

2023年竞聘演讲稿(优质9篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

竞聘演讲稿稿篇一

尊敬的各位领导，大家好！首先我非常感谢校领导给我这次竞聘演说的机会。

我叫王晓辉，1990年7月从内蒙古大学语言文学专业毕业后分配到我校一直从事汉语文教学。在从事汉语文教学的同时，致力于教学研究，参与研究的课题“适应素质教育，改革中师语文课堂教学”获松原市优秀教育科研成果奖，其中独立完成的子课题《对中师语文课堂教学发展学生个性特长的探索》一文获中国教育情报研究会优秀成果奖。除此之外，我结合自己的教学实践，撰写了数篇教研论文，多次获盛市级优秀论文奖。另外，我还担任了校《师苑》报教学板块的编辑，主要负责教学论文的征集、修改、整理、输送等工作。通过教学研究，我真切地感受到了研究的乐趣，也真正做到了教研相长。

在班级管理及指导学生基本功方面，曾担任90、98两届幼师班班主任工作。在学生管理工作中，注重“以爱动其心，以严导其行”，注重学生职业道德修养和专业技能的培养。我还担任了历届中幼师学生语言文字基本功大赛的指导教师，指导的朗读项目获历届第一名，我也因此获得了优秀指导教师称号，并以优异的成绩获得了省级普通话测试员资格证书。因工作表现比较突出，曾两次受到市教委的嘉奖。

xx年，我调到教务科任干事，协助科室领导主抓文科教学管

理和教研工作。平时除了参与完成对文科组常规教学的检查、指导、反馈等工作之外，积极深入课堂教学，参与教研活动，通过组织开展优质课评比等活动，极大地调动了教师们的参与意识，提高了课堂教学质量。

一、做好人的思想工作，加强政治学习，把师德教育放在首位，做到常抓不懈。加强基层管理，提倡沟通与合作，调动全系教师的工作积极性，使人尽其才，物尽其用，使文科系教学管理工作更上一层楼，以最终适应普通大学的教学管理。

二、大力改革教学，积极探索实施创新教学模式。从课程设置、教学管理、考试管理等方面具体展开。实施“打好基储拓宽专业、强化从教能力训练、提高综合素质”的教学思路。注重开掘文科课程教学中的人文因素，实现认知、人文于一体的教育价值目标的整合，让学生学会求知、学会做事、学会共处、学会做人，使职前培养向更高的人格素质的培养迈进。

三、搞好全系教师的培训规划。总体上说，以师德教育为基石、以知识更新为基储以培养教师教育科研能力为重点。加强校际间的联系，能够请进来、走出去。对青年教师要通过压担子、提任务、配师傅、结对子等多种培训方式提高其整体水平。带领全系教师加强业务学习，开展教学研究，提高自身素质，带出一支善于研究、乐于奉献的作风正、素质良的教师队伍。

四、强化研究意识，加大学科研究与改革力度。突破教材吃透学科内容，注重知识的学术性、系统性、前瞻性，这也是中师与高师教学区别之所在。充分利用我院现代化教学设备，从教学观念上真正明确信息教育与科学教学整合的重要性与紧迫性，在实践—研究—提高的良性发展进程中推进我校教育教学的全面发展。

竞聘演讲稿稿篇二

原则上配置组织结构中的重要岗位均可实施竞争上岗，那么各种竞聘演讲稿怎么去写，是否有什么不同的地方，小编在下文范文中告诉您。

各位同事，大家好！

欢迎各位回到公司，参加本次会议，我代表公司感谢大家为能者事业立下的汗马功劳！

能者公司已有五十年的历史，最早是收音机的，专供广东地区收香港电视用。二十年前，推出了随身听，多年来，由于品质稳定，款式多，加上电视广告的精准投放，十年来，一直领导着随身听的发展。直到今日，在广东地区，以及香港迪士尼、香港的所有公立医院、大型购物中心，都毫不例外地使用着随身听。品牌发展故事，已成为电工界传颂的经典。

十年前，我们又投身于环保节能照明事业的发展，相继推出节能灯、LED等一系列的产品。由于我们有操作随身听强势品牌经验，所以能之宝从一开始的定位，到后期的市场操作，都朝着优质产品的方向走，虽然，推动一个品牌并不容易，但我们坚信一个理念，就是要经过五到八年努力，名牌一定会产生！

在能源紧缺的今天，人类必须向新能源，节能新方案目标走。所以太阳能，风能发电，也在初级发展阶段。在中国，中央政府要求各级管理于5年内降耗20%，否则，会被拉下台。在明年5月份，节能形势会很严峻。照明行业也正加快LED的发展步伐，但目前LED还没办法广泛用于照明应用，仅限于装饰。节能光源仍然是主流产品，今年，节能灯的发展速度为25%左右，金卤灯为38-45%，我们要利用好政府提倡节能的机会，大力推广节能光源。

目前，能者公司掌握了无线遥控、电光源、单片机智能控制、智能感应、智能识别、无线数据传输、工业设计等多门技术，通过技术的不断整合，能研发许多极具生命力的产品，如金卤灯电子镇流器、汽车hid灯、遥控插座等，发挥“能者”的竞争优势！

能者公司十五年的电子技术，受业界一致好评，被誉为“电子世家”，做电光源，实际上也是做电子，虽然我们做灯较晚，但近期来同业也较公认的品质优秀！在未来的三至五年，发挥电子优势，我们规划业务分三大发展模块：照明、家居电子、汽车电子配件。照明产业沿着现有产品和利用金卤灯电子镇流器推动金卤灯灯具发展，从而切入商业照明，家居电子，借力能者门铃强势品牌优势，以门铃为龙头，推动家用无线遥控产品：如遥控灯头、遥控插座、遥控开关、小型防盗器、智能感应开关等等。

说到汽车电子配件，大家应该有很多疑问，为什么这个行业与我们有缘？前一个月，我走访了广州汽车配件2条街，发现这行业不得了，十几幢的批发大楼，很难找停车位的批发街，人气非常旺，而且，据我与几个经销商闲聊时，发现这个行业每年发展速度超过50%，相当惊人。如汽车hid灯是现时很热门的产品，如产品质量做得好，市场无限，现有几个质量较过硬的厂家，月销量都在5-10万只，而且是供不应求的。经销商中有一个在小榄工作过，知道能者是个品牌，对我们计划做汽车hid灯期待值很大，都希望我们尽快做出来，我可以告诉大家，汽车hid灯我们已做了3个多月的行动，这几天在做样。估计下月会有小批量出来，先试装在公司的车和朋友的车上，做实地测试，再经改良，相信十月份可上市。紧跟着的汽车配件有手提电脑汽车充电器、汽车防盗信号增强器、汽车彩铃，最理想的是可推出gps卫星导航系统，到这时，除铁将军外，又有第二个汽车配件名牌在中山产生。这三个产业的回报是差别很大的。节能灯r5等光源产品的毛利率为20-30%，家居电子产品的毛利率为35-50%，而汽车电子配

件的毛利率为35-80%不等，加上汽车业的高速发展，这正是我们要投身汽车电子配件业的原因，正好充分发挥我们的技术、地域等资源的优势！而谈到这三大块的营销整合，我想，要等待今年年底，才研究汽车配件的渠道、品牌建设，现时只是对该行业的试探性运作！

说到营销战略，今年，我们的主题是“全员拓展业务，优化品种推广”，我们要打好产品优势和借力营销这两张牌，从而推动品牌、渠道的扩充。

要成为市场区域性优秀品牌，必须要找到优质代理商，我们分析做得好，要么是代理商渠道好，要么是产品牛；所以我们在找客户的同时，要做好产品的优化推广，把有特色的产品推广好，以点带面。

区域建设方面，以沿海市场为重点，以华南市场为基石。巩固现有客户同时，正如经理说的，开拓好其它产品的代理，做到1加1大于2。另外，可借力朋友及旧同事圈子，开拓新客户。我们必须加快行动力，我们有别于其它公司的是我们产品多、产品优，当然机会也多了！

各位能者的精英，我号召大家，发挥能者人的智慧，能者人的勤奋敬业，持续推广好“香港灯王”的品牌概念，正如能者门铃在香港和广东一样，做到街知巷闻，坚持产品创新战略，为客户增值，为同事创造机会，为家里创造财富，为企业创造效益。为我们的成功奋斗！

爱崇的列位带领、列位评委、列位教员：

大家好！

我叫，来自永安中学。很是侥幸加入明天的竞聘演讲，并希冀能在教改的大潮中完成自己的人生价值。

2019年前，我从济宁踏上了垦利这片热土，走上了高尚的讲坛。从此，教育成了我生射中的一部门。校长竞聘演讲稿在这珍贵的2019年中，我教过语文、化学、社会、思品等科目，担任过多年的班主任、年级组长、团委书记、教育副主任、教育主任、副校长等职。屡次被评为县、校优秀教员、优秀班主任、屡次被县委县府奖励。近年来，我深深地体味到：能在高水平、严请求的带领下干事守业，长短常侥幸的，固然任务累点苦点，但能学到在上学时期难以学到的教育教学办理经历。我要在垦利教育中完成自己的人生价值，有以上的人生经历，为我尔后的教育教学办理任务打下了坚实的根本。我有百倍的决计当好校长的助手，辅佐他办妥黉舍，让黉舍下层次，下水平，为垦利教育增光添彩。

以后，教育迎来了更始的春天，文化论文各项更始法子逐渐推出，素质教育实施正方兴日盛。面向部分，周全生长，培育先生的立异精神和实际才干已是十万火急。

若是有幸当上副校长，我将辅佐校长做好分管的任务，并实施“五项更始”，为素质教育奉献自己的肤陋劣弱之力。

一、更始带领观，锻造不竭充溢幸运感的群众步队。建立带领就是办事的理念。

二、更始教员观，培育一支高素质的教员步队。一是给教员以权利，真正把教员当成黉舍的家丁；二是呵护教员心灵，让教员感应实其实实在在的爱；三是增强校本培训，为教员搭建走向胜利的平台；四是立异办理机制，激起教职工的耐久动力。我有决计、有决计、有才干培育一支高素质的教员步队，为永安中学的生长奉献力气。

三、更始讲堂观，革新讲堂，让进修真正成为先生自己的任务。让进修真正成为先生自己的任务适合方针教学实际、协作进修实际和立异教育实际，在进修进程中先生自立、协作，实施大环节教学，大环节教学的实施，不只是培育先生进修

自动性的需求课程学习，也是培育立异人才的需求。

四、更始人才观，增强思惟品德扶植，进步先生思惟品德水安然平静分析素质，这是黄舍可继续生长的根柢目标。黄舍教育的目标就是培育人的品格。

五、更始评价观，多元评价，让更多的教员和先生体验到胜利的欢愉。评价标准是标的目标标，具有壮大的导向感化。黄舍正教员任务的评价，不竭是校长们头痛的成绩，副校长竞聘演讲稿因为教员的任务是良知任务，难以权衡。我以为能够拟定呼应的量化评选标准，实施量化查核，进程和功效相连系，定性和定量相连系。以“三个有益于”和“三公”为绳尺：有益于黄舍部分任务；有益于教员主动性的调动；有益于先生分析素质的进步。做到公道、公道、地下。只要如许才干真正考出功绩、评出先辈、鼓足劲头。先生分析素质的评价相当主要。评价学分析生素质的标准就是人才观，即教育的目标。我们黄舍的培育目标是要把我们的先生培育成德、智、体、美、劳周全生长，有理想、有品德、有文化、有纪律，有特性有专长的初级人才。查核先生要以分析查核为主，统筹特别，要不然就会扼杀先生的缔造才干，幼儿教育专长生受冲击。因此，我们要充实发掘先生的潜在才干，真正培育他们的缔造精神和实际才干。其次，建立终身教育的观念，活到老学到老，更新学问，优化学问结构，出格是我们中青年一代，处在更始的潮头，时期给我们提出了更高的请求。我们理应勇敢地迎上去，使自己与时俱进，不竭勤奋进取，将来成为垦利、全市甚至全省、全国的名师。我能在教育更始的大潮中奉献青春热血，完成人生最大的价值，是我最大的幸运！

最后，我想说，不论能否当上副校长，但就我的人生旅程来说：我的曩昔属于垦利教育，此刻属于垦利教育，将来依然属于垦利教育。

尊敬的各位评委、各位同事：

你们好！

首先，在此我非常感谢你们能给我这个参与竞聘的机会，今天我所竞聘的是副主任一职。

个人简历：生于年，现年岁，*年毕业于，学历，所学专业是，自年参加工作以来，一直在从事财务工作，先后担任过等职务，竞聘前任职。政治面貌为。执有会计从业资格证书，并获得助理会计师职称。

自参加工作以来，历经财务各个岗位的工作，因此，具有了较好的专业功底和丰富的实践经验，特别是经历过长期专业实践之后，养成了严谨、认真、细致的工作作风，为人正直，积极向上，工作中思维严谨活跃，工作效率较高，并具有较好的语言表达能力和一定的组织协调能力，因此无论在哪个工作岗位，我认为我都是称职的，除了有大家的支持外，很重要的一个原因是因为我热爱财务工作，因为热爱，所以我很勤奋，对工作很投入，因而也取得了一些成绩，（例子：自己的光学史）虽然这些成绩是过去的，不能代表一切，但是在这里，我仍然可以自信地说：我是副主任职位的最佳人选。

在此我谈谈今后的工作设想：

一、协助部门领导制定企业财务会计制度。

结合本单位的特点，制定适合本企业的各项财务会计制度，并督促贯彻执行，要把专业核算与经营管理紧密结合起来，不断改进和完善财务会计工作。

二、协助部门领导组织、筹集资金，节约、合理使用资金。

三、协助部门领导组织分析经营活动。

按月、按季、按年分析计划的完成情况，找出存在的不足，

提出改善经营管理的建议和措施，进一步挖掘企业增收节支的潜力，充分运用可靠、真实的会计资料，分析经济效果。

四、熟悉法规，依法办事，客观公正。

会计工作不只是单纯地记帐、算帐和报帐，而是时时、处处涉及执法守纪方面的问题。因此，在处理各项经济业务时应知法依法，实事求是，客观公正，保证所提供的会计信息合法、真实、准确、及时、完整。树立正确的会计职业道德，敢于抵制歪风邪气，同违法乱纪的行为作斗争。

五、认真研究税法，督促足额上缴。

对于应上缴的税金、费用等款项，要按照国家税法等规定，进行严格审查，督促按期办理解缴手续。配合领导，做好工商、税务、银行、审计、财政等部门的协调工作。

六、组织编制财务会计报表，进行会计核算。

以实际发生的经济业务为依据，按照国家统一的会计科目，制作会计凭证，进行记帐。做到手续完备，内容真实、数字准确、帐目清楚，如实反映财务状况、经营成果和财务收支情况，提供真实、可靠的会计信息，及时报送主管领导和上级有关部门。

七、整理会计档案，保证会计档案的妥善保管及归档管理工作，严守本企业的财务机密。

八、协助发展会计电算化，促进会计工作的规范化，提高会计工作效率，以促使本企业会计管理工作更上一个新的台阶。

九、协助配合部门领导，加强会计人员业务知识培训和政治思想教育学习以及会计职业道德的修养。建立学习制度，以及各供电管理所出纳人员的业务培训工作，提高素质，以适

应现代管理的需求。

“只有竞争才会激励自己不断进步”，如果我能竞聘得上这一岗位，我将尽职协助配合部门领导，合理安排、协调财务管理工作，团结互助，敢于担负责任，搞好工作。如果竞聘不上，我会冷静地接受这个事实，反躬自省，更将以满怀热忱的努力做好本职工作，完成领导安排的各项工作任务，回报社会，回报单位，回报大家。谢谢！

尊敬的各位领导、老师：

大家下午好！我叫张瑜，原来在南坞小学工作，近几年来一直从事小学英语的教学，今年因工作调动，调整到我们东申小学工作，我感到非常的高兴，同时，也非常感谢我们学校领导能给我这样一次展示自我、成就自我的机会。我今天我竞聘的岗位是三、四年级的英语教学。

首先我说一下自己的基本情况和工作业绩：我1996年毕业于淄博师专数学系，后分配到召口中学从事数学教学，开始改教初中英语，因身体状况，调入小学从事小学英语教学工作至今，自考大学本科毕业，被评为中学一级教师。自工作以来，我一直兢兢业业，勤奋工作，所教科目成绩一直据全镇前列，特别是近几年来从事小学英语教学，所教班级多次获得全镇第一名，个人也多次被评为镇教育先进工作者、优秀教师，区优秀教师，个人年度考核优秀等次的荣誉称号，并有多篇论文在市级报纸发表。

下面我谈一下，我竞聘英语教师的几个优势和条件：

1. 有良好的师德

我为人处事的原则是：老老实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道，不计较个人得失，

对工作对同志有公心，爱心，平常心和宽容心。自从参加工作以来，我首先在师德上严格要求自己，要做一个合格的人民教师！认真学习和领会上级教育主管部门的文件精神，与时俱进，爱岗敬业，为人师表，热爱学生，尊重学生，争取让每个学生都能享受到最好的教育，都能有不同程度的发展。

2. 有较高的专业水平

我从淄博师专数学系毕业后曾到山东师范大学进修英语教学培训，系统而又牢固地掌握了英语教学的专业知识。多年来始终在教学第一线致力于小学英语教学及研究，使自己的专业知识得到进一步充实、更新和扩展。

3. 有较强的教学能力

从选择教师这门职业的第一天起，我最大的心愿就是做一名受学生欢迎的好老师，为了这个心愿，我一直在不懈努力着。要求自己做到牢固掌握本学科的基本理论知识，熟悉相关学科的文化知识，不断更新知识结构，精通业务，精心施教，把握好教学的难点重点，认真探索教学规律，钻研教学艺术，努力形成自己的教学特色。我的教学风格和教学效果普遍受到学生的认可和欢迎。

以上所述情况，是我竞聘英语教师的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我更好的开展英语教学工作。

如果我有幸竞聘成功，能担任三四年级英语教师的话，我将从以下方面开展工作。

一是认真贯彻执行党的教育路线、方针、政策和学校的各项决定，加强学习，积极进取，求真务实，开拓创新，不断提高自己的综合素质、创新能力，用自己的勤奋加智慧，完成好教学任务。使我校的英语教学上一个大的台阶。

二是做一个科研型的教师。教师的从教之日，正是重新学习之时。新时代要求教师具备的不只是操作技巧，还要有直面新情况、分析新问题、解决新矛盾的本领。进行目标明确、有针对性解决我校的英语教学难题。

三、做一个理念新的教师

目前，新一轮的基础教育改革早已在我市全面推开，做为新课改的实践者，要在认真学习新课程理念的基础上，结合自己所教的学科，积极探索有效的教学方法。大力改革教学，积极探索实施创新教学模式。把英语知识与学生的生活相结合，为学生创设一个富有生活气息的真实的学习情境，同时注重学生的探究发现，引导学生在 学习中学会合作交流，提高学习能力。

四、做一个富有爱心的老师“不爱学生就教不好学生”，“爱学生就要爱每一个学生”。作为一名教师，要无私地奉献爱，处处播洒爱，使我的学生在爱的激励下，增强自信，勇于创新，不断进取，成长为撑起祖国一片蓝天的栋梁。用质朴的心爱护学生，用诚挚的情感染学生，用精湛的教学艺术熏陶学生，用忘我的工作态度影响学生。

尊敬的各位领导，各位老师，我会珍惜现有的每一个机会，努力工作，发挥出自己的最大能力，以高尚的情操、饱满的热情上好自己的英语课程，享受我的教学乐趣！

最后我想说：做教师，我无悔！做英语教师，我快乐！

尊敬的各位领导、同事们，大家好：

我非常荣幸地能够站在这里，与一些求上进的同事一起展示自己，证明能力，阐述观点。

首先我简单介绍一下我的个人经历，我叫卢任东，2019年退

伍，今年25岁。于2019年11月9日成为本公司的试用员工。踏入社会后从事物业管理工作多年，对于物业管理工作我本人有一定的工作经验和管理能力。本人能严格要求自己，认真履行职责，加强自身政治思想及业务知识的学习，严格律己，兢兢业业。

本人这次参加竞聘就是继续在本岗位发光发热，让本人填报这个岗位的直接原因是本人有能力、有信心在现有的基础上将工作做的更好。在谈本人竞聘这个职务的优势和工作思路之前，本人想先谈谈竞聘这一职务的劣势。

文化水平是本人参加此次竞聘的主要劣势，文化的问题在本人参聘之初可以说是最大的心理障碍。通过各项学习和培训，提高了自身素质。在公司的大熔炉里，可以展示自我的大舞台，使我更加明确自己的信念和目标。我相信自己在本岗位一定会做的更好!!

接下来我将从五个方面谈谈本人参加此次竞聘的优势和今后的工作思路。

二、 物业管理人员的形象、工作作风和工作态度，直接反映了公司的形象，越来越受到整个社会的关注，因此仅有过硬的业务素质和能力是不够的，必须要做到业务素质和道德素质双过硬。本人从参加工作以来始终不忘加强自身的政治思想道德素质建设，自觉地将自己的形象作为公司的窗口，自己对自己所承担的那份形象负责；自己对自己所承担的那份责任负责。对待业主热情细致、耐心周到，始终坚持善待别人就是善待自己的观点。如果此次本人竞聘成功，本人将一如既往地追求思想道德素质和业务素质双过硬这一目标，并且会严格要求本部门人员加强思想道德素质和业务素质的提高，使整个部门成员都成为德能双过硬，适应形势，符合时代发展的新时期的人。本人是一名要求上进的人，从进公司的那一刻起，就将这颗滚烫的赤诚之心献给我们的事业，无论在任何时刻，任何工作岗位上，也无论此次竞聘的结果如

何，本人一颗赤诚之心都将献给我所热爱的物业事业。

三、安全无小事, 为确保业主财产不受损失, 这些都需要我和我们的员工兢兢业业、尽职尽责, 都需要其他部门的大力配合。在实际工作, 我们的工作则可能不止这些。我们的工作还必须体现尽职尽责, 协调合作的特性, 这是工作职责所要求的。我们不能只管不理, 不能简单地只管安全的问题, 还要搞清如何更好的为业主服务。

随着社会的进步, 按照公司领导和本岗位的职能要求, 就必须将自己放在一个洞察全局、务实进取的位置上去展开工作, 因此, 以后的工作将不再是过去的一种简单配合, 而是将各部门融合起来。要有自己的工作成效如何带动部门的整体进步。

四、保安部工作的进步关键体现在本部门员工团结互助。而本部门工作的进步则最终要落实到一大批热爱物业事业, 道德素质高、业务水平强的员工肩上, 做为公司的一名更有责任和义务, 将自己的工作经验与他们交流, 同时要擅于学习、总结、汲取他人的工作经验, 其他部门的先进经验和做法, 也是我们借鉴的对象。如果本人此次竞聘成功, 本人将亲力亲为的工作, 与本部门同事共同工作, 互相学习, 共同使工作迈向一个新台阶。一个人在一个岗位上不可能干一辈子, 工作经验是一点一滴积累总结出来的, 经验是自己的, 也是大家的, 在位时, 应当毫无保留, 无私奉献, 承前启后, 这样才能使我们的事业持续稳步的发展, 才能使我自己的人生有些闪光之处。今天, 我在竞聘演讲中提出互帮互学, 团结一致, 是对我今后工作的一个要求, 让我们共同营造一个进取、温馨和团结的环境, 让我们的事业呈现积极 向上、团结一致、好学实干的工作、学习氛围。

年轻力壮, 志在千里, 在工作中应当忘我工作, 要敢于竞争, 毕竟这个工作是我热爱事业, 我愿永远为之奋斗!

谢谢大家，我的演讲到此结束！

竞聘演讲稿稿篇三

大家好！

谢谢上级领导的信任与关心，给我这样一个机会接受大家的检验，在20_年的开年之初站上校长竞聘上岗挑战自己的演讲平台，吕型伟有句名言“教育是事业，事业的意义在于献身”。我热爱教育，把教育当作自己的事业，“衣带渐宽终不悔”。所以对各项工作都能做到脚踏实地，任劳任怨，精益求精，不断创新。正是有了这样的工作态度，加上各位领导的帮助，我有了很大收获。

任教期间，我曾在全区理论测试、备课、说课、演讲等比赛中多次获奖，被评为区级教学能手，是全区的业务骨干，参与了多项教学改革实验，并有多篇论文在各级评选中获奖，或在《济宁日报》、《上海教育》等报刊杂志上发表。_x年和_x年先后两次被评为区优秀教师，__年2月获数学竞赛辅导省级二等奖。_x、__和__年三次被评为局优秀共产党员，__年先后被评为区优秀教育工作者和教育局优秀党务工作者，__、__连续两年获得了区委、区政府的年度嘉奖。另外，还获得过区教学研究先进个人、优秀青年教师、优秀团干部、通联先进个人等荣誉称号。

这些成绩的取得，点点滴滴都凝聚着各位领导对我的指导、帮助、关心和厚爱，肖川说“我们应该心存感激，对我们所拥有的一切”，对拥有的这些成绩，我对各位领导充满了感激，在这里表示最衷心地感谢！

如果我是校长，我将争取做到以下几点：

- 1、树立科学的教育思想

关于教育思想，大家耳熟能详的是苏霍姆林斯基的那句名言：“领导学校，首先是教育思想上的领导，其次才是行政上的领导。”我会树立以素质教育为前提的教育思想，引导全体教职工统一认识，抓好落实，并内化成为全体教师的自觉行为。

2、构建制度与人本相结合的科学管理模式

首先加强制度管理，明确学校各种岗位的职责规范，做到各就各位，各尽其责。其次，重视人本管理，体现自主，体现尊重，体现民主。制度与人本有机结合，打造和谐校园。

3、科学管理好人、财、物

学校管理包括人、财、物、时间、空间、信息等很多因素，其中人是第一位的。

人在和。人的管理包括领导班子、教师和学生三个方面。对于班子，我会细心分析每个人的特点，用其所长，合理授权，调动每个班子成员的积极性，求大同，存小异，做到协调合作，相互补台不拆台。对于教师，我会建设学习型组织，促进其主动发展，不断提高教师队伍的素质。对于学生，按新课程的宗旨和核心理念去做，一切为了每一位学生的发展。

财在理。管理好财务，学会生财、聚财、用财，对外开源，对内节流，不断提高学校办学效益。

物在用。不仅要搞好设施建设，保证学校的基本办学条件，关键是多用，用好，避免闲置与浪费。

4、学会对外经营与协调

“协调就是生产力”。我们不仅要协调好与市教育局、市教研室、市教科室等教育行政和业务部门的关系，还要协调好

与市、区各部门领导的关系，取得认可，争取支持与帮助。

5、创出特色，打造品牌

我会借鉴外地经验，结合学校实际，坚持科研兴校，创新工作思路，形成学校的办学特色。以过硬的质量赢得良好的声誉，以良好的声誉吸引充足的生源，以充足的生源保证丰富的财源，以丰富的财源支撑快速的发展，使学校步入良性发展轨道。

竞聘演讲稿稿篇四

大家早上好！

1、营销经验丰富，善于观察市场，熟悉企业财务工作。1994到1995年，我在苏州锦帆集团锦帆基建用品配套公司工作了两年，从一名营业员做起，历任门市部负责人、仓库管理员，通过不懈的努力，熟悉业务后，担任了公司经营经理。在那里，我学习到了南方企业的先进经营理念，锻炼出敏锐的`市场观察力，初通企业财务工作。走出去，不仅开阔了我的视野，更重要的是为我实现自身价值奠定了坚实的基础。

2、电脑知识丰富，能够熟练使用各种办公软件。1998到20xx年从事电脑配套产品销售工作长达8年。这8年间，一直接触电脑的中低端配套产品，耳濡目染中，学会了电脑知识，现在，我不仅能够熟练运用word□wps□excel□后台boss等办公软件，还学习了电脑软硬件安装。

3、工作作风顽强，善于学习，勤于思考，努力钻研业务知识，提高自身素质。我进入中国移动庆安分公司8个月以来，在学中干，在干中学，现在已掌握公司所有业务流程，并且在营销工作中做出了骄人的成绩：8个月中，放号600余张，手机卖了50部左右，手机报、飞信、手机证券等各种数据业务全部完成，建立集团两个，社区服务站两个。

以上就是我的优势和专长，如果蒙领导信任，我竞聘到区域客户经理的职务，在市场竞争日益激烈、中国移动的产品也越来越丰富、营销方式必将有大改变的情况下，为适应新形势需要，我要依托社区服务站，以服务用户为出发点，以小区宣传为主要形式，以落实优惠政策为手段，从而达到以点带面，促进放号、终端销售、各种数据业务的开展。

一是对现有的社区服务站进行调查统计，了解服务站营销成绩，进而整合资源，调整布局，消灭城镇死角，力争达到分布合理、竞争有序，从而增加公司效益。

二是加大小区宣传投入，增加小区宣传密度，开展多种形式的小区宣传，让移动公司的所有业务真正深入人心。宣传中，不仅要宣传新资费和新政策，还要把中国移动历年来所开展的业务解释给广大用户；不仅要从公司效益出发考虑问题，还要把公司的政策落实到社区服务站。这样才能实现公司和服务站的双赢，才真正达到小区宣传的目的。

各位领导，这就是我的竞聘演讲，一些粗浅的看法，还请领导斧正。如果这次没能竞聘上区域客户经理岗位，我也不会气馁，依然会在本职工作中做出一番成绩，因为，我深爱着这个集体，深爱着这个职业！再次感谢领导给我的这次机会，谢谢！

竞聘演讲稿稿篇五

大家好！非常感谢组织给予这次公平竞争机会！今天我竞聘是铁矿路公司教育培训中心副处长岗位。希望通过这次竞聘，挖掘自身潜力，力争为集团公司发展做出一份更大的贡献！

我叫**，今年**岁，中共党员，本科学历，经济师职称，1996年进

我比较喜欢学习，为适应人力资源工作，我认认真真学习了

劳动法、安全法、社会保障法、环保法等法律法规，努力学习统计学、人力资源管理学、企业管理学等相关知识，对国家的宏观经济政策、集团公司及神朔铁路公司的各项政策有着深入的了解。经过学习和考试□20xx年被评为经济师。勤学善学的习惯和较强的学习能力，使我具备了扎实的知识基础，知识面较广，眼界比较开阔。

在担任实业中心人力资源科长期间，多次参与组织劳动检查、法规宣传等活动，锻炼了较强的组织、协调和沟通能力。日常工作中，结合国家法规和公司政策，制定了完善了有关人力资源招聘、培训、薪酬管理的各项制度以及科室内部管理的各项规定，每年制定细致的部门工作计划，培养了计划管理能力、制度管理能力和激励管理能力，能够激发部门人员的工作积极性和主动性，形成合力共同开展工作。

作为党员，几年来我主动学习党的理论政策，能够严格要求自己，以高度的责任感对待岗位工作。工作中严格执行国家政策和公司制度，一视同仁对待同事和员工，做到了清清白白做人，干干净净做事。

一要当好参谋助手。贯彻好铁矿路公司决策层的各项指示精神，配合科室领导开展工作。要深入公司的员工群体之中，随时了解员工对文化知识和安全知识的需求，积极为领导提出合理化建议，当好领导的参谋助手，配合抓好劳动力置换、考务考评、教育培训和科室管理工作。同时，注重团结科室同事，营造互帮互助、共同进步的氛围，充分发挥一个助手在培训中心的作用。

二要配合抓好教育培训工作。要创新思路，组织形式多样、内容丰富多彩的培训活动，提高教育成效。首先要创新培训方式方法，提高干部员工的学习兴趣。在利用传统的集中学习方法基础上，发挥电子教育的功能，以观看专家视频讲座、警示性反面案例影片等形式开展安全法规与劳动技能等方面的教育，力求节约成本；要发挥学员的学习主体作用，开展

学习经验交流会、学员学习成果报告会、学习心得体会演讲会等，让学员大面积参与课堂活动，敦促其自觉学习，提高学习效果。其次，要创新内容。紧密结合员工转岗、技能鉴定、职称评定、考取学历证书、继续教育等情况，适时推出新的培训内容，满足员工多元化需要。

三要带头工作。作为科室副手，要发挥好带头作用，模范地执行公司各项制度，树立勤勉、敬业、清正、廉洁的好形象。带头学习提高，带动科室同事形成勤学善学的好风气；带头拼搏工作，积极完成上级交付的任务，营造主动作为的氛围；带头节约，严格控制培训和技能鉴定成本；带头服务，主动帮助科室人员解决学习、工作和生活难题，紧密团结周围同志为完成部门任务而努力奋斗。

各位同志，希望大家可以信任我，如果我可以当选，我一定会不负众望，用我真真正正的实力和实实在在的业绩，来验证你们今天选择的正确性和准确性！谢谢大家！

竞聘演讲稿稿篇六

首先感谢组织上给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争办公室主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

(二)为人正直、诚实，能善待每一位同志

(三)身体素质好，精力充沛，能吃苦耐劳

(四)在农村、部队受过锻炼，又有较长时间的工会工作经历，特别是接管事业部近四年积累了丰富的管理经验，有较强的组织协调能力。

如果我当选，我将把领导和同志们的期望铭刻在心，按

照“管好自己、带好队伍、搞好服务”的工作思路开展工作，团结带领办公室全体人员，争创一流业绩，树立良好形象，以优异的工作成绩回报领导和同志们的信任。

一、加强学习。办公室是工会的参谋部、情报部、督导部，是沟通上下，联系左右的枢纽。要发挥好参谋服务协调作用，就得不断地加强学习提高自身素质。同时抓好办公室全体人员的学习，以适应办公室工作的要求。

二、开拓创新。形势发展日新月异，如果办公室工作因循守旧，就难以跟上领导的思路和工会工作发展的节奏。因此，必须不断开拓创新。要创新工作方法，提高工作效率。改革后勤服务管理，提高服务质量，在总结以前好的制度的基础上，根据不同情况，不同条件，不断完善，不断创新，使之更加科学、规范。

三、精心搞好服务。服务是办公室工作的天职，在这方面要团结同志，调动大家积极性，按照“及时、热情、超前、立体”的标准来要求自己，不断强化服务意识，提高服务质量努力做到“不以事小而不为，不以事杂而乱为，不以事急而盲为，不以事难而怕为”，尽心尽力地为领导和市总工会的全体同志服好务。

四是廉洁奉公，维护好工会形象。办公室是工会的窗口。办公室主任公道、正派、廉洁与否，直接影响着工会整体形象。公道正派，心无杂念，是做好办公室工作的重要前提。有私心、缺乏公共意识、整体意识就要出问题。为此，我将会按照党纪国法和工会的规章制度严格要求自己，努力做到慎独，慎微，不辜负领导和同志们的信任。工作中，将在严格执行各项规章制度的同时，尽最大能力满足领导和同志们的工作需要，为工会工作的开展提供有效的后勤保障，确保工会各项工作正常、有序、高效运转。

实事求是地讲，在这次竞争上岗中，相信包括我在内的每位

同志都对自己的进步充满憧憬。我本人也希望能获得成功，同时我也不断地告诫自己，作为一名党员，就要把自己的一切交给党和人民，让群众来评判，由组织来选择。我会坚决服从工作需要和组织安排。无论结果如何，我都将以此为新的起点，更加严格地要求自己，以更优异的工作成绩，回报领导和同志们的关心和厚爱。

谢谢大家。

竞聘演讲稿稿篇七

教师对学生的爱源于母爱，盛于母爱。它是放射着人性光芒的理性的爱。老师对学生的这种理性的爱，能唤醒学生身上一切美好的东西，激发他们扬帆前进。比如，我班里有个女孩叫庄玉婷。她学习很好，可是就是不敢在同学面前发言，只要站起来就紧张，一个字也说不出来。同学们都替她着急。她也成了我班有名的“胆小者”。为了帮助她练习胆量。我经常课上提问她，都是些很容易的问题，怕她遇到难题紧张就更不敢说话了。并且私下经常找她谈心，鼓励她。而且我发现她的英语很好。在学校每周一句的英语学习中，我就试着让她带着大家朗读。她竟大胆的走上讲台，而且毫无羞涩的读了起来。同学们也很激动，在她的领读下，都放声的读了起来。以后我们班每次组织的讲演，她也能够大胆的走上台来。有一位同学曾这样评价她的演讲。他说：“老师，今天庄玉婷的朗读虽然不是很流利，但是她终于可以大胆的走到前面来了。我觉得她今天是最棒的！我们应该向她学习，勇于向自己挑战。”我听了之后很是欣慰，看着孩子们的成长，心里有说不出的喜悦。老师的细心关爱就像溪水的载歌载舞，使鹅卵石臻于完美。

2：培养学生自主创新，成为集体的主人

在班级管理，我始终坚持班级岗位责任制原则，不管是什么活动都鼓励学生积极参与。并为他们创造各种机会。(1)班

会活动学生自己提出问题，自己组织、自己主持、老师只是幕后导演。使每一个学生都得到锻炼。我们班的墙报布置工作也完全由学生自己完成。如这学期的“小荷才露”，从设计画面背景开始，到以小组为单位设计各组的星星形状。学生们的兴致极高，每个同学纷纷为本组出谋献策。而且同学们分工合作，有的画，有的剪，有的写，有的贴。每个同学都参与到班级管理中来，成了真正的小主人。(2)我们班还开展了“每周小明星”评比活动。每一周由小组推选出一名同学展示自己的才艺、小发明、小创造等，由老师给该同学颁发奖品鼓励，期末评选最佳明星小组。这样既培养了学生自主创新能力，又增强了集体荣誉感。同学们都想为班集体出力，原来不爱动脑的庄玉彬同学也利用粘贴、绘画的方法设计了一本新闻周刊，赢得了全班同学和老师的赞扬。作为班主任一定要为他们创造机会。让学生在“主动”中发展，在“合作”中成长，在“思索”中创新。

3: 点燃学生心灵的火花

从经验型教师成长为科研型教师是新时期对教师的要求，也是当前教师共同追求的目标。教育实践证明，只有“有心”加“有脑”按规律办事，掌握科学的方法，班主任工作才能具有不竭的生命力。作为新时期的班主任，我们应更注意，多学些有关儿童发展的心理学知识，多掌握一些促进儿童发展的心理辅导方法，充分了解和正确把握学生在发展中的处境和需要，用教师对学生的关爱和赞赏，激励每一位学生的发展，苏霍姆林斯基曾说过一段话：“教育的重要任务之一就是，不要让任何一颗心灵的火花未被点燃，而要使一切天赋和才能都能最充分的表现出来。”我发现，点燃孩子心灵的火花，就是让每一个孩子都生活在被欣赏中，不断地体验成功，快乐成长。我班的颜世强同学学习一般，上课小动作多，下课经常管不住自己，做出一些较冲动的事。但是我发现，他对卫生区管理工作很感兴趣，愿意做值周生。但是在全班推选值周生时，很多同学不同意他，他表现的情绪很低落。于是我单独找其谈心，了解了他的想法，并帮他分析了同学

们为什么不同意他做值周生的原因。他表示只要能做值周生，愿意改正缺点，严格要求自己。于是我征求了全班同学的意见，并让他在全班表态，赢得同学们的信赖和支持。最终他当上了值周生。他在担任值周生期间，对工作认真负责，早来晚归。并且还负责不校园打扫的干干净净，而且在各方面严格要求自己。我及时地在全班肯定他的进步，同时，对他提出更高的要求，渐渐地他在学生面前树立了威信。面对孩子的进步，使我感悟到：对特殊的孩子多一点真挚的偏爱，多一点情感的交流，多一点宽容，就能让他站起来，大步向前走。爱是教育的起点，是教育的手段与方法，是教育的技巧与策略，爱更是一种伟大的情感，它能创造新的人。

4、尊重学生，形成了彼此的理解、尊重、关爱

我经常对学生们说：“我们都是平等的人，你们有受尊重的权利，有发表不同意见的权利。我要求你们做到的，我一定做到。”言出必行，才会使学生信服。真正从对方角度去考虑才会赢得学生的理解和爱。

每个人都需要得到别人的尊重，学生也不例外，我们只有尊重学生，才能获得学生对我们的尊重、理解和关爱。

5、不断充实自己，提高教育能力

“积学以储宝，酌理以富才。”为了更好地胜任班主任这个工作，多年来，我遨游在教育的海洋中，如饥似渴，认真雕琢自己。为了充实自己，我利用业余时间，浏览大量的教育教学方面的书籍，报刊杂志，还撰写了多篇教育教学及班级管理的论文(其中德育教学金点子《班级管理中的岗位责任制》在区级获奖)，有多篇论文在省市区级获奖。

“它山之石，可以攻玉。”多年来，我用自己的汗水浇出了一园桃李芬芳。我的班级多次被评为“先进班集体”或“卫生先进班级”，我多次被评为街办级“优秀教师”；我所教班

级在各种比赛中，如：六一文艺汇演、运动会、讲故事大赛等比赛都取得了可喜的成绩。经过培养的班干部多人在校少先队大队工作，他们的工作能力受到了领导的好评。我所带过的班级都形成了良好的班风和学风，成为一支具有凝聚力的优秀班集体。

当毕业的学生升入初中后，还在作文中提到我对他们的教育，对他们人生的影响，有好多我所教过的学生，初中毕业后的节假日来我家跟我交流思想，我更加坚信：学生，是我最好的荣誉证书。我总在想：没有学生的生活，还会有更多的快乐吗？选择了教师，纵使自己失去了很多，但毕竟会拥有满园春色的愉悦，投桃报李时的慰藉，而这正是我人生所需要的。我有我所挚爱的学生，为此付出的一切我无怨无悔。

竞聘演讲稿稿篇八

大家好！

我叫xx，今年34岁，xx年3月进入包装车间以后，一直在四班工作，现任四班工序小组长。首先非常感谢各位车间领导给了我这次竞聘的机会，我认为这也是一次锻炼和提高自己的机会，我为能参加这次竞聘而感到自豪。

今天我竞聘的岗位是副班长，所以我必须思考的一个问题就是：怎样才能当好一名合格的副班长？我认为首先应该知道副班长的工作职责是：负责本段工序员工的管理，工作的完成和质量保证；生产场地的卫生清洁和现场管理工作；配合班长工作，服从班长的调度和安排完成班组工作。

除此之外，我认为副班长还应具备以下三个方面的能力：

如果一个不精通技术业务，怕苦怕累、只动口不动手的副班长是不可能管理好员工的。因为她不知道怎样才是正确的操作方法？怎样才能达到快捷高效的劳动效率？更不可能对员

工的业务技术进行指导和纠正了，这样所管辖的员工就会认为她没有资格当这个副班长。

然而光有过硬的操作技能，没有丰富的管理经验，哪怕你对工作再苦干实干，甚至帮别人干很多很多活儿，也同样得不到员工的理解与支持。

由于班长老师的工作十分繁忙，所以副班长除了要干好自己的本职工作以外，还应该协助班长搞一些文娱活动。在班级升级、考核时写一些相关的材料，协助本班“qc”活动、“青年文明号”等活动的开展；墙报、板报的更新。如果不具备一定的文化水平，要做好以上这些工作恐怕是寸步难行啦！

如果把员工比作水，副班长就是舟，水既能载舟，也能覆舟。副班长是和员工走得最近的管理者，是班长老师和员工之间的桥梁纽带，也是促进班组和谐的一个比较关键的角色。如果一个副班长不具备良好的道德素养，不以身作则，动不动就说脏话、骂流话。对不服从自己工作安排的员工存在报复心理，给别人小脚鞋穿，甚至因为一点儿小事就上报班长老师处理。这样的副班长是永远得不员工的拥戴的。

我认为我基本上具备了以上几方面的能力以外，我还将从下面几个方面谈谈自己竞聘副班长的优势。

第一、自己是入党积极分子，思想端正、工作认真负责，任劳任怨。我曾经下过岗，倍感珍惜重新得来的再就业机会，从而培养了我“干一行、爱一行、钻一行”的职业道德。

第二、自己能积极上进，虚心好学，常常向比自己小十多岁的同事请教问题。爱因斯坦说过：“热爱是最好的老师”。我喜爱读书、看报，活泼好动，有较好的号召力和协调能力。

第三、我有较好年龄优势，度过了而立之年后，家庭稳定，孩子已上初中，生活能自理。我身体健康，敬业精神强，能

全身心地投入到工作当中，我做事认真、处事严谨、团结同事，能与班长老师及员工保持非常良好的工作关系。

假如我这次有幸竞聘成功，我将不负重望，不辱使命。除了要干好自己的本职工作以外，我将协助班长把我们四班打造得更和谐更靓丽，努力争创省级青年文明号，再次争创特级班组，我会在班长老师的带领下全心全意为班组服好务。

不容置疑，在各位领导面前，我还是一个才疏学浅的学生，但从某种意义上讲，能参加这次竞聘，对于我来说本身就意味着一种成功。不管能否入选，我也会一如既往地自己的工作岗位上干好自己的本职工作，促使自己在以后的工作中励精图治、恪尽职守、努力工作、将终身奉献于包装事业的信念坚持到底。

我的演讲结束了，谢谢大家！

竞聘演讲稿稿篇九

大家下午好！

我认为，初中部语文大教研组长，他必须是学校和任课老师之间的桥梁，要起到上传下达的作用。其主要职责就是组织初中部全体语文老师的教学研究工作，工作目标必须是带领各年级语文组完成全县第一的任务，工作重点是严格落实我校的“1234动课堂”的教学模式，培训新教师快速学会使用习学本，促使新教师快速成长。总之，大教研组长必须是一个顾全大局，有服务意识有思想的人。

语文大教研组长一定还会有更多的工作需要完成，在这里我就不再赘述。各位评委，各位老师，我知道，大教研组长这个岗位责任重大，在以后的工作中也会遇到各种挑战，但我已经做好了准备，我有信心、有决心做好语文大教研组长一职。我真诚的希望能够得到在座每一位评委，每一位老师的

支持。谢谢！

当然，即使竞聘失败，我也不会气馁！我将会继续努力，朝着教研组长的标准靠近，争取早日成为一名优秀的教研组长！

我的竞聘演讲结束，谢谢大家！