农村长大的孩子，家里条件非常差，父母希望我好好学习，考上大学，过上城里人的好生活[]19xx年，大学毕业开始上班的我，却不愿安分上班，总想自己干，改变自己的

人生。也许是命运，也许是机遇，我在偃师磷肥厂下岗了，在朋友的帮助下，我到山西翼城做了第一笔生意，结果赔的一塌糊涂，欠朋友的钱，近几年才还清，那时候的生活真的是太难了！记得最难的时候，日常生活都难以维持，没办法，我只好把妻子孩子送回娘家，而妻子呢，没有嫌弃、没有埋怨，也没有选择放弃我，是她的陪伴和鼓励才有了我的今天，在这里我向天下所有伟大的女性深深鞠一躬。

xx年8月，中国第一次举办了奥运会，也取得了金牌第一的好成绩，我也在朋友的帮助下，成立了自己的公司，其实那时候我自己手里只有区区的一万元，因为资金短缺，设备质量不好，常常修理设备到深夜。晚上还常常失眠，翻来覆去睡不着觉，因为第二天需要支付的货款，还没有着落。现在和朋友们聊起那时候的起步创业，就像在五六十度的山坡上开车，脚刹手刹一起用，油门离合结合好，才能停住要倒退的车，进而稳步启动。也许，是我们的善良，诚信，执着感动了命运之神，每当遇到困难的时候，总有朋友亲戚伸出援助之手，帮我度过难关。

经过五年多努力，我们已经实现年年有盈利，年年有进步，年年有发展，年年完成税收任务，安排下岗就业人员40多人，大部分员工和我一起经历了公司起步和发展的艰苦历程，很感激他们，感谢他们至始至终的坚持、付出！我暗下决心，一定认真干，努力干，对得起大家的一直以来的支持和鼓励！

我创业的项目是铝木复合门窗的生产与销售，这是样品，大家可以看一看。

门窗是建筑重要的组成部分，节能环保是门窗行业最大的挑战和机遇。最初的门窗都是简易的木材钢材门窗，到后来的节能的塑钢门窗，到现在六层以上建筑，国家逐渐强制要求使用断桥铝门窗。现在北京上海等地，高档住宅，已经开始使用断桥铝与硬实木结合的铝木复合门窗，它坚固耐用，美观大方，节能环保，在河南境内还没有专业生产铝木复合节

能门窗的企业，生产和销售处于空白阶段，为本公司发展提供了广阔的发展空间，为抢占市场提供了机遇。

项目投资主要是设备和流动资金，大约cxx万元，公司自筹xx万元，合作投资或者贷款xx万元，可以新安排就业人员xx人，实现年产值xx万元，实现利税xx万元，每年有20%的市场增长率。

国家的繁荣昌盛给我们每一个创业者提供了最好的发展空间，感谢洛阳市政府给了我们一个施展才能的机会，感谢组委会让我认识了这么多优秀的朋友！朋友们！让我们携起手来，共同创业，努力实现我们的人生价值吧！谢谢大家！

喜剧大赛演讲稿分钟篇八

励志照亮人生，创业改变命运，很侥幸今天我能加入这个创业演讲。巨匠好，我是，来自09级中小企业创业与打点班。

今天我不像是来演讲的，我貌似来作思惟陈述请示的。因为我在任何一个方面并不比在座列位强！

董事长，中国it界教父级人物马云师长教师的事迹。在95年偶然的一次机缘马云去到了美国，然后发现了互联网。所以回来往后叫了24个他的伴侣抵家里，巨匠坐在一路，说他筹备从年夜学里告退，要做一个互联网。两个小时往后巨匠投票表决，二十三小我否决，一小我撑持，因为巨匠感受这个工具必定不靠谱。别去做阿谁，说他电脑也不懂，而且根柢不存在这么个收集。

可是经由一个晚上的思虑，第二天早上他抉择，仍是告退，去实现我自己的胡想。在创业之初，巨匠都不相信马云，甚至说他是骗子。那时不太有人相信互联网，也不感受有这么个互联网会对人类有这么年夜的进献。可是马云坚信互联

网将改变人类糊口的方方面面。因为那时根柢没人会相信马云说的话。于是，他就说，比尔盖兹说互联网将改变人类糊口的方方面面。经由五六年的打拼，马云终于创作发现出了复杂的阿里帝国并成为了无数创业者的偶像和楷模。

听过这个故事往后我认为作为一名创业者，首先要给自己一个胡想。良多的年青人是晚上想想走这路，早上起来走原路，晚上睡觉之前声名天我将干这个事，第二天早上模拟仍是走自己原本的路线。若是你不去采纳步履，不给胡想一个实践的机缘，那么，我确定你连机缘都没有，成功就别提了。有了一个理想之后，最重若是给自己一个承诺，承诺要把这件事做好。

良多创业者都害怕这个前提不够，阿谁前提也没有，该怎么办。依我说创业者最主要的是缔造前提。只有自己缔造出来的前提才是属于你的。若是是机缘都成熟的话，必然轮不到我们。所以呢，一般巨匠都感受这是个好机缘，巨匠感受机缘成熟的时辰，我认为往往不是我们的机缘。

你要坚信这工作能够做起来的时辰，给自己一个承诺说，我筹备干5年，干，20年把它干出来。我相信你这条路会走得良久。

此外，创业者的激情很主要，可是短暂的激情是没有用的，长久的激情才是有用的。在创业几年后你要问自己，你的创业激情是不是仍是跟第一天一样，跟跟初恋一样富有激情。一小我的激情也没有用，良多人的激情很是有用。若是你自己很激情，可是你的团队没有激情，那一点用都没有，怎么让你的团队跟你一样布满激人情临未来面临挑战，是极其关头的工作。

最后，当没有前提的时辰缔造前提，只要有胡想，有精采的团队，判定的执行，你是能够走到成功的彼岸。。

马云师长教师说过这么一句话，今天很残酷，明天更残酷，后天很夸姣，但年夜年夜都人死在明天晚上，看不到后天的太阳。

所以呢，我们必需要全力去面临，去经营好我们的今天。

尊敬的各位来宾，尊敬的各位来宾，女士们，先生们，大家好!我是xx总经理x很荣幸有机会在这里与大家分享创业心得。

创业路，不同寻常路。因为创业道路漫长而艰辛，每个阶段风景不一，成败不一!我xx年毕业于漳州师范学院xx年只身一人来到福州，毅然决然投入创业大军，当时我告诉自己，一旦迈出这一步，就不能放弃，一定要坚持走下去。为自己，为家人，历尽千辛万苦，从小规模创业起步，从来没有周末的概念，一天上班时间不低于18小时，睡过天桥，吃过馒头!这种经历对于80后来讲也许无法理解，但对于我来说是最难得的经历!经历狂风暴雨，无数次想放弃，回去上班至少稳定，但是因为梦想我坚持了，我挺住了，创业者的毅力比一切都重要，坚持是我认为作为一个创业者必须具备的首要条件。

创业得利于民，亦返利于民，民可载舟，亦可覆舟，我想一个企业要成功，团队是必不可少的基石，为员工，为团队，我们尽最大的'努力给公司员工提供良好的工作环境，提供富有竞争力的企业发展平台.正因为此，压力再大，我们也要前进，我常告诉我的同事，是你们推着我往前走!有你们才有企业的今天，但同时我也不忘提醒所有员工：做人要有良心，人生的意义才能体现。做企业要有责任心，企业才能走下去。

我想创业成功的核心是创新，与时俱进，根据市场的需求而创新，而创新本身有多少魅力和困难不是重点，重点在于市场潜力的大小，实施计划的可行性以及政府各职能部门的支持。市场给予了契机，我们才有通向成功的机会。在此特别感谢邮储银行一路来对我们的大力支持!感谢所有关心、帮助正豪成长的领导和朋友。也希望通过本次活动，能够展示自

我，继续得到政府及社会各界的支持！

路漫漫其修远兮，正豪今后的道路还很长，我们秉承我们的核心理念，创造一种全新的二手房交易和服务模式，实现一种真正意义上的营销服务创新。线上线下资源整合，迎合网络电子商务化发展趋势，整合传统房产中介，评估担保，网络传媒，家装服务一体化，打造一个由信息采集、展示、咨询、交易、代办，家装构成的房地产综合服务平台，以完善、周到的服务体系，营造一个信息对称，交易透明，流程便捷的二手房交易服务环境，为客户轻松愉快地实现家的梦想，同时也为福州房地产市场的健康稳健发展而努力。更加希望能够获得今天在座领导，嘉宾以及社会各界朋友的认可和支持！

总结：选择创业：为自己，为家人！

持续创业：为员工，为团队！

发展创业：为人民，为社会！

最后，祝愿所有来宾身体健康，万事如意！祝所有创业者乘风破浪，扬帆远航！谢谢！

1.创业大赛演讲稿

2.创新创业大赛演讲稿

3.创业大赛获奖感言

4.创业大赛的创业计划书

5.创业大赛欢迎词

6.创业大赛策划书

7.大学生创业设计大赛策划书范文

8.创业大赛项目计划书