

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况(精选7篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么什么样的报告才是有效的呢?以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇一

我一直把作风建设作为第一保障抓紧抓实,全区形成了敢于担当、争创一流的作风。一是教育实践活动树立样板。作为省委常委联系点,既是一种信任,更是一份责任。我坚持率先示范,带头备课上党课,带动基层党组织书记上党课1000余场次。带头研究解决了xx街道4500多名村民的安全饮水等一批民生问题。区委常委专题民主生活会得到了“远学兰考、近学衡东、现学xx”的评价。第一次全省民调中,我区位列第一方阵,第二次再提升了16位。二是党员干部精气神充分激发。连续多年实现了征地拆迁“零事故”、违法建设“零增长”、棚改政策“零差错”、巩文迎检“零扣分”、赴省进京非正常上访“零指标”。xx在前不久市委书记基层党建述职大会上,点名表扬xx区“五零现象”来之不易,体现了基层党组织作用的充分发挥和基层干部勇于担当的一流作风。湖南日报连续三期在头版报道。三是改革创新实现突破。仅用半个月时间,就将下放的17项城管职能对接、运行到位,一个星期解决好了xq商人占道经营这个全国性的老大难问题。一个月完成了建区以来最大的一次行政区划调整。提供了全省新型城镇化工作会议、全省社区党建和社区建设工作会议两个现场。主要经济指标实现了两位数的增长。

二、支部建在网格上,推进了社会治理创新

推动基层党建与社会治理创新融合促进是一个大课题。我提出了将支部建在网格上，依托小网格、实现大党建。一方面，推进社会治理体系重构。率先实践“3+n”完美社区治理模式，全区划分为577个网格，将支部建在网格上，公开招聘500名网格员，形成“一格一员一支部”的工作体系。建立社会治理网格化综合信息平台，将基层党建、城市管理、公共服务和居民自治有机融合，形成“党建为统领、管理为基础、服务为龙头、自治为目标”的社会治理体系。另一方面，发挥党员在社会治理中的先锋作用。深入开展“建支部，让党旗在网格飘扬；当六员，让党徽在网格闪光”活动。我带头到居住地网格报到。市区两级3万多名党员主动到网格报到，认岗领责。中组部推介了我区的做法，新华社等媒体进行了深度报道。迎接了省市领导和兄弟区县上百批次的参观考察。

三、夯实基层基础，建强了基层服务型党组织

坚持用一流保障，建一流平台，创一流服务。一是加大基层运转保障。除惠民项目资金和建设投入外，村、社区年均工作运转保障经费达到了20万元、50万元，村、社区干部人均年工资分别达到2.8万元和3.8万元，是全市平均水平的2倍以上。二是加强基层阵地建设。投入1.2亿元用于完美社区建设，统一了社区logo，92个社区除纳入棚改的外，其余62个社区公共服务用房都按照“一站一园一场七室”的标准建设达标。三是创新基层服务载体。推行社区“一站式”服务，在全省率先使用易办事自助服务终端系统，打造了“永不下班的社区”；依托网格平台，建立了完美社区网；推行“双代”服务，为居民群众提供代理、代办和上门送证等服务。

对照组织要求和群众期望，我们的工作还有一些需要改进和提升的地方。

一是基层阵地建设推进不够均衡。因城市建设、用地规划等因素的影响，老城区个别街道办事处便民服务中心面积还没有完全达标，区划调整后两个新设街道办公用房选址和建设

进度还不快；北站、皇经阁等3个社区公共服务用房还没有完全落实；西园、光明巷等27个社区在棚户区改造后才能建设完成。同时，村级组织阵地建设标准还低于城市社区。

二是网格支部作用发挥不够充分。市、区在职党员报到后的活动开展还有待于进一步深化、常态化。金融机构等党组织关系不在地方管理的单位党员，按居住地到网格报到和开展社区服务还有待进一步加强。

三是信息平台资源整合有待加强。市直相关部门的信息还没有完全接入我区社会治理网格化综合信息平台，市区信息资源共享有待进一步整合。

四是服务群众的力度有待加大。简政放权还不够，易办事、一站式服务功能发挥得不充分，为群众提供更便捷的服务还需要加强。社会化服务的深度和水平还不高，村民、居民自治的意识还需要进一步加强引导。

深入分析上述不足，虽然有客观因素，但也有主观原因。我和区委一班人，更多注重基层党建工作的探索创新、推动实践，在结合市区体制和职能设置，加强向上衔接汇报上做得不够，现有综合服务平台的功能发挥还不充分。同时，新机制的推开过多的向基层下任务、提要求、定目标，没有充分的考虑到个别地方阵地建设还比较薄弱的现实状况。对党员干部工作目标、工作作风要求管理比较严，系统性地能力培养、教育培训还不够，部分基层党员在服务群众的能力水平上，与新形势新要求还不够适应。

下段，我们将始终突出“提质”这个主题，在我区基层党建的现有基础上，推动各项工作的提质升级。进一步建好基层阵地。高标准全面完成社区公共服务用房建设；参照完美社区建设模式和标准，统筹推进村级组织服务场所建设提质。进一步发挥网格支部作用。以在职党员到网格报到、开展服务为重点，推动党员管理规范化、党员服务常态化、社会治

理精细化。进一步建强基层干部队伍。用“3+n”理念指导好社区党组织换届，配强班子、选好带头人。加强基层党员干部培养培训。进一步提升服务水平。深入推进基层服务型党组织建设，坚持好“四议两公开”制度，加大简政放权力度，拓展“易办事”和一站式窗口的服务事项，实现“易办事”功能全面提升、一站式服务体系全面构建、完美社区网全面联网。

总之，我将严格按照省委组织部和市委的部署要求，切实履职尽责，推进我区基层党建工作再上新台阶、经济社会发展再创新业绩。

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇二

在换届工作中，我组织精干力量，深入一线，要求工作人员做到“三个到位”，24个村全部如期完成“两委”换届。

一是基础准备到位。我带队走访了16个村、300多户，摸清选举基本情况。我镇**村派性严重，选举前我走访村民代表20余户，与2位竞选人座谈，对上任财务进行审计、封存账目，保证了选举公开透明，顺利完成选举。

二是程序把关到位。在选举工作中，我严把村民代表选举关、选举委员会推选关、选民登记关、投票选举关四个关口。我提出以入户宣传和委托投票为突破点，确保了选举依法有序进行。

三是思想教育到位。为解决村干部“能上不能下”的问题，对落选及新任村干部，我逐一谈心，鼓励他们铆足干劲办实事。

经过换届选举，各村建立了稳定团结的两委班子，出四、北

一等6个村进步明显，**四村今年新修道路7条；北一、北二筹资37万元打造高速出口景观带。但**村由于派系严重、历史遗留问题多，班子出现滑坡，我立刻联系纪委介入调查，并成立工作组入村，保证村级事务有序开展。

我坚持把“三严三实”贯穿于党建工作的全过程，打造一支政治可靠、工作出色、作风过硬、群众信任的农村干部队伍。

一是落实“党员活动日”。镇村联动，整体推进“党员活动日”。针对部分镇、村干部在开展“党员活动日”中存在推脱、应付等不严不实问题，我先后主持参加各村“党员活动日”20余次，与大家谈心交流，同时要求其他班子成员每月参加所包片村的“党员活动日”。目前我镇除**村外，其余23个村均能积极开展“党员活动日”。如**四村党支部组织党员义务开展交通安全宣传活动，省、**两次在我镇召开农村道路交通安全现场会。

二是抓好农村干部培训。采取“充电式”讲座、“体验式”培训、“参观式”学习“三位一体”培训方式。“充电式”讲座旨在解决村干部贪心不守规矩、业务知识匮乏的问题，讲座设定了党风廉政建设、农村财务管理、土地管理、三议四办等12个培训专题，组织了15次座谈交流；“体验式”培训旨在解决干部推诿不敢担当的问题，邀请多名网络教练，对142名村“两委”成员进行体验式培训，组织镇机关干部开展拓展式培训，全心互动，焕发激情；“参观式”学习旨在解决村干部方向不明、不求上进的问题，先后8次组织村干部到河间二十里铺、石门桥、北汉等先进村实地参观，找差距，明方向。

三是软硬齐抓强化党建。从“严”要求抓软件，通过抓人严实促抓事严实，推行三议四办、村务公开、便民服务、坐班轮岗等制度；落“实”两室强硬件，我将整改两室危旧狭小、

使用率不高问题整改作为重点，投资15万元，建设北漕口一村“两室”。

四是整顿村级党组织。我镇**、**、**三村三年未发展党员。问题根源在于后进村派性矛盾突出，党员觉悟不高，发展党员以维护自身利益为出发点，在这种情况下，开展发展党员工作可能演变成各派系之间的斗争。我以此次“两委”换届为契机，下大力气整治后进村班子。通过摸底、面谈等方式，调和派系间矛盾，将派系中立的年轻人、企业家选进班子，发挥包村干部、村官的“中间人”作用，大力加强软弱涣村党组织建设。并且对落后村建设加大支持力度，投入资金225万元，同比增长61.8%，激发落后村“两委”的办事热情。

我镇共有24个村，其中先进村6个，占比25%，一般村14个，占比58%，后进村4个，占比17%。通过“三严三实”的深入开展，党建工作的不断强化，各村两委班子提升了自身能力，建设乡村的热情大大提高。取得了很大的进步。

一是加强基础设施建设。出行难一直是我镇多年来的大问题。我把“五城一村”建设作为机遇，将农村道路攻坚列为美丽乡村建设的重头戏，通过多种方式筹措资金，截至目前共硬化道路7000余米，修排水管道4000余米。此外，还安装路灯300余盏，绘制文化墙700平米，种植树木2000多棵、冬青、月季等花草灌木22000多株。

二是创新信访工作方法。在市信访局指导下，建立了**阳光易信工作平台，镇党政班子成员、镇直部门负责人、包村干部、支部书记等90余人加入。各村通过平台汇报工作，交流心得，镇领导通过平台交办案件，督查落实，打造了一条快捷的办事渠道。阳光工作平台取得了显著的成效，上半年各村共化解矛盾79件，上访量降低了70%。

三是美化农村居住环境。迅速推进城乡一体化工作，以身作则、以讲谋促、以点带面，全面开展工作。投入500余人次，铲车30台，清运车100余辆，清理街道13000余米、垃圾30000余方，24个村全部实现与环卫公司的完全交接。

上半年工作虽然取得了一些成绩，但在不严不实处还存在问题，如处理新问题的办法还不多、在创新学习型、服务型党组织上还需有新的突破。接下来，我将以“三严三实”在一线，加强党建促发展”为契机，围绕“严、实、一线”三个关键词，对各项工作抓深、抓细、抓实，确保抓出成效。

本文由应届毕业生网【范文<http://>】栏目小篇为大家编辑参考阅读。

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇三

20_年我继续负责综合监管的全面工作。为充分调动该股职员的整体工作积极性，实行规范化管理，年初我就安排对综合监管人员进行重新组合，做到岗位到人，责任分工明确的工作管理体系，经常参加综合监管每周定期召开科务会，安排布置的各岗位工作，及时沟通情况。通过上述举措，20_年综合金融监管工作又有新起色，内控管理机制进一步完善，较好地解决了人员不稳定的问题。另外，我与监管股负责人按《金融监管责任制》和行内制定的《量化细化实施细责》，把每一个被监管专业、每一项监管责任真正分解落实到人。按时完成了监管责任的分解落实工作，从而明确了监管人员的具体分工和职责。做到了：人员落实、制度落实、责责落实、任务落实、检查落实。认真按季进行考核，将每个人员岗位责任与目标化管理结合，充分发挥了金融监管各岗位人员的职能作用。

今年以来，我们监管部门定期和不定期组织人员开展了业务学习和实际检查技能的培训，积极树立新的监管理念，将各项政策规定和实务操作的要点融入在具体的工作中，从20_年

起，我行银行业监管人员的培训重点从行政监管转向对银行业机构的非现场分析和预警上，监管人员必须作到对政策规定熟、实际现场检查技能高、非现场分析到位，围绕上述三个方面，我行监管人员在参加中心支行培训的同时，督促监管人员自学有关监管业务知识，在一定的时期内迅速提高监管人员的综合素质，以适应形势发展的需要。

2、认真贯彻和落实银行业监管现场会精神，加快监管电子化的步伐

按照20_年10月银行业现场会的要求，认真组织了监管人员对银行业监管文档、非现场监测数据系统、金融行政监管子系统应用程序进行了逐项落实，切实保证了监管实务操作与计算机应用的全面落实。我行监管部门从20_年起严格按照电子化监管的要求，认真贯彻监管电子化和文本化管理相结合的原则，落实监管实务操作在计算机中的应用，保证了中心支行与我行之间的监管信息与实务操作的沟通，通过监管电子化的建设，切实提高了监管的各项基础工作水平。

3、继续严格加强对银行业行政监管、确保监管的合规性

(1)、20_年，对银行业高级管理人员任职资格审查工作，一是严格执行了任职前考试、谈话制度，分别对3名高级管理人员进行了任职前的考试、谈话，同时完成了对2名高级管理人员任职资格的审查。二是在20_年9月组织完成了辖内银行业高级管理人员的任职期间的考试及年度考核工作，并将考试及考核结果装入银行业高级管理人员档案存档。

(2)加强对机构准入和退出的监管，在积极支持银行机构改革的同时全年完成了银行机构退出4家、迁址1家、降格2家。

各家商业银行的机构撤并要在积极支持机构改革和调整的同时，按照机构撤并规定的要求作好审批工作，保证了银行业机构撤并所申报的资料完整、审批材料的合规，在一季度

对20_年机构和人员上报的材料进行一次复审，凡不符合规定或要素不全的一律在一季度末之前进行了纠正，复审结果于20_年2月20日前上报到银行科。

真做好金融机构年检工作。按照呼盟中心支行的要求，我们早在20_年4月就开展了对银行业机构的年检工作，依照上年年检各项要求履行了手续，年检中没有走过场，现场检查面积达100%。年检报告于6月20日前上报了银行科。

银行基层党建述职报告范文2

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇四

根据市分行党委和银监部门的工作安排，现将**年**支行工作履职情况向各位领导和同志们汇报如下，不妥之处，敬请批评指正。

- 1、业务收入完成**万元，完成计划的**%，比去年同期增加**%。
- 2、储蓄余额达到***万元，累计净增***万元，完成计划的**%，全市排名第***，全省排名第*。
- 3、活期比例*%，较年初增加*%，全市排名第**，活期占比全省排名第**。
- 4、公司业务共开户**户，余额达到**元，完成计划的**%，日均余额达到**万元，全省排名第*。
- 5、个人商务贷款累计发放*笔，金额*万元，完成全年计划的*%，全市排名第*，全省排名第*。
- 6、小额信贷业务累计发放*笔，余额*万元，完成指导性计

划*%，累计发放全市排名第*，全省排名第*。

7、小额质押贷款完成*万元，完成计划的*%。

8、绿卡累计完成*张，完成计划的*%，其中绿卡通完成*张，完成计划的*%。全市排名第*。

9、商易通累计安装*部，完成二台阶计划的*%，全市排名第*。

10、**银行业务累计完成*笔，完成计划的*%，全市排名第*。

11、保险完成*万元，完成一台阶计划的*%，全市排名第*。

12、代销基金完成*万元，完成一台阶计划的*%，全市排名第*。

13、代销理财完成*万元，完成一台阶计划的*%，全市排名第*。

我们支行能够取的这样的成绩，做到全年安全无事故，这主要归功于全行员工的默默劳作和辛勤奉献。在此，我向大家表示衷心的感谢！

作为一级支行的行长，我深知不断学习，提高自身修养的重要性，因此一方面坚持学习掌握国家的方针、路线、政策，深刻领会上级分行的战略部署和要求，积极参与每周全行员工的集体学习，开阔视野，丰富知识；另一方面系统学习管理理论和案例，并亲自深入经营生产一线，在实践中提高自身管理能力。自学与集中学习相结合，理论与实际并举，思想素质和实际管理水平得到明显提升。

**年，我行坚持以客户为中心，调整业务结构，进一步加大营销力度，经过一年的不懈努力，各项指标顺利完成。

储蓄存款增长迅速。我行秉承“存款立行”的理念，根据当

地经济发展状况，确立客户目标，开展形式多样的宣传、营销活动，结合本行特色业务，强化员工营销理念，发动全员争存揽储，年末吸储金额达**万元。

公司业务业绩突出。我行公司业务成立以来便树立了以“发展新客户为目标，维护存量客户为重点”的账户管理理念，大力做好新开户存款工作，同时高度重视存量客户的维护，尽可能地为客户提供更多的方便。在营销过程中，立足县域经济环境，不断加强与当地政府职能部门联系、沟通，及时捕捉信息，从源头上解决客户资源不足问题，不断拓宽营销渠道，确定营销目标，充分发挥我行结算的优势，积极与财政税务部门取得联系、三番五次的上门营销，正是靠扎实有效的工作作风和良好的敬业精神，赢得了客户的认可，并最终使新成立的**银行在四大国有商业银行竞争激烈的**占据了一席之地。

资产业务是支行长期发展的生命线，贷款作为支行资产业务的重中之重，是我行收入的主要来源之一，我们高度重视此项工作，把其作为重点对象来抓。

1、小额信贷作为我行资产的基础性产品，我亲自挂帅，成立了信贷专职营销队伍，带头对本县的小额信贷市场份额进行了详细的调研并进行摸底分析，筛选优质的客户，组织信贷人员利用节假日，在人口密集的商业区域散发传单、利用手机群发短信的平台、电台飘字幕、在街道两旁做灯箱广告，在营业大厅设立了信贷咨询受理专席等利用多种渠道进行多方位的营销，特别是三季度以来，市分行组织开展了小额信贷量质并重持久战，支行多次召开小额贷款专题会，更加加快小额信贷业务的发展。

2、个人商务贷款是小额贷款的延伸产品，自从5月份开办以来，我支行细分小企业贷款市场，寻找目标客户，有的放矢，宣传营销，逐步培育我行资产业务客户。把符合产业政策、有发展前景的小企业作为重点支持对象。通过散发宣传资料

和电视广播、报纸杂志、短信、条幅、墙体广告、软新闻等多种方式加强宣传推广，扩大个商贷款在社会上的认知度，树立良好的品牌形象。三季度，市分行组织开展了个人商务贷款强势推进突破战，号召信贷员主动出击，坚持规模化发展，打响品牌，提升市场竞争力，确保个人商务贷款快速发展。同时认真学习**市分行出台的《**年个人商务贷款业务发展奖励办法的通知》、《**银行**市分行**年个人商务贷款业务奖励办法的补充通知》等办法，调动员工发展业务的积极性。通过全行的努力取得了较好的业绩。

3、在小额质押贷款方面利用小额质押贷款成本低廉，方便快捷的特性，通过柜员的宣传，得到了较多用户的认可，在资产规模大幅增长的情况下，仍然保持资产质量的高效，至年末无一笔逾期，无一笔不良。

强化管理，多途径拓展中间业务。

1、促进商易通业务的快速发展，**支行开展了邮政储蓄“商易通”业务竞赛活动，筛选高端客户，进行上门营销，三季度，**市分行在全行范围内开展了“12345”竞赛活动，并制定了较高的奖励政策，商易通(***)是竞赛项目之一，支行全体员工认真学习抓住机遇抢占市场积极主动营销，取得了全市第一的好成绩。

2、**银行是提升竞争力，建设现代商业银行的需要，通过**银行能够拓展服务渠道，有效缓解柜面压力，满足客户更新更高的需求。开办**银行以来，我们高度重视95580**银行的宣传推广工作，大力提高**银行的交易量，逐步树立95580品牌形象和社会知名度，有力地促进了**银行业务的发展。

3、发展交警罚没款的代收业务，在柜面代收的同时，还积极与客户进行了理财业务的营销工作，既扩大了市场份额，又提高了中间业务收入。增加单位代发工资的开户，针对有意

向的客户，一户一户地进行公关，至目前已有6个单位在我行开立了代发工资户。

4、确保保险任务的完成，由于能够积极与保险公司争取并联合制定季度竞赛方案，组织业务培训和合理安排柜员柜面营销，使代理保险业取得了较好的成绩。

5、稳推理财业务。今年各层上级行把理财业务作为提高**银行经营效益的重要业务来抓。对此，我行也加大了宣传力度，制定了代销基金及理财产品的发展考核办法，今年三月份设立了理财经理，通过广大职工的共同努力取得了全市第一的好成绩，为下一步该项业务的发展做好了铺垫。

银行业是经营风险的特殊行业，突出强调的是风险管控能力，要求一切经营活动都要在风险可控下进行。

年我从自身做起，加强自律意识，坚定不移抓管理，加强整改出成绩。一是创新基础工作管理方法，制定了相应的规章制度，深入开展“12345工程”。采取审计人员蹲点式帮扶整改措施，使“二级支行”网点的内控管理质量稳步提高。二是加快核算一体化改革进程，将营销和管理分开，分别配上了包片风险经理和驻点风险经理，使网点资源得到整合，竞争能力得到提升。三是加大对安全保卫的环节、细节清理的整改，确保不留死角。四是对各业务实行了每月定点定期检查，真正为业务发展保驾护航。

坚定不移强内控，建立安防保资金。一是牢固树立“安全就是效益”的责任意识，以预防和惩治案件为着力点，深入开展规章制度教育和警示教育活动，6月份组织全体**从业人员开展了警示教育活动，进一步落实案件防范工作责任制。认真做到防抢劫、防盗窃、防诈骗，确保我行工作安全有序进行。二是深入开展部门自律监管执法监察，重点加强防范各个层面、各个环节的以权谋私、以权谋贷的腐败行为，加强对贷款业务以及大宗物品购建制度、风险资产管理制度执行

情况的检查，加大案件防范力度和查处力度。

作为支行负责人，我严格要求自己，深入学习“科学发展观”，提高自身的政治觉悟，在工作中做到刻苦攻读**业务章程和各类业务处理规则等知识；在生活中做到关心职工，经常深入生产一线，体察民情，慰问职工的生产生活情况，了解职工的思想动态，为职工尽心尽力办实事，谋实得，春节、端午节、中秋节为职工发放了白面、食油、大米、红枣、姜米等。在思想上做到克己奉公，不以权谋私、不以职谋利，坚持党政领导干部廉洁自律的原则；在执行上认真贯彻落实省市分行的工作部署，进一步树立现代商业银行经营理念，深化改革，夯实基础，加速转型，突出发展，提升效益。在全行认真开展“合规管理年”和“制度执行年”活动，理顺运行机制，提升管理水平，优化资产结构，呈现了**支行平稳、健康、较快的发展局势。

一是员工整体培训力度比较薄弱，以至于在具体的业务操作中效率相对低下。二是储蓄业务存款虽然今年增存形势较好，但其增存的结构不合理，储蓄存款增存的稳定性较差。三是自己在业务发展转型的步伐太小。四进一步加强自我素质的提高。五是风险防控水平还需进一步提高，全员风险意识需要不断增强。

**年是机遇也是挑战，做好全年的各项工作，对支行当前乃至今后的发展都具有十分重要的意义。

年工作的指导思想：以党的精神为指导，按照总行、省、市分行的总体部署，深入学习实践科学发展观，坚持“稳步负债、突出信贷、强化内控、提升效益”的十六字方针，牢固树立“以利润为导向”的经营发展理念，扎实开展“案件防控攻坚年”活动，不断强化市场营销能力、风险防控能力、优质服务能力、制度执行能力、攻坚克难能力，为实现**支行快速发展而努力奋斗。

全年业务收入突破**万元——全年实现利润**万元。

谢谢大家！

银行述职报告 | 银行行长述职报告 | 信用社主任述职报告

银行述职报告 | 银行行长述职报告 | 信用社主任述职报告

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇五

尊敬的各位领导、同事们，大家好！

20xx年是我从事客户工作的第一年。这一年栉风沐雨、耕耘收获；这一年忙碌充实、紧张有序；这一年学习思考、感触良多。

感触之一：德行品质得到了锻炼，对客户的服务意识进一步得以强化。一年来，我在客户部门亲身体会了客户工作的踌躇与艰难，体味了培育和维系优质客户对一家银行的重要意义，也体会了在回收流动性的宏观政策背景下客户对信贷资金的企盼和需求。审批行的贷前调查，被客户视作一个很重要的环节，面临着很多难题和困惑。如果开户行前期调查工作做的不扎实，则直接将调查组置于进退两难的地步。因此，如何想客户所想、急客户所急，在制度框架内尽量满足客户生产经营的真实需求便成为客户部门工作人员提升素质的必修课。而这一必修课的前提就是切实提高对客户的服务意识，抛弃“财神爷”的优越感、甩掉银行白领的高贵感、忘却学生时代的天真感，以一种质朴、真诚、坦荡、平和的心态与客户交往，不急不躁、不骄不馁，既不盛气凌人，也不妄自菲薄。我觉得，这应该是一名客户工作者应有的气质和气度。

感触之二：工作能力得到提升，知识面更广了，大局意识不断提高，风险意识不断强化，合规意识深入人心，学习意识日益凸显。一年来，我作为主调查人既调查过流动资金项目，

也调查过固定资产项目；既调查过经营性项目，也调查过非经营性项目。而且项目种类五花八门，涉及的政策要求繁杂、行业众多、部门众多、客户形态众多、人的性格素质品质众多，可谓三教九流、形形色色。我观察、体味、思考、借鉴，应对实际工作的能力得到了较大提高；我学习、请教、查阅、交流，知识得到了更多的积累。在应用上更加自如，也更体会到客户工作的艰辛，体会到客户工作对银行业务的重要性，体会到删繁就简、去粕取精的要义，体会到强化风险服从大局的内涵。由此，深感客户营销和维系之不易、做主调查人之不易、各层级领导决策之不易。

感触之三：勤勉尽责、身体力行、勤阅读、勤思考、勤观察、勤动手应该是做好贷款调查工作的首要前提。这一年，正是国家宏观经济政策和我行信贷政策制度都在调整的时期，信贷工作一直在摸索和徘徊中前进。勤奋，成了每一名信贷人员不得不做的选择题。从年初日以继夜地学习操作手册，到年中不断地领会国家政策，再到四季度马不停蹄地往返奔波。学习、调查、思考、分析，再学习、再调查、再思考、再分析，周而复始，我们在勤勉中寻找机会，在勤勉中探索合作，在勤勉中增长见识，在勤勉中把握分寸，在勤勉中提升自我，在勤勉中理解他人，在勤勉中拓展业务，在勤勉中收获成果。我想，这应该既是工作的题中之意，也是行领导特殊考量的弦外之音。欣喜的是，我们虽很疲倦但我们做到了。

感触之四：有决策者们良好的谋划和运筹，有各级行上下齐心的执行和努力，取得成绩便是一件顺理成章的事情。这一年，全行信贷总量突破500亿元大关，达到了538亿元的新高。其中，客户三处管理的贷款规模也突破了130亿元大关，达到了134亿元。而我作为一名普通的信贷调查和综合分析人员，也在分管行领导和处领导的支持指导下，发挥了自己应有的作用。全年，主调查各类项目35个，调查金额111亿元，奔波于7个盟市的14个旗县区之间，撰写调查评估报告近30份。同时，在文字综合岗位上，撰写了客户三处业务运行分析报告12份，填报和制作工具表150多张。期间，参与修订《客户

经理尽职记录指导文本》，参与讲授贷款信息真实性核查系统项目贷款操作指引，参与总行网络业务培训并取得优秀的成绩，建立客户三处业务自测题库。上述种种，都使我达到了学习、提高、锻炼、成长的目的。

感触之五：客户工作作为银行的前沿基础工作，对业务人员的道德水准和抵制诱惑的决心是个极大的考验。这一年，我体验了作为一名银行信贷工作人员的受人重视，也体验了这项工作所面临的风险和挑战。在人情的巨大压力、金钱的高度诱惑面前，任何人都有可能功亏一篑，如何坚守心中的信念，坚守法律和道德的底线必将是每一名信贷工作者的入门必修课。正所谓，你想成佛吗？请来银行工作；你想成魔吗？请来银行工作，身临绝境和海阔天空只不过是一念之差。所幸的是，这一年我经受住了考验。

20xx年，我仍将谨记区分行党委提出的“业务理性发展、管理严谨规范、员工素质提升、工作业绩优良”的三年工作目标，继续谨守我“真诚做人、勤勉做事”的原则，不断提升素质，完善自我，克服得过且过、浅尝辄止、偶有懒惰、不善坚持等缺点，认真履行岗位职责，实现“我们努力地工作是为了更好地生活”的目标。

以上述职，不妥之处，敬请批评指正。谢谢大家。

述职人□xx

20xx.x.x

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇六

过去的一年，我村在上级党委和政府的正确领导下，在两委班子共同努力和全村党员群众大力支持下，坚持以十x大精神为指引，认真贯彻落实科学发展观，改善工作作风，完善工作思路，提高支部班子战斗力，充分发挥党员先锋模范作用。

一、履职工作状况

一是狠抓阵地建设，提高两委班子执政潜力，战斗力和凝聚力。

狠抓队伍建设，提高执政潜力和素质。一个支部战斗潜力强不强，首先是支部班子人员素质潜力强不强，一个人潜力和素质决定支部工作好与坏。一年来，我们坚持把支部班子潜力建设放在首位，坚持抓学习，村两委班子抓政策学习，把党的各项方针、政策学懂、学透。

只有自己掌握党的方针政策，才能更好贯彻执行党的方针政策，对上级各项方针政策集中学习，联系实际，贯彻执行，抓法律、法规学习坚持以法办事，对村内发生各项事情、民事纠纷，集中听汇报，大家找解决问题法律依据，做到事实清楚，解决问题法律依据充分。坚持抓两委班子科学技术学习提高带头致富，引领致富能人。

村两委班子参加各类培训数十次，并带领部分能人到外地参观、学习别人先进经验，先后到潜江学习稻田套养龙虾技术，到枝江学产稻田养鹅，到远安学习种植葡萄技术。

透过学习提高两委班子综合素质和执政潜力。在抓好支部班子学习前提下，认真开展党员学政策，学党章、学法律、学技术、坚持三会一课，一季度开一次全体党员会，半年开一次生活会，常年不懈，凝聚全体党员，更好发挥他们作用。

二是抓制度建设，使各项工作步入正规化。

推进全年工作，务必靠规章制度做保障，抓党建工作首先是抓制度建设，使政策在阳光下操作，使之构成不能腐、不敢腐。全年低保户评定无一例上访，贫困户评定按程序推荐评议公示，大型工程按照支部提议、党员审议、代表评议各项流程办理。使广大党员、群众看得清、分得明。

三是充分发挥党员模范带头作用，引领群众致富一方。

1、发挥党员联系户作用。

全村共有党员，有潜力党员43人，按照居住条件和潜力给他包干联系户，成为联系户主心骨，向上反映群众意见，向下宣传党政策，带头完成各项任务。

2、发挥有潜力党员为村里多办事。今年秸秆禁烧工作安排15名老党员给我们当好信息员、调解员。七组每一天晚上值班到12点，一有火情就报告，还带头做好群众工作。

在调解工作中我们发挥老党员、老干部工作，做好信息员、调解员，六组老支书在插秧期间因放水闹矛盾，他出面用心化解，使之暴发冲突化解在萌芽之中。

在今年土地确权中，老党员、老干部对原有状况明，我们支部发挥他们作用，让他参加，他用心性高，工作负责，使之工作进展顺利，如果全体党员都能用心参与支部工作，整个支部工作就好做多了。

3、用心发挥党员致富带头作用，引领群众致富。2组共产党员今年种植大棚西瓜，4个大棚，收入15万元，在他带动下20xx年新发展农户4户水田大棚西瓜，亩平收入都在六千元以上，4组共产党员曾凡菊带头办养猪厂，年育肥出栏150余头，在他带动下，4组发展养猪专业户6户，年出栏都在100头以上，户平收入都在5万元以上，全村共有规模化种植大户80亩7户，其中党员带头种植4户，。

4、抓党建工作，促经济发展，为民多办实事。

20xx年我村投资35万元新修村卫生室，使人民群众能及时就医，小病不出村，就医将得到很大改善。投资29万元新修通组路1.2公里，投资20万元对新农村建设进行配套，新安装路

灯10盏，新建下水道250米，新修u型渠300米，修道路350米，绿化植树1万元□20xx年新安装自来水230余户，全村已全部吃上安全卫生自来水，投资2万余元对全村道路进行了铺碎石，投资1万元新挖灌水渠1000米□20xx年投资基础设施资金近80万元，全年在外争取资金120万元，有效解决我村落后面貌。

精准扶贫工作全面开展，产业发展迅速推进，全村一般贫困户75户，已发展产业达53户，投入基础设施投资近8万余元，目前已基本构成稻田套养龙虾为主导的新产业发展格局，规模化养猪、养鸡、养鸭形势大好，我们也将抢抓机遇，把我村精准扶贫工作搞得更上一层楼。

二、存在的问题及原因分析

一是党员队伍年龄结构文化层次在新的形势很难发挥他们作用。50岁以上党员占党员总数65%，他们有很多自身难保家庭困难，又无劳动潜力，年轻党员又在外打工，发展自己产业对村内的事不闻不问，漠不关心，更不用说支持支部工作。

二是教育难度越来越大。此刻召开党员会难度在增加，不给工资不参加，自己有事不参加，外出找工不参加，有的党员长期不参加组织生活、不开会，把自己混为一个普通老百姓，支部派专人上门谈话，收效甚微。

三是干部队伍后继乏人。此刻农村工作处在一个转型期。村干部管事太多，无法区分那些属于村干部管，那些不属于，年轻人都不愿意当干部，对今后的发展存在很大隐患，要引起我们高度重视。

三、下步工作思路和主要措施

20xx年的主要工作：

一是进一步强化村干部队伍建设，加强干部的学习和勤政廉

政的教育，想方设法解决村民关心的难点热点问题。

二是多方筹措资金硬化道路10.4公里，解决1、2、4、5、7、8组出行难的问题。

三是新增垃圾钩臂箱20个，解决集镇及西大路、汉宜路沿线脏乱差的问题。

四是丰富村民精神文化生活新建戏台一个。

五是搞好水利基础建设，维修沟渠20xx米。新建抗旱机台3处，装机容量100千瓦。为农民增产增收打下坚实基础。

六是根据上级要求搞好村庄绿化建设，计划重点对新农村路、初升路、西大路进行树苗补植1000株。

七是透过阳光工程培训，有组织的开展农业实用技术和职业技能培训，提高村民素质，为富余劳动力转移创造条件。

八是重点发展稻田龙虾套养技术的推广，建设龙虾套养基地一处达400亩，辐射农户56户，为村民实现小康生活带给一个新的平台。

九是搞好土地确权登记的后续工作。

十是按照上级精神全面搞好精准扶贫工作，确实做好低保户、困难户的救济工作，保障困难群众的生产生活。

银行基层党建述职报告抓基层党建工作情况篇七

今年以来，在__中支党委的正确领导下，我作为党组书记，能够扎实履行党建工作第一责任人职责，加强支行党的建设工作，为全面高效地履行基层央行职能提供了坚强的思想、政治和组织保障。现将有关情况汇报如下，请各位领导和同

志们评议。

一、以教育实践为重点，统筹部署支行党建工作

今年3月以来，支行党组按照上级行统一部署开展第二批党的群众路线教育实践活动。在年初中支开完动员会后，我就分别召开了党组会和行办公会，对支行今年党建工作进行了全面部署。一是明确重点。是要认真、积极、深入开展教育实践活动，进一步提高全行上下勤政廉政和作风效能，确保以党组领导班子为重点的全体党员干部能够深刻接受一次思想上的洗礼，促进行为上的改进。二是统筹开展。有效结合教育实践活动全面加强基层党组织的思想建设、组织建设、作风建设、反腐倡廉建设和制度建立了全省首家金融系统志愿者分会，九月份成立了全国首个金融系统精神文明建设联席会议，同时举办金融系统道德讲堂，在全行党员干部乃至全市银行中积极倡导社会主义核心价值观。

二、抓好干部队伍建设管理，加强组织建设

我始终把队伍建好、管理好作为落实党要管党、从严治党的题中应有之义，作为党组的责任。在干部队伍建设方面，我在去年年底今年年初时对部分股室负责人、员工进行了一次调整，提拔1名副股长主持工作，3名正股长进行了轮岗。从今年的履职情况来看，这次调整总体情况还是比较好的，中层干部的工作热情得到有效激发，履职效能显著提高。在干部管理方面，一是通过教育实践活动中认真组织召开专题民主生活会和各党小组专题组织生活会，进一步严格了党内的政治生活和党员组织生活制度。二是针对支行作风建设中的一些不良问题和人员，我坚守“从严治行”理念，落实从严管理要求，通过点名通报、降低岗位系数津贴和责成相关责任人进行书面检讨反思的形式进行了严肃处理，使得全体党员的组织纪律意识得到了显著增强。

三、夯实基础立足履职，加强作风建设

一是夯实基础。认真、扎实组织开展教育实践活动，发挥示范带动作用，带头接受学习教育、带头查摆问题开展批评、带头落实整改，支行党组班子和全体党员干部都接受了一次群众路线的教育。支行在教育实践活动中的一些做法也受到了中支工作组肯定。10月召开全行大会，我就从深刻认识“抓纪律强作风”的重要性、纪律是什么、当前纪律松散问题反应了什么、怎么认识上述问题和怎么办5个方面对支行今后一段时期的作风建设提出了想法和要求。支行的整体工作作风也有了明显改进。二是立足履职。将教育实践活动的最终落脚点着眼于“普惠金融、民生金融”上，并结合基层服务型党组织建设，切实解决金融联系服务群众“最后一公里”问题。多次听取国库会计股汇报并进行实地调研，推动农村金融综合服务站提前完成全覆盖。借鉴__中支成功经验，联合市财政局开展全国首例县级财政存款资金招投标工作。创新建立与市场接轨的工业用地抵押融资评估机制，探索化解联保、互保链难题新途径，有效缓释担保风险的传导。

四、落实“两个责任”重点，加强反腐倡廉建设

一是作为党组书记，我能够按照要求，及时同班子成员和分管股室主要负责人签订党风廉政建设责任书，并抓好落实和分解。11月，我要求各部门负责人结合如何履行好“一岗双责”谈体会、谈感悟、做表率。将有能力、肯奉献、敢担当、懂感恩、知敬畏作为新时期基层央行优秀员工的标准，在全行传递爱岗敬业的正能量。二是加强反腐倡廉的宣传教育。5月，组织全体干部职工参观了__市沙家浜廉政教育馆。5月和9月，组织全体中层干部和部分员工分两批到位于__市看守所内的__市反腐倡廉警示教育基地参观，接受生动形象的反腐倡廉警示教育。7月1日，向支行中层以上干部每人赠送了一本《作风新规口袋书》。9月11日，开展了金融系统预防职务犯罪讲座，邀请__市预防职务犯罪工作指导委员会办公室李平主任主讲，增强筑牢预防职务犯罪的思想道德防线。