

# 最新导游开场自我介绍一百字(大全5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 导游开场自我介绍一百字篇一

导游主要分为中文导游和外语导游。其主要工作内容为引导游客感受山水之美，解决旅途中可能出现的突发事件，并给予游客食、宿、行等方面的帮助。本文是小编精心编辑的导游词开场白的自我介绍，希望能帮助到你！

### 导游词开场白的自我介绍篇一

各位游客：

大家早上好，首先让我们来响应国务院的号召来学习一下三个代表：1首先我谨代表xxx旅行社对大家参加xxx三日游表示热烈的欢迎；2谨代表xxx导游(地接社的导游)提前对大家表示欢迎昨天晚上打电话联系时说的3代表我和师傅欢迎大家的到来。

总之是，欢迎欢迎热烈欢迎：

我看到大家的眼里充满了疑惑。这个人是谁呀我们单位的吗？哈哈

先来一个自我介绍吧，我是这一次的全陪导游。姓马，就是马到功成的马，一马当先的马，虽然也是马虎的马，但我会用行动来证明我可是很认真的在此次行程里一马当先，马到

成功!大家叫我小马或马导都可以不过,我还是觉得叫我“小马”亲切点。全陪就是全程陪同导游,到了地方还会有地接导游,现在请大家记一下我,不是我偷懒,大家记我一个容易,我要是在第一时间记全所有的客人实在是不太容易,体谅一下。)还有小马我海拔偏低不到一米七,所以大家一定要记住以下几点;手机号XXXXXXXXXXXX车牌号XXXXXX紧跟队伍不要离队。

这位正在手握方向盘,脚踩刹车两眼紧盯前方路面的是我们的司机师傅。愿我和司机师傅的连手合作给大家一次难忘的旅程,如果大家有什么事情用得着我们的就说一声,我们会在做一贯遵纪守法的好公民的同时尽自己的全力为大家提供优质服务的。

大家一定听说过关于男人的一个定义,“一等男人家外有家,……)我们司机师傅就是一等的男人,家里有一个大老婆外面还有一个小老婆,而且大部分的时间都是陪伴在小老婆的身边。

你们现在也认识的,就是这部车,我们师傅可疼她啦,所以看在司机师傅这么辛苦的分上大家对她好一点,:不要再车厢里抽烟,对自己对他人的身体都好,我看在座的都是绅士着应该不成问题。

(介行程和目的地的概况,住宿的注意事项可以看客人的情绪选择时候讲)

好了先说道这里,因为大家起床都比较早先休息一下吧等恢复了体力我们慢慢聊。

初次见面,请多多关照,给大家带了两个礼物不成敬意请笑纳:

开始发牌子和帽子,同时叮嘱他们记得带,这样方便辨认。

## 导游词开场白的自我介绍篇二

哈喽，各位游客兄弟姐妹大家好，很高兴能和大家一齐到\*\*旅游观光，首先自我说以下\*\*\*\*\*，（必须要把我的名字说的生动搞笑一些，个性一点）然后说司机，那么虽然咱们的车厢不大，但是却能容纳五湖四海，既然咱们从万平方公里的土地上相聚到这个小小的车厢里，借用范伟一句经典名言：缘分啊。。虽然我长的不是很漂亮（谦虚点），但是我保证大家玩的开开心心，留下最温馨的一段回忆，有一个小小的愿望，期望在您的记忆里有一个小小的我哦，你买不买东西，店老板都会给人头费，一元不等，但是这个钱是不给导游的，要上交给旅行社，这些都是和旅行社签约的购物店，如果导游没带大家进店或是进去的人数不够，那导游就签不了单，那本该得的人头费就只有让导游自我出了。进店的回扣又是多少呢？最多的是烧香了。如果导游带着大家去烧香，能够得到%的回扣。还有一个就是进老乡店，不知道大家以前的旅游中有没有进过。就是（解释老乡店），这样的店导游也能得到%的回扣。土特产呢是%的回扣，其中的%上交旅行社，%导游自我保留。这样算算其实剩的也不多了。（烧香和老乡店当然是因团而异的讲了，在保证整个行程中没有这两个项目的前提下）

咱们旅游就是吃住行游购娱，我给大家分别讲一下。

首先，我谨代表旅行社老板，全体老板娘以及全体导游向你们表示热烈的欢迎。为了表示我的热情，我要先给大家唱首歌，为什么要唱歌呢？不是正因我唱歌好听。我唱歌属于高音上不去，低音下不来，中间还走调，但是我为什么还要唱呢？咱们旅行社老板说了，你们就是我的上帝，耶稣阿门啥的，你们对咱们导游十分重要，你们愉悦了咱们旅行社老板才愉悦，旅行社老板愉悦经理才能愉悦，经理愉悦了咱们导游才能愉悦。因此为了你们愉悦我也得唱。

在某种程度上说其实导游挺冤的。一趟完整的旅游必须要包

括六个方面：吃住行游购娱。你不光要了解当地的自然景观，还要知道当地的人文特色，民俗风情等。比如中国三大世界闻名的演出：杨丽萍的云南印象张家界魅力湘西和广西的印象刘三姐。透过观看这些演出，你才能更好的了解当地的文化特色。有时候购物店不应当就是单纯的买东西的地方，地方特产也可能是你了解当地的一种很好的渠道。比如说你到了杭州，必须要去去丝绸博物馆观赏丝绸表演，看一看蚕丝被的加工程序；必须要去龙井村品一下正宗的西湖龙井。了解了杭州的两大招牌：龙井和丝绸，才能更好的体会这个天堂般的城市。因此导游带你去购物店，一是为了给旅行社签单，另一方面其实也是在带你了解着当地的人文。当然这些购物店肯定是旅游局定点的，价格大家可能觉得会有些高，但是大家想想，小摊上的东西当然便宜，但是质量谁敢给你保证？反正你是来旅游的，来了这次下次再见你的时候谁知道是什么时候，再说了，就是你投诉也无门啊，我本来就不是什么正规的单位。大家在购物店买的东西如果出现质量问题能够直接投诉，能够找旅行社，对不对？每次外出如果我想带点当地的特产的话也是在这些店里买的。并不是说凡是导游带你去的地方就是垃圾的地方，咱们的旅程立刻要结束了，王导也要跟大家说再见了。临别之际没什么送大家的，就送大家四个字吧。首先第一个字是缘，缘分的缘，俗话说“百年修的同船度，千年修的共枕眠”那么和大家天的共处，算算也有千年的缘分了！接下来这个字是原谅的原，在这几天中，王导有做的不好的地方，期望大家多多包涵，在那里说声对不起了！再一个自就是圆满的圆，此次行程圆满的结束多亏了大家对我工作的支持和配合，小王说声多谢了！最后一个字还是源字，财源的源，祝大家的财源犹如滔滔江水连绵不绝，也祝大家工作好，身体好，这天好，明天好，此刻好，将来好，不好也好，好上加好，给点掌声好不好！

没有那么绝对。

导游靠什么挣钱呢？一是购物，二是加点。先说说购物。旅途中进购物店是导游的任务之一，只要咱们进入购物店别管，

说了这么多，大家可能还都不认识我，自我说一下，我姓x□大家称呼我为小x就行了。小x的年龄保密，体重保密，身高保密，唯一不保密的是我的电话号码，大家需要的能够记一下哈，我的电话是\* \* \* \* \*，小时开机，有什么事直接找我足够了。小x长的虽然称不上是沉鱼落雁，闭月羞花，但是我的笑容绝对的灿烂，我对工作绝对的是认真负责！顺便说一下咱们家的门牌号，大家千万不好上错了车。

我祝愿所有给我鼓掌的兄弟姐妹长命百岁，我会永远记住你们的，我会永远把你们放在心里。不鼓掌的祝你们打麻将点炮，上厕所忘带手纸，挨抓！

最后期望大家能坚持三忘政策。忘记结婚，忘记是领导，忘记烦恼。

有时候带团，客人从购物店出来对导游说：导游你看我多支持你的工作，就算买了块钱的你们也能拿块钱的回扣吧？我哭笑不得。其实没有这么高的提成。加点呢，就是推荐客人自费去观赏行程中没有的景点。进一个景区至少能够给%的回扣，除去上交旅行社的剩下的就都是导游自我的了。

接下来给大家讲以下重中之重的游的问题。提到游，小x要送给大家六千万。一千万要注意安全，二千万要保管好自我的物品，三千万记住集合时刻，四千万要记住集合地点，五千万要睁大您的双眼，六千万要记住以上五千万。

大家出来旅游都想找个好导游，能给大家做很好的讲解，带大家玩最好的风景，花了钱就要有一趟完整的旅行。但是大家想想导游不但没有工资，还要上交给社里人头，如果他挣不到钱，就算是再高尚的导游也承受不起现实的压力，他也不想做活雷锋。咱们不能有种偏见说：导游都是黑心的。那是导游该挣的钱，就像咱们的工作一样，大家付出了上一个月的班就得拿一个月的工资，只是工作性质不一样罢了。因此咱们好好的配合地接的工作，让咱们进店咱们帮导游签个

单，如果有大家看上的东西大家就带上点，让导游帮大家砍砍价。对于精华的景点咱们该看的就得看。我是和大家一个家乡的，因此该注意的事项我会及时提醒大家。

咱们出去旅行总想带点当地的特产回来。……盛产……

咱们旅行社发给大家的纪念品有旅游包，旅游帽和社徽，就是期望大家“代代平安，满载而归”，尤其是咱们的帽和徽必须要戴上，在景区内人很多，小x好找你们。

我也不会说什么华丽的语言，但我保证我说过的话都灵，我嘴开光啦

那里给大家重点的讲解一下旅游界的购物问题。当年邬敬民前辈在他的博客上写了一篇《叫我如何不宰你》的文章，并在中央电视台《应对面》节目中揭露了很多旅游界的黑幕。从此，旅游中的购物成为导游和客人之间一个很敏感的问题。只要提起购物肯定就和回扣挂上勾。再加上媒体上一些对旅游的负面报道，让导游这个职业在大家的印象中就是黑心的象征。

预祝大家旅途愉快！

我听见有人乐了。那此刻我给大家隆重的说一下咱们的司机师傅，师傅在旅游界是有名的三好先生，车技好，人好，服务态度好！咱们俩将互相配合，尽量让你们每个人都满意！同时也期望各位能明白配合支持咱们的工作。

首先说一下吃。在家千日好，出门一日难。既然是出来旅游那就肯定不像在家。小x不敢保证让大家吃好，但是绝对能吃饱哈，十人一桌，八菜一汤，米饭任你装，茶水免费，酒水另计。还有就是肠胃不好的兄弟姐妹，容易水土不服，因此饮食卫生上自我必须要注意。不好随便吃小摊上的东西。

咱们此刻乘坐的空调旅游车，是不允许吸烟的，还有就是卫生问题，车上的孩子和女士请把垃圾扔到垃圾桶里哈，再有就是如果有晕车的兄弟姐妹告诉我一声哈，我那里有一次性的塑料袋。

对于自费景点也是因团而异。此刻旅游业日趋透明，竞争也越来越激烈。旅行社为了争抢客源，把价格降的一低再低。大家想想，一分钱一分货，把价格压低，里面的景点肯定是越来越少，譬如北京，咱们社能够做的，能够做的，也能够做的，当然就是景点含的不一样。去海南双飞五天，有时候就做，但是光机票就占去，还有天的吃住景区等。正常人都知道这根本就是不可能的。但大家再仔细的看一下行程，除了一些不好钱的景点就是门票价格十分低的。精华景区一般都会列在自费项目栏里。像大家去青岛得去海底世界吧，去海南得去看人妖表演吧，都是些不去觉得遗憾的景点。有时候当地导游给推荐的景点并不是不值得去看。

初次见面，因此在那里呢，送给大家一首歌作为见面礼了：要欣赏先鼓掌（停顿），鼓掌的都是董事长：你未曾见过我，我未曾见过你，年轻的兄弟姐妹一见面啦，情投意又合。你不用说你我不用说年轻的兄弟姐妹在一齐呀比什么都愉悦溜溜的她哟，她哟我哟心儿哟个嘿嘿嘿心儿哟个嘿嘿嘿再说一下咱们的住。咱们旅行社给大家安排的是一人间的宾馆，称不上是豪华，但绝对的干净舒适。大家必须要记住以下三点：一是查，检查房间设施是否完好无损，房间内的东西是否配备齐全。二是分，分清房间内那些是免费使用，哪些是有偿使用的东西。三是防，晚上有些宾馆可能会有骚扰电话，那你接听后请挂掉，如果有人敲门必须要弄清楚是谁。

经常出来旅游的客人知道，你的一次旅行至少要有两个导游，从你的家乡跟你来的成为全陪，职责就是全程陪同，联系当地导游，最重要的是处理旅途中出现的问题等等；当地的导游叫做地接，职责是负责带领大家参观当地的旅游景点，给大家做讲解，安排吃住行游购娱等。每个地域的导游待遇是

不一样的。我是旅行社给发工资，我有底薪有补助，但是很多地方的导游不但没有工资，相反，很多地域的旅行社都是负团费操作，什么是负团费呢？（给客人解释什么叫负团费）旅行社不挣钱就只能靠导游给社里挣钱。怎样靠导游挣钱呢？旅行社规定导游每带一个团，不但没有一分钱的工资，还要向社里上交多少钱的人头。那大家想想，导游靠什么才能挣够上交给社里的人头，然后还能保证自我也多少的能挣些钱呢？那里小x再给大家透漏一些旅游界的内幕。

## 导游开场自我介绍一百字篇二

“山好好，水好好好，上车一聚无烦恼。”各位早上好！我叫××，是××旅行社的导游员，社会上流传这样的说法。不只大家认同不认同，老师医治人的灵魂，医生医治人的躯体，警察医治社会的疾病，看来社会的教育确实要依赖在座的各位，我这个人从小就有当老师的愿望，可是，师范专业没有录取我，庆幸的是，我姐姐考上了师范。

好歹我们家也出了一名老师，所以提起她来，我妈脸上总会挂着自豪的笑容。呵呵，但是我们导游啊也最怕带老师团，因为导游本就是靠嘴混事的，天上地下胡乱吹，但是老师的文化层次是比较高的，这对导游的讲解提一个极大的挑战，所以啊，一般的导游不敢班门弄斧，导游带老师力的压力会变好大，所以行程中小×讲的不好的，或者哪出了一点小错误，望各位老师多多包涵，我觉得带老师团还是很幸福的，能从根本上提高本人的知识修养，嘿嘿，每带一次老师团我都有不小收获，我很原意向各位学习。今天的路线是这样安排的。”

## 导游开场自我介绍一百字篇三

各位朋友：

大家好！

有一首歌曲叫《常回家看看》，有一种渴望叫常出去转转，说白了就是旅游。

在城里呆久了，天天听噪音，吸尾气，忙家务，搞工作，每日里柴米油盐，吃喝拉撒，真可以说操碎了心，磨破了嘴，身板差点没累毁呀！（众人笑）

所以我们应该经常出去旅游游，转一转比较大的城市，去趟铁岭都值呀，到青山绿水中陶冶情操，到历史名城去开拓眼界，人生最重要的是什么，不是金钱，不是权力，我个人认为是健康快乐！大家同意吗？（众人会意）

出去旅游，一定要找旅行社，跟旅行社出门方便快捷，经济实惠呀。

但找一个好的旅行社，不如碰到一个好导游，一个好导游能给您带来一次开心快乐的旅行。大家同意吧！

但找一个好导游，不如找一个女导游，在青山绿水之中，还有一位红颜知己开伴，那种感觉何其美妙呀！大家同意吧！（众人笑）

但找一个女导游，不如找一个男导游，男导游身强力壮，不但能给您导游，而且还是半个保镖，碰到紧急情况，咱背起来就走人了。

找一个男导游，不如找一个多才多艺的男导游；

找一个多才多艺的男导游，不如找一个多才多艺、能歌善舞的男导游；

找一个多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风的男导游，不如找一个多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风、潇洒飘亮的男导游！

各位知道中国现在有多少个导游吗，我告诉大家，中国现在有35万导游。

但这35万导游中，有25万女导游，只有10万男导游。

这10万男导游中，能称得上多才多艺的男导游只有1万人。

这1万多才多艺的男导游中，能称得上多才多艺、能歌善舞的男导游也就1000人。

这1000多才多艺、能歌善舞的男导游中，能称得上多才多艺、能歌善舞、能说会道的男导游也就100人。

这100多才多艺、能歌善舞、能说会道的男导游，能称得上是多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风的男导游也就10人。

这10个多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风的男导游，能称得上是多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风、潇洒飘亮的男导游也就1个。

三十万导游中，我们出门能碰到这样一个能称得上是多才多艺、能歌善舞、能说会道、玉树临风、潇洒飘亮的男导游，机率太小了。

但今天，各位非常的幸运！（众人哗然，继而大笑）

我发现今天的朋友都非常聪明了！接下来，我就做一下自我介绍。

## 导游开场自我介绍一百字篇四

有一句广告词说：心随我动，沟通无限。

那我与在座各位朋友的沟通就从我的自我介绍开始，我是来自春天旅行社的导游，我姓王，大家可以习惯的叫我王导或者是小王，小王我是地地道道的东北人，具有东北人的主要性格就是热情、豪爽，所以说在这三天的行程中如果您有什么问题和要求的话就尽管的提出来不要客气，只要你的要求是在合理而可能的情况下，我一定会尽我自己最大的努力为你解决。

那同我一起为大家服务的还有司机张司付，那我与张司付可以说是旅游界中的最佳组合，也可以说是黄金搭档，不客气的说我们是强强联手，所以说在座的各位你这次旅行交给我们，不仅可以放心，还有舒心、开心。

## 导游开场自我介绍一百字篇五

有客人曾来过某个景点：做人要厚道。

针对极个别的刺头：看见没有，这就是典型的狂躁症，不犯病的时候跟好人一样。这样的人放到社会上去是很危险的！  
拿下！

有大妈想收咱做干儿子干女儿：你不要对我这么好，你对我这么好、要是有一天你对我不好了，我会很伤心。

客人没钱：腰里挂着死耗子还装着打猎的。

客人损坏了酒店的设施又不肯给钱：本来我要用这10元钱念书，当个医生、律师，但为了世界和平唉！

客人到司陪间看咱吃什么：看什么看，没看过吃东西不给钱的！

客人问咱是否满意自己的工作：做人要是没有理想，那和咸鱼有什么区别呀？

行程最后：愿各位男士：天天做新郎，夜夜入洞房，世界各地都有你的丈母娘！

上有天堂，下有苏杭，比不上某某地灯火辉煌！（适宜推夜景）

如今干部一大怪，五六十岁才学坏，唱歌要唱迟来的爱。跳舞专抱下一代！

吃鱼为什么可以防止近视？因为猫不带眼镜！伤心的句子

天下风景无限美，全靠导游一张嘴。

回首男人的历程：生命是党给的，收入是妻子的，财产是儿女的，成绩是领导的，身体是情人的，只有缺点和错误才是自己的。

一上车：欢迎参加本次旅游，在下xxx□上车鞠躬

客人迟到：人心散了，队伍不好带了！

加点时客人不干：我本将心向明月，奈何明月照沟渠。

客人不听话：有组织，无纪律。

不进店的纯玩团：传我的话，这一趟不打猎。