

最新卓越部门演讲稿(通用5篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

卓越部门演讲稿篇一

开学已经过了三周，在这三周的时间里，我们逐渐适应了在一中学习，生活；被一中良好的学习氛围及其深厚的文化底蕴所感染。那么我们该如何在学习之路上走得更加扎实了，我认为我们可以在日常学习或生活中背单词，记语法的同时，多阅读一些美文，多进行一些摘抄；多将自己做错了的题，记录下来，再做一遍，随时进行自我反思与调整，查漏补缺，向老师和同学请教……我们要在勤学中进步，在进步中成长。

成长还是一场愈演愈烈的征途，随着心智渐渐长大迈向成熟；我们所要面临的任务便更重更多。征途也中难免遭遇挫折，迷失方向，甚至陷入泥沼，不能自拔。但是，我认为没有挫折的人生是无趣的，不完整的，就好比一杯清水，平淡无奇，毫无新意。现代著名作家冰心就曾写下这样一段文字：“成功之花人们往往惊羡它现时的明艳，然而当初，它的芽儿却浸透了奋斗的泪泉，洒满了牺牲的血雨。”在成长的征途中若不经历些许挫折，又怎能成长的更强壮，人生又怎能更厚重了。失败过后，我们就应该从摔倒之处重新站起来！其实挫折并不可怕，可怕的是遭遇挫折之后一蹶不振，就此消沉。因此，我们要学会坚强，笑对生活，坚持自己的梦想！

同学们一定还记得三周之前结束的军训，在那个知了还在鸣叫，八月刚刚到来的日子里；烈日炎炎下，我们练习走齐步，踏步，正步……一次又一次的，即使滴落豆大的汗珠，即使

埋怨教官的严厉，即使因为训练而腰酸背痛，我们仍在坚持，永不言弃！挥洒属于我们的青春，无怨无悔！让我们保持这份坚持，这份激情，把它化作求学追梦的翅膀，带我们飞得更高更远。

同学们，“盛年不重来，一日难再晨。及时宜自勉，岁月不待人。”让我们把握当下，恪守“敬、勤、勇、公”之校训，发扬“尚真、敬业”之校风，努力发展，提升自我，在成长之路上走得更精彩，更卓越！

我的发言完毕。谢谢大家！

卓越部门演讲稿篇二

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在快速变化和不断变革的新时代，演讲稿对我们的作用越来越大，为了让您在写演讲稿时更加简单方便，下面是小编精心整理的责任铸就卓越演讲稿，仅供参考，希望能够帮助到大家。

尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

大家晚上好！

我演讲的题目是《责任铸就卓越》。

责任，一个凝结着厚重的字眼；人生，一个充满着责任的旅程；价值，一个人生追求的目标；卓越，一个价值展现的囊括。似乎是周而复始，但其中却孕育着必然。

今年七月，我告别了深爱着的校园，告别了四年童话般的生活，梦想卓然，光彩四溢，站在事业的出发点，伴着洒脱自如的椰风海韵憧憬未来。可早期求职的四处碰壁，初入社会

的跌跌撞撞，让我体会到什么是彷徨？什么是迷惑？然而就在这这时，一句“正德厚生、臻于至善”以她千年的责任、千年的厚重、千年的精神，净化着我的内心，斑斓着我的生活，给我以最强撼的思想震动，让我再一次热情澎湃！

如今，在创造卓越的感召下，我们身边的同事，他们让我感触最多的就是一种责任，一种执着，一种勤勉，一种创造。我数不清他们有过多少先进事迹和感人故事，也道不尽他们做了多少无私奉献、多少卓越贡献，责任在他们身上已经被分解，每一个专注的眼神，每一个手势，每一次无怨无悔的深夜加班，每一次风雨无阻的外出作业，无时无刻不在诠释着“责任”的含义！

他们的兢兢业业深深震撼并感染了我！是他们用最美丽的行为向我诠释了什么是“勇担责任”！什么是“追求卓越”！

成功者需要有足够的勇气来面对挑战。任何事业上的成就都不是轻易就可以取得的。只有那些勇于正视现实，勇于迎接挑战，勇于承担责任的人才能在不断的自我否定中自我超越，在不断的善败中不断的从优秀走向卓越！

谢谢大家！

卓越部门演讲稿篇三

大家好！

很高兴能够站在这里给大家讲述青年励志的故事。

让青春的烈火燃烧永恒，让生命闪电划过天边，用所有热情换回时间，让年轻的梦没有终点！每个人的一生都可能有不同的亮点，人生因独特而更加吸引视线。生活给了你展示自我的平台，而精彩的剧情由你自己编造。

是的，年轻就是资本，青春是我们人生中最美的季节，它孕育着早春的生机，展现着盛夏的热烈，蕴藏着金秋的硕果，暗示着寒冬的希望，充满诗意而不缺乏拼搏的激情，时尚浪漫而又饱含着奋斗的艰辛。在当今的社会舞台上，每个人都在为自己青春的信念马不停蹄前进，穆旦在他24岁时就为自己的青春画上了美丽而惊艳的一笔，他的“春”象征着万物的开始，爱情，友情的美好时代。

绿色的火焰在草上摇曳，他渴求着拥抱你，花朵，花朵，反抗着大地，花朵伸出来，当暖风吹来烦恼，或者快乐，如果你是醒了，推开窗子，看这满园的欲望多么美丽……当一个人的青春融汇到一个时代，一份事业中这样的青春就不会远去，而这份事业也必将在岁月的历练中折射出耀眼的光芒。像乔布斯和李嘉诚这样的人，他们把他们的青春奉献给了自己的国家，我赞美他们，更怀念那些激情燃烧的岁月。

有的人活着，他已经死了；有的人死了，他依然活着。生命的意义在于活着，那么活着的意义有在于什么呢？当然不是为了活着而活着，每个人心中都有盏明灯为其指引前进的路，奉献如同天使般美丽的降临到我们身边。我们可以设想一下，不付出，不创造，不追求，不奋斗，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去。回首过往，，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想这绝对不是我们存在的意义。

谁实话，这一年来，我刚来上学的时候，也有过失意和茫然，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑，所以我绝不能眼睁睁地看着这把刀慢慢氧化，失去光泽。我告诉自己，总会发光，在座的各位也一样，只要你斗志昂扬的面对生活，面对工作，你就会有所获得，一切付出都是有价值的，路漫漫兮修远兮，吾将上下而求索。

青春，是学习的季节，是奋斗的岁月，不要停止我们前进的

步伐，青春的路正长，青春是金色的，拥有梦想，即使在乌云密布的日子里，也会抓住瞬间的幸福。我真诚的希望与你们一起分享我青春的幸福时刻！！让我们共同前行吧！！风雨同舟，共铸辉煌！！

此致

敬礼

卓越部门演讲稿篇四

大家好！

我叫任xx，现在某某部门任某某职位，我是在xx树脂厂成立的时候进来的，随后去河南学习，直到现在！工作了将近五年了吧！也算是跟着我们厂的发展、繁荣走过的五年时间！

那年我运气不错，有幸进入了我们公司这个大家庭！我们榆化集团是我们榆社的龙头企业，关系着我们榆社的兴衰，公司的兴旺不仅仅是关系着我们自己的利益，也关系着整个榆社繁荣。自从我进入公司，我就把这当作我自己的家，我想，这一生我将在这个公司度过！我个人的发展、命运跟公司紧紧的连在了一起！

今天我站在这里是想竞选我们公司的销售部门的职员！为什么呢？今年我三十岁了，人说三十而立！在今天这个日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，扪心自问，我能立什么？我深思过，迷惘过，也无奈过。古人讲：天生我才必有用。今天，我们公司在发展的道路上遇到了一些小小的障碍，这是挑战，但同时这也是机遇！我们受到考验！但也给了我这次竞岗的机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台！我没有过去的辉煌，只求把握现在和将来！

公司这次竞岗的目的，就是想在年轻一辈中挑出一些能干的人才，组织一支强干的销售队伍，使我们公司度过这个难关，走上更辉煌的发展道路！

那么在我看来，该如何搞好我们公司化工类的产品呢？

我觉得：

首先，我们要招聘一些销售人才，当然今天我们正在努力！但我想我们应该有一些更有水平，更专业的人才来组织我们、领导我们！而且，我们需要一些培训，我们需要一些包装，我们需要一些鼓励，我们更需要自信，发自内心的对我们榆化集团产品的自信，对我们榆化集团全体员工的自信！

(1) 市场状况：目前产品市场/规模/广告宣传/市场价格/利润空间等。

(2) 产品状况：目前市场上的品种/特点/价格/包装等。

(3) 竞争状况：目前市场上的主要竞争对手与基本情况。

(4) 分销状况：销售渠道等。

(5) 宏观环境状况：消费群体与需求状况。

优势：销售、经济、技术、管理、政策等方面的优势力。

劣势：销售、经济、技术、管理、政策（如行业管制等政策限制）等方面的劣势力。

机率：市场机率与把握情况。

威胁：市场竞争上的最大威胁力与风险因素。

综上所述：如何扬长避短，发挥自己的优势力，规避劣势与

风险。

分析营销战略包括：

目标市场：

定位：

产品线：

定价：产品销售成本的构成及销售价格制订的依据等。

分销：分销渠道（包括代理渠道等）。

销售队伍：组建与激励机制等情况。

服务：售后客户服务。

广告：宣传广告形式。

促销：促销方式。

等等

我们要了解我们的市场，收集市场资料，以及相关的市场人员，然后接近这些人，让他们了解我们，然后接受我们！当然我们不能单纯的靠销售来发展公司，我们在产品更新方面也得更新，这就更加要求我们去努力了解市场的需求，它变更，我们必须跟着市场动而动，甚至要预测未来的市场，要早市场一步而动。

卓越部门演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同仁们、朋友们，你们好！

今天很荣幸的和大家欢聚一堂，并幸运地在公司201*年终总结表彰大会上发言。借此机会，请允许我代表车间的全体同志，并以我个人的名义向关心和支持我们工作的各级各部门领导和同仁们表示衷心的感谢！

时光荏苒，日月如梭。我们带着欢笑同时也拥有一些遗憾，在酸甜苦辣中度过了不平凡的马年，充满希望与祥和的羊年已然来临。在辞旧迎新之际，我们怀着无比激动的心情，满怀信心的步入了新的征程。然而，回眸过去，畅想未来，在赛恩斯迅速崛起，蓬勃发展的今天，我们很有必要总结一下过去。在此，我谨代表生产计划部生物制剂车间的全体同仁向大家对过去一年的工作作个简短的总结发言。

大家都明白一个道理，一个以实体经济为主导的公司，无外乎就是要创造经济效益。秉持这一理念，我们生物制剂车间在生产过程中遇到再大的困难和问题，都必须保证产成品的及时供应。不过，由于公司规模的不拓展，201*年已不再是单一的产品生产范畴，同时还新增了5种不同规格的产品。按照我们在原来车间原有的生产能力和生产设备是很难承接如此繁杂的制造种类的，其生产难度之大是可想而知的。但是，为了保证供货不脱节，我们车间的全体员工克服了常人难以想象的困难，艰难的日子不亚于上甘岭战役，有时甚至冒着生命危险，争分夺秒的抢时间赶任务。譬如：每年的年关一段时间里，产品的需求量是全年的最高峰，加之1*年元月上中旬风雪交加，连续9天气温都在零度以下，导致产品受冷冻影响而结晶，用开水烫、用锤子敲打都无济于事，在万般无奈之下，我们只有揭开储罐顶盖用人工舀，用桶提，稍不注意就会受皮肉之苦，好在安全措施得力，才免于人身伤害。特别值得一提的是，我们车间的骨干、技术员和普工师傅的思想觉悟都比较高，工作积极性非常之好，不管上中班的或是上晚班的，只要听说有紧急任务，他们都乐意牺牲自己的休息时间，不计个人报酬，争先恐后的帮助当班人员按时完成车间下达的紧迫任务，有的普工师傅个别时段连上三班也没下（火）线。因此，他们的这些优良品格是值得点赞

的。通过大家的共同努力，与去年同期相比增幅为61%，创自公司成立以来最高生产纪录，而生产总产值业已达到2000万元，为公司创造出了不菲的经济收益。其品质合格率也同样保持在100%，为公司赢得了良好的信誉。

一年来，我们想公司之所想，急公司之所急，除了尽职尽责地完成公司交办的生产任务以外，我们还自行设计、制作的清渣过滤器，对提高产品质量和工作效率起到了非常好的作用，有效的解决了开机即堵的生产难题，该技改项目于201*年年底取得了实用新型专利；.....实验装置，同样也获得了实用新型专利并已授权。对此，我想用一句话来形容我们辛勤劳作的同仁们，那就是：苦干、实干加巧干。在平凡的工作岗位上，做出了一些不平凡的事情。

在公司规模不断扩展中，我们生产线的规划、筹备与建设中。对于新建生产线有着不可小觑的作用，尤其在设备安装、调试以及试生产过程当中，我们车间派驻的骨干和工程技术人员都因此而倾注了大量的心血和汗水，对原有设计方案提出了许多合理化建议与行之有效的改进意见，并在实践中收到了良好的效果，单从反应釜文丘里的选型上就是一个很好的例子。此外，我们摸着石头过河，对极其陌生与复杂的新生产流水线，从调试到正式投入生产，完全依靠自己的力量，在工艺流程、操作规则上开动脑筋，大胆尝试，在很短的时间内摸索出了一整套可行的实用方法，为日后的增产增效、节能减排等方面奠定了良好的基础。